Maria Sol Calvo Sanchez

Argentina

Transforming by Innovation | Supply Chain Specialist | Business Development

mariasol.cs@gmail.com - +541169696141

Extracto

Licenciada en Comercio Internacional con vasta experiencia en el área de Supply Chain:
Planificación de Demanda, Compras, Logística, Comercio Exterior y Warehousing-
Amplios conocimientos de la operativa comercial y de ventas, con fuerte enfoque en la negociación.
Orientada a resolución de problemas, optimización e innovación de procesos.

Áreas de interés:
-#SupplyChain
-#Compras
-#ProjectManagement
-#AccountManager
-#Mejoradeprocesos

Experiencia

Procurement & Logistics en Neutrona Networks
octubre de 2018 - septiembre de 2020 (2 años)

-Manejo de la relación con el cliente asegurando el cumplimiento de sus expectativas.
-Planificación y desarrollo de la estrategia de compras de IT por proyecto.
-Ejecución de las operaciones de compra de tecnología - hardware & software.
-Desarrollo de nuevos proveedores regionales y optimización de costos.
-Diseño, planificación e implementación del proceso de logística reversa con ahorros en compras de +$20k/quarter.
-Análisis de la demanda y planificación de compras regionales.
-Seguimiento de procesos productivos y entregas en tiempo.
-Desarrollo de estrategias en control de inventarios.
-Ejecución del proyecto de permisos de importación en Argentina, Chile, Colombia, Perú y Brasil, con impacto en reducción de costos de +70% (~$1M/año).
-Coordinación de estrategias de logística. Elaboración de reportes de gestión del área.

Logistics Coordinator en SODIMAC ARGENTINA
febrero de 2018 - octubre de 2018 (9 meses)

-Coordinación del equipo y aseguramiento de cumplimiento de KPI's del sector y de los proveedores.
-Propuesta y ejecución de mejoras en procesos para aumentar la eficiencia del rendimiento del sector.
-Implementación de estrategias de logística con proveedores para reducir costos y tiempos de entrega en más de 10 países diferentes.
-Control de la regulación aduanera y customs compliance (AR & UY).

Analista SR de Logística Internacional en Telecom Argentina
marzo de 2016 - febrero de 2018 (2 años)
-Ejecución de la estrategia logística para cumplir con los procesos de la compañía y las expectativas de los clientes internos.
-Coordinación de importaciones desde origen hasta la entrega en cliente final.
-Desarrollo y promoción de la relación con proveedores.
-Control y eficiencia de costos logísticos y de importación.
-Seguimiento de entregas y fechas de producción.

Analista SR Supply Chain y Compras Regional en DIRECTV
junio de 2015 - marzo de 2016 (10 meses)
-Planificación de abastecimiento de repuestos en LATAM.
-Trabajo en conjunto con el equipo de abastecimiento de LATAM para colectar la información de demanda de cada país y negociar mejores precios.
-Negociación de cantidades, precios y T&C de compra con proveedores del exterior.
-Trabajo en conjunto con control de calidad para asegurar el cumplimiento de las condiciones negociadas.

Senior Supply Chain Specialist / Supply Chain Project Manager en Huawei Technologies
diciembre de 2012 - junio de 2015 (2 años 7 meses)
-Responsable E2E de las operaciones de abastecimiento para el cliente key de la compañía, asegurando la calidad en el cumplimiento de las entregas.
-Trabajo en conjunto con casa matriz en la planificación de la demanda y los tiempos de producción.
-Coordinación en conjunto con el área de Ventas y Project Management en las prioridades y objetivos mensuales de instalación.
-Comunicación diaria con el cliente con información sobre el estado de los proyectos y las entregas.
-Seguimiento de las importaciones y aseguramiento del cumplimiento de las regulaciones aduaneras.

International Trade and Business Analyst en Walmart
junio de 2011 - diciembre de 2012 (1 año 7 meses)

-Negociación de precios, términos de compra y condiciones de entrega.
-Desarrollo de nuevos proveedores locales e internacionales evaluando optimización de costos y aumento de márgenes.
-Análisis y recolección de detalles técnicos de la mercadería para analizar los requerimientos de importación y la regulación aduanera aplicable.

Educación

Universidad del CEMA
Agile Management Executive Program, 2019 - 2019
Universidad Tecnológica Nacional
Diplomado Universitario en ECommerce y Marketing Digital, 2017 - 2017
Universidad del Salvador
Licenciatura en Comercio Internacional, Comercio Internacional, 2008 - 2012

Maria Sol Calvo Sanchez

Argentina

Transforming by Innovation | Supply Chain Specialist | Business Development

mariasol.cs@gmail.com - +541169696141

LinkedIn Recruiter

8 personas han recomendado a Maria Sol

"I've been blessed to work with Maria Sol for over 1.5 years while she worked in Neutrona Networks on the Logistics department. She is a facilitator, a doer, a miracle-worker. She finds no rest until all her projects are on track and always, consistently, expands your options, improves your lead-time as well as maximizes cost effective transportation. Her experience in LATAM and US customs and government regulations during COVID-19 pandemic multiple scenarios helped my team, Service Delivery, to consistently and relentlessly comply with our goals. She is well organized, she is open for suggestions but most of all, she gets the job done. I highly recommend Maria Sol for her next job, and I'm open to provide further references in case required."

—Diego Eduardo Godoy, VP, Service Delivery and Service Manager, Neutrona Networks, ha supervisado a Maria Sol indirectamente en Neutrona Networks.

"Sol es una persona muy capaz y excelente líder! Hemos trabajado juntas en el último tiempo y para mi es una referente en cuanto a sus capacidades e iniciativas constantes. Siempre se ha mostrado abierta al cambio, a evolucionar y a mejorar. Juntas hemos desarrollado un buen equipo de trabajo, siempre enfocado en el crecimiento y desarrollo. Un placer trabajar juntas!"

—Brenda Mayer, Procurement & Logistics, Neutrona Networks, ha rendido cuentas a Maria Sol en Neutrona Networks.

"Sol es responsable, entusiasta, colaborativa, con mucha pasión y dedicación por lo que hace, orientada a la resolución de problemas, con capacidad de trabajo en equipo y focalizada en la mejora continua. Participamos juntos en varios proyectos de implementación de procesos de logística y Sistemas, siempre se enfocó en resolver todos los desafíos que se le presentaban en el camino."

—Juan Olveira, VP, Information Technology, Neutrona Networks, ha trabajado con Maria Sol en Neutrona Networks.

"Trabajamos con María Sol en el mismo equipo, gran Team Player, acertiva, ordenada y colaborativa en todos los aspectos. Descubrí en Sol una energía que contagia y que hace que cualquier proyecto sea un éxito. "

—Federico Forestani, Head of Special Pricing and Complex Bids, Neutrona Networks, ha trabajado con Maria Sol en Neutrona Networks.

"Sol es una profesional que trabaja muy bien bajo presión, es auto motivada y actúa bien ante situaciones críticas! Trabaja de manera muy prolija, enfocada a los resultados y es muy competente!"

—Karina Perugia, Associate Manager, LATAM Consumer Insights & Business Analytics, SC Johnson, ha trabajado directamente con Maria Sol en Neutrona Networks.

"Sol es una persona muy profesional y orientada a la generación de soluciones y aportes de mejora, incluso mas allá de su área de experticia. En ese mismo sentido es proactiva y dinámica. Siempre se mostró solidaria con sus pares, ayudando y compartiendo sus conocimientos e ideas para resolver los problemas que debían afrontar. Es muy capaz, alegre y genera un excelente clima laboral. Fue un placer haber trabajado con ella."

—Oscar Eduardo Zumsteind, Scrum Master, Galicia Seguros, ha trabajado con Maria Sol en DIRECTV.

"Sol es una persona sumamente comprometida, entusiasta, prolija, siempre tiene una actitud impecable ante los retos! Un placer haber conocido a una profesional como ella y sobre todo una mujer llena de valores, la recomiendo absolutamente."

—Paola Roselli, Corporate Sales Account Manager LATAM, Transtelco, ha trabajado con Maria Sol en Neutrona Networks.

"Sol es una profesional de alta performance. Muy capaz, muy enfocada en resultados y con un alto bagaje de conocimiento experto. Maneja realmente tres idiomas. Trabaja de manera ardua para conseguir los objetivos y siempre piensa en el equipo de trabajo. Es afable y saber poner límites."

—Vanina Arca, Asesora en Diseño Curricular, Ministerio de Educación de la Ciudad de Buenos Aires, ha trabajado directamente con Maria Sol en DIRECTV.

MARÍA SOL CALVO SÁNCHEZ

CADENA DE ABASTECIMIENTO



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Líder de Compras y Logística
Transtelco/Neutrona | 10/2018 - 09/2020

- Liderazgo de proyectos logísticos, mejora continua y eficiencia operacional.
- Planificación y desarrollo de la estrategia de compras por proyecto.
- Ejecución de las operaciones de Compra para Latinoamérica.
- Desarrollo de nuevos proveedores regionales y optimización de costos.
- Diseño, planificación e implementación del proceso de logística reversa con ahorros en compras de +$20k/quarter.
- Análisis de la demanda y planificación de compras regionales.
- Desarrollo de estrategias en control de inventarios.
- Ejecución del proyecto de permisos de importación en Argentina, Chile, Colombia, Perú y Brasil, con impacto en reducción de costos de +70% (~$1M/año).
- Coordinación de estrategias de logística.
- Elaboración de reportes de gestión del área.

Coordinadora de Supply Chain - Argentina y Uruguay
Falabella/Sodimac | 02/2018 a 10/2018

- Coordinación del equipo y aseguramiento de cumplimiento de KPI's del sector y de los proveedores.
- Propuesta y ejecución de mejoras en procesos para aumentar la eficiencia del rendimiento del sector.
- Implementación de estrategias de logística con proveedores para reducir costos y tiempos de entrega en más de 10 países diferentes.
- Control de la regulación aduanera y customs compliance (AR & UY).

Analista SR. de Logística Internacional
Telecom Argentina | 03/2016 a 01/2018

- Ejecución de la estrategia logística para cumplir con los procesos de la compañía y las expectativas de los clientes internos.
- Coordinación de importaciones desde origen hasta la entrega en cliente final.
- Desarrollo y promoción de la relación con proveedores.
- Control y eficiencia de costos logísticos y de importación.
- Seguimiento de entregas y fechas de producción.

Analista SR. de Compras Regional
DirecTV/AT&T | 06/2015 - 03/2016

- Planificación de abastecimiento de repuestos en LATAM.
- Trabajo en conjunto con el equipo de abastecimiento de LATAM para colectar la información de demanda de cada país y negociar mejores precios.
- Negociación de cantidades, precios y T&C de compra con proveedores del exterior.
- Trabajo en conjunto con control de calidad para asegurar el cumplimiento de las condiciones negociadas.

INFORMACIÓN PERSONAL

+54 1169696141
mariasol.cs@gmail.com
Linkedin: /in/solcalvo
(1429) Núñez - CABA

PERFIL Y ÁREAS DE INTERÉS

Dinamica, metódica, proactiva. Visión global. Experiencia en Liderazgo, motivación y trabajo en equipo. Comunicación asertiva, empatía. Compromiso con la tarea asignada. Enfocada en cumplimiento de metas. Excelencia tanto en procesos como en resultados. Orientada a resolución de problemas, optimización e innovación de procesos.

Áreas de interés:
- Supply Chain
- Compras
- Logística
- Project Management
- Mejora de procesos
- Transformación Digital

Ser funcional a los objetivos generales del proyecto al que se me convoque.
Lograr el éxito de los proyectos que en particular se me asignen.

ÁREAS DE EXPERIENCIA

- Logística
- Compras
- Análisis de datos
- Planificación de la demanda
- Regulatoria y normativa aduanera
- Mejora de procesos
- Optimización de costos
- Negociación
- Gestión de Proyectos
- Resolución de problemas
- Innovación

IDIOMAS

- Español ●●●●●
- Inglés ●●●●○
- Portugués ●●●○○
- Francés ●○○○○

Supply Chain Specialist / Supply Chain Project Manager
Huawei Technologies | 12/2012 a 06/2015

- Responsable E2E de las operaciones de abastecimiento para el cliente key de la compañía, asegurando la calidad en el cumplimiento de las entregas.
- Trabajo en conjunto con casa matriz en la planificación de la demanda y los tiempos de producción.
- Coordinación en conjunto con el área de Ventas y Project Management en las prioridades y objetivos mensuales de instalación.
- Comunicación diaria con el cliente con información sobre el estado de los proyectos y las entregas.
- Seguimiento de las importaciones y aseguramiento del cumplimiento de las regulaciones aduaneras.

Analista de Negocios Internacionales
Walmart Argentina | 06/2011 a 12/2012

- Negociación de precios, términos de compra y condiciones de entrega.
- Desarrollo de nuevos proveedores locales e internacionales evaluando optimización de costos y aumento de márgenes.
- Análisis y recolección de detalles técnicos de la mercadería para analizar los requerimientos de importación y la regulación aduanera aplicable.

FORMACIÓN ACADÉMICA Y CURSOS

Universidad del Salvador (USAL)
Licenciatura en Comercio Internacional | 2008 - 2012
Mención diploma de Honor (GPA: 8.54)

Universidad del CEMA
Project Agile Management - Executive Program | 2019

Universidad Tecnológica Nacional (UTN)
Experto Universitario en eCommerce y Marketing Digital | 2017

COMPETENCIAS DIGITALES

- Microsoft Excel: Avanzado
- SAP ERP: Avanzado
- Netsuite: Avanzado

HOBBIES

Viajar
Natación
Leer
Cocina
Bailar
Crossfit