Rodolfo Carlos Freites

Argentina

Comprador en Supermayorista Vital (Maycar SA)

rcfreites@hotmail.com - 1 536-166-400

Extracto

Es parte de mi objetivo brindar todo lo adquirido en el transcurso de mi experiencia laboral aplicando mi capacidad de negociación para generar relaciones comerciales simbióticas con el Proveedor y mi orientación especial a la satisfacción del Cliente.
Estoy predispuesto a incorporar nuevas habilidades y recursos que complementen mis aptitudes y permitan desarrollar mi visión global del negocio, y al mismo tiempo ayuden a aportar nuevas ideas de mejora; a perfeccionar la fijación de objetivos buscando siempre superarlos, propiciando el desarrollo de nuevas oportunidades, e integrarme plenamente al equipo de trabajo, bajo un excelente clima, con total esfuerzo y dedicación.

Experiencia

Comprador en Supermayorista Vital (Maycar SA)
abril de 2018 - Actualidad (1 año 8 meses)

Category Manager en Compass Group
junio de 2017 - marzo de 2018 (10 meses)

Comprador en Makro Hipermayorista
enero de 2017 - junio de 2017 (6 meses)

Comprador en COTO CICSA
junio de 2013 - noviembre de 2016 (3 años 6 meses)

Desarrollo de nuevos proveedores nacionales e internacionales, y fidelización de proveedores vigentes. Manejo de grandes cuentas (Molinos Rio de la Plata, General Mills, BRF Quickfood, JBS Swift, Mc Cain, Nestle), medianas (Saputo, Milkaut S.A., San Ignacio, Garcia Hnos., Granjas Carnave, Avicola Telos, entre otras) y pequeñas (Avícola Brandsen, PyG S.A., El Noble, Benessere).
Análisis de costos y rentabilidad de los diferentes negocios.
Proyección de ventas, planeamiento de compras y coordinación de abastecimiento de mercaderías a los 120 puntos de venta.
Negociación dinámica de condiciones comerciales que acompañen los requerimientos de la empresa, en permanente evolución.

Planeamiento de dinámicas comerciales y análisis de resultados, atendiendo las necesidades de ambas partes.
Auditorias en puntos de venta, persiguiendo la correcta implementación de la oferta de productos al cliente.
Análisis de oportunidades de venta Mayorista. Aprobación de ventas especiales.

Analista de administración. Back office. en PSA Peugeot Citroën
diciembre de 2011 - abril de 2013 (1 año 5 meses)
Supervisión de administración de documentación. Análisis de performance mensual con informes a gerencia. Armado de grupos y asignación de cuotas. Análisis de carpetas de crédito. Análisis e ingreso de contratos prendarios. Conciliaciones. Control de recibos de recepción de unidades.

Comprador en Frutos del Sol
enero de 2007 - noviembre de 2011 (4 años 11 meses)
Compras productivas y no productivas.
Desarrollo de proveedores. Acuerdo de costos. Coordinación de entregas y planificación logística.
Responsable de recepción de mercaderías de producción, asignación de las mismas y seguimiento de distribución. Control de stock. Control de ventas (consignación).
Desarrollo de nuevos clientes.

Educación

Universidad Nacional de Tres de Febrero
Licenciatura en Administración de Empresas, 2011 - 2015
Pontificia Universidad Católica Argentina
Escuela de negocios
Universidad de Buenos Aires / UBA

Rodolfo Carlos Freites

Argentina

Comprador en Supermayorista Vital (Maycar SA)

rcfreites@hotmail.com - 1 536-166-400

