F E L I P E
P L A N C H A D E L L



DATOS PERSONALES

8 de abril de 1988

11-5105-4903

felipeplanchadell@gmail.com

Virrey arredondo 2699 CABA

EDUCACIÓN

2015 - Presente UCES
Licenciatura en Comercio Exterior

2014 Universidad de Palermo
Curso de Habilidades de Negociación

2011 Fundación ICBC, Argentina
Técnico Superior en Comercio Exterior

IDIOMAS

Ingles avanzado
First Certificate (Grade A).

INFORMATICA

Microsoft Office	Nivel avanzado.
SAP: Finanzas y compras.	Nivel avanzado.
Penta-Transaccion (Estadística de Comercio Exterior)	Nivel avanzado.

ACTIVIDADES

Trabajo comunitario: participación en contrucciones de casas para Un Techo para mi

Deportes: Rugby (Torneo Inter Empresarial de la URBA), Futbol y Golf.

May 2019 – Presente
Responsable de Compras — Sudamerik Argentina - Dieteticas Tomy

- Negociación con proveedores, análisis y planificación de compras.
- Desarrollador de Negocios. Apertura de mercado/cuentas.
- Análisis del surtido, stock, y acciones comerciales, dinámicas.
- Gestión de Comercio Exterior, apertura y negociación (Importación).
- Estudio de mercado, seguimiento y análisis de competencia.
- Forecast ventas.

Mar 2017 – Abr 2019
Comprador Sr — Supermercado Mayorista Yaguar

- Rubro: frescos perecederos
- Negociación con proveedores, análisis y planificación de compras.
- Desarrollador de Negocios.
- Análisis del surtido, stock, y acciones comerciales/Dinámicas.
- Armado de precios, y actualización de los mismos.
- Estudio de mercado, seguimiento y análisis de competencia.
- Forecast ventas.
- Armado de catalogo de ofertas semanales (folders, diarios)
- Seguimiento de las cuentas.

Jul 2016 – Mar 2017
Responsable comercial — ArgAus SRL (Comercio Int. de Vta de Alimentos)

- Ventas y Planificación.
- Estrategia e Inserción de nuevos productos en el mercado.
- Desarrollo de marca, y estriega comercial.
- Venta y distribución en Dietéticas y cadenas gastronómicas.
- Negociación con clientes.

Jun 2014 – May 2016
Comprador Sr — Súper Mayorista Vital (Maycar S.A)

- Negociación con proveedores, análisis y planificación de compras.
- Análisis del surtido, stock, acuerdos y acciones comerciales.
- Armado de precios, y actualización de los mismos.
- Estudio de mercado, seguimiento y análisis de competencia.
- Forecast ventas.
- Armado de catalogo de ofertas semanales (folders, diarios)
- Seguimiento de las cuentas.

May 2011 – Dic 2013
Analista de tesorería — Molinos Rio de la Plata S.A.

- Control y contabilidad en SAP de cobranzas
- Procesamiento pagos, confección transferencias electrónicas
- Posición de caja.
- Alta y baja de cuentas de crédito en medios electrónicos.