JUAN PABLO SPAGNOLO

EMAIL juan.spag@gmail.com
NACIMIENTO 04/11/1989
DIRECCIÓN Gdor. Valentín Vergara 856, Vicente Lopez, Argentina
TELÉFONO 1139403137



EXPERIENCIA LABORAL

Diciembre 2016 – Actualidad / **Jefe de Presupuesto y Desarrollo**

Personal a cargo (3)

Falabella S.A, Argentina

- Diseño, implementación, y mejora de procesos.
- Análisis, diseño y seguimiento de la estrategia comercial.
- Confección de presupuestos comerciales.
- Desarrollo y soporte al negocio de herramientas presupuestarias.
- Estimación y proyección de resultados. Análisis de principales desvíos y oportunidades en el negocio.
- Reportes de gestión para el directorio.
- Determinación de los planes de ventas a las fuerzas comerciales.

Julio 2016 – Diciembre 2016 /**Planner Comercial**

Falabella S.A, Argentina

- Análisis, aprobación y seguimiento de órdenes de compra. Definición de stock y flujo de entregas.
- Seguimiento de KPI´s de gestión del inventario.
- Proyecciones de stock, ventas y coberturas.
- Seguimiento de liquidaciones. Determinación de política de precios y ofertas.

Julio 2015 – Julio 2016 / **Ingeniero en Desarrollo y Presupuesto**

Falabella S.A, Argentina

- Soporte en la elaboración del Presupuesto Comercial.
- Forecast de ventas y análisis de márgenes.
- Soporte en sistemas presupuestarios.
- Desarrollo y seguimiento de proyectos.
- Gestión y confección de reportes.

Noviembre 2011 – Mayo 2012 / **Asesor Comercial**

Seguros Rivadavia, Argentina

- Administración de cartera asegurada.
- Gestión de cobranzas y facturación.
- Asesoría en coberturas ofrecidas.
- Inspección de los riesgos sujetos a contratación.
- Colaboración en la gestión a productores asesores

EDUCACIÓN

Lic. en Economía, Universidad Nacional de Misiones (UNAM), Posadas, Argentina.

2009 – 2015

Secundario, Escuela de Enseñanza Media Nº 204 "Domingo de Oro", Rafaela, Santa Fe.

2007

INFORMÁTICA / OTROS CONOCIMIENTOS

- Reportería en Power Pivot
- Office Avanzado
- Hyperion Oracle
- Microstrategy

CURSOS DE ESPECIALIZACIÓN

2017 - Programa de Gestion Estratégica de operaciones y proyectos - ITBA

2014 - "Programa Integral de Mercado de Capitales" – IAMC

HABILIDADES

Trabajo en equipo, proactividad, liderazgo, empatía, inglés – intermedio, diseño e implementación de procesos, información para la toma de decisiones, analítico.

INTERESES Y HOBBIES

Futbol – Tenis – Finanzas – Ciclismo – Running – cocina.