PROLAURUM

REPORTE CONFIDENCIAL

Enero, 2020

Néstor Daniel Ayala

Candidato a Director Ejecutivo, ITAS

EY

La siguiente información ha sido preparada para el uso exclusivo de **EY.** Su utilización deberá limitarse a los ejecutivos involucrados en la selección del candidato y en ninguna circunstancia la evaluación contenida aquí deberá ser transmitida al candidato.

El candidato ha accedido a discutir esta oportunidad en un marco de estricta confidencialidad. Por este motivo es imperativo que ningún chequeo de referencias sea llevado a cabo por ningún miembro de la empresa cliente, sin nuestro previo consentimiento.

El presente informe ha sido confeccionado sin la realización de un chequeo detallado de referencias. En caso de que el cliente desee avanzar en negociaciones con el presente candidato, **Prolaurum** llevará a cabo una verificación detallada de los datos presentados. Los títulos académicos no han sido verificados.

PERSONAL

+54911 5988 1725 (Mobile)
ndayala@hotmail.com
Argentino, casado, 2 hijos



EDUCACIÓN

MBA
Universidad del CEMA (2011)

Licenciado en Sistemas de Información
Universidad de Morón (1994)

Inglés: dominio intermedio
Otros idiomas: portugués

SÍNTESIS DE EXPERIENCIA PROFESIONAL

2016 / PRESENTE
COGNIZANT TECHNOLOGY SOLUTIONS
Client Partner, Sector Financiero

2013 / 2015
IBM ARGENTINA
Associate Partner, Industria Financiera, GBS
Gerente de Cuentas, Servicios de Consultoría
Ejecutivo de Proyectos, SAP Banking y ERP

1996 / 2002
PRICEWATERHOUSECOOPERS
Consultor Senior, Implementación de Sistemas ERP y CRM
Project Manager, SME y Quality Assurance
Change Management

1992 / 1996
DEMIBELL (CARO CUORE)
Asistente de la Gerencia Comercial *1994 / 1996*
Asistente, Planeamiento y Control de la Producción / Planificación de Compras Productivas *1992 / 1994*

COMPENSACIÓN Y BENEFICIOS

Compensación anual: ARS$ 420.000 mensuales brutos x 13
Bono: 3,5 sueldos (a cobrar en marzo)
Otros beneficios: *OSDE 410* para el grupo familiar (esposa + dos hijos), tarjeta corporativa con gastos de representación, 3 semanas de vacaciones pagas y una opcional (vacaciones en la última semana de enero y la última semana de marzo)
Stock Options trimestrales y semestrales.

Próximos ajustes en abril y en octubre.
Recibió un ajuste en enero de 2020.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2016 / PRESENTE

COGNIZANT TECHNOLOGY SOLUTIONS

Cognizant Technology Solutions es una multinacional americana que ofrece servicios a medida en Tecnologías de la Información, consultoría y tercerización de procesos de negocio.

Client Partner, Sector Financiero

- Responsable del "*Go to Market*" en Argentina para clientes de Banca, Seguros y Servicios Financieros.
- A cargo de nuevas iniciativas en *Banco Galicia* y *Tarjeta Naranja*.
- Incorporó un nuevo cliente al firmar el primer contrato con *Efectivo Sí.*
- Es referente de las iniciativas de transformación digital soportadas por las nuevas tecnologías y los métodos de innovación (*DesignThinking*).

2003 / OCT 2015

IBM ARGENTINA

Associate Partner, Industria Financiera, Global Business Services
Gerente de Cuentas, Servicios de Consultoría
Ejecutivo de Proyectos, SAP Banking y ERP

- Responsable para *Grupo Financiero Galicia*, con foco en los servicios de consultoría para *Banco Galicia*, *Tarjeta Naranja* y *Compañía Financiera Argentina*.
- Además de proyectos de consultoría, trabajó con *offerings* que integran licencias de *software* y *hardware,* obteniendo una visión completa de soluciones de negocio.
- A cargo del relacionamiento con clientes, la identificación temprana de oportunidades, su desarrollo técnico comercial, negociación final y firma del contrato, manteniendo visión del servicio hasta su finalización.
- Previo a su rol comercial, estuvo al frente de proyectos de implementación de sistemas de paquetes *SAP* y *Oracle*.
  - *Oracle eBusiness Suite*
  - *Siebel CRM, Siebel Teller*
  - *SAP ERP, SAP Banking*

1996 / 2002

PRICEWATERHOUSECOOPERS

Consultor Senior, Procesos e Implementación de Sistemas ERP y CRM

Project Manager, SME y Quality Assurance

Change Management

- Participó en proyectos regionales en distintos países de Latinoamérica (principalmente en Brasil y Colombia), tanto en la industria de Telecomunicaciones, Farmacéutica, Industrial y Consumo Masivo.

1992 / 1996

DEMIBELL (CARO CUORE)

Indumentaria (Ropa Interior, Pijamas & Homewear).

Asistente de la Gerencia Comercial

Asistente, Planeamiento y Control de la Producción / Planificación de Compras Productivas

- Principales actividades:
  - Planificación de la producción.
  - Planificación de compras productivas.
  - Planificación de ventas.