CURRICULUM VITAE

Información Personal



Juan Mobilio
Fecha de Nacimiento: 12.07.1990
Nacionalidad: Argentina
Estado Civil: Soltero
Dirección: Ing. Bergallo 1190, San Isidro, Bs. As., Argentina
(5411) 51557755
juan_mobi@hotmail.com

Objetivos

Contribuir, adquirir experiencia y desarrollarme en la organización. **Áreas de interés:** Producto, Marketing, Planeamiento Comercial, Business Intelligence, Control de Gestión. **Disponibilidad:** Full time. **Habilidades:** proactivo, analítico, metódico, trabajo en equipo, habilidad de comunicación, interpersonal y de negociación.

Experiencia Profesional

Analista de Planeamiento y Producto Sr. (Marzo 2015 – Act.). Área: Comercial. Rubro: Industria.
Responsabilidades:
*Gestión de KPI comerciales, análisis de rentabilidad por producto, cliente, canal y segmento (MS Office Macros y Tablas, SAP, CRM MS Dynamics)
*Gestión de estadísticas y tableros de rentabilidad: análisis de margen y contribución
*Análisis de proyectos: desarrollo de producto y canales (interacción con área de Costos, Impuestos, Administración, Fábrica)
*Análisis de viabilidad de planes comerciales: business case de nuevos productos y desarrollo de mercados
*Seguimiento y desarrollo de nuevos productos
*Planificación de ciclo de vida de productos y desarrollo de planes estratégicos por categoría
*Análisis y definición de políticas de precios y descuentos: canal Reposición, OEM y Exportación
*Coordinación de presupuesto de ventas y promociones
*Planificación de estrategias de Marketing
*Definición de producto, clientes, mercado y volumen de venta: canal Reposición, OEM y Exportación
*Benchmark de mercado: análisis e investigación, market share, demand planning
*Análisis de oportunidades de negocio
*Reporte de ventas y proyección: estimación de volumen de venta por canal y segmento
*Análisis de operaciones de comercio exterior (MS Office, Sistema Malvina): importaciones y exportaciones, datos de la competencia, aranceles, detección de oportunidades de mejora, análisis de mercados y segmentos
*Manejo de paquetes de BI, bases y explotación de datos (CRM, SQL, MS Dynamics, SAP, Tableau)

Business Analyst Jr. (Marzo 2011 – Marzo 2015). Área: Sales & Distribution. Rubro: Servicios.
Responsabilidades:
*Gestión de KPI e indicadores de gestión de ventas, tableros, modelos de rentabilidad por producto, cliente, canal y segmento (Ms Office Macros y tablas, CRM Cloud Computing)
*Project Management (MS Project)
*Análisis y definición de precio, volumen, productos, clientes y mercados
*Análisis e investigación de mercado: market share, demand planning
*Análisis y desarrollo de lanzamientos de productos al mercado
*Análisis de oportunidades de negocio: lanzamientos de nuevos productos y desarrollo de nuevos mercados
*Planificación de ciclo de vida de productos y reportes al exterior
*Evaluación de proyectos de inversión: valoración y análisis de proyectos comerciales
*Reporte de ventas y proyección
*Análisis de operaciones de comercio exterior: datos de mercado y competencia

Educación

MBA Master in Business Administration
(Julio 2019 – Act.)
Universidad de San Andrés
Argentina
Estado: En curso

Lic. En Administración de Empresas
(Agosto 2012 – Agosto 2018)
Universidad Empresarial Siglo 21
Argentina
Estado: Completado
Promedio: 7

Lic. En Administración de Empresas
(Marzo 2009 – Julio 2012)
Universidad Torcuato Di Tella
Argentina
Estado: No completado

Bachiller Bilingüe en Ciencias
(Marzo 2003 – Diciembre 2008)
Pilgrims' College
Argentina
Estado: Completado
Promedio: 7

Otros Conocimientos

Idiomas: Inglés, Español. **Nivel:** Avanzado. **Herramientas:** Microsoft Office, MS Project, Visio, MS Access, SAP, CRM, SQL, Data Warehousing, Google AdWords, Google Analytics, Tableau, Microsoft Dynamics. **Nivel:** Avanzado.

Vida & Comunidad

***Work & Travel**: después de graduarme en 2008, llevé a cabo un programa de Work & Travel en SAFEWAY INC. Trabajé en Denver, CO y Tennessee 5 meses en el área de Supply Chain. SAFEWAY INC. es una cadena de supermercados estadounidense, cuenta con 1.300 sucursales y emplea a más de 250.000 empleados en todo el mundo.

***Deportes y hobbies**: esquí, ciclismo, wakeboard, golf, piano y batería.

***Intereses**: música y autos clásicos. Me gusta presenciar partidos locales e internacionales del club que soy fan, Boca Juniors.

***Entrepreneurship**: junto con 3 personas, fundamos la ONG CAUCHOMAX, que fabrica y comercializa artículos para el hogar con neumáticos reciclados y Scrap. El objetivo es contribuir con la escuela Madre Teresa situada en Virreyes, Bs. As.