Maria Florencia Ledesma

Teléfono particular: 15-4072-6470

Fecha de Nacimiento: 24/09/1991

CUIL: 23-36175529-4

Nacionalidad: Argentina

Dirección: Conesa 4654, San Miguel, Bs As

Estado Civil: Soltera

Correo electrónico: m.flor.ledesma@gmail.com

Presentación

Soy una persona con una gran capacidad analítica y orientada a resultados. Excelentes capacidades de negociación y comunicación. Trabajo en equipo y buen manejo de las relaciones interpersonales. Trabajo de manera autónoma, organizada, y proactiva.

Objetivos

Integrarme rápidamente en mis tareas diarias, para poder desarrollarlas con mayor eficacia. Cumplir con mis responsabilidades y crecer en conocimientos y profesión.

Educación

Licenciatura en Administración (2010 - 2015)

- Universidad Nacional de Lujan
- Estado: Finalizado

Bachillerato en Humanidades y Cs. Sociales

- Colegio Parroquial Ntra. Sra. De Asunción

Idiomas:

- Inglés: Intermedio/ Avanzado
- Instituto Cultural Británico, San Miguel, Buenos Aires

  Cursado 4° Año intensivo

Cursos

- Análisis de Riesgo Crediticio (Estudio Axenfeld)
- Facturación Electrónica y Monotributo (Universidad Nacional de Lujan)

Herramientas de Gestión

- Excel Intermedio/ Avanzado
- Sistemas de Gestión:
  I. Bas Company Steering

II. SAP, Modulo Contable (FICO)

Experiencia Laboral:

Amcor Rigid Plastics de Argentina SA (2014-2018)

Fabricación de envases plásticos para Pepsico, Coca Cola, Danone

Planta Pilar – Oficinas Thames Office Park

Analista Créditos y Cobranzas (2016-2018)

Manejo de cuentas corrientes de los clientes A – Brands

Liberación de pedidos de mercadería

Gestión de cobranzas a cartera de clientes

Reconciliaciones de saldos de deuda para envío a clientes

Negociación de planes de pago

Confección de resúmenes ejecutivos de avance de cuentas, planes de acción tomados (comité de crédito)

Calculo de notas de débito y crédito por diferencia de cambio

Calculo de notas de débito por cheques rechazados

Confección de reportes: Aging, KPIS de desvíos en las condiciones de pago, DSO.

Calculo de notas de débito financieras por demora en los pagos.

Logros del puesto: Los clientes A – Brands (Marcas de primera Línea) representan un 70% de la facturación de la compañía, al tomar la gestión de dicha cartera logre reducir la incobrabilidad de partidas con anticuación mayor a 365 días, en el lapso de un año la deuda vencida del 25% paso a representar solo el 2% del total de la venta ; se mejoraron los procesos interareas (Comercial – Customer Service – Supply Chain) para reducir los problemas internos respecto a la gestión de la cobranza. Mediante visitas personales a los clientes logre generar un vínculo para descontracturar la relación "Proveedor – Cliente" logrando así mayor predisposición de nuestros clientes a la hora de presentar un problema en el flujo de pagos.

Analista de Tesorería (2014-2016)

Armado de la posición financiera diaria.

Manejo de plataformas bancarias. Interacción con bancos.

Inversiones (Confección de Plazos fijos y seguimiento, negociación de tasas)

Cash Flow:

- Confección a corto, mediano plazo.

- Análisis de los desvíos

Comercio exterior:

- Presentación y cierre de operaciones
- Cartas de crédito

Ingreso de cobranzas:

- Recepción de valores, identificación de transferencias y depósitos en cuenta.
- Tenencia de los valores y envío a custodia bancaria. Seguimiento de cheques rechazados.
- Conciliación de cheques en cartera y de cheques emitidos.

Pago a proveedores:

- Pago mediante confección de lotes semanales
- Pagos por transferencias
- Confección de cheques para pagos de obligaciones

Logros del puesto: la presentación de operaciones de comercio exterior se realizaba mediante confección de formularios y envió físicos de los mismos a las sucursales bancarias, con mi incorporación se logró automatizar, presentando dichas operaciones mediante portales Web. La compañía presentaba más de 60 casos de incumplimientos de operaciones en SEPAIMPO y SECOEXPO, logre regularizar el 100% de estos casos, mejorando nuestra situación ante el BCRA.

Empresa: TMF Argentina S.R.L (2013 – 2014)

Asistente Contable

Facturación, Pago a Proveedores, Contabilización de Comprobantes, Análisis de cuentas, confección de flujo de fondos, manejo de cuentas bancaria, conciliaciones bancarias, atención de auditorías y liquidaciones de divisas (comercio exterior).

- Clientes: Motorola Solutions Argentina S.A, OSI Soft Argentina S.A. , Biomarin, DTA, Salvatore Ferragamo, Sertrading AR SRL