CURRICULUM VITAE - ANDRÉS TOMÁS KÖHRING

Tel.: (011) 4702-7059 / (54) 11-34382888
E-mail: andreskohring@hotmail.com



DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 09/03/1989
Nacionalidad: Argentino.
Dirección: Grecia 4376. Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

FORMACION

- **Secundarios:** Bachiller (2002-2006)
  Colegio Hans Christian Andersen.

- **Universitarios:** Ingeniería Industrial (2007-2014)
  Universidad de Buenos Aires.

IDIOMAS

- **Inglés** Excelente dominio oral y escrito. Títulos obtenidos: CAE. “University of Cambridge”. Año 2005. BULATS “University of Cambridge. Año 2013. Experiencia “Work and Holiday Australia” Año 2015.

- **Alemán** Conocimientos básicos. Título obtenido: CLE1. Año 2006

- **Francés** Conocimientos básicos. Título obtenido: DELF A1. Año 2005

INFORMATICA

Excelente dominio de paquete Office: Excel, Word, PowerPoint, Access.
Manejo de sistema de gestión Magento.
Conocimientos básicos de programación.

TRAYECTORIA LABORAL

- **IPH SAICF** *(Diciembre 2016- Actualidad)* **Ejecutivo de ventas**
  Funciones: Responsable de ventas de cables de acero y accesorios de izaje para la cartera de siderurgia, terminales portuarias y agroindustria del país. Seguimiento de cotizaciones y propuestas técnicas de mejora en la operatoria de los clientes

- **Show Television Pty Ltd** *(Marzo 2015- Octubre 2015)* **Supervisor de depósito**
  Funciones: Coordinación del depósito central de la compañía en Melbourne, Australia. Procesamiento y supervisión del armado de pedidos. Despacho a los distintos clientes. Control y gestión de stock en los distintos puntos de venta. Adaptación del depósito al incremento en la demanda de productos
  Referencia: Alan Webb (al@showtv.co.nz)

- **Scania Argentina S.A.***(Octubre 2013 – Febrero 2015)* **Asesor comercial**
  Funciones: Venta de Motores Industriales, Marinos y de Generación. Asesoramiento comercial a red de concesionarios y armadores de equipos para desarrollar el negocio de Motores Scania dentro del país. Programación de producción, facturación y seguimiento de condiciones de financiación para llegar al objetivo de venta anual. Lanzamiento de nuevo producto, venta de servicios para motores y coordinación de marketing.
  Referencia: Lucas Woinilowicz (lucas.woinilowicz@scania.com)

- **Scania Argentina S.A.***(Junio 2011 – Octubre 2013)* **Analista de provisión de piezas**
  Funciones: Realizar la programación del stock del almacén de repuestos de la Unidad Comercial de Scania. Asesorar a los concesionarios acerca de la disponibilidad de los repuestos. Manejo de proveedores nacionales e internacionales. Seguimiento de indicadores tales como nivel de Servicio, rotación y stock. Asesoramiento sobre literatura técnica de repuestos.

- **Scania Argentina S.A.** *(Noviembre 2010 – Junio 2011)* **Pasante**
  Funciones: Pasantía en tareas operativas tales como control de inventario, picking, preparación de pedidos, atención a proveedores nacionales, recepción y control de repuestos

DEPORTES

Actualmente practico hockey sobre césped en Hurling Club.