bind Banco Industrial

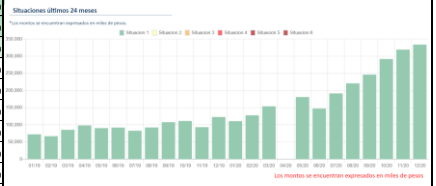
Análisis de Crédito de: AGRISEED SA

INFORMACIÓN FORMAL	
Razón Social	AGRISEED SA
Cuit	30-62891059-2
Domicilio	LAVALLE 715 - 2° PISO - DEPTO. B, (1047), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Teléfonos	4440340 - 43110721
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	26/09/1988
Pat. Neto 2020	$ 179 418 491
Cantidad Empleados	170 Aprox.
Domicilio Legal	LAVALLE 715 - 2° PISO - DEPTO. B, (1047), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	dic-20	$ 333.690.000

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
SANTANDER RIO S.A.	48.502.000	12/2020	1	14,5%
MACRO	31.463.000	12/2020	1	9,4%
NACION ARGENTINA	24.940.000	12/2020	1	7,5%
MARIVA S.A.	24.390.000	12/2020	1	7,3%
PROVINCIA DE BUENOS AIRE	24.315.000	12/2020	1	7,3%
SUPERVIELLE	13.688.000	12/2020	1	4,1%
DE LA PAMPA S.E.M.	1.500.000	12/2020	1	0,4%
YPF S.A.	235.000	12/2020	1	0,1%
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y	140.000	12/2020	1	0,0%
ROMBO CIA FINANCIERA SA	44.000	12/2020	1	0,0%
VOLKSWAGEN CREDIT COMP	20.000	12/2020	1	0,0%
MULTIFINANZAS CIA FINANC	-	12/2020	1	0,0%
INDUSTRIAL	-	12/2020	1	0,0%
YPF S.A.	-	12/2020	1	0,0%
PATAGONIA	-	12/2020	1	0,0%



INFORMACIÓN CONTABLE

	jul.-19	jul.-20
Activo	619.149.916	481.214.971
Activo Corriente	533.409.437	415.067.255
Activo No Corriente	85.740.479	66.147.717
Pasivo	430.823.966	301.796.481
Pasivo Corriente	355.768.270	230.714.723
Pasivo No Corriente	75.055.696	71.081.758
Patrimonio Neto	188.325.950	179.418.491
% PN / Activo	30,4%	37,3%
Ventas	467.119.876	533.956.740
% Var. Vtas.	14,3%	
Resultado Final	48.057.012	52.977.752
% Rent. / Vtas	10,3%	9,9%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	dic-20	$ 70.230.898
Deudas Bancarizadas Act.	dic-20	$ 333.690.000

	jul.-19	jul.-20
Endeudamiento	1,89	1,29
ROA %	7,8%	11,0%
ROE %	25,5%	29,5%
Días Prom de Cobro	109	58
Días Prom de Pago	239	169
Días Prom de Stock	375	361
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	1,73	
Deuda Ban. / Ventas	0,62	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	Buenos Aires, Santa fe, Cordoba, el norte Argentino.
PRODUCTO / SERVICIO	Semillero con genética propia
TIPOS DE CULTIVO	Maiz - Sorgo - Girasol - Soja
PROVEEDORES	Sumidas JV SA - Flexhilo SA - Culaciati Javier - Rizobacter Argentina SA - El Picaflor SRL
CLIENTES	Las Paivas SA - Agrotec SA - Grupo Cultivar SRL - Bibiloni Marcelo - Mendez y Artica SA - Pampasem Olavarria SA
ACTIVIDAD/ES	013013 - PRODUCCIÓN DE SEMILLAS DE HORTALIZAS Y LEGUMBRES, FLORES Y PLANTAS ORNAMENTALES Y ÁRBOLES FRUTALES 011119 - CULTIVO DE CEREALES N.C.P., EXCEPTO LOS DE USO FORRAJERO 011211 - CULTIVO DE SOJA 014510 - CRÍA DE GANADO PORCINO, EXCEPTO LA REALIZADA EN CABAÑAS 681099 - SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES RURALES PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P.

CONCLUSIONES

AGRISEED SA es una empresa agropecuaria que opera desde el año 1988.
No registra juicios en su contra y opera con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos
No registra deuda exigible por AFIP en Aportes y Contribuciones a la Seg. Social. De su información contable se desprenden los siguientes indicadores: Endeudamiento en descenso (pasó de 1.89 a 1.29), buena liquidez en 1.80 y ajustada Solvencia en 0.59 (0.44 en el ejercicio anterior). Sus ventas registraron un alza del 14% manteniendo una rentabilidad (en los últimos 2 ejercicios) del orden del 10%. Las ventas proyectadas a 7/21 nos mostrarían un marcado aumento.
Ante lo dicho la empresa podría ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

AGRISEED SA, empresa argentina con más de 40 años de trayectoria, cuenta con un semillero con genética propia. Los productos que generan son comercializados en forma directa al productor y con representantes en varias provincias, como Buenos Aires, Santa fe y Cordoba,

Además exportan a países como Uruguay y Bolivia.

Cosechan Maíz, Sorgo (con genética propia), Girasol y Soja.

Alquilan alrededor de 1000 Has para producción de semillas hibridas, 700Has de Maíz y 300Has de Sorgo. Al dia de hoy tiene toda su producción cosechada y guardada en galpones con 120.000 bolsas, de las cuales tienen vendidas la mitad.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
LARRABURU HECTOR JORGE	Argentina	20102096097	66.67
CASTELLAZZI ALEJO	Argentina	20309285566	33.33

Fuente: Empresa

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

Razón Social	Nacionalidad	C.U.I.T
AGROSERVICIOS S A	Argentina	30586963968
CALAR SEED S.A.	Argentina	30711796106
EXPOGRAIN & VEGETABLES S.A.	Argentina	30712554033

Fuente: Empresa

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
LARRABURU HECTOR JORGE	Argentina	20102096097	Presidente
CASTELLAZZI ALEJO	Argentina	20309285566	Director Suplente

Fuente: Empresa

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

LARRABURU HECTOR JORGE - 20102096097

SCORE

70.8

LARRABURU HECTOR JORGE

FECHA NACIMIENTO:	18/05/1952
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	624 000
BANCOS	6
ANTIGUEDAD SIT. 1	10/2015

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

AV.SAN MARTIN 293

FISCAL:

RUTA 188 Y CIRCUNVALACION 0, (6000), JUNIN, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	AGRISEED SA (10/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/04/1978

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

CASTELLAZZI ALEJO - 20309285566

SCORE

87.8

CASTELLAZZI ALEJO

FECHA NACIMIENTO:	15/10/1984
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	416 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	12/2007

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

14 DE JULIO 325, (6000), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

LAS GALLARETAS 645, (6000), JUNIN, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	AGRISEED SA (10/2020)
EMPLEADO DE	CALAR SEED S.A. (10/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO	01/10/2009

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

- SUMIDAS JV SA
- FLEXHILO SA
- CULACIATI JAVIER
- RIZOBACTER ARGENTINA SA
- EL PICAFLOR SRL

CLIENTES

- LAS PAIVAS SA
- AGROTEC SA
- GRUPO CULTIVAR SRL
- BIBILONI MARCELO
- MENDEZ Y ARTICA SA
- PAMPASEM OLAVARRIA SA

MARCAS / PATENTES

No se detectó información.

EVOLUCION DE LAS VENTAS

07-2018	07-2019	07-2020	Post Balance al 12-2020	Post Balance proy. al 07-2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
$ 165 087 853	$ 467 119 876	$ 533 956 739	$ 351 154 490	$ 842 770 777	143

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

CENTRAL DE DEUDORES

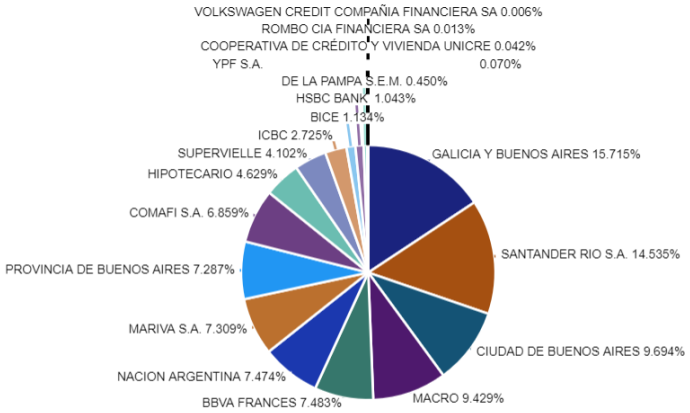
Banco	01/2019	02/2019	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y VIVIENDA UNICRE								
MARIVA S.A.								
MULTIFINANZAS CIA FINANCIERA SA								
INDUSTRIAL								
PATAGONIA								
YPF S.A.								
DE LA PAMPA S.E.M.								
VOLKSWAGEN CREDIT COMPAÑIA FINANCIERA SA						354,00	356,00	332,00
SUPERVIELLE				18,00	13,00		211,00	122,00
YPF S.A.			84,00	94,00		73,00	77,00	
ROMBO CIA FINANCIERA SA		394,00	383,00	371,00	359,00	347,00	333,00	320,00
MACRO		1 055,00	924,00	594,00	560,00	280,00	292,00	305,00
CREDICOOP COOP LIMITADO		380,00	364,00	348,00	331,00	314,00	298,00	282,00
SANTANDER RIO S.A.	16 163,00	17 088,00	27 528,00	24 632,00	17 950,00	16 295,00	9 593,00	5 842,00
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	5 469,00	5 225,00	6 543,00	7 879,00	7 303,00	4 088,00	1 843,00	1 814,00
NACION ARGENTINA	17 279,00	17 099,00	17 066,00	12 514,00	12 274,00	16 749,00	15 521,00	15 869,00
ICBC	373,00	427,00	136,00	158,00	189,00	7 886,00	8 225,00	11 102,00
HSBC BANK	967,00	686,00	377,00	394,00	416,00	74,00	580,00	600,00
HIPOTECARIO	408,00	395,00	381,00	367,00	353,00	339,00	325,00	310,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	5 484,00	5 336,00	5 615,00	6 433,00	7 888,00	7 632,00	5 651,00	6 757,00
COMAFI S.A.	10 184,00	10 838,00	11 905,00	12 436,00	10 935,00	10 378,00	10 721,00	14 649,00
CIUDAD DE BUENOS AIRES	8 760,00	7 950,00	7 455,00	23 766,00	25 235,00	24 868,00	22 797,00	28 947,00
BICE	2 621,00		2 513,00	2 462,00	2 411,00	2 356,00	2 306,00	2 254,00
BBVA FRANCES	4 528,00		4 236,00	5 805,00	4 183,00		3 656,00	2 818,00
TOTAL PERIODO	**72 236,00**	**66 873,00**	**85 510,00**	**98 271,00**	**90 400,00**	**92 033,00**	**82 785,00**	**92 323,00**

Banco	09/2019	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y VIVIENDA UNICRE								
MARIVA S.A.								
MULTIFINANZAS CIA FINANCIERA SA								
INDUSTRIAL								
PATAGONIA				1,00	2,00	5,00	1,00	
YPF S.A.			136,00					89,00
DE LA PAMPA S.E.M.			1 004,00	847,00		519,00	532,00	
VOLKSWAGEN CREDIT COMPAÑIA FINANCIERA SA	313,00	294,00	275,00	256,00	237,00	218,00	199,00	
SUPERVIELLE								
YPF S.A.	126,00	112,00		276,00	152,00	307,00	68,00	
ROMBO CIA FINANCIERA SA	307,00	292,00	278,00	262,00			214,00	
MACRO	115,00	500,00	500,00	504,00	3 390,00	6 538,00	7 938,00	
CREDICOOP COOP LIMITADO	265,00	249,00	232,00	216,00	199,00		166,00	
SANTANDER RIO S.A.	5 857,00	6 925,00	7 746,00	14 549,00		17 000,00	27 693,00	
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	4 609,00	6 915,00	7 513,00	5 848,00	2 091,00	1 440,00	1 336,00	
NACION ARGENTINA	16 684,00	15 303,00		14 824,00	15 051,00	15 488,00	15 995,00	
ICBC	10 705,00	11 233,00	11 393,00	11 197,00	11 487,00	11 945,00	11 820,00	
HSBC BANK	626,00	1,00	2,00	369,00	374,00		1 017,00	
HIPOTECARIO	295,00	280,00	265,00	250,00	234,00		202,00	
GALICIA Y BUENOS AIRES	6 751,00	8 329,00	8 641,00	8 585,00	15 600,00	16 492,00	21 214,00	
COMAFI S.A.	14 009,00	15 042,00	12 750,00	12 820,00	13 001,00	15 723,00	16 471,00	
CIUDAD DE BUENOS AIRES	40 310,00	39 416,00	40 361,00	41 341,00	38 920,00	40 047,00	41 392,00	
BICE	2 200,00		2 093,00	2 044,00	1 992,00	1 936,00	1 887,00	
BBVA FRANCES	4 539,00	6 301,00		8 540,00	7 940,00		5 806,00	
TOTAL PERIODO	**107 711,00**	**111 192,00**	**93 189,00**	**122 729,00**	**110 670,00**	**127 658,00**	**153 951,00**	**89,00**

Banco	05/2020	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y VIVIENDA UNICRE								140,00
MARIVA S.A.				16 658,00	21 986,00	24 390,00	24 390,00	24 390,00
MULTIFINANZAS CIA FINANCIERA SA			48,00	49,00				
INDUSTRIAL			2 007,00	5 217,00	6 243,00	7 382,00	7 520,00	
PATAGONIA	16,00	18,00						
YPF S.A.								
DE LA PAMPA S.E.M.	1 500,00	1 500,00	1 500,00	1 500,00			1 500,00	1 500,00
VOLKSWAGEN CREDIT COMPAÑIA FINANCIERA SA	160,00	139,00	120,00	100,00	80,00	60,00	40,00	20,00
SUPERVIELLE					11 802,00	12 924,00	13 187,00	13 688,00
YPF S.A.	84,00	95,00	70,00	44,00	79,00	104,00	216,00	235,00
ROMBO CIA FINANCIERA SA	180,00	163,00	145,00	125,00	106,00	86,00	66,00	44,00
MACRO	15 958,00	18 374,00	17 173,00	19 550,00	27 441,00	31 502,00	30 638,00	31 463,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	132,00	116,00	99,00	83,00	67,00			
SANTANDER RIO S.A.	30 090,00		26 696,00	33 204,00	36 055,00	42 955,00	46 021,00	48 502,00
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	1 260,00	1 948,00	3 125,00	3 131,00	2 885,00	12 372,00	14 726,00	24 315,00
NACION ARGENTINA	6 336,00	7 932,00	6 066,00	12 053,00	13 385,00	16 619,00	18 744,00	24 940,00
ICBC	12 836,00	6 656,00	13 912,00	14 329,00	14 594,00	15 109,00	15 666,00	9 094,00
HSBC BANK	1 068,00	1 096,00	845,00	868,00	2 558,00	2 627,00	3 368,00	3 480,00
HIPOTECARIO	169,00	152,00	135,00	118,00	100,00	7 042,00	7 198,00	15 448,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	53 482,00	60 010,00	65 502,00	59 030,00	55 164,00	52 563,00	52 598,00	52 440,00
COMAFI S.A.	16 383,00	15 687,00	22 535,00	22 831,00	23 022,00	24 989,00	22 215,00	22 888,00
CIUDAD DE BUENOS AIRES	36 057,00	26 568,00	20 872,00	17 072,00	15 489,00	12 783,00	32 679,00	32 347,00
BICE	1 780,00	1 729,00	4 724,00	4 619,00	4 520,00	4 423,00	3 982,00	3 785,00
BBVA FRANCES	3 489,00	5 226,00	5 914,00	10 243,00	10 801,00	23 871,00	24 371,00	24 971,00
TOTAL PERIODO	**180 980,00**	**147 409,00**	**191 488,00**	**220 824,00**	**246 377,00**	**291 801,00**	**319 125,00**	**333 690,00**

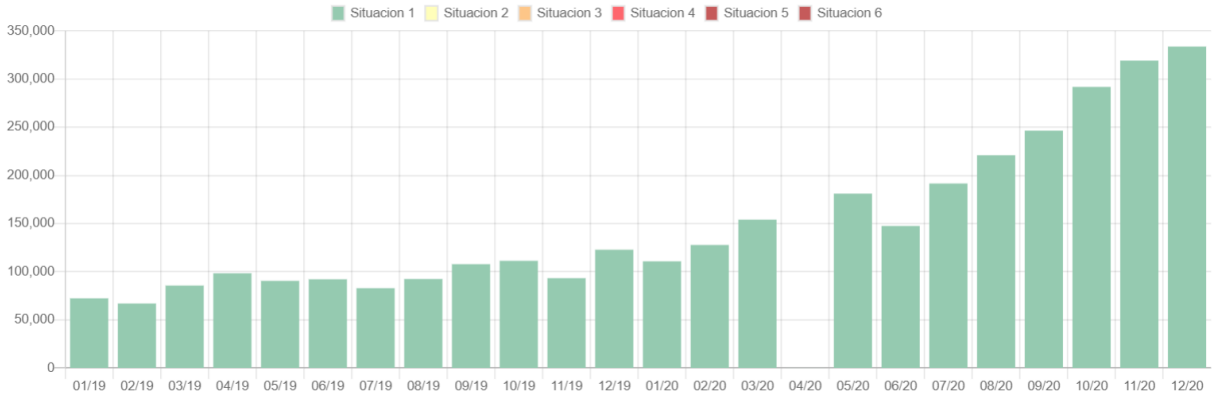
Situaciones

1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

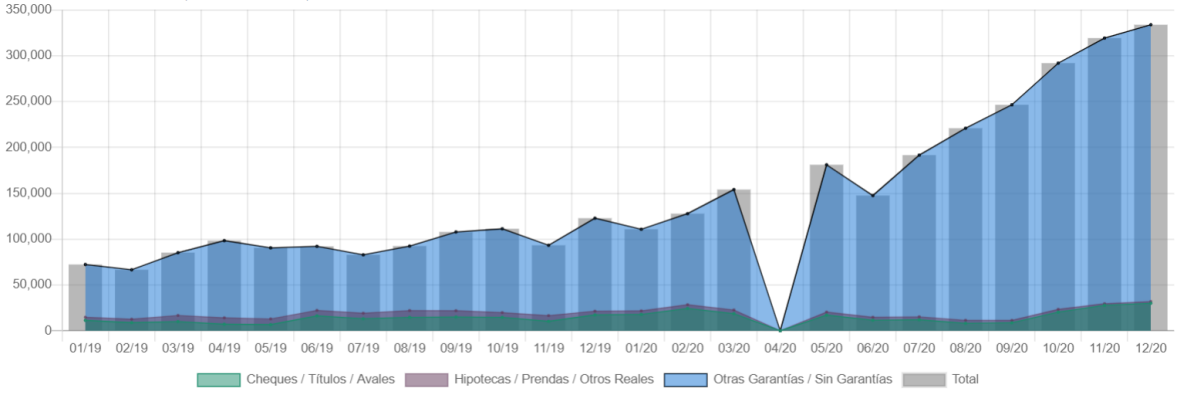
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

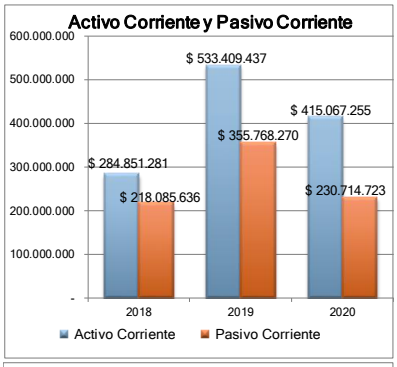
Información Económica / Financiera

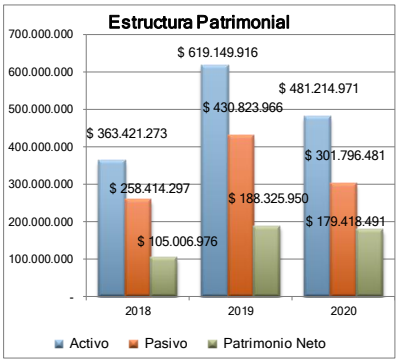
DATOS CONTABLES

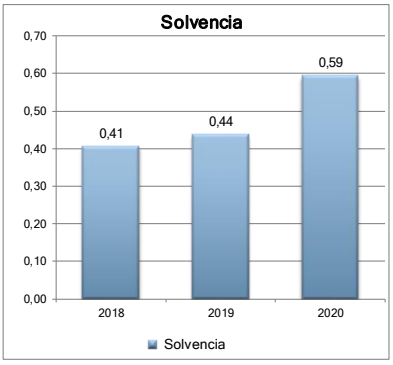
Períodos Analizados	2018/2019/2020		
Concepts	07/2018	07/2019	07/2020
Caja y Bancos	101.670.072,0	127.205.064,0	115.423.629,0
Inversiones corrientes	7.226.625,0	29.772.492,0	20.887.825,0
Creditos por ventas	36.785.722,0	168.254.037,0	102.657.366,0
Otros Créditos	4.730.254,0	12.919.081,0	1.503.513,0
Bienes de Cambio	128.494.548,0	189.567.804,0	168.196.541,0
Bienes intangibles	0,0	0,0	0,0
Otros activos corrientes	5.944.060,0	5.690.959,0	6.398.381,0
Activo Corriente	**284.851.281,0**	**533.409.437,0**	**415.067.255,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	0,0	0,0
Otras inversiones no corrientes	15.777.228,0	0,0	0,0
Bienes de Uso valor de origen	50.079.963,0	67.271.625,0	102.502.191,0
Depreciación acumulada	4.552.724,0	6.115.602,0	60.938.930,0
Bienes de Uso	45.527.239,0	61.156.023,0	41.563.261,0
Activos intangibles no corrientes	17.265.525,0	24.584.456,0	24.584.456,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo no Corriente	**78.569.992,0**	**85.740.479,0**	**66.147.717,0**
ACTIVO	**363.421.273,0**	**619.149.916,0**	**481.214.971,0**
Deudas Comerciales	93.572.778,0	158.147.902,0	51.984.989,0
Deudas bancarias	13.400.643,0	40.302.438,0	30.230.183,0
Deudas sociales	3.057.746,0	4.099.354,0	4.364.053,0
Deudas fiscales	49.554.948,0	53.798.457,0	73.939.690,0
Otros Pasivos	58.499.521,0	99.420.118,0	70.195.808,0
Pasivo Corriente	**218.085.636,0**	**355.768.270,0**	**230.714.723,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0	0,0
Deudas bancarias	19.793.713,0	24.881.757,0	23.489.431,0
Deudas fiscales	0,0	0,0	0,0
Otros Pasivos	20.534.948,0	50.173.940,0	47.592.327,0
Previsiones	0,0	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**40.328.661,0**	**75.055.696,0**	**71.081.758,0**
PASIVO	**258.414.297,0**	**430.823.966,0**	**301.796.481,0**
Capital social	3.511.069,0	20.869.451,0	20.869.451,0
Resultados Acumulados	101.495.907,0	167.456.499,0	158.549.040,0
PATRIMONIO NETO	**105.006.976,0**	**188.325.950,0**	**179.418.491,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**363.421.273,0**	**619.149.916,0**	**481.214.971,0**
Ventas	165.087.854,0	467.119.876,0	533.956.740,0
Compras del ejercicio	80.319.124,0	184.362.731,0	169.932.917,0
Costo de Ventas	53.138.833,0	177.758.867,0	191.304.181,0
Margen Bruto	111.949.021,0	289.361.009,0	342.652.559,0
Amortizaciones	1.637.368,0	5.288.904,0	5.799.095,0
Gastos Comerciales	15.573.028,0	32.600.102,0	34.722.863,0
Gastos Administración	29.634.322,0	89.135.302,0	72.183.613,0
Gastos Financieros	23.887.524,0	143.435.461,0	134.220.166,0
Otros ingresos	4.012.755,0	129.873.222,0	44.577.954,0
Otro egresos	25.705.294,0	106.006.354,0	93.126.120,0
Impuesto a las ganancias	0,0	0,0	0,0
Resultado del ejercicio	**21.161.609,0**	**48.057.012,0**	**52.977.752,0**
EBITDA	**46.686.501,0**	**196.781.377,0**	**192.997.013,0**

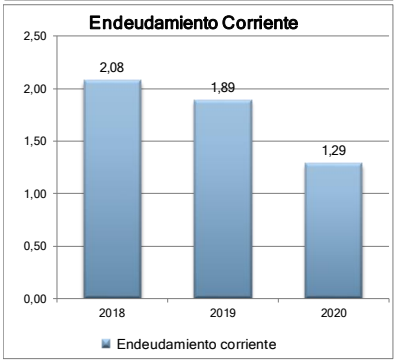
Importes Expresados en Pesos

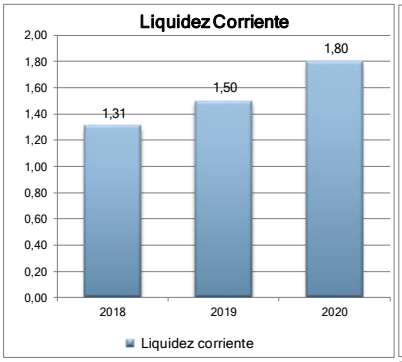
PRINCIPALES INDICADORES

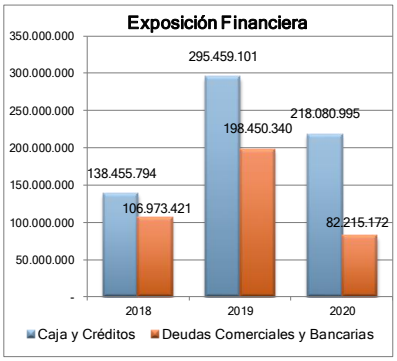


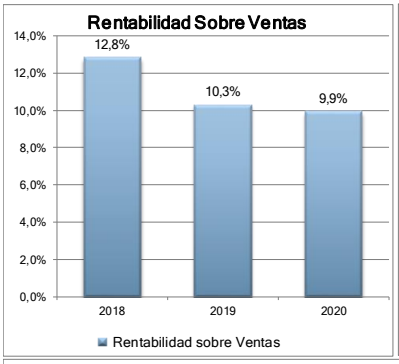


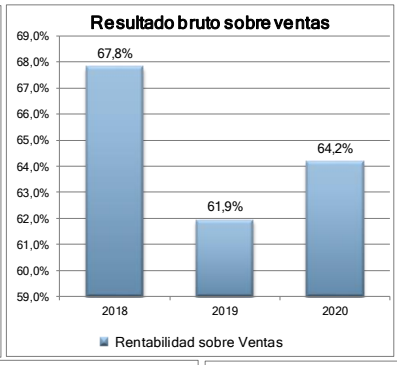


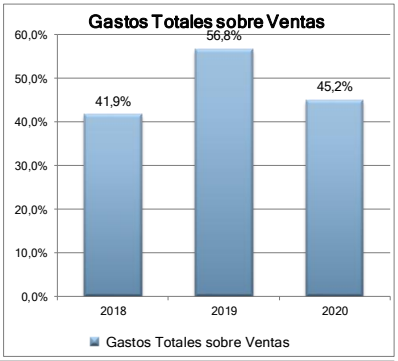


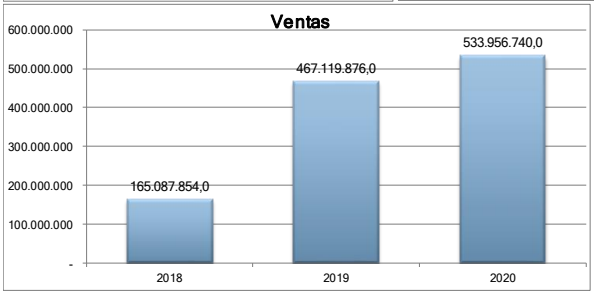


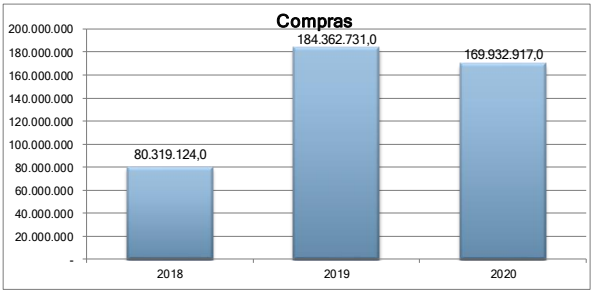












GLOSARIO
Solvencia (Patrimonio Neto / Pasivo): Indica la relación entre el Pasivo Total con su Patrimonio.
Endeudamiento Corriente (Pasivo Corriente / Patrimonio Neto): Es la proporción que representan las deudas de corto plazo Vs. el Patrimonio.
Rentabilidad sobre Ventas (Resultado / Ventas): Indica el porcentaje de rentabilidad (o pérdida) que tuvo la empresa sobre el total de las ventas realizadas en el último período.
Capital Corriente sobre Activo ((Activo Corriente-Pasivo Corriente)/Activo Total): El ratio indica la proporción de Capital de Trabajo con relación al activo total.
Liquidez Corriente (Activo Corriente / Pasivo Corriente): Este indicador nos da a conocer si la empresa podrá hacer frente a las obligaciones de pago con sus activos a corto plazo.

Publicaciones

OFICIALES

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 19/05/2020

AGRISEED S.A. POR 1 DIA - Asamblea General Extraordinaria del 26/01/2018, se decidió el cambio de jurisdicción a la sede Ruta 188 y Av. Circunvalación, de la Ciudad y Pdo. De Junín, Pcia. De Bs. As. Se reformo el Art. 1ro. Ana Maria Valdez. Escribana.

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 29/07/2019

AGRISEED S.A. Asamblea 30/11/2018 se designa Presidente: Hector Jorge Larraburu, divorciado, nacido 18/2/52, DNI 10209609, domicilio Aconcagua 601 Junín Pcia Bs As; Director Suplente: Alejo castellazzi, soltero, nacido 15/10/84, DNI 30928556, domicilio Las Gallaretas 645 Junín Pcia Bs As; ambos argentinos, ingenieros agrónomos y domicilio especial Lavalle 715 piso 2 Dpto B CABA. Autorizado segun instrumento privado Directorio de fecha 12/07/2019 Pablo Marcelo Terzano - T°: 48 F°: 327 C.P.A.C.F. e. 29/07/2019 N° 54761/19 v. 29/07/2019 Fecha de publicacion 29/07/2019

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 22/05/2018

AGRISEED S.A. POR 1 DIA - Asamblea general extraordinaria del 26/12/2017, se decidió el cambio de jurisdicción a la sede Ruta 188 y Av. Circunvalación, de la Ciudad y Pdo de Junín, Pcia de Bs As.se reformo el art.1ro. Ana Maria Valdez. Escribana. L.P. 19.366

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 12/08/2016

AGRISEED S.A. Por Asamblea 30/11/15 se designa Presidente: Hector Jorge Larraburu, divorciado, nacido 18/2/52, DNI 10209609, domicilio Aconcagua 601, Director Suplente: Alejo Castellazzi, soltero, nacido 15/10/84, DNI 30928556, domicilio Las Gallaretas 645, ambos en Junín, Pcia Bs As y ambos argentinos, ingenieros agronomos y domicilio especial Lavalle 715 piso 2 Dpto B CABA. Autorizado segun instrumento privado Asamblea de fecha 30/11/2015 Pablo Marcelo Terzano - T°: 48 F°: 327 C.P.A.C.F. e. 12/08/2016 N° 57194/16 v. 12/08/2016

COMERCIALES

Argentina - Agriseed se incorpora a la Plataforma de Genómica
Fuente: engormix. Fecha: 09/09/2019

Se firmó un acuerdo para la incorporación de la empresa Agriseed SA al consorcio de empresas semilleras asociadas a la Plataforma de Genómica y Mejoramiento instalada en la facultad de Agronomía – UBA, y que gestiona UBATEC.
Agriseed SA se encuentra ubicada en la localidad de Junín, Provincia de Buenos Aires. Fue representada por su presidente Ing. Agr. Héctor Jorge Larraburu.
Dicha empresa es netamente argentina. Tiene más de 35 años de trayectoria y reconocimiento en la investigación en genética y producción de semillas, especializada en los cultivos de maíz, sorgo, girasol y trigo.
Miguel Rapela, Director Vinculación Tecnológica en Centro Integrado de Genómica y Mejoramiento - CIGEM (UBATEC SA), menciona en una publicación de Linkedin que "Para la Plataforma de Genómica y Mejoramiento esta nueva incorporación de una empresa es un desafío más para la asistencia tecnológica a PYMES nacionales dedicadas al mejoramiento vegetal, y un paso significativo para que las mismas accedan a las tecnologías más innovativas y poderosas que provee la ciencia actual."
La Plataforma de Genómica y Mejoramiento es uno de los emprendimientos más importantes administrados por UBATEC SA y está ubicada en la Cátedra de Bioquímica de la Facultad de Agronomía de la UBA. La Plataforma cuenta con la experiencia de más de 20 años de la Cátedra, un plantel profesional de excelencia internacional y capacidad instrumental del máximo nivel.
Las prinicipales autoridades de UBATEC son Dr. Lorenzo Basso (Presidente); Dr. Andrés Zambelli (Director Técnico Plataforma Genómica); Dr. Miguel Rapela (Director de Vinculación Plataforma de Genómica); y Dr. Eduardo Pagano (Director Laboratorio FAUBA).

Semillas para el mejor rendimiento
Fuente: diariodemocracia Fecha: 05/04/2014

Agriseed S.A., empresa semillera de Junín con 37 años de trayectoria en el mercado, presentó su línea de híbridos de maíz, girasol y sorgo, más los trigos con su marca, y mostró su próximo lanzamiento de variedades de soja especialmente seleccionadas para el Mercosur, con la marca BAUP®.
En una jornada a campo realizada en la localidad de Junín, el criadero de semillas Agriseed S.A., oriundo de esta ciudad bonaerense, mostró todos sus materiales disponibles para la próxima campaña agrícola. Por un lado se pudieron ver en su máxima expresión materiales híbridos, tanto de maíz como de sorgo y girasol. Y por otro se presentó en sociedad una nueva compañía semillera de soja cuyo nombre es BAUP por las iniciales de Brasil, Argentina, Uruguay y Paraguay.
La nueva compañía surge de la unión con Dekalpar, empresa líder en Paraguay y permite tener variedades específicamente

desarrolladas para dichos mercados, potenciando los grupos de madurez que mejor se adaptan a cada uno de los países, las que en un futuro tendrán incorporado evento INTACTA.
La genética de BAUP es propia en un 100%, sin recurrir a licencias de terceras compañías. El ingeniero Ricardo Reddy, quien estará al frente de este nuevo emprendimiento comentó que se están realizando lanzamientos en forma simultánea a la Argentina, tanto en Brasil como en Paraguay, donde se están presentando materiales de los grupos cinco y seis de excelente desempeño en dichos ambientes. A su turno, el ingeniero Alejo Castellazzi realizó una exposición donde mencionó los materiales disponibles por la empresa con la marca AGseed, que incluyen los híbridos de maíz AG 9005 BT, AG 9006 BT, AG 9100 BT, AG 7000, AG 7003 MG-RR2, AG 7004 MG-RR2 y AG 8000 IMI-BT; los sorgos graníferos AG 1816 y AG 1817 y los forrajeros Centella, Centella Plus y Silero AG Silo 200; los girasoles Timbo 10, TB 11 y TB12 IMI y finalmente los trigos Floripán en sus 3 grupos madurativos, materiales que conjugan altos rendimientos con calidad panadera grado 1.
Alejo Castellazzi comentó que para la campaña entrante se lanzaran nuevos planes comerciales los que incluirán packs pesificados. El plan denominado A GANAR consiste en pesificar la operación con el tipo de cambio vigente al momento del cierre de la misma con pagos a cosecha.
Como cierre de la jornada, el ingeniero Gustavo Gaudio, reconocido asesor privado en el cultivo de maíz, tuvo a su cargo una disertación sobre el manejo de maíces de siembra tardía y de segunda. El profesional comentó que la historia de los maíces tardíos es bastante antigua, donde se buscaba a través de inter siembras con trigo, tener un cultivo implantado al momento de cosechar este último. Sus rendimientos no superaban los 40 quintales y no eran rentables dado que era necesario aplicar un paquete de fertilización importante y los daños por insectos hacían demasiado irregular la productividad
La irrupción de la biotecnología protectiva contra insectos cambio de plano estos paradigmas, llegando al momento actual donde el 30% del área se siembra en forma tardía.
En lo referido a cultivos antecesores para maíces de siembra tardía se pueden encontrar dos escenarios: -Provenientes de verdeos de invierno y pasturas. Deben ser secados en forma muy anticipada para reponer niveles hídricos adecuados en el perfil. -Soja de primera: Es el mejor antecesor por la menor competencia del rastrojo por el nitrógeno del suelo y la cantidad de agua que deja en el perfil.
En referencia a los maíces de segunda, el profesional comentó que el principal antecesor es el trigo, lo que provoca una cosecha tardía, presenta una alta competencia por el N del suelo por parte del rastrojo y deja bajos niveles de humedad en el suelo. En los últimos años el cultivo de arveja se viene mostrando como un excelente antecesor por los niveles de nitrógeno disponibles, mayores niveles de humedad y cosecha más temprana. Finalmente expuso varios puntos a ser tenidos en cuenta al momento de encarar producciones de maíz de siembras tardías o de segunda:
-Considerar período libre de heladas de la zona para la correcta elección del híbrido. -Corregir los niveles de fertilización teniendo en cuenta que al momento de la siembra los mismos son más altos que durante el cultivo. Aplicar todo el fertilizante al momento de la siembra. -Ajustar densidades de acuerdo al híbrido y al ambiente elegido. -Hay mayor presión de enfermedades y esto debe ser monitoreado permanentemente para evitar pérdidas de rendimiento y calidad a la cosecha. -No utilizar hijos de híbridos bajo ningún concepto ya que su productividad es sustancialmente menor. -Aplicar estrategia de herbicidas en función del tipo de híbrido utilizado. Si no es resistente a glifosato aplicar todo el paquete en forma pre emergente. Si el material es RR, se puede dividir la dosis y realizar dos aplicaciones para tener mejor control de malezas. -En caso de heladas tempranas cosechar húmedo. -Anticipar todo lo que se pueda la cosecha aprovechando negocios de maíz húmedo, de manera tal de evitar pérdidas de rendimiento por vuelvo y presencia de hongos en los granos que quedan demasiado tiempo expuestos al ambiente.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

En el año de la pandemia, la agroindustria exportó por USD 38.550 millones y fue el principal canal de ingreso de dólares
Fuente: Infobae Fecha:08/03/21

La pandemia de coronavirus trastocó la vida de prácticamente todos los seres humanos del planeta. Las personas se vieron obligadas a cambiar su vida cotidiana, hacer frente a largos tramos de confinamiento y padecer u observar, a veces con pavor, cómo los sistemas de salud, incluso de países del primer mundo, colapsaban y las economías, incluso las más fuertes, se derrumbaban.
La Argentina no fue ajena a esto. No hubo un desborde sanitario, pero la grave crisis económica que atravesaba el país a principios de 2020 se agudizó severamente con el advenimiento de la pandemia y su consecuente cierre de actividades, caída de mercados y problemas en el comercio mundial. Este combo llevó a que más del 40% de la población caiga en la pobreza, el PBI se derrumbe alrededor del 10% y las exportaciones cierren el año con una merma del 15,7% interanual.
Pero la Argentina contaba con una ventaja: ser un país productor de alimentos, bien que, más allá de variaciones de precios o cantidades, nunca dejará de ser demandado a nivel mundial. Y eso posibilitó que la caída de la economía no haya sido considerablemente peor. A un año de la llegada de la pandemia, se puede decir que el sector agroindustrial fue el responsable de siete de cada diez dólares que ingresaron en el país.
Según datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca, las exportaciones totales durante el año pasado fueron de USD 54.884 millones, 15,7% por debajo de 2019. Los embarques de origen agroindustrial (materia prima y manufacturas de origen agropecuario) sumaron USD 38.550 millones. A pesar de que en la comparación interanual ese monto mostró una caída del 8,8%, si se toma la participación en el total de las ventas al exterior, acaparó el 70% de los despachos en valor.
De esos USD 38.550 millones, los que más aportaron fueron los complejos sojeros y de cereales. La soja y sus derivados industriales aportaron USD 14.032,2 millones (36,4%), mientras que los cereales y sus productos procesados aportaron USD 9.020,7 millones (23,4%).

A pesar de la contundencia de estos números, los desafíos que se le plantearon a la agroindustria, sobre todo lo referida a granos, no fueron fáciles de sortear. En diálogo con Infobae, la jefa de Informaciones y Estudios Económicos de la BCR, Emilce Terré, explicó que "el 2020 fue un desafío para todos los sectores económicos. Apenas empezó a esparcirse el virus por el mundo, hubo un freno total de las actividades económicas con un cierre de la mayoría de los países del mundo. Hay que recordar que el petróleo llegó a estar a precios negativos. Ese momento afectó fuertemente al mercado de granos vía precios: hubo una caída muy importante en los valores que se negociaron de los que exporta argentina (la soja llegó a rondar los USD 300), siendo el momento más crítico del año".

Más allá de los problemas logísticos que se plantearon al principio de la cuarentena a finales de marzo, que produjo una caída fuerte en el ingreso de camiones a los puertos, "todo lo que fue la actividad agroindustrial se convirtió en el salvavidas de Argentina. Con muchos sectores frenados o con problemas para operar, la demanda de alimentos no se cortó, las cadena agroindustrial se acomodó rápidamente y vimos que dentro de todo lo que exporta Argentina, de lo poco que se sostuvo fueron las exportaciones agroindustriales".

Sin embargo, con la temprana recuperación de China y parte del sudeste asiático, también se generó una mayor demanda de granos y subproductos, por lo que los precios de los commodities comenzaron a subir hasta llegar a máximos desde 2014 para la soja o de 2012 para el maíz, lo que permitió recomponer en valor las exportaciones.

Carnes

En el caso de la exportación de carnes, se puede decir que la pandemia dejó un saldo casi negativo, ya que, a pesar de que hubo un incremento en la cantidad de toneladas comercializadas de carne bovina alcanzando un récord histórico, la caída en los precios hicieron que 2020 cierre con saldo negativo, mientras que los despachos de carne de pollo tuvieron tanto una merma en los valores como en volumen. La excepción fue la porcina, con un gran salto en tonelaje y en valor.

Según la Cámara de la Industria y Comercio de las Carnes (CICCRA), durante 2020 se exportaron 900.700 toneladas por USD 2.719,4 millones. Esto significa una caída del 6,5% en volumen y del 12,5% en valor, donde los valores que pagaba China se redujeron entre un 30% y 35%, mientras que los de la Unión Europea, se habían desplomado un 50%. Por otro lado, con una suba en la cantidad de animales faenados y en la producción de carne, cabe destacar que tanto el mercado interno (cuyo consumo alcanzó mínimos históricos per cápita), como el externo fueron totalmente abastecidos.

Consultado por este medio, el presidente de Ciccra, Miguel Schiariti, repasó que "en el sector externo los problemas comenzaron en diciembre con coronavirus en China, con una durísima cuarentena, a punto tal que se cerraron los puertos por no haber personal y generó que mucha mercadería fuera desembarcada en países vecinos. Más allá de los problemas de logística, hubo dificultades serias en lo que respecta a cobranza de esa mercadería, con una caída muy fuerte de precios, producto de que había sobrestock y sin la posibilidad de discutir contratos".

En el caso de la carne de pollo, las exportaciones se redujeron 14,5% en volumen hasta las 240.000 toneladas (35.000 toneladas menos), con una recaudación de USD 385 millones. La caída de los precios y la pérdida de mercados fue lo que la pandemia le trajo aparejado a la actividad, a pesar de que en el mercado interno se alcanzó un récord de consumo per cápita

Según explicó el presidente del Centro de Empresas Procesadoras Avícolas (CEPA), Roberto Demenech, "los mercados se perdieron a manos de Brasil, Estados Unidos y la Unión Europea. La actividad comercial cayó producto de la pandemia con una merma de la demanda, que trajo como primera consecuencia una baja en los precios. Conclusión de esto, perdimos los volúmenes que perdimos, sumado a un tipo de cambio que no nos acompañó".

Caso contrario ocurrió con el sector porcino. Durante el año de la pandemia, la exportación creció 66% hasta las 42.000 toneladas y los ingresos pasaron de USD 45 millones a USD 77,1 millones. Consultado al respecto, el consultor Juan José Uccelli comentó a este medio que "en un año muy difícil para el mundo, el sector comenzó la cuarentena con problemas que llegaron hasta mitad de año, cuando hubo un cambio muy importante en la rentabilidad, que hizo que el 2020 fue un año altamente positivo".

Economías regionales y lechería

El sector denominado economías regionales está compuesto por más de 30 complejos productivos a lo largo del país, por lo que, sobre todo en un año de pandemia, su saldo fue dispar, ya que producciones como la de peras y manzanas culminaron con signo positivo, mientras que el algodón, por ejemplo, cerró con fuertes bajas en sus precios. En base a datos aportados por Silvina Campos Carlés, economista especializada en economías regionales, este sector, exceptuadas la producción de soja, maíz, sorgo, trigo, cebada, leche y carne bovina, cayó 9% en volumen hasta los 4.915.497 toneladas, mientras que en valor la merma fue de 7% para caer a USD 4.744,9 millones.

Para Campos Carlés, "en general las economías regionales que tuvieron asociadas a alimentos han tenido un desempeño similar al de 2019 en cantidades, y los precios dependen de a qué mercado se dedicaron. Las que tuvieron más complicadas son las relacionadas a fibras o energía, donde el principal destino de exportación era Europa, como las lana, que sigue sin demanda, o forestación y algodón. Si bien en algunos casos las cantidades aumentaron, los valores estuvieron entre un 25% y 40% por debajo en exportaciones".

"Por el lado de alimentos, se mantuvieron las cantidades +-10%, por ejemplo el arroz o las hortalizas, que con la pandemia fueron los más demandados. En el caso del cereal, venía achicando su superficie de producción y ahora va a extenderse. Si bien exportó 10% menos, subió 5% en valor. Caso contrario sucedió con el girasol, cuyas exportaciones cayeron 30%", culminó.

En la lechería, al día de hoy se atraviesa un momento complejo: si bien aumentó durante la pandemia la producción (7,4%), el consumo (1,2%) y las exportaciones (22,8%) hasta los USD 1.139,8 millones, el sector tiene problemas de rentabilidad.

Según explicó a Infobae Jorge Giraudo, director del Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA), "en su conjunto perdió valor, el industrial y el primario, que a pesar de que venía con un contexto más favorable, a partir de mitad de año empezó a tener rentabilidad negativa. El precio medio que recibe el productor estuvo en USD 0,27 por litro cuando necesita cuanto menos USD 0,32 que mediana retribuya todos los gastos. El sector está en una situación compleja".