bind Banco Industrial

Análisis de Crédito de: ALFREDO-JOSE S.A

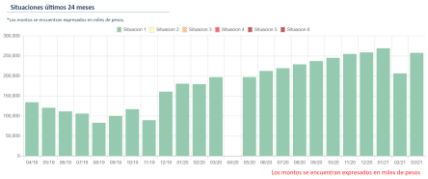
INFORMACIÓN FORMAL

Razón Social	ALFREDO-JOSE S.A
Cuit	30-70857430-5
Domicilio	AV. ALVEAR 1959, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA
Teléfonos	4878220
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	1/11/2002
Pat. Neto 2020	$ 271 720 836
Cantidad Empleados	50 Aprox.
Domicilio Legal	AV. ALVEAR 1959, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	mar-21	$ 257.506.000

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
GALICIA Y BUENOS AIRES	77.657.000	3/2021	1	30,2%
PROVINCIA DE CORDOBA	65.737.000	3/2021	1	25,5%
NACION ARGENTINA	59.817.000	3/2021	1	23,2%
PATAGONIA	22.939.000	3/2021	1	8,9%
BBVA FRANCES	19.050.000	3/2021	1	7,4%
SUPERVIELLE	7.715.000	3/2021	1	3,0%
INDUSTRIAL	3.813.000	3/2021	1	1,5%
SANTANDER RIO S.A.	640.000	3/2021	1	0,2%
CREDICOOP COOP LIMITADO	135.000	3/2021	1	0,1%
MACRO	3.000	3/2021	1	0,0%
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-



INFORMACIÓN CONTABLE

	abr.-19	abr.-20
Activo	811.656.415	668.761.670
Activo Corriente	428.641.031	231.799.635
Activo No Corriente	383.015.385	436.962.036
Pasivo	541.396.999	397.040.834
Pasivo Corriente	340.576.239	190.111.395
Pasivo No Corriente	200.820.760	206.929.440
Patrimonio Neto	270.259.416	271.720.836
% PN / Activo	33,3%	40,6%
Ventas	373.372.948	437.504.827
% Var. Vtas.	17,2%	
Resultado Final	13.671.915	10.948.662
% Rent. / Vtas	3,7%	2,5%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	mar-21	$ 21.523.783
Deudas Bancarizadas Act.	mar-21	$ 257.506.000

	abr.-19	abr.-20
Endeudamiento	1,26	0,70
ROA %	1,7%	1,6%
ROE %	5,1%	4,0%
Días Prom de Cobro	36	8
Días Prom de Pago	339	267
Días Prom de Stock	468	320
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	9,37	
Deuda Ban. / Ventas	0,59	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	PROVINCIA DE CORDOBA, ARGENTINA
PRODUCTO / SERVICIO	PRODUCCIÓN GANADERA - PRODUCCION AGRICOLA
TIPOS DE CULTIVO	Trigo - Soja
PROVEEDORES	GEA FARM TECHNOLOGIES ARGENTINA - GRUPO SA
CLIENTES	NOAL SA - SCAGLIA SA - HECTOR A. BERTONE SA
ACTIVIDAD/ES	014610 - PRODUCCIÓN DE LECHE BOVINA 011112 - CULTIVO DE TRIGO 011211 - CULTIVO DE SOJA

CONCLUSIONES

ALFREDO-JOSE S.A., es una empresa dedicada a la producción Agrícola Ganadera, desde el año 2002 en la Provincia de Córdoba.
No registra juicios en su contra y opera con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos.
No registra deuda exigible por AFIP en Aportes y Contribuciones a la Seg. Social. De su información contable a Abril 2020 se desprenden los siguientes indicadores a saber: Endeudamiento en baja (pasó de 1.26 a 0.70), buena Liquidez en 1.22 y baja Solvencia en 0.68. Sus ventas registraron un aumento de 17% interanual, mientras que su rentabilidad cayó, pasando de 3.7% al actual 2.5% s/ventas. Las ventas post balance a 3/21 registraron una caída de más de 40% interanual.
Ante lo dicho la empresa, podría ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

ALFREDO-JOSE S.A., empresa fundada en el año 2002, domiciliada legalmente en Villa Maria, Provincia de Cordoba, Argentina, y tiene como actividad principal, según informacion de AFIP a producción de leche bovina - cultivo de trigo - cultivo de soja.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
BERTONE DIEGO ALFREDO	Argentina	20280643441	N/A

Fuente: Externa.

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

Razón Social	Nacionalidad	C.U.I.T
HECTOR A. BERTONE S.A	Argentina	30708587415

Fuente: Externa.

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
BERTONE HECTOR ANTONIO	Argentina	20066073735	Presidente
BERTONE GASTON ALEJANDRO	Argentina	20224159707	Vicepresidente
BERTONE ANALIA	Argentina	27255320543	Directora Suplente
PIERANTONELLI MARIA DEL CARMEN	Argentina	27056364655	Directora Suplente

Fuente: Empresa

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

BERTONE HECTOR ANTONIO - 20066073735

SCORE

67.8

BERTONE HECTOR ANTONIO

FECHA NACIMIENTO:	22/11/1946
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	1 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	12/2018

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

BV. ALVEAR 1959, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

CAUD FEDERALES 1750 INDUSTRIAL, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

OTROS:

CAUDILLOS FEDERALES 1750(BARRIO INDUSTRIAL), (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	ALFREDO-JOSE S.A (01/2021)
CLAE	VENTA AL POR MAYOR DE ABONOS, FERTILIZANTES Y PLAGUICIDAS
INICIO ACTIVIDAD	01/01/1974
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

BERTONE GASTON ALEJANDRO - 20224159707

SCORE

79.4

BERTONE GASTON ALEJANDRO

FECHA NACIMIENTO:	15/01/1972
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	1 082 000
BANCOS	4
ANTIGUEDAD SIT. 1	08/2019

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

BV. ALVEAR 235, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

MENDOZA 1638, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	HECTOR A. BERTONE S.A (01/2021)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/02/2006

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

BERTONE ANALIA - 27255320543

SCORE

87.8

BERTONE ANALIA

FECHA NACIMIENTO:	09/10/1976
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	892 000
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	08/2012

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

BV. ALVEAR 235, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

B MITRE 172, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

OTROS:

BV SARMIENTO 1165, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	HECTOR A. BERTONE S.A (01/2021)
CLAE	SERVICIOS DE ARQUITECTURA E INGENIERÍA Y SERVICIOS CONEXOS DE ASESORAMIENTO TÉCNICO N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/01/2009
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

PIERANTONELLI MARIA DEL CARMEN - 27056364655

SCORE

68.2

PIERANTONELLI MARIA DEL CARMEN

FECHA NACIMIENTO:	31/07/1947
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	32 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	06/2001

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

BV ALVEAR 235, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

BV ALVEAR 235, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

OTROS:

BV. ALVEAR 1959, (5900), VILLA MARIA, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	CAJA DE JUBILACIONES PENSIONES Y RETIROS DE CORDOBA (01/2021)
CLAE	SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS A CAMBIO DE UNA RETRIBUCIÓN O POR CONTRATA N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/07/2018
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

- GEA FARM TECHNOLOGIES ARGENTINA
- GRUPO SA

CLIENTES

- NOAL SA
- SCAGLIA SA
- HECTOR A. BERTONE SA

MARCAS / PATENTES

No se detectó información.

EVOLUCION DE LAS VENTAS

04-2018	04-2019	04-2020	Post Balance al 03-2021	Post Balance proy. al 04-2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	$ 373 372 948	$ 437 504 826	$ 236 761 608	$ 258 285 391	359

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

CENTRAL DE DEUDORES

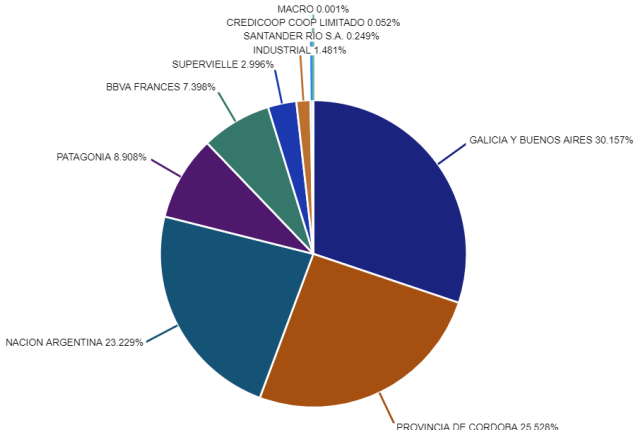
Banco	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019	09/2019	10/2019	11/2019
SUPERVIELLE		1,00	1,00	1,00	11,00	1,00		1,00
SANTANDER RIO S.A.	7 701,00	696,00	677,00	613,00	627,00	1 612,00	1 156,00	537,00
PROVINCIA DE CORDOBA	38 226,00	35 915,00	33 998,00	32 061,00		22 721,00	35 907,00	35 221,00
PATAGONIA	20 469,00	22 418,00	21 428,00	22 348,00	27 697,00	25 140,00	26 232,00	24 996,00
NACION ARGENTINA	29 113,00	29 139,00	28 168,00	28 027,00	25 384,00	39 845,00	33 084,00	
MACRO	12,00	112,00	78,00	92,00	267,00	258,00	15,00	12,00
INDUSTRIAL	8 926,00	9 157,00	8 715,00	9 062,00	12 253,00	1 792,00	1 858,00	
GALICIA Y BUENOS AIRES	16 092,00	11 610,00	10 396,00	6 549,00	6 820,00	6 155,00	7 581,00	18 690,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	9 242,00	6 184,00	8 067,00	6 343,00	7 627,00	3 015,00	3 900,00	10 057,00
BBVA FRANCES	4 369,00	5 203,00		795,00	2 281,00	1 284,00	7 296,00	
TOTAL PERIODO	**134 150,00**	**120 435,00**	**111 528,00**	**105 891,00**	**82 967,00**	**101 823,00**	**117 029,00**	**89 514,00**

Banco	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020
SUPERVIELLE	1,00		2,00	2,00	2,00		5 785,00	6 003,00
SANTANDER RIO S.A.	125,00		722,00	835,00		4 914,00		5 025,00
PROVINCIA DE CORDOBA	40 835,00	56 286,00	68 588,00	67 736,00		37 707,00	48 754,00	51 522,00
PATAGONIA	29 258,00	30 589,00	25 583,00	24 120,00		25 002,00	25 868,00	27 669,00
NACION ARGENTINA	34 107,00	28 380,00	31 784,00	32 017,00		44 401,00	45 285,00	51 023,00
MACRO		2,00	3,00	206,00				5,00
INDUSTRIAL	1,00					4,00		6,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	48 786,00	51 340,00	52 766,00	57 464,00		66 736,00	69 418,00	62 669,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	7 558,00	13 884,00		13 582,00		16 719,00	14 832,00	8 147,00
BBVA FRANCES	22,00	36,00		920,00		1 688,00	2 495,00	7 141,00
TOTAL PERIODO	**160 693,00**	**180 517,00**	**179 448,00**	**196 882,00**	**2,00**	**197 171,00**	**212 437,00**	**219 210,00**

Banco	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021
SUPERVIELLE	6 222,00	6 433,00	6 651,00	6 863,00	7 079,00	7 299,00	7 497,00	7 715,00
SANTANDER RIO S.A.	5 671,00	47,00	1 091,00	622,00	662,00	1 287,00	1 282,00	640,00
PROVINCIA DE CORDOBA	50 593,00	50 312,00	51 874,00	59 527,00	65 083,00	59 799,00	58 232,00	65 737,00
PATAGONIA	23 465,00	23 291,00	24 112,00	31 147,00	31 981,00	34 200,00	34 375,00	22 939,00
NACION ARGENTINA	58 219,00	62 015,00	69 048,00	55 215,00	66 421,00	63 972,00		59 817,00
MACRO	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	3,00	3,00
INDUSTRIAL	13,00	20,00	27,00	21,00		2 037,00	2 128,00	3 813,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	77 644,00	84 487,00	79 795,00	94 035,00	82 447,00	82 700,00	83 639,00	77 657,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	1 022,00	894,00	7 613,00	651,00	526,00	401,00	268,00	135,00
BBVA FRANCES	6 189,00	9 600,00	5 008,00	6 836,00	4 593,00	17 296,00	18 959,00	19 050,00
TOTAL PERIODO	**229 040,00**	**237 101,00**	**245 221,00**	**254 919,00**	**258 794,00**	**268 993,00**	**206 383,00**	**257 506,00**

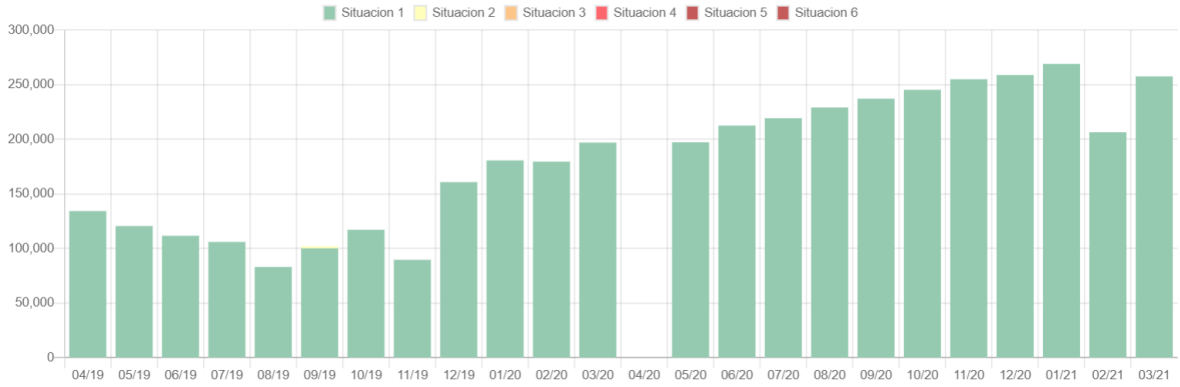
Situaciones

1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

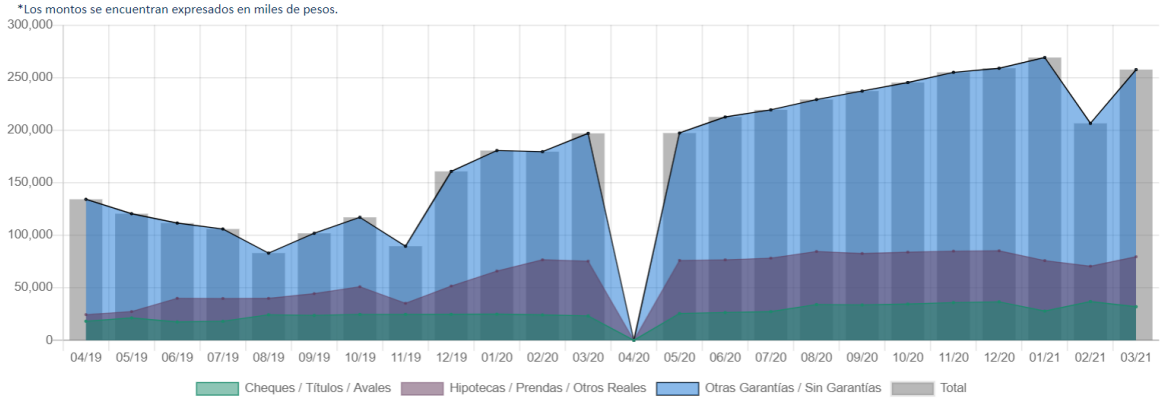
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

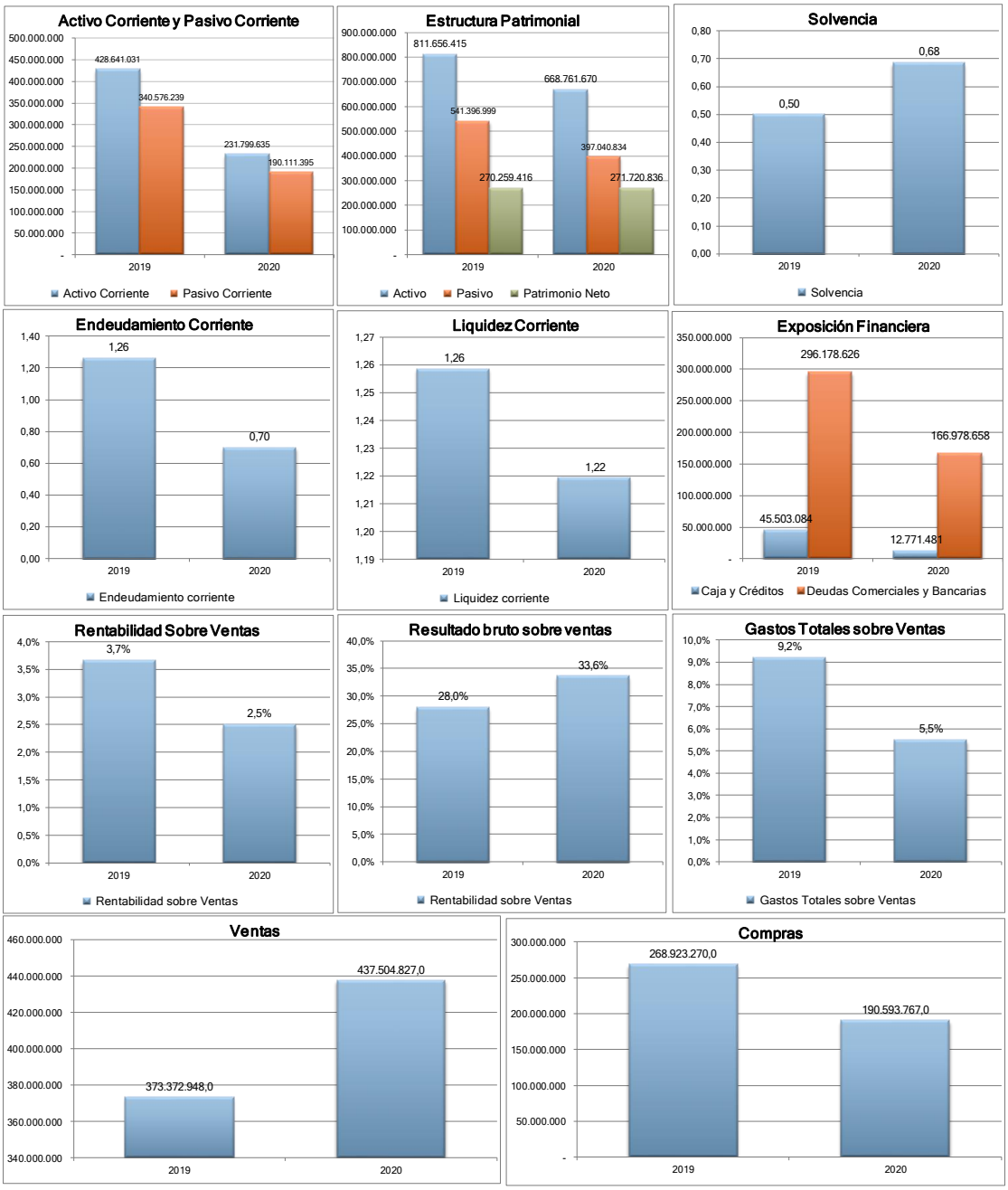
Información Económica / Financiera

DATOS CONTABLES

Períodos Analizados	2019/2020	
Concepts	04/2019	04/2020
Caja y Bancos	1.365.018,0	581.832,0
Inversiones corrientes	0,0	0,0
Creditos por ventas	44.138.066,0	12.189.649,0
Otros Créditos	38.618.598,0	51.736.728,0
Bienes de Cambio	344.519.349,0	167.291.426,0
Bienes intangibles	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0
Activo Corriente	**428.641.031,0**	**231.799.635,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	0,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0
Bienes de Uso valor de origen	442.763.507,0	514.657.747,0
Depreciación acumulada	59.748.122,0	77.695.712,0
Bienes de Uso	383.015.385,0	436.962.036,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0
Activo no Corriente	**383.015.385,0**	**436.962.036,0**
ACTIVO	**811.656.415,0**	**668.761.670,0**
Deudas Comerciales	199.436.688,0	67.451.005,0
Deudas bancarias	96.741.938,0	99.527.653,0
Deudas sociales	2.088.349,0	2.636.711,0
Deudas fiscales	4.018.723,0	2.126.121,0
Otros Pasivos	38.290.541,0	18.369.904,0
Pasivo Corriente	**340.576.239,0**	**190.111.395,0**
Deudas Comerciales	167.240.114,0	177.505.940,0
Deudas bancarias	33.580.646,0	29.423.499,0
Deudas fiscales	0,0	0,0
Otros Pasivos	0,0	0,0
Previsiones	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**200.820.760,0**	**206.929.440,0**
PASIVO	**541.396.999,0**	**397.040.834,0**
Capital social	13.541.321,0	13.541.321,0
Resultados Acumulados	256.718.095,0	258.179.514,0
PATRIMONIO NETO	**270.259.416,0**	**271.720.836,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**811.656.415,0**	**668.761.670,0**
Ventas	373.372.948,0	437.504.827,0
Compras del ejercicio	268.923.270,0	190.593.767,0
Costo de Ventas	268.923.268,0	290.358.878,0
Margen Bruto	104.449.680,0	147.145.949,0
Amortizaciones	18.487.319,0	9.488.368,0
Gastos Comerciales	22.433.508,0	12.903.243,0
Gastos Administración	6.508.761,0	5.713.086,0
Gastos Financieros	5.433.551,0	5.433.551,0
Otros ingresos	2.745.768,0	0,0
Otro egresos	55.458.370,0	110.524.081,0
Impuesto a las ganancias	3.689.343,0	1.623.325,0
Resultado del ejercicio	**13.671.915,0**	**10.948.662,0**
EBITDA	**41.282.128,0**	**27.493.906,0**

Importes Expresados en Pesos

PRINCIPALES INDICADORES



Publicaciones

OFICIALES

Provincia: CÓRDOBA Fecha: 09/03/2015

ALFREDO JOSE S.A. Elección de Directorio En Asamblea General Ordinaria del 26 de Agosto de 2014 se resuelve fijar en cuatro el número de directores titulares y en uno el número de directores suplentes, eligiendo, como directores titulares a Hector Antonio Bertone, DNI N° 6.607.373; Gastón Alejandro Bertone, DNI N° 22.415.970; Pablo Nicolas Bertone, D.N.I. 23.181.240; Analia Bertone, DNI 25.532.054 y como directora suplente a la Sra. Maria del Carmen Pierantonelli, D.N.I. N° 5.636.465, todos por el termino de tres ejercicios. Por acta de Directorio N ° 23 del 27 de Agosto de 2014 se distribuyeron los cargos del directorio de la siguiente manera: Presidente: Hector Antonio Bertone; Vicepresidente: Gastón Alejandro Bertone; Vocal Titular: Pablo Nicolas Bertone; Vocal Titular Analia Bertone y Directora Suplente: Maria del Carmen Pierantonelli. Dpto. Sociedades por Acciones. Cordoba, Marzo de 2015. N° 2494 - $ 213,20

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE CORDOBA Fecha: 07/12/2011

ALFREDO JOSE S.A. ELECCION DE DIRECTORIO En Asamblea General Ordinaria del 29 de Agosto de 2011 se resuelve fijar en cuatro el número de directores titulares y en uno el número de directores suplentes, eligiendo, como directores titulares a Hector Antonio Bertone, DNI N° 6.607.373; Gastón Alejandro Bertone, D.N.I N° 22.415.970; Pablo Nicolas Bertone, D.N.I. 23.181.240; Analia Bertone, DNI 25.532.054 y como directora suplente a la Sra. Maria del Carmen Pierantonelli, D.N.I. Nº 5.636.465, todos por el termino de tres ejercicios. Por acta de Directorio N º 14 del 30 de Agosto de 2011 se distribuyeron los cargos del directorio de la siguiente manera: Presidente: Hector Antonio Bertone; Vicepresidente: Gastón Alejandro Bertone; Vocal Titular: Pablo Nicolas Bertone; Vocal Titular: Analia Bertone y Directora Suplente: Maria del Carmen Pierantonelli. Dpto. Sociedades por Acciones. Cordoba, Noviembre de 2011. N° 33863 - $ 60

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE CORDOBA Fecha: 10/03/2009

ALFREDO JOSE S.A. Elección de Directorio Rectificatorio del edicto publicado en B.O. en la edición del 19/1/2009 En Asamblea General Ordinaria del 29 de Agosto de 2008 se resuelve fijar en dos el número de directores titulares y en dos el número de directores suplentes, eligiendo, como directores titulares a Bertone, Hector Antonio DNI Nº 6.607.373 y Bertone, Gastón Alejandro DNI Nº 22.415.970, y como directores suplentes a las Sras. Pierantonelli, Maria del Carmen DNI 5.636.465 y Bertone, Analia DNI Nº 25.532.054, todos por el término de tres ejercicios. Por Acta de Directorio del 30 de Agosto de 2008 se distribuyeron los cargos del directorio de la siguiente manera: Presidente: Hector Antonio Bertone; Vicepresidente: Gastón Alejandro Bertone; Directores Suplentes: Maria del Carmen Pierantonelli y Analia Bertone. Dpto. Sociedades por Acciones. Cordoba, Diciembre de 2008. Nº 33279 - $ 47.

COMERCIALES

ENCIERRE DE VACAS EN EL ESTABLECIMIENTO ALFREDO JOSÉ
Fuente: Sitio Argentino de Producción Animal Fecha: 2015

En Arroyo Algodón, en el centro de Córdoba, Héctor Antonio Bertone puso en marcha un establo único en el país. Levantó un mega quincho para sus vacas de 300 metros de largo por 32 de ancho, donde combina el emprendedurismo y la preocupación por los costos, prototípico de los piamonteses, un techo de paja y estructura de palos, similar a la que puede verse en el Caribe; y un sistema de cama comunitaria, para que se echen las vacas, inspirada en el esquema israelí de confinamiento. El establo, enraizado en el Establecimiento Alfredo José, posee una calle central de alimentación, desde la que las vacas toman el alimento que se les brinda, paradas en una plataforma de cemento. La estructura cuenta con una zona de camas comunitarias, y la vaca tiene la posibilidad de salir a patios de circulación. Puede albergar hasta unas 1.000 vacas y le demandó dos años y medios construirla (un año la obra civil y un año y medio la estructura). Los campos ubicados al este de Villa María son variopintos. Se combinan tierras buenas en algunas lenguas, con bajos overos, y zonas de derrame. La zona donde está el establo de Bertone, se ubica entre Arroyo Algodón y el paraje Santa Rosa. Como buena parte del semiárido del centro-este cordobés, son suelos clase IV, V, VI y VII, es decir campos regulares.

“Puntualmente este campo es casi todo suelo 5, 6, y 7. Son campos regulares de la zona, muy overos. Acá alquilamos 384 hectáreas y decidimos armar este quincho para darle confort a la vaca, ya que la tenemos con un sistema de encierro total. Si bien ya hace 5 años que venimos con los animales encerrados, ahora ya no van a campo, antes estaban a cielo abierto. Hoy están bajo este quincho, con una creación propia. El objetivo de poner un quincho es justamente por la gran diferencia que tenemos de temperatura entre la chapa y la paja con que se techa el quincho. Es una construcción habitual en el norte de nuestro país, las planchas de paja, se sacan del Litoral, y proviene de una totora que está en los márgenes del Río Paraná. Se cortan, pasan por un proceso de secado, y luego se hacen los paneles”, dijo Héctor Bertone en el inicio del diálogo que mantuvo con Todo Agro bajo el mega quincho, que está sostenido por postes de eucaliptus que están enterrados, y tienen un tratamiento de salinización; en tanto que los palos que agarran la paja del techo, y conforman un enrejado, también provienen de eucaliptus, pero no tienen tratamiento.

Héctor se decidió por este tipo de techo por haber comprobado su fortaleza (señala que la vida útil está entre 12 y 15 años), y

porque es mucho más barato que otras opciones. “Pero independientemente de los costos, también me decidió la diferencia de temperatura con relación a la chapa”, puntualizó. El mega establo está construido con una orientación este-oeste, para que el sol no ingrese nunca bajo el techo. “Como en la zona, la predominancia de los vientos de la zona es Norte-Sur, la vaca busca el viento, lo necesita, entonces nosotros hicimos el quincho orientado de Este a Oeste, con todo el lateral que da al viento. Técnicamente estaría mal construido, porque estamos exponiendo una gran superficie a los vientos, lo cual no sería conveniente desde el punto de vista de la seguridad, pero en eso la vaca no perdona. Necesita el viento y si no lo tiene, no está confortable”.

EL BIENESTAR, UNA OBSESIÓN

Ver la estructura conmueve, y quizás las fotos no alcancen a dimensionarlo. El quincho está compuesto de la zona sur y la zona norte, y es simétrico en ambos lados. A cada lado de la calle de alimentación, donde pasa el mixer y deja la comida, hay 4,50 metros de cemento donde pisa la vaca y come; y después tiene 8 metros de cama de cada lado. En total tiene una dimensión de 32 metros de ancho, por 300 metros de largo; con una capacidad para 900-1000 vacas. Cada animal tiene asignado unos 60 centímetros de frente de, por vaca, y hay una superficie de 8 metros cuadrados por vaca.

“Estoy muy en el mínimo de lo aconsejado, pero la vaca se acuesta perfectamente. En esta temporada, creo que a principios de marzo, que tuvimos una lluvia de 80 milímetros, con un viento de 90 km/h, que nos mojó la cama del lado sur, la tuvimos que sacar, esperar que seque y volverla a meter, el resto lo manejamos perfectamente. Todo lo que sea bosta y meada que puede estar cayendo en las camas se seca perfectamente, pasándole un cincel con rastra de dientes atrás. Eso se pasa todas las mañanas un par de veces, depende de cómo está, pero cuando el clima acompaña como ahora no hay ningún problema”.

Bertone decidió el mega quincho porque está convencido que la vaca necesita, fundamentalmente en verano, estar protegida del sol. “En diciembre, enero, cuando tenían que sacar a las vacas para llevarlas al tambo, les costaba mucho trabajo, porque las vacas no quieren salir. Se sienten muy confortables. Nosotros medimos temperatura interior y exterior, y había entre 4 y 5 grados de diferencia, a parte de la presión del sol afuera. Acá no tengo ventiladores, no tengo mojado, no tengo aspersión, y las vacas se mojan solo cuando salen para el tambo dos veces por día, pero veo que la vaca está muy bien.

MANEJO DEL ESTIÉRCOL Y CAMA COMUNITARIA

En virtud de las diversas visitas que Bertone hizo a establos en Argentina y el mundo, le quedó claro que la vaca orina y bostea en un 80% de sus deposiciones, en los primeros 6 metros, a la vera de la calle central de alimentación. “Así fue que hice una plataforma de cemento de 4,5 metros y a esa bosta la barremos, la juntamos todos los días, menos el domingo, porque se limpia el sábado a la mañana y después a la tarde le volvemos a hacer una pasada para no tener gente trabajando el domingo. Eso va a un piletón, donde se junta 7 días, unos 12 mil kilos más o menos, y luego se carga en un aparato que, en el caso mío es un desparramador de estiércol y se va tirando en lotes que hemos dejado para siembra de maíz de segunda para silo, y se va desparramando lo más parejo posible.

TA: ¿Cómo funciona la cama, donde se echan las vacas?

HAB: Yo utilicé toda la tierra con bosta, que tenía en los corrales del estabulado de cielo abierto, junté todo eso; y puse más o menos 50 centímetros de espesor en las camas donde se echan las vacas. Todos los días, después de barrer la bosta del cemento, con el mismo tractor se engancha un cincel con púas con pie de pato y atrás una rastra de dientes clásica, y se dan dos o tres pasadas para remover. Tratamos de refinarlo lo suficiente para que las partículas de bosta y barro sean chicas y lo que está meado se desparrame, para que el viento y las condiciones ambientales lo sequen durante el día. Estamos muy contentos. Estamos en el orden de las 250-280 mil células somáticas; y entre 15 y 30 mil unidades formadoras de colonias. A la idea la traje de una visita que hice a Israel, y lo hemos adaptado perfectamente a la Argentina.

MÁS PRODUCCIÓN, MENOS PÉRDIDAS

En un año interesante para los sistemas eficientes de producción de leche, Héctor Bertone logra plasmar con este nuevo instrumento la ecuación más producción, menos pérdidas. “En los meses pico hemos tenido entre un 15 y un 20% más de producción con respecto a la misma época del año anterior. Nosotros con las ansias de venir acá no hicimos bien los deberes en los corrales que tenemos para que la vaca salga a distraerse, a pasear, es decir, un corral abierto, donde la vaca sale cuando quiere”. Pero además logro recortar fuertemente las pérdidas en la comida, en el orden de un 20%.

Toda la zona en donde se ubican las vacas, está dividida por corrales, que contienen a unas 80 vacas cada uno. “Tenemos los lotes de vacas frescas, las de tres ordeños y las vacas de cola que están en dos ordeños”.

TA: ¿Cuál es su objetivo de producción por vaca?

HAB: Queremos ver si podemos estar estabilizando la producción en un promedio anual de entre 27 y 28 litros. Ese sería nuestro objetivo. Hemos llegado a picos de 32-34 litros de promedio cuando tenemos alta cantidad de vacas frescas. Ahí sin dudas hemos llegado a 49-50 litros en los rodeos de punta. Obviamente que necesitamos tener los rodeos de punta con esos litrajes para poder lograr 27-28 litros promedio.

NÚMEROS Y PROYECTOS

Alfredo José SA es una empresa mixta que produce agricultura en gran escala en el centro y norte de córdoba y en el norte de La Pampa, además produce carne, reteniendo los machos Holando, y produce leche (con alimentos y reposición propia), en la actualidad con cerca de 800 vacas (vendió más de 200 en un remate especial a principios de año). En meses venideros parirán unas 300 vacas, y muchas de ellas tendrán una cría hembra, ya que se usa semen sexado, en todas sus vaquillonas.

La firma posee un compacto equipo de trabajo, hegemonizado por mujeres en el área administrativa y por jóvenes profesionales en el área productiva, entre ellos, el médico veterinario Pablo Pellicioni, y los ingenieros Marco Minetti y Alejandro De Elía.

A Héctor Bertone se lo ve entusiasmado con el sistema que armó, por a tal punto que está proyectando armar otra estructura similar, en otro campo de su propiedad.

TA: ¿Cuál es la inversión que requirió todo este confinamiento?

HAB: Calculo que debemos estar entre los 400 y 500 dólares por vaca. Cuando yo haga el otro tambo. acá voy a dejar 700-750 vacas, y además voy a tener lugar para poner la vaca seca, a la que le voy a estar dando entre 45-50 centímetros de frente, y no los 60 centímetros que le damos a vacas frescas y rodeos de punta.

TA: ¿Va a hacer otro establo similar a este?

HAB: Sí, sí. Lo voy a hacer en un campo mío que está pasando Arroyo Algodón (N de la R: Al este de la localidad). Seguramente algo vamos a corregir, pero la idea es mantener el principio tal cual. Yo hice esta estructura acá primero, aunque sea un campo alquilado, porque tengo las instalaciones de ordeñe, con 20 bajadas, y estaba todo para receptar todas las vacas.

Yo estoy convencido del sistema. Esto es bien cordobés, y si bien es algo que para los grandes expertos no cubre las

expectativas, yo estoy bastante entusiasmado con solo seis meses de prueba, pero habrá que verlo y monitorearlo en un año, un año y medio.
PENSANDO EN EL ESTABLO, AÚN EN LAS VACACIONES
TA:-¿Es cierto que vacacionando en el Caribe, le llamó la atención que quinchos inmensos soportaban bien los huracanes y de allí tomo parte de la idea?
HAB: Es anecdótico, pero es así. Yo estaba en República Dominicana, en La Romana concretamente, y estaba charlando con el mozo que servía en la barra, en un quincho que me gustó mucho, que tenía más o menos 10 metros de diámetro, por 8 metros de alto. Entonces él me comenta que estaba a 300 metros del mar y que cuando vino un tornado con vientos de 100 kilómetros, comunes en la zona, lo llenó de arena. Entonces yo le pregunté qué pasó con el quincho y él me dijo que no pasó nada, que quedó tal cual como estaba. Entonces eso me resultó curioso. Cuando vine a la Argentina empecé a buscar informaciones, y estuve más o menos dos años recabando información. Yo me imaginé esto, pero necesitaba crear las condiciones para hacerlo y encontré una gente en el norte de Santa Fe que se dedica a estos trabajos; y les fui diciendo qué es lo que quería, cómo lo quería; ellos aportaron su experiencia. Ellos construían quinchos familiares mucho más chicos, así fue que cuando yo les dije las dimensiones de lo que quería, se asustaron. Pero bueno, finalmente lo hicimos.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

¿Qué le depara al sorgo en la campaña 2020/21?
Fuente: BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO Fecha: 23/04/2021

Una nueva safra de sorgo ha comenzado y en Argentina los datos demuestran un mayor optimismo dentro del sector productor. La demanda internacional no cesa y se espera que se aprovechen las mejoras en los valores internacionales del grano.
El sorgo se ha mantenido a lo largo de los últimos años como uno de los principales granos que se producen dentro de nuestro país. No obstante, un análisis más detallado de la evolución del área sembrada nos hace evidenciar que, a pesar del crecimiento absoluto en superficie, su peso relativo ha decaído en relación a otros granos, ya que en el ciclo 2019/20 apenas llegó a suponer el 1,35% del área sembrada a nivel nacional. Para que se tome dimensión, cabe destacar que este último registro representó el mínimo nivel de participación del sorgo sobre el total del área sembrada desde la campaña 1956/57
Por otra parte, la situación pareciera haber cambiado de cara a la campaña 2020/21, donde, se incrementó notablemente el área sembrada para grano para llegar, según datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (MAGyP), a unas 800.000 ha, aunque algunas estimaciones privadas mencionan un área mayor (cercana a 950.000 has). De esta manera la participación del cultivo sería entre 2,1 y 2,5% de la superficie total sembrada a nivel nacional, proporciones similares a la alcanzada en 2008/09. Adicionalmente es interesante mencionar que gran parte de éste aumento de área se dio en la zona núcleo maicera donde los productores, atraídos por la perspectiva de precio y los márgenes, destinaron lotes de buena calidad para el cultivo.
Respecto del paquete tecnológico aplicado, también hubo cambios significativos, el sorgo es un cultivo que tradicionalmente se venía haciendo con tecnología media y baja pero en esta campaña hubo un salto que se pudo visualizar entre otras cosas por mayor demanda de híbridos de alto potencial, mayor uso de fertilizantes, mejor control de malezas (mayor uso de tecnología igrowth y de tratamientos de semilla con antídotos para uso de graminicidas preemergentes), mayor monitoreo de los lotes y rápida respuesta al ataque del pulgón de la caña de azúcar que apareció repentinamente en Argentina.
El aumento en la superficie sembrada y la aplicación de un paquete tecnológico más ambicioso, harán posible aumentar la producción nacional, que podría estar en el orden de 3,0-3,5 millones de toneladas, consecuentemente, se incrementa el saldo exportable del grano. Es que, el sorgo, que históricamente se lo utilizó como forraje y para la producción de balanceados para la alimentación animal, ha adquirido una importante faceta exportadora llegando a vender externamente el 70% de la producción nacional (campañas 2008/09 y 2011/12). Si bien en los últimos años cayó la proporción de embarques de sorgo respecto a la producción total, con la llegada de la campaña 2020/21 se espera que recobre relevancia el mercado externo.
A pesar de la merma en las exportaciones nacionales entre las campañas 2012/13 y 2017/18, Argentina nunca ha perdido su status como integrante fijo dentro de los principales países exportadores de sorgo, permaneciendo siempre entre los 3 principales proveedores a nivel mundial.
Por el lado de la demanda, el principal comprador de sorgo a nivel internacional es China, secundado por Japón y en tercer lugar se encuentra México, quien supo ser durante el inicio del nuevo milenio el principal destino del sorgo mundial. Cabe destacar que el comercio internacional del sorgo supone un mercado de poco más de 7 millones de toneladas, según el promedio de las últimas campañas. De todas formas, según las estimaciones del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA), en la campaña 2020/21 las importaciones mundiales de sorgo alcanzarán los 9 millones de toneladas y Argentina proveerá cerca de 1 millón.
La elevada demanda de China por los commodities internacionales ha llevado al alza a las cotizaciones de los mismos. El sorgo no fue la excepción, ya que la utilización de esta gramínea para la elaboración de Baijiu (licor típico del gigante asiático y que su elevado consumo allí lo convierte en el licor más consumido del mundo), ha empujado hacia arriba a los valores del sorgo, aumentando así la rentabilidad de los productores de este grano. Este hecho es considerado el principal justificativo del incremento en la superficie sembrada que se tuvo en la campaña 2020/21, así como también en el volumen registrado en DJVE.
La situación de elevada demanda llevó los precios de exportación de sorgo a incrementarse desde mediados del año pasado.

En el Golfo de México, el valor de esta gramínea llegó a superar los US$ 300/tn durante febrero, más de US$ 100 por encima del registro de agosto de 2020. A pesar de haber tenido una disminución en el último mes y medio, los valores se encuentran aún muy por encima de lo que se presentaba a la misma altura de las últimas campañas.
Por otra parte, según los compromisos asumidos por los agentes exportadores en Declaraciones Juradas de venta al Exterior (DJVE), previo al inicio formal de la cosecha, ya se habría comprometido todo el saldo que se estima exportar en la campaña en curso, que representa más del 35% de la producción estimada. El volumen de ventas al exterior, que coincide con la previsión de exportaciones totales, alcanza a 1,2 millones de toneladas. El significativo incremento en cantidades aunado con la mejora de los precios significará un incremento en el ingreso de divisas provistas por el cultivo. Se estima que las ventas al exterior superen los 240 millones de dólares, superando en un 158% lo registrado en la campaña anterior y equivaliendo a casi 3 veces el ingreso del ciclo 2018/19.
Si bien todavía es temprano, las perspectivas para la siembra del cultivo de sorgo destino grano para la campaña 2021/22 son muy alentadoras toda vez que los resultados económicos obtenidos por los productores van a ser muy buenos y que las perspectivas de la demanda China se mantienen firmes y ya hay posibilidades de fijar precios interesantes para la cosecha 2022. Todo esto se ve reflejado en una importante demanda de semilla por parte de los productores en precampaña (algo no tan usual para el cultivo).

Pese a la falta de políticas para el campo, la producción de granos creció más de 500% en poco más de cinco décadas
Fuente: Infobae Fecha: 04/04/2021

El sector agropecuario es uno de los más importantes de la economía argentina no solo porque origina más del 70% de las divisas que ingresan al país, sino también por el movimiento económico que genera, la gran cantidad de actividades que dependen de él y los puestos de trabajo que crea, sobre todo, en el interior del país. Sin embargo, esta importancia, inclusive cultural e histórica, parece diluirse puertas adentro de los despachos estatales a medida que pasan los diferentes gobiernos, en los que ha primado una mirada recaudatoria por sobre un plan estratégico que permita desarrollar todo el potencial y productividad de la actividad.
Pero pese a la falta de una mirada a largo plazo, los cambios políticos, la interrupción de lineamientos (a veces, en una misma gestión) y la implementación de decisiones hostiles y poco propias para la actividad, el agro siguió creciendo a lo largo de los años, sobreponiéndose a las decisiones y omisiones de los gobiernos.
Así lo demuestra un trabajo realizado por el analista y especialista en mercados agropecuarios Carlos Etchepare quien remarcó que, independientemente del poder de turno y las políticas implementadas hacia el sector, la siembra y producción de granos se mantuvo en crecimiento, inclusive durante el kirchnerismo, cuando las altas retenciones combinadas con el cierre de las exportaciones y una dialéctica hostil hacia el sector, desincentivó y puso en aprietos a más de una rama de la actividad.
Según indica el especialista, desde el año 1966 hasta el gobierno de Mauricio Macri, en promedio, el área sembrada con granos creció de 19,1 millones de hectáreas hasta 38,7 millones de hectáreas, mientras que la producción pasó de 22 a 132,9 millones de toneladas en promedios. Esto quiere decir, que más allá de caídas o estancamientos puntuales que se dieron mayormente por cuestiones climáticas, la producción agraria se más que sextuplicó, creciendo así 504% en poco más de 50 años.
En ese lapso el campo atravesó gobiernos militares y civiles, innumerables crisis económicas e inflaciones descomunales y, por sobre todas las cosas, falta de políticas agropecuarias o continuidad de lineamientos básicos con los cambios de gobierno. La constante fue la falta de previsibilidad. En este sentido, Etchepare parte de dos premisas: o no hubo política agropecuaria o justamente, la política pareciera ser que no la haya.
A pesar de todo
"Lo que se ha comprobado es que no ha hecho falta una política agropecuaria porque la producción ha seguido creciendo en los últimos 40 años, salvo períodos muy marcados cuando se dieron cuestiones climáticas. Si existe un sector que crece aun sin políticas o inclusive políticas agresivas hacia él, ¿por qué lo van a cambiar?", se preguntó Etchepare en diálogo con Infobae.
La respuesta no se hace esperar: "Uno podría decir que hay que cambiar porque podrías crecer mucho más, sobre todo si éstas están dirigidas hacia el sector más importante de la economía, pero está visto que esa no fue la decisión de la política, sino ver cómo se le saca cada vez más y, que pesar de que se le pega todo el tiempo, sigue produciendo".
Para el especialista de la Dirección de Cooperación Técnica del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), Federico Bert, el crecimiento de la actividad se debió principalmente a una cuestión natural del productor que tiende al constante crecimiento, pero también a los mercados internacionales, que traccionan la actividad, con el Estado en el medio haciendo una suerte de regulación. "En esto hay tres partes: de un lado el sector privado, el productor. En la otra punta los mercados y en el medio el Estado argentino regulando por acción o por omisión. La producción creció a pesar de un clima político hostil o, por lo menos, políticas poco estimulantes y es porque el productor, por instinto, siempre va a más", señaló Bert.
Por otro lado, el especialista puntualizó que "la otra explicación está en la evolución de los mercados internacionales, en expansión, con commodities en aumento, y una demanda mayor de alimentos. En las dos puntas hay comportamientos que van por más. En el medio está el Estado. Y en este sentido, por un lado está la convivencia entre el Estado y el sector y por el otro las políticas en sí. En los últimos 20 años, ha habido señales políticas hacia el sector bastante hostiles". Por su parte, el presidente de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), Jorge Chemes, aseguró que el crecimiento no se debió a estímulos para realizar una mayor inversión, sino a la utilización de mayor tecnología, a la bonanza climática y a la necesidad del productor a expandirse para poder hacerle frente a los costos. "El productor tiene que apuntar a tener cada día mayor escala porque es una forma de bajar los costos de producción y que le quede un peso. Ante una mayor cantidad de hectáreas se termina generando una mayor cosecha. Eso no quiere decir que gane más, sino que para poder sobrevivir todos los días tiene que apelar a mayor cantidad de hectáreas con una mayor tecnología para que le quede un peso y que muchos costos fijos se diluyan", indicó el dirigente rural.
En esta misma línea, Chemes aseveró que "en los últimos 50 años no ha habido una política definida. Primero porque los gobiernos no han tenido políticas de mediano y largo plazo ya que han ido tomando medidas para apagar los incendios con parches. Segundo, es que los gobiernos nunca pensaron en el campo como un pilar de desarrollo sino siempre en recaudar y en los impuestos que se pueden generar a través de las exportaciones. Eso es lo que venimos reclamando, que haya políticas de Estado que marquen una previsibilidad a mediano y largo plazo. Si esto ocurriera las inversiones serían mucho mayor".
Concentración

Más allá de que ha habido un crecimiento de la producción, fundamentalmente por la tracción del productor que por decisiones oficiales, hay un punto que, a priori, parecería contradecir ese aumento y es la desaparición constante de agricultores. O sea, esa mayor producción se dio al mismo tiempo que el número de productores decrecía, llevando a la actividad a una concentración.
Según el último censo agropecuario nacional de 2018, en el país había 250.881 explotaciones agropecuarias, cuando en 2002, esa cifra se extendía hasta los 333.000. Esto significa que en el mismo lapso que 83.000 productores dejaron la actividad, se produjeron 45,1 millones de toneladas más de granos. Según Chemes, "el productor que desapareció es el mediano y el chico, el que no tiene respaldo ni posibilidad de diversificar o tener atención financiera. Vamos camino a un nivel de concentración muy alto y, por eso, tampoco cae la producción, porque ese campo chico termina produciendo con un productor grande. El que se funde no es el campo, es el productor.
En la misma línea, Etchepare expresó: "Hay un proceso de concentración donde mucha gente va quedando en el camino, pero otra se va beneficiando de esta situación por las extensiones más grandes. Cuando uno hace política pensando que todos son productores de 10.000 hectáreas este es el resultado: el de 100 desaparece".