Análisis de Crédito de: ALZ SEMILLAS S.A.

INFORMACIÓN FORMAL	
Razón Social	ALZ SEMILLAS S.A.
Cuit	30-70987810-3
Domicilio	CORRIENTES 729 PISO 8 OF 801, (2000), ROSARIO, SANTA FE, ARGENTINA
Teléfonos	3500806
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	24/10/2006
Pat. Neto 2020	$ 376 272 250
Cantidad Empleados	60 Aprox.
Domicilio Legal	SANTA FE 1363 Piso:4 Dpto:0, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	mar-21	$ 882.531.000

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
ITAU ARGENTINA	354.885.000	3/2021	1	40,2%
GALICIA Y BUENOS AIRES	134.033.000	3/2021	1	15,2%
MACRO	79.317.000	3/2021	1	9,0%
SUPERVIELLE	69.034.000	3/2021	1	7,8%
SANTANDER RIO S.A.	47.378.000	3/2021	1	5,4%
PATAGONIA	44.570.000	3/2021	1	5,1%
HSBC BANK	27.411.000	3/2021	1	3,1%
MARIVA S.A.	14.076.000	3/2021	1	1,6%
ICBC	7.196.000	3/2021	1	0,8%
PROVINCIA DE BUENOS AIRE	5.718.000	3/2021	1	0,6%
MUNICIPAL DE ROSARIO	470.000	3/2021	1	0,1%
CREDICOOP COOP LIMITADO	47.000	3/2021	1	0,0%
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y	7.000	3/2021	1	0,0%
PROVINCIA DE CORDOBA	3.000	3/2021	1	0,0%
INDUSTRIAL	-	3/2021	1	0,0%



INFORMACIÓN CONTABLE

	mar.-19	mar.-20
Activo	2.451.048.742	2.875.349.787
Activo Corriente	2.130.897.472	2.727.789.691
Activo No Corriente	320.151.270	147.560.096
Pasivo	2.083.529.888	2.499.077.537
Pasivo Corriente	2.042.888.773	2.493.365.309
Pasivo No Corriente	40.641.115	5.712.228
Patrimonio Neto	367.518.854	376.272.250
% PN / Activo	15,0%	13,1%
Ventas	2.114.304.573	2.147.853.986
% Var. Vtas.	1,6%	
Resultado Final	116.989.179	8.858.996
% Rent. / Vtas	5,5%	0,4%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	mar-21	$ 274.968.226
Deudas Bancarizadas Act.	mar-21	$ 882.531.000

	mar.-19	mar.-20
Endeudamiento	5,56	6,63
ROA %	4,8%	0,3%
ROE %	31,8%	2,4%
Días Prom de Cobro	173	273
Días Prom de Pago	314	377
Días Prom de Stock	76	98
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	22,86	
Deuda Ban. / Ventas	0,41	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA
PRODUCTO / SERVICIO	Venta por mayor de semillas y granos
TIPOS DE CULTIVO	N/A
PROVEEDORES	Dow Agrociences Argentina SRL - Forage Genetics International - Advanta Semillas SAIC - BASF Argentina SA - Bayer SA
CLIENTES	Cargill SACI - AFA Agricultores Federados Argentinos SCL - Balsuar 3 SRL - B&A Agronegocios SA - Agrofusion SA
ACTIVIDAD/ES	462120 - VENTA AL POR MAYOR DE SEMILLAS Y GRANOS PARA FORRAJES 013011 - PRODUCCIÓN DE SEMILLAS HÍBRIDAS DE CEREALES Y OLEAGINOSAS 202101 - FABRICACIÓN DE INSECTICIDAS, PLAGUICIDAS Y PRODUCTOS QUÍMICOS DE USO AGROPECUARIO 461011 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS 461019 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE PRODUCTOS AGRÍCOLAS N.C.P. 461099 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE MERCADERÍAS N.C.P. 462131 - VENTA AL POR MAYOR DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS 463170 - VENTA AL POR MAYOR DE ALIMENTOS BALANCEADOS PARA ANIMALES 466932 - VENTA AL POR MAYOR DE ABONOS, FERTILIZANTES Y PLAGUICIDAS 681098 - SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES URBANOS PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P. 702091 - SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS

CONCLUSIONES

ALZ SEMILLAS SA (antes ALIANZA SEMILLAS SA) es una empresa que se dedica a la comercialización al por mayor de semillas y granos, desde el año 2006 en la Provincia de Santa Fe.
No registra juicios en su contra y opera con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos.
No registra deuda exigible por AFIP en Aportes y Contribuciones a la Seg. Social. De su información contable a Marzo 2020 se desprenden los siguientes indicadores a saber: Fuerte Endeudamiento en alza (pasó de 5.56 a 6.63), buena Liquidez en 1.09 y muy baja Solvencia en 0.15. Sus ventas registraron un marginal aumento de 1.6% interanual, mientras que su rentabilidad cayó, pasando de 5.5% al casi nulo 0.4% s/ventas. Las ventas post balance a 3/21 registraron un aumento de 54% interanual.
Ante lo dicho la empresa, podría ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

ALZ Semillas SA es una empresa que se dedica a la venta por mayor de semillas y granos desde 2006.

Sus socios eran gerentes de empresas del rubro (Nidera, Dupont), trabajaban en Seminium (La Tijereta) empresa del grupo Dow y formaron su propia empresa.

Hoy son distribuidores exclusivos de la Marca MORGAN (segunda marca de Dow) para todo el país, cuentan con una red de más de 300 distribuidores ubicados desde el sur de Bs As hasta el norte del país.

También fueron creando nuevos negocios por intermedio de nuevas compañías, donde también son accionistas, como SOLIDUM SGR.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
BRESSANELLO ARTURO MARIO	Argentina	20131808853	25
ARMAS PFIRTER RODRIGO	Argentina	20233171930	25
NOLI ANGEL ANTONIO	Argentina	20060575291	25
PEREZ LUIS ALBERTO	Argentina	20121064864	25

Fuente: Empresa

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

Razón Social	Nacionalidad	C.U.I.T
SOLIDUM S.G.R	Argentina	33708194919

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
PEREZ LUIS ALBERTO	Argentina	20121064864	Presidente
ARMAS PFIRTER RODRIGO	Argentina	20233171930	Vicepresidente
BRESSANELLO ARTURO MARIO	Argentina	20131808853	Director Titular
NOLI ANGEL ANTONIO	Argentina	20060575291	Director Titular
NOLI SANTIAGO TOMAS	Argentina	20351897547	Director Suplente
ROLDAN SERGIO MIGUEL	Argentina	20143051367	Síndico Titular

Fuente: Empresa

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

PEREZ LUIS ALBERTO - 20121064864

SCORE

74.2

PEREZ LUIS ALBERTO

FECHA NACIMIENTO:	19/01/1958
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO

FINANCIERO



TOTAL	236 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	06/1999

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

RTA 28 KM 4 50, PILAR

FISCAL:

CORRIENTES 729 PISO:8 DPTO:801 S:UF36, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

OTROS:

COUNTRY GOLFERS 0036, (1629), PILAR

C. PELLEGRINI 914, (6000), JUNIN, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	SOLIDUM S.G.R. (01/2021)
CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/01/2008
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

CONCURSOS Y QUIEBRAS	0
REMATES	0
PEDIDOS DE QUIEBRA Y JUICIOS EJECUTIVOS	0
OTROS JUICIOS	0
COMO ACTOR	0
COMO DEMANDADO HOMÓNIMO	23
COMO ACTOR HOMÓNIMO	4

✓ Juicios Homónimos

ARMAS PFIRTER RODRIGO - 20233171930

SCORE

86

ARMAS PFIRTER RODRIGO

FECHA NACIMIENTO:	02/05/1973
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	796 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	01/2008

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ARMSTRONG 299, (2134), ROLDAN, SANTA FE, ARGENTINA

FISCAL:

AV. FUERZA AEREA (LOTE 116) 3102 DPTO:116, (2132), FUNES, SANTA FE, ARGENTINA

OTROS:

AMSTRONG 299, (2000), ROSARIO, SANTA FE, ARGENTINA

ARMSTRONG S-N, ROLDAN

FISCALES

EMPLEADO DE	ALZ SEMILLAS S.A. (01/2021)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/02/2011

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

BRESSANELLO ARTURO MARIO - 20131808853

SCORE

74.2

BRESSANELLO ARTURO MARIO

FECHA NACIMIENTO:	11/09/1957
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	**7 910 000**
BANCOS	**2**
ANTIGUEDAD SIT. 1	**05/2007**

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

FORMOSA 00577, (7600), MAR DEL PLATA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CORRIENTES 729 PISO:8 DPTO:01, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

OTROS:

CALLE SIN NOMBRE S-N, (7174), CORONEL VIDAL

FISCALES

MONOTRIBUTO	D LOCACIONES DE SERVICIO
EMPLEADO DE	ALZ NUTRIENTES S.A. (01/2021)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	06/07/2007
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

NOLI ANGEL ANTONIO - 20060575291

SCORE

N/A

NOLI ANGEL ANTONIO

FECHA NACIMIENTO:	10/10/1944
ESTADO CIVIL:	CASADA/O

FINANCIERO



TOTAL	**6 000**
BANCOS	**1**
ANTIGUEDAD SIT. 1	**12/2020**

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

URQUIZA 945 PISO 13, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

FISCAL:

URQUIZA 945 PISO 13, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

OTROS:

, (2121), PEREZ, SANTA FE, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES RURALES PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/07/1974
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

NOLI SANTIAGO TOMAS - 20351897547

SCORE

80.2

NOLI SANTIAGO TOMAS

FECHA NACIMIENTO:	11/04/1990
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	**69 000**
BANCOS	**1**
ANTIGUEDAD SIT. 1	**10/2017**

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

URQUIZA 945 PISO 13, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

FISCAL:

BALCARCE (BIS) 148 PISO:12 DPTO:A, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	VENTA AL POR MAYOR DE MEDIAS Y PRENDAS DE PUNTO
INICIO ACTIVIDAD	01/09/2017
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

ROLDAN SERGIO MIGUEL - 20143051367

SCORE

71.6

ROLDAN SERGIO MIGUEL

FECHA NACIMIENTO:	29/09/1960
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	**587 000**
BANCOS	**4**
ANTIGUEDAD SIT. 1	**12/2015**

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

SANTIAGO 155, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

FISCAL:

SANTIAGO 155, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

OTROS:

PARAGUAY 777 PISO 9, (2000), ROSARIO, SANTA FE, ARGENTINA

TUCUMAN 1038 - 5§ PISO - DEPTO. B, (2000), ROSARIO, SANTA FE, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE CONTABILIDAD, AUDITORÍA Y ASESORÍA FISCAL
INICIO ACTIVIDAD	01/07/1986
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

- DOW AGROCIENCES ARGENTINA SRL : 95%
- FORAGE GENETICS INTERNATIONAL
- ADVANTA SEMILLAS SAIC
- BASF ARGENTINA SA
- BAYER SA

CLIENTES

- CARGILL SACI
- AFA AGRICULTORES FEDERADOS ARGENTINOS SCL
- BALSUAR 3 SRL
- B&A AGRONEGOCIOS SA
- AGROFUSION SA

MARCAS / PATENTES

EVOLUCION DE LAS VENTAS

03-2018	03-2019	03-2020	Post Balance al 03-2021	Post Balance proy. al 03-2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	$ 2 114 304 573	$ 2 147 853 986	-	$ 3 299 618 717	96

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

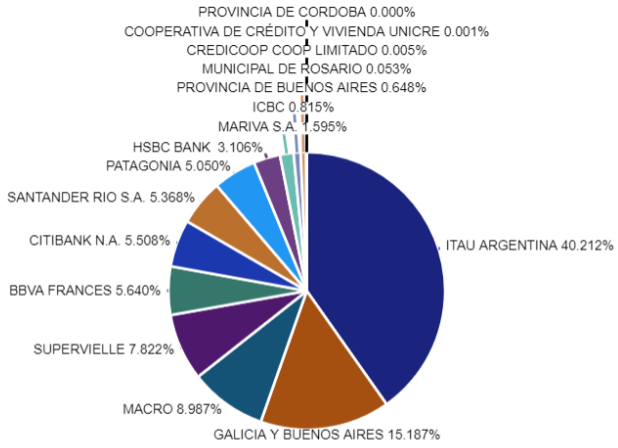
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019	09/2019	10/2019	11/2019
MARIVA S.A.								
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y VIVIENDA UNICRE								
PROVINCIA DE BUENOS AIRES								
INDUSTRIAL								
PROVINCIA DE CORDOBA			589,00	1,00		1,00	1,00	1,00
CMF S.A.			64 287,00	66 947,00	90 835,00	89 147,00	93 196,00	94 079,00
SUPERVIELLE	6 389,00	6 728,00	7 294,00	7 671,00	7 836,00	340,00		273,00
SANTANDER RIO S.A.	8 258,00	3 401,00	2 515,00	1 384,00	1 215,00	10 289,00	18 473,00	12 501,00
PATAGONIA	6 739,00	5 352,00	1 424,00					
MUNICIPAL DE ROSARIO	1 488,00	1 456,00	1 432,00	1 400,00	1 362,00	1 330,00	1 298,00	1 258,00
MACRO	8 878,00	9 102,00	8 676,00	825,00	741,00	614,00	2 395,00	1 593,00
ITAU ARGENTINA	108 624,00		70 481,00	50 198,00	70 413,00	60 755,00	65 078,00	64 184,00
ICBC	4 250,00	4 220,00	7 437,00	3 446,00	4 515,00	4 428,00	4 607,00	4 642,00
HSBC BANK	17 851,00	9 129,00	18 121,00	33 790,00	27 504,00	18 440,00	28 357,00	26 931,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	9 043,00	9 265,00	4 466,00	8 830,00	11 965,00	11 719,00	12 253,00	12 337,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	28,00	41,00	454,00	445,00	462,00	483,00	508,00	533,00
CITIBANK N.A.	54 291,00	56 694,00	59 016,00	61 431,00	63 833,00	136,00	130,00	124,00
BBVA FRANCES	17 793,00	15 932,00		1 764,00	356,00	397,00	438,00	
TOTAL PERIODO	**243 632,00**	**121 320,00**	**246 192,00**	**238 132,00**	**281 037,00**	**198 079,00**	**226 734,00**	**218 456,00**

Banco	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020
MARIVA S.A.								
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y VIVIENDA UNICRE								
PROVINCIA DE BUENOS AIRES								
INDUSTRIAL							16 266,00	31 059,00
PROVINCIA DE CORDOBA	1,00			1,00		1,00	1,00	
CMF S.A.	94 828,00	96 248,00	99 945,00	104 358,00		112 683,00		
SUPERVIELLE	238,00		11,00	12,00	2,00		9 608,00	25 776,00
SANTANDER RIO S.A.	19 806,00		9 920,00	9 658,00		42 869,00		53 460,00
PATAGONIA								
MUNICIPAL DE ROSARIO	1 216,00	1 232,00		1 074,00		978,00	934,00	
MACRO	1 331,00	1 236,00	1 166,00	432,00		9 847,00	10 092,00	14 855,00
ITAU ARGENTINA	70 920,00	70 972,00	79 285,00	155 177,00		161 142,00	103 476,00	106 245,00
ICBC	4 675,00	4 739,00	4 915,00	5 126,00		5 411,00	5 562,00	5 718,00
HSBC BANK	17 563,00	6 566,00		5 866,00		37 071,00	31 178,00	28 653,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	12 414,00	10 516,00	10 904,00	11 368,00		49 741,00	42 901,00	43 816,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	572,00	585,00		664,00		603,00	40,00	9,00
CITIBANK N.A.	1 356,00	86 865,00	90 184,00	93 734,00		103 991,00	109 163,00	112 811,00
BBVA FRANCES	14 666,00	12 933,00		9 467,00		21 730,00	22 454,00	21 935,00
TOTAL PERIODO	**239 586,00**	**291 892,00**	**296 330,00**	**396 937,00**	**2,00**	**546 067,00**	**351 675,00**	**444 337,00**

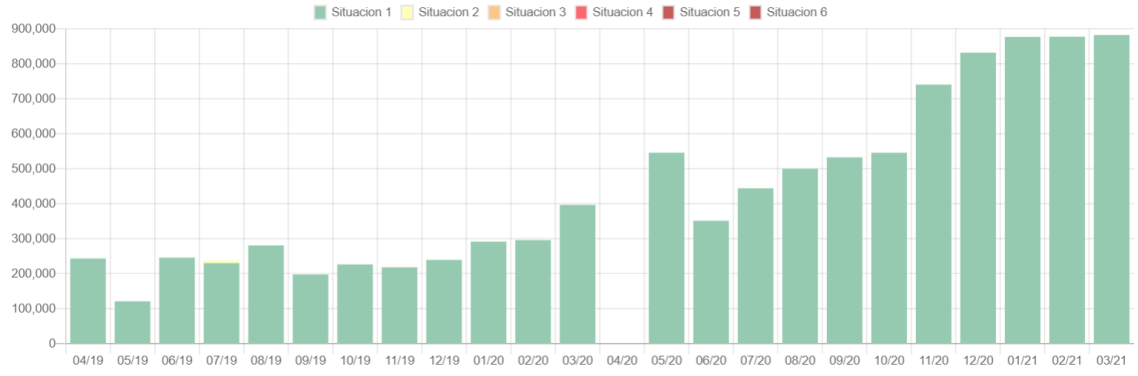
Banco	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021
MARIVA S.A.						14 076,00	14 076,00	14 076,00
COOPERATIVA DE CRÉDITO Y VIVIENDA UNICRE				6,00	6,00	6,00	6,00	7,00
PROVINCIA DE BUENOS AIRES		39 301,00	46 344,00	47 363,00	47 072,00	41 343,00	27 496,00	5 718,00
INDUSTRIAL	40 898,00	39 817,00	37 350,00	28 675,00		5 312,00	1 019,00	
PROVINCIA DE CORDOBA							1,00	3,00
CMF S.A.								
SUPERVIELLE	35 146,00	35 980,00	36 841,00	54 952,00	82 985,00	60 402,00	67 259,00	69 034,00
SANTANDER RIO S.A.	53 003,00	52 080,00	50 473,00	41 001,00	38 599,00	10 594,00	39 774,00	47 378,00
PATAGONIA		7 863,00	7 977,00	9 750,00	39 815,00	37 662,00	42 074,00	44 570,00
MUNICIPAL DE ROSARIO	844,00	886,00	744,00	692,00	685,00	584,00	528,00	470,00
MACRO	65 335,00	70 058,00	75 925,00	83 091,00	91 235,00	84 791,00	80 889,00	79 317,00
ITAU ARGENTINA	93 714,00	82 231,00	83 260,00	176 431,00	329 484,00	333 462,00	330 207,00	354 885,00
ICBC	5 874,00	6 025,00	6 186,00	6 332,00	6 504,00	6 644,00	6 785,00	7 196,00
HSBC BANK	25 319,00	24 149,00	27 297,00	36 552,00	32 474,00	37 015,00	37 273,00	27 411,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	44 773,00	42 521,00	40 308,00	102 366,00	99 888,00	142 871,00	133 915,00	134 033,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	5,00	5,00						47,00
CITIBANK N.A.	116 460,00	118 635,00	125 439,00	137 082,00	42 876,00	46 552,00	47 544,00	48 609,00
BBVA FRANCES	19 061,00	13 332,00	7 792,00	16 557,00	20 466,00	55 783,00	48 847,00	49 777,00
TOTAL PERIODO	**500 432,00**	**532 883,00**	**545 936,00**	**740 850,00**	**832 089,00**	**877 097,00**	**877 693,00**	**882 531,00**

Situaciones			
1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

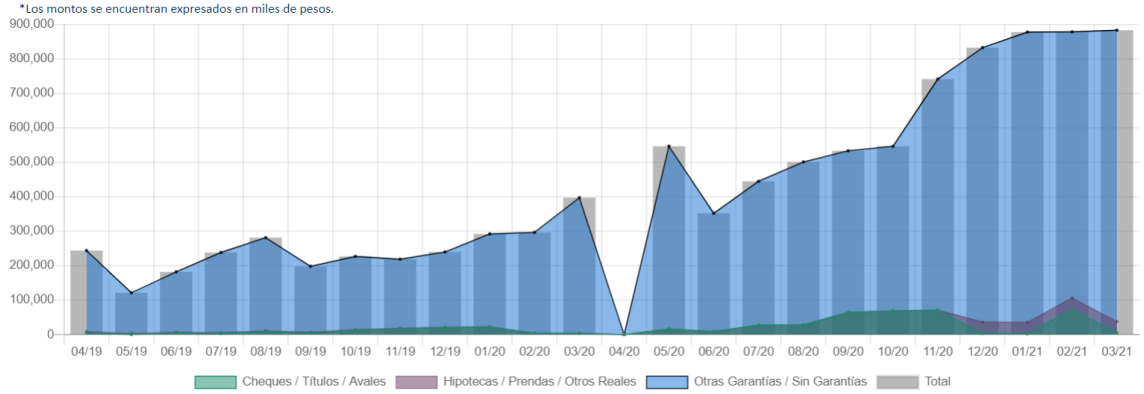
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

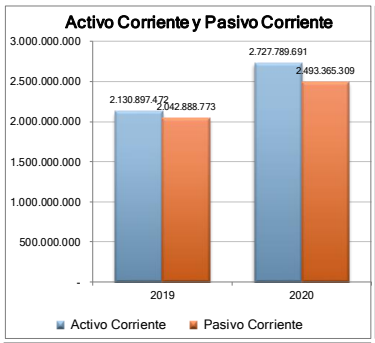
Información Económica / Financiera

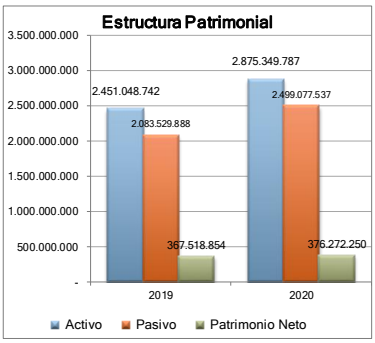
DATOS CONTABLES

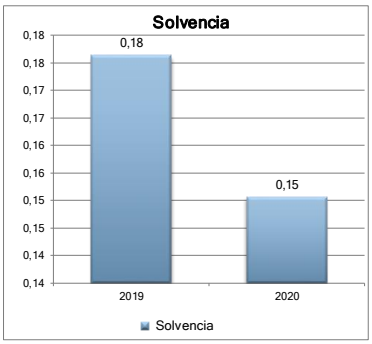
Períodos Analizados	2019/2020	
Concepts	03/2019	03/2020
Caja y Bancos	118.240.505,0	20.373.772,0
Inversiones corrientes	378.097.406,0	170.781.579,0
Creditos por ventas	1.214.277.360,0	1.941.400.761,0
Otros Créditos	85.907.194,0	190.137.197,0
Bienes de Cambio	334.375.007,0	405.096.382,0
Bienes intangibles	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0
Activo Corriente	**2.130.897.472,0**	**2.727.789.691,0**
Otros Créditos no corrientes	244.574.551,0	13.992.141,0
Otras inversiones no corrientes	46.571.534,0	31.986.084,0
Bienes de Uso valor de origen	33.356.264,0	112.336.996,0
Depreciación acumulada	4.351.079,0	33.855.156,0
Bienes de Uso	29.005.185,0	78.481.840,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	23.100.031,0
Activo no Corriente	**320.151.270,0**	**147.560.096,0**
ACTIVO	**2.451.048.742,0**	**2.875.349.787,0**
Deudas Comerciales	1.763.885.672,0	1.983.413.241,0
Deudas bancarias	229.769.727,0	491.151.726,0
Deudas sociales	16.287.371,0	4.791.927,0
Deudas fiscales	27.783.184,0	13.937.235,0
Otros Pasivos	5.162.819,0	71.180,0
Pasivo Corriente	**2.042.888.773,0**	**2.493.365.309,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0
Deudas bancarias	20.032.827,0	5.712.228,0
Deudas fiscales	20.608.288,0	0,0
Otros Pasivos	0,0	0,0
Previsiones	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**40.641.115,0**	**5.712.228,0**
PASIVO	**2.083.529.888,0**	**2.499.077.537,0**
Capital social	174.276.084,0	174.276.084,0
Resultados Acumulados	193.242.770,0	201.996.166,0
PATRIMONIO NETO	**367.518.854,0**	**376.272.250,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**2.451.048.742,0**	**2.875.349.787,0**
Ventas	2.114.304.573,0	2.147.853.986,0
Compras del ejercicio	1.598.394.998,0	1.515.084.516,0
Costo de Ventas	1.591.420.127,0	1.444.363.141,0
Margen Bruto	522.884.446,0	703.490.845,0
Amortizaciones	7.942.331,0	8.777.538,0
Gastos Comerciales	259.408.508,0	372.518.065,0
Gastos Administración	84.601.958,0	92.893.505,0
Gastos Financieros	19.792.539,0	17.169.088,0
Otros ingresos	18.685.720,0	1.184.631,0
Otro egresos	0,0	209.436.249,0
Impuesto a las ganancias	60.777.982,0	3.799.573,0
Resultado del ejercicio	**116.989.179,0**	**8.858.996,0**
EBITDA	**205.502.031,0**	**38.605.195,0**

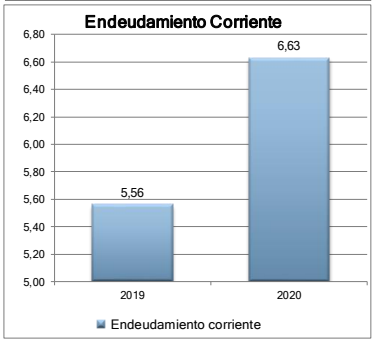
Importes Expresados en Pesos

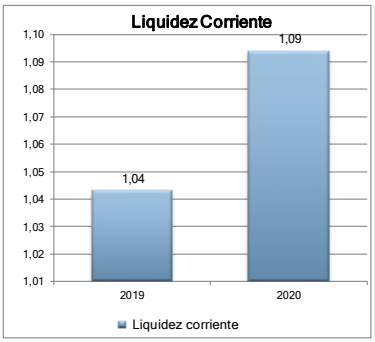
PRINCIPALES INDICADORES

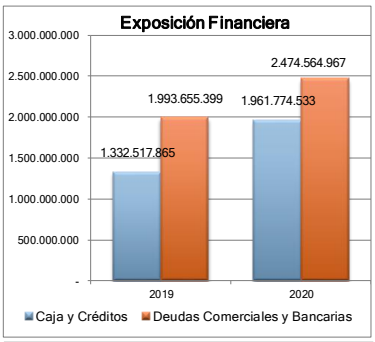


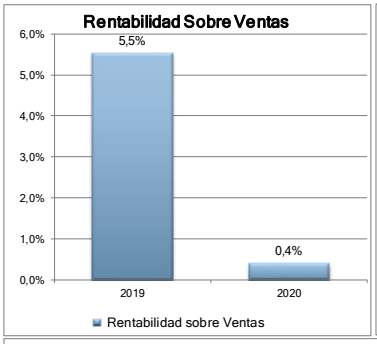


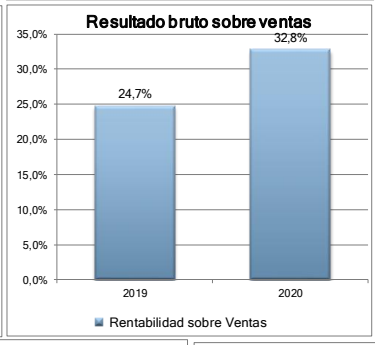


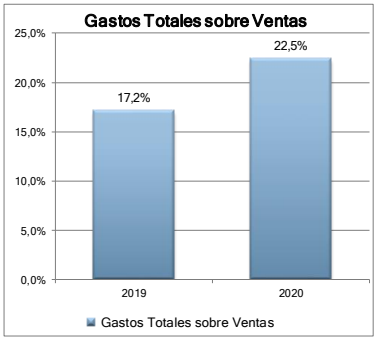


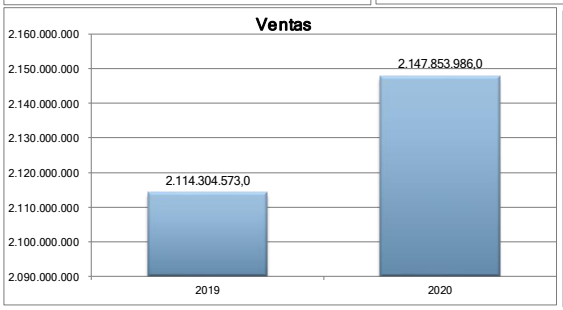


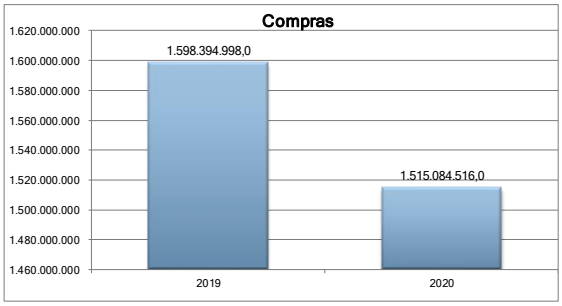












Publicaciones

OFICIALES

Provincia: SANTA FE Fecha: 02/07/2020

ALIANZA SEMILLAS S.A. REFORMA DE ESTATUTO De acuerdo a los resuelto en asamblea extraordinaria del 5 de Marzo de 2020 (Acta N° 29), se procedió a la modificación del estatuto social. Las mismas son: "Artículo 1°: Bajo la denominación ALZ SEMILLAS S.A. continuara funcionando la sociedad que se denominaba ALIANZA SEMILLAS S.A., con domicilio legal en la ciudad de Rosario, Provincia de Santa Fe." "Artículo 4°: El capital social es de setenta y dos millones de pesos ($ 72.000.000) representado por setenta y dos millones (72.000.000) acciones de valor nominal un peso (v$n 1.-) cada una. El capital puede ser aumentado por decision de la asamblea ordinaria hasta el quíntuplo de su monto, conforme al artículo 188 de la N° 19550." "Artículo 9°: La administración de la sociedad está a cargo de Directorio integrado por el número de miembros que determine la Asamblea, entre un MINIMO de 1 (uno) y una MAXIMO de 5 (cinco), quienes duraran en sus funciones dos (2) ejercicios La asamblea debe designar suplentes en igual o menor número de Titulares y por el mismo plazo, con el fin de llenarlas vacantes que se produjeran en el orden del dia de su elección La misma designara entre los electos al Presidente y —de corresponder- un Vicepresidente. El Directorio funciona con la mayoría absoluta de los votos presentes. En caso de empate el Presidente tiene doble voto. La asamblea fija la remuneración del Directorio."

Provincia: SANTA FE Fecha: 24/11/2017

ALIANZA SEMILLAS S.A. OBLIGACIONES NEGOCIABLES Se hace saber por un dia, que: (a) mediante Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Alianza Semillas S.A. (la “Sociedad”), de fecha 4/10/2017 se decidió el aumento del monto programa global de emisión de obligaciones negociables bajo el Régimen PYME por un monto máximo en circulación de hasta $ 100.000.000 y/o su equivalente en otras monedas (el “Programa”). La actualización de la informacion del prospecto de Programa y sus términos y condiciones fueron decididos por reunion de Directorio del 17/10/2017. La creación del Programa y sus principales términos y condiciones fueron aprobados por la Asamblea Ordinaria de Accionistas de la Sociedad del 26/09/2014, y sus restantes términos y condiciones, por el Directorio de la Sociedad del 04/11/2014. (b) La Sociedad tiene domicilio legal en Santa Fe 1363 Piso 4, Ciudad de Rosario, Provincia de Santa Fe, Argentina y fue constituido en la misma ciudad como sociedad Anonima, con un plazo de duracion de 90 años, e inscripto en el Registro Público de Comercio de la Provincia de Santa Fe, bajo el Tomo 88, Folio 3588, Nº 170 con fecha 11/04/2007. (c) La Sociedad tiene por objeto desarrollar por cuenta propia o de terceros, asociada o a través de terceros, las siguientes actividades: a) Producción, distribución y compra-venta (incluyendo la importación y exportación) de semillas, agroquímicos y fertilizantes; b) Prestación de servicios relacionados con la actividad agropecuaria; c) Explotación agropecuaria. A tales fines tiene plena capacidad jurídica de adquirir derechos, contraer obligaciones y ejercer los actos que no sean prohibidos por las leyes o por este Estatuto. Se excluyen aquellas actividades que pudieran estar comprendidas dentro de lo previsto en el Art. 299, inciso 4° de la Ley 19.550, como también las reguladas por la Ley de Entidades Financieras, (d) Al 31/10/2017 el capital social de la Sociedad es de $ 30.000.000 000 (pendiente de inscripción en el Registro Público de Comercio de Santa Fe) y al 30/09/2017 su patrimonio neto es de $ 113.734.393 (e) Descripción: Las Obligaciones Negociables (las “ONs”) constituirán “obligaciones negociables” simples, no convertibles en acciones, a ser emitidas de conformidad con la Ley 23.576 y sus modificatorias, y demás normas aplicables vigentes, y darán derecho a los beneficios establecidos en esa Ley. Monto: $ 100.000.000 en circulación en cualquier momento, o su equivalente en otras monedas. Oferta: las ONs se ofrecerán en la Argentina o en otras jurisdicciones, conforme se determine en los Suplementos de Precio aplicables. Duracion: la duracion del Programa es de cinco años contados a partir de la fecha de autorización del mismo que fuere emitida por la CNV el 20/02/2015; o cualquier plazo mayor que se autorice de conformidad con las normas aplicables. Forma: las ONs podrán ser escriturales, estar representadas en títulos caratulares definitivos al portador o nominativos (y en este último caso, ser endosables o no), o estar representadas en certificados globales (para su depósito con depositarios autorizados por las normas vigentes de la jurisdicción que corresponda), segun se especifique en el Suplemento de Precio aplicable. Clases y/o Series: Las ONs podrán ser emitidas en distintas clases con derechos diferentes, otorgándose dentro de cada clase los mismos derechos. A su vez, cada clase de obligaciones negociables podrá dividirse en series. Asimismo podrá resolverse la reapertura de aquellas clases y/o series en caso de que así lo decida la Sociedad. Precio de Emisión: las ONs podrán emitirse a la par, o con descuento o prima respecto del valor par, segun se especifique en el Suplemento de Precio aplicable. Monedas: las ONs podrán estar denominadas en dólares estadounidenses, en pesos, o en cualquier otra moneda o unidad monetaria conforme se especifique en el Suplemento de Precio aplicable. Asimismo, podrán estar denominadas en más de una moneda, segun se especifique en el Suplemento de Precio aplicable. Destino de los Fondos: los fondos provenientes de la colocación de las emisiones y reemisiones de las ONs que se emitan en el marco del Programa serán destinados a uno o más de los destinos previstos en el Artículo 36 de la Ley de Obligaciones Negociables o bien otro destino que oportunamente se determine en el Suplemento de Precio aplicable. Colocadores: serán aquel o aquellos que oportunamente se designen en el Suplemento de Prospecto correspondiente. Denominación mínima: será determinada oportunamente en cada Suplemento de Precio. Registro y Deposito Colectivo: a menos que se especifique de otro modo en los Suplementos de Precio de las clases y/o series Correspondientes, Caja de Valores S.A. (“CVSA”), será el agente de registro de las obligaciones negociables emitidas en forma escritural y el depositario de las obligaciones negociables representadas por certificados globales. Listado para la Negociación: en uno o más mercados autorizados en el país y/o en el exterior, segun se especifique en el Suplemento de Precio correspondiente. Pago: El agente de pago será aquel que se designe en el Suplemento de Precio aplicable. Intereses: Las ONs podrán devengar intereses a tasa fija, devengar intereses a tasa variable, no devengar intereses y ser emitidas con descuento sobre su valor nominal, y/o devengar intereses sobre la base de cualquier otro método. La tasa variable empleada para determinar los intereses de las obligaciones negociables podrá estar referida a otras tasas, a índices, o estar compuesta de

cualquier otro modo que se especifique en el Suplemento de Precio aplicable. Rescate Anticipado: la Sociedad podrá rescatar las ONs por razones impositivas. Rescate a Opción de la Sociedad y/o de los Tenedores: las ONs podrán ser rescatadas total o parcialmente a opción de la Sociedad y/o de los tenedores. Ley aplicable y jurisdicción: Las ONs se regirán y serán interpretadas conforme a las leyes de la República Argentina, salvo otras especificaciones estipuladas en los Suplementos de Precio correspondientes. A menos que se especifique lo contrario en los suplementos de precio de las clases y/o series correspondientes, toda controversia que se suscite entre la Sociedad y/o los tenedores con relación con las obligaciones negociables, se resolverá por el Tribunal de Arbitraje General de la BCBA (en virtud del ejercicio de la facultad delegada por BYMA a la BCBA, conforme lo dispuesto por la Resolucion N° 18.629 de la CNV). No obstante lo anterior y de acuerdo a las disposiciones del Articulo 46 de la Ley de Mercado de Capitales, los inversores tendrán el derecho de optar por acudir a los tribunales judiciales competentes. Calificación de Riesgo: las obligaciones negociables podrán contar con calificación de riesgo otorgada por las entidades autorizadas al efecto, (f) La Sociedad emitió anteriormente ONs Serie I por un monto de $ 6.100.000, ONs Serie II por un monto de $ 11.100.000 y ONs Serie III por un monto de $ 10.715.000. (g) Las ONs serán emitidas con garantía común o, siempre y cuando ello sea posible en virtud de la normativa aplicable a la Sociedad, con garantía especial o flotante, o estar avaladas, afianzadas o garantizadas por cualquier medio. Salvo otras especificaciones estipuladas en el Suplemento de Precio aplicable, las ONs serán obligaciones directas, incondicionales y con garantía común de la Sociedad y, salvo en el caso de ONs subordinadas y/o garantizadas, serán tratadas en todo momento en igualdad de condiciones entre sí y con todas las demás obligaciones comunes presentes y futuras de la Sociedad que no se encuentren garantizadas ni subordinadas, ni que cuenten con privilegios y/o preferencias por disposiciones legales, (h) Las ONs tendrán los plazos de vencimiento y los plazos y formas de amortización que se fijen en el correspondiente Suplemento de Precio, respetando los plazos mínimos y máximos que resulten aplicables de acuerdo con las normas vigentes y pudiendo ser emitidas a corto, mediano y/o largo plazo, (i) Las ONs no serán convertibles en acciones. $ 240 341314 Nov. 24

Provincia: SANTA FE Fecha: 15/04/2015

ALIANZA SEMILLAS S.A. MODIFICACION DE ESTATUTO Con relación a la publicacion efectuada el dia 25 de noviembre de 2014 se rectifican los siguientes datos consignados en el punto II Condiciones de Emisión de las Obligaciones Negociables Serie III (las “Obligaciones Negociables Serie III” u “ON Serie III”) las que serán complementadas con las condiciones establecidas en el Suplemento de Prospecto a publicar en los sistemas de informacion de los sistemas donde las ON Serie III se listen y en la Autopista de la Informacion Financiera de la CNV (www.cnv.gob.ar) (“AIF”) (el “Suplemento de Prospecto”), Vencimiento: Salvo que de otro modo se especifique en el Suplemento de Prospecto, vencerá el 30 de septiembre de 2016. Intereses: Salvo que de otro modo se especifique en el Suplemento de Prospecto, los intereses se pagaran en forma mensual (salvo el primer pago que será irregular conforme se indica a continuación) el ultimo dia calendario de cada mes conforme a las Fechas de Pago de Servicios indicadas en el Cuadro de Pago de Servicios. El primer servicio de interés será irregular y comprenderá el plazo transcurrido entre la Fecha de Emisión y el último dia calendario del mes siguiente a la Fecha de Emisión. Las ON Serie III devengaran un interés a una tasa de interés mixta, conforme se describe a continuación: (a) desde la Fecha de Emisión hasta el mes de diciembre de 2015, inclusive, devengaran intereses a la Tasa Fija (segun este término se define más adelante) y (ii) a partir del mes de enero de 2016 hasta la Fecha de Vencimiento de las ON Serie III el interés será el que resulte de la Tasa BADLAR (conforme este término se define más adelante) más 550 puntos básicos. Dicha tasa variable de interés nominal anual nunca será superior al 34% nominal anual. Los intereses se devengaran entre la Fecha de Integración (inclusive) y la Primera Fecha de Pago de Servicios (exclusive) - para el primer servicio- y entre la última Fecha de Pago de Servicios (inclusive) y la próxima Fecha de Pago de Servicios (exclusive) - para los restantes del “Periodo de Interés”) y se pagaran en cada Fecha de Pago de Servicios. El interés se calculara sobre el saldo de capital (o valor residual de los títulos emitidos) al inicio del Periodo de Interés por la cantidad de días efectivamente transcurridos en cada Periodo de Interés, considerando para su cálculo la convención actual/365 (la cantidad de días transcurrido en el periodo de devenga miento/365). Tasa Fija: Se define como la tasa fija a licitar en el Periodo de Licitacion que se determinara con anterioridad a la Fecha de Emisión, conforme al procedimiento detallado en el Suplemento de Prospecto. Tasa Badlar: Se define como el promedio aritmético simple de las tasas de interés para depósitos a plazo fijo de más de un millón de pesos de 30 a 35 días en banco privados (“Badlar Privada”), en base a las tasas informadas por el Banco Central de la República Argentina (“BCRA”) durante el periodo que se inicia el octavo Dia Hábil anterior al inicio de cada Periodo de Interés, inclusive, y finaliza el octavo Dia Hábil anterior a la Fecha de Pago de Servicios, exclusive. Actualmente, la tasa BADLAR Privada es informada por el BCRA en su página de internet (www.bcra.gob.ar), Sección “Estadísticas e Indicadores/Principales Variables Monetarias y Financieras/Descarga de paquetes estandarizados de series estadísticas/Tasa de interés por depósitos y Badlar (series diarias) “. En caso de que la tasa Badlar Privada dejare de ser informada por el BCRA, se tomara: (i) la tasa sustitutiva de la Tasa Badlar Privada que informe el BCRA o (III) en caso de no existir o no informarse la tasa sustituía indicada en (i) precedente, se calculara la Tasa de Referencia, considerando el promedio de tasas informadas para depósitos a plazos fijo en pesos por un monto mayor a un millón de pesos por periodos de entre 30 y 35 días de los cinco (5) primeros bancos privados de la Argentina. Para elegir los cinco (5) primeros bancos privados se considerara el último informe de depósitos disponibles publicados por el BCRA. Amortización: Salvo que de otro modo se especifique en el Suplemento de Prospecto, el capital se pagara en siete cuotas mensuales, en las Fechas de Pago de Servicios indicadas en el Cuadro de Pago de Servicios comenzando el primer pago el último dia calendario del mes de marzo de 2016. Los servicios de amortización se cancelaran de la siguiente manera: 7% del capital en cada uno de los primeros cinco servicios de amortización, 30% para el sexto servicio d? amortización y 35% para el último servicio de amortización. Fecha de Pago de los Servicios: Salvo que de otro modo se especifique en el Suplemento de Prospecto, los servicios de intereses y amortizaciones (los “Servicios”) serán pagaderos en las Fechas de Pago de Servicios indicadas en el Cuadro de Pago de Servicios. Si la fecha fijada para el pago fuera un dia inhábil, quedara pospuesta siguiente Dia Hábil, devengando intereses sobre dicho pago por el o los días que se posponga el vencimiento. Las obligaciones de pago se consideraran cumplidas y liberadas en la medida en que la Emisor ponga a disposición de Caja de Valores S.A. los fondos correspondientes. Se entenderá por “Dia Hábil” cualquier dia lunes a viernes, salvo aquellos en los que los bancos estan obligados a cerrar en la ciudad de Rosario y/o Buenos Aires, III. Datos del Emisor: (a) Capital social al 31 de diciembre de 2014: $ 12.000.000 (pesos doce millones), y (b) Patrimonio neto al 31 de diciembre de 2014; $ 27.485.995 (pesos veintisiete millones cuatrocientos ochenta y cinco mil novecientos noventa y cinco) $

330 257831 Ab. 15

COMERCIALES

El agro muestra su potencial ante inversores
Fuente: AGROFY Fecha: 22/10/2019

El sector agropecuario se muestra como una buena opción de inversiones, analizando cada uno de los elementos que lo mantienen como motor económico.
El agro mantiene su fortaleza como motor impulsor de la economía. Es por esto que durante Expo Inversiones (espacio para discutir y conocer alternativas e instrumentos de inversión) expusieron referentes del sector explicando la visión de futuro de la producción agropecuaria, incuso sin dejar de lado el debate por el uso de fitosanitarios.
Uno de esos referentes fue Luis Pérez, director de **ALZ** Agro, quien diagnosticó la actualidad: "Nos tocó comentar el sector agro al sector financiero. Hay poca idea de lo que significa el campo y las posibilidades de inversión. Contamos el éxito que tenemos con las herramientas financieras, y para que sepan los que tienen los recursos qué estamos haciendo. En el sector hay una gran cantidad de oportunidades, no solo las productivas. Es una buena inversión. Hay muchas startups con gente con mucha capacidad y desarrollando nuevas tecnologías, big data, mediciones y análisis, plataformas, herramientas en general. Eso requiere aportantes que pueden ser parte de este sector generado dólares, cuando nuestra economía no las genera. Es una oportunidad".
Contexto post-paso
Pérez analiza lo que ocurrió luego del 11 de agosto, cuando el resultado de las P.A.S.O. modificó las perspectivas: "Hay una gran incertidumbre, sumado a la sequía que aún se mantiene. A partir de eso se generó una incertidumbre por parte del productor, donde se abrieron esperanzas por la cosecha en Estados Unidos. Esto da fortaleza a los precios a futuro que no son malos. Vemos maíces a 142 dólares en mayo, y puede que lleguen más alto. En un año como esto, uno tiende a no tomar decisiones, sin invertir por el riesgo. Está bien, pero hay que tener la capacidad de ver que no dejamos de hacer, porque eso repercute en el resultado final. Lo que hacemos, lo tenemos que hacer bien. No tirar dinero, sino estar encima de los procesos, con trabajo de tranquera adentro, los procesos de mi empresa, cuidando los factores de producción y rendimientos, recorrer los lotes, tomar coberturas, vender o comprar en canjes, etc".
Participación de ALZ Agro en el mercado de capitales
ALZ-Agro, familia de empresas conformada por cuatro entidades especializadas en Semillas, Nutrientes, Mercados y SGR, es reconocida en el sector agroindustrial desde hace más de diez años. Cada una de ellas se aboca a un eslabón de la cadena agroindustrial.
El grupo realizó –desde el año 2012 a la fecha- 5 emisiones de Obligaciones Negociables por un valor superior a los U$S 6.8 millones, sumados a dos series del fideicomiso financiero AGROCAP cercano a los 20 millones de dólares entre ambos. Así mismo, tiene en cartera el AGROCAP 3 por más de U$S 10 millones.
Luego de la introducción de las restricciones a la compra de dólares, **ALZ** Semillas logró que el Banco Central (BCRA) le autorice la compra necesaria de dólares para cancelar el pago definitivo de AGROCAP 2 y la cuota que venció en septiembre de la Obligación Negociable IV. Los inversores de estos instrumentos cobraron sus inversiones en dólares estadounidenses, tal como fue comprometido. Las empresas del grupo **ALZ** Agro comparten el objetivo de convertir necesidades en realidades, para potenciar y mejorar día a día la calidad del campo argentino.

Nace Nord Semillas
Fuente: AGROFY Fecha: 21/05/2018

Nord semillas es una nueva marca que nace con la presencia de reconocidos híbridos de maíz como AVALON PW y ACRUX PW, tras la venta global de la marca Morgan en 2017.
En el marco de la fusión entre Dow y Dupont se crea Nord semillas, una marca orientada a ofrecer semillas de calidad y enfocada en generar buenos negocios para el productor de Argentina y otros países de la región.
En febrero pasado, se anunció el nombre que va a llevar la División Agrícola de Dow Dupont, Corteva Agriscience. Esta será una empresa enfocada 100% en el mercado agrícola. En lo que respecta al mercado de semillas, contará con una amplia base genética global y gran presencia en investigación y desarrollo a nivel local, como así también un portafolio de innovación en biotecnología y agricultura digital. "Queremos desarrollar e innovar productos y tecnologías para enriquecer las vidas de los productores y consumidores. Nord semillas y su distribuidor Alianza semillas son claves para cumplir el propósito de Corteva" aseguró Julian Sudera, Director de Marketing de Corteva Agriscience, la división agrícola de DowDupont.
Nord semillas se suma como complemento a las dos principales marcas de la compañía, Pioneer y Brevant semillas. "Estamos convencidos de que la propuesta de valor de los híbridos y variedades de cada una de nuestras marcas y sus diferentes vías de acceso al mercado nos acercarán a mayor cantidad de productores" dijo Juan Lariguet, Gerente de Semillas de la compañía.
La revolución de las dietas líquidas
ALZ Agro, cuenta entre sus unidades de negocios con el departamento de nutrición animal. Su responsable, Arturo Bressanello, explica el concepto de dietas líquidas, revolucionario en nuestro país: "En la nutrición animal, nuestra empresa se dedica a manejar diferentes áreas de productos sólidos, como los vinculados a malterías; húmedos para cervecería; y los líquidos, que son la novedad en desarrollo tecnológico para Argentina: las Dietas Líquidas".
El especialista profundiza: "Este concepto va a permitir generar áreas de suministro de alimento que antes era muy difícil cubrir. Tienen un gran protagonismo en lo que es alimentación, vinculado a mixers, ya sea tambo o feedlots. Ahí actúa sobre homogeneización de la dieta, saborización, y todo lo que es el estímulo de consumo voluntario. El protagonismo fundamental de ese concepto de dietas líquidas, es el de suplementación estratégica en ganadería extensiva. Gran parte de esta actividad, sobre todo en vacas y terneras de recría, están vinculadas a fibras y muchas de ellas de mala calidad. Este sistema permite dosificar en autoconsumo una dosis exacta para que la hacienda pueda aprovechar esos forrajes de mala calidad".
La distribución de Nord Semillas

Para la distribución de Nord semillas en Argentina, la empresa continuará confiando en el esquema de distribución nacional de Alianza Semillas, mediante el cual ha logrado introducir materiales de maíz, girasol y sorgo de manera creciente en los últimos años. Alianza Semillas cuenta con una red de más de 300 distribuidores en el país con los cuales desarrollara el portafolio de Nord semillas. "Contamos con una propuesta integral para nuestra red y clientes, brindando un portafolio de semillas de punta y con la mejor biotecnología, junto a nuestros productos de Nutrición animal y vegetal" indicó Luis Perez, Director Comercial de Alianza. "Generamos una amplia cantidad de herramientas financieras para suplir las necesidades de todos nuestros clientes" aseguró Rodrigo Armas, Director Financiero de Alianza.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

¿Qué le depara al sorgo en la campaña 2020/21?
Fuente: BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO Fecha: 23/04/2021

Una nueva safra de sorgo ha comenzado y en Argentina los datos demuestran un mayor optimismo dentro del sector productor. La demanda internacional no cesa y se espera que se aprovechen las mejoras en los valores internacionales del grano.

El sorgo se ha mantenido a lo largo de los últimos años como uno de los principales granos que se producen dentro de nuestro país. No obstante, un análisis más detallado de la evolución del área sembrada nos hace evidenciar que, a pesar del crecimiento absoluto en superficie, su peso relativo ha decaído en relación a otros granos, ya que en el ciclo 2019/20 apenas llegó a suponer el 1,35% del área sembrada a nivel nacional. Para que se tome dimensión, cabe destacar que este último registro representó el mínimo nivel de participación del sorgo sobre el total del área sembrada desde la campaña 1956/57

Por otra parte, la situación pareciera haber cambiado de cara a la campaña 2020/21, donde, se incrementó notablemente el área sembrada para grano para llegar, según datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (MAGyP), a unas 800.000 ha, aunque algunas estimaciones privadas mencionan un área mayor (cercana a 950.000 has). De esta manera la participación del cultivo sería entre 2,1 y 2,5% de la superficie total sembrada a nivel nacional, proporciones similares a la alcanzada en 2008/09. Adicionalmente es interesante mencionar que gran parte de éste aumento de área se dio en la zona núcleo maicera donde los productores, atraídos por la perspectiva de precio y los márgenes, destinaron lotes de buena calidad para el cultivo.

Respecto del paquete tecnológico aplicado, también hubo cambios significativos, el sorgo es un cultivo que tradicionalmente se venía haciendo con tecnología media y baja pero en esta campaña hubo un salto que se pudo visualizar entre otras cosas por mayor demanda de híbridos de alto potencial, mayor uso de fertilizantes, mejor control de malezas (mayor uso de tecnología igrowth y de tratamientos de semilla con antídotos para uso de graminicidas preemergentes), mayor monitoreo de los lotes y rápida respuesta al ataque del pulgón de la caña de azúcar que apareció repentinamente en Argentina.

El aumento en la superficie sembrada y la aplicación de un paquete tecnológico más ambicioso, harán posible aumentar la producción nacional, que podría estar en el orden de 3,0-3,5 millones de toneladas, consecuentemente, se incrementa el saldo exportable del grano. Es que, el sorgo, que históricamente se lo utilizó como forraje y para la producción de balanceados para la alimentación animal, ha adquirido una importante faceta exportadora llegando a vender externamente el 70% de la producción nacional (campañas 2008/09 y 2011/12). Si bien en los últimos años cayó la proporción de embarques de sorgo respecto a la producción total, con la llegada de la campaña 2020/21 se espera que recobre relevancia el mercado externo.

A pesar de la merma en las exportaciones nacionales entre las campañas 2012/13 y 2017/18, Argentina nunca ha perdido su status como integrante fijo dentro de los principales países exportadores de sorgo, permaneciendo siempre entre los 3 principales proveedores a nivel mundial.

Por el lado de la demanda, el principal comprador de sorgo a nivel internacional es China, secundado por Japón y en tercer lugar se encuentra México, quien supo ser durante el inicio del nuevo milenio el principal destino del sorgo mundial. Cabe destacar que el comercio internacional del sorgo supone un mercado de poco más de 7 millones de toneladas, según el promedio de las últimas campañas. De todas formas, según las estimaciones del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA), en la campaña 2020/21 las importaciones mundiales de sorgo alcanzarán los 9 millones de toneladas y Argentina proveerá cerca de 1 millón.

La elevada demanda de China por los commodities internacionales ha llevado al alza a las cotizaciones de los mismos. El sorgo no fue la excepción, ya que la utilización de esta gramínea para la elaboración de Baijiu (licor típico del gigante asiático y que su elevado consumo allí lo convierte en el licor más consumido del mundo), ha empujado hacia arriba a los valores del sorgo, aumentando así la rentabilidad de los productores de este grano. Este hecho es considerado el principal justificativo del incremento en la superficie sembrada que se tuvo en la campaña 2020/21, así como también en el volumen registrado en DJVE.

La situación de elevada demanda llevó los precios de exportación de sorgo a incrementarse desde mediados del año pasado. En el Golfo de México, el valor de esta gramínea llegó a superar los US$ 300/tn durante febrero, más de US$ 100 por encima del registro de agosto de 2020. A pesar de haber tenido una disminución en el último mes y medio, los valores se encuentran aún muy por encima de lo que se presentaba a la misma altura de las últimas campañas.

Por otra parte, según los compromisos asumidos por los agentes exportadores en Declaraciones Juradas de venta al Exterior (DJVE), previo al inicio formal de la cosecha, ya se habría comprometido todo el saldo que se estima exportar en la campaña en curso, que representa más del 35% de la producción estimada. El volumen de ventas al exterior, que coincide con la previsión de exportaciones totales, alcanza a 1,2 millones de toneladas. El significativo incremento en cantidades aunado con

la mejora de los precios significará un incremento en el ingreso de divisas provistas por el cultivo. Se estima que las ventas al exterior superen los 240 millones de dólares, superando en un 158% lo registrado en la campaña anterior y equivaliendo a casi 3 veces el ingreso del ciclo 2018/19.
Si bien todavía es temprano, las perspectivas para la siembra del cultivo de sorgo destino grano para la campaña 2021/22 son muy alentadoras toda vez que los resultados económicos obtenidos por los productores van a ser muy buenos y que las perspectivas de la demanda China se mantienen firmes y ya hay posibilidades de fijar precios interesantes para la cosecha 2022. Todo esto se ve reflejado en una importante demanda de semilla por parte de los productores en precampaña (algo no tan usual para el cultivo).

Pese a la falta de políticas para el campo, la producción de granos creció más de 500% en poco más de cinco décadas
Fuente: Infobae Fecha: 04/04/2021

El sector agropecuario es uno de los más importantes de la economía argentina no solo porque origina más del 70% de las divisas que ingresan al país, sino también por el movimiento económico que genera, la gran cantidad de actividades que dependen de él y los puestos de trabajo que crea, sobre todo, en el interior del país. Sin embargo, esta importancia, inclusive cultural e histórica, parece diluirse puertas adentro de los despachos estatales a medida que pasan los diferentes gobiernos, en los que ha primado una mirada recaudatoria por sobre un plan estratégico que permita desarrollar todo el potencial y productividad de la actividad.
Pero pese a la falta de una mirada a largo plazo, los cambios políticos, la interrupción de lineamientos (a veces, en una misma gestión) y la implementación de decisiones hostiles y poco propias para la actividad, el agro siguió creciendo a lo largo de los años, sobreponiéndose a las decisiones y omisiones de los gobiernos.
Así lo demuestra un trabajo realizado por el analista y especialista en mercados agropecuarios Carlos Etchepare quien remarcó que, independientemente del poder de turno y las políticas implementadas hacia el sector, la siembra y producción de granos se mantuvo en crecimiento, inclusive durante el kirchnerismo, cuando las altas retenciones combinadas con el cierre de las exportaciones y una dialéctica hostil hacia el sector, desincentivó y puso en aprietos a más de una rama de la actividad.
Según indica el especialista, desde el año 1966 hasta el gobierno de Mauricio Macri, en promedio, el área sembrada con granos creció de 19,1 millones de hectáreas hasta 38,7 millones de hectáreas, mientras que la producción pasó de 22 a 132,9 millones de toneladas en promedios. Esto quiere decir, que más allá de caídas o estancamientos puntuales que se dieron mayormente por cuestiones climáticas, la producción agraria se más que sextuplicó, creciendo así 504% en poco más de 50 años.
En ese lapso el campo atravesó gobiernos militares y civiles, innumerables crisis económicas e inflaciones descomunales y, por sobre todas las cosas, falta de políticas agropecuarias o continuidad de lineamientos básicos con los cambios de gobierno. La constante fue la falta de previsibilidad. En este sentido, Etchepare parte de dos premisas: o no hubo política agropecuaria o justamente, la política pareciera ser que no la haya.
A pesar de todo
"Lo que se ha comprobado es que no ha hecho falta una política agropecuaria porque la producción ha seguido creciendo en los últimos 40 años, salvo períodos muy marcados cuando se dieron cuestiones climáticas. Si existe un sector que crece aun sin políticas o inclusive políticas agresivas hacia él, ¿por qué lo van a cambiar?", se preguntó Etchepare en diálogo con Infobae.
La respuesta no se hace esperar: "Uno podría decir que hay que cambiar porque podrías crecer mucho más, sobre todo si éstas están dirigidas hacia el sector más importante de la economía, pero está visto que esa no fue la decisión de la política, sino ver cómo se le saca cada vez más y, que pesar de que se le pega todo el tiempo, sigue produciendo".
Para el especialista de la Dirección de Cooperación Técnica del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), Federico Bert, el crecimiento de la actividad se debió principalmente a una cuestión natural del productor que tiende al constante crecimiento, pero también a los mercados internacionales, que traccionan la actividad, con el Estado en el medio haciendo una suerte de regulación. "En esto hay tres partes: de un lado el sector privado, el productor. En la otra punta los mercados y en el medio el Estado argentino regulando por acción o por omisión. La producción creció a pesar de un clima político hostil o, por lo menos, políticas poco estimulantes y es porque el productor, por instinto, siempre va a más", señaló Bert.
Por otro lado, el especialista puntualizó que "la otra explicación está en la evolución de los mercados internacionales, en expansión, con commodities en aumento, y una demanda mayor de alimentos. En las dos puntas hay comportamientos que van por más. En el medio está el Estado. Y en este sentido, por un lado está la convivencia entre el Estado y el sector y por el otro las políticas en sí. En los últimos 20 años, ha habido señales políticas hacia el sector bastante hostiles". Por su parte, el presidente de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), Jorge Chemes, aseguró que el crecimiento no se debió a estímulos para realizar una mayor inversión, sino a la utilización de mayor tecnología, a la bonanza climática y a la necesidad del productor a expandirse para poder hacerle frente a los costos. "El productor tiene que apuntar a tener cada día mayor escala porque es una forma de bajar los costos de producción y que le quede un peso. Ante una mayor cantidad de hectáreas se termina generando una mayor cosecha. Eso no quiere decir que gane más, sino que para poder sobrevivir todos los días tiene que apelar a mayor cantidad de hectáreas con una mayor tecnología para que le quede un peso y que muchos costos fijos se diluyan", indicó el dirigente rural.
En esta misma línea, Chemes aseveró que "en los últimos 50 años no ha habido una política definida. Primero porque los gobiernos no han tenido políticas de mediano y largo plazo ya que han ido tomando medidas para apagar los incendios con parches. Segundo, es que los gobiernos nunca pensaron en el campo como un pilar de desarrollo sino siempre en recaudar y en los impuestos que se pueden generar a través de las exportaciones. Eso es lo que venimos reclamando, que haya políticas de Estado que marquen una previsibilidad a mediano y largo plazo. Si esto ocurriera las inversiones serían mucho mayor".
Concentración
Más allá de que ha habido un crecimiento de la producción, fundamentalmente por la tracción del productor que por decisiones oficiales, hay un punto que, a priori, parecería contradecir ese aumento y es la desaparición constante de agricultores. O sea, esa mayor producción se dio al mismo tiempo que el número de productores decrecía, llevando a la actividad a una concentración.
Según el último censo agropecuario nacional de 2018, en el país había 250.881 explotaciones agropecuarias, cuando en 2002, esa cifra se extendía hasta los 333.000. Esto significa que en el mismo lapso que 83.000 productores dejaron la actividad, se produjeron 45,1 millones de toneladas más de granos. Según Chemes, "el productor que desapareció es el mediano y el chico, el que no tiene respaldo ni posibilidad de diversificar o tener atención financiera. Vamos camino a un nivel de concentración muy

alto y, por eso, tampoco cae la producción, porque ese campo chico termina produciendo con un productor grande. El que se funde no es el campo, es el productor.
En la misma línea, Etchepare expresó: "Hay un proceso de concentración donde mucha gente va quedando en el camino, pero otra se va beneficiando de esta situación por las extensiones más grandes. Cuando uno hace política pensando que todos son productores de 10.000 hectáreas este es el resultado: el de 100 desaparece".