Análisis de Crédito de:

EL TEJAR SOC ANONIMA AGROP COM E IND

EL TEJAR SOC ANONIMA AGROP COM E IND

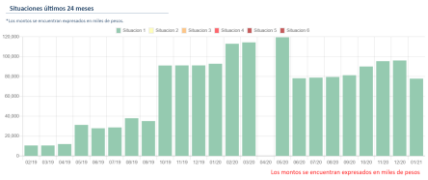
INFORMACIÓN FORMAL

Razón Social	EL TEJAR SOC ANONIMA AGROP COM E IND
Cuit	30-55138585-6
Domicilio	AV. LEANDRO N. ALEM 449 PISO 6, (1003), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Teléfonos	(02344) 450375/454535 - 1143113010 - 2271443517 - 2293427064
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	3/5/1972
Pat. Neto 2020	$ 594 537 812
Cantidad Empleados	N/A
Domicilio Legal	RECONQUISTA 1016 Piso. 6 -Ciudad Autonoma de Buenos Aires

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	ene-21	$ 77.807.000

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
GALICIA Y BUENOS AIRES	44.848.000	1/2021	1	57,6%
MACRO	32.908.000	1/2021	1	42,3%
SANTANDER RIO S.A.	51.000	1/2021	1	0,1%
BBVA FRANCES	-	1/2021	1	0,0%
NACION ARGENTINA	-	1/2021	1	0,0%
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-



INFORMACIÓN CONTABLE

	jun.-19	jun.-20
Activo	787.451.351	780.297.042
Activo Corriente	782.630.013	776.542.266
Activo No Corriente	4.821.338	3.754.776
Pasivo	167.358.566	185.759.230
Pasivo Corriente	167.358.566	185.759.230
Pasivo No Corriente	-	-
Patrimonio Neto	620.092.785	594.537.812
% PN / Activo	78,7%	76,2%
Ventas	592.855.629	885.448.009
% Var. Vtas.	49,4%	
Resultado Final	-95.970.606	-25.554.972
% Rent. / Vtas	-16,2%	-2,9%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	ene-21	$ 33.925.799
Deudas Bancarizadas Act.	ene-21	$ 77.807.000

	jun.-19	jun.-20
Endeudamiento	0,27	0,31
ROA %	-12,2%	-3,3%
ROE %	-15,5%	-4,3%
Días Prom de Cobro	99	139
Días Prom de Pago	141	693
Días Prom de Stock	526	1.672
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	-336,48	
Deuda Ban. / Ventas	0,09	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	Ciudad Autonoma de Buenos Aires - Argentina
PRODUCTO / SERVICIO	Cultivo de cereales y oleaginosas
TIPOS DE CULTIVO	Soja - Trigo - Cereales - Maiz - Algodón
PROVEEDORES	MOREL VULLIEZ SA, DON CRUZ SRL, ANINO MARIELA CRISTINA
CLIENTES	ACEITERA GENERA DEHEZA SA, MOREL VULLIEZ SA, SANCOR COOPERATIVA DE SEGUROS LIMITADA
ACTIVIDAD/ES	011211 - CULTIVO DE SOJA 011112 - CULTIVO DE TRIGO 011119 - CULTIVO DE CEREALES N.C.P., EXCEPTO LOS DE USO FORRAJERO 011121 - CULTIVO DE MAÍZ 011129 - CULTIVO DE CEREALES DE USO FORRAJERO N.C.P. 011291 - CULTIVO DE GIRASOL 011299 - CULTIVO DE OLEAGINOSAS N.C.P. EXCEPTO SOJA Y GIRASOL 011501 - CULTIVO DE ALGODÓN 014113 - CRÍA DE GANADO BOVINO, EXCEPTO LA REALIZADA EN CABAÑAS Y PARA LA PRODUCCIÓN DE LECHE 681099 - SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES RURALES PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P. 829900 - SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.

CONCLUSIONES

EL TEJAR S.A.A.C.e I. es una empresa agrícola ganadera, que opera desde el año 1972.
No registra juicios en su contra y opera con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos.
No registra deuda exigible por AFIP en Aportes y Contribuciones a la Seg. Social. De su información contable se desprenden adecuados indicadores a saber: bajo Endeudamiento en 0.31, gran Liquidez en 4.81 y excelente Solvencia en 3.21. Sus ventas registraron un aumento del 49% interanual, aunque la compañía presentó quebranto por 2°año consecutivo, (-16% vs el actual -3%s/ventas). Las ventas a 6/21 proyectarían una pronunciada caída (más de 50%).
Ante lo dicho la empresa podría ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

El Tejar S.A.A.C e I. forma parte del grupo El Tejar, opera como una empresa agrícola y ganadera. Sus actividades incluyen el diseño, organización y administración de sistemas de producción de granos y carne; producción de toros y novillas; producción de carne de novillo y novilla; la generación de negocios y la gestión de la producción ganadera de terceros; venta de obtentores; comercio de carne y alimentos y arrendamiento de fincas.
La empresa fue fundada en 1987 con operaciones y localizaciones en Argentina, Uruguay, Brasil, Bolivia y Paraguay.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
MOREL VULLIEZ CARLOS ALBERTO	Argentina	20128837966	80
FERNANDEZ MONICA PATRICIA	Argentina	27147125165	20

Fuente: Empresa

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

Razón Social	Nacionalidad	C.U.I.T
EL TEJARCITO S.A.	Argentina	30707959386
HACIENDAS DEL SALADO S R L	Argentina	30639369559

Fuente: Externa

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
MOREL VULLIEZ CARLOS ALBERTO	Argentina	20128837966	Presidente
FERNANDEZ MONICA PATRICIA	Argentina	27147125165	Directora Suplente

Fuente: Empresa

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

MOREL VULLIEZ CARLOS ALBERTO - 20128837966

SCORE

74.2

MOREL VULLIEZ CARLOS ALBERTO

FECHA NACIMIENTO:	14/07/1957
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	33 053 000
BANCOS	7
ANTIGUEDAD SIT. 1	01/2008

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

SAN LUIS 1719, (2659), MONTE MAIZ, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

JUAN D PERON 2170 ESQ STA CRUZ SANTA CRUZ, (2659), MONTE MAIZ, CORDOBA, ARGENTINA

EMPLEADOS

2 APROX.



FISCALES

EMPLEADO DE	BARRIENTOS Y CIA S.A. (10/2020)
CLAE	CULTIVO DE SOJA
INICIO ACTIVIDAD	01/12/1979
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

FERNANDEZ MONICA PATRICIA - 27147125165

SCORE

66.4

FERNANDEZ MONICA PATRICIA

FECHA NACIMIENTO:	29/05/1961
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	F

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS

BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

SAN LUIS 1719, (2659), MONTE MAIZ, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

SAN LUIS 1719, (2659), MONTE MAIZ, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/06/1990
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

CONCURSOS Y QUIEBRAS	0
REMATES	0
PEDIDOS DE QUIEBRA Y JUICIOS EJECUTIVOS	0
OTROS JUICIOS	0
COMO ACTOR	0
COMO DEMANDADO HOMÓNIMO	3
COMO ACTOR HOMÓNIMO	0

- ✓ Juicios Homónimos

Situación Comercial

PROVEEDORES

- MOREL VULLIEZ SA
- DON CRUZ SRL
- ANINO MARIELA CRISTINA

CLIENTES

- ACEITERA GENERA DEHEZA SA
- MOREL VULLIEZ SA
- SANCOR COOPERATIVA DE SEGUROS LIMITADA

MARCAS / PATENTES

CABAÑA EL TEJAR

NOMBRE: CABAÑA EL TEJAR
TIPO: MIXTA
CLASE: 29, 30, 31, 42
ACTA: 1885540
BOLETÍN:
PUBLICACIÓN: -

EVOLUCION DE LAS VENTAS

06-2018	06-2019	06-2020	Post Balance al 01-2021	Post Balance proy. al 06-2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
$ 150 051 305	$ 592 855 629	$ 854 448 009	$ 237 480 596	$ 407 109 593	69

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

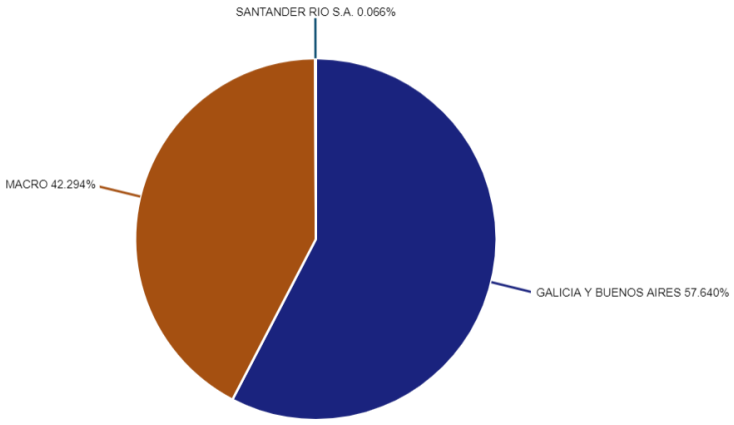
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	02/2019	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019	09/2019
SANTANDER RIO S.A.								
BBVA FRANCES								
MACRO								
NACION ARGENTINA					1,00			
GALICIA Y BUENOS AIRES	10 501,00	10 501,00	11 939,00	31 242,00	27 829,00	28 681,00	37 950,00	35 088,00
TOTAL PERIODO	**10 501,00**	**10 501,00**	**11 939,00**	**31 242,00**	**27 830,00**	**28 681,00**	**37 950,00**	**35 088,00**

Banco	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020	05/2020
SANTANDER RIO S.A.								
BBVA FRANCES								
MACRO	28 000,00	28 000,00	28 000,00	28 000,00	28 000,00	28 000,00		30 417,00
NACION ARGENTINA				1 387,00	20 387,00	20 387,00		20 677,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	63 062,00	63 145,00	63 164,00	63 430,00	64 574,00	65 954,00		68 362,00
TOTAL PERIODO	**91 062,00**	**91 145,00**	**91 164,00**	**92 817,00**	**112 961,00**	**114 341,00**		**119 456,00**

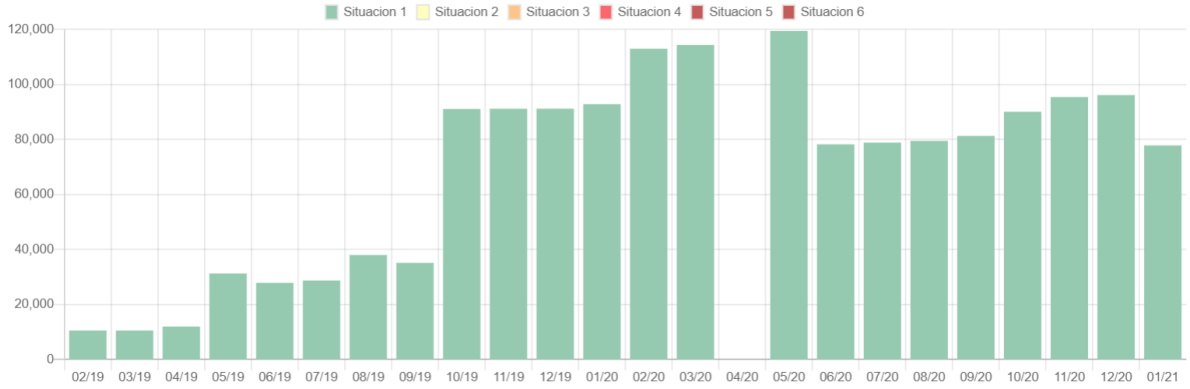
Banco	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021
SANTANDER RIO S.A.						49,00	49,00	51,00
BBVA FRANCES	1,00							
MACRO	31 017,00	31 645,00	32 291,00	34 080,00	35 599,00	31 448,00	32 175,00	32 908,00
NACION ARGENTINA	20 677,00	20 677,00	20 677,00	20 677,00	19 290,00	19 292,00	19 290,00	
GALICIA Y BUENOS AIRES	26 502,00	26 502,00	26 502,00	26 502,00	35 157,00	44 612,00	44 590,00	44 848,00
TOTAL PERIODO	**78 197,00**	**78 824,00**	**79 470,00**	**81 259,00**	**90 046,00**	**95 401,00**	**96 104,00**	**77 807,00**

Situaciones			
1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

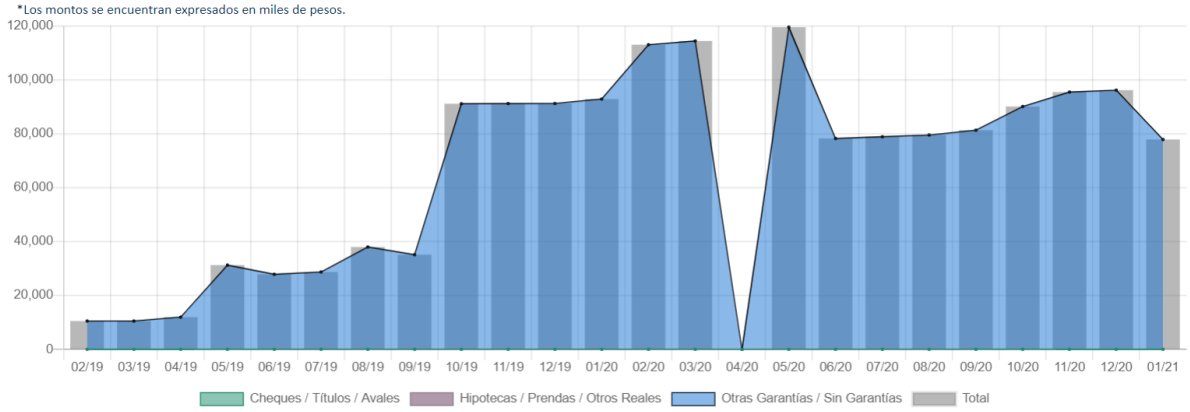
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

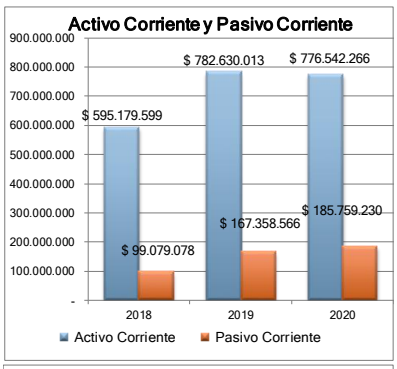
Información Económica / Financiera

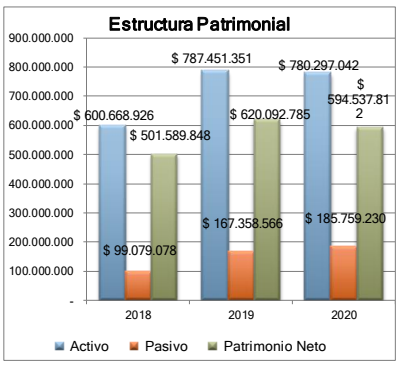
DATOS CONTABLES

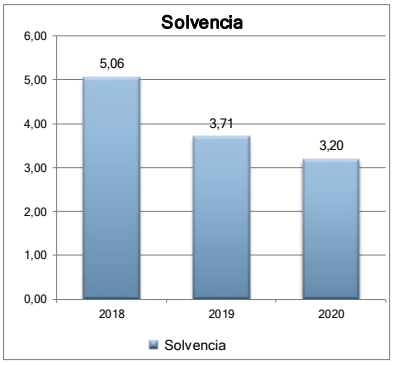
Períodos Analizados	2018/2019/2020		
Concepts	06/2018	06/2019	06/2020
Caja y Bancos	51.421.744,0	10.472.658,0	9.908.897,0
Inversiones corrientes	0,0	0,0	0,0
Creditos por ventas	58.573.950,0	195.229.500,0	409.351.142,0
Otros Créditos	86.285.288,0	62.494.370,0	15.706.956,0
Bienes de Cambio	398.898.617,0	514.433.485,0	341.575.271,0
Bienes intangibles	0,0	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo Corriente	**595.179.599,0**	**782.630.013,0**	**776.542.266,0**
Otros Créditos no corrientes	5.489.327,0	4.821.338,0	3.754.776,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0	0,0
Bienes de Uso valor de origen	0,0	0,0	0,0
Depreciación acumulada	0,0	0,0	0,0
Bienes de Uso	0,0	0,0	0,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo no Corriente	**5.489.327,0**	**4.821.338,0**	**3.754.776,0**
ACTIVO	**600.668.926,0**	**787.451.351,0**	**780.297.042,0**
Deudas Comerciales	63.895.137,0	137.192.486,0	160.283.069,0
Deudas bancarias	0,0	0,0	0,0
Deudas sociales	0,0	0,0	0,0
Deudas fiscales	35.124.748,0	30.111.825,0	25.476.161,0
Otros Pasivos	59.193,0	54.255,0	0,0
Pasivo Corriente	**99.079.078,0**	**167.358.566,0**	**185.759.230,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0	0,0
Deudas bancarias	0,0	0,0	0,0
Deudas fiscales	0,0	0,0	0,0
Otros Pasivos	0,0	0,0	0,0
Previsiones	0,0	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**0,0**	**0,0**	**0,0**
PASIVO	**99.079.078,0**	**167.358.566,0**	**185.759.230,0**
Capital social	100.000,0	332.735,0	332.735,0
Resultados Acumulados	501.489.848,0	619.760.050,0	594.205.077,0
PATRIMONIO NETO	**501.589.848,0**	**620.092.785,0**	**594.537.812,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**600.668.926,0**	**787.451.351,0**	**780.297.042,0**
Ventas	150.051.305,0	592.855.629,0	885.448.009,0
Compras del ejercicio	121.152.407,0	356.933.144,0	74.579.782,0
Costo de Ventas	116.302.097,0	471.497.766,0	1.004.115.445,0
Margen Bruto	33.749.208,0	121.357.863,0	-118.667.436,0
Amortizaciones	0,0	0,0	0,0
Gastos Comerciales	0,0	0,0	0,0
Gastos Administración	1.101.606,0	1.621.020,0	6.300.296,0
Gastos Financieros	0,0	0,0	0,0
Otros ingresos	125.767.835,0	0,0	354.941.296,0
Otro egresos	0,0	185.595.624,0	230.204.799,0
Impuesto a las ganancias	39.328.651,0	30.111.825,0	25.323.737,0
Resultado del ejercicio	**119.086.786,0**	**-95.970.606,0**	**-25.554.972,0**
EBITDA	**158.415.437,0**	**-65.858.781,0**	**-231.235,0**

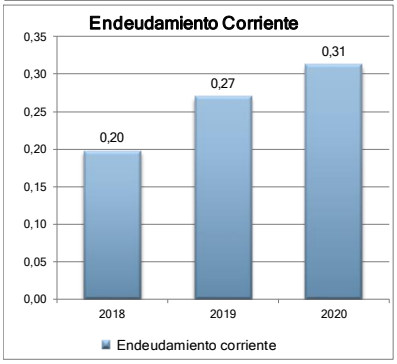
Importes Expresados en Pesos

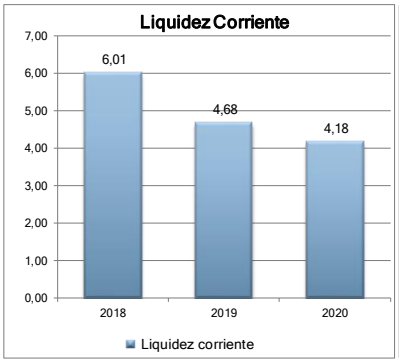
PRINCIPALES INDICADORES

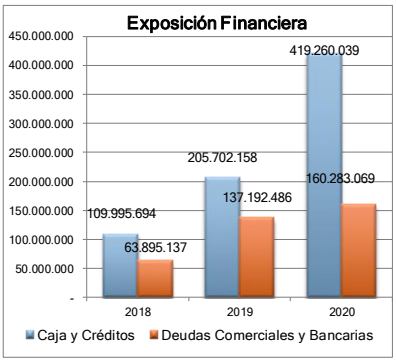


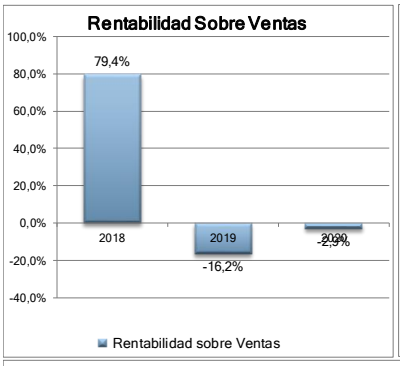


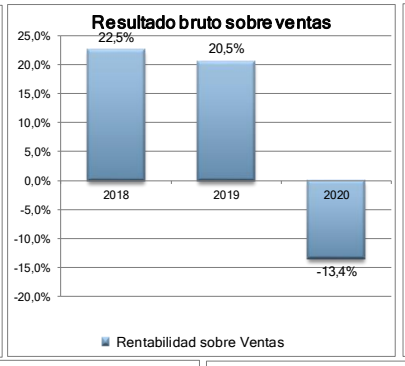


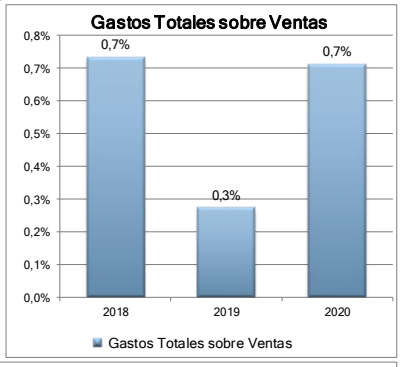


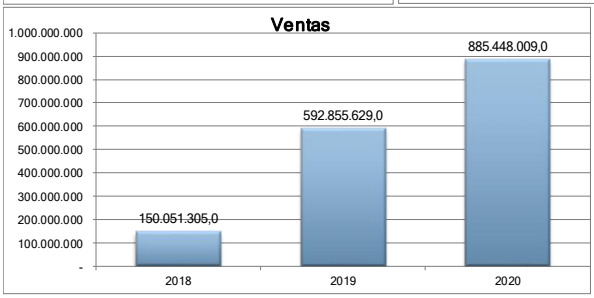


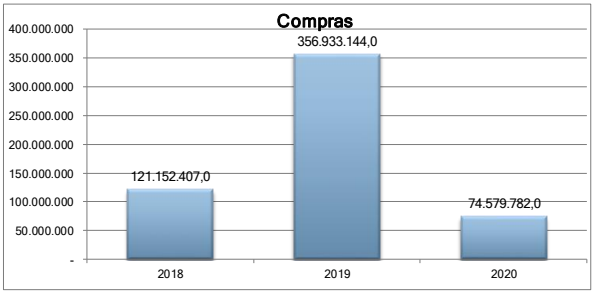












GLOSARIO
Solvencia (Patrimonio Neto / Pasivo): Indica la relación entre el Pasivo Total con su Patrimonio.
Endeudamiento Corriente (Pasivo Corriente / Patrimonio Neto): Es la proporción que representan las deudas de corto plazo Vs. el Patrimonio.
Rentabilidad sobre Ventas (Resultado / Ventas): Indica el porcentaje de rentabilidad (o pérdida) que tuvo la empresa sobre el total de las ventas realizadas en el último período.
Capital Corriente sobre Activo ((Activo Corriente-Pasivo Corriente)/Activo Total): El ratio indica la proporción de Capital de Trabajo con relación al activo total.
Liquidez Corriente (Activo Corriente / Pasivo Corriente): Este indicador nos da a conocer si la empresa podrá hacer frente a las obligaciones de pago con sus activos a corto plazo.

Publicaciones

OFICIALES

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 16/02/2020

EL TEJAR S.A. AGROPECUARIA, COMERCIAL E INDUSTRIAL CUIT 30-55138585-6.- Por escritura 381 del 11/12/2020, Registro 137 CABA, se protocolizo el Acta de Asamblea del 05/11/2019, que resolvio: designar Presidente: Carlos Alberto MOREL VULLIEZ; y Directora Suplente: Monica Patricia FERNANDEZ, ambos con domicilio especial en Reconquista 1016, piso 6, CABA.- Autorizado segun instrumento público Esc. Nº 381 de fecha 11/12/2020 Reg. Nº 137 Agustín Mihura Gradin - Matricula: 5109 C.E.C.B.A.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 26/06/2019

EL TEJAR S.A. AGROPECUARIA COMERCIAL E INDUSTRIAL Por escritura 249 del 24/06/2019, Registro 137 Capital, se protocolizo el acta de asamblea del 08/11/2018 que designo al Directorio: Presidente y Director Titular: Carlos Alberto MOREL VULLIEZ y Directora Suplente: Monica Patricia FERNANDEZ. Ambos con domicilio especial en Reconquista 1016, 6º, CABA. Autorizado segun instrumento público Esc. Nº 249 de fecha 24/06/2019 Reg. Nº 137 Agustín Mihura Gradin - Matricula: 5109 C.E.C.B.A.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 14/03/2018

EL TEJAR S.A. AGROPECUARIA COMERCIAL E INDUSTRIAL Se hace saber por un dia que por escritura 100 del 07/03/2018, Registro 137 Capital, se protocolizo el Acta de Asamblea del 17/11/2017, que aprobó la designación del Directorio: Presidente: Carlos Alberto MOREL VULLIEZ y Director Suplente: Monica Patricia FERNANDEZ, ambos con domicilio especial en Reconquista 1016, piso 6°, C.A.B.A. Autorizado segun instrumento público Esc. Nº 100 de fecha 07/03/2018 Reg. Nº 137 Agustín Mihura Gradin - Matricula: 5109 C.E.C.B.A.

Provincia: CIUDAD DE BUENOS AIRES Fecha: 25/02/2015

EL TEJAR S.A.A.C. E I. Se hace saber por un dia que por escritura 47 del 12/02/2015, Registro 137 Capital, se protocolizo el Acta de Asamblea del 02/10/2014, que designo al Directorio: Presidente: Bernabe MURO GIRIBONE y Director Suplente: Esteban VILLAR, ambos con domicilio especial en Suipacha 1111, piso 18º, C.A.B.A. Autorizado segun instrumento público Esc. Nº 47 de fecha 12/02/2015 Reg. Nº 137. AGUSTIN MIHURA GRADIN Matricula: 5109 C.E.C.B.A. e. 25/02/2015 Nº 12081/15 v. 25/02/2015

COMERCIALES

No se detectó información.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

La cosecha gruesa nacional se frena por la falta del piso en gran parte del territorio agrícola
Fuente: INFOCAMPO Fecha: 01/04/2021

Al momento sólo se pudo trillar el 1% de la superficie apta de soja y el 7,9% de maíz.
Las lluvias eran necesarias semanas atrás, en el período crítico de algunos cultivos, pero no llegaron a tiempo para salvar rindes potenciales. Sin embargo, el acumulado de los últimos días está complicando de manera parcial la cosecha nacional de los granos gruesos por falta de piso.
Al momento, y según los datos aportados por la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, sólo se pudo trillar el 1% del área apta de soja a nivel nacional, mientras que para el caso del maíz el número asciende al 7,9%.
Sólo en el caso de la cosecha de girasol se registra un adelanto interanual de 1,6 puntos a nivel nacional, luego de un avance semanal de 10,4 puntos porcentuales y alcanzar una cobertura del 84,4% del área apta.
Respecto a las proyecciones de soja y maíz, ambas se mantienen sin cambios con respecto a la semana pasada, y según indica el Panorama Agrícola Semanal, serían de 44 millones de toneladas y 45 millones de toneladas respectivamente.
Los rindes obtenidos de soja por ahora rondan un promedio de 2800 kg/ha, donde Córdoba reporta resultados medios de 3100 kg/ha, y Buenos Aires muestra un piso de 1200 kg/ha, pero con máximos de 5000 kg/ha.
En relación a los rendimientos del maíz, en los lotes tempranos “se mantienen por debajo de las expectativas iniciales“, afirma el PAS.

Nuevos desafíos para la ganadería en un 2021 en marcha
Fuente: agrositio Fecha: 18/03/2021

Segun el sitio valor carne, el amesetamiento de los precios de la hacienda tras las importantes subas registradas hasta febrero, obliga a repensar los escenarios probables de variables como faena, exportación y consumo interno, en un año que se debate entre la lenta salida de la pandemia a nivel global y el calendario electoral argentino.

Entrando en el otoño, en momentos en que el productor se dispone a realizar los últimos ajustes sobre el destino de su ganado, acorde a la disponibilidad forrajera y las opciones comerciales, viene bien repasar las variables claves que hacen al resultado del negocio.

La hacienda se sostiene

Avanzado marzo, el precio de las principales categorías comercializadas en el mercado de Liniers sigue firme y se mantiene parejo. En términos nominales, apenas supera el promedio de febrero y de seguir así probablemente tenga una pequeña caída de uno o dos por ciento en términos reales. Pero lo cierto, es que estamos comparando con un mes en que se alcanzó el mayor valor real en 60 años.

Un dato a tener en cuenta, es que este alto nivel de precios no se condice con lo sucedido con la carne al mostrador, habiendo una brecha del orden del 15% entre los movimientos de uno y otro. Se trata de un porcentaje muy alto para el margen habitual del sector comercial (frigoríficos consumeros, matarifes y carniceros) que abre el interrogante sobre hasta cuándo se mantendrá esta situación sin que haya un aumento importante de la carne al público o una baja en el precio de la hacienda. Teniendo en cuenta las condiciones generales de la economía, todo parece indicar que es más probable que suceda la segunda opción.

La buena noticia es que, a pesar de la lógica anterior, los precios siguen sosteniéndose incluso cuando comienza a aparecer una oferta de hacienda abundante, igual o un poco superior al promedio histórico.

La tracción exportadora

El novillo de exportación viene siguiendo una trayectoria similar a la del ganado de consumo. Desde octubre, atraviesa un raid alcista en torno a un 40% en dólares y un 60% en pesos. En las últimas semanas, la mejora de las condiciones de Europa le permite a los frigoríficos ser un poco más flexibles a la hora de ofertar. Sin embargo, hay que tener en cuenta que a pesar de la suba de precios en el Viejo Continente, que tampoco está claro cuán duradera pueda ser, el resto de los destinos sigue en valores muy por debajo de los de hace un año.

Viendo el negocio desde el otro lado del mostrador, esta apreciación de la hacienda, sumada a cuestiones relativas a la política cambiaria argentina, también resta competitividad a la industria en los mercados internacionales y abren dudas sobre la tendencia que tomarán en los próximos meses.

Europa y China, motor de los embarques

China, por lejos el marcado más importante para la Argentina, acaparando unas tres cuartas partes del volumen total exportado, tuvo una pequeña mejora de precios en enero (último mes con datos) pero aún está muy por debajo de los niveles previos a la fuerte caída del año anterior. Eso le resta atractivo a los exportadores argentinos.

Además, todavía hay bastante incertidumbre sobre cómo pueden impactar los nuevos casos de fiebre porcina africana denunciados en las últimas semanas. La coincidencia entre diferentes analistas, es que las importaciones chinas van a seguir siendo fuertes este año, aunque aún no está claro cuál será el valor de esas operaciones.

Por otro lado, la apreciable mejora de los cortes enfriados a Europa registrado en las últimas semanas, se basa fundamentalmente en expectativas y no en cambios concretos en el mercado. Hay confianza en que Europa se encamina hacia la primavera-verano con un mayor avance de la vacunación contra el covid-19, con las consiguientes menores restricciones para al movimiento de las personas. Claro que la vacunación tiene traspiés y algunas frustraciones, pero los importadores europeos apuestan a que habrá un buen porcentaje de la población inoculada, con lo que el riesgo del cierre de restaurantes se reduce.

Pero en otros mercados este cambio aún no se registra, por lo que siguen operando con volúmenes estables, sin mejoras de precios.

Por otra parte, en la medida en que el Gobierno siga utilizando el tipo de cambio como ancla antiinflacionaria, va a seguir restando competitividad al sector exportador, dificultando los negocios en los destinos más ajustados.

En síntesis, este año dejaría un nivel de exportaciones alto, aunque por debajo del año pasado y a valores que por el momento no parecen florecientes.

Faena en baja

El ciclo ganadero insinúa una retracción en los envíos a faena para este año, independientemente del consumo interno, claramente debilitado por la crisis económica, y una demanda de exportación que pierde algo de fuerza por los factores antes mencionados.

En enero hubo una caída muy fuerte en la faena, del 17%. Pero si se compara por promedio diario, esa baja se reduce al 6%. Esta situación se neutralizó considerablemente en febrero pero de todas maneras el primer bimestre del año está marcando una reducción en los niveles de procesamiento.

Seguramente, esta caída se irá limando a lo largo del año, aunque finalmente termine con una reducción en comparación con 2020, probablemente del orden del 5%. Esto sería por la decisión generalizada de los productores por retener hacienda y expandir un poco el rodeo, en la medida de que el diablo no meta la cola y que el clima y las pasturas lo permitan.

Consumo interno

Algo que siempre preocupa a los políticos, sobre todo en años electorales, es el nivel de consumo interno de carne vacuna. Si bien el consumo aparente de enero arrojó una cifra por debajo de los 40 kg per cápita al año, un piso histórico, nunca se puede tomar el dato de un solo mes para plasmar una tendencia. Mucho menos, con un enero tan anómalo como el pasado.

De concretarse nuestro pronóstico de una menor faena para este año y una exportación aún en niveles importantes, hay que pensar en que el consumo este año va a tener una nueva baja, pero más próximo a los 50 kg per cápita que lo que marca el primer mes del año.

De todas formas, esta baja hay que ponerla en contexto: no es un fenómeno de la pandemia ni de los últimos años, es una constante de las últimas cinco décadas y estrictamente un problema de oferta.

La Argentina tiene básicamente la misma producción de carne que tenía hace 50 años pero la población creció 75% en ese

período. El problema es que la producción no ha aumentado porque el conjunto de las políticas económicas, y en particular las dirigidas al agro y a la exportación de carnes, han provocado desincentivos a la inversión de largo plazo, necesaria para el crecimiento de la ganadería.
Aprovechar oportunidades
La cadena de ganados y carnes de la Argentina deberá enfrentar en este año los desafíos que imponen la lenta superación de la pandemia a nivel global, los problemas económicos locales y la política de anclaje del tipo de cambio que el Gobierno lleva adelante para luchar contra la inflación, en el marco del año electoral.
Todo indica que es un año en que los productores van a seguir tratando de retener animales y expandir sus rodeos. Con precios que aun bajando van a estar en niveles históricos importantes, los sistemas de cría, recría y terminación a pasto, con y sin suplementación, estarán más activos que el feedlot, complicado por el alto costo del maíz.
Esto también va a redundar en un cierto retraso en la producción de carne porque aún con los mismos animales, un esquema más pastoril, por más intensivo que sea, actúa menos aceleradamente que el feedlot.
En este contexto, el dato más alentador llega desde el exterior. Con una caída tan fuerte del producto bruto mundial en 2020 por las medidas tomadas para combatir la pandemia, todos los analistas confían en un resurgimiento fuerte para la economía global en este año, con impacto en el comercio.
Acá se centran las mayores esperanzas para la ganadería argentina. Ojalá que las políticas económicas permitan aprovecharlo.

La soja empezó el año en alza y su precio quedó cerca de los 500 dólares por tonelada
Fuente: INFOBAE Fecha: 04/01/2021

La mayor demanda china y la sequía en la región empujan el valor del commodity. Las retenciones a las exportaciones de la oleaginosa volvieron en enero a 33 por ciento.
La soja se encamina a los 500 dólares en el arranque del año por la fuerte demanda desde China y la sequía en algunas regiones de Sudamérica. La commodity tuvo un incremento de precio de 40% a lo largo de 2020. La mejora en el precio internacional de la soja coincide con el fin de la baja temporal de las retenciones a las exportaciones dispuestas en octubre por el Gobierno.
En el mercado de futuros de Chicago, el contrato para entrega en marzo cerró hoy en 483,70 dólares. En el último día del 2020 había anotado un precio de 483,26 dólares la tonelada, 39,46% más que los 346,50 dólares con los que había cerrado 2019 y en valores que no alcanzaba desde el 11 de agosto de 2014, en el que había cotizado a 483,10 dólares.
El contrato para entrega en marzo se ubicó hoy cerca de los 485 dólares por tonelada de soja, un aumento de 3,5%.
En los últimos días la suba en los precios de la soja, así como la de otros granos, fue atribuida al paro de los gremios aceiteros en los puertos exportadores de la Argentina, que se extendió por más de 20 días y dificultó el normal desenvolvimiento del sector; la situación climática en las zonas productoras de Brasil y la Argentina que complica la siembra de la oleaginosa por la falta de humedad en el suelo; y la posibilidad de un incremento de la demanda china.
Más allá de que la semana pasada los aceiteros llegaron a un acuerdo con la cámara de la industria, otros dos sindicatos (recibidores de granos y remolcadores) todavía se mantienen con medidas de fuerza a la espera de un acuerdo paritario. Según afirmaron fuentes del sector a Infobae, la mayor parte de las terminales portuarias del Gran Rosario todavía se mantienen sin actividad por el conflicto gremial.
Este incremento en el precio del principal producto exportado por la Argentina se produce en momentos en los que concluyó la reducción temporaria por tres meses de los derechos de exportación dispuesto por el Gobierno para el complejo sojero y las retenciones de los granos de soja vuelven a la alícuota de 33% anterior, tras reducirse a 30% en octubre, 31,5% en noviembre y 32% en diciembre.
En el caso de los aceites, bajó en octubre de 33% a 27% o 28%, según el producto, para converger en 30% o 31% en enero de 2021, "estableciendo una brecha entre el grano y los aceites", o diferencial.
Por el alza de precios de los commodities, en 2021 el sector agroindustrial argentino aportará divisas por unos USD 31.100 millones, USD 4.600 millones más que en 2020 (17%), según un informe de la Fundación Mediterránea.
En enero concluyó la reducción temporaria por tres meses de los derechos de exportación para el complejo sojero.
"En un escenario base de precios y cantidades (cotizaciones de mercados de futuros y volúmenes similares a los de este año), el flujo de divisas 2021 se estima en USD 31.100 millones, USD 4.600 millones más que en 2020", consignó el informe titulado "Crucial aporte de agro dólares a las exportaciones de 2021".
En tanto, según una proyección elaborada por la consultora Pablo Adreani & Asociados, en 2021 el ingreso de dólares provenientes del complejo agroexportador crecerá 8%, impulsado por los subproductos del complejo oleaginosos, cereales y ganadería.
Para los analistas, el alza en los precios de los commodities, impulsada por factores climáticos en América latina, se extenderá durante los primeros meses de 2021, situación que tendrá su correlato en los precios internacionales.
El maíz, por su parte, también acompañaba este lunes la tendencia positiva de la soja y subía más de 4 dólares en el mercado de futuros de Chicago, al igual que el trigo. El maíz terminó 2020 con una suba de 24,8% en el año. El trigo avanzó un 14,6%.
Para los analistas, hay algunos elementos que podrían marcar un corte en la tendencia de suba en el precio de la soja. Según Dante Romano, gerente de análisis y consultoría de FyO, "los especuladores tienen una posición comprada de soja muy grande y podrían tomar ganancias", afirmó.
El sector agroindustrial argentino aportará divisas por unos USD 31.100 millones, USD 4.600 millones más que este año.
"En el mercado hay un refrán 'comprar con el rumor y vender con la noticia' cuando todos sepan que los stocks están muy ajustados en EE.UU. y la producción Sudamericana complicada sea un hecho, el mercado podría caer", consideró Romano.
"El mercado viene descontando un problema climático Sudamericano, pero hasta ahora los cultivos vienen con lo justo, pero desarrollándose. De hecho todavía no se terminó de sembrar soja. Si finalmente tenemos una buena producción podríamos ver una soja más baja", concluyó.