bind Banco Industrial

Análisis de Crédito de:
AGRO HERNANDO SRL

AGROHERNANDO

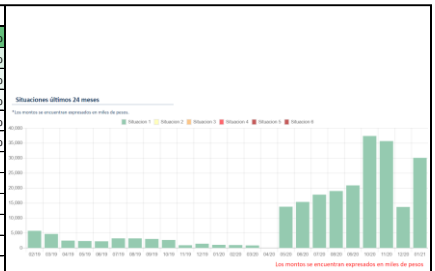
INFORMACIÓN FORMAL

Razón Social	AGRO HERNANDO SRL
Cuit	30-71005250-2
Domicilio	BV. MORENO 935, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA
Teléfonos	4960418
Forma Jurídica	NO INFORMADA
Fecha De Const.	17/3/2007
Pat. Neto 2020	$ 80 383 524
Cantidad Empleados	10 Aprox.
Domicilio Legal	BV. MORENO 935, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	ene-21	$ 30.102.020

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
INDUSTRIAL	21.684.000	1/2021	1	72,0%
MACRO	4.427.000	1/2021	1	14,7%
PROVINCIA DE CORDOBA	2.596.000	1/2021	1	8,6%
SUPERVIELLE	1.395.000	1/2021	1	4,6%
ICBC	10	1/2021	1	0,0%
NACION ARGENTINA	10	1/2021	1	0,0%
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-



INFORMACIÓN CONTABLE

	jul.-19	jul.-20
Activo	339.640.015	274.439.572
Activo Corriente	293.544.622	198.727.987
Activo No Corriente	46.095.393	75.711.585
Pasivo	281.394.252	194.056.048
Pasivo Corriente	280.030.868	192.205.734
Pasivo No Corriente	1.363.384	1.850.314
Patrimonio Neto	58.245.763	80.383.524
% PN / Activo	17,1%	29,3%
Ventas	1.232.918.861	1.742.093.202
% Var. Vtas.	41,3%	
Resultado Final	26.972.214	22.137.761
% Rent. / Vtas	2,2%	1,3%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	dic-20	$ 151.389.924
Deudas Bancarizadas Act.	ene-21	$ 30.102.020

	jul.-19	jul.-20
Endeudamiento	4,81	2,39
ROA %	7,9%	8,1%
ROE %	46,3%	27,5%
Días Prom de Cobro	51	12
Días Prom de Pago	107	35
Días Prom de Stock	12	20
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	0,72	
Deuda Ban. / Ventas	0,02	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	Provincia de Cordoba - Argentina
PRODUCTO / SERVICIO	Acopio - Venta de Insumos - Asesoramiento Agronómico y Servicio de Transporte
TIPOS DE CULTIVO	N/A
PROVEEDORES	ALIANZA SEMILLAS SA - RED SURCOS SA - FMC
CLIENTES	GRASSI - BERTOTTO Y BRUERA SACIF
ACTIVIDAD/ES	461011 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS 462131 - VENTA AL POR MAYOR DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS 462190 - VENTA AL POR MAYOR DE MATERIAS PRIMAS AGRÍCOLAS Y DE LA SILVICULTURA N.C.P. 466932 - VENTA AL POR MAYOR DE ABONOS, FERTILIZANTES Y PLAGUICIDAS 492221 - SERVICIO DE TRANSPORTE AUTOMOTOR DE CEREALES 492290 - SERVICIO DE TRANSPORTE AUTOMOTOR DE CARGAS N.C.P.

CONCLUSIONES

AGRO HERNANDO SRL es una empresa familiar dedicada al negocio agropecuario, desde el año 2007.
Opera con normalidad con el sistema bancario y no registra juicios en su contra.
No presenta deuda exigible referido a Aportes y contribuciones a la Seguridad Social. De su información contable se desprenden estos indicadores a saber: baja Solvencia (pasó de 0.21 al actual 0.41), Liquidez razonable en 1.03 y alto Endeudamiento (pasó de 4.81 al actual 2.39). Sus ventas aumentaron 42% con respecto al ejercicio anterior, manteniendo una exigua rentabilidad del 1.3% s/ventas vs el 2.2% del ejercicio anterior. Las ventas post balance mostrarían valores similares al actual ejercicio.
Ante lo dicho la empresa podría llegar a ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

AGRO HERNANDO SRL nació en Hernando, como acopio y comercializadores de granos, luego incorporo el rubro transporte y desde 2011 trabaja con fuerza en la provisión de insumos para brindar un servicio integral. Su mercado está constituido por productores de Hernando y zona de influencia. En 2014, junto a su planta de acopio, construyo un depósito de agroquímicos, el cual es el primero y único en Hernando que se encuentra en la zona autorizada para la instalación de depósitos fitosanitarios obteniendo la habilitación de entidades como la CAMARA DE SANIDAD AGROPECUARIA Y FERTILIZANTES (CASAFE). Recientemente realizo la incorporación de modernos silos de almacenaje que aumentan considerablemente la capacidad de depósito de granos.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
FERRARIS GRACIELA MERCEDES	Argentina	27164303360	33.33
QUAGLIA GERARDO ARIEL	Argentina	20297890914	33.33
QUAGLIA MARINA SOLEDAD	Argentina	27308496584	33.33

Fuente: Empresa

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

No declara.

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
QUAGLIA GERARDO ARIEL	Argentina	20297890914	Socio Gerente
FERRARIS GRACIELA MERCEDES	Argentina	27164303360	Socia
QUAGLIA MARINA SOLEDAD	Argentina	27308496584	Socia

Fuente: Empresa

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

QUAGLIA GERARDO ARIEL - 20297890914

SCORE

88.3

QUAGLIA GERARDO ARIEL

FECHA NACIMIENTO:	03/12/1982
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	46 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	09/2005

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ITALIA 37, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

BV MORENO 935 XX, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

EMPLEADOS

1 APROX.



Hombres Mujeres

FISCALES

CLAE	ACTIVIDADES PROFESIONALES, CIENTÍFICAS Y TÉCNICAS N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/02/2004
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

FERRARIS GRACIELA MERCEDES - 27164303360

SCORE

73.1

FERRARIS GRACIELA MERCEDES

FECHA NACIMIENTO: 27/07/1963

SEXO: F

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ITALIA 37, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

ITALIA 37, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE MINISTERIO DE EDUCACION (10/2020)

CLAE SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE CUERPOS DE DIRECCIÓN EN SOCIEDADES EXCEPTO LAS ANÓNIMAS

INICIO ACTIVIDAD 01/07/2018

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

QUAGLIA MARINA SOLEDAD - 27308496584

SCORE

76.9

QUAGLIA MARINA SOLEDAD

FECHA NACIMIENTO: 17/07/1984

SEXO: F

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ITALIA 37, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

FISCAL:

ITALIA 37, (5929), HERNANDO, CORDOBA, ARGENTINA

FISCALES

CLAE SERVICIOS DE CONTABILIDAD, AUDITORÍA Y ASESORÍA FISCAL

INICIO ACTIVIDAD 01/06/2017

RIESGO FISCAL NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

- ALIANZA SEMILLAS SA
- RED SURCOS SA
- FMC

CLIENTES

- GRASSI
- BERTOTTO Y BRUERA SACIF

MARCAS / PATENTES

No se detectó información.

EVOLUCION DE LAS VENTAS

07-2018	07-2019	07-2020	Post Balance al 12-2020	Post Balance proy. al 07-2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	$ 1 232 918 860	$ 1 742 093 202	$ 756 949 618	$ 1 816 679 084	6

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

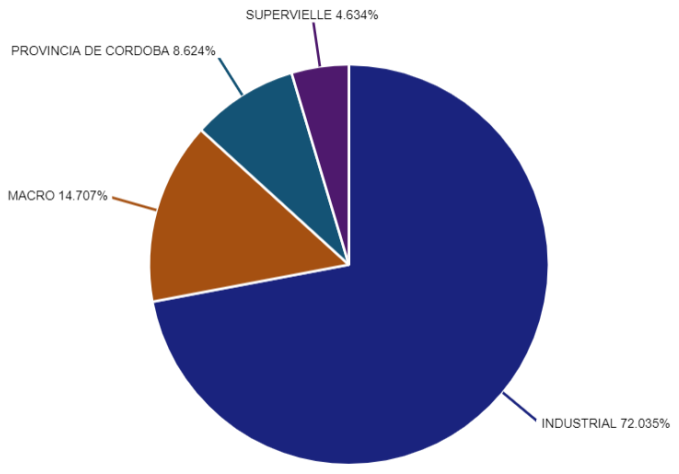
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	02/2019	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019	09/2019
INDUSTRIAL								
PROVINCIA DE CORDOBA								
ICBC						1 074,00	1 143,00	1 043,00
SUPERVIELLE	2 168,00	1 248,00						
NACION ARGENTINA	3 266,00	3 159,00	2 209,00	2 087,00	2 022,00	1 960,00	1 901,00	1 838,00
MACRO	283,00	260,00	238,00	215,00	192,00	168,00	145,00	121,00
TOTAL PERIODO	**5 717,00**	**4 667,00**	**2 447,00**	**2 302,00**	**2 214,00**	**3 202,00**	**3 189,00**	**3 002,00**

Banco	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020	05/2020
INDUSTRIAL								
PROVINCIA DE CORDOBA								
ICBC	785,00	825,00	706,00	424,00	442,00	301,00		
SUPERVIELLE								
NACION ARGENTINA	1 775,00		649,00	586,00	523,00	534,00		4 442,00
MACRO	97,00	73,00	49,00	25,00				9 334,00
TOTAL PERIODO	**2 657,00**	**898,00**	**1 404,00**	**1 035,00**	**965,00**	**835,00**		**13 776,00**

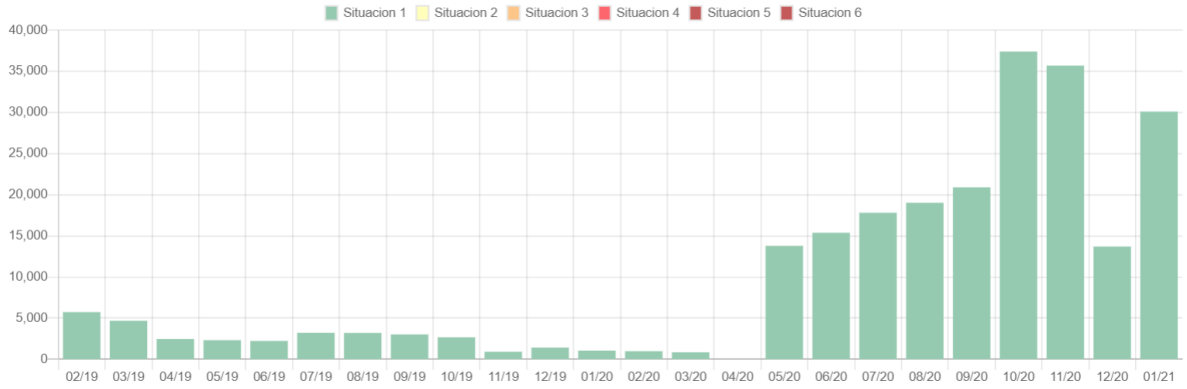
Banco	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021
INDUSTRIAL					20 603,00	20 937,00		21 684,00
PROVINCIA DE CORDOBA			1 079,00	2 391,00	2 443,00	2 493,00	2 544,00	2 596,00
ICBC								
SUPERVIELLE	1 119,00	1 158,00	1 198,00	1 237,00	1 277,00	1 315,00	1 355,00	1 395,00
NACION ARGENTINA	5 494,00	5 690,00	5 763,00	5 841,00	4 534,00	4 016,00	4 093,00	
MACRO	8 754,00	10 954,00	10 974,00	11 420,00	8 545,00	6 930,00	5 698,00	4 427,00
TOTAL PERIODO	**15 367,00**	**17 802,00**	**19 014,00**	**20 889,00**	**37 402,00**	**35 691,00**	**13 690,00**	**30 102,00**

Situaciones			
1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

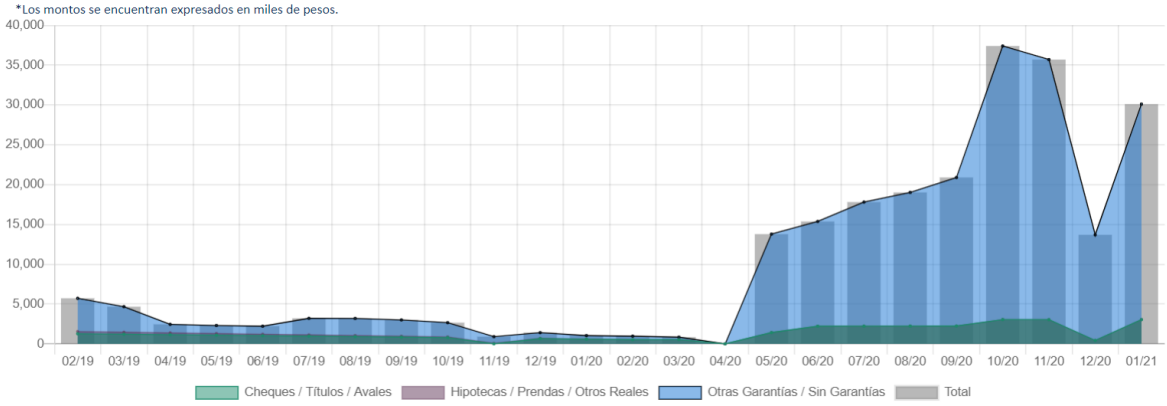
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

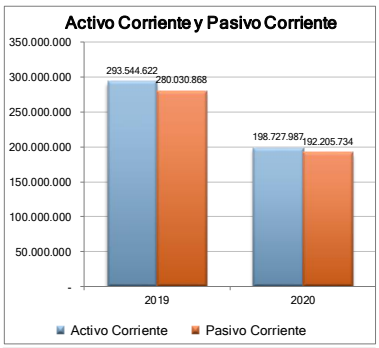
Información Económica / Financiera

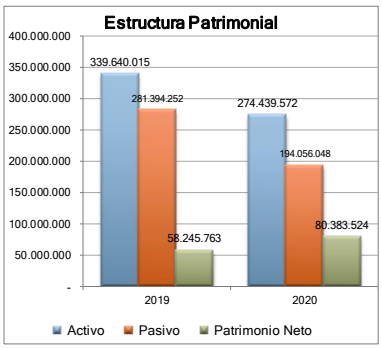
DATOS CONTABLES

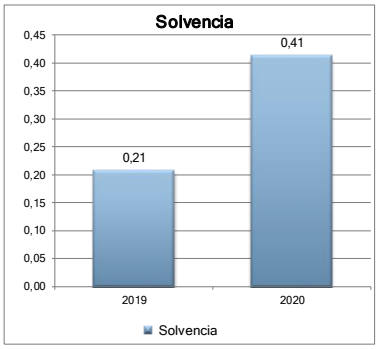
Períodos Analizados	2019/2020	
Concepts	07/2019	07/2020
Caja y Bancos	38.799.420,0	19.979.814,0
Inversiones corrientes	0,0	0,0
Creditos por ventas	209.950.891,0	71.754.100,0
Otros Créditos	19.930.069,0	17.949.419,0
Bienes de Cambio	24.864.242,0	89.044.654,0
Bienes intangibles	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0
Activo Corriente	**293.544.622,0**	**198.727.987,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	168.176,0
Otras inversiones no corrientes	11.482.177,0	32.582.953,0
Bienes de Uso valor de origen	36.445.489,0	65.832.618,0
Depreciación acumulada	1.832.272,0	22.872.162,0
Bienes de Uso	34.613.217,0	42.960.456,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0
Activo no Corriente	**46.095.393,0**	**75.711.585,0**
ACTIVO	**339.640.015,0**	**274.439.572,0**
Deudas Comerciales	139.767.813,0	68.091.245,0
Deudas bancarias	127.058.423,0	108.689.811,0
Deudas sociales	13.204.632,0	15.424.678,0
Deudas fiscales	0,0	0,0
Otros Pasivos	0,0	0,0
Pasivo Corriente	**280.030.868,0**	**192.205.734,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0
Deudas bancarias	338.176,0	1.166.667,0
Deudas fiscales	0,0	0,0
Otros Pasivos	1.025.208,0	683.647,0
Previsiones	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**1.363.384,0**	**1.850.314,0**
PASIVO	**281.394.252,0**	**194.056.048,0**
Capital social	124.450,0	124.450,0
Resultados Acumulados	58.121.313,0	80.259.074,0
PATRIMONIO NETO	**58.245.763,0**	**80.383.524,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**339.640.015,0**	**274.439.572,0**
Ventas	1.232.918.861,0	1.742.093.202,0
Compras del ejercicio	768.322.036,0	1.623.900.793,0
Costo de Ventas	1.119.997.686,0	1.559.720.381,0
Margen Bruto	112.921.175,0	182.372.822,0
Amortizaciones	1.395.162,0	5.626.072,0
Gastos Comerciales	3.349.281,0	2.498.742,0
Gastos Administración	14.124.190,0	26.870.343,0
Gastos Financieros	872.978,0	1.017.402,0
Otros ingresos	33.957.940,0	26.540.364,0
Otro egresos	88.942.109,0	143.484.560,0
Impuesto a las ganancias	12.618.343,0	12.904.378,0
Resultado del ejercicio	**26.972.214,0**	**22.137.761,0**
EBITDA	**41.858.697,0**	**41.685.613,0**

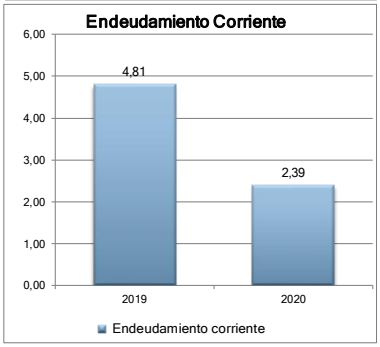
Importes Expresados en Pesos

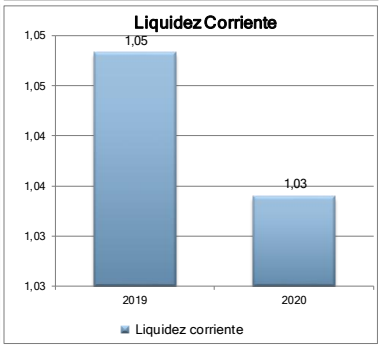
PRINCIPALES INDICADORES

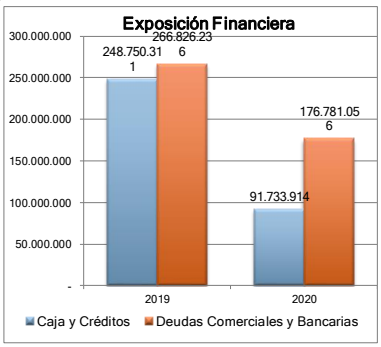


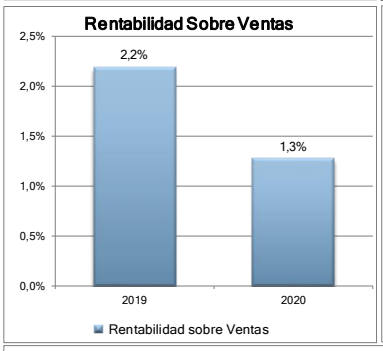


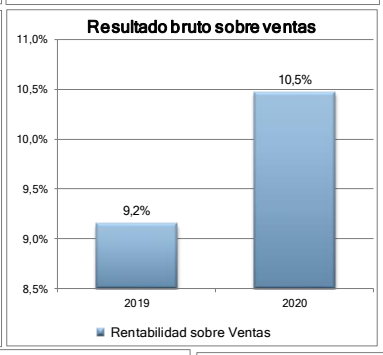


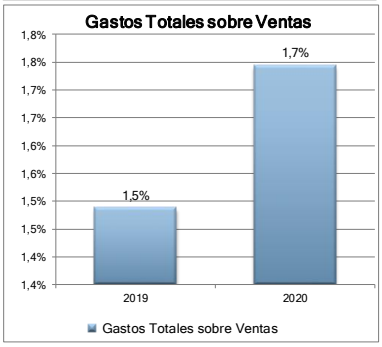


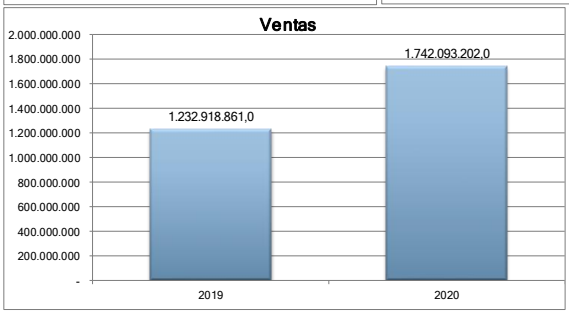


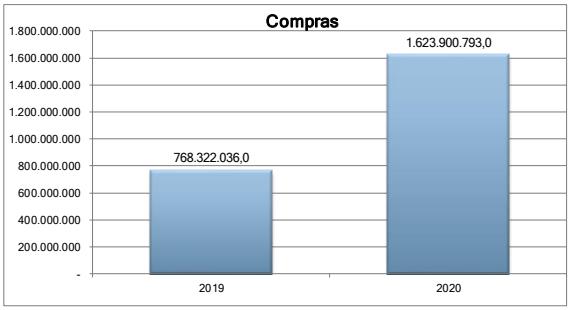












Publicaciones

OFICIALES

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE CORDOBA Fecha: 21/12/2016

AGRO HERNANDO SRL HERNANDO La Juez de 1ra. Inst. y 1ra. Nom. Civil, Comercial, Conciliación y Familia de Rio Tercero, Sec. 1, en 2987920 "AGRO HERNANDO SRL – INSCRIP. REG. PUB. COMERCIO", ordeno publicar que el Acta Nº 33 del 22/07/2016 modifica el acuerdo celebrado por los socios en forma separada del contrato social, en la parte que reza: "SOCIOS CONVIENEN: … b) Establecer que la gerencia de la sociedad será ejercida en forma indistinta por los socios Gerardo Ariel QUAGLIA, D.N.I. Nº 29.789.091, con domicilio real en calle 1º de Mayo Nº 1139 y Marina Soledad QUAGLIA, D.N.I. Nº 30.849.658, con domicilio real en calle Italia Nº 37, ambos de la ciudad de HERNANDO, Cba." y que por unanimidad decidieron que Edgardo Armando QUAGLIA siga manteniendo el Poder General de Administración que le fuera otorgado por Escritura 262 del 26/09/2010 por la Escribana Tamara BERTONE de ANGELERI, titular del Registro 458 de esta provincia. Fdo. López Alejandra Maria. – Secretaria. SANCHEZ TORASSA Romina Soledad – Juez.- 1 dia - Nº 83096 - $ 303,48 - 21/12/2016 - BOE

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE CORDOBA Fecha: 25/07/2007

AGRO HERNANDO SRL HERNANDO Constitución de Sociedad El Juez de 1a Inst. y 2a Nom. Civil, Comercial, Conciliación y de Familia de la ciudad de Rio Tercero, Pcia. De Cba., Sec. Nº 4, en autos "Agro HERNANDO SRL - Solicita Inscripción en el Registro Público de Comercio", ha dispuesto la publicacion de la constitución de la siguiente sociedad: Socios: Gerardo Ariel Quaglia, argentino, nacido el 3 de diciembre de 1982, de 24 años de edad, soltero, DNI Nº 29.789.091 con domicilio real en calle Italia Nº 37 de la ciudad de HERNANDO, provincia de Cordoba, de profesión Licenciado en Administración de Empresas, Marina Soledad Quaglia, argentina, nacida el 17 de julio de 1984, de 22 años de edad, soltera, DNI Nº 30.849.658, con domicilio real en calle Italia Nº 37 de la ciudad de HERNANDO, Provincia de Cordoba, de profesión estudiante universitaria y Graciela Mercedes Ferraris, argentina, nacida el 27 de julio de 1963, de 43 años de edad, casada en primeras nupcias con Edgardo Armando Quaglia, DNI Nº 16.430.336, con domicilio real en calle Italia Nº 37 de la ciudad de HERNANDO, Provincia de Cordoba, de profesión docente. Fecha del instrumento constitutivo: 17 de marzo de 2007. Denominación: "Agro HERNANDO SRL". Domicilio: Bv. Rivadavia Nº 700 de la ciudad de HERNANDO, Cba. Objeto: a) Compraventa, consignación, intermediación, acopio y comercialización de productos agropecuarios, en especial cereales y oleaginosas, b) Comercialización, representación, importación, exportación de productos agroquímicos y de todo lo relacionado con su aplicación: explotar semilleros y/o producir semillas originales, c) Adquisición, explotación, arrendamiento, compraventa, permuta y administración de campos propios y/o ajenos, siembra directa y/o a porcentaje de cereales y/u oleaginosos y d) Transporte de carga de corta, media y larga distancia dentro de los límites del país y del extranjero, de todo tipo de mercadería e insumos, fletes, acarreos, encomiendas y equipajes y su distribución, almacenamiento, deposito, embalaje y guardamuebles y dentro de esa actividad, la de comisionistas y representantes de toda operación afín; realizar el transporte de productos agropecuarios en camiones de la sociedad o de terceros, por cuenta propia o de terceros, tanto de forrajes, balanceado, cereales, oleaginosas, animales, maquinarias, equipos, repuestos, etc. Plazo: 99 años desde la fecha del contrato constitutivo. Capital: el capital social se fija en la suma de pesos doce mil ($ 12.000) dividido en Ciento Veinte (120) cuotas de pesos Cien ($ 100) cada una, que los socios suscriben e integran de la siguiente manera: el socio Gerardo Ariel Quaglia, suscribe en este acto la cantidad de Cuarenta (40) cuotas, la socio Marina Soledad Quaglia, suscribe en este acto la cantidad de cuarenta (40) cuotas y la socio Graciela Mercedes30 de abril de cada ano. Disolución de la sociedad: por cualquiera de las causales previstas por el art. 94 de la Ley 19.550. Fdo. Sulma Scagnetti de Coria. Rio Tercero, 18 de abril de 2007. Nº 8942 - $ 135 Ferraris, DNI Nº 16.430.336. Cierre del ejercicio.

COMERCIALES

Vicentin: acreedores proponen un plan para capitalizar y reactivar la empresa
Fuente: LA CAPITAL Fecha: 26/02/2021

Damnificados del sector granario presentaron una propuesta para evitar que la agroexportadora termine en un desguace

Un grupo de damnificados por el concurso de Vicentin, integrado entre otros por algunos de los mayores acreedores granarios de la compañía, presentaron una propuesta para evitar el desguace de la agroexportadora y reactivarla a través de la capitalización de acreencia. Buscan para ello el acuerdo con acreedores financieros y el apoyo de los Estados nacional y provincial. Una de las condiciones es la separación de los actuales directores y accionistas.

El planteo fue detallado en un documento que entregaron ayer a la conducción de la cerealera. Está firmado por 70 acreedores granarios, que se comprometieron a "aunar esfuerzos para colaborar en la reactivación de Vicentin, como proyecto superador a cualquier alternativa de desguace".

Es que consideran improbable que, en las actuales condiciones, la compañía "vuelva a comprar el volumen necesario de granos para un plan eficiente, recomponer el capital de trabajo y vender el paquete de control accionario a un inversor que realice un plan de pagos aceptable por los acreedores".

El plan de salvataje sigue esta hoja de ruta:

* Capitalizar gran parte de las acreencias, que generará la perdida de participación de los accionistas actuales.
* Establecer planes de pagos, a quienes no capitalicen, con quitas y/o espera.
* Acuerdos con acreedores de granos para asegurar el abastecimiento.

* Acuerdos con acreedores financieros para asegurar el capital de trabajo.
* Separar de las decisiones y la gestión a los actuales directores y accionistas.
La propuesta subraya la importancia de que una parte significativa de los acreedores capitalicen sus deudas y se comprometan a aportar granos y capital de trabajo. También de llegar a acuerdos con acreedores financieros, incluido el Banco Nación.
"Creemos firmemente que la participación del Estado nacional y el de la provincia de Santa Fe serán imprescindibles para poder llegar a una solución", afirman las 70 empresas firmantes.
Esa alternativa se asemeja a la que se planteó en momentos en que los gobiernos nacional y provincial intervinieron la empresa que defaulteó por u$s 1.400 millones. Esa iniciativa fue frustrada por decisión del juez del concurso y el rechazo férreo de la principal coalición opositora y de las entidades gremiales del agro, que activaron movilizaciones y campañas mediáticas para impedirlo. El prejuicio ideológico aportó el resto para que esa oportunidad se perdiera.
Ahora, los acreedores comerciales proponen constituir una "mesa de reestructuración", que busquen acuerdos en torno de un plan con los siguientes ejes:
* Quitas/esperas: se tomará un valor que acuerden los acreedores para posibilitar la sustentabilidad del plan.
* Capitalización: se tomarán los valores relativos de aquellos acreedores que accedan.
* Acreedores que aporten originación y financiación: tendrán un tratamiento independiente y diferencial.
En este esquema, los accionistas actuales deberán proponer "un mecanismo ineludible, a satisfacción de los acreedores, que asegure la transferencia del 100% de las acciones si se llega a un plan de reestructuración exitoso". Y fija el 1º de febrero de 2025 como fecha para determinar el valor de la empresa, en base a una serie de parámetros de acuerdo al resultado del ebitda (ingresos anuales) en diferentes escenarios durante 2022, 20023 y 2024. El pago se realizaría en cinco cuotas.
La mayor parte de la deuda de Vicentin quedó verificada en dólares y fue tomada con entidades financieras locales y extranjeras, siendo el BNA el acreedor individual de mayor monto, con casi u$s 300 millones. El juez Fabián Lorenzini admitió en enero pasado 1.727 acreedores verificados en el concurso, de los cuales la gran mayoría (1.290, equivalente al 75%) son acreedores granarios.
Entre los acreedores que hicieron el planteo figura Commodities SA, la mayor acreedora comercial no cooperativa, **AGRO HERNANDO**, Bosetti Cereales, Cooperativa Agrícola Ganadera de Armstrong, Futuros y Opciones.com, Fyo Acopio SA, Gagliardo Agrícola Ganadera, Gear, Granar, Grassi Sa, La Clementina y Terra Pampa SA.
En enero pasado, profesionales vinculados al seguimiento del concurso entregaron a Lorenzini un papel de trabajo en el que estimaron que por la relación actual entre el pasivo concursal y el monto mensual disponible para atenderlo, saldar esa deuda llevaría entre 46 y 174 años, tomando en cuenta los escenarios extremos.
El escrito, que publicó en su momento este diario, resumía que "sin considerar quitas, capitalizaciones, inversiones, y licuación, toda propuesta de atención del pasivo concursal es simplemente inviable". Y consideraba que la clave para que esto cambie es el restablecimiento del rol de Vicentin como originadora de granos.
Ello, señalaba, requiere "de modo ineludible restaurar niveles patrimoniales hoy inexistentes", sin descartar el desembarco del Estado y entidades cooperativas. También se considera deseable "un proceso voluntario de exteriorización de activos por parte de la empresa y de los accionistas, que devuelva parte de la reducción patrimonial", el rechazo de insinuaciones de crédito de empresas vinculadas y la depuración de las pretensiones de los accionistas.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

En el año de la pandemia, la agroindustria exportó por USD 38.550 millones y fue el principal canal de ingreso de dólares.
Fuente: Infobae Fecha:08/03/21

La pandemia de coronavirus trastocó la vida de prácticamente todos los seres humanos del planeta. Las personas se vieron obligadas a cambiar su vida cotidiana, hacer frente a largos tramos de confinamiento y padecer u observar, a veces con pavor, cómo los sistemas de salud, incluso de países del primer mundo, colapsaban y las economías, incluso las más fuertes, se derrumbaban.
La Argentina no fue ajena a esto. No hubo un desborde sanitario, pero la grave crisis económica que atravesaba el país a principios de 2020 se agudizó severamente con el advenimiento de la pandemia y su consecuente cierre de actividades, caída de mercados y problemas en el comercio mundial. Este combo llevó a que más del 40% de la población caiga en la pobreza, el PBI se derrumbe alrededor del 10% y las exportaciones cierren el año con una merma del 15,7% interanual.
Pero la Argentina contaba con una ventaja: ser un país productor de alimentos, bien que, más allá de variaciones de precios o cantidades, nunca dejará de ser demandado a nivel mundial. Y eso posibilitó que la caída de la economía no haya sido considerablemente peor. A un año de la llegada de la pandemia, se puede decir que el sector agroindustrial fue el responsable de siete de cada diez dólares que ingresaron en el país.
Según datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca, las exportaciones totales durante el año pasado fueron de USD 54.884 millones, 15,7% por debajo de 2019. Los embarques de origen agroindustrial (materia prima y manufacturas de origen agropecuario) sumaron USD 38.550 millones. A pesar de que en la comparación interanual ese monto mostró una caída del 8,8%, si se toma la participación en el total de las ventas al exterior, acaparó el 70% de los despachos en valor.

De esos USD 38.550 millones, los que más aportaron fueron los complejos sojeros y de cereales. La soja y sus derivados industriales aportaron USD 14.032,2 millones (36,4%), mientras que los cereales y sus productos procesados aportaron USD 9.020,7 millones (23,4%).

A pesar de la contundencia de estos números, los desafíos que se le plantearon a la agroindustria, sobre todo lo referida a granos, no fueron fáciles de sortear. En diálogo con Infobae, la jefa de Informaciones y Estudios Económicos de la BCR, Emilce Terré, explicó que "el 2020 fue un desafío para todos los sectores económicos. Apenas empezó a esparcirse el virus por el mundo, hubo un freno total de las actividades económicas con un cierre de la mayoría de los países del mundo. Hay que recordar que el petróleo llegó a estar a precios negativos. Ese momento afectó fuertemente al mercado de granos vía precios: hubo una caída muy importante en los valores que se negociaron de los que exporta argentina (la soja llegó a rondar los USD 300), siendo el momento más crítico del año".

Más allá de los problemas logísticos que se plantearon al principio de la cuarentena a finales de marzo, que produjo una caída fuerte en el ingreso de camiones a los puertos, "todo lo que fue la actividad agroindustrial se convirtió en el salvavidas de Argentina. Con muchos sectores frenados o con problemas para operar, la demanda de alimentos no se cortó, la cadena agroindustrial se acomodó rápidamente y vimos que dentro de todo lo que exporta Argentina, de lo poco que se sostuvo fueron las exportaciones agroindustriales".

Sin embargo, con la temprana recuperación de China y parte del sudeste asiático, también se generó una mayor demanda de granos y subproductos, por lo que los precios de los commodities comenzaron a subir hasta llegar a máximos desde 2014 para la soja o de 2012 para el maíz, lo que permitió recomponer en valor las exportaciones.

Carnes

En el caso de la exportación de carnes, se puede decir que la pandemia dejó un saldo casi negativo, ya que, a pesar de que hubo un incremento en la cantidad de toneladas comercializadas de carne bovina alcanzando un récord histórico, la caída en los precios hicieron que 2020 cierre con saldo negativo, mientras que los despachos de carne de pollo tuvieron tanto una merma en los valores como en volumen. La excepción fue la porcina, con un gran salto en tonelaje y en valor.

Según la Cámara de la Industria y Comercio de las Carnes (CICCRA), durante 2020 se exportaron 900.700 toneladas por USD 2.719,4 millones. Esto significa una caída del 6,5% en volumen y del 12,5% en valor, donde los valores que pagaba China se redujeron entre un 30% y 35%, mientras que los de la Unión Europea, se habían desplomado un 50%. Por otro lado, con una suba en la cantidad de animales faenados y en la producción de carne, cabe destacar que tanto el mercado interno (cuyo consumo alcanzó mínimos históricos per cápita), como el externo fueron totalmente abastecidos.

Consultado por este medio, el presidente de Ciccra, Miguel Schiariti, repasó que "en el sector externo los problemas comenzaron en diciembre con coronavirus en China, con una durísima cuarentena, a punto tal que se cerraron los puertos por no haber personal y generó que mucha mercadería fuera desembarcada en países vecinos. Más allá de los problemas de logística, hubo dificultades serias en lo que respecta a cobranza de esa mercadería, con una caída muy fuerte de precios, producto de que había sobrestock y sin la posibilidad de discutir contratos".

En el caso de la carne de pollo, las exportaciones se redujeron 14,5% en volumen hasta las 240.000 toneladas (35.000 toneladas menos), con una recaudación de USD 385 millones. La caída de los precios y la pérdida de mercados fue lo que la pandemia le trajo aparejado a la actividad, a pesar de que en el mercado interno se alcanzó un récord de consumo per cápita

Según explicó el presidente del Centro de Empresas Procesadoras Avícolas (CEPA), Roberto Demenech, "los mercados se perdieron a manos de Brasil, Estados Unidos y la Unión Europea. La actividad comercial cayó producto de la pandemia con una merma de la demanda, que trajo como primera consecuencia una baja en los precios. Conclusión de esto, perdimos los volúmenes que perdimos, sumado a un tipo de cambio que no nos acompañó".

Caso contrario ocurrió con el sector porcino. Durante el año de la pandemia, la exportación creció 66% hasta las 42.000 toneladas y los ingresos pasaron de USD 45 millones a USD 77,1 millones. Consultado al respecto, el consultor Juan José Uccelli comentó a este medio que "en un año muy difícil para el mundo, el sector comenzó la cuarentena con problemas que llegaron hasta mitad de año, cuando hubo un cambio muy importante en la rentabilidad, que hizo que el 2020 fue un año altamente positivo".

Economías regionales y lechería

El sector denominado economías regionales está compuesto por más de 30 complejos productivos a lo largo del país, por lo que, sobre todo en un año de pandemia, su saldo fue dispar, ya que producciones como la de peras y manzanas culminaron con signo positivo, mientras que el algodón, por ejemplo, cerró con fuertes bajas en sus precios. En base a datos aportados por Silvina Campos Carlés, economista especializada en economías regionales, este sector, exceptuadas la producción de soja, maíz, sorgo, trigo, cebada, leche y carne bovina, cayó 9% en volumen hasta las 4.915.497 toneladas, mientras que en valor la merma fue de 7% para caer a USD 4.744,9 millones.

Para Campos Carlés, "en general las economías regionales que tuvieron asociadas a alimentos han tenido un desempeño similar al de 2019 en cantidades, y los precios dependen de a qué mercado se dedicaron. Las que tuvieron más complicadas son las relacionadas a fibras o energía, donde el principal destino de exportación era Europa, como las lanas, que sigue sin demanda, o forestación y algodón. Si bien en algunos casos las cantidades aumentaron, los valores estuvieron entre un 25% y 40% por debajo en exportaciones".

"Por el lado de alimentos, se mantuvieron las cantidades +-10%, por ejemplo, el arroz o las hortalizas, que con la pandemia fueron los más demandados. En el caso del cereal, venía achicando su superficie de producción y ahora va a extenderse. Si bien exportó 10% menos, subió 5% en valor. Caso contrario sucedió con el girasol, cuyas exportaciones cayeron 30%", culminó.

En la lechería, al día de hoy se atraviesa un momento complejo: si bien aumentó durante la pandemia la producción (7,4%), el consumo (1,2%) y las exportaciones (22,8%) hasta los USD 1.139,8 millones, el sector tiene problemas de rentabilidad.

Según explicó a Infobae Jorge Giraudo, director del Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA), "en su conjunto perdió valor, el industrial y el primario, que a pesar de que venía con un contexto más favorable, a partir de mitad de año empezó a tener rentabilidad negativa. El precio medio que recibe el productor estuvo en USD 0,27 por litro cuando necesita cuanto menos USD 0,32 que mediana retribuya todos los gastos. El sector está en una situación compleja".