bind Banco Industrial

Análisis de Crédito de: ROLCAR S.A.

ROLCAR S.A.

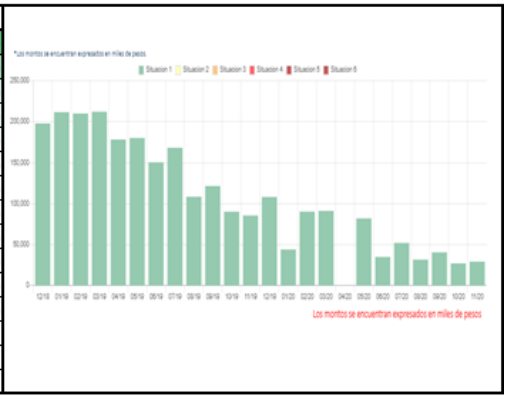
INFORMACIÓN FORMAL

Razón Social	ROLCAR S.A.
Cuit	30-70721194-2
Domicilio	LAPRIDA NORTE 836 PISO 4 DPTO. B, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA
Teléfonos	(011) 5246-4014/4827-3618/4828-0905
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	16/1/2003
Pat. Neto 2019	$ 78 607 299
Cantidad Empleados	80 Aprox.
Domicilio Legal	LAPRIDA NORTE 836 PISO 4 DPTO. B, (2000), ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	nov-20	$	29.131.000

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
GALICIA Y BUENOS AIRES	14.245.000	11/2020	1	48,9%
SANTANDER RIO S.A.	8.451.000	11/2020	1	29,0%
DE SANTIAGO DEL ESTERO S.	3.426.000	11/2020	1	11,8%
MACRO	1.853.000	11/2020	1	6,4%
CREDICOOP COOP LIMITADO	897.000	11/2020	1	3,1%
BBVA FRANCES	241.000	11/2020	1	0,8%
MERCEDESIBENZ CIA FIN	18.000	11/2020	1	0,1%
PATAGONIA	-	11/2020	1	0,0%
NACION ARGENTINA	-	11/2020	1	0,0%
HSBC BANK	-	11/2020	1	0,0%
FIAT CREDITO CIA FINANCIE	-	11/2020	1	0,0%
DEL TUCUMAN S.A.	-	11/2020	1	0,0%
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-



INFORMACIÓN CONTABLE

	jun.-19	jun.-20
Activo	1.158.526.792	1.103.936.279
Activo Corriente	809.519.783	754.354.315
Activo No Corriente	349.007.009	349.581.964
Pasivo	588.898.483	528.359.682
Pasivo Corriente	567.341.660	501.315.224
Pasivo No Corriente	21.556.823	27.044.458
Patrimonio Neto	569.628.309	575.576.598
% PN / Activo	49,2%	52,1%
Ventas	1.246.231.063	1.083.749.173
% Var. Vtas.	-13,0%	
Resultado Final	68.957.167	59.573.174
% Rent. / Vtas	5,5%	5,5%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	oct-20	$ 313.727.668
Deudas Bancarizadas Act.	nov-20	$ 29.131.000

	jun.-19	jun.-20
Endeudamiento	1,00	0,87
ROA %	6,0%	5,4%
ROE %	12,1%	10,4%
Días Prom de Cobro	44	21
Días Prom de Pago	294	72
Días Prom de Stock	.....	81
Cobertura de interés	.....	.....
Deuda Ban. / EBITDA	0,23	
Deuda Ban. / Ventas	0,03	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	ROSARIO NORTE, SANTA FE, ARGENTINA
PRODUCTO / SERVICIO	Montajes industriales, mantenimiento mecánico y full service
TIPOS DE CULTIVO	N/A
PROVEEDORES	ARROYITO MAQUINARIAS - PILARES DEL CABIN - PAAR INDUSTRIAL - ASTRO - PROSEIND
CLIENTES	CELULOSA ARGENTINA SA
ACTIVIDAD/ES	432990 - INSTALACIONES PARA EDIFICIOS Y OBRAS DE INGENIERÍA CIVIL N.C.P. 712000 - ENSAYOS Y ANÁLISIS TÉCNICOS

CONCLUSIONES

ROLCAR S.A. es una empresa concesionaria automotor que opera desde el año 2006, establecida en el norte del país.
No registra juicios en su contra y opera con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos.
De su información contable se desprenden satisfactorios indicadores a saber: Endeudamiento en 0.87, buena liquidez en 1.50 (1.43 en el periodo anterior) y Solvencia ascendente (pasó de 0.97 a 1.09). Sus ventas registraron una caída interanual del 13%, aunque su rentabilidad no se vio afectada por esta situación, ya que mostró un 5.5% s/ventas de margen final (repitió el resultado del ejercicio anterior). Las ventas proyectadas a 6/21 nos mostrarían un marcado aumento.
Ante lo dicho la empresa podría ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

ROLCAR SA, constituida el 08/05/2000, surge como concesionario oficial Mercedes-Benz en junio de 2006 en la Provincia de Tucumán. Además de ser un concesionario de ventas, brinda servicios Postventa siendo este, el concesionario más grande y con la mayor tecnología de todo el Noroeste de Argentina.

En 2010 obtuvo la concesión en las Provincias de Salta y Jujuy, siendo el de Salta un concesionario de Ventas y un Taller de Postventa para atender esa provincia y la de Jujuy. Hoy en día Rolcar, cuenta con más de 230 empleados y un amplio salón de ventas ofreciendo toda la linea Chrysler, Jeep, Dodge y RAM.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
CARLETTO HORACIO LUIS	No informado	20-14352311-0	99.96
CASANOVA LUCIA JOSEFINA	No informado	27-18600511-8	0.04

Fuente: Empresa.

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

No se detectó información.

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
CARLETTO HORACIO LUIS	No informado	20-14352311-9	PRESIDENTE
CASANOVA LUCIA JOSEFINA	No informado	27-18600511-8	VICEPRESIDENTE
CARLETTO LUCIA JOSEFINA	No informado	23-36420337-3	DIRECTOR TITULAR
CARLETTO HORACIO LUIS (HIJO)	No informado	20-38116640-7	DIRECTOR SUPLENTE

Fuente: Empresa.

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

CARLETTO HORACIO LUIS - 20143523110

SCORE

77.4

CARLETTO HORACIO LUIS

FECHA NACIMIENTO:	07/10/1961
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	692 000
BANCOS	4
ANTIGUEDAD SIT. 1	02/2016

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

SAN MARTIN 175, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

FISCAL:

RIVADAVIA 776, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

OTROS:

25 DE MAYO 312 PISO 5§, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GEMSA AUTOMOTORES S A (02/2020)
EMPLEADO DE	LA BAJADA S A (02/2020)
EMPLEADO DE	RO MAR S A (02/2020)
EMPLEADO DE	ROLCAR S.A. (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

CASANOVA LUCIA JOSEFINA - 27186005118

SCORE

81.5

CASANOVA LUCIA JOSEFINA

FECHA NACIMIENTO:	26/11/1966
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	186 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2015

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

LAS ROSAS 253, YERBA BUENA (4172), TUCUMAN, ARGENTINA

FISCAL:

VIRGEN DE LA MERCED 776, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

OTROS:

CALLE 776 NRO. 776, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA
RIVADAVIA 776 -, SAN MIGUEL DE TUCUMAN

FISCALES

EMPLEADO DE	GEMSA AUTOMOTORES S A (02/2020)
EMPLEADO DE	LA BAJADA S A (02/2020)
EMPLEADO DE	RO MAR S A (02/2020)
EMPLEADO DE	ROLCAR S.A. (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

CARLETTO LUCIA JOSEFINA - 23364203373

SCORE

83.8

CARLETTO LUCIA JOSEFINA

FECHA NACIMIENTO:	21/10/1991
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	106 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	02/2017

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

RIVADAVIA 776, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

FISCAL:

RIVADAVIA 776, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GEMSA AUTOMOTORES S A (02/2020)
EMPLEADO DE	ROLCAR S.A. (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

CARLETTO HORACIO LUIS - 20381166407

SCORE

81.3

CARLETTO HORACIO LUIS

FECHA NACIMIENTO:	28/07/1994
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	137 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	03/2018

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

RIVADAVIA 776, SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

FISCAL:

VIRGEN DE LA MERCED 776, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

OTROS:

X 1, (4000), SAN MIGUEL DE TUCUMAN, TUCUMAN, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GEMSA AUTOMOTORES S A (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/08/2019
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

- MERCEDES BENZ ARG CUIT 30-50298736-0
- MERCEDES BENZ CAMIONES Y BUSES CUIT 30-71634944-2
- FCA AUTOMOBILES CUIT 30-68245096-3

CLIENTES

- AGSOF SA CUIT 30-71043963-6
- CONSTRUCCIONES DEL ESTERO CUIT 30-54372883-3
- SIRIO SA CUIT 30-67513105-4

MARCAS / PATENTES

No se detectó información.

EVOLUCION DE LAS VENTAS

06-2018	06-2019	06-2020	Post Balance al 10-2020	Post Balance proy. al 06/2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	$ 1 246 231 063	$ 1 083 749 173	$ 1.254.910.672	$ 3.764.732.016	3

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

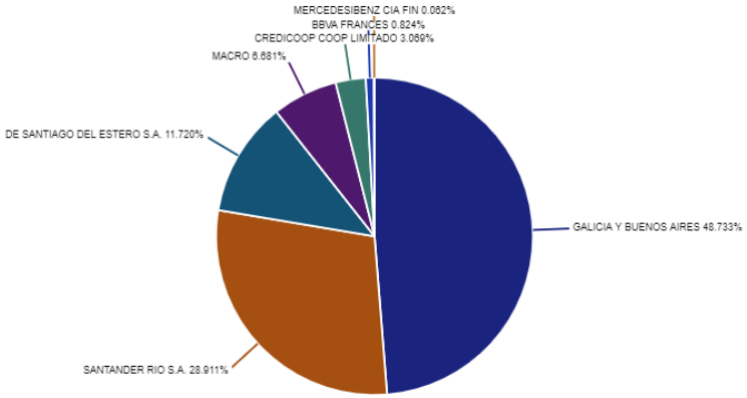
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	12/2018	01/2019	02/2019	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019
HSBC BANK								16,00
NACION ARGENTINA		2 721,00	1 539,00	412,00	319,00	126,00	70,00	2 286,00
SANTANDER RIO S.A.	45 041,00	48 993,00	47 440,00	41 670,00	27 386,00	34 676,00	28 167,00	20 384,00
PATAGONIA	9 467,00	4 899,00	4 342,00	4 111,00	4 290,00	4 502,00	4 816,00	2 429,00
MERCEDESIBENZ CIA FIN	5 194,00	44 051,00	44 048,00	39 857,00	27 436,00	13 897,00	9 204,00	1 325,00
MACRO	7 498,00		10 694,00	8 986,00	4 620,00	2 440,00	8,00	2 694,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	33 847,00	24 866,00	43 718,00	26 338,00	42 709,00	32 117,00	26 771,00	22 549,00
FIAT CREDITO CIA FINANCIERA	70 625,00	44 352,00	48 342,00	61 780,00	47 929,00	47 954,00	52 826,00	60 742,00
DEL TUCUMAN S.A.	2 223,00		2 064,00	1 985,00	1 904,00	1 824,00	1 741,00	1 659,00
DE SANTIAGO DEL ESTERO S.A.	8 108,00	7 952,00	7 767,00	7 590,00		7 226,00	7 035,00	6 845,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	3 072,00		80,00		11 323,00	9 248,00	19 876,00	10 725,00
BBVA FRANCES	12 885,00	33 939,00		19 555,00	10 449,00	26 173,00		36 577,00
TOTAL PERIODO	197 960,00	211 773,00	210 034,00	212 284,00	178 365,00	180 183,00	150 514,00	168 231,00

Banco	08/2019	09/2019	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020
HSBC BANK	3,00		2,00	40,00				
NACION ARGENTINA	506,00	4,00						
SANTANDER RIO S.A.	19 242,00	17 059,00	15 275,00	15 900,00	13 189,00		12 633,00	21 246,00
PATAGONIA	2 553,00	2 722,00	2 899,00	3 055,00	3 292,00	1 184,00	1 233,00	1 283,00
MERCEDESIBENZ CIA FIN	6 640,00	7 375,00					40 543,00	37 219,00
MACRO			1 404,00	1 317,00	1 229,00	1 158,00	1 050,00	978,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	20 080,00	27 334,00	22 859,00	20 515,00	20 162,00	645,00	9 945,00	85,00
FIAT CREDITO CIA FINANCIERA	23 087,00	37 359,00	30 481,00	38 052,00	46 356,00	30 418,00	24 919,00	23 297,00
DEL TUCUMAN S.A.	1 575,00	1 489,00						
DE SANTIAGO DEL ESTERO S.A.		6 465,00	6 269,00	6 062,00	5 865,00	5 661,00		5 507,00
CREDICOOP COOP LIMITADO	12 600,00	6 857,00	1 860,00	589,00	12 523,00	1 307,00		
BBVA FRANCES	22 202,00	14 912,00	9 176,00		5 534,00	3 727,00		1 548,00
TOTAL PERIODO	108 488,00	121 576,00	90 225,00	85 530,00	108 150,00	44 100,00	90 323,00	91 163,00

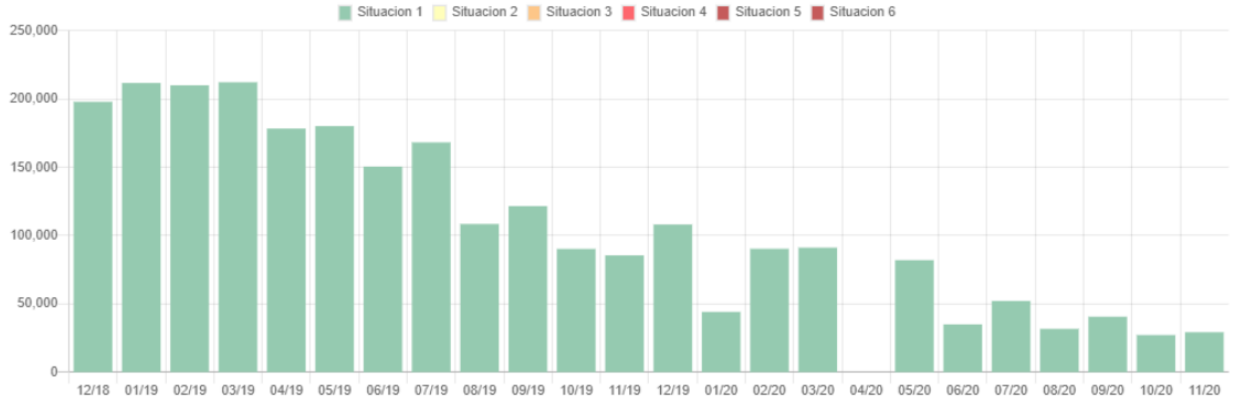
Banco	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020
HSBC BANK								
NACION ARGENTINA		1,00						
SANTANDER RIO S.A.		13 521,00		11 736,00	11 589,00	10 553,00	9 530,00	8 451,00
PATAGONIA		1 352,00	1 418,00			3,00		
MERCEDESIBENZ CIA FIN		12 344,00	21,00		128,00	2 976,00	1 920,00	18,00
MACRO		4 372,00	3 843,00	3 812,00	3 219,00	2 937,00	2 386,00	1 953,00
GALICIA Y BUENOS AIRES		32 343,00	23 259,00	13 733,00	10 954,00	18 646,00	8 248,00	14 245,00
FIAT CREDITO CIA FINANCIERA		11 504,00		16 680,00				
DEL TUCUMAN S.A.								
DE SANTIAGO DEL ESTERO S.A.		4 804,00	4 577,00	4 358,00	4 131,00	3 895,00	3 663,00	3 426,00
CREDICOOP COOP LIMITADO		1 545,00	1 575,00	1 606,00	1 395,00	1 232,00	1 067,00	897,00
BBVA FRANCES		221,00	258,00	190,00	260,00	339,00	330,00	241,00
TOTAL PERIODO		82 007,00	34 951,00	52 115,00	31 676,00	40 581,00	27 144,00	29 231,00

Situaciones	
1 Situación Normal	4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

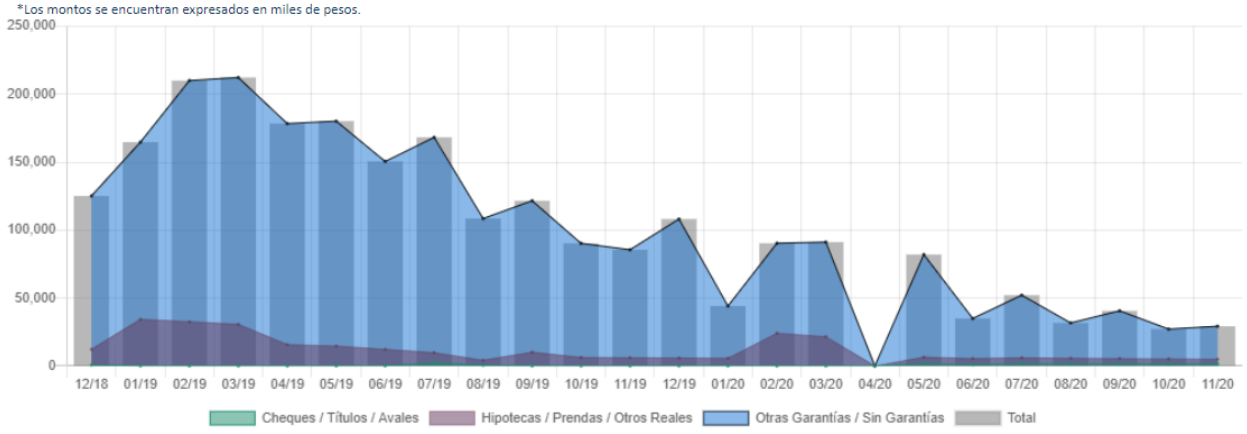
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

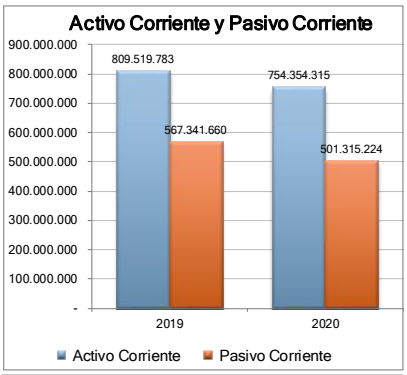
Información Económica / Financiera

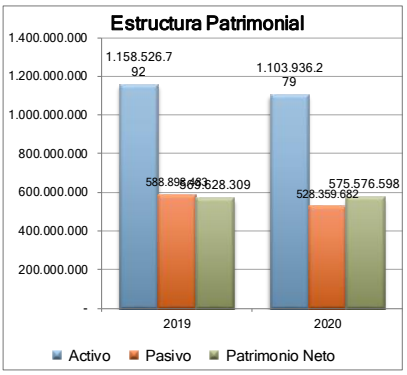
DATOS CONTABLES

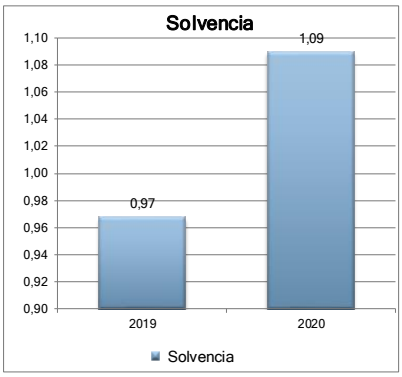
Períodos Analizados	2019/2020	
Concepts	06/2019	06/2020
Caja y Bancos	69.887.098,0	131.289.506,0
Inversiones corrientes	9.656.433,0	173.441.835,0
Creditos por ventas	182.621.801,0	75.348.485,0
Otros Créditos	32.600.014,0	10.566.876,0
Bienes de Cambio	514.754.437,0	363.707.613,0
Bienes intangibles	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0
Activo Corriente	**809.519.783,0**	**754.354.315,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	0,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0
Bienes de Uso valor de origen	446.679.799,0	459.932.214,0
Depreciación acumulada	97.672.790,0	110.350.249,0
Bienes de Uso	349.007.009,0	349.581.964,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0
Activo no Corriente	**349.007.009,0**	**349.581.964,0**
ACTIVO	**1.158.526.792,0**	**1.103.936.279,0**
Deudas Comerciales	477.894.652,0	328.905.253,0
Deudas bancarias	31.139.250,0	35.468.190,0
Deudas sociales	18.668.517,0	20.205.178,0
Deudas fiscales	17.049.678,0	101.893.738,0
Otros Pasivos	22.589.563,0	14.842.865,0
Pasivo Corriente	**567.341.660,0**	**501.315.224,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0
Deudas bancarias	21.556.823,0	1.642.813,0
Deudas fiscales	0,0	0,0
Otros Pasivos	0,0	25.401.645,0
Previsiones	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**21.556.823,0**	**27.044.458,0**
PASIVO	**588.898.483,0**	**528.359.682,0**
Capital social	38.308.307,0	38.308.307,0
Resultados Acumulados	531.320.002,0	537.268.291,0
PATRIMONIO NETO	**569.628.309,0**	**575.576.598,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**1.158.526.792,0**	**1.103.936.279,0**
Ventas	1.246.231.063,0	1.083.749.173,0
Compras del ejercicio	0,0	1.632.960.496,0
Costo de Ventas	301.316.058,0	381.822.162,0
Margen Bruto	944.915.005,0	701.927.011,0
Amortizaciones	12.058.181,0	14.656.922,0
Gastos Comerciales	443.457.814,0	356.818.694,0
Gastos Administración	22.987.213,0	83.739.335,0
Gastos Financieros	116.438.932,0	27.826.159,0
Otros ingresos	0,0	0,0
Otro egresos	260.142.429,0	148.040.079,0
Impuesto a las ganancias	32.931.449,0	25.929.569,0
Resultado del ejercicio	**68.957.167,0**	**59.573.174,0**
EBITDA	**230.385.730,0**	**127.985.824,0**

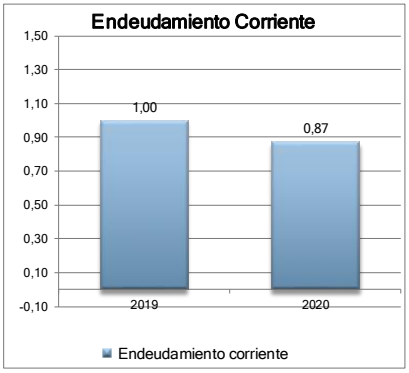
Importes Expresados en Pesos

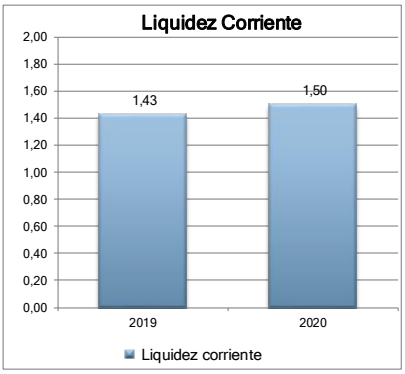
PRINCIPALES INDICADORES

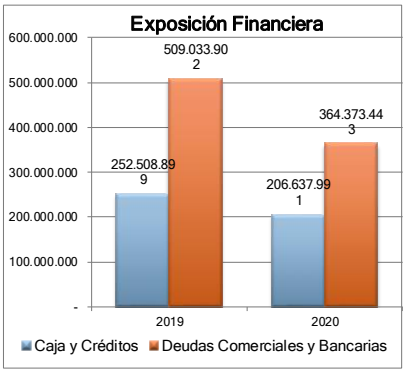


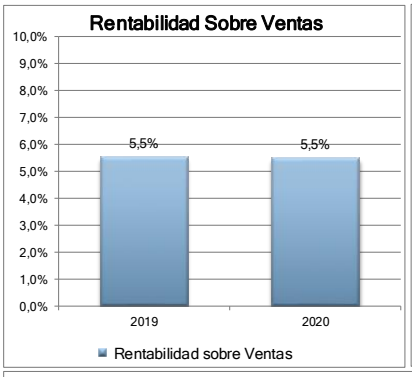


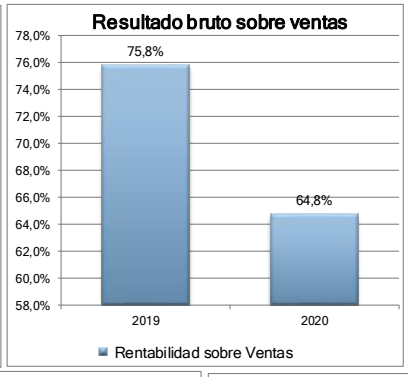


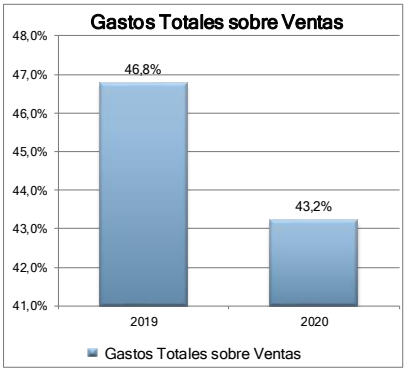


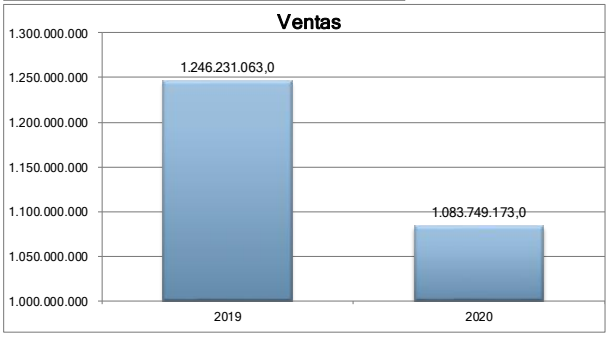


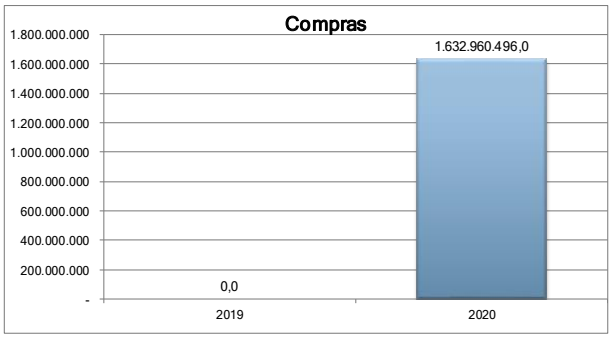












Publicaciones

OFICIALES

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 06/03/2017

ROLCAR S.A. POR 1 DIA - Se hace saber que por expedientes N° 695/205-R- 2017 Y 696/205-R-2017, se encuentra en tramite de inscripcion el instrumento mediante el cual la Direccion de Personas Juridicas, en fecha 21 de Febrero del 2.017, toma nota de lo resuelto por los accionistas de la sociedad "ROLCAR S.A." en las siguiente Acta de Asamblea a saber: asamblea general ordinaria de fecha 10/01/2017: 1- Ratificacion vigencia de poderes otorgados: Se resuelve ratificar poderes otorgados segun escritura publica a, Sr. Gonzalo Jose Casanova de fecha 18/12/2013 y Sra. Maria Victoria Ottonello de fecha 08/02/2011. San Miguel de Tucuman, 01 de Marzo del 2.017. E y V 06/03/2017. $99,75. Aviso N° 204.431.

Provincia: TUCUMÁN Fecha: 03/02/2017

ROLCAR S.A POR 1 DIA - Se hace saber que por expediente N° 8867/205-R-16, se encuentra en tramite de inscripcion el instrumento mediante el cual la Direccion de Personas Juridicas, en fecha 17 de Enero del 2.017, toma nota de lo resuelto por los accionistas de la sociedad "ROLCAR S.A"· en las siguientes Actas de Asambleas a saber: Asamblea General Ordinaria de fecha 03/10/2016: 1- Se designa a dos accionistas para firmar la presente acta de asamblea. 2- Se determina el numero de Directores Titulares y Suplentes; se designan Directores Titulares a Horacio Luis Caletto, Lucia Josefina Casanova y Lucia Josefina Carletto; Director Suplente Horacio Luis Carletto (Hijo); se designa como Presidente del Directorio: Horacio Luis Carletto, Vicepresidente: Lucia Josefina Casanova, Director titular: Lucia Josefina Carletto; y Director Suplente Horacio Luis Carletto (Hijo), por el termino de dos anos. Asamblea General Ordinaria de fecha 09/11/2016 1- Se designa dos accionistas para firmar la presente acta de Asamblea. 2- Se considera y se aprueba a documentacion contable prescripta por el art. 234 inc.1° de la Ley N° 19.550, correspondiente al ejercicio cerrado al 30/06/2016. 3- Se considera y se aprueba la memoria anual, correspondiente al ejercicio cerrado al 30/06/2016. 4- Se considera y aprueba la gestion de H. Directorio, por lo actuado en el ejercicio cerrado al 30/06/2016. 5- Se considera y aprueba la asignacion de honorarios al Directorio por el ejercicio cerrado al 30/06/2016. 6- Se considera y aprueba, destino del resultado del ejercicio cerrado el 30/06/2016. San Miguel de Tucuman, 30 de Enero del 2.017. E y V 03/02/2017. $242,70. Aviso N° 203.801.

COMERCIALES

Rolcar abrió una concesionaria Jeep en Jujuy
Fecha: 02/11/2020 Fuente: https://www.eltribuno.com/

Encontrará todos los modelos de la marca americana: Renegade, Compass, Wrangler y RAM.
Rolcar abrió una concesionaria Jeep en Jujuy
Rolcar concretó recientemente la apertura de una concesionaria exclusiva de Jeep en Jujuy en Av. Hipólito Yrigoyen 696 esq. República de Siria, donde encontrará todos los modelos de la firma y el asesoramiento necesario para adquirirlos.
Rolcar Jeep cuenta con sistema de posventa en Jujuy para mas información comunicarse al 4280808, 4280777
Gustavo Rial gerente de la firma destacó este importante desarrollo empresarial diciendo que 'encaramos este proyecto en medio de la pandemia con mucho esfuerzo, pero creyendo mucho en Jujuy.
Esta provincia tiene un potencial importantísimo con respecto al mercado automotor y queríamos estar presente.
Actualmente Rolcar está presente en tres provincias Tucumán Salta y Jujuy, 'necesitábamos tener presencia de marca en Jujuy y consideramos que era el momento justo para encarar un gran 2021'
Sobre el sistema de financiación Rial sostuvo que 'Rolcar cuenta con dos sistemas de venta, una es la convencional y el Jeep Plan, donde se encuentran todos los modelos de la marca, Renegade, Compass, Wrangler y RAM.
Actualmente tenemos modelos muy competitivos en el mercado, con entrega pactada en cuota 4 más el 30% lo que te permite sacar la unidad y el resto lo seguís pagando en plan de ahorro. En el mercado tenemos modelos muy acomodados en determinadas gamas con respecto a la competencia.
Por otra parte, el gerente de Rolcar expresó que "en Jujuy sorprende la cantidad de vehículos Jeep y consideramos que era necesario contar con un lugar para ofrecer los modelos y también brindarle asesoramiento y el servicio posventa, que hoy se realiza en Jujuy. Para ello el turno es telefónico para que el cliente acceda de una manera más cómoda.
Por último Gustavo Rial invitó a todos los jujeños a conocer la gama de modelos y financiación que Jeep cuenta para acceder a una unidad 0 kilómetro.
Para mayor información Rolcar Jeep se encuentra en Av. H. Yrigoyen esquina Rep. de Siria, contactos: 4280808, 4280777, facebook: RolcarSA, www.rolcarsa.com.ar

Llegaron los 'gigantes' de Mercedes-Benz para potenciar la industria tucumana
Fecha: 03/07/2018 Fuente: https://www.eltucumano.com/

Rolcar S.A presentó los nuevos camiones Actros y Arocs con un test drive a pura potencia en El Cadillal. La marca alemana va por todo en el segmento extrapesados, redefiniendo los estándares de calidad, eficiencia, confiabilidad y seguridad.
Se trata del lanzamiento más importante en una década para la unidad de negocios de camiones de Mercedes Benz.

Mercedes-Benz Argentina, a través de su concesionario oficial Rolcar, pisa fuerte en Tucumán con el lanzamiento de sus nuevos camiones Actros y Arocs.
Con la presencia de amigos de la marca, clientes y periodistas, la empresa tucumana realizó un evento en el Aeroclub de Tucumán en el que se celebró el lanzamiento más importante de la década en la Argentina para la unidad de negocios de Camiones Mercedes-Benz. Por otro lado, en el entorno privilegiado que ofrece El Cadillal, organizó un test drive que exhibió la potencia que los motores alemanes son capaces de imprimir a la industria tucumana.
Los invitados fueron recibidos por Gonzalo Casanova, Gerente General de Rolcar, Raúl Barcesat, Director de la División Camiones y Manuel Baylac, Gerente de Ventas Camiones Mercedes-Benz Argentina. Tanto en una como en otra actividad, el foco estuvo puesto en la importancia de incorporar tecnología, priorizando los sistemas de seguridad y el ahorro de combustible para maximizar la eficiencia y rentabilidad.
"Sin duda alguna nuestra región tiene actividades determinantes, como por ejemplo la agrícola, con el limón, la caña de azúcar, la soja; y también la minería que requiere de un transporte con determinadas características. El transporte hoy en día en el país, y en nuestra región sobre todo, se concreta en un porcentaje del 80% en camiones. Lo que nosotros logramos con estos productos es que toda la actividad regional se vea potenciada", explicó Marcos Sundblad, gerente comercial de Rolcar S.A, en diálogo con eltucumano.com.
Sobre el servicio que brinda el concesionario oficial destacó que "forma parte de la red de concesionarios más grande del país, donde están cubiertas absolutamente todas las regiones y todas las provincias con puntos de posventa".
En cuanto a las alternativas de financiamiento detalló que "como marca tenemos nuestra propia financiera que es Mercedes-Benz Financiera, donde contamos con planes especiales de 12 o 18 meses sin intereses. Hay planes a largo plazo a 24 y a 36 meses asi como también otras líneas a largo plazo -como los planes de ahorro- para quienes están planificando un cambio a futuro. Realmente las alternativas y las posibilidades para acceder y comprar estos vehículos son enormes y es por eso que la aceptación está claramente marcada donde nosotros somos los líderes del mercado".
Luego de presentar los nuevos camiones en la ciudad de Buenos Aires y de realizar pruebas de manejo en el Autódromo de esa ciudad, partieron dos caravanas por el norte y el sur del país para detenerse en los concesionarios oficiales y mostrar estas importantes novedades en vehículos comerciales. El objetivo es acercar los nuevos productos a todos los rincones de la Argentina a través de un extraordinario recorrido de 45 días de duración (del 22 de mayo al 7 de julio) que incluye 20 camiones con equipamiento.
Las primeras paradas de la caravana fueron Rosario, 9 de Julio, Santa Fé, Junín, Paraná, Río Cuarto, Neuquén, Misiones, Chaco, Córdoba, Salta y Chubut. Otras provincias que también la recibieron fueron Tucumán, Córdoba, Buenos Aires y Tierra del Fuego. Se trata de una “caravana espejo” que, desde Buenos Aires, se divide en dos: 10 camiones para el Norte y otros 10 para el Sur.
El recorrido por el interior del país incluye una acción de Responsabilidad Social con eje en la educación. A través del programa Genios, Mercedes-Benz busca ampliar su apoyo a las escuelas técnicas en el territorio argentino. Por medio de su Red de Concesionarios y aprovechando las caravanas, se están articulando la entrega de kits de conjuntos mecánicos a talleres de escuelas técnicas de las comunidades de cada uno de los lugares. La caravana fue diseñada integrando esta iniciativa de responsabilidad social.
El programa Genios se inicia en la Argentina buscando replicar el modelo de integración existente actualmente entre el Centro Industrial Juan Manuel Fangio y la comunidad educativa de Virrey del Pino. De esta manera Mercedes-Benz Argentina involucra a sus socios comerciales para dar apoyo en el equipamiento de los talleres de las escuelas técnicas del interior del país, así como coordinar otras actividades de articulación entre el mundo de la producción y la educación.
En el caso de Tucumán, el concesionario Rolcar realiza la donación a la Escuela de Oficios General Belgrano.
El nuevo Actros está a la vanguardia en tecnología, eficiencia y consumo de combustible a nivel mundial, destacándose ampliamente por encima de sus competidores. Esto lo logra gracias a una gran cantidad de innovaciones entre las cuales se destacan su nueva generación de motores de última tecnología, las cajas de cambios Mercedes Powershift 3, la nueva generación de ejes que disminuyen las pérdidas por fricción y sus cabinas totalmente nuevas, rediseñadas y optimizadas para mejorar su aerodinámica. Con este lanzamiento, el más importante de la década para Mercedes-Benz Camiones, la marca pisa fuerte en el segmento Extrapesados, redefiniendo los estándares de calidad, eficiencia, confiabilidad y seguridad.
Los nuevos Actros mantienen, en línea con sus antecesores, configuraciones específicas para diversas aplicaciones del transporte de cargas de larga distancia por carreteras. En esta oportunidad se agregan también nuevas versiones para transportar entre 45 y 75 Tns de carga, permitiendo al transportista trabajar con gran rentabilidad.
La nueva familia Arocs fue desarrollada pensando específicamente en aplicaciones fuera de ruta. Sus características específicas y la gran variedad de versiones disponibles lo adaptan perfectamente a diferentes terrenos y aplicaciones, incluyendo configuraciones especiales para transportar pesos extremadamente elevados, como es el caso de cargas especiales y/o indivisibles de hasta 250 Tns. Esto lo convierte en la alternativa idónea para todo tipo de segmentos, entre los cuales se incluyen minería, petróleo, construcción y forestal, que demandan sobre todo robustez, confiabilidad y versatilidad.

Sobre Concesionario Rolcar S.A.
Rolcar surge como concesionario oficial Mercedes-Benz en junio de 2006 con presencia en Tucumán y cubriendo la zona de Santiago del Estero y Catamarca. Además de ser un concesionario de ventas, abrió un taller de Postventa, siendo el de Tucumán el concesionario más grande y con la mayor tecnología de todo el Noroeste de Argentina que comercializa toda la línea de productos Mercedes-Benz.
En 2010 le otorgaron la concesión de Salta y Jujuy. En la ciudad de Salta instalaron un concesionario de Ventas y un Taller de Postventa para atender esa provincia y Jujuy. Hoy en día Rolcar, cuenta con más de 230 empleados y es líder en ventas en la región. Sus objetivos de expansión están basados en la construcción de un nuevo concesionario con talleres de postventa y desembarcar tanto en Jujuy como en Santiago del Estero con oficinas comerciales y talleres de posventa.
Rolcar fue elegido modelo a nivel mundial de la nueva imagen corporativa de Daimler, siendo un orgullo para dicho concesionario, para la provincia y el país. Para Mercedes-Benz Argentina la relación con los clientes no termina con la compra del vehículo, sino que es allí donde comienza. Para ello, todos los clientes cuentan con el respaldo de la más extensa Red de Concesionarios y Talleres Autorizados, compuesta por más de 60 puntos de venta y postventa de la cual forma parte Rolcar.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

Autos 0 Km: por mejoras en la economía y a la espera de incentivos, las concesionarias confían vender hasta un 30% más en 2021
Fecha: 18/01/2021 Fuente: https://www.infobae.com/

Según la Asociación de Concesionarias de Automotores (Acara), la proyección de ventas para este año sería de entre 410.000 y 450.000 unidades

Luego de un 2020 que registró, producto de la pandemia, un muy bajo nivel de patentamientos con números similares a los registrados en 2004, las concesionarias estimaron que en 2021 podrían retomar la senda de crecimiento con una mejora del 30% y una proyección de hasta 450.000 unidades comercializadas.

Para que se cumpla este escenario, sostienen en la Asociación de Concesionarias de Automotores (Acara), es primordial que se consolide la incipiente estabilidad macroeconómica y que se concreten algunos incentivos para el sector.

Así lo planteó el presidente Acara, Ricardo Salomé, en una entrevista con Télam en la que detalló que en 2020 los precios de lista de los 0 kilómetros crecieron en promedio un 34,2%, apenas por debajo de la inflación, pero llegó a superar por más de diez puntos ese nivel debido a una política de descuentos y bonificaciones más acotada.

El nuevo año arrancó con "una visión positiva de llegar a tener un mercado de 410.000 unidades de piso, y con algún estímulo se podrá crecer y alcanzar un nivel de actividad pre pandemia, lo que significaría elevar hasta 450.000

Cabe recordar que los consultores económicos que integraron el Relevamiento de Expectativas de Mercado (REM) del Banco Central de diciembre esperan para el cierre de 2021 que el Producto Bruto crezca 5,5% y la inflación se ubique en torno a 50 por ciento.

De esa manera, no sólo recortaron la previsión para el año a menos de la mitad, sino que además ratificaron que no tienen esperanza que el Gobierno pueda terminar el mandato en 2023 con un nivel igual, y menos superior al que recibió de Cambiemos.

En ese marco, Salomé también destacó el impacto que tuvieron las restricciones a las importaciones para contener el impacto en la balanza del sector, que de haberse agilizado las importaciones hubiera permitido contar al menos con unos 100.000 patentamientos adicionales para el año que cerró.

El modelo de auto más vendido del año fue el Chevrolet Onix con 16.569 unidades.

Asimismo, admitió que el nuevo año arrancó con "una visión positiva de llegar a tener un mercado de 410.000 unidades de piso, y con algún estímulo se podrá crecer y alcanzar un nivel de actividad pre pandemia, lo que significaría elevar hasta 450.000".

De consolidarse ese incremento, que el mismo directivo admite en el sector algunos elevan hasta las 450.000 unidades, el mercado local registraría un incremento de entre el 22% y el 30%, de acuerdo a los distintos escenarios, respecto a las 342.474 unidades vendidas en 2020.

"Mantenemos la expectativa de volver a ser uno de los motores de crecimiento del país" dijo Salomé al admitir las complicaciones que el sector de comercialización de vehículos enfrenta en rentabilidad y sostenimiento dada la elevada capacidad ociosa tras la caída de ventas desde 2017 con 900.942 unidades, a 801.658 en 2018, 459.753 en 2019 y las 342.474 del año pasado.

Es un mercado que depende de la oferta y la oferta se está decidiendo en un escritorio en función de las necesidades del país por la falta de dólares (Ricardo Salomé)

En ese sentido, Salome resaltó que "el número hace al contexto, y si bien el año terminó mucho mejor de lo que se preveía en los primeros meses de la pandemia con ventas no más allá de las 270.000 unidades, con el esfuerzo muy grande de "todos los actores de la cadena de valor".

"Cerramos un año en que mucha gente aprovechó notoriamente que los autos se importan a dólar oficial, pero al comprar lo hacía al dólar libre y se terminaba llevando un 0 kilómetro a un 60% de lo que valdría un vehículo en situación normal" explicó en referencia a la amplia brecha cambiaria que alcanzó hasta poco más de 100% hace pocos meses.

Para Salomé, "hoy el cliente sigue exactamente con esa ventaja aunque la brecha se achicó, pero sigue siendo un gran negocio la compra de un vehículo porque esta en valores muy bajo en dólares reales, y es una excelente inversión para sus ahorros".

Si bien el tema cambiario actuó como incentivo para concretar ventas, un condimento importante que marcó al sector en 2020 fue la falta de dólares en la economía y su efecto en la balanza de pagos, lo que "impidió que las terminales puedan importar libremente y tuvieron un cupo en función de su equilibrio externo".

"Es un mercado que depende de la oferta y la oferta se está decidiendo en un escritorio en función de las necesidades del país por la falta de dólares. Ese escenario en el marco de pandemia hizo que se perdieran ventas por al menos unas 100.000 unidades a lo largo del año" por falta de disponibilidad de vehículos para entregar.

En cuanto a la evolución de los precios de lista de los 0km durante 2020, el directivo de Acara reveló que el promedio de aumentos de todas las terminales alcanzó el 34,2%, una cifra que en principio se ubica por debajo de la inflación oficial que cerró en 36,1% de acuerdo al Indec.

Sin embargo, los clientes al cierre del año registraron al momento de concretar sus compras un incremento de 11 puntos por encima de la inflación –hasta el 47% promedio– ya que las terminales también ajustaron precios a través de menores descuentos y bonificaciones de los que se venían otorgando hasta 2019, en una política más agresiva de comercialización.

El 60% de los autos que se venden en la Argentina son importados y hay muchos componentes que también lo son, con lo cual los precios no siguieron absolutamente el ritmo de la devaluación (Salomé)

"El 60% de los autos que se venden en la Argentina son importados y hay muchos componentes que también lo son, con lo cual los precios no siguieron absolutamente el ritmo de la devaluación", explicó Salomé al afirmar que para ello "hubo una ayuda muy importante de todas las terminales para que el mercado no desaparezca, de los importadores y de los concesionarios".

Un dato auspicioso para las concesionarias fue que el año pasado "las suscripciones de los planes de ahorro cerraron con 304.043 operaciones, es decir un 0,4% por encima de 2019", aunque admitió que la agilidad de la entrega de los vehículos "va a

defender de la autorización de las importaciones de cada una de las empresa que operan en el país, porque no todas tienen la misma balanza de pagos".
Respecto al sostenimiento del empleo en el sector, el titular de Acara aseguró que "se tomaron medidas en diálogo con Smata que permitió mantener las fuentes de trabajo en todas las marcas del país", pero entendió que 2021 "se torna muy peligroso todo lo que sean marcas de importados exclusivamente", debido a las restricciones en el acceso al mercado de cambios.
"Se trata de mano de obra muy capacitada en alta tecnología y que no debería perderse. Habrá que buscar un equilibrio para conservar la mayor cantidad de fuentes de empleo en el país", afirmó.

Cepo al dólar: preocupa a la industria automotriz el acceso a autos importados
Fecha: 13/01/2021 Fuente: https://www.lanacion.com.ar/

La industria automotriz cerró un año para el olvido con una fuerte caída en la producción nacional de vehículos. En 2020 se hicieron 18,3% menos que en 2019, aunque la participación en el mercado de los autos "made in Argentina" creció, en ventas, en comparación con la compra de importados.
Desde Acara, la institución que nuclea a todos los concesionarios oficiales de automotores del país, adjudicaron en parte ese crecimiento a las restricciones en el mercado de divisas y sostuvieron que hay preocupación en el sector por la provisión de autos importados este año.
Según sus estimaciones, el plan del Gobierno para 2021 es apostar por una mayor integración y producción en las fábricas de autos argentinas.
"Para el 2021, claramente hay una mayor preocupación con respecto a la provisión de autos importados en el mercado argentino. Sabemos de la reuniones que tuvo el Gobierno con cada empresa automotriz para determinar las pautas de importación y exportación y lo sensible de la posición de cada terminal con respecto a su propia balanza comercial", dijo Ricardo Salomé a LA NACION.
A pérdida: cuánto menos vale el dólar "cara chica" en las operaciones inmobiliarias
Con el control cambiario, la participación nacional ganó terreno sobre la importación de vehículos y desde el sector esperan que sea un año donde se dificulte el acceso a los autos importados. De manera que cada vez será más difícil acceder a importados de alta gama como los Audi, Mercedes Benz o BMW.
El presidente de Acara aclaró que irán monitoreando la situación de la industria automotriz mes a mes con los concesionarios para que puedan balancear la relación entre la oferta y la demanda.
" Comparado con el 2019, la variación de participación de autos nacionales sobre importados en el 2020 fue de un 5%. Seguramente parte de este crecimiento se debió a las restricciones cambiarias, pero es difícil de analizar debido a todos los vaivenes que tuvo el año por la pandemia" dijo Salomé.
En 2020, la participación de vehículos argentinos en el total de las ventas fue del 35,2%En 2020, la participación de vehículos argentinos en el total de las ventas fue del 35,2% Fuente: LA NACION - Crédito: Shutterstock
Con 323.740 patentamientos totales en 2020, la participación en el mercado de vehículos quedó distribuida en un 66% de autos importados y un 34% de industria nacional.
En 2019 la participación de vehículos fabricados en la Argentina había sido del 29% teniendo en cuenta, de acuerdo declara Salomé, que en marzo y abril de 2020 "prácticamente no hubo mercado" para la comercialización de autos.
Según un informe de Acara sobre la industria automotriz, en los últimos cuatro meses del año pasado, el mercado interno argentino fue el que traccionó la demanda de vehículos a la industria local. Si bien los patentamientos totales se contrajeron 25,5% respecto de 2019, las ventas mayoristas a concesionarios lo hicieron en menor medida (-16,0%) y las de vehículos hechos en la Argentina crecieron 17,2%.
Dólar blue hoy: a cuánto cotiza el miércoles 13 de enero
Desde Acara ven como positivo para la industria los planes de ahorro, que durante los últimos cinco meses mostraron una tasa de crecimiento interanual del 37% con un pico del 47% en diciembre.
En igual sentido se expresó la Cámara de Comercio Automotor a través de su presidente, Alberto Príncipe que días atrás refirió:"El Gobierno debe normalizar la economía y ponerla en marcha. La financiación va a ser un punto clave en la recuperación. Si esto ocurre, sin duda volveremos a los volúmenes de venta de 2019 o superarlo", sostuvo.
Por: Jesús Allende

El año de la pandemia para el mercado automotor
Fecha: 13/01/2021 Fuente: https://www.surenio.com.ar/

En base a los números de ACARA, 2020 se convirtió en el año de menor cantidad de ventas desde 2004. En abril, a poco de iniciada la cuarentena, Tierra del Fuego registró el histórico récord de tan sólo 50 unidades patentadas. En el caso de los usados, la caída fue del 29% en comparación con lo sucedido en el 2019.
USHUAIA.- Durante el año que quedará en el recuerdo por la pandemia de coronavirus, se patentaron 3256 automóviles a diferencia de los 4108 unidades vendidas en 2019. Ello representa 852 unidades menos, o una caída del 20,5%. El caso que quedó para la historia fueron las ventas de abril con apenas 50 unidades patentadas.
En marzo, cuando se inició la cuarentena, sólo se vendieron 145 unidades y en mayo con la salida gradual del Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio se recuperaron las ventas con 198 patentamientos.
El informe mensual que elabora ACARA (Asociación de Concesionarios Automotores de la República Argentina), indica que en diciembre, en Tierra del Fuego se concretaron 284 ventas, lo que representa una suba del 37,2% si se compara con lo ocurrido en el mismo mes de 2019 cuando sólo se patentaron 207 unidades. No obstante, la cifra significó una caída respecto a noviembre pasado, cuando hubo 347 patentamientos (-18,2%).
Las ventas de diciembre, ubicaron a nuestra provincia en el lugar 15º del ranking nacional, superando lo sucedido en jurisdicciones como La Pampa (236), Santiago del Estero (215), San Luis (210), San Juan (205) y Jujuy (196).
A nivel país, en 2020 las ventas de vehículos 0 km retrocedieron en comparación con el año anterior, Las unidades patentadas el año pasado fueron 342.474.

En lo que respecta específicamente a diciembre, totalizó 20.580 vehículos y así el mercado local se contrajo 3,6% frente al último mes de 2019. A su vez, este volumen representa una caída de patentamientos del 41% en comparación con noviembre 2020.
Por marcas, las ventas de 2020 las encabezó Volkswagen. Por modelos, el Chevrolet Onix fue el más patentado entre los automóviles; la Toyota Hilux, dentro de las pickups y también en general de todo el mercado anual; y el Renault Kangoo II, entre los furgones.
Desde ACARA analizaron que el 2020 empezó muy mal y, cuarentena mediante, en abril y mayo prácticamente todos los concesionarios de país estuvieron cerrados, pero luego se trabajó duro para retomar el crecimiento interanual en junio y de esa forma poder llegar a diciembre con un nivel aceptable.
Indicaron que hubo un trabajo muy importante que se hizo durante la cuarentena con los organismos oficiales, para que la distribución de formularios, trámites y patentamientos no se vean resentidos, toda la cadena de valor cumpliendo con las medidas de prevención de covid-19 y así lograr mantener un nivel de actividad razonable.
Usados en recuperación
En tanto, el año de la pandemia cerró con un buen dato para el sector de la comercialización de autos usados, ya que diciembre se registraron 949 transferencias, lo que representó una recuperación del 32,73% respecto a noviembre (715 transferencias), y fue el mes de mayor ventas de todo el 2020, superando lo sucedido en enero, cuando hubo 939 transferencias, de acuerdo a datos que fueron difundidos por la CCA (Cámara de Comercio Automotor).
El informe señala que respecto a las provincias que más aumento de transferencias registraron en diciembre en relación al mes anterior, Catamarca lideró el ranking con un alza del 40,62%, seguido por Tierra del Fuego (+32,73%) y Santa Cruz (+20%). En cambio, las provincias que registraron menor cantidad de patentamientos fueron Tucumán (+0,4%); Neuquén (+2,25%); Río negro (+2,89%).
Las bajas las encabezaron la provincia de Buenos Aires (-6,01%); Mendoza (-5,93%); y La Pampa (-5,24%).
De todas maneras, lo sucedido en diciembre en Tierra del Fuego evidencia datos negativos si se compara con lo sucedido con el 2019, ya que comparándolo con diciembre, con 1063 transferencias, se desprende una caída de 10,73%; y en el acumulado anual, mientras que el año pasado se comercializaron 7897 unidades usadas; en el 2019 fueron 11.109, un desplome del 29%.
Al igual que la mayoría de los sectores comerciales, la venta de autos usados se vio afectada por la cuarentena estricta que se decretó desde el 20 de marzo, así fue que en abril se registraron solamente 54 transferencias, una cifra histórica. La recuperación recién comenzó a operar en junio con 705 ventas.