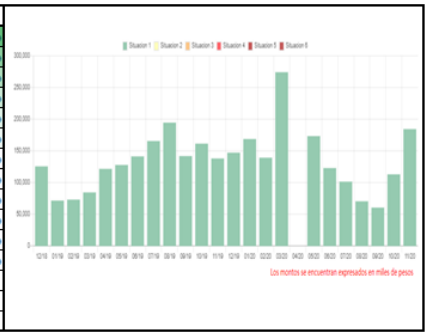
Análisis de Crédito de: GRUPO NUCLEO S.A.

INFORMACIÓN FORMAL	
Razón Social	GRUPO NUCLEO S.A.
Cuit	30-70933244-5
Domicilio	VUELTA DE OBLIGADO 2596 PISO 3 OF. C, (1428), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Teléfonos	(0223) 462-9000 - 0223 462-9000 - (OTRO) 2234916639 - (OTRO) 2234916794 - (OTRO)
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	26/07/2005
Pat. Neto 2019	$ 413 805 882
Cantidad Empleados	110 Aprox.
Domicilio Legal	VUELTA DE OBLIGADO 2596 PISO 3 OF. C, (1428), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	nov-20	$ 184.596.000

BANCOS	MONTO	Período Inf.	Sit	%
ICBC	64.005.000	11/2020	1	34,7%
CMF S.A.	47.682.000	11/2020	1	25,8%
NACION ARGENTINA	32.627.000	11/2020	1	17,7%
PROVINCIA DE BUENOS AIRE	20.934.000	11/2020	1	11,3%
CREDICOOP COOP LIMITADO	12.224.000	11/2020	1	6,6%
MACRO	6.439.000	11/2020	1	3,5%
INDUSTRIAL	400.000	11/2020	1	0,2%
AMERICAN EXPRESS ARG SA	285.000	11/2020	1	0,2%
COMAFI S.A.	-	11/2020	1	0,0%
INTERFINANZAS S.A.	-	11/2020	1	0,0%
SUPERVIELLE	-	11/2020	1	0,0%
HIPOTECARIO	-	11/2020	1	0,0%
	-	-	1	-
	-	-	1	-
	-	-	1	-



INFORMACIÓN CONTABLE

	jun.-19	jun.-20
Activo	1.707.976.065	1.557.537.436
Activo Corriente	1.284.737.337	1.149.302.100
Activo No Corriente	423.238.728	408.235.336
Pasivo	1.333.066.652	1.143.731.554
Pasivo Corriente	1.241.554.046	1.081.611.646
Pasivo No Corriente	91.512.606	62.119.908
Patrimonio Neto	374.909.412	413.805.882
% PN / Activo	22,0%	26,6%

Ventas	3.213.950.313	4.003.528.923
% Var. Vtas.	24,6%	
Resultado Final	183.332.538	94.333.365
% Rent. / Vtas	5,7%	2,4%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	oct-19	$ 516.878.228
Deudas Bancarizadas Act.	nov-20	$ 184.596.000

	jun.-19	jun.-20
Endeudamiento	3,31	2,61
ROA %	10,7%	6,1%
ROE %	48,9%	22,8%
Días Prom de Cobro	34	12
Días Prom de Pago	136	88
Días Prom de Stock	77	47
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	0,62	
Deuda Ban. / Ventas	0,05	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
PRODUCTO / SERVICIO	FABRICACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE EQUIPOS Y PRODUCTOS INFORMÁTICOS
TIPOS DE CULTIVO	N/A
PROVEEDORES	HP, LENOVO, HACER, EPSON,PHILIPS
CLIENTES	CORUSCANT SRL, WALMART SRL , INC SA, CENCOSUD SA
ACTIVIDAD/ES	262000 - FABRICACIÓN DE EQUIPOS Y PRODUCTOS INFORMÁTICOS 251200 - FABRICACIÓN DE TANQUES, DEPÓSITOS Y RECIPIENTES DE METAL 261000 - FABRICACIÓN DE COMPONENTES ELECTRÓNICOS 279000 - FABRICACIÓN DE EQUIPO ELÉCTRICO N.C.P. 292000 - FABRICACIÓN DE CARROCERÍAS PARA VEHÍCULOS AUTOMOTORES, FABRICACIÓN DE REMOLQUES Y SEMIRREMOLQUES 452600 - REPARACIÓN Y PINTURA DE CARROCERÍAS, COLOCACIÓN Y REPARACIÓN DE GUARDABARROS Y PROTECCIONES EXTERIORES 461039 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO N.C.P. 464113 - VENTA AL POR MAYOR DE MANTELERÍA, ROPA DE CAMA Y ARTÍCULOS TEXTILES PARA EL HOGAR 464501 - VENTA AL POR MAYOR DE ELECTRODOMÉSTICOS Y ARTEFACTOS PARA EL HOGAR EXCEPTO EQUIPOS DE AUDIO Y VIDEO 464502 - VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS DE AUDIO, VIDEO Y TELEVISIÓN 464610 - VENTA AL POR MAYOR DE MUEBLES EXCEPTO DE OFICINA, ARTÍCULOS DE MIMBRE Y CORCHO, COLCHONES Y SOMIERES 464620 - VENTA AL POR MAYOR DE ARTÍCULOS DE ILUMINACIÓN 465100 - VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS 465610 - VENTA AL POR MAYOR DE MUEBLES E INSTALACIONES PARA OFICINAS 465690 - VENTA AL POR MAYOR DE MUEBLES E INSTALACIONES PARA LA INDUSTRIA, EL COMERCIO Y LOS SERVICIOS N.C.P. 466330 - VENTA AL POR MAYOR DE ARTÍCULOS DE FERRETERÍA Y MATERIALES ELÉCTRICOS 466360 - VENTA AL POR MAYOR DE ARTÍCULOS PARA PLOMERÍA, INSTALACIÓN DE GAS Y CALEFACCIÓN 469090 - VENTA AL POR MAYOR DE MERCANCÍAS N.C.P. 474010 - VENTA AL POR MENOR DE EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS 475300 - VENTA AL POR MENOR DE ELECTRODOMÉSTICOS, ARTEFACTOS PARA EL HOGAR Y EQUIPOS DE AUDIO Y VIDEO 475490 - VENTA AL POR MENOR DE ARTÍCULOS PARA EL HOGAR N.C.P. 476400 - VENTA AL POR MENOR DE JUGUETES, ARTÍCULOS DE COTILLÓN Y JUEGOS DE MESA 492290 - SERVICIO DE TRANSPORTE AUTOMOTOR DE CARGAS N.C.P. 731009 - SERVICIOS DE PUBLICIDAD N.C.P. 951100 - REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE EQUIPOS INFORMÁTICOS

CONCLUSIONES

GRUPO NUCLEO S.A. es una empresa distribuidora de tecnología, que opera desde el año 2005.
Opera con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos y registra un juicio ejecutivo en su contra desde el año 2019.
De su información contable se desprenden los siguientes indicadores: Alto Endeudamiento en 2.81, liquidez constante (1.06 vs 1.03 del ejercicio pasado) y baja Solvencia en 0.36. Sus ventas mostraron una variación interanual positiva de 25%, aunque su rentabilidad mostró una caída de 5.7%s/ventas al casi marginal 2.4%s/ventas. Las ventas proyectadas a 6/21 indicarían un marcado aumento. De acuerdo a notas de prensa, a empresa es mencionada en hechos de corrupción.
Ante lo dicho la empresa podría ser asistida con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

GRUPO NUCLEO S.A. es una empresa de capitales argentinos fundada en 1996, que cuenta con una estructura modelo para la fabricación de tecnología. Se dedican a la fabricación, comercialización y distribución de productos, insumos y accesorios acorde a las nuevas tendencias IT.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
DITOMAX S.A.	-	33-71113071-9	61
GONZALEZ MANUEL VICENTE	-	20-10591036-4	20
RIDGE SA	-	30-71094848-4	15
HUARTE LUCIANO ELIO	-	20-25290252-0	2
GUERRERO MAURO ADRIAN	-	20-27634637-8	2

Fuente: Empresa.

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

No se detectó información.

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
GUERRERO MAURO ADRIAN	-	20276346378	PRESIDENTE
HUARTE LUCIANO ELIO	-	20252902520	VICEPRESIDENTE
LA PALOMBARA PAOLA FERNANDA	-	27257957859	DIRECTOR/A TITULAR

Fuente: Empresa.

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

GUERRERO MAURO ADRIAN - 20276346378

SCORE

88.4

GUERRERO MAURO ADRIAN

FECHA NACIMIENTO:	29/08/1979
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	247 000
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	09/2006

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

FALUCHO 2938 PISO:4, (7600), MAR DEL PLATA NORTE, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

FALUCHO 2938 PISO:4, (7600), MAR DEL PLATA NORTE, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

102 N¦ 3714, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

SAN LUIS 2691, (7600), MAR DEL PLATA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GRUPO NUCLEO S.A. (02/2020)
CLAE	REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE EQUIPOS INFORMÁTICOS
INICIO ACTIVIDAD	01/10/2016
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

HUARTE LUCIANO ELIO - 20252902520

SCORE

87.8

HUARTE LUCIANO ELIO

FECHA NACIMIENTO:	03/11/1976
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	30 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	01/1999

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ALDO 345, SIERRA DE LOS PADRES, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

VALENCIA 5238, (7600), MAR DEL PLATA NORTE, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

MARIANI 4114 PB D, (7600), MAR DEL PLATA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GRUPO NUCLEO S.A. (02/2020)
CLAE	REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE EQUIPOS INFORMÁTICOS
INICIO ACTIVIDAD	01/10/2016
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

LA PALOMBARA PAOLA FERNANDA - 27257957859

SCORE

88.1

LA PALOMBARA PAOLA FERNANDA

FECHA NACIMIENTO: 13/03/1977

SEXO: F

FINANCIERO



TOTAL	148 000
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	11/2006

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

LOS EUCALIPTUS 252, (7600), MAR DEL PLATA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

VIAMONTE 3340, (7600), MAR DEL PLATA SUR, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

ALVARADO 3049, (7600), MAR DEL PLATA, BUENOS AIRES

FISCALES

EMPLEADO DE	GRUPO NUCLEO S.A. (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE CONTABILIDAD, AUDITORÍA Y ASESORÍA FISCAL
INICIO ACTIVIDAD	01/11/2018
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

- HP
- LENOVO
- HACER
- EPSON
- PHILIPS

CLIENTES

- CORUSCANT SRL
- WALMART SRL
- INC SA
- CENCOSUD SA
- COPPEL SA

MARCAS / PATENTES

GMX	**NOMBRE:** GMX **TIPO:** DENOMINATIVA **CLASE:** 9 **ACTA:** 3349788 **BOLETÍN:** 3982 **PUBLICACIÓN:** 13/05/2015	DELTA	**NOMBRE:** DELTA **TIPO:** DENOMINATIVA **CLASE:** 9, 35 **ACTA:** 3571125 **BOLETÍN:** 4378 **PUBLICACIÓN:** 08/03/2017	GRUPO SELLERS	**NOMBRE:** GRUPO SELLERS **TIPO:** DENOMINATIVA **CLASE:** 35, 41 **ACTA:** 3571127 **BOLETÍN:** 4378 **PUBLICACIÓN:** 08/03/2017
PCBOX	**NOMBRE:** PCBOX **TIPO:** DENOMINATIVA **CLASE:** 45 **ACTA:** 3329742 **BOLETÍN:** 3934 **PUBLICACIÓN:** -	----------	**NOMBRE:** ---------- **TIPO:** FIGURATIVA **CLASE:** 9 **ACTA:** 3636734 **BOLETÍN:** 4529 **PUBLICACIÓN:** -	GMX	**NOMBRE:** GMX **TIPO:** Denominativa **CLASE:** 12, 28, 35, 45 **ACTA:** 3804659 **BOLETÍN:** **PUBLICACIÓN:** 01/01/1900

EVOLUCION DE LAS VENTAS

06/2018	06/2019	06/2020	Post Balance al 10/2020	Post Balance proy. al 06/2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	$ 3 213 950 313	$ 4 003 528 923	$ 2 067 512 912	$ 6 202 538 736	11

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

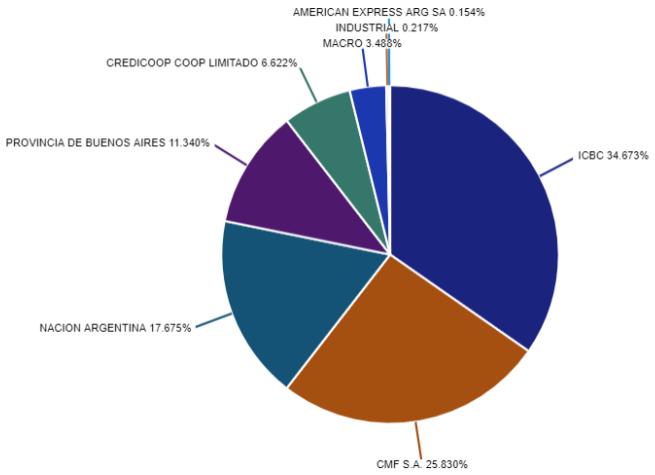
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	12/2018	01/2019	02/2019	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019
COMAFI S.A.								
INTERFINANZAS S.A.								
MACRO				10 653,00	9 145,00	2 959,00	12 368,00	10 326,00
AMERICAN EXPRESS ARG SA				20,00	17,00	103,00	159,00	215,00
NACION ARGENTINA		116,00	124,00	180,00	16 498,00	17 046,00	16 798,00	16 498,00
SUPERVIELLE	4 494,00	2 009,00	181,00	3 277,00	10 009,00	4 035,00	3 267,00	1 915,00
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	17 382,00	16 644,00	12 960,00	5 658,00	8 540,00	8 281,00	9 299,00	12 697,00
INDUSTRIAL	1 874,00	8 051,00	4 805,00	1 535,00	11 829,00	12 164,00	11 649,00	12 119,00
ICBC	35 913,00	26 039,00	30 199,00	28 965,00	20 094,00	29 732,00	28 305,00	31 435,00
HIPOTECARIO	23,00							
CREDICOOP COOP LIMITADO	30 277,00		8 625,00	16 382,00	27 325,00	36 035,00	42 834,00	36 760,00
CMF S.A.	35 878,00	18 963,00	16 396,00	17 952,00	18 382,00	17 614,00	16 849,00	43 811,00
TOTAL PERIODO	**125 841,00**	**71 822,00**	**73 290,00**	**84 622,00**	**121 839,00**	**127 969,00**	**141 528,00**	**165 776,00**

Banco	08/2019	09/2019	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020
COMAFI S.A.								599,00
INTERFINANZAS S.A.			1,00	1,00				51,00
MACRO	24 622,00	8 318,00	11 689,00	16 337,00	13 116,00	17 119,00	9 663,00	11 473,00
AMERICAN EXPRESS ARG SA	181,00	219,00	147,00	633,00	10 523,00	531,00	5 537,00	5 802,00
NACION ARGENTINA	20 017,00	16 627,00	17 765,00		16 861,00	19 208,00	43 190,00	46 022,00
SUPERVIELLE	165,00	129,00						
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	13 773,00	7 497,00	17 792,00	15 635,00	13 406,00	1 644,00	9 503,00	10 624,00
INDUSTRIAL	16 189,00	15 923,00	758,00	757,00	732,00		719,00	692,00
ICBC	32 566,00	23 012,00	37 263,00	16 213,00	22 047,00	35 080,00	39 823,00	59 638,00
HIPOTECARIO								
CREDICOOP COOP LIMITADO	27 807,00	15 045,00	39 167,00	74 782,00	64 459,00	72 356,00		89 497,00
CMF S.A.	59 505,00	55 234,00	37 028,00	13 875,00	6 239,00	23 050,00	31 031,00	49 977,00
TOTAL PERIODO	**194 825,00**	**142 004,00**	**161 610,00**	**138 233,00**	**147 383,00**	**168 988,00**	**139 466,00**	**274 375,00**

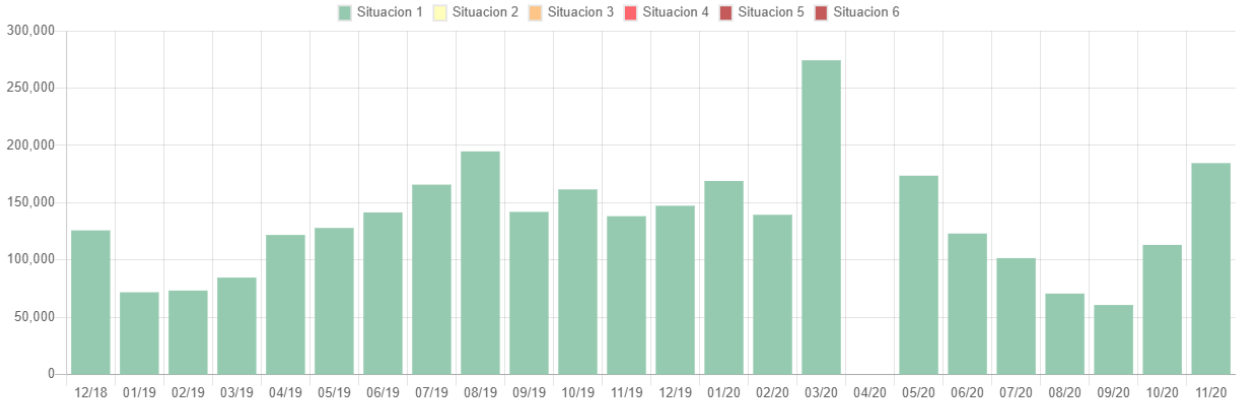
Banco	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020
COMAFI S.A.								
INTERFINANZAS S.A.		5 069,00	4 275,00	3 464,00	2 633,00	1 780,00	902,00	
MACRO		13 554,00	8 913,00	8 478,00	8 758,00	6 070,00	6 254,00	6 439,00
AMERICAN EXPRESS ARG SA		315,00	288,00	289,00	280,00	280,00	283,00	285,00
NACION ARGENTINA		46 486,00	35 872,00	30 006,00	13 541,00	7 465,00	39 210,00	32 627,00
SUPERVIELLE								
PROVINCIA DE BUENOS AIRES		11 751,00	12 115,00	12 540,00	12 852,00	17 960,00	24 320,00	20 934,00
INDUSTRIAL		637,00	600,00	564,00	525,00	487,00	448,00	400,00
ICBC		34 409,00	35 504,00	25 810,00	7 058,00	236,00	15 793,00	64 005,00
HIPOTECARIO								
CREDICOOP COOP LIMITADO		26 178,00	19 835,00	18 083,00	25 018,00	26 433,00	13 999,00	12 224,00
CMF S.A.		35 198,00	5 681,00	2 387,00			11 959,00	47 682,00
TOTAL PERIODO		**173 597,00**	**123 083,00**	**101 621,00**	**70 665,00**	**60 711,00**	**113 168,00**	**184 596,00**

Situaciones			
1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

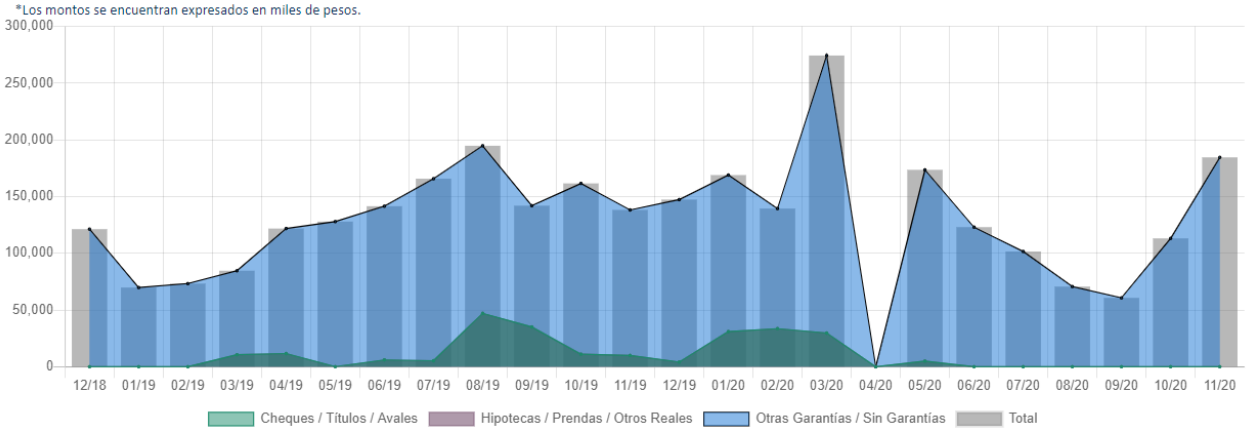
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Demandado	Observaciones
JUICIO EJECUTIVO	21/06/2019	CAMARA NACIONAL DE APELACIONES EN LO COMERCIAL	24	CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES	240	NASO ANDREA FABIANA	

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó Información.

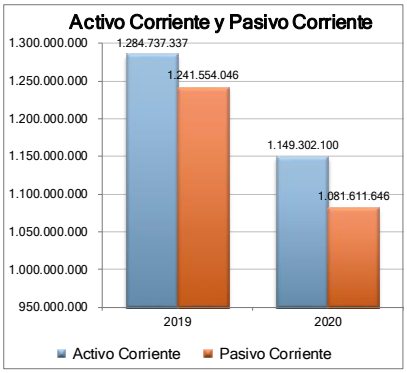
Información Económica / Financiera

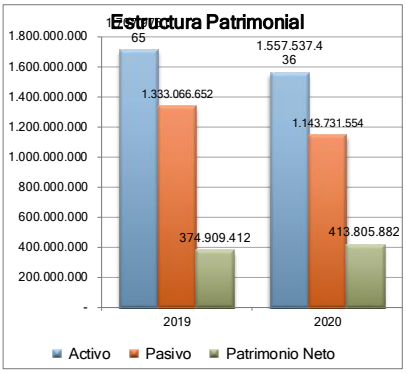
DATOS CONTABLES

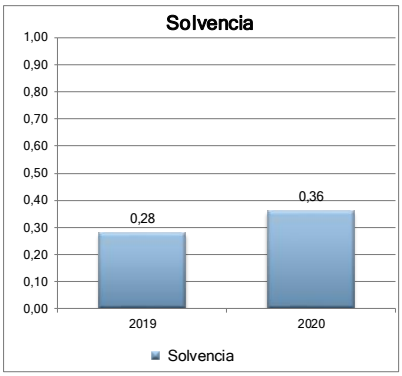
Períodos Analizados	2019/2020	
Concepts	06/2019	06/2020
Caja y Bancos	84.388.516,0	137.657.812,0
Inversiones corrientes	64.303.840,0	227.961.312,0
Creditos por ventas	366.212.947,0	160.194.434,0
Otros Créditos	186.860.294,0	103.743.740,0
Bienes de Cambio	481.033.578,0	409.983.367,0
Bienes intangibles	0,0	0,0
Otros activos corrientes	101.938.162,0	109.761.435,0
Activo Corriente	**1.284.737.337,0**	**1.149.302.100,0**
Otros Créditos no corrientes	844.240,0	1.044.625,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0
Bienes de Uso valor de origen	464.633.937,0	572.548.011,0
Depreciación acumulada	42.239.449,0	165.357.299,0
Bienes de Uso	422.394.488,0	407.190.711,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0
Activo no Corriente	**423.238.728,0**	**408.235.336,0**
ACTIVO	**1.707.976.065,0**	**1.557.537.436,0**
Deudas Comerciales	1.044.086.753,0	865.603.549,0
Deudas bancarias	113.019.085,0	84.805.471,0
Deudas sociales	6.976.275,0	4.230.880,0
Deudas fiscales	77.471.934,0	120.309.231,0
Otros Pasivos	0,0	6.662.514,0
Pasivo Corriente	**1.241.554.046,0**	**1.081.611.646,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0
Deudas bancarias	442.517,0	14.462,0
Deudas fiscales	91.070.089,0	62.105.446,0
Otros Pasivos	0,0	0,0
Previsiones	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**91.512.606,0**	**62.119.908,0**
PASIVO	**1.333.066.652,0**	**1.143.731.554,0**
Capital social	51.917.344,0	74.116.550,0
Resultados Acumulados	322.992.069,0	339.689.332,0
PATRIMONIO NETO	**374.909.412,0**	**413.805.882,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**1.707.976.065,0**	**1.557.537.436,0**
Ventas	3.213.950.313,0	4.003.528.923,0
Compras del ejercicio	2.265.774.100,0	3.157.137.783,0
Costo de Ventas	2.589.416.781,0	3.221.267.548,0
Margen Bruto	624.533.532,0	782.261.376,0
Amortizaciones	18.826.011,0	17.796.040,0
Gastos Comerciales	323.581.117,0	326.537.098,0
Gastos Administración	73.500.653,0	70.008.211,0
Gastos Financieros	99.889.062,0	136.893.775,0
Otros ingresos	121.391.515,0	14.239.821,0
Otro egresos	14.279.158,0	121.702.934,0
Impuesto a las ganancias	51.342.518,0	47.025.813,0
Resultado del ejercicio	**183.332.538,0**	**94.333.365,0**
EBITDA	**353.390.129,0**	**296.048.992,0**

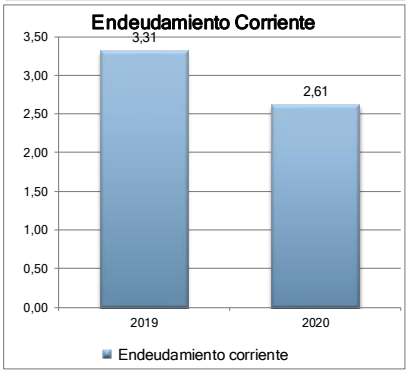
Importes Expresados en Pesos

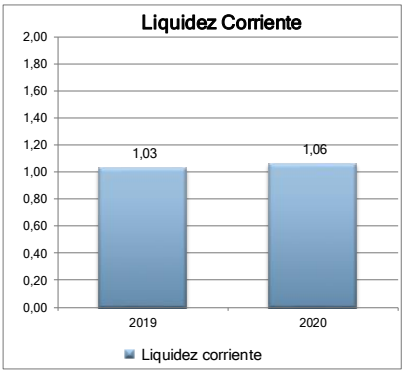
PRINCIPALES INDICADORES

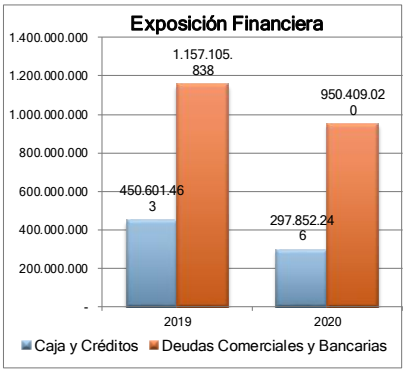


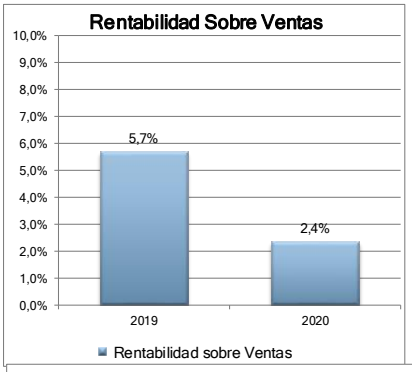


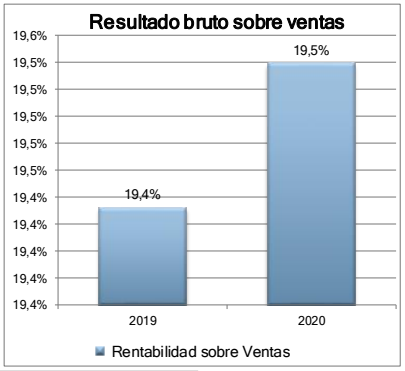


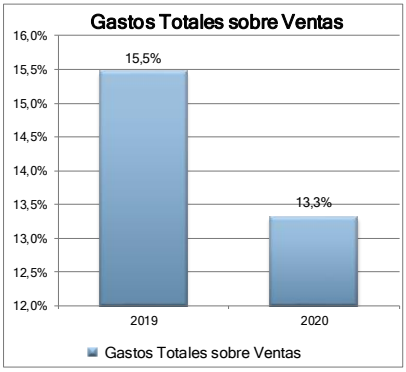


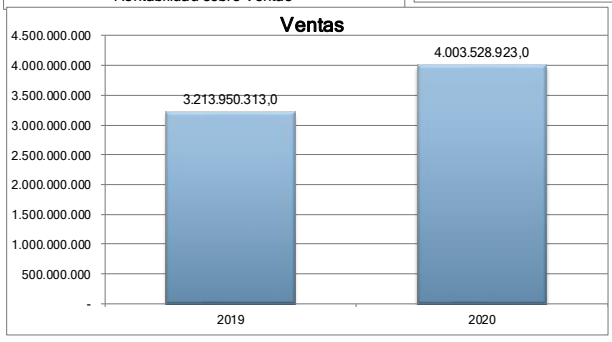


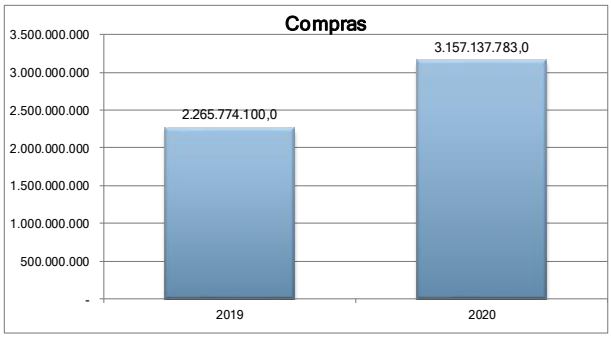












Publicaciones

OFICIALES

Provincia: BOLETIN DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 13/11/2018

POR 1 DIA - Reformas y cambio de Directorio. Por Acta de Asamblea General Extraordinaria y Acta de Directorio de fechas 11/10/2018: 1) Se modifi ca el articulo 9 del Estatuto Social: "Articulo Noveno: La administracion de la sociedad estara a cargo de un directorio compuesto del numero de miembros que fi je la Asamblea Ordinaria, entre un minimo de uno (1) y un maximo de tres (3). La asamblea ordinaria debera designar suplentes en igual o menor numero de los titulares y por el mismo plazo a fi n de llenar las vacantes que se produjeran. Son reelegibles y permaneceran en sus cargos hasta que la proxima Asamblea designe reemplazantes. Duraran en sus funciones tres ejercicios. En la primera reunion designaran de entre ellos un Presidente y un Vicepresidente, este ultimo reemplazara al primero en caso de ausencia, impedimento o excusacion. Se reuniran por lo menos una vez cada tres meses, y funcionara con la mayoria absoluta de sus miembros y resolvera por mayoria de votos presentes con excepcion del otorgamiento de poderes con facultades de disposicion que requerira unanimidad de voto. Si faltaren algunos de los titulares a la hora establecida para la reunion, El Presidente o Vicepresidente en su caso llamara para integrar la misma a uno o mas directores suplentes, quienes actuaran mientras dure la ausencia de sus titulares. Sus deliberaciones se transcribiran en un libro de actas llevado al efecto. En todas las elecciones de Directores, sin perjuicio de las normas establecidas por la ley y este estatuto, se aplicaran las siguientes: (i) se podra aplicar el sistema de votacion acumulativa previsto en el Art. 263 de la Ley General de Sociedades Comerciales, tanto para Directores Titulares como para Directores Suplentes, siendo ello vinculante para todos los accionistas, inclusive para los que luego se incorporen; (ii) En ningun caso se permitira la renovacion escalonada o parcial de los integrantes del organo.". 2) Se modifi ca el articulo 13 del estatuto social: "Articulo Decimo Tercero: Los accionistas tienen derecho de inspeccion y contralor individual de los libros y papeles sociales, en los terminos del articulo 55 de la LeyGeneral de Sociedades, prescindiendo de la Fiscalizacion por Sindicatura, excepto que la sociedad resulte comprendida entre las del articulo 299 de la citada Ley.". 3) Por renuncia al cargo de Presidente del Sr. Manuel Vicente Gonzalez, se designa el siguiente directorio: Presidente: Mauro Adrian Guerrero, CUIT: 20-27634637-8, domic. Falucho 2938 Piso 4, MdP; Vicepresidente: Luciano Elio Huarte, CUIT: 20-25290252-0, domic. Valencia 5238, MdP; Directora Titular: - Paola Fernanda La Palombara, CUIT: 27-25795785-9, domic. Viamonte 3340, MdP; Directora Suplente: Dora Mercedes Larrea, CUIT: 27-13089504-8, domic. Maipu 4941 departamento B, MdP. Ignacio Pereda, Contador Publico

Provincia: BOLETIN DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 06/06/2018

POR 1 DIA - Ampliacion de objeto social. Por Acta de Asamblea General Extraordinaria de fecha 11/05/2018 se amplia el objeto social incorporando actividades al item "A" del Articulo Tercero del Estatuto. El mismo quedara redactado de la siguiente manera: "Articulo Tercero: … A. Industrial: … Procesamiento de hierro, acero, madera y materiales a fi n de para la obtencion de productos derivados de esas materias primas, especialmente cajas volcadoras, sistemas hidraulicos, contenedores y estructuras metalicas, empleadas en la construccion, la industria y el comercio. Fabricacion de carrocerias para vehiculos automotores, fabricacion de remolques y semirremolques. Reparacion y pintura de carrocerias, colocacion y reparacion de guardabarros y protecciones exteriores. Fabricacion de tanques, depositos y recipientes de metal…" Ignacio Pereda, Contador Publico. G.P. 92.413

COMERCIALES

Grupo Núcleo lanzó nuevos E-Scooters de Fiat 500: "Pasaron a ser una necesidad"
Fecha: 07/09/2020 Fuente: https://www.canal-ar.com.ar/

El distribuidor de tecnología Grupo Núcleo anunció el lanzamiento y la disponibilidad de los nuevos E-Scooters de Fiat 500 en Argentina: los modelos F500-F10 y del renovado F500-F80, ambos disponibles en color negro y Rojo Fiat.



"Hemos profundizado el trabajo de investigación junto al equipo de Desarrollo de productos y búsqueda de tendencias tecnológicas. Tras el éxito del primer monopatín eléctrico que trajimos al país (una solución entry level de Fiat500), un modelo pensado en la recreación y la movilidad sustentable, vamos por más", dijo Mauro Guerrero, CEO de Grupo Núcleo. "Los usuarios demandan modelos con ruedas más grandes y más robustos de la marca para cruzar la ciudad de punta a punta, ya no sólo para pasear".

"Fiat es uno de los líderes en movilidad del mundo, saben combinar diseño con el respaldo de una marca reconocida, sus monopatines son tendencia a nivel mundial y hemos comprobado que en Argentina hay todavía mucho mercado por potenciar. Lo hemos sumado a los puntos de distribución y hemos invertido en la incorporación de estos dos nuevos modelos", agregó Guerrero. "El concepto de sustentabilidad coincide con nuestra convicción de que el diseño de una ciudad debe garantizar la movilidad y que resulta clave para el funcionamiento de sus habitantes. Necesitamos garantizar modos de transporte accesibles, física y económicamente, y, además, en línea con la necesidad de sumar transportes que no contaminen".

El modelo F500-F10 posee un precio al público de 89.999 pesos, una autonomía de 25 km, ruedas de 10", potencia de motor de 36V 350W, velocidad máxima de 25km/h y batería de 36V 9,6Ah LG litio, mientras que el modelo 2020 del F500-F80, tiene Ruedas de 8”, potencia de motor de 36V 250W, velocidad máxima de 20km/h, batería de 36V 4,4Ah LG litio, autonomía de 20 km. y un precio sugerido final de 59.999 pesos.

"Sin lugar a dudas, esta pandemia aceleró los tiempos para que la movilidad urbana sea la solución para que miles de personas se trasladen evitando el transporte público", dijo por su parte Federico Miklikowski, Mobility & Recreation Lead de Grupo Núcleo. "Dejó de ser una opción, para pasar a ser una necesidad. Será una muy buena opción que las empresas implementen esta solución para que sus colaboradores se trasladen sin tener que usar el transporte público. Las empresas estarían haciendo RSE al promover el uso de energía limpia a muy bajo costo. Esta solución es ideal para empresas donde sus empleados tengan que recorrer una distancia menor a 20 Km hasta su trabajo".

Grupo Núcleo suma nuevas unidades de negocios
Fecha: 11/08/2020 Fuente: https://www.canal-ar.com.ar/

El distribuidor de tecnología Grupo Núcleo anunció la apertura de nuevas unidades de negocios y la designación de Fernando Vitale como Responsable de Proyectos de una de sus unidades, para liderar toda la parte comercial, estrategia, capacitaciones y negocios de Sunell, Soluciones COVID19, cerraduras, controles de acceso, semáforos y Totem de Reconocimiento.

"Grupo Núcleo decidió crear el Departamento de Proyectos para atender necesidades de privados y de gobierno, con un grupo de comerciales, ingenieros y técnicos especializados", sostuvo Mauro Guerrero, CEO de Grupo Núcleo." Hemos participado en distintos proyectos como Iluminación Led Ciudadana, Semaforización, Control de Acceso, Monitoreo en Ciudades, Sistemas de Vigilancia monitoreada en Empresas e Infraestructura de red".

"Debido a la pandemia por el COVID19 declarada a nivel mundial, y el confinamiento obligatorio decretado a nivel nacional, la dirección de la empresa pensó en buscar productos y servicios que ayuden a evitar que el virus se propague", agregó. "Frente a esta nueva realidad, desde el Departamento de Proyectos nos hicimos cargo de la comercialización de estos productos y de la atención de las necesidades de nuestros clientes referidos al virus. En este contexto sumamos una nueva unidad de negocios dentro de la División Proyectos y designamos a Fernando Vitale como su responsable".

Vitale, por su parte, comentó: "Tengo una enorme expectativa y a la vez una gran responsabilidad en este nuevo desafío al liderar una unidad de negocios, dentro de la División Proyectos en Grupo Núcleo". El ejecutivo tiene a cargo el desarrollo comercial de la

división con las marcas y categorías: Sunell, Soluciones COVID19, cerraduras, controles de acceso, semáforos, y Totem de Reconocimiento.
"Por otra parte, estamos trabajando en el desarrollo de nuevos productos apuntados a la salud y la seguridad", agregó Vitale. "El principal objetivo para 2020 es ampliar la oferta de soluciones de calidad y con el servicio que garantiza Grupo Núcleo. Hemos buscado productos y desarrollamos soluciones con nuestros propios recursos en Mar del Plata. Dentro de los fabricación de productos para colaborar con los protocolos de seguridad de COVID (desarrollados, pensados y fabricados desde Mar del Plata), se destacan: Termómetros Digitales, Barbijos, Mascarillas, Cámaras Térmicas y Controles de Acceso con reconocimiento de rostro y control de temperatura".

Grupo Núcleo lanza al canal soluciones para enfrentar al Covid 19
Fecha: 27/05/2020 Fuente: https://www.canal-ar.com.ar/

El distribuidor IT Grupo Núcleo anunció un plan dirigido al canal con especial foco en soluciones para enfrentar al Covid 19.
"Frente a un contexto adverso y una grave emergencia sanitaria mundial, desde Grupo Núcleo pusimos en práctica todos nuestros recursos, desarrollando distintas soluciones prácticas y seguras, soluciones que hoy son muy necesarias para prevenir, y también para elaborar un protocolo de seguridad que permita a los clientes de nuestros canales y/o a las empresas, retomar sus actividades", dijo Mauro Guerrero, Presidente de Grupo Núcleo. "El objetivo es ayudar de esta forma, una vez más, a nuestros canales a brindar soluciones aplicadas al contexto".
"No sólo estamos preocupados por la pandemia y la salud de nuestros ciudadanos, sino que también nos estamos ocupando de manera proactiva de mantener de manera dinámica a nuestro canal, nuestro verdadero eslabón entre las marcas y los distintos usuarios", agregó. "Es por eso que lanzamos una serie de soluciones para que los canales obtengan verdaderos márgenes y ventajas competitivas en esta difícil coyuntura, con la mirada puesta en la responsabilidad social que este momento nos demanda".
Entre las nuevas soluciones que ofrece Grupo Núcleo en esta dirección está el Sistema de Monitoreo con detección de temperatura corporal, compuesto por una cámara dual de doble espectro, que combina una cámara tradicional de video con una cámara térmica que es capaz de detectar la temperatura corporal de múltiples personas utilizando algoritmos de inteligencia artificial con una precisión de +/- 0.3°C y a una distancia de hasta 5 metros. A través del Software CMS se puede monitorear en tiempo real la temperatura de hasta 30 personas por segundo que pasen por el área de detección de la cámara.
La nueva estrategia de Grupo Núcleo también incluye la comercialización al canal de un Túnel Desinfectante: una cabina de desinfección con un sistema hidráulico integrado que permite desinfectar todas las superficies. Según el distribuidor, el producto es ergonómico y accesible, de rápida instalación en diferentes escenarios, como vía pública, espacios cerrados, entradas de supermercados, farmacias, oficinas, fábricas, centros de salud y en general, lugares con aglomeración y circulación continua de personas.
"Hoy Grupo Núcleo le permite a sus canales llegar a sus clientes con todas las soluciones, desde los elementos de protección para sus empleados, como el termómetro digital láser para poder chequear a quienes ingresan, o instalar un túnel sanitizante para grandes movimientos de gente", dijo ,Luciano Huarte, Director General de Grupo Núcleo.
"Nuestros canales son los actores principales en su comunidad de clientes y pueden contar como siempre, pero hoy más que nunca, con soluciones tecnológicas claves para este difícil momento".

Solución tecnológica al alcance de la mano
Fecha: 17/06//2020 Fuente: https://www.lacapitalmdp.com/

En el marco de la pandemia por Covid-19, el grupo Núcleo sigue acercando soluciones tecnológicas utilizables en el día a día. Esta vez, la firma de tecnología nacida en Mar del Plata, ofrece un “nuevo equipo higienizante de manos” fabricado y desarrollado con tecnología patentada.
Cuando el lavado de manos es una de las medidas más recomendadas y efectiva para combatir la pandemia, entre otras medidas, el grupo Núcleo diseño un higienizador automático ideal para empresas, restaurantes, shoppings, gimnasios, locales comerciales, bancos, entidades públicas y distintos lugares con acceso de gran cantidad de personas.
El mismo, de casi un metro y medio de altura pero adaptable a cada una de las necesidades, funciona de manera simple: la persona debe colocar las manos dentro del dispositivo, que las detecta a través de un sensor infrarrojo y rocía una solución de alcohol al 70 por ciento sobre las manos.
Sistema_Higienizante_de_Grupo_Nucleo
“Seguimos trabajando intensamente en este escenario de emergencia sanitaria mundial y continuamos poniendo en esta compleja coyuntura todos nuestros recursos”, explicó el CEO de Grupo Núcleo, Mauro Guerrero.
Así, el equipo higienizante automático de manos libera “alcohol en gel en la cantidad justa, mediante un dispositivo electrónico que evita el uso en exceso. Lo desarrollamos en tiempos de cuarentena como una herramienta para enfrentar a la pandemia en conjunto con el equipo de desarrollo de Grupo Núcleo y la fábrica en Mar del Plata”, señaló la ejecutiva de cuentas Corporativas de la firma, Romina Male.
También detalló que el equipo es “customizable a diferentes marcas. Lo pensamos para que los canales ofrezcan a empresas, restaurantes, shoppings, gimnasios, locales comerciales, entidades públicas, bancos y distintos lugares con acceso de gran cantidad de personas”.
-Características
El equipo higienizante permite la aplicación de una solución de alcohol al 70 por ciento sobre las manos, en forma de rocío y de manera automática sin necesidad de que el usuario toque el dispositivo ya que cuenta con un sensor en su interior que se activa al introducir las manos.
El mismo tiene forma de tótem metálico, de 141 centímetros de alto por 30 centímetro de ancho y 50 centímetros de largo, con alimentación eléctrica a 220 voltios y con sensor regulable.
El tanque mayor para líquido desinfectante (alcohol al 70 por ciento en agua) tiene capacidad de 7 litros y puede ser alojado sobre cualquier superficie y ambiente para su uso. Su peso es de 35 kilos y su abastecimiento es de 7 mil usos por carga.

Grupo Núcleo presentó sus robots educativos en Argentina
Fecha: 11/02/2020 Fuente: https://www.canal-ar.com.ar/

A través de su división dedicada a la transferencia de conocimiento presentó tres modelos de la empresa Robobloq
El distribuidor de tecnología marplatense Grupo Núcleo anunció el lanzamiento y la disponibilidad de su línea de robots educativos en Argentina, a través de Aula Digital Nativa (ADN), su división dedicada a la transferencia de conocimiento.
La empresa ya ofrece los modelos Qobo, Q-Scout y Qoopers, los tres robots educativos de la firma Robobloq, de la cual es representante exclusivo.
El pack del Robot Qoopers
"Los robots resultan una herramienta ideal para que, a través del juego, nuestros hijos aprendan robótica en casa, construyendo, programando y resolviendo desafíos y acciones de forma empírica", dijo Mauro Guerrero, Presidente de Grupo Núcleo. "Este lanzamiento lo impulsamos en el marco de la Agenda 2030 aprobada por Naciones Unidas, que enumera 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible, entre los cuales resalta la importancia de garantizar una educación inclusiva, equitativa y que promueva oportunidades de aprendizaje".
Gracias a ADN, Grupo Núcleo fue adjudicado como proveedor del plan Aprender Conectados, a través del cual entregó más de 25.000 robots educativos en todo el territorio nacional.
"Nuestros robots, además de estar dirigidos al ámbito de la educación pública y privada, pueden ser adquiridos por niños y jóvenes que se interesen por la robótica y la tecnología. Resultan dispositivos ideales para aprender jugando, al tiempo que promueven el desarrollo de pensamiento crítico en proyectos que desafían la creatividad y la resolución de problemas", explicó Martin Luparelli, Responsable Comercial de la Unidad de Tecnología Educativa de Grupo Núcleo.
El Robot Qobo está pensado para los más chicos y puede ser programado con comandos icónicos. Permite registrar rutinas de programación con los tarjetones. Viene acompañado de un mapa que enmarca su acción y permite identificar espacios y objetos que pueden utilizarse como referencias. Su precio final sugerido es de $ 17.199 pesos.
El Robot Q-Scout fue diseñado para introducir a los niños en el aprendizaje de la programación y la robótica, y cuenta con sensores y actuadores cuyo funcionamiento puede ser programado y controlado vía Bluetooth o USB desde cualquier dispositivo móvil y PC. Su precio final sugerido es de $ 12.999 pesos.
Por último, el Robot Qoopers es un robot 6 en 1 muy versátil y expresivo, que permite profundizar en el aprendizaje y conocimiento de la programación y la robótica. Su precio final sugerido al público es de $ 20.499 pesos.

ALERTAS DE PRENSA

Un empresario vinculado a la "diplomacia paralela" con Venezuela blanqueó $1400 millones
Fecha: 02/11/2018 Fuente: https://www.lanacion.com.ar/

Juan José Levy era un empresario clase media en Buenos Aires. Laboratorios Esme, su principal negocio, fabricaba productos para las marcas blancas de los supermercados. Su declaración jurada ante la AFIP reflejaba su situación patrimonial: declaró bienes por $1 millón allá por 2011. Pero su vida dio un vuelco cuando empezó a hacer negocios con Venezuela a través de un fideicomiso binacional que impulsaron el kirchnerismo y el chavismo. Envuelto en sospechas de corrupción, fraude y lavado, su fortuna creció hasta acumular miles de millones de pesos.
Levy blanqueó $1400 millones en el último sinceramiento fiscal impulsado por la AFIP, según pudo reconstruir LA NACION a partir de fuentes judiciales. Fueron, en su mayoría, sociedades en paraísos fiscales como Panamá y las islas Vírgenes Británicas que encapsularon cuentas bancarias y propiedades en el exterior. Pero todavía no está claro que esa información, que actualmente está en manos de la Cámara en lo Penal Económico, pueda ser utilizada en la Justicia.
Levy acumuló negocios con Venezuela por unos US$550 millones a través de distintas empresas que se dedicaban a venderle al gobierno chavista desde detergente hasta televisores mediante el fideicomiso binacional. Durante esos años, el empresario forjó relaciones con José María Olazagasti, la mano derecha de Julio De Vido en el Ministerio de Planificación y el hombre detrás de la "diplomacia paralela" con Hugo Chávez y Nicolás Maduro .
La Justicia detectó distintos indicios de corrupción en los negocios con Venezuela. Levy, por ejemplo, había firmado contratos con sobreprecios de hasta el 300% con el gobierno chavista para venderle productos que no fabricaba. Tal como publicó este diario, Laboratorios Esme vendía suavizante para la ropa en la Argentina por U$2,07 dólares por unidad, pero en cambio, le cobró US$8,30 a los venezolanos.
Venezuela pagaba por adelantado el 60% de los contratos; en este caso de los suavizantes, por ejemplo, Levy embolsó $71 millones como anticipo. Pero, además, acumuló millones por compras realizadas a través de otras sociedades como **Grupo Núcleo** y Corporación Gulfos, casi siempre mediante el esquema bilateral que gestionó Nación Fideicomisos.
Mientras Levy tejía su relación con Olazagasti, el empresario se mudó a un country exclusivo, compró autos de lujo, mandó a sus hijos a los mejores colegios, compró propiedades en Miami, montó una nueva planta y hasta invirtió en Radio El Mundo. Los $1400 millones de Levy es la fortuna blanqueada ante la AFIP más alta que se hace pública de un empresario sospechado de corrupción.
Consultado por LA NACION sobre el origen de los $1400 millones (más de US$90 millones según la cotización a la fecha de cierre del sinceramiento fiscal), desde el entorno de Levy se limitaron a responder que "la causa judicial está llegando a su fin" e interpretaron que hay "operaciones mediáticas para intentar mantener abierta la causa".
"Los expertos dictaminaron en forma unánime que no hubo sobreprecios", se defendieron desde el entorno del empresario. La Justicia ordenó una pericia por los sobreprecios que no se pudo realizar porque no hay forma de comparar precios con Venezuela, un país catalogado como mercado de riesgo por la alta inflación, informaron fuentes judiciales.
La Justicia acusó a Levy por estafar al Estado venezolano con la venta de productos con sobreprecios en distintos rubros, pero entiende que, además, una parte de ese dinero se lo repartían entre funcionarios argentinos y venezolanos que habilitaban el

fideicomiso como el canal oficial para hacer esos negocios.
Una empresa china
También acusado por lavado de dinero, Levy montó un esquema de sociedades offshore para canalizar sus ganancias que se complementaron con una firma china, informaron fuentes judiciales.
La sociedad china de Levy tenía como misión de comprarle la mercadería al proveedor chino al costo de mercado pero después inflar el precio y venderle a otra empresa de Levy la mercadería desde China pero con un valor alto. Así, intentó eludir las acusaciones por sobreprecios al señalar que los valores ya se habían fijado en China, informaron fuentes judiciales.
La Justicia pudo detectar que Levy era el verdadero dueño de esa sociedad china cuando el propio empresario la detalló entre los datos que aportó ante la AFIP como parte del blanqueo.
Levy afronta ahora múltiples acusaciones. Fue procesado por el juez Marcelo Aguinsky por contrabando a Venezuela, pero la Cámara en lo Penal Económico revocó la decisión y le dictó la falta de mérito. Los datos del blanqueo, ahora, le dieron un nuevo impulso a la causa con una acusación por lavado de dinero, cohecho y soborno transnacional. La defensa de Levy apeló al entender que el sinceramiento fiscal le otorgaba inmunidad a los delitos precedentes, una discusión que definirá la Cámara la semana próxima.
Por: Iván Ruiz

INFORMACION DE MERCADO

El 73% de las empresas utiliza ya tecnologías de automatización inteligente frente al 58% de 2019

Fecha: 28/12/2020 Fuente: https://cincodias.elpais.com/

Este mercado crece un 40,6% anual y se espera que mueva 25.660 millones en 2027, según un informe de Deloitte. Este apunta que la pandemia ha impulsado su utilización y advierte que más de la mitad no ha calculado el impacto en su fuerza laboral
El número de organizaciones que utiliza tecnologías de automatización inteligente en su modelo de negocio no para de crecer. Este año ha aumentado hasta el 73% frente al 58% del 2019, según el estudio anual de Deloitte Automation with intelligence, en el que se ha entrevistado a 441 empresas de todo el mundo, incluida España.
El informe constata así que tres de cada cuatro empresas ya han incorporado tecnologías como la RPA (automatización de procesos mediante robots), el machine learning o aprendizaje automático, el procesamiento de lenguaje natural o el BPM (Gestión de Procesos de Negocio), entre otras.
De ese 73%, el 23% asegura que están llevando a cabo entre 11 y 50 automatizaciones y hasta un 13% dice estar escalando su estrategia con más de 51 procesos automatizados, cifras que rozan el doble a las vistas en 2018 (12% y 8%, respectivamente). Igualmente, el 36% afirma que está realizando pruebas piloto con hasta 10 automatizaciones. Como recuerdan desde Deloitte, en 2015 año de la primera edición de su estudio, solo un 13% de las organizaciones se planteaban automatizar procesos a través de robots a corto plazo.
El estudio de Deloitte revela igualmente que dos de cada tres organizaciones han utilizado e implantado la automatización en respuesta a los desafíos de la pandemia, pues ha permitido un trabajo más remoto y ha abordado los rápidos aumentos en los requisitos de procesamiento. El 23% de los encuestados asegura que ha priorizado las automatizaciones que mejoran la resiliencia de su organización. Sin embargo, las respuestas "no apuntan hacia una visión concluyente de cómo la pandemia ha afectado a este tipo de inversión", concluye el informe, pues mientras el 21% de los encuestados sostiene que la crisis sanitaria ha elevado el ritmo de inversión, un 30% defiende lo contrario y un 40% de compañías afirman que la pandemia no ha alterado su ritmo de inversión en este ámbito.
Para Luis González Gugel, socio responsable de Robotics de Deloitte, el verdadero valor de estas tecnologías está en su poder transformador si su implantación se aborda desde una visión estratégica de negocio, teniendo en cuenta las personas, los procesos y la tecnología. “Y bajo esta óptica se explica, y es absolutamente coherente, que la digitalización (y con ello el ámbito de la automatización inteligente) sea uno de los cuatro pilares del programa de concesión de ayudas Next Generation de la UE [el fondo de reconstrucción dotado con 750.000 millones]. En este sentido, en las organizaciones todavía queda camino por recorrer”, señala este experto.
El mercado global de tecnologías de automatización está creciendo a una tasa anual del 40,6% y se estima que alcance los 25.660 millones anuales para 2027. Según el estudio de Deloitte, la RPA sigue siendo la tecnología de automatización más usada (el 78% dice haber hecho implantaciones de este tipo y el 16% prevé hacerlo en los próximos tres años). Lejos le siguen el reconocimiento óptico e inteligente de caracteres (51%) y el BPM (36%), con una perspectiva de crecimiento del 30% en el corto plazo ambos; el monitoreo de procesos (33%), y la orquestación (32%), para encadenar eficazmente automatizaciones que funcionan en entornos dispares.
Asimismo, el informe destaca que, pese a que tan solo un 34% de las compañías afirman que están implementando soluciones de inteligencia artificial en la actualidad, más de la mitad (52%) de los encuestados prevé implementarla en el próximo trienio.
Curiosamente, el estudio de Deloitte también revela que solo una de cada diez organizaciones dice haber elevado su inversión en automatización por el Covid-19 aunque dos tercios afirman haber hecho uso de ella en su respuesta frente a este reto.
El informe también revela que la automatización en la nube es una de las tendencias en auge (el 31% de las grandes organizaciones ha acelerado su inversión en este ámbito como consecuencia de la pandemia). Gugel apunta que "se estima que las inversiones en este ámbito se van a duplicar en los próximos tres años. Y las razones que estarían llevando a ello son la escalabilidad, la implementación más rápida y el menor coste".
Otro dato que arroja el estudio es que más de la mitad de las organizaciones no ha calculado aún cómo la automatización impacta en su fuerza laboral, y ello pese a que, debido al uso de estas tecnologías, han visto o verán cambiar sus roles, tareas y la forma en que estas se desempeñan. Nueve de cada diez ejecutivos entrevistados espero, según ha manifestado, que sus inversiones en automatización aumenten la capacidad de su fuerza laboral durante los próximos tres años.
En este sentido, los directivos de empresas que ya han implantado o escalado sus procesos de automatización constatan que han logrado un aumento del 12%. "El verdadero valor [de la automatización] se captura implementando tecnología que permita que las personas y las máquinas inteligentes formen un equipo y trabajen juntos, y en imaginar nuevos procesos o procesos no

existentes que sean generadores de nuevos flujos de beneficio", continúa Gugel.
Entre las barreras para la adopción a mayor escala de estas tecnologías, los encuestados apuntan la fragmentación de procesos, la falta de preparación tecnológica, la resistencia al cambio, la falta de visión clara y el coste de implantación. "En España, los programas de automatización a escala comienzan a generalizarse principalmente en las grandes corporaciones (...) Del mismo modo, las empresas de tamaño medio y las pymes están comenzando a entender el potencial que la automatización tiene para trasformar sus modelos de negocio apoyándose en soluciones cloud que facilitan el acceso a la tecnología", destaca el directivo.

Por la pandemia, creció fuerte la venta de las PC de escritorio
Fecha: 19/11/2020 Fuente: https://www.eldiariodelarepublica.com/

Aseguran que las eligen porque son más baratas que las notebooks y resulta más sencillo encontrar los repuestos.
Por la pandemia, creció fuerte la venta de las PC de escritorio
Elección. En los locales afirman que los más jóvenes también se inclinan por las computadoras de escritorio. Foto: Nicolás Varvara.
Las videollamadas, clases virtuales, los pagos digitales, las plataformas de streaming y redes sociales hicieron que suba la demanda de computadoras durante la pandemia. La que volvió a tomar protagonismo es la PC de escritorio, con ventas que aumentaron hasta un 70 por ciento. Aseguran que se debe a que en estos modelos es más fácil encontrar repuestos y son más económicas que una notebook. Una básica arranca a partir de los 40 mil pesos.
Maximiliano Miraglia, propietario de MaxComputer, local ubicado en calle Pedernera 1025, en la ciudad de San Luis, comentó que la ventaja de las de escritorio es que cada cliente la puede armar a sus necesidades. Asimismo, precisó que en su negocio una básica que trae un monitor de 19 pulgadas, microprocesador, placa madre, memoria RAM de 4 gigas, disco rígido de 1 terabyte, lo que representa 1.000 gigabytes de almacenamiento, más el gabinete ronda los 70 mil pesos. “He armado hasta de 400 mil pesos, pero esas son más específicas. Trae una placa de video para los juegos, memoria RAM de 16 gigas, otro tipo de refrigeración y fuentes más grandes”, dijo.
Sobre quiénes son los que piden este tipo de especificaciones, Miraglia expresó que por lo general son los que se dedican al diseño gráfico, editores de videos, entre otras profesiones, pero también los Gamers y también los YouTubers.
En su caso, la venta de este tipo de equipos subió un 70 por ciento. “Las familias las llevan porque las necesitan para las clases virtuales y el home office. Aparte hoy resultan más económicas que las notebooks”, manifestó.
Esta tendencia se repite en Sergio Comunicación, ubicado en 25 de Mayo y esquina San Martín, en la localidad de La Toma. Su dueño, Sergio Fernández, destacó que la demanda en cuarentena de las PC de escritorio aumentó en su caso un 30 por ciento. Explicó que las familias optan por esta opción, ya que por un lado resulta más fácil encontrar los repuestos en el caso de que se rompa y son mucho más económicas que una portátil. “Si a la notebook se le rompe la pantalla o la placa madre sale el 70 por ciento del producto. En cambio si en la otra te pasa lo mismo, pueden adquirir una pantalla usada o utilizar el televisor. Tienen otras facilidades”, dijo.
En su comercio la más económica completa parte desde los 40 mil pesos e incluye monitor, teclado, mouse, CPU y parlante. La más avanzada ronda los 75 mil pesos. Fernández manifestó que aquellos jóvenes que se dedican al gaming saben que tendrán que invertir unos pesos más. “Algunos la arman a medida que pueden. Luego agregan más memoria y gigas. Para ese tipo de actividad el CPU solo sale unos 80 mil pesos en adelante”, contó.
Una PC de escritorio básica va desde los 40 mil pesos. Se le puede sumar accesorios.
Sergio Comunicación trabaja en zonas aledañas como Paso Grande, San Martín, Naschel, Tilisarao, Saladillo y Juan Llerena. Para comunicarse se puede llamar al teléfono fijo 2655421855.
“La gente opta por la de escritorio, porque por la pandemia se quedó más en su casa”, destacó Diego Santana, dueño de Interlac, negocio del rubro ubicado en la ciudad de La Punta, quien destacó que el precio también ayuda a la hora de elegir.
Una común que cuenta con un procesador de 2 gigas, 4 gigas de RAM, más un disco sólido de 240 gigas, que es más rápido que uno rígido (al no ser mecánica consume menos energía), sale desde 47 mil pesos en adelante.
“Lo bueno es que la arman a sus necesidades. Nosotros nos destacamos por hacer ese trabajo”, dijo el propietario y señaló que pueden elegir el gabinete, que es el chasis, el modelo de placa madre, la velocidad del procesador, la memoria RAM que puede ser de 2, 4, 6, 8, 16 y 32 gigas de RAM, entre otras funcionalidades.
Precisó que una computadora de escritorio de gama media está en 60 mil pesos y como tope pueden llegar a valer 120 mil pesos. Todo depende de los tipos de gabinete que se prefieran, ya que algunos vienen con vidrios templados, ventiladores extras, iluminación led a control remoto. “Hay un abanico inmenso de ofertas. Desde que empezó la pandemia en marzo el mercado se movió mucho. También traen a repararlas”, concluyó.
Por las nubes
En los tres locales anteriores mencionados coincidieron en que los precios de las notebooks se dispararon. En algunos casos el aumento es más del 100 por ciento en comparación al mismo período del año pasado. Aseguran que se debe a la falta de importación y a la inestabilidad de la moneda extranjera. También hay faltante de stock.