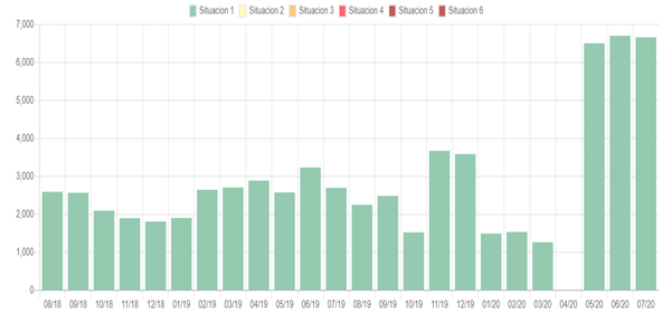
Análisis de Crédito de:
DATAWISE SA

INFORMACIÓN FORMAL	
Razón Social	DATAWISE SA
Cuit	30711591296
Domicilio	LAVALLE 437 2 PISO DPTO. B, (1047), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Teléfonos	5273-0500
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha De Const.	8/9/2010
Pat. Neto 2019	$ 131 794 456
Cantidad Empleados	90 Aprox.
Domicilio Legal	LAVALLE 437 2 PISO DPTO. B, (1047), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	ago-19	$ 6.735.000

BANCOS	MONTO	%	Sit
SANTANDER RIO S.A.	6.705.000	99,6%	1
COMAFI S.A.	24.000	0,4%	1
AMERICAN EXPRESS ARG SA	6.000	0,1%	1
GALICIA Y BUENOS AIRES	-	0,0%	1
SUPERVIELLE	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1
	-	0,0%	1



INFORMACIÓN CONTABLE

	dic.-18	dic.-19
Activo	230.692.619	221.628.001
Activo Corriente	183.283.201	109.234.789
Activo No Corriente	47.409.417	112.393.212
Pasivo	120.744.917	89.833.545
Pasivo Corriente	116.229.565	79.936.832
Pasivo No Corriente	4.515.352	9.896.713
Patrimonio Neto	109.947.702	131.794.456
% PN / Activo	47,7%	59,5%
Ventas	734.522.101	590.281.582
% Var. Vtas.	-19,6%	
Resultado Final	40.835.536	35.609.047
% Rent. / Vtas	5,6%	6,0%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	jun-20	$ 49.174.993
Deudas Bancarizadas Act.	ago-19	$ 6.735.000

	dic.-18	dic.-19
Endeudamiento	1,06	0,61
ROA %	17,7%	16,1%
ROE %	37,1%	27,0%
Días Prom de Cobro	31	8
Días Prom de Pago	77	80
Días Prom de Stock	-	57
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	0,12	
Deuda Ban. / Ventas	0,01	

INDUSTRIA

ZONA GEOGRAFICA	Ciudad Autonoma de Buenos Aires
PRODUCTO	EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS
TIPOS DE CULTIVOS	n/a
CLIENTES	n/a
PROVEEDORES	n/a
ACTIVIDAD	620900 - SERVICIOS DE INFORMÁTICA N.C.P. 465100 - VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS

CONCLUSIONES

DATAWISE S.A. es una empresa que opera desde el año 2010 que brinda servicios informáticos y comercialización de periféricos. No presenta problemas en el sistema bancario, aunque su presidente es firmante de cheques rechazados por sin fondos de otra sociedad. No presenta juicios comerciales en su contra.
Del análisis de sus estados contables, se detecta una caída pronunciada de sus ventas interanual, en torno al 19.6%. Logró mantener una rentabilidad aceptable en los últimos 2 periodos y satisfactorios indicadores. La proyección de ventas post balance indicaría valores similares a los del ejercicio cerrado en 12/2019.
En vistas de lo analizado, la empresa no presenta problemas para ser asistida crediticiamente con las garantías correspondientes.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

DataWise nació hace diez años en una pequeña oficina y desde ese entonces no paró, dedicada a la comercialización de soluciones informáticas orientadas al negocio del cliente.
Brinda servicios de Infraestructura para empresas, Impresión y Digitalización, Colaboración Inteligente, Automatización para Empresas, Continuidad de Negocio, Pago por Uso, Administración de Información y Seguridad Informática para empresas.

Cuenta con un edificio propio y un equipo de 95 personas.
Alianza con: VMWARE – REDHAT – APC LEGENDARY RELIABILITY – VERTIV – HEWLETT PACKARD ENTERPRISE – CISCO – AXIS – HIKVISION – HP – LG – VEEAM – MICRO FOCUS – SYMANTEC – PALOALTO NETWORKS

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Porcentaje
MALASPINA CRISTIAN ARIEL	Argentina	20255941705	75
MALASPINA DIEGO CESAR	Argentina	20276360427	25

Fuente: Empresa

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

No se detectó información.

PRINCIPALES DIRECTIVOS

Apellido y Nombres	Nacionalidad	C.U.I.T	Cargo
MALASPINA CRISTIAN ARIEL	Argentina	20255941705	PRESIDENTE
ARBAS MELINA	Argentina	27266890228	DIRECTOR/A SUPLENTE

Fuente: Empresa

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

MALASPINA CRISTIAN ARIEL - 20255941705



El Sr. Malaspina Cristian Ariel también es firmante de la ASOCIACION ATLETICA ARGENTINOS JUNIORS, la cual posee 115 cheques rechazados.

ARBAS MELINA - 27266890228

SCORE
(SEGÚN PARAMETRIZACIÓN DE EXTERNO)

88.2

ARBAS MELINA

FECHA NACIMIENTO:	24/04/1978
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	154 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	06/2008

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

TERRERO 2184, (1416), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

MIRANDA 5926 /DE/ FRENTE, (1408), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

LAVALLEJA 00939, (1414), CAPITAL FEDERAL

FISCALES

EMPLEADO DE	DATAWISE SA (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/10/2012

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Situación Comercial

PROVEEDORES

No se detectó información.

CLIENTES

No se detectó información.

MARCAS / PATENTES

DATAWISE	**NOMBRE:** DATAWISE **TIPO:** DENOMINATIVA **CLASE:** 9, 35, 37, 42 **ACTA:** 3188457 **BOLETÍN:** 3482 **PUBLICACIÓN:** -
DW DATAWISE.COM .AR...	**NOMBRE:** DW DATAWISE.COM.AR CUSTOM TECHNOLOGY SOLUTIONS **TIPO:** MIXTA **CLASE:** 9, 35, 37, 42 **ACTA:** 3188463 **BOLETÍN:** 3482 **PUBLICACIÓN:** -
DATA CLOUD DC	**NOMBRE:** DATA CLOUD DC **TIPO:** Mixta **CLASE:** 9 **ACTA:** 3742664 **BOLETÍN:** **PUBLICACIÓN:** -
DATA CLOUD GESTIONAMOS. ..	**NOMBRE:** DATA CLOUD GESTIONAMOS TU CRECIMIENTO DC **TIPO:** Mixta **CLASE:** 9, 42 **ACTA:** 3742686 **BOLETÍN:** **PUBLICACIÓN:** -

EVOLUCION DE LAS VENTAS

12-2017	12-2018	12-2019	Post Balance al 07-2020	Post Balance proy. al 12-2020	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	$ 734 522 100	$ 590 281 582	$ 295 049 957	$ 590 099 915	4

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

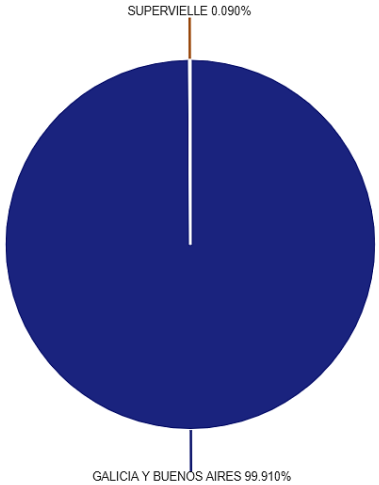
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	08/2018	09/2018	10/2018	11/2018	12/2018	01/2019	02/2019	03/2019
COMAFI S.A.								
AMERICAN EXPRESS ARG SA								24,00
SUPERVIELLE						2,00	4,00	6,00
SANTANDER RIO S.A.	167,00	152,00	136,00	120,00	103,00	87,00	70,00	53,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	950,00	1 006,00	615,00	504,00	501,00	679,00	1 509,00	1 641,00
CIUDAD DE BUENOS AIRES	1 477,00	1 411,00	1 345,00	1 276,00	1 207,00	1 137,00	1 064,00	991,00
TOTAL PERIODO	**2 594,00**	**2 569,00**	**2 096,00**	**1 900,00**	**1 811,00**	**1 905,00**	**2 647,00**	**2 715,00**

Banco	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019	09/2019	10/2019	11/2019
COMAFI S.A.				2,00				
AMERICAN EXPRESS ARG SA	258,00	68,00	729,00	13,00	18,00	793,00	13,00	71,00
SUPERVIELLE			1,00					
SANTANDER RIO S.A.	36,00	18,00						
GALICIA Y BUENOS AIRES	1 679,00	1 650,00	1 743,00	2 000,00	1 630,00	1 171,00	1 072,00	3 250,00
CIUDAD DE BUENOS AIRES	917,00	841,00	763,00	685,00	604,00	523,00	439,00	355,00
TOTAL PERIODO	**2 890,00**	**2 577,00**	**3 236,00**	**2 700,00**	**2 252,00**	**2 487,00**	**1 524,00**	**3 676,00**

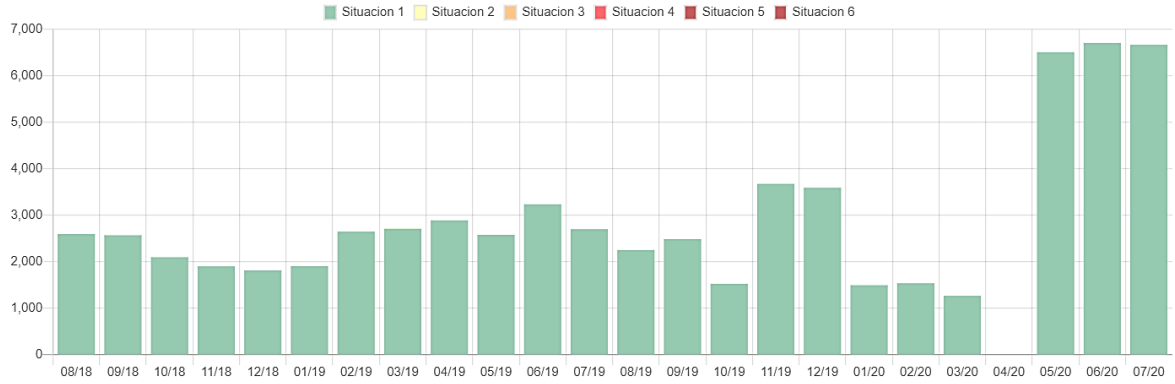
Banco	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020
COMAFI S.A.								
AMERICAN EXPRESS ARG SA	49,00	56,00	41,00	810,00		24,00	4,00	
SUPERVIELLE							3,00	6,00
SANTANDER RIO S.A.								
GALICIA Y BUENOS AIRES	3 275,00	1 256,00	1 403,00	454,00		6 488,00	6 705,00	6 664,00
CIUDAD DE BUENOS AIRES	268,00	181,00	91,00					
TOTAL PERIODO	**3 592,00**	**1 493,00**	**1 535,00**	**1 264,00**		**6 512,00**	**6 712,00**	**6 670,00**

Situaciones			
1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

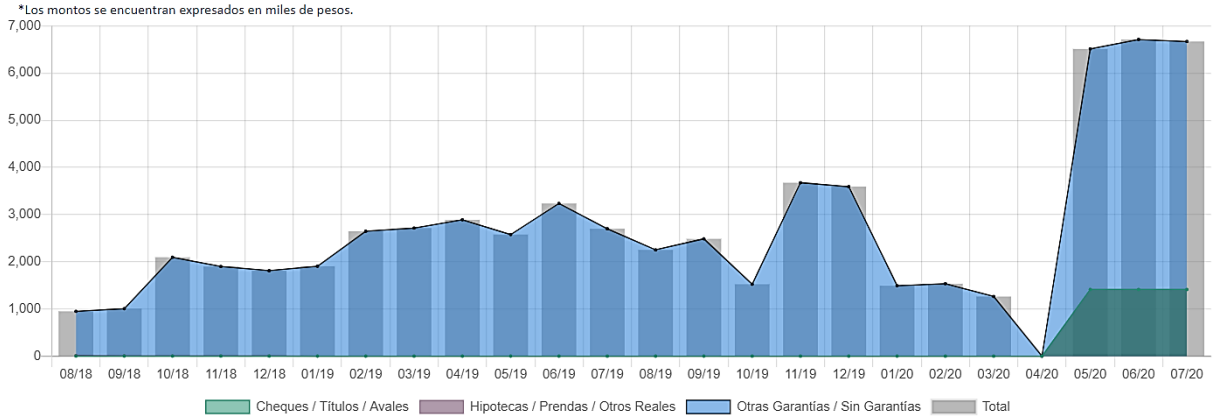
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

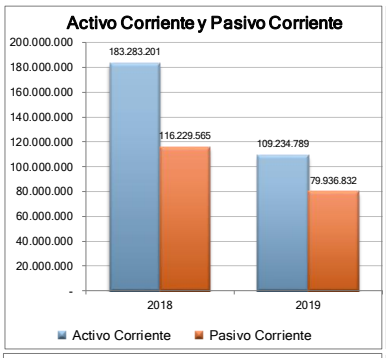
Información Económica / Financiera

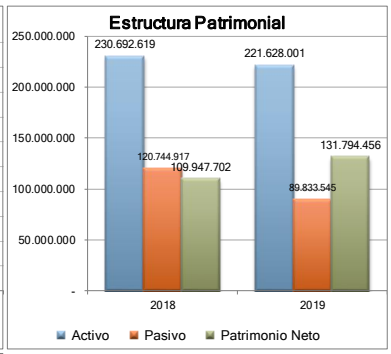
DATOS CONTABLES

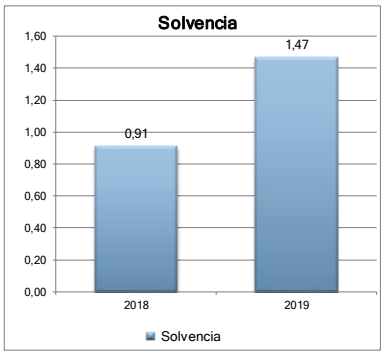
Períodos Analizados	2018/2019	
Concepts	12/2018	12/2019
Caja y Bancos	78.464.529,0	57.230.175,0
Inversiones corrientes	0,0	5.000.000,0
Creditos por ventas	75.086.654,0	15.865.207,0
Otros Créditos	29.732.018,0	0,0
Bienes de Cambio	0,0	31.139.407,0
Bienes intangibles	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0
Activo Corriente	**183.283.201,0**	**109.234.789,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	0,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0
Bienes de Uso valor de origen	50.743.982,0	116.810.429,0
Depreciación acumulada	3.334.564,0	4.417.217,0
Bienes de Uso	47.409.417,0	112.393.212,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0
Activo no Corriente	**47.409.417,0**	**112.393.212,0**
ACTIVO	**230.692.619,0**	**221.628.001,0**
Deudas Comerciales	63.608.172,0	41.403.980,0
Deudas bancarias	2.004.079,0	265.960,0
Deudas sociales	7.959.006,0	6.174.563,0
Deudas fiscales	34.459.771,0	24.655.533,0
Otros Pasivos	8.198.537,0	7.436.796,0
Pasivo Corriente	**116.229.565,0**	**79.936.832,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0
Deudas bancarias	0,0	0,0
Deudas fiscales	4.515.352,0	9.896.713,0
Otros Pasivos	0,0	0,0
Previsiones	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**4.515.352,0**	**9.896.713,0**
PASIVO	**120.744.917,0**	**89.833.545,0**
Capital social	100.000,0	293.387,0
Resultados Acumulados	109.847.702,0	131.501.069,0
PATRIMONIO NETO	**109.947.702,0**	**131.794.456,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**230.692.619,0**	**221.628.001,0**
Ventas	734.522.101,0	590.281.582,0
Compras del ejercicio	366.333.978,0	198.420.124,0
Costo de Ventas	569.889.305,0	387.609.143,0
Margen Bruto	164.632.795,0	202.672.440,0
Amortizaciones	1.518.381,0	1.654.948,0
Gastos Comerciales	52.425.157,0	74.160.025,0
Gastos Administración	34.408.223,0	27.043.765,0
Gastos Financieros	319.055,0	445.019,0
Otros ingresos	0,0	0,0
Otro egresos	12.493.495,0	45.008.798,0
Impuesto a las ganancias	24.151.329,0	20.405.786,0
Resultado del ejercicio	**40.835.536,0**	**35.609.047,0**
EBITDA	**66.824.300,0**	**58.114.799,0**

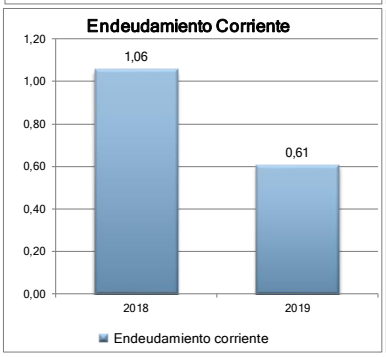
Importes Expresados en Pesos

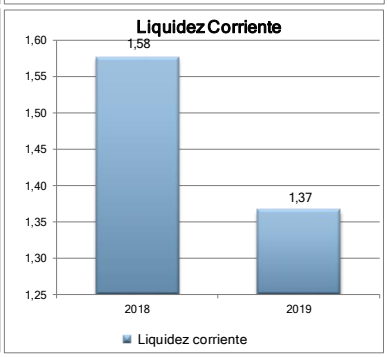
PRINCIPALES INDICADORES

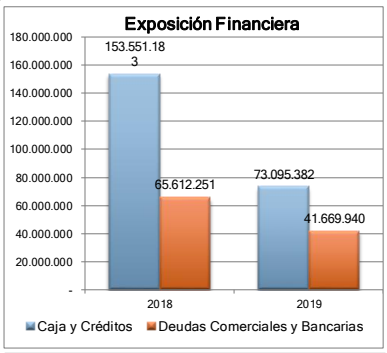


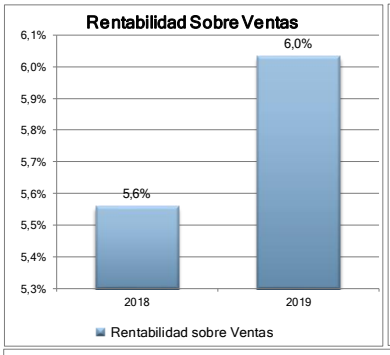


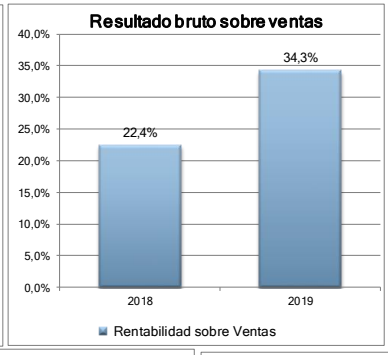


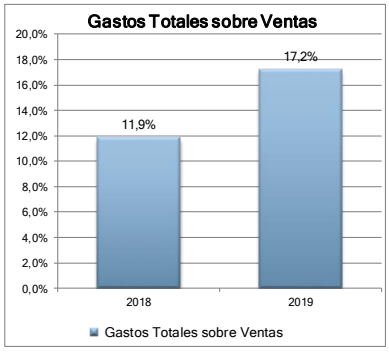


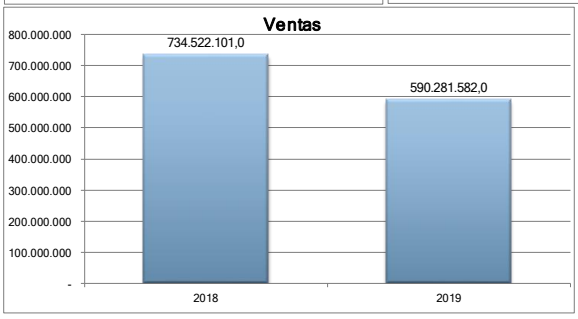


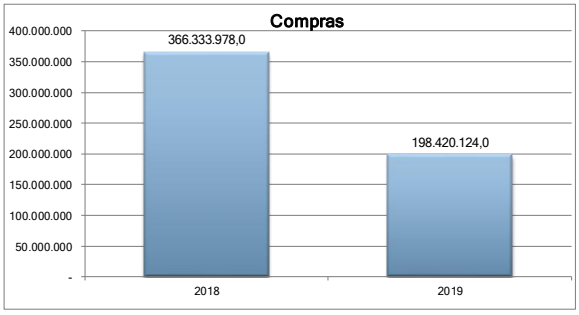












Publicaciones

OFICIALES

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 06/08/2018

DATAWISE S.A. Se comunica que por Reunión de Directorio y Asamblea General Ordinaria del 02/02/2018, se decidió designar a los Sres. Cristian Ariel Malaspina, Melina Arbas y Daniel Edgardo Boggan como Directores Titulares, y al Sr. Pedro Malaspina como Director Suplente de la Sociedad, quedando el Directorio compuesto de la siguiente forma: Director Titular y Presidente: Cristian Ariel Malaspina; Directores Titulares: Melina Arbas y Daniel Edgardo Boggan; y Director Suplente: Pedro Malaspina, constituyendo todos los directores domicilio especial a los fines del artículo 256 de la Ley General de Sociedades en Lavalle 348, piso 8 de la Ciudad de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 02/02/2018 Juan Darío Veltani - T°: 85 F°: 933 C.P.A.C.F. e. 06/08/2018 N° 56277/18 v. 06/08/2018 Fecha de publicación 06/08/2018

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 05/07/2018

DATAWISE S.A. Se comunica que por Reunión de Directorio y Asamblea General Extraordinaria del 02/02/2018, se resolvio: (i) aumentar el capital social de $ 12.000 a $ 100.000 y (ii) reformar el artículo cuarto del Estatuto social, el cual quedo redactado de la siguiente forma: ?CUARTA: Capital Social: El Capital Social se fija en la suma de CIEN MIL PESOS ($ 100.000) representado por diez mil (10.000) acciones ordinarias, nominativas, no endosables, de valor nominal diez pesos ($ 10) cada una. Cada acción dará derecho a un (1) voto? Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea General Extraordinaria de fecha 02/02/2018 Juan Darío Veltani - T°: 85 F°: 933 C.P.A.C.F. e. 05/07/2018 N° 48190/18 v. 05/07/2018

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 06/05/2015

DATAWISE S.A. Se comunica que por Acta de Directorio y de Asamblea General Extraordinaria y Ordinaria del 22/01/2015: (i) se aprobó la renuncia de los Sres. Leonardo Oscar Ferreyra, Natalia Dalila Aranda y Cintia Paola Aranda a sus cargos de Director Titular y Vicepresidente, Directora Titular y Directora Suplente, respectivamente; (ii) se renovaron los cargos del Directorio, que queda compuesto de la siguiente forma: Presidente: Cristian Ariel Malaspina, Directores Titulares: Melina Arbas y Daniel Edgardo Boggan; y Director Suplente: Pedro Malaspina; todos con domicilio especial a los efectos previstos en el art. 256 de la ley 19.550 en Lavalle 348, piso 8 de la Ciudad de Buenos Aires; y (iii) se modificó el artículo CUARTO del Estatuto el que queda redactado de la siguiente forma: "CUARTA: Capital Social: El Capital Social se fija en la suma de DOCE MIL ($ 12.000) representado por mil doscientas (1.200) acciones nominativas, no endosables, de valor nominal diez pesos ($ 10) cada una. Cada acción dará derecho a un (1) voto". Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea General Extraordinaria y Ordinaria de fecha 22/01/2015. JUAN DARIO VELTANI T°: 85 F°: 933 C.P.A.C.F. e. 06/05/2015 N° 32100/15 v. 06/05/2015

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 09/04/2013

DATAWISE SOCIEDAD ANONIMA Se comunica que por Acta de Directorio y de Asamblea General Extraordinaria y Ordinaria del 26/09/2012 se modificó el artículo SEPTIMO del Estatuto el que queda redactado de la siguiente forma: “SEPTIMO: Dirección y Administración: La dirección y administración de la sociedad estará a cargo del Directorio integrado por uno a ocho Directores Titulares, pudiendo la Asamblea designar igual o menor número de suplentes. El término de su elección es de tres ejercicios. La Asamblea fijara el número de directores así, como su remuneración. El Directorio sesionara con la mitad más uno de sus integrantes y resuelve por mayoría de los presentes; en caso de empate el Presidente desempatara votando nuevamente. En su primera reunión designara un Presidente, pudiendo en caso de pluralidad de titulares designar un Vicepresidente que suplirá al primero en caso de ausencia o de impedimento. En garantía de sus funciones los titulares contrataran un seguro de caución a favor de la sociedad por la suma de pesos DIEZ MIL ($ 10.000) cada uno. El Directorio tiene todas las facultades de administración y disposición, incluso aquellas para las cuales la Ley requiere poderes especiales conforme artículo 1881 del Código Civil y articulo 9 del Decreto Ley Numero 5965/63, siempre que tales actos respondan al giro normal y constituyan parte del objeto de la sociedad. Puede en consecuencia, celebrar a nombre de la sociedad toda clase de actos jurídicos que tiendan al cumplimiento del objeto social, entre ellos operar con entidades bancarias y demás instituciones de créditos oficiales y privadas, compañías financieras, otorgar poderes a una o más personas con el objeto y extensión que juzgue conveniente. La representación legal de la sociedad corresponde al Presidente del Directorio o al Vicepresidente en caso de ausencia e impedimento de aquel”. Asimismo, en la misma fecha se designaron los miembros del Directorio que queda compuesto de la siguiente forma: Presidente: Cristian Ariel Malaspina, Vicepresidente: Leonardo Oscar Ferreyra, Directores Titulares: Natalia Dalila Aranda, Melina Arbas y Daniel Edgardo Boggan, y Director Suplente: Cintia Paola Aranda; todos con domicilio especial en Av. Corrientes 1302, piso 8 de la Ciudad de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 26/09/2012. Juan Darío Veltani T°: 85 F°: 933 C.P.A.C.F. e. 09/04/2013 N° 20494/13 v. 09/04/2013

Provincia: CIUDAD DE BUENOS AIRES Fecha: 07/08/2012

DATAWISE S.A. Se comunica que por Acta de Directorio del 3/11/2011 se resolvio trasladar la sede social a la calle Lavalle 437, 2° piso, departamento B de la Ciudad de Buenos Aires. Autorizado en Acta de Directorio del 06/12/2011. Juan Darío Veltani T°: 85 F°: 933 C.P.A.C.F. e. 07/08/2012 N° 81983/12 v. 07/08/2012

COMERCIALES

Coronavirus: ¿Qué empresas tech participaron de la videoconferencia con Alberto Fernández?
Fuente: canal-ar.com Fecha: 20/03/2020

Se discutió sobre cómo generar más espacios virtuales de aprendizaje, y se trataron distintas aplicaciones específicas para enfrentar la pandemia

Con el objetivo aunar esfuerzos y coordinar el trabajo en materia de prevención y contención del COVID-19, favoreciendo el funcionamiento del trabajo domiciliario, clases virtuales y consultas de salud, el Presidente de la Nación Alberto Fernández realizó el pasado miércoles una videoconferencia con representantes de empresas de tecnología en el país.

La reunión fue organizada por la Secretaría de Innovación Pública, dependiente de la Jefatura de Gabinete de Ministros, y la Secretaría de Asuntos Estratégicos. Durante la videoconferencia, se discutió sobre cómo generar más espacios virtuales de aprendizaje, y se trataron distintas aplicaciones específicas para enfrentar la pandemia.

"Necesitamos que nos ayuden con todos, no solamente con los que trabajan en el Estado sino también con los que puedan trabajar remotamente en empresas privadas", explicó el presidente comenzando la reunión. El mandatario subrayó que lo que más se necesita en estos momentos es que los ciudadanos y las ciudadanas "estén en sus casas porque estamos en presencia de una pandemia. Cuánto menos se mueva la gente, más exitosa será nuestra lucha", añadió (cabe aclarar que al momento de la videoconferencia aún no se había decretado el aislamiento obligatorio).

Por su parte, Sánchez Malcolm, la secretaria de Innovación Pública, señaló que "la creatividad y la innovación de este sector son hoy más necesarias que nunca para reafirmar el compromiso social de las compañías líderes, tanto para garantizar sus productos postergando la rentabilidad a un segundo plano, como para ofrecer nuevas aplicaciones y servicios especialmente diseñados para la actual fase de distanciamiento social".

"Con la emergencia sanitaria, necesitamos proyectar nuevas dinámicas tecnológicas que acompañen las posibles futuras fases en las que, muy probablemente, se demanden más consultas sanitarias por vía remota, más educación a distancia, más trabajo en los domicilios y más información y entretenimiento desde el hogar", agregó.

A su turno, cada empresa expuso los desarrollos que están implementando en el marco de la emergencia sanitaria. Según Casa Rosada, Participaron los representantes de Unitech, Aníbal Carmona; Amazon, Paula Córdoba; Paypertic, Fabián Barros; Red Hat, Sebastián Biagini; G&L Group, José María Louzao; Snoop Consulting, Sergio Candelo; Medallia Argentina, Santiago Ceria; SAS, Gustavo Gutman; Cisco Systems, Gabriel Sakata; Oracle, Álvaro Venini; IBM Argentina, María Inés Cura; Microsoft, Diego Bekerman; CESSI, Mauro Busso y Blas Briceno; Cadesol, Daniel Colleti; Mercado Libre, Soledad Dematteo y Karen Bruck; Cicomra, Norberto Daniel Capellán; y Nación Servicios SA, Juan Carlos Ferreira. También de Facebook, María Julia Díaz Ardaya; de Practia, Nelson Gabriel Sprejer; HP Argentina, Mariano Alberto Dolhare y María Eugenia Montero; Google, Pablo Beramendi y Eleonora Rabinovich; PwC Argentina, Santiago Mignone; Intel, Adrián De Grazia; y **DATAWISE SA, CRISTIAN MALASPINA.**

De parte del Gobierno, además de Fernández y Sánchez Malocm, participaron el jefe de gabinete, Santiago Cafiero, el secretario de Asuntos Estratégicos, Gustavo Béliz, los ministros del Interior, Eduardo de Pedro; de Educación, Nicolás Trotta; y de Desarrollo Productivo, Matías Kulfas; los secretarios general de la Presidencia, Julio Vitobello; y de Acceso a la Salud, Carla Vizzotti; la asesora Cecilia Nicolini y el gobernador de San Juan, Sergio Uñac.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

Software y servicios informáticos: los factores que restringen el crecimiento
Fuente: EL ECONOMISTA - Fecha: 29/01/2020

El sector Software y Servicios Informáticos ha sido una de los motores de crecimiento de la economía argentina durante los últimos años, y viene experimentando un panorama prometedor, con una creciente cantidad de empresas, más empleados y mayor componente exportador. Si bien el desafío es dotar de aún más valor agregado a los desarrollos locales, pasando de vender horas hombres a servicios o productos integrales, el camino se está transitando y hay un ecosistema concreto de empresarios tecnológicos, materia prima básica junto con los recursos humanos para un despegue de mayor envergadura.

Una serie de factores está afectando de lleno al crecimiento e incluso al sostenimiento de la actividad del sector, fundamentalmente en términos de su competitividad con mercados externos.

La realidad cambiaria afecta la competitividad real externa del sector. Con salarios locales que en determinadas especialidades se ajustan a estándares internacionales, contar con tipos de cambios desdoblados y falta de certeza sobre su evolución futura es una desventaja enorme. Lejos del tipo de cambio solidario, “contado con liqui” o del “blue”, el dólar “informático” es el dólar vendedor divisa del Banco Nación menos el 5% de retenciones, es decir 57 pesos por dólar para venta de servicios spot.

Es un sector estratégico, ya que impacta en la economía generando empleo formal y salarios por encima del promedio y contribuye con exportaciones crecientes.

Quizás el punto neurálgico del impacto cambiario sobre el sector es la falta de certidumbre. Es un escenario posible que el tipo de cambio oficial se mantenga constante durante los próximos meses. Dado que el sector comercializa horas de servicio por un tiempo determinado, si por caso se quisiera vender a un plazo de seis meses, podría contemplar el tipo de cambio actual con salarios que se

ajustarán para el sector en más de un 20%. En términos concretos, para cotizar a seis meses se debería contemplar un tipo de cambio efectivo equivalente que rondaría los 45 pesos por dólar.
En un mercado de servicios informáticos globalizados, en los cuales se suministran servicios a plazo, la volatilidad cambiaria y la carrera contra los salarios locales, implican la imposibilidad de cotizar de forma coherente y competitiva para la exportación de servicios.
Por otro lado, la ventana de tiempo sin un mecanismo de fomento afecta la ecuación económica de las firmas, restándole competitividad en el contexto internacional. Que se reintroduzca la Ley de Software o la de Economía del Conocimiento con modificaciones, incluso con mejoras sustantivas, con mecanismos más eficientes (algo sin dudas deseable y necesario) y con retroactividad, no evitará que el sector sea vea afectado en el corto plazo.
Cualquier beneficio fiscal eventual futuro no será tenido en cuenta en la ecuación de costos al momento de intentar ganar mercados externos, y el impacto sobre la competitividad precio de los servicios informáticos argentinos es inmediato. A diferencia de otros sectores productivos, las empresas de software no necesitan de grandes inversiones de capital fijo y gozan de una gran capacidad de respuesta a los incentivos de precio. Un movimiento potente en las condiciones de competitividad no genera otra cosa que la relocalización en otra geografía de los servicios en un tiempo relativamente rápido.
La Ley del Software representaba una mejora en la competitividad de los servicios de cercana al 5% del precio de venta final. La subrepticia suspensión u eliminación de los beneficios genera un deterioro importante sobre los proyectos en proceso de cumplimiento, pero fundamentalmente afectan negativamente las decisiones de encarar nuevas inversiones en el corto plazo.
El aumento importante en los costos en pesos y eventualmente en dólares, en conjunto con la baja de la ley de fomento del sector, es particularmente dramático para empresas chicas y medianas que no tienen acceso al financiamiento a tasas razonables para afrontar necesidades de capital de trabajo.
Por otro lado, el sector tecnológico es hoy eminentemente global, con clientes, proveedores y socios diseminados por el mundo. En ese contexto, la existencia de un control de cambios limita la agilidad para enfrentar procesos de pagos complejos.
La cuestión de la creación de recursos humanos calificados en calidad y cantidad es el gran cuello de botella que tiene el sector, el más estructural y de largo plazo. Al tiempo que durante la última década la cantidad de empresas informáticas se engrosó en un tercio y los empleados declarados del sector se incrementaron un 50%, la cantidad de estudiantes de carreras universitarias ni se movió. En los últimos tres años esta tendencia se ha consolidado y profundizado. Esta realidad no se está pudiendo revertir aun con salarios que son en promedio casi un 50% superior al del sistema.
El sector impacta en la economía generando empleo formal y salarios por encima del promedio, y contribuye con exportaciones crecientes. Por otro lado, aporta indirectamente difundiendo innovación y posibilitando que todos los sectores productivos y la economía en general mejoren sus estándares de competitividad.
En un mercado mundial en el que el sector Software y Servicios informáticos se consolida en su proceso de expansión, de competencia y de “deslocalización”, con el factor costo de los recursos humanos como valor central en la ecuación económica, y en un contexto macroeconómico doméstico menos favorable que en años previos, se requiere del fortalecimiento de mecanismos de fomento y de la mejor asignación posible de los recursos en las empresas que los necesitan. El carácter estratégico del sector así lo requiere.

La venta de dispositivos tecno creció hasta un 400% durante la cuarentena
Fuente: La Nación - Fecha: 06/06/2020

Patricia Torres es profesora de historia y, por su actividad, adquirir una nueva laptop se transformó en una necesidad que tuvo que cubrir de forma urgente. "En casa teníamos una computadora, pero la necesidad surgió de forma inmediata porque mis hijos van a la escuela y ellos también necesitaban acceso al equipo, por lo que estaba ocupado la mayor parte del día." Torres se encuentra, como la mayoría de los docentes, dando clase a distancia. "Tenía pensado comprar un equipo, pero esta situación precipitó la decisión. Averigüé y compré una portátil en MercadoLibre. Eso sí, me llamó la atención la diferencia de precios. En comparación con diciembre, casi se duplicaban."
Firmas como Asus declaran haber aumentado un 400% la venta de laptops. "Esto se debe a la implementación de home office en muchas empresas, así como los programas de educación a distancia que las instituciones debieron implementar. Este nivel de demanda continuó cuando comenzó la cuarentena y durante estas última semanas", dijo a LA NACION Matías Plaul, gerente de producto de Asus en la Argentina. La demanda, asegura, se concentró en la gama media y alta
Algo semejante observan en Lenovo. "Hemos registrado un incremento de la demanda de aproximadamente un 70% contra el mismo período del año pasado. Ese incremento se ve reflejado en aumentos de más del 150% en los canales digitales, que son los que han operado con más normalidad durante la cuarentena. En el caso de Lenovo.com, el aumento es del 360% en unidades año contra año", detalló Juan Martín, country manager de Lenovo Argentina.
Ernesto Blanco, gerente corporativo de HP Argentina, dijo a LA NACION: "Hemos recibido una constante y creciente demanda en todos nuestros canales virtuales, que incluyen la tienda online y las de nuestros minoristas. En línea con la demanda de productos que se adapten a las necesidades de home office y home school, las notebooks del segmento de consumo y de comercial han sido las más requeridas en la cuarentena, y en cantidades similares en las gamas alta, media y baja".
Mauro Guerrero es presidente de Grupo Núcleo y comentó que "la demanda de notebooks creció fuertemente; en marzo, el mercado venía despachando unas 20.000 unidades mensuales, y en abril y mayo pasó a 45.000 por mes."
MercadoLibre compartió datos que indican que las ventas de computadoras en la Argentina crecieron un 94% en su plataforma (durante los meses de marzo, abril y mayo) en comparación con el mismo período del año anterior. Las marcas más vendidas son, según la compañía, Lenovo, HP y EXO. Sin embargo, decir que solo ha crecido la venta de laptops es ver solo una parte de la cuestión. Muchos usuarios han aprovechado para actualizar sus equipos o comprar periféricos para trabajar más cómodos.