Análisis de Crédito de:
BUEDO MARIA ASCENSION

BUEDO MARIA ASCENSION

INFORMACIÓN FORMAL	
Razón Social	BUEDO MARIA ASCENSION
Cuit	27103888285
Domicilio	Donado 838, Bahía Blanca - Buenos Aires
Teléfonos	(0291) 454-3051
Forma Jurídica	Unipersonal
Fecha De Const.	31/5/1984
Pat. Neto 2020	$ 309,009,870,00
Cantidad Empleados	2
Domicilio Legal	Rondeau 538 - Bahia Blanca - Provincia de Buenos Aires

SITUACIÓN BANCARIA

Total Endeud. Promedio	jun-20	$ 2.385.000

BANCOS	MONTO	%	Sit
NACION ARGENTINA	1.258.000	52,7%	1
PROVINCIA DE BUENOS AIRE	1.127.000	47,3%	1
SUPERVIELLE	-	0,0%	1
			1
			1
			1
			1
			1
			1
			1
			1
			1
			1
			1
			1



INFORMACIÓN CONTABLE

	ene.-00	abr.-20
Activo	-	309.770.270
Activo Corriente	-	37.817.300
Activo No Corriente	-	271.952.970
Pasivo	-	760.400
Pasivo Corriente	-	760.400
Pasivo No Corriente	-	-
Patrimonio Neto	-	309.009.870
% PN / Activo		99,8%
Ventas	-	2.521.510
% Var. Vtas.		
Resultado Final	-	524.230
% Rent. / Vtas		20,8%

	Fecha	Importe
Prom. Men. de Ventas	jun-20	$ 1.437.771
Deudas Bancarizadas Act.	jun-20	$ 2.385.000

	ene.-00	abr.-20
Endeudamiento	-	0,00
ROA %	-	0,2%
ROE %	-	0,2%
Días Prom de Cobro	-	-
Días Prom de Pago	-	292
Días Prom de Stock	-	
Cobertura de interés	-	-
Deuda Ban. / EBITDA	4,55	
Deuda Ban. / Ventas	0,95	

INDUSTRIA	
ZONA GEOGRAFICA	Bahia Blanca, Provincia de Buenos Aires
PRODUCTO	Explotacion agricola ganadera
TIPOS DE CULTIVOS	n/a
CLIENTES	Molina Carlos Fernando
PROVEEDORES	Agronomia El Galpon, Petropringles, Unelen de Games Carlos Daniel, Veterinaria La Paz de Paz Rural S.A.
ACTIVIDAD	14113 (F-883) CRIA DE GANADO BOVINO, EXCEPTO LA REALIZADA EN CABAÑAS Y PARA LA PRODUCCION DE LECHE.

CONCLUSIONES

Buedo María Ascensión es una productora agropecuaria que opera desde el año 1984. No presenta problemas bancarios en la actualidad, aunque ha tenido períodos con atrasos durante el último año con el banco Nación. No presenta juicios en su contra.
Del estado contable analizado cerrado en abril-2020, se destaca una rentabilidad sobre ventas superior al 20%. Sus ventas post balance acumulan $2.875.541 en los primeros dos meses.
En vistas de lo analizado, la empresa no presenta problemas de gravedad.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

Se trata de una productora agropecuaria de larga trayectoria en la zona sur de la Provincia de Buenos Aires, donde cuenta con campos propios que suman más de 700 hectáreas, y se encuentran distribuidos entre las localidades de General La Madrid y Coronel Pringles.

Declara domicilio comercial en calle Donado 838, de Bahía Blanca.

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

No se detectó información.

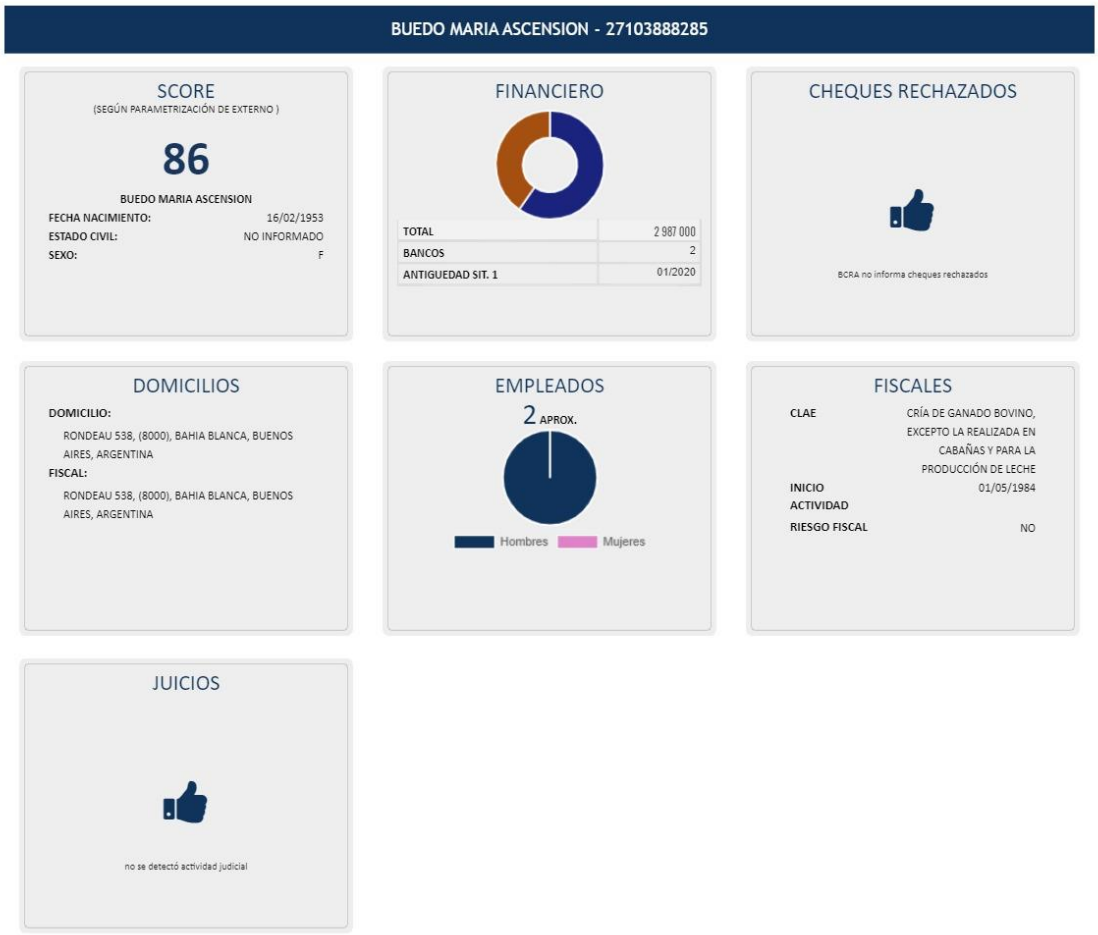
VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

No se detectó información.

PRINCIPALES DIRECTIVOS

No se detectó información.

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS



Situación Comercial

PROVEEDORES

- AGRONOMIA EL GALPON S.A.
- ESTACION DE SERVICIO LA TACUARITA de PETROPRINGLES S.A.
- UNELEN de GALMES CARLOS DANIEL
- VETERINARIA LA RURAL de PAZ RURAL S.A

CLIENTES

- MOLINA CARLOS FERNANDO

MARCAS / PATENTES

No se detectó información.

EVOLUCION DE LAS VENTAS

04/2018	04/2019	04/2020	Post Balance al 06/2020	Post Balance proy. al 04/2021	Deuda en Días Ventas sobre BCRA
-	-	$ 2 521 510	$ 2 875 541	$ 17 253 246	50

Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

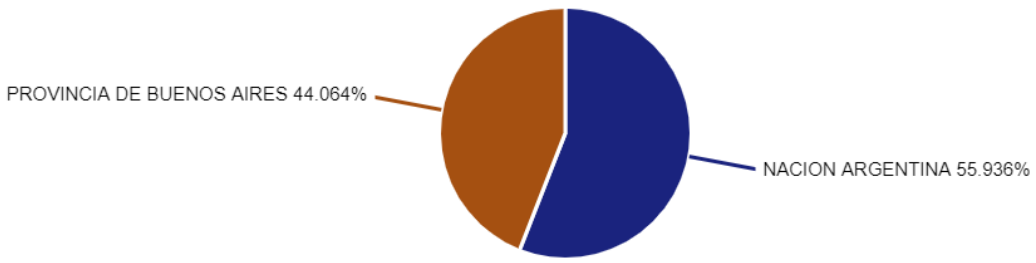
CENTRAL DE DEUDORES

Banco	07/2018	08/2018	09/2018	10/2018	11/2018	12/2018	01/2019	02/2019
SUPERVIELLE	172,00	180,00	188,00	196,00	204,00	212,00		
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	1 659,00	1 868,00	2 046,00	1 747,00	1 881,00	1 676,00		
NACION ARGENTINA	499,00	493,00	605,00	525,00	575,00			
TOTAL PERIODO	2 330,00	2 541,00	2 839,00	2 468,00	2 660,00	1 888,00		

Banco	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019	09/2019	10/2019
SUPERVIELLE	236,00	244,00	253,00					
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	2 128,00	1 798,00	2 113,00	2 157,00	1 628,00	1 610,00	2 069,00	1 893,00
NACION ARGENTINA	404,00	422,00	318,00	412,00	463,00	193,00	194,00	530,00
TOTAL PERIODO	2 768,00	2 464,00	2 684,00	2 569,00	2 091,00	1 803,00	2 263,00	2 423,00

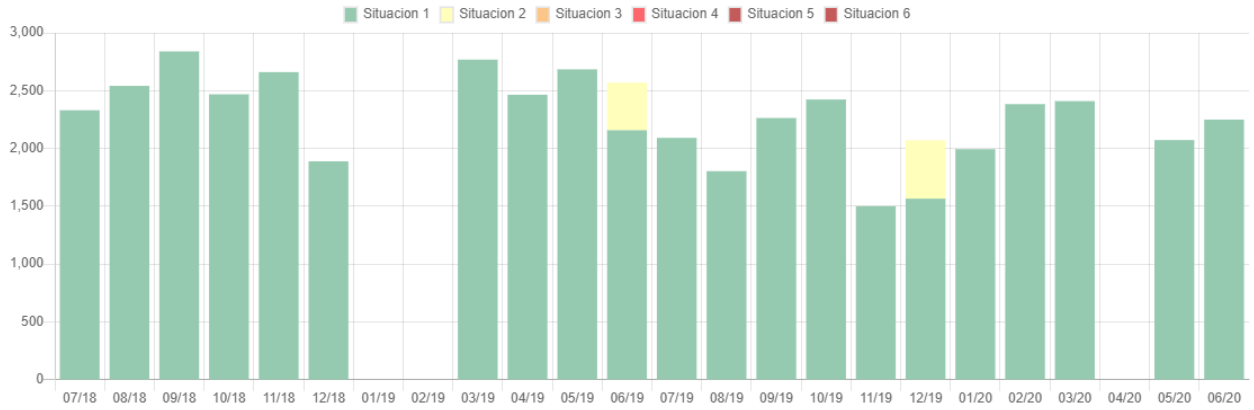
Banco	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020	05/2020	06/2020
SUPERVIELLE								
PROVINCIA DE BUENOS AIRES	1 500,00	1 565,00	1 533,00	1 926,00	1 946,00		1 127,00	991,00
NACION ARGENTINA		505,00	460,00	457,00	463,00		945,00	1 258,00
TOTAL PERIODO	1 500,00	2 070,00	1 993,00	2 383,00	2 409,00		2 072,00	2 249,00

1	Situación Normal	4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)	5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)	6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)



Situaciones últimos 24 meses

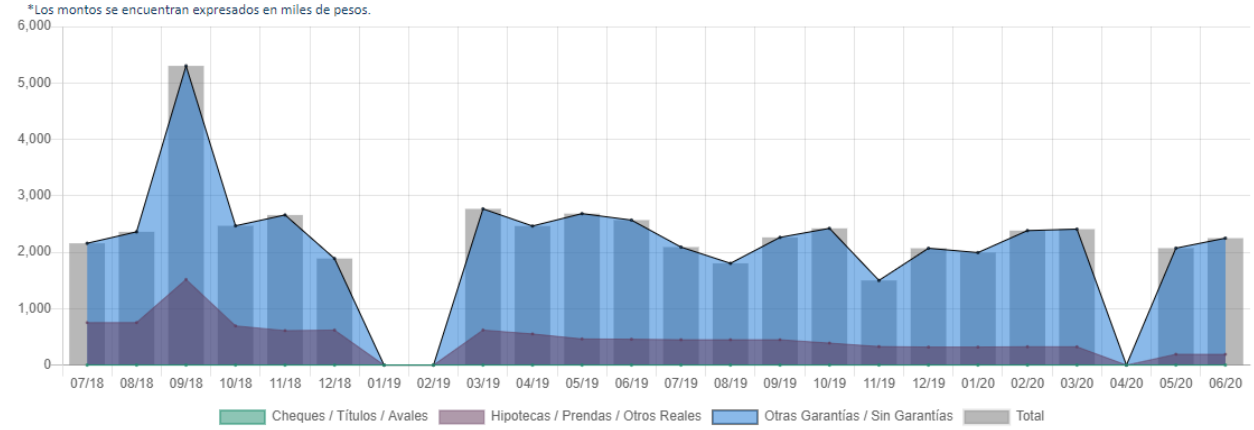
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO

No se detectó información.

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE

No se detectó información.

Información Económica / Financiera

DATOS CONTABLES

Períodos Analizados	2020
Concepts	04/2020
Caja y Bancos	20.900,0
Inversiones corrientes	21.049.000,0
Creditos por ventas	0,0
Otros Créditos	0,0
Bienes de Cambio	16.747.400,0
Bienes intangibles	0,0
Otros activos corrientes	0,0
Activo Corriente	**37.817.300,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0
Otras inversiones no corrientes	0,0
Bienes de Uso valor de origen	299.148.267,0
Depreciación acumulada	27.195.297,0
Bienes de Uso	271.952.970,0
Activos intangibles no corrientes	0,0
Otros activos no corrientes	0,0
Activo no Corriente	**271.952.970,0**
ACTIVO	**309.770.270,0**
Deudas Comerciales	0,0
Deudas bancarias	760.400,0
Deudas sociales	0,0
Deudas fiscales	0,0
Otros Pasivos	0,0
Pasivo Corriente	**760.400,0**
Deudas Comerciales	0,0
Deudas bancarias	0,0
Deudas fiscales	0,0
Otros Pasivos	0,0
Previsiones	0,0
Pasivo no Corriente	**0,0**
PASIVO	**760.400,0**
Capital social	0,0
Resultados Acumulados	309.009.870,0
PATRIMONIO NETO	**309.009.870,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**309.770.270,0**
Ventas	2.521.510,0
Compras del ejercicio	0,0
Costo de Ventas	1.210.640,0
Margen Bruto	1.310.870,0
Amortizaciones	0,0
Gastos Comerciales	786.640,0
Gastos Administración	0,0
Gastos Financieros	0,0
Otros ingresos	0,0
Otro egresos	0,0
Impuesto a las ganancias	0,0
Resultado del ejercicio	**524.230,0**
EBITDA	**524.230,0**

Importes Expresados en Pesos

Publicaciones

OFICIALES

No se detectó información.

COMERCIALES

No se detectó información.

ALERTAS DE PRENSA

No se detectó información.

INFORMACION DE MERCADO

Análisis del mercado ganadero en Bahía Blanca
Fuente: **www.portal.acabase.com.ar** – Fecha: 03/05/2020

En el marco de FISA 2010, realizada en esa ciudad bonaerense, Víctor Tonelli auguró un horizonte de precios interesantes para los próximos cuatro años. Bahía Blanca © "Tenemos, como mínimo, tres a cuatro años con un horizonte de precios y de márgenes francamente interesantes", dijo en Bahía Blanca el analista del mercado ganadero y de carnes, Víctor Tonelli. El especialista, que disertó en el marco de FISA 2010 (Feria de la Producción, el Trabajo, el Comercio y la Industria del Sur Argentino), señaló que "cuando el nivel de caída de la oferta es de tal magnitud y la demanda está claramente insatisfecha, el gobierno nada puede hacer. Cerraron las exportaciones, pero cabe preguntarse si bajó el precio de la hacienda. Sacaron los subsidios, ¿pero bajó el precio del ternero? El gobierno nada puede hacer". La jornada, en la que se analizó con distintos panelistas la situación actual y futura de la ganadería en el sudoeste de Buenos Aires, en particular, y en el país, en general, fue organizada por la Bolsa de Cereales y Productos de Bahía Blanca. Sobre el negocio del "feed-lot", Tonelli precisó que en la actualidad más del 70% de la propiedad de la hacienda ganado que está encerrada pertenece a empresas que continúan en la cadena. "Las empresas, más allá de la renta que le deje el engorde a corral, tienen el objetivo de asegurar el abastecimiento de sus fábricas o de sus carnicerías. Si el negocio es rentable, en el tiempo ganarán un peso más y si no es rentable tienen la oportunidad de recuperarse en el mostrador o en el gancho", destacó. También explicó que los subsidios -que representaron entre el 20% al 25% del precio de venta- desaparecieron a partir del 1º de abril último. "Ya no hay compensación y no la necesitan porque es un buen negocio gracias a la buena relación carne-maíz; sin embargo, continuarán en el negocio aquellas empresas que tienen intereses en los eslabones de la cadena. La pregunta que queda flotando es si el gobierno va a pagar las deudas por subsidios que tiene con los feed-lots", dijo. La demanda Víctor Tonelli no dudó en afirmar a una platea ganadera ávida de respuestas, que "el año pasado se consumió casi 71 kilogramos por habitante y por año, y que, en 2010, por no haber suficiente materia prima, la demanda estará acotada a 59-60 kilogramos por habitante y por año". Obviamente, el incremento de los precios del ganado no se aplicó totalmente a la carne, sino que hubo una cierta absorción en los márgenes de frigoríficos y minoristas. Consideró el especialista que "durante los últimos 18 meses, el sector que siguió a la producción trabajó con márgenes del 46% promedio, con picos de casi el 50%, cuando la historia de este negocio, en series largas, nunca superó el 35%. De allí que, en el mes de enero, cuando se dispara el precio del ganado, los márgenes llegaron a estar por debajo del 30%, porque no se podían trasladar al consumidor sin generar un tremendo impacto. De alguna manera, el consumidor fue convalidando los aumentos y a febrero los márgenes oscilaron entre 3% y 5%".

Mercado ganadero: entre la crisis interna y la demanda exportadora
Fuente: https://www.agrositio.com.ar/ – Fecha: 25/08/2020

Más allá de los cambios en las cotizaciones nos resultado interesantes los conceptos del consignatario Carlos José Colombo hijo, este operador del mercado que analiza la perspectiva para el negocio y con criterio hace hincapié en el peso que podría tener la crisis interna en la definición de las cotizaciones así como también comenta los cambios que se fueron dando en el negocio de la exportación.

Por otro lado hay que tener en cuenta que en las últimas semanas se volvieron a realizar remates en el Mercado de Liniers que es el formador de los precios ganaderos. La vuelta de las subastas, que se habían suspendido por la pandemia, también influyó para que mejoren los precios.
A esos factores se agrega que cuando se reduce la oferta el productor modera sus ofrecimientos para intentar capturar mejores valores porque ve como cada día se obtienen mejores precios, eso también influye en la tendencia alcista que se vio desde fines de julio.
Tengamos en cuenta que en pocos días hubo un salto importante, y una mejora de 10 pesos en la venta no es poca cosa, por eso se "especula" con el momento del envío de hacienda a la faena.

La mejora que se vio en los precios del gordo vino más que bien porque se había quedado muchos respecto del salto que tuvo este año la invernada y en consecuencia el resultado económico del engordo daba muy mal, esto hace que la ecuación al menos de compra venta se comience a equilibrar y si se computa en el proceso los kilos baratos que se agregan en la recría la cuenta empieza a tener otro color, más allá de que en el proceso de engorde propiamente dicho sea muy ajustada.
La recría viene jugando un rol muy importante en la ganadería. Son muchos los que la incorporaron en los últimos años a sus esquemas productivos. En parte porque suma kilos a bajo costo y además porque permite terminar animales más pesados, en definitiva ayuda al agregado de valor a la inversión de compra que este año resultó significativa.
Al haber más recría es muy probable que en esta segunda parte del año tengamos más hacienda de las categorías livianas terminadas a corral, pero no creo que se vaya a dar una concentración fuerte en un determinado momento del año, por el contrario lo que esperamos es que esa oferta se vaya desparramando a lo largo del semestres y eso se deberá a que, como dijimos en el inicio de la nota, el encierre fue menor en el inicio de la zafra, se potenció hacia mayo y junio y además se incluyó la recría que da flexibilidad en la elección del momento de ingreso de los animales a los corrales.
Eso ayudará a compensar un factor bajista que seguramente tendrá el mercado en los próximos meses y que tiene que ver con la crisis económica que se expresa en un menor poder de compra de la población. Si los argentinos prefieren a la carne como a ningún otro alimento y esa demanda entonces está garantizada, es muy real que el poder de compra de la población se verá resentido por la crisis que se profundizó con la cuarentena de forma significativa.
Veremos en las próximas semanas si la suba que se está dando en el precio del ganado para faena se puede trasladar al valor de la carne en la góndola, si el traslado es total o parcial y en tal caso si termina repercutiendo en el mercado ganadero. Hoy el carnicero no puede tocar los precios sin afectar volumen de ventas.
En resumen veo un factor bajista que es el menor poder de compra de la demanda interna. Además hay que considerar que hay una oferta abundante de las otras carnes como la de pollos y cerdos. Por otro lado uno alcista que es la posibilidad de moderar ventas o una salida más repartida de esa oferta.

En cuanto a la exportación, creo que tendrá un comportamiento totalmente diferente. Lo que vemos es que se están comenzando a diferenciar el mercado exportador del interno.
Por un lado hay que tener en cuenta que se reactivó y con fuerza la demanda europea que lleva cortes finos de novillos para la cuota Hilton y un set más amplio aunque menos volumen para la cuota 481.

En el caso de la cuota Hilton los valores se fueron afirmando de forma significativa tras el regreso a la actividad de restaurantes y hoteles y los últimos precios rondan ya los 200 pesos por kilo en gancho.
Esta suba también se ve influida por la menor oferta de novillos debido a que muchos establecimientos quedaron fuera del listado de los que puede proveer novillos para la cuota Hilton por no cumplir con todos los requisitos que piden el Senasa y el protocolo vigente.
También se observan que hay más negocios de exportación de carne a Estados Unidos que compra recortes para hamburguesas, Israel volvió a demandar carne kosher y China sigue llevando volúmenes importantes de carne atender a una demanda interna insatisfecha debido a la crisis en su producción de carne porcina consecuencia de la pérdida de una porción importante de su stock por la difusión de la peste porcina africana. La vaca tuvo una mejora para destacar en las recientes semanas por la puja entre los industriales para hacerse de una categoría cuya oferta comienza a reducirse.
Creo que la exportación es fundamental y tendrá un peso importante en el negocio como compensación de las dificultades que se puedan generar en el mercado interno. No veo conveniente quedar a expensas de un único mercado, hay que tener abierta la mayor cantidad de canales comerciales posibles.

El factor climático plantea interrogantes en el sector ganadero
Fuente: https://www.lacapital.com.ar/ – Fecha: 29/08/2020

El sector ganadero ha demostrado su resiliencia al adaptarse rápidamente a las restricciones impuestas por la pandemia. Importantes trasformaciones a nivel comercial lo llevaron a transitar un año con muy buenos resultados. A su vez, en medio de un contexto macroeconómico de elevada incertidumbre, ofreció solidez a un mercado carente de alternativas seguras y líquidas, indicó un informe del mercado ganadero Rosgan.

Bajo este escenario, el sector comienza a dejar atrás ciclos de muy malos resultados para la cría, con precios retrasados y tasas literalmente prohibitivas para la actividad productiva, y empieza a dar las primeras señales de un cambio de tendencia en el ciclo ganadero.

Respecto a los datos de faena, destacando un quiebre en las altas tasas de liquidación de hembras lo que permite proyectar el inicio de una fase más equilibrada por posible tendencia a la retención. A su vez, en parte obligado por la coyuntura comercial pero también con un claro objetivo de aumentar los pesos de faena, el invernador ha comenzado a alargar las recrías a campo, apuntando a sacar animales más pesados. Otro giro muy benigno para el ciclo ganadero.

Sin embargo, el factor climático hoy plantea al negocio un nuevo interrogante. ¿Podrán los campos sostener los programas productivos trazados a mediano plazo, logrando una mayor retención de vientres y estas invernadas más largas?, se preguntaron en Rosgan.

La situación resulta crítica para varios sectores del país. Venimos de uno de los agosto más secos de la última década. A excepción de sectores del sur de la provincia de Buenos Aires y extremo noreste de la Mesopotamia, el resto del país atraviesa una de las sequías más fuertes de los últimos años.

De acuerdo a los análisis que realizan los especialistas locales en agro meteorología, el Pacífico Ecuatorial Central viene registrando un creciente nivel de enfriamiento que, precisamente, es donde se define el fenómeno “La Niña”, caracterizado por lluvias por debajo de lo normal durante los meses de primavera y verano para nuestra región.

“De acuerdo a los pronósticos actuales, ese enfriamiento tiende a acentuarse en los próximos tres meses lo que limitaría las posibilidades de observar una restitución de las lluvias durante la primavera”, se detalló.

Una primavera seca no es lo mismo que un invierno seco para la ganadería. En primavera se define el partido tanto de corto como de mediano y largo plazo. En el corto plazo, los campos que están reteniendo por más tiempo sus invernadas tratando de ganar más kilos y reacomodar así la relación de venta final, en caso de transitar una primavera seca podrían verse forzados a liberar hacienda menos terminada y a su vez, en pleno pico de oferta, algo que esta estrategia precisamente ofrecía evitar. En tanto que, hacia el mediano plazo se juegan variables de alto impacto para los ciclos venideros. A partir de septiembre se inicia la temporada de servicios. La condición corporal en la que llegan las vacas resulta determinante para lograr buenas tasas de preñez.

Como primera adecuación, muy probablemente, veamos retrasar estos servicios a la espera de mejores condiciones. En algunos casos, este retraso podría no ser suficiente obligando también a reducir la carga de animales por hectárea para no sobreexigir potreros y permitir una recuperación mas rápida.

Esta situación determinaría, al igual que en el caso de la salida anticipada de la invernada, un efecto de corto plazo sobre en la oferta de vacas, siempre refiriéndonos a situaciones zonales en función de la recuperación que pueda o no darse con la llegada de la primavera.

“Pero asumamos que este escenario de cierta liquidación temporal de vientres por seca no llegue a concretarse o al menos, resulte limitado a zonas muy puntuales. La situación actual ya está condicionando a un retraso en la temporada de servicios y muy probablemente termine afectando los índices de preñez. Esto es precisamente lo que llamamos efecto de mediano y largo plazo dado que, por estos meses, se configura gran parte del partido que nos tocará definir en los próximos dos años. Las preñeces logradas durante esta primavera determinarán las pariciones 2021 y los destetes de terneros 2022”, puntualizaron.

Todos recordamos la seca del 2008/09, una de las más severas de las últimas décadas donde la falta de agua condicionó gran parte del invierno 2008 y se acrecentó durante la primavera y el verano siguiente. En aquel entonces, y casi en forma análoga a lo que se está viendo hoy en algunas zonas ganaderas tanto del centro-oeste como del norte del país, las vacas salieron de un invierno muy duro e ingresaron a la temporada de servicios con muy bajo estado corporal lo que determinó fuertes caídas en las tasas de preñez y posterior destete de terneros.

De acuerdo a los datos de vacunación a marzo de 2010, el porcentaje de marcación de terneros había caído al 51%, desde el 55% y 60% registrado durante los dos ciclos previos. Habíamos perdido más de 1.5 millones de terneros en tan solo un año, producto no solo del bajo nivel de servicios sino también de un amento en la mortandad de terneros y vacas por una malnutrición post parto.

Posteriormente, tuvimos otros dos episodios de sequías muy severas, uno durante el ciclo 2011/12 y el otro más reciente durante el ciclo 2017/18. En ambos casos, el mayor déficit comenzó a registrarse a partir de diciembre del primer año, acrecentándose luego durante el verano.

Una sequía de primavera resulta altamente determinante del devenir productivo de los próximos dos años. En concreto, el mes de septiembre será clave para realizar los ajustes de carga que demanden los campos que, en caso de generalizase, podrían derivar en un ingreso anticipado de oferta. Paralelamente, comienza a configurarse la potencial oferta de terneros que veremos ingresar en la zafra 2022.