BUSINESS REPORT

RUTA SUR TRUCKS S.A.

Informe realizado a pedido BANCO INDUSTRIAL S.A.

ARGENTINA - Marzo 2019

Conclusiones

RUTA SUR TRUCKS SA es una empresa familiar que se dedica a la venta de automotores desde 1965. Es concesionario oficial Volvo, Volvo Cars, Volvo Buses, y Renault Trucks desde 2006. Cuenta con agencias en Bahía Blanca, Allen, Comodoro Rivadavia y Quequén, y no se detectaron eventos de gravedad ni en la empresa ni en sus socios.

Si bien desde el punto de vista comercial la empresa es fuerte, desde lo económico el perfil exhibido en los Estados Contables tiende a la debilidad en un mercado en baja. Su Solvencia (0.26), Endeudamiento Corriente (4.15), y Rentabilidad (2.3%), todos con tendencias negativas. La generación de fondos disminuyó durante los períodos analizados (de $51MM a $9MM), y la tendencia del mercado no permite proyectar un crecimiento que modifique el perfil.

Recomendamos no exceder la exposición de $30MM.

Esta información es confidencial y de uso exclusivo del Banco Industrial. Su finalidad es orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados.

Contenidos

CONCLUSIONES 1

DATOS PRINCIPALES 3

CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS 3
RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES 4
INFORMACION DE MERCADO 9

SITUACIÓN COMERCIAL 11

ART VIGENTE 11
MARCAS / PATENTES 11
PROVEEDORES 11
CLIENTES 11
VENTAS 11

SITUACIÓN JUDICIAL 12

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO (*) 12
CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE (*) 12

PUBLICACIONES 13

COMERCIALES 13
PUBLICACIONES OFICIALES 15
ALERTAS DE PRENSA 16

ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 17

SOCIOS / ACCIONISTAS 17
VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS 17
DIRECTIVOS 19
ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS 20

INFORMACIÓN CONTABLE 22

DATOS CONTABLES HISTÓRICO 22
AJUSTADOS POR INFLACIÓN 23
ANÁLISIS VERTICAL 24
ANÁLISIS PATRIMONIAL 25
ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 26
ANÁLISIS FINANCIERO 27
ANALISIS DE EFICIENCIA 28
ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 29
SCORE DE BALANCE 30

Datos Principales

CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS

Razón Social	RUTA SUR TRUCKS S.A.
Cuit	30709653497.
Domicilio	Ruta Provincial 3 KM. 696 - Bahía Blanca - Buenos Aires.
Teléfonos	(2262)414590/ 504503. 291)5328311/ 4429340.
CODIGO C.L.A.E.	451190/451290/452990/453291/461099/649290.
Fecha de inicio de actividad	01/06/2006.
Ramo	Concesionaria.
Actividad	Venta de vehículos automotores nuevos n.c.p. Venta de vehículos automotores usados n.c.p. Mantenimiento y reparación del motor n.c.p., mecánica integral. Venta al por menor de partes, piezas y accesorios nuevos n.c.p. Venta al por mayor en comisión o consignación de mercaderías n.c.p. Servicios de crédito n.c.p.
Forma Jurídica	Sociedad anónima.
Fecha De Constitución O Inicio De Act.	01/06/2006.
Fecha Ins. R.P.C.	31/03/2006
Duración	Hasta el 31/03/2105.
Capital	$ 8 000 000 (Fuente: Estados contables de la compañía al 30/06/2018).
Cantidad Empleados	142 (Fuente: Medios externos de consulta). En la Memoria anual 2018 figuraban un total de 138 empleados.
Domicilio Legal	Ruta Provincial 3 KM. 696 - Bahía Blanca - Buenos Aires.
Otros Domicilios	Avenida Circunvalación 2855 - Quequen - Buenos Aires.

RESEÑA HISTÓRICA – GENERALIDADES

RUTA SUR TRUCKS SA es una empresa familiar que se dedica a la venta de automotores (concesionario oficial Volvo Trucks, Volvo Cars, Volvo Buses, Renault Trucks, Acoplados y semirremolques Cormetal y Lambert).

Posee 12 años de antigüedad como concesionaria oficial.

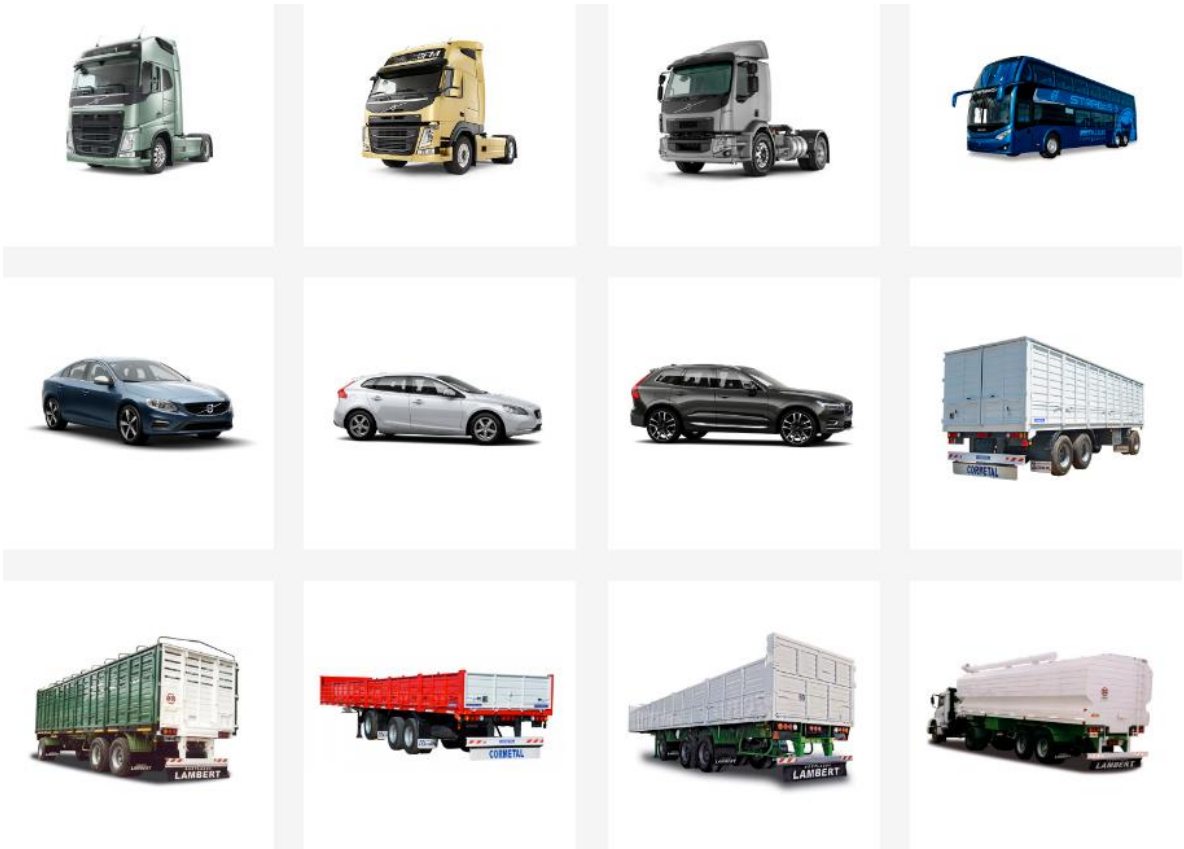
Desde 1965 a 1996 comercializaba camiones y remolques de variadas marcas, hasta que en ese año obtuvo la representación oficial de Renault Trucks. Su primera agencia se localizó en Quequén (Necochea). En el año 2000 inauguro su segunda agencia en Bahía Blanca y en el 2011 la tercera en la localidad de Allen, provincia de Rio Negro. En el año 2013 el grupo Volvo Argentina, lo nombro concesionario oficial con lo que comenzó a comercializar ambas marcas e inauguro la cuarta agencia en Comodoro Rivadavia.

SERVICIOS

- Taller
- Repuestos
- Asistencia
- Traslados
- Gestión de flotas

UNIDADES

Unidades nuevas, camiones, buses, suv, hatchbacks, semirremolques, acoplados tolvas, entre otros.



SECTOR REPUESTOS

4 talleres y depósitos con stock permanente de Volvo Trucks y Renault Trucks

4790+ M2 de superficie total

534 reparaciones mensuales

130000 repuestos en stock

AGENCIAS

Bahía Blanca

60.000 mts2 de superficie total, de los cuales 2200 mts2 son cubiertos, destinados a talleres, depósito de repuestos y oficinas de ventas y administración.



INVERSIONES Y MEJORAS

- Construcción de una nueva sala de reuniones más amplia y confortable.
- Construcción del nuevo taller para la reparación de unidades usadas más amplio.
- Reacondicionamiento del ex taller de usados para la instalación del taller de chapa y pintura.
- Construcción garita para sereno y colocación de barrera en entrada principal.
- Se están introduciendo mejoras en el sistema de estacionamiento.

Telefoneo: (2262)414590
Dirección: RUTA 3 KM 696,
BAHIA BLANCA, BUENOS AIRES
Horarios: 8:30 A 20:00 HS

Área de Ventas
Nombre Responsable: GOÑI JOSE
Telefono:(2262)504503
Email:JGOÑI@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Repuestos
Nombre Responsable: RESTIVO EZEQUIEL
Telefono:(291)5328311
Email:ERESTIVO@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Servicios
Nombre Responsable: MUSSO LUCAS
Telefono:(291)4429340
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Allen

20.500 mts2 de superficie total, de los cuales 2.050 son cubiertos.



INVERSIONES Y MEJORAS

- Reacondicionamiento de la oficina de Gestoría.
- Construcción de la garita de seguridad al frente de la Agencia.
- Colocación de nueva cartelería Volvo.
- Pintado del frente de la Agencia.
- Construcción de quincho y cancha de fútbol.
- Reacondicionamiento del taller de chapa y pintura.
- Construcción de un lugar adecuado para el almacenamiento de tambores de aceite.
- Construcción del taller metalúrgico.

Teléfono:(299) 427 6596 / 451 0268 / 455 58520 / 423 5713
Dirección: RUTA 22 KM 1195.5
RIO NEGRO, NEUQUEN
Horarios: 8: 30 A 20: 00 HS

Área de Ventas
Nombre Responsable: GOÑI JOSE
Teléfono: (299) 6 111 333 / 530 3394 / 534 0685
Email: JGOÑI@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Repuestos
Nombre Responsable: OBREQUE GABRIEL
Telefono: (291) 507 7611 / (299) 423 4741
Email: GOBREQUE@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Servicios
Nombre Responsable: EGGLE LUIS
Teléfono: (299) 423 5177 / (226) 262 0173 / (299) 530 5400
Email: LEGGLE@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Comodoro Rivadavia

2.000 mts2 de superficie total, de los cuales 1.500 son cubiertos



INVERSIONES Y MEJORAS

Construcción de la nueva Agencia en la Ruta Nacional 3 en el acceso a Rada Tilly lo que va a permitir generar un mayor volumen de venta en dicha zona.

Teléfono:(0297) 4472788/4472737
Dirección: HIPOLITO YRIGOYEN 1085 (RUTA NACIONAL 3)
RAWSON, CHUBUT
Horarios: 8:30 A 20:00 HS

Área de Ventas
Nombre Responsable: GOÑI JOSE
Teléfono: (2262) 504503
Email: JGOÑI@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Repuestos
Nombre Responsable: MAXIMILIANO RIVERA
Telefono: (297) 4020673
Email: REPUESTOS1CR@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Servicios
Nombre Responsable: AYRTON ALVARIÑO
Teléfono:(297) 442476
Email: AALVARINO@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

QUEQUÉN

10.000 mts2 de superficie total, de los cuales 1200 son cubiertos.



INVERSIONES Y MEJORAS

- Reacondicionamiento y Ampliación del taller

Teléfono: 2262 450213/451322
Dirección: AV. CIRCUNVALACIÓN Nº 2855
QUEQUEN, BUENOS AIRES
Horarios: 8:30 A 20:00 HS

Área de Ventas
Nombre Responsable: GOÑI JOSE
Teléfono:(2262)504503
Email: JGOÑI@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Repuestos
Nombre Responsable: CHAPARRO ARIEL
Teléfono: (2262) 519610
Email: ACHAPARRO@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

Área de Servicios
Nombre Responsable: RODRIGUEZ MARTIN
Teléfono: (2262)622664
Email: MRODRIGUEZ@RUTASURSA.COM.AR
Horario: 8:30 A 20:00 HS

INFORMACION DE MERCADO

Concesionarias en crisis: cayeron 23% las búsquedas online de autos
Fecha:22/03/2019 Fuente: www.baenegocios.com

El comportamiento que muestran los consumidores en internet es un buen termómetro para conocer como terminará siendo la performance de determinado mercado.

Por caso, durante el año pasado la venta de autos o KM cayó 11%, hasta las 802.992 unidades. En paralelo, las tendencias de búsqueda en Google en el mismo período se contrajeron un 7 por ciento. "Esto significa que hay una gran correlación entre las búsquedas online y la intención de compra. Por un lado, la baja de búsquedas acompaña la caída en el mercado. Por otro, las pesquisas sobre marcas de autos va de la mano con el nivel de ventas de dichas marcas", indica un informe que el buscador realizó junto a la consultora Kantar TNS.

Teniendo en cuenta estos antecedentes, las perspectivas para las concesionarias no son nada alentadoras para 2019: en el primer bimestre, las búsquedas online cayeron 23 por ciento.

Lo cierto es que internet toma cada vez mayor protagonismo a la hora de comprar un auto. El estudio revela que en 2018 creció 50% la cantidad de personas que tardan dos semanas o menos para elegir un vehículo nuevo. "Esto se debe en parte a ofertas, oportunidades, o en algunos casos sucede que el comprador tiene el dinero y no quieren perder con la inflación", explicó Magdalena Prat Gay, gerenta comercial de Google para la industria automotriz

Solamente uno de cada cuatro compradores entra en el proceso sabiendo modelo y marca. Este dato da como resultado que cada usuario ve 3,3 marcas en promedio antes de decidirse. Además, existen cercanías entre algunas marcas, que demuestran que los usuarios buscan determinados segmentos. Por ejemplo, quienes buscan modelos en Ford, también lo hacen en Chevrolet y Volkswagen. Algo similar sucede entre Peugeot y Citroen, o Toyota y Nissan.

Otro dato interesante es el comportamiento de los usuarios a la hora de comprar un o KM. El 93% asegura haber investigado a través de Internet, mientras el 81% vio videos para asesorarse, área que gana relevancia como fuente descubrimiento.

Los usuarios aseguran que es necesario mejorar tres aspectos a la hora de adquirir un auto: el tiempo, la transparencia y los trámites. El 58% los compradores asegura que lo más molesto de la compra a través de una concesionaria son lo tiempos de entrega.

El sector automotriz comenzó el 2019 con una caída superior al 32%
Fecha: 06/02/2019 Fuente: https://www.lapoliticaonline.com

Tal como se esperaba, el comienzo del nuevo año no cambió la situación del sector automotriz, que continúa atravesando una alarmante crisis pocas veces vista.

En enero, la producción registró una caída del 32,8% y acumula cinco meses a la baja a una velocidad que adquiere una dimensión sorprendente al promediar el 24,36%.

De las 14.803 unidades fabricadas, la peor parte se la llevó el subrubro automóviles que descendió un 46,4%, frente al recorte del 9,4% en utilitarios.

"El desempeño de enero, con el arrastre de diciembre, lleva a ser muy prudentes respecto del comportamiento que tendrá el sector en el año", señaló Luis Fernando Peláez Gamboa, presidente de ADEFA.

La crisis pega fuerte en el sector automotriz y temen por el cierre de plantas

Los números son incluso más negativos en ventas a concesionarios, que tuvieron una merma del 53,4%, acumulando nueve meses de retracción a un ritmo de caída del 39,4%.

En cuanto a las exportaciones, el único rubro que venía teniendo un buen dinamismo, cortó la racha de crecimiento del 28,5% registrada en el 2018 al caer un 28,9% en el primer mes del 2019.

Prácticamente la totalidad de este descenso se explica por las 3.043 unidades menos enviadas a Brasil, que se contraponen con los buenos números observados en las ventas hacia Perú, Chile y Colombia, que de todas maneras sólo alcanzaron un avance de 604 unidades entre los tres países.

El principal motivo de protesta de las compañías son los niveles de la tasa de interés, ya que históricamente han promovido sus ventas mediante planes de financiamiento que en este contexto resultan inviables.

A su vez, las empresas denuncian que la morosidad está llegando al 50% porque los planes se tornaron impagables y que las ventas cayeron por encima del resto de los bienes por la espiralización del precio de los seguros y combustibles, ambos muy por encima de la inflación.

Camiones: optimismo moderado en las terminales para 2019

Fecha:31/01/2019 Fuente: www.lanacion.com.ar

Con la esperanza de que este año repunte el nivel que tuvo la venta de camiones en el país durante 2018, las terminales automotrices ultiman detalles de presentaciones de productos y variadas ofertas para acrecentar su participación en el mercado.

Desde Volkswagen Argentina esperan mantener el ritmo de la actividad y estiman que el primer semestre deje mejores noticias. Según Federico Ojanguren, gerente general de la División Camiones y Buses de la compañía, "2019 será de mucho trabajo y con muy buenas perspectivas".

En Volvo, en cambio, creen que los números se ubicarán un poco por debajo del año pasado. Sin embargo, para el director general de Trucks & Buses en la terminal local, Alex Boni, "algunos sectores tendrán un leve repunte, como el campo y el petróleo".

"Incrementos moderados de las ventas en el mercado local respecto de 2018" es el horizonte que marcó Gabriel López, presidente de Ford, Grupo Sur. A su vez, aguarda que la industria de Brasil continúe "con su recuperación impulsando el crecimiento de las exportaciones, principal destino de la producción argentina".

"Es fundamental lograr una reducción de las tasas de interés y estabilización de las variables macroeconómicas para volver a dinamizar el mercado local y trabajar sobre los factores estructurales que afectan la competitividad de la producción nacional, que continúa con una importante brecha versus otras fuentes de producción para los mercados por los que competimos. Este último tema es fundamental para la industria automotriz, dado el perfil netamente exportador de su producción", añadió López.

Con la idea de que este año habrá "un efecto inverso a 2018", Gustavo Castagnino, director de Relaciones Institucionales de Mercedes-Benz Argentina, afirmó que "hasta abril será la continuación del segundo semestre del año pasado", mientras proyecta que a partir de ese mes comience una recuperación "basada en una muy buena cosecha, mayor estabilidad y un menor costo del dinero. Proyectamos un 2019 con 14.000 unidades patentadas".

Para el gerente comercial de Hino Argentina, Víctor Moure, el mercado se va a acomodar "a las nuevas condiciones económicas en una primera etapa, y expandiéndose durante el segundo semestre".

Paula Cavicchioli, CEO Lifan Argentina, se mostró confiada con respecto al futuro cercano. "Las expectativas son positivas a pesar de los índices que se manejan públicamente en términos de la industria en general", manifestó. Por el momento, dio señales alentadoras: la empresa recibe a través de sus puntos de venta consultas a corto y mediano plazo para los utilitarios Foison.

Listos para largar

Por su parte, Scania comienza una nueva etapa. "El transporte de cargas y pasajeros está cambiando a nivel mundial, y la Argentina no es la excepción", enfatizó Andrés Leonard, director general de la terminal en el país. En ese contexto, la firma tendrá disponible a partir de marzo su nueva generación de camiones. De esta manera, apunta a ampliar las ofertas y, a través de su "exclusivo sistema modular, ofrecerá más configuraciones y un completo portfolio de servicios que incrementan la productividad de sus unidades", destacó el directivo.

Por otra parte, la automotriz buscará fortalecer el segmento de distribución urbana y regional, introduciendo por primera vez un motor de siete litros.

Además de las próximas novedades de productos, Volkswagen tiene agendado incorporar nuevos puntos de venta y servicio, como la reciente concesionaria en la provincia de Chaco, y afianzar el programa Truck Forum –que apunta a un mayor acercamiento con los clientes– y workshops de posventa y repuestos.

De la mano de Volvo, llegará al país el Iron Knight, el camión que batió el récord mundial en velocidad certificado por la Federación Internacional del Automóvil (FIA). La marca introducirá novedades en la optimización de los niveles de seguridad y prevención de accidentes de vehículos pesados, mientras que habrá herramientas en las unidades de la línea F que permitirán reducir el consumo de combustible.

El plan de renovación también incluye al segmento de aplicaciones severas y la introducción del FM330 8x4 y 6x4. Respondiendo a la oferta que responde a escalabilidad, presentará las configuraciones FH y FM 6x2R para 52,5 toneladas. "Está prevista la inauguración de un punto de atención en Añelo para satisfacer la demanda de Vaca Muerta y un nuevo punto en la localidad bonaerense de Junín", expresó Alex Boni.

Ford va camino hacia el arribo de dos representantes de la serie F, la F-150 y la F-150 Raptor, para el segmento de las pick ups full size; la Ranger Raptor y del Mondeo Híbrido durante el primer semestre, introduciendo la motorización combinada como parte de la estrategia global de electrificación de la compañía.

La marca de la estrella competirá este año, en el área de vans, con un Sprinter que saldrá del Centro Industrial Juan Manuel Fangio. "Sorprenderá al mercado por sus avances tecnológicos, seguridad y confort. Será destinado al mercado interno y a la exportación. Además, está programado el lanzamiento de la Pick-Up Clase X", señaló Gustavo Castagnino, que recordó los servicios de posventa y las opciones de financiación de Mercedes-Benz Financiera y Mercedes-Benz Plan de Ahorro.

A modo de avant première, en la última edición de Expo Transporte, en La Rural de Palermo, Hino exhibió un minibús en tres configuraciones básicas: 19+1, 24+1 y la versión urbana de 26 plazas. La idea es lanzar formalmente esos modelos entre abril y mayo de 2019, luego de completar el proceso de homologación y cumplimiento de las normas locales. Víctor Moure contó que el producto posibilita a la firma "ingresar en un mercado que se mantiene estable, mientras que existe una oportunidad tanto en el chárter urbano como para la versión de turismo interno".

Con acuerdos estratégicos para productos financieros, desarrollo del servicio posventa, entre otras herramientas, "en Lifan estamos encaminados a engrosar nuestra línea de productos sumando a la línea Foison Truck, Box y Cargo una línea de mayor capacidad de carga", dijo Paula Cavicchioli. A respecto, apuntó: "Estamos listos para avanzar sobre productos de mayor carga".

Durante 2018, Iveco mostró en Expo Transporte el extrapesado rutero diseñado para larga distancia, el Hi-Way, que la automotriz había comenzado a fabricar desde agosto de ese año en su planta de Ferreyra, Córdoba. El otro producto que se vio en la feria fue el furgón Daily Hi-Matic, el primero en su tipo con una caja de ocho cambios automáticos, pensado para atender las exigencias del tráfico diario de las grandes ciudades.

Situación Comercial

ART VIGENTE

Aseguradora:	LA SEGUNDA
N° de contrato:	95544
Desde:	20/12/2006 - Alta de afiliación
Hasta:	30/06/2014 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	EXPERTA -
N° de contrato:	334862
Desde:	01/07/2014 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/03/2016 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	INTERACCION
N° de contrato:	42660
Desde:	01/04/2016 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/08/2016 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	ASOCIART
N° de contrato:	333157
Desde:	01/09/2016 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

Registro de contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

MARCAS / PATENTES

No se detectó información.

PROVEEDORES

- RENAULT TRUCKS ARGENTINA SA
- VOLVO TRUCKS
- HELVETICA SA
- CORMETAL SA

CLIENTES

- PAVLOV JAVIER
- EL PATAGÓNICO
- VECCHI CARLOS
- MORRISON JC

VENTAS

06-2016	06-2017	06-2018	Post Balance012-2018
576 879 983	1 215 610 399	1 368 560 537	897 976 878

Fuente: Medios externos de consulta.

Situación Judicial

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDADO (*)

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Actor
APREMIO	18/09/2017	CIVIL Y COMERCIAL	6	BUENOS AIRES - Bahía Blanca	-	MUNICIPALIDAD DE BAHIA BLANCA
APREMIO	12/06/2017	CIVIL Y COMERCIAL	8	BUENOS AIRES - Bahía Blanca	-	MUNICIPALIDAD DE BAHIA BLANCA

CARÁTULAS DE JUICIOS COMO DEMANDANTE (*)

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Demandado
EJECUCION	14/08/2018	CIVIL Y COMERCIAL	7	BUENOS AIRES - Bahía Blanca	-	PALLMAR SA
EJECUCION	03/07/2018	CIVIL Y COMERCIAL	3	BUENOS AIRES - Bahía Blanca	-	VINCE MAXIMILIANO
EJECUCION	14/06/2018	CIVIL Y COMERCIAL	4	BUENOS AIRES - Bahía Blanca	-	PALLMAR SA
EJECUCION	05/07/2017	CIVIL Y COMERCIAL	1	BUENOS AIRES - Bahía Blanca	-	COBOS MARTIN GASTON
JUICIO EJECUTIVO	06/10/2016	-	2 C Y C DE NECOCHEA	-	U EXP 48823	MARQUEZ PABLO GUILLERMO

(*) Últimos dos años a la fecha del presente.

Publicaciones

COMERCIALES

Decker provee 16 VM270 al Municipio de Bahía Blanca

Fecha:20/10/2018 Fuente: elborne.com.ar

Se entregaron al Municipio de la ciudad de Bahía Blanca 16 unidades VOLVO VM 270 4×2 y 6×2 con cajas compactadoras de 17 y 21 mts cúbicos. Las mismas se adquirieron por la gestión del Sr Adrián Salvarezza, Presidente de Sapem Bahía Ambiental, firmando el contrato correspondiente con el Sr. Germán Decker, titular de Ruta Sur Trucks S.A. Bahía Blanca es el primer municipio de la República Argentina en sumar unidades de alta tecnología con camiones con cajas I-shift y recolectoras de última generación.







Se firmó el contrato para renovar la flota de camiones de Bahía Ambiental Sapem

Fecha:05/04/2018 Fuente: http://labrujula24.com

En un encuentro desarrollado esta mañana en las oficinas de Bahía Ambiental Sapem, en Parchappe 752, quedó formalmente rubricado el contrato con la empresa Ruta Sur Trucks para la compra de 16 camiones marca Volvo.
De la reunión oficial participaron Adrián Salvarezza, presidente de Sapem, Germán Decker, presidente de la consecionararia Ruta Sur Trucks S.A., Roberto Arcangel, titular del gremio de camioneros, Pablo Erramuspe, asesor técnico y jefe de taller de la concesionaria, y Fabián Zaidemberg, encargado de ventas.
Tal como adelantó en su edición del 12 de marzo la sección Bahía Indiscreta, la automotriz está entusiasmada por entrar en el mercado de la recolección en nuestro país, como ya lo hizo hace tiempo en Brasil, y Bahía es una buena vidriera para otros municipios. A tal punto es esto que se aceptó como parte de pago los camiones viejos.

"Estamos llegando al final de un proceso con esta firma. Estamos muy contentos porque trabajó mucha gente en esto. Estimamos que en 45 días vamos a estar recibiendo las primeras unidades", explicó Salvarezza en rueda de prensa.







Se realizó el 1° acto de adjudicación de Plan Volvo

Fecha: 04/09/2017 Fuente: http://www.elregionalsanmartiniano.com

El pasado jueves 31 de agosto se llevó a cabo el primer Acto de Adjudicación de Plan Volvo, el plan de camiones Volvo que comercializa la Red de Concesionarios de dicha marca y administra Club San Jorge S. A. de Ahorro para Fines Determinados. Se realizó en las instalaciones del Club.

La ceremonia que marcó el inicio formal de la Alianza Estratégica entre Ahorro Previo San Jorge y Volvo Trucks fue encabezada por las autoridades del Club y del Grupo Volvo. En la apertura hablaron nuestro Presidente, Pablo Novaira; el Gerente de Legales de Volvo, Mariano Ambrosini; el Director Financiero de Volvo, Fernando García; el Gerente General de Club San Jorge, Gerardo Primo; y el titular del Concesionario oficial Sudamericana, Horacio Aguilar.

Estuvieron presentes autoridades provinciales y locales, representantes de la administradora de los Planes y la empresa proveedora del Bien, Concesionarios, y medios de comunicación.

Con la experiencia en la creación e implementación de Planes de Ahorro recogida desde 2002, Club San Jorge lleva adelante este nuevo emprendimiento con el prestigioso Grupo Volvo. Luego de un gran esfuerzo y con una respuesta positiva en el mercado, hemos cerrado el PV01 (Grupo 1) y realizado el primer Acto de Adjudicación, lo que constituye un logro muy significativo que afianza el desarrollo y expansión en toda la Argentina.

Adjudicados:

GRUPO PV01

Sorteo: Orden 081 – RUTA SUR TRUCKS S.A. – BAHÍA BLANCA (BS. AS.)

Licitación: Orden 013 – ALBERTO PEDRO SCHREIBER – RAFAELA (SANTA FE)

El próximo Acto de Adjudicación del Grupo PV01 se realizará el 29 de septiembre a las 16 horas en Av. San Martín 399, San Jorge.

Club San Jorge S.A. de Ahorro para Fines Determinados administra estos nuevos Planes, sigue dando muestras de su seriedad, prestigio y solidez, y continúa creciendo gracias al apoyo y confianza de nuevos suscriptores.







PUBLICACIONES OFICIALES

RUTA SUR TRUCKS S.A. POR 1 DÍA - Hace saber que por Acta de Asamblea General Ordinaria de Accionistas unánime de fecha 17/09/2010: 1º aumentó su capital social a $ 200.000 manteniendo la participación accionaria; 2º aceptó la renuncia del Sr. Juan Darío Decker a su cargo de Presidente; y 3º resolvió que el Directorio este conformado por tres Directores Titulares designando a los efectos: Presidente: Sr. Roberto Gastón Decker, Vicepresidente:Sr. Juan Darío Decker y Director Titular: Sr. José María Goñi, y un Director Suplente designando a tales fines a la Sra. Marisol Mima Decker. Contador Luis Alberto Bissio, autorizado por Acta de Asamblea de fecha 17/09/2010

POR 1 DIA.- 1) Socios: a) Marisol Mirna, Decker, DNI 23.745.688, (CUIT 27.23745688-8), nacida el 7/04/74; b) Juan Darío Decker, DNI 28.759.731 (CUIT 20-28759731-3), nacido el 11/3/81, y c) Roberto Gastón Decker, DNI 30.061.091 (CUIT 23-30061091-9), nacido el 1/04/83, los tres arg., comerciantes, solteros, hijos de Roberto Ernesto Decker y de Mima Liliana Pérez, todos domiciliados en calle 61 N° 4354 de Necochea, Pcia. de Bs. As. 2) Fecha de Constitución: Esc. de fecha 19/12/2005, folio 1517, Not. María Nélida Dómina, reg 7 (Necochea); 3) Denominación: "Ruta Sur Trucks S.A."; 4) Domicilio: Ruta 3 km. 696, Bahía Blanca, provincia de Buenos Aires; 5) Objeto Social : Automotriz, Comercial, Importación y Exportación, Financieras. 6) Plazo de duración: 50 años desde inscripción. 7) Capital Social: $ 50.000, dividido en 50.000 acciones ordinarias nominativas no endosables, de pesos un valor nominal cada una, y con derecho a cinco votos por acción; 8) Administración: Directorio: Titulares de 1 a 3 Direc. Suplentes: 1. Duración: dos ejercicios. Fiscalización: Los accionistas, Arts. 55, 284 L.S.; 9) Representación legal: Presidente. 10) Cierre de Ejercicio: .30/06 de cada año. Presidente : Juan Darío Decker. Director Suplente: José Luis Bullón. María Nélida Dómina. Notaria.

EDICTO DE SUBASTA

El Juzgado Letrado de Primera Instancia en lo Civil, Comercial, Laboral, Rural y de Minería de la ciudad de Sarmiento, a cargo del Dr. Gustavo M. A. Antoun, Juez, con asiento en Sarmiento, Secretaría N° 1 a mi cargo, comunica por el término de tres días en el Boletín Oficial y un diario de amplia circulación de la ciudad de Comodoro Rivadavia, que en los autos «Ruta Sur Trucks S.A c/ Bazán, Claudio Cesar S/ Ejecución Prendaria, Expte N° 13/2015, el Martillero Público Sr. Miguel Ángel HERNÁNDEZ subastará el día 29 de diciembre de 2016 a las 11:00 Hs en calle Hipólito Yrigoyen N° 1085, de la cuidad de Comodoro Rivadavia, lugar en que estará exhibida la bandera de remate; el bien automotor Dominio FXO-587, marca 112- RENAULT, Tipo 28- TRACTOR DE CARRETERA; Modelo 175-PREMIUM 370P DCI; motor marca RENAULT N° RPA623833, chasis marca RENAULT N° 9U422AVA07MK33808, modelo año 2006, N° de título 004523059, oblea RTO N° 2462128. DEUDA: El dominio no posee deuda en la Municipalidad de Sarmiento por no encontrase registrado en dicho Municipio. GRAVAMENES: Los que surgen de autos a fs. 88 y 89. La subasta se llevará a cabo con una base de PESOS SEISCIENTOS NOVENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS ($ 694.400), debiendo percibir el martillero el TREINTA POR CIENTO (30%) del precio en concepto de seña y el DIEZ POR CIENTO (10%) como comisión en dinero en efectivo a cargo del comprador en el acto de la Subasta. Se exigirá a quien o quienes resulten compradores en el acto de suscribir el respectivo boleto, la constitución de domicilio procesal, bajo apercibimiento de lo dispuesto en el art. 41 del C.P.C.. La entrega del bien automotor quedara supeditada a la aprobación judicial del remate. Informes Contactar en el horario de 15 a 18 hs de lunes a viernes con el martillero actuante celular: 297-4220022.-

Sarmiento, 7 de diciembre de 2016.-

NANCY VERONICA SANDOVAL
Secretaria

ALERTAS DE PRENSA

Diez bahienses integran la lista de morosos de ARBA
Fecha: 15/05/2012 Fuente: www.lanueva.com

15/5/2012 | 16:49 | El ente recaudador publicó una nómina de 1.636 que deben más de $ 10.000 y tienen al menos 3 bienes u obj etos impositivos en la Provincia. Hay presencia VIP. Una empresa de Coronel Suárez adeuda casi $ 2 millones.
Diez bahienses, entre empresas y personas, figuran en la lista de morosos que publicó hoy la Agencia de Recaudación de la provincia de Buenos Aires (ARBA). Sumadas, sus deudas llegan a $ 2.093.503,40.

La nómina de ARBA consta de 1.636 nombres que deben en total casi 170 millones de pesos al fisco. Cada uno de ellos adeuda mo ntos superiores a los $ 10.000 y tienen más de 3 bienes u objetos impositivos en la Provincia.

En todos los casos, se trata de deudas vencidas al 31 de diciembre último y relacionadas con los impuestos Ingresos Brutos, i nmobiliario, automotores y embarcaciones deportivas.

"Si no pagan en los próximos 15 días, se les iniciará juicio", avisó Martín Di Bella, jefe del ente recaudador.LOS BAHIENSES1) Irene del Carmen Otaegui, CUIT 27-05639494-5. Deuda: $ 369.924,10 2) A.V. Express SRL (transporte de cargas generales), CUIT 30-70836273-1. Deuda: $ 212.400,303) Rubén O. Sein, CUIT 20-05452208-9. Deuda: $ 208.584,70 4) Marcelo Di Meglio, CUIT 20-14780317-7. Deuda: $ 186.084,90 5) Ricardo Julio Brini, CUIT 20-05500960-1. Deuda: $ 114.291,10 6) Hugo Nazareno Pallottini, CUIT 20-05453089-8. Deuda: $ 100.417,00 7) J.A. Grosselli SRL (servicios para los operadores de televisión por cable), CUIT 30-68806585-9. Deuda: $ 80.180,60 8) Jerónimo Barcelloni Corte, CUIT 20-92458178-7. Deuda: $ 64.869,00 9) Reynaldo Alfredo Cardozo, CUIT 20-07946175-0. Deuda: $ 48.327,20 10) **Ruta Sur Trucks SA** (concesionaria de camiones), CUIT 30-70965349-7. Deuda: $ 16.750,50 En la zona

Es de nuestra región quien figura séptimo entre los más deudores del fisco bonaerense: Antonio Schweitzer e hijos SA, una fir ma de maquinarias agrícolas oriunda de Coronel Suárez, debe $ 1.888.233,20.

Justamente Suárez es el distrito más deudor de la zona, con 10 casos.

Segundo está Tres Arroyos, con 9. Y tercero aparece Patagones con 6.Hay VIP

La lista de ARBA incluye además varios famosos como el actual presidente de River Daniel Passarella, que debe $ 39.842,5, y exfutbolistas como José Luis Brown ($ 76.430,7) y Luis Islas ($48.582,8). Top 5 por nombre o razón social

Estos cinco encabezan la nómina de ARBA:1) Nuevo Ideal SA (transporte de pasajeros), de La Matanza: $ 5.835.481,302) Río Paraná SA (transporte de pasajeros), de Tandil: $ 3.152.644,703) Nordelta Administradora Fiduciaria SA (servicios del barrio cerrado), de Buenos Aires: $ 2.683.501,604) Juan Pastore (materiales eléctricos), de Mar del Plata: $ 2.606.343,105) Daniel Parra, de Moreno: $ 2.419.259,60Top 5 por localidad

Los lugares que concentran mayor nivel de deuda son:1) Ciudad Autónoma de Buenos Aires: 158 morosos, $ 27,4 millones2) La Mat anza: 70 deudores, $13,6 millones3) Mar del Plata: 71 contribuyentes, $ 9,3 millones4) La Plata: 95 casos, $ 5,7 millones5) San Isidro: 70 morosos, $5,2 millones. (lanueva.com y ARBA.gov.ar)

Estructura Societaria y Vinculaciones

SOCIOS / ACCIONISTAS

Nombre y Apellido / Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	%
DECKER JUAN DARÍO	ARGENTINO	**20-28759731-3**	65
DECKER ROBERTO GASTÓN	ARGENTINO	**23-30061091-9**	30
DECKER MARISOL MIRNA	ARGENTINA	**27-23745688-8**	5

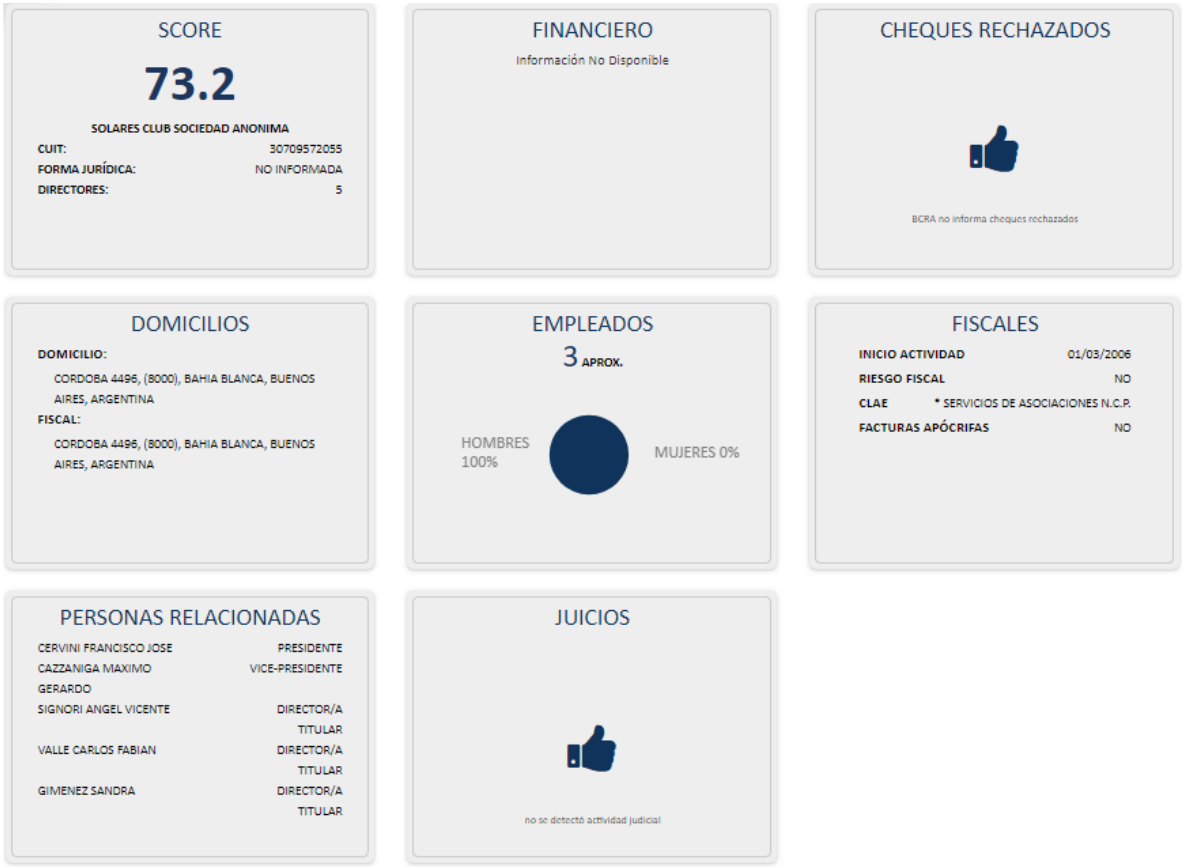
Fuente: Medios externos de consulta.

VINCULACIONES / EMPRESAS RELACIONADAS

La empresa realiza inversiones en la siguiente empresa:

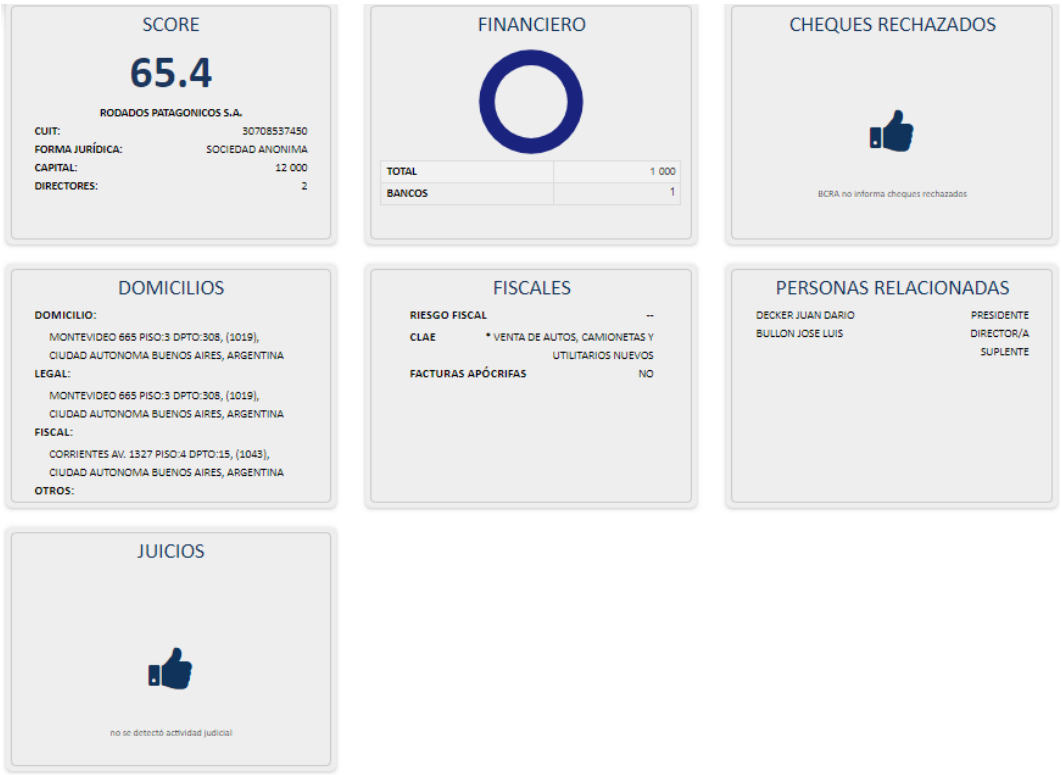
SOLARES CLUB SA

CUIT: 30-70957205-5

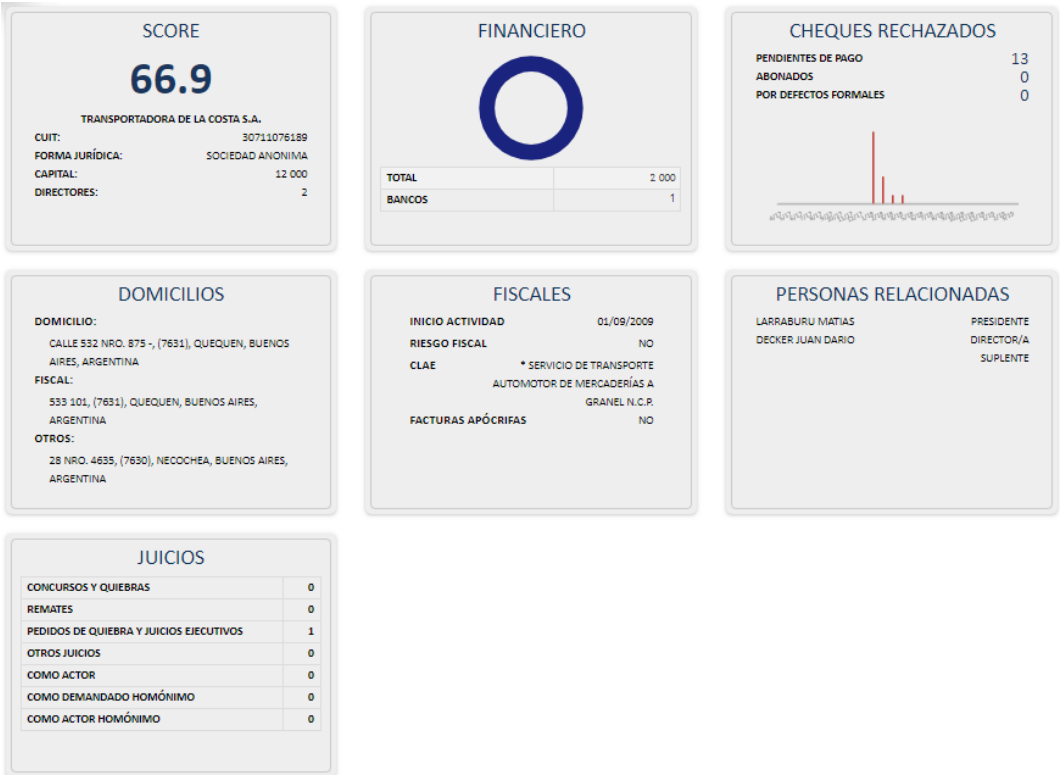


Relacionadas por Socios

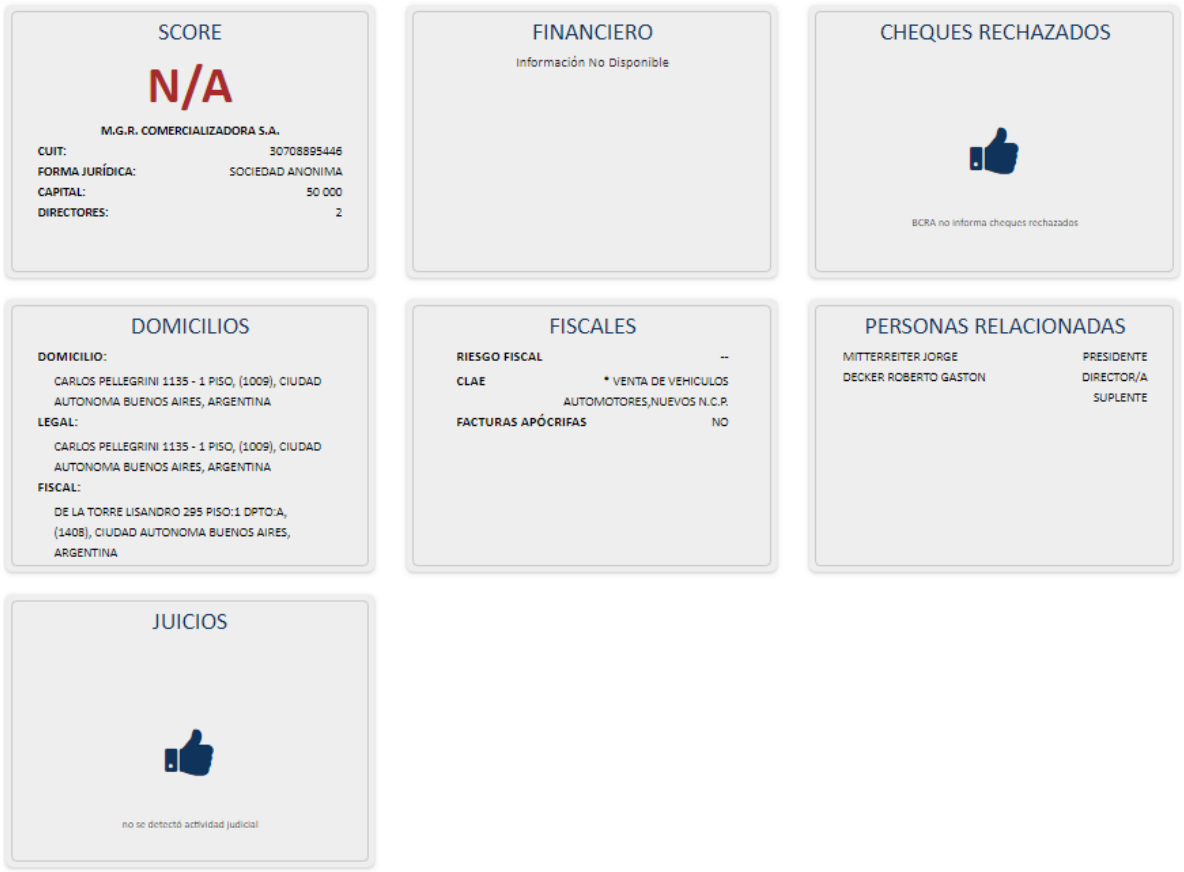
RODADOS PATAGONICOS S.A.



TRANSPORTADORA DE LA COSTA S.A.



M.G.R. COMERCIALIZADORA S.A.



Debido a no haber podido detectar actividad bancaria, fiscal, legal o comercial en los periodos de análisis, el proceso de Score no puede ser calculado.

DIRECTIVOS

Nombre y Apellido	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Cargo
DECKER, ROBERTO GASTON	Argentino	23-30061091-9	Presidente
DECKER, ERNESTO GERMAN	Argentino	20-25235673-9	Vicepresidente
GOÑI, JOSÉ MARÍA	Argentino	20-24438236-4	Director Titular y Apoderado
DECKER, JUAN DARÍO	Argentino	20-28759731-3	Director suplente

Fuente: Medios externos de consulta.

ANTECEDENTES DE PRINCIPALES DIRECTIVOS

DECKER, ROBERTO GASTON

SCORE

74.2

DECKER ROBERTO GASTON

FECHA NACIMIENTO:	01/04/1983
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	

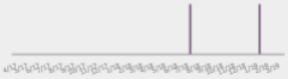
FINANCIERO



TOTAL	207 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2017

CHEQUES RECHAZADOS

PENDIENTES DE PAGO	0
ABONADOS	0
POR DEFECTOS FORMALES	2



DOMICILIOS

DOMICILIO:

578 3235, QUEQUEN, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CALLE 61 NRO. 4354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

CALLE 61 NØ 1354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

AV. BRASIL 789, (1154), CIUDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	RUTA SUR TRUCKS S.A. (07/2018)
CLAE	SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	24/08/2009
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

CONCURSOS Y QUIEBRAS	0
REMATES	0
PEDIDOS DE QUIEBRA Y JUICIOS EJECUTIVOS	0
OTROS JUICIOS	1
COMO ACTOR	0
COMO DEMANDADO HOMÓNIMO	1
COMO ACTOR HOMÓNIMO	0

DECKER, ERNESTO GERMAN

SCORE

73.5

DECKER ERNESTO GERMAN

FECHA NACIMIENTO:	13/11/1975
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	124 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2018

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

CALLE 61 NRO. 4354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CALLE 61 NRO. 4354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

RUTA 3 696, BAHIA BLANCA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	RUTA SUR TRUCKS S.A. (07/2018)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

GOÑI, JOSÉ MARÍA

SCORE

80.8

GOÑI JOSE MARIA

FECHA NACIMIENTO:	04/04/1975
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

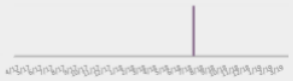
FINANCIERO



TOTAL	26 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2016

CHEQUES RECHAZADOS

PENDIENTES DE PAGO	0
ABONADOS	0
POR DEFECTOS FORMALES	1



DOMICILIOS

DOMICILIO:

CALLE 61 NRO. 4354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CALLE 61 NRO. 4354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

CALLE 65 NØ 2135, NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

AV 59 00398, (7630), NECOCHEA

FISCALES

EMPLEADO DE	RUTA SUR TRUCKS S.A. (07/2018)
CLAE	SERVICIO DE TRANSPORTE AUTOMOTOR DE PASAJEROS N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/05/2013
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

CONCURSOS Y QUIEBRAS	0
REMATES	0
PEDIDOS DE QUIEBRA Y JUICIOS EJECUTIVOS	0
OTROS JUICIOS	1
COMO ACTOR	0
COMO DEMANDADO HOMÓNIMO	0
COMO ACTOR HOMÓNIMO	0

DECKER, JUAN DARÍO

SCORE

82.4

DECKER JUAN DARIO

FECHA NACIMIENTO:	11/03/1981
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	

FINANCIERO



TOTAL	45 000
BANCOS	1

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

CALLE 61 NRO. 4354, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

575 (AV. CIRCUNVALACION) 2625, (7631), QUEQUEN, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

SAN MARTIN LIB GRAL ,AV. 1037, (7630), NECOCHEA, BUENOS AIRES

FISCALES

EMPLEADO DE	RUTA SUR TRUCKS S.A. (07/2018)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

Información contable

DATOS CONTABLES HISTÓRICO

Períodos Analizados	2016/2017/2018		
Concepts	06/2016	06/2017	06/2018
Caja y Bancos	49.588.192,0	100.880.950,0	109.664.908,0
Inversiones corrientes	0,0	0,0	1.105.982,0
Creditos por ventas	39.114.899,0	44.417.538,0	158.446.510,0
Otros Créditos	5.874.220,0	1.469.233,0	25.171.813,0
Bienes de Cambio	159.793.165,0	196.186.606,0	546.163.216,0
Bienes intangibles	0,0	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo Corriente	**254.370.476,0**	**342.954.327,0**	**840.552.429,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	0,0	11.465.817,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0	15.723.780,0
Bienes de Uso valor de origen	11.447.204,0	14.808.428,0	56.187.624,0
Depreciación acumulada	3.108.791,0	4.552.789,0	23.407.151,0
Bienes de Uso	8.338.413,0	10.255.639,0	32.780.473,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo no Corriente	**8.338.413,0**	**10.255.639,0**	**59.970.070,0**
ACTIVO	**262.708.889,0**	**353.209.966,0**	**900.522.499,0**
Deudas Comerciales	152.480.421,0	185.678.855,0	666.995.585,0
Deudas bancarias	9.751.296,0	27.728.551,0	63.442.489,0
Deudas sociales	3.650.800,0	5.574.885,0	6.524.141,0
Deudas fiscales	16.480.050,0	16.806.458,0	10.721.265,0
Otros Pasivos	0,0	0,0	2.724.926,0
Pasivo Corriente	**182.362.567,0**	**235.788.749,0**	**750.408.406,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0	0,0
Deudas bancarias	956.000,0	17.961.010,0	3.468.181,0
Deudas fiscales	5.826.451,0	2.054.836,0	0,0
Otros Pasivos	1.500.000,0	0,0	4.423.536,0
Previsiones	0,0	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**8.282.451,0**	**20.015.846,0**	**7.891.717,0**
PASIVO	**190.645.018,0**	**255.804.595,0**	**758.300.123,0**
Capital social	2.300.000,0	9.900.000,0	9.900.000,0
Resultados Acumulados	69.763.871,0	87.505.371,0	132.322.376,0
PATRIMONIO NETO	**72.063.871,0**	**97.405.371,0**	**142.222.376,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**262.708.889,0**	**353.209.966,0**	**900.522.499,0**
Ventas	576.879.983,0	1.215.610.399,0	1.368.560.537,0
Compras del ejercicio	459.129.370,0	1.045.542.612,0	1.499.592.339,0
Costo de Ventas	486.469.301,0	1.056.786.076,0	1.207.537.360,0
Margen Bruto	90.410.682,0	158.824.323,0	161.023.177,0
Amortizaciones	719.687,0	1.122.466,0	4.133.935,0
Gastos Comerciales	30.500.699,0	68.871.513,0	67.464.603,0
Gastos Administración	7.300.800,0	57.174.524,0	53.371.408,0
Gastos Financieros	11.466.877,0	15.888.079,0	3.658.090,0
Otros ingresos	2.492.609,0	21.516.269,0	12.847.319,0
Otro egresos	1.122.466,0	374.178,0	0,0
Impuesto a las ganancias	12.568.234,0	12.690.798,0	17.281.738,0
Resultado del ejercicio	**29.944.215,0**	**25.341.500,0**	**32.094.657,0**
EBITDA	**54.699.013,0**	**55.042.843,0**	**57.168.420,0**

Importes Expresados en Miles de Pesos

AJUSTADOS POR INFLACIÓN

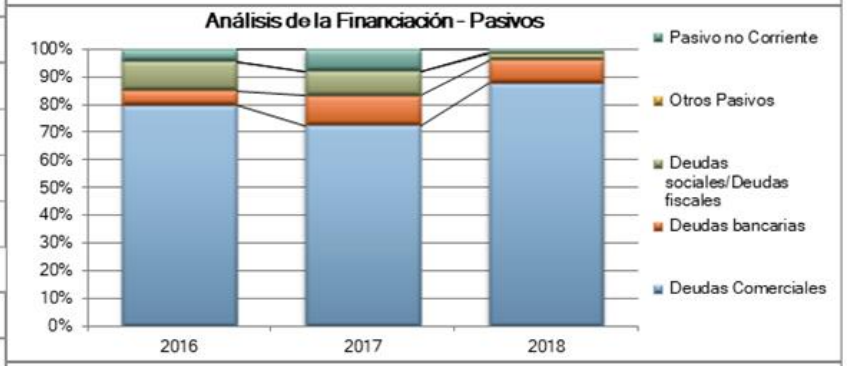
Períodos Analizados	2016/2017/2018		
Concepts	06/2016	06/2017	06/2018
Caja y Bancos	60.325.044,3	162.786.783,7	109.664.908,0
Inversiones corrientes	0,0	0,0	1.105.982,0
Creditos por ventas	47.584.070,3	71.674.465,3	158.446.510,0
Otros Créditos	7.146.108,1	2.370.831,3	25.171.813,0
Bienes de Cambio	194.391.635,6	316.576.981,0	546.163.216,0
Bienes intangibles	0,0	0,0	0,0
Otros activos corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo Corriente	**309.446.858,3**	**553.409.061,2**	**840.552.429,0**
Otros Créditos no corrientes	0,0	0,0	11.465.817,0
Otras inversiones no corrientes	0,0	0,0	15.723.780,0
Bienes de Uso valor de origen	13.925.756,5	23.895.654,9	56.187.624,0
Depreciación acumulada	3.781.907,5	7.346.618,7	23.407.151,0
Bienes de Uso	10.143.849,0	16.549.036,1	32.780.473,0
Activos intangibles no corrientes	0,0	0,0	0,0
Otros activos no corrientes	0,0	0,0	0,0
Activo no Corriente	**10.143.849,0**	**16.549.036,1**	**59.970.070,0**
ACTIVO	**319.590.707,3**	**569.958.097,4**	**900.522.499,0**
Deudas Comerciales	185.495.533,8	299.621.123,7	666.995.585,0
Deudas bancarias	11.862.649,9	44.744.241,9	63.442.489,0
Deudas sociales	4.441.272,5	8.995.926,4	6.524.141,0
Deudas fiscales	20.048.316,1	27.119.780,7	10.721.265,0
Otros Pasivos	0,0	0,0	2.724.926,0
Pasivo Corriente	**221.847.772,2**	**380.481.072,7**	**750.408.406,0**
Deudas Comerciales	0,0	0,0	0,0
Deudas bancarias	1.162.993,4	28.982.826,3	3.468.181,0
Deudas fiscales	7.087.996,2	3.315.791,0	0,0
Otros Pasivos	1.824.780,5	0,0	4.423.536,0
Previsiones	0,0	0,0	0,0
Pasivo no Corriente	**10.075.770,1**	**32.298.617,3**	**7.891.717,0**
PASIVO	**231.923.542,4**	**412.779.690,0**	**758.300.123,0**
Capital social	2.797.996,8	15.975.158,4	9.900.000,0
Resultados Acumulados	84.869.168,2	141.203.249,0	132.322.376,0
PATRIMONIO NETO	**87.667.164,9**	**157.178.407,4**	**142.222.376,0**
PASIVO + PATRIMONIO NETO	**319.590.707,3**	**569.958.097,4**	**900.522.499,0**
Ventas	701.786.233,8	1.961.572.596,6	1.368.560.537,0
Compras del ejercicio	558.540.217,9	1.687.142.309,7	1.499.592.339,0
Costo de Ventas	591.799.800,1	1.705.285.352,0	1.207.537.360,0
Margen Bruto	109.986.433,7	256.287.244,6	161.023.177,0
Amortizaciones	875.513,9	1.811.269,9	4.133.935,0
Gastos Comerciales	37.104.720,8	111.134.679,9	67.464.603,0
Gastos Administración	8.881.571,7	92.259.805,9	53.371.408,0
Gastos Financieros	13.949.689,1	25.637.836,3	3.658.090,0
Otros ingresos	3.032.309,6	34.719.778,4	12.847.319,0
Otro egresos	1.365.502,7	603.793,2	0,0
Impuesto a las ganancias	15.289.512,3	20.478.536,2	17.281.738,0
Resultado del ejercicio	**36.427.746,7**	**40.892.371,4**	**32.094.657,0**
EBITDA	**66.542.462,0**	**88.820.013,8**	**57.168.420,0**

Importes Expresados en Miles de Pesos

Períodos Analizados			
Concept	jun-16	jun-17	jun-18
Caja y Bancos	49.588.192	100.880.950	109.664.908
Inversiones corrientes	-	-	16.829.762
Creditos por ventas	39.114.899	44.417.538	158.446.510
Otros Créditos	5.874.220	1.469.233	36.637.630
Bienes de Cambio	159.793.165	196.186.606	546.163.216
Bienes intangibles	8.338.413	10.255.639	32.780.473
Otros activos corrientes	-	-	-
Activo Corriente	**262.708.889**	**353.209.966**	**900.522.499**
Deudas Comerciales	152.480.421	185.678.855	666.995.585
Deudas bancarias	9.751.296	27.728.551	63.442.489
Deudas sociales/Deudas fiscales	20.130.850	22.381.343	17.245.406
Otros Pasivos	-	-	2.724.926
Pasivo no Corriente	8.282.451	20.015.846	7.891.717
Pasivo	**190.645.018**	**255.804.595**	**758.300.123**
Gastos Comerciales	30.500.699	68.871.513	67.464.603
Gastos Administración	7.300.800	57.174.524	53.371.408
Gastos Financieros	11.466.877	15.888.079	3.658.090
Otro egresos	1.122.466	374.178	-
Impuesto a las ganancias	12.568.234	12.690.798	17.281.738
Total	**62.959.076**	**154.999.092**	**141.775.839**

2016/2017/2018



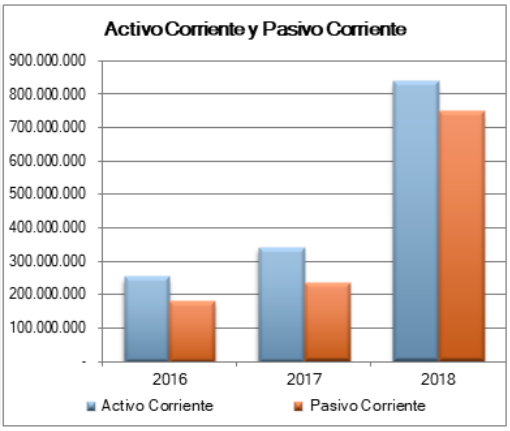




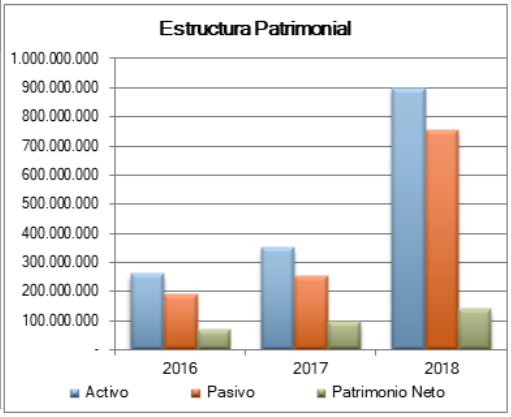
ANÁLISIS PATRIMONIAL

Períodos Analizados	2016/2017/2018

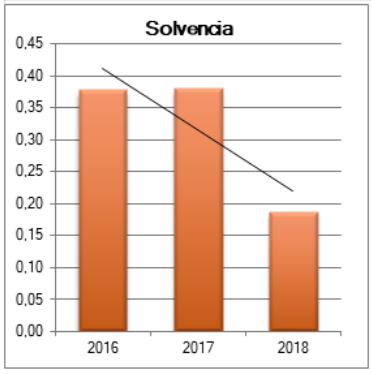
Analisis Patrimonial	jun-16	jun-17	jun-18
Solvencia	0,38	0,38	0,19
Patrimonio Neto sobre Activo	27%	28%	16%
Endeudamiento corriente	2,53	2,42	5,28
Capital corriente	0,27	0,30	0,10
Activo no Cte sobre Activo	3%	3%	7%
Financiación del activo no cte.	9,64	11,45	2,50
Deuda bancaria sobre Pasivo	6%	18%	9%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	80%	73%	88%



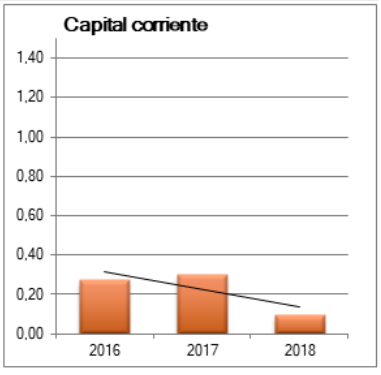
Info	jun-16	jun-17	jun-18
Activo Corriente	$ 254.370.476	$ 342.954.327	$ 840.552.429
Activo no Corriente	$ 8.338.413	$ 10.255.639	$ 59.970.070
Activo	$ 262.708.889	$ 353.209.966	$ 900.522.499
Pasivo Corriente	$ 182.362.567	$ 235.788.749	$ 750.408.406
Pasivo no Corriente	$ 8.282.451	$ 20.015.846	$ 7.891.717
Pasivo	$ 190.645.018	$ 255.804.595	$ 758.300.123
Patrimonio Neto	$ 72.063.871	$ 97.405.371	$ 142.222.376



Trends



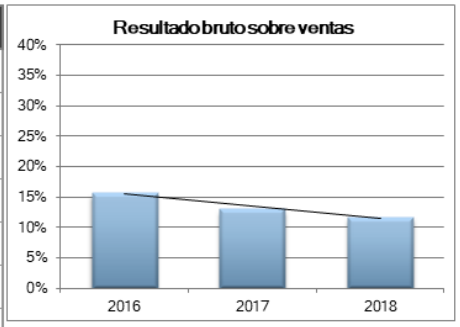




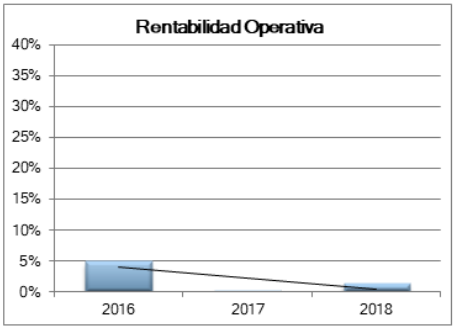
Importes Expresados en Miles de Pesos

ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

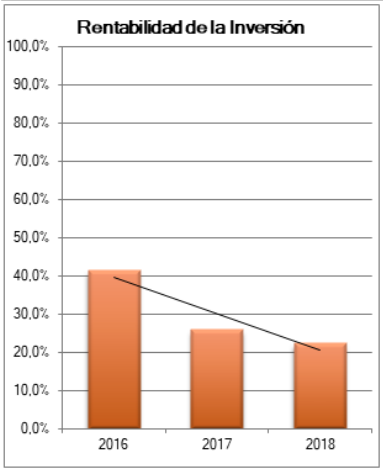
Períodos Analizados			2016/2017/2018
Análisis de rentabilidad	jun-16	jun-17	jun-18
Rentabilidad de la inversión total	41,6%	26,0%	22,6%
Rentabilidad Operativa	5,0%	0,3%	1,4%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	20,5%	15,3%	5,9%
Resultado bruto sobre ventas	15,7%	13,1%	11,8%
Rentabilidad sobre Ventas	5,2%	2,1%	2,3%
Costo del financiamiento	6,0%	6,2%	0,5%
Rentabilidad del capital	1301,9%	256,0%	324,2%

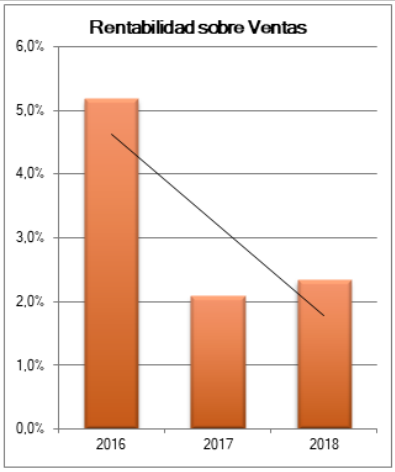


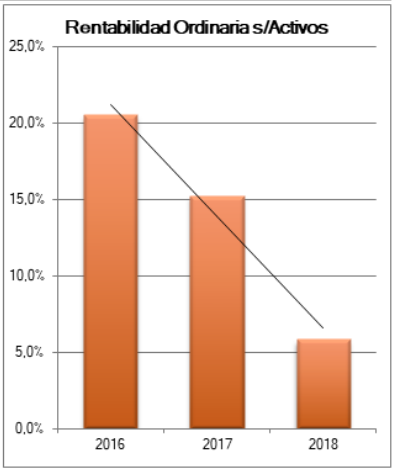
Info	jun-16	jun-17	jun-18
Ventas	$ 576.879.983	$ 1.215.610.399	$ 1.368.560.537
Costo de Ventas	$ 486.469.301	$ 1.056.786.076	$ 1.207.537.360
Resultado del ejercicio	$ 29.944.215	$ 25.341.500	$ 32.094.657
EBITDA/Ventas	0,09	0,05	0,04
EBITDA/Intereses	4,77	3,46	15,63



Trends



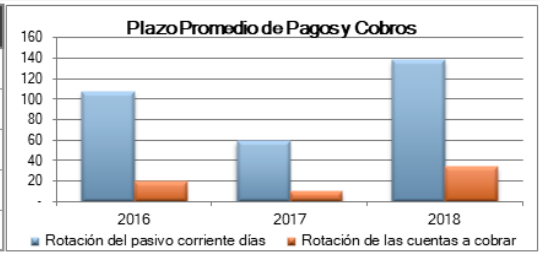




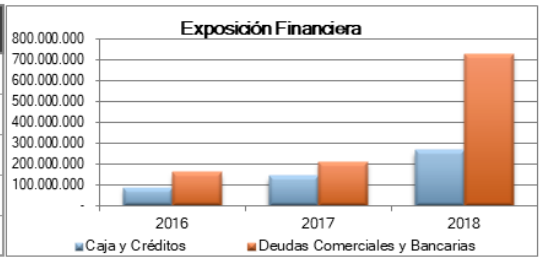
Importes Expresados en Miles de Pesos

ANÁLISIS FINANCIERO

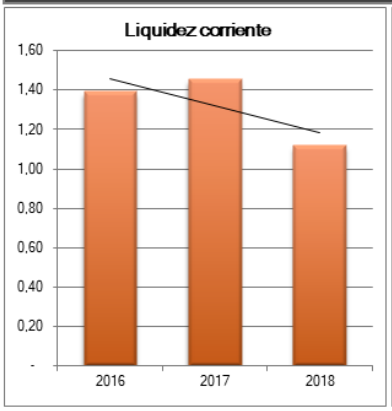
Períodos Analizados				2016/2017/2018
Analisis Financiero	jun-16	jun-17	jun-18	
Liquidez corriente	1,39	1,45	1,12	
Liquidez acida	0,52	0,62	0,39	
Rotación del pasivo corriente días	108	60	139	
Rotación de las cuentas a cobrar	20	11	35	
Efecto Palanca	0,11	0,07	0,04	

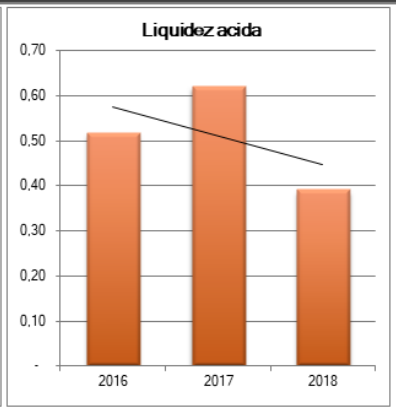


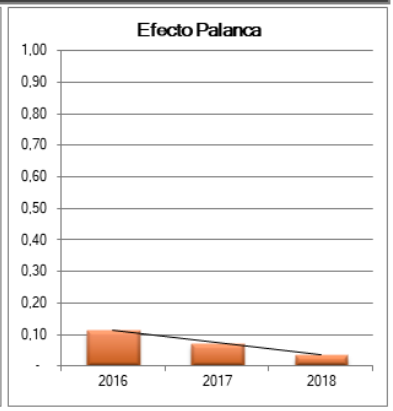
Info	jun-16	jun-17	jun-18
Caja y Bancos	49.588.192	100.880.950	109.664.908
Creditos por ventas	39.114.899	44.417.538	158.446.510
Deudas Comerciales	152.480.421	185.678.855	666.995.585
Deudas bancarias	9.751.296	27.728.551	63.442.489
Deuda Financiera s/ P.Neto	0	0	0

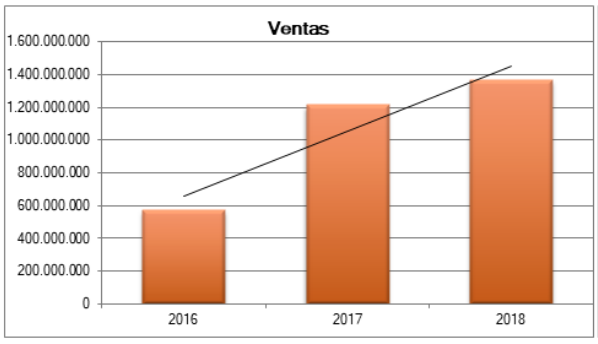


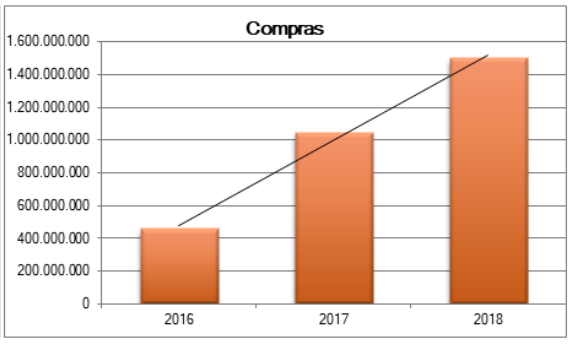
Trends











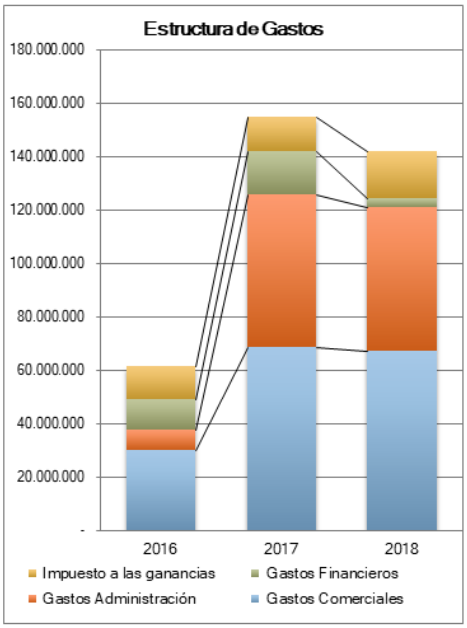
Importes Expresados en Miles de Pesos

ANALISIS DE EFICIENCIA

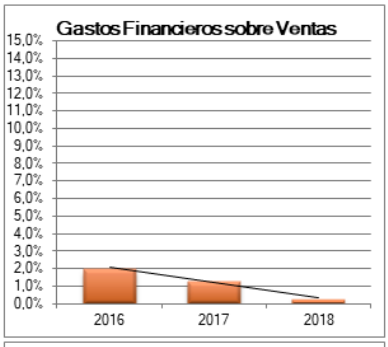
Períodos Analizados	2016/2017/2018

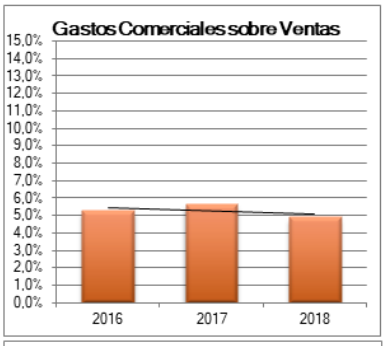
Analisis de Eficiencia	jun-16	jun-17	jun-18
Gastos Financieros sobre Ventas	2,0%	1,3%	0,3%
Gastos Comerciales sobre Ventas	5,3%	5,7%	4,9%
Gastos Administración sobre Ventas	1,3%	4,7%	3,9%
Gastos Totales sobre Ventas	8,5%	11,7%	9,1%
Vida restante de Bienes de Uso	12	9	8
Rotación de bienes de cambio	127	68	133
Rotación del activo	2,20	3,44	1,52

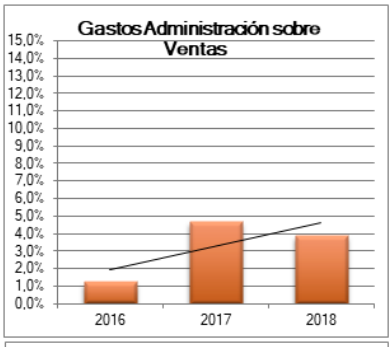
Info	jun-16	jun-17	jun-18
Gastos Comerciales	$ 30.500.699	$ 68.871.513	$ 67.464.603
Gastos Administración	$ 7.300.800	$ 57.174.524	$ 53.371.408
Gastos Financieros	$ 11.466.877	$ 15.888.079	$ 3.658.090
Impuesto a las ganancias	$ 12.568.234	$ 12.690.798	$ 17.281.738

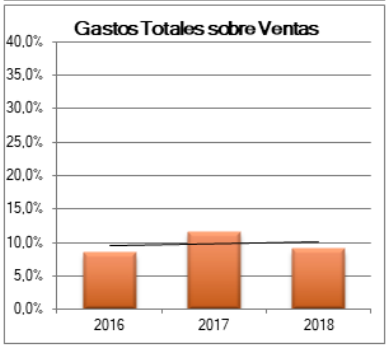


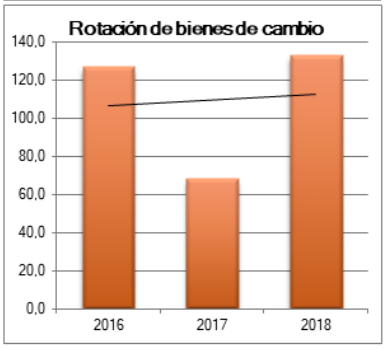
Trends

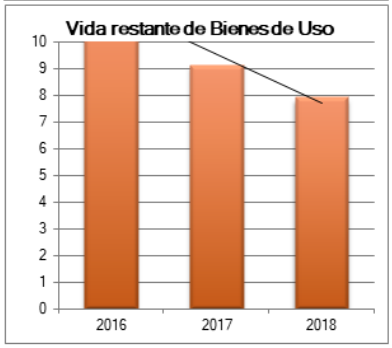








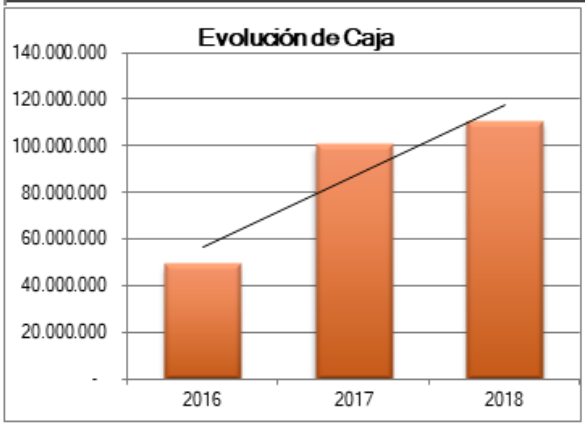


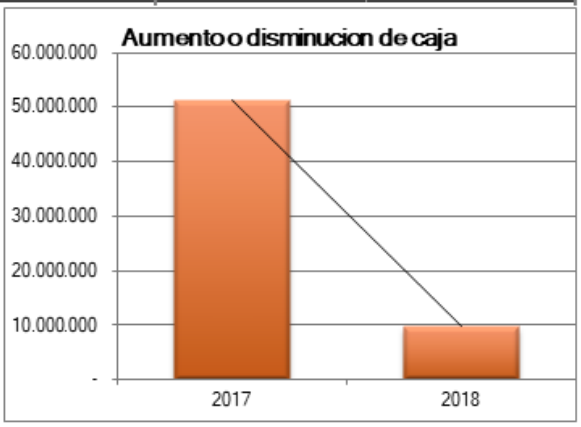


Importes Expresados en Miles de Pesos

ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2016/2017/2018	
Análisis del Flujo de fondos	**jun-17**	**jun-18**
Resultado del ejercicio	**$ 25.341.500,00**	**$ 32.094.657,00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 1.122.466,00	$ 4.133.935,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	**$ 26.463.966,00**	**$ 36.228.592,00**
Variación de créditos por ventas	$ -5.302.639,00	$ -114.028.972,00
Variación de otros créditos	$ 4.404.987,00	$ -35.168.397,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -36.393.441,00	$ -349.976.610,00
Variación de otros activos corrientes	$ -	$ -15.723.780,00
Variación de cuentas a pagar	$ 33.198.434,00	$ 481.316.730,00
Variación de deudas sociales	$ 1.924.085,00	$ 949.256,00
Variación de deudas fiscales	$ -3.445.207,00	$ -8.140.029,00
Variación de otras deudas	$ -1.500.000,00	$ 7.148.462,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	**$ 19.350.185,00**	**$ 2.605.252,00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -7.600.000,00	$ 12.722.348,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 7.600.000,00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -3.039.692,00	$ -26.658.769,00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ 16.310.493,00**	**$ -11.331.169,00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ 17.977.255,00	$ 35.713.938,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ 17.005.010,00	$ -14.492.829,00
Aumento o disminucion de caja	**$ 51.292.758,00**	**$ 9.889.940,00**





Importes Expresados en Miles de Pesos

SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2016/2017/2018			
Concept	Expresado por	Valor	Grade	Concept	Expresado por	Valor	Puntaje
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,26	1	Liquidez corriente	ratio	1,24	7
Endeudamiento corriente	ratio	4,15	1	Liquidez acida	ratio	0,47	4
Capital corriente	%	17,7%	5	Rotación del pasivo corriente días	días	115	7
Activo no Cte sobre Activo	%	5,2%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	27	10
Financiación del activo no cte.	ratio	5,81	10	Efecto Palanca	ratio	0,06	7
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	10,6%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	82,9%	1	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,8%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	5,2%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	26,3%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	3,7%	10
Rentabilidad Operativa	%	1,7%	3	Gastos Totales sobre Ventas	%	9,7%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	10,4%	5	Vida restante de Bienes de Uso	años	9	8
Resultado bruto sobre ventas	%	12,7%	1	Rotación de bienes de cambio	días	116	7
Rentabilidad sobre Ventas	%	2,7%	2	Rotación del activo	veces	2,10	10
Costo del financiamiento	%	2,7%	10	Total			
Rentabilidad del capital	%	453,8%	10	57,85			
EBITDA/Ventas	%	5,1%	3				
EBITDA/Intereses	%	10,96	10				

