**DOSSIER FIDELITAS**

Fidelitas

# AMEC FOSTER WHEELER MEXICO S.A. DE C.V.

Informe realizado a pedido de EMSEP S.A. DE C.V.

**MEXICO**

**Julio 2025**

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

# 1- Resumen Ejecutivo

## 1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

### Informe de Reevaluación / Ampliación de Alcance
**Anexo 3 A - Servicios**

| | | | No Aplica | No cumple / No posee / No cedio información (0) | Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1) | No aplica por que contrata monotributistas. (2) | Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3) | Se detectan caso de atraso puntuales (4) | No se detectan desvíos (5) |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas** | | | | | | | | | |
| **1.1** | **Como es su situación salarial y social respecto de:** | | | | | | | | |
| 1.1.1 | Presentación y pago de aportes y contribuciones | | | | | | | X | |
| **1.2** | **Como es su situación fiscal respecto de:** | | | | | | | | |
| 1.2.1 | Situacion ante el SAT | | | | | | | | X |
| **1.3** | **Como es su situación bancaria** | | | | | | | | X |
| **Total Cumplimiento Previsional e Impositivo** | | **93%** | **14** | | | | | | |

| Tipo de Empresa | Servicios | | No Aplica | "No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)" | Malo 1 | Regular 2 | | Bueno 3 | | Muy Bueno 4 | | Excelente 5 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **2. Situación Económico-Financiera** | | | | | | | | | | | | |
| 2.1.1 | **Solvencia** | | | | 0,490 | 0,490 | 0,727 | 0,727 | 0,963 | 0,963 | 1,200 | 1,200 |
| | | | | X | | | | | | | | |
| 2.1.2 | **Endeudamiento Corriente** | | | | 2,000 | 2,000 | 1,500 | 1,500 | 1,000 | 1,000 | 0,500 | 0,500 |
| | | | | | | | | | | | | X |
| 2.2.1 | **Índice de liquidez** | | | | 0,900 | 0,900 | 1,200 | 1,200 | 1,500 | 1,500 | 1,800 | 1,800 |
| | | | | | X | | | | | | | |
| 2.3.1 | **Rentabilidad Bruta** | | | | 0,200 | 0,200 | 0,267 | 0,267 | 0,333 | 0,333 | 0,400 | 0,400 |
| | | | | X | | | | | | | | |
| 2.3.2 | **Rentabilidad Operativa** | | | | 0,020 | 0,020 | 0,073 | 0,073 | 0,127 | 0,127 | 0,180 | 0,180 |
| | | | | X | | | | | | | | |
| 2.3.3 | **Rentabilidad Neta** | | | | 0,030 | 0,030 | 0,087 | 0,087 | 0,143 | 0,143 | 0,200 | 0,200 |
| | | | | X | | | | | | | | |
| **Total Situación Económico-Financiero** | | **20%** | **6** | | | | | | | | | |

### Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

| CONDICIÓN | | CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | Puntaje Obtenido | | % respecto al total | Ponderación (%) | Resultado |
| 1 | **Cumplimiento Previsional y Fiscal** | 14 | **15** | **93%** | **10,0%** | **0,9** |
| 2 | **Situación Económico-Financiera** | 6 | **30** | **20%** | **90,0%** | **1,8** |
| **Resultado Final** | | **2,7** | | | | |

Según políticas de calificación de EMSEP SA DE CV.

## 1.2. CONCLUSIÓN:

AMEC FOSTER WHEELER MEXICO S.A. DE C.V. es una empresa establecida en 2006 en Nuevo León, México. Dedicada a proveer soluciones de ingeniería, asesoramiento y operaciones a los sectores de energía y materiales enfocándose en la descarbonización, digitalización y optimización de activos industriales complejos. Es parte del grupo JOHN WOOD GROUP PLC y sus accionistas son: FOSTER WHEELER CONTINENTAL B.V. (99%, Países Bajos) y FINANCIAL SERVICES S.A.R.L. (1%, Luxemburgo). Opera bajo certificaciones de Calidad ISO:9001, 14001 y 45001 (Vigentes). Según lo informado a 04/2025 contaría con 83 empleados contratados. La compañía No está registrada en el Padrón Público de Contratistas de Servicios Especializados u Obras Especializadas. Se encuentra al corriente su situación fiscal ante el Servicio de Administración Tributaria (SAT) del Gobierno de México. No se obtuvieron eventos de integridad ni cuestiones judiciales, sin embargo, existen notas de Prensa Negativa relacionadas al Grupo.
El balance al cierre de 12/2024 revela un contexto general de grave situación económica y financiera. La rentabilidad final continúa en terreno negativo por tercer período consecutivo, con una pérdida del -10.16% sobre ventas. Desde una perspectiva patrimonial y financiera, la compañía presenta valores de máxima criticidad. El Patrimonio Neto, la solvencia y el Capital de Trabajo son negativos, lo que indica que la empresa no ha logrado superar su estado de quebranto. La liquidez corriente ha disminuido a 0.60, sugiriendo serias dificultades para cumplir con las obligaciones a corto plazo, y el endeudamiento es superior a lo que el registro contable puede cubrir. A pesar de este panorama, se proyecta un crecimiento interanual del 17.25% en la facturación, basándose en los primeros 4 meses del ejercicio en curso.

Los datos actuales sugieren una potencial imposibilidad de cumplimiento operativo. Se recomienda implementar acciones directas de monitoreo continuo y mensual para prevenir un colapso en la provisión de servicios, mientras se analizan alternativas o medidas comerciales estratégicas.

| LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas) | VENTAS BALANCE | VENTAS POST-BALANCE |
|---|---|---|
| Ventas | **MXN 182 939 333** | **MXN 71 500 579** |
| Límite de compra | **MXN 54 881 800** | **MXN 21 450 174** |

# Contenidos

**1- RESUMEN 2**

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

**2- DATOS ORGANIZACIONALES 6**

2.1 CONSTITUCIÓN / STATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 7
2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 9
2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 10
2.5.1 Constancia de inscripción Fiscal 10
2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 11
2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 12
2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 12
2.8.1 Socios / Accionistas 12
2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 12
2.8.3 Directivos 12
2.9 ACTIVOS 12
2.9.1 Inmuebles 12
2.9.2 Rodados 12
2.10 PUBLICACIONES OFICIALES 12
OTRAS PUBLICACIONES 13
2.11 CERTIFICACIONES 14
2.11.1 Certificaciones de Calidad 14
2.11.2 Distinciones Obtenidas 16
2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 16
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 16
2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 16

**3- SITUACIÓN COMERCIAL 17**

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 17
3.2 VENTAS A EMSEP S.A. DE C.V. 17
3.3 COMPRAS A EMSEP S.A. DE C.V. 17
3.4 PROVEEDORES 17
3.5 CLIENTES 18
3.6 SEGUROS CONTRATADOS 18

**4- COMERCIO EXTERIOR 19**

4.1 IMPORTACIONES 19
4.2 EXPORTACIONES 19

**5- SITUACIÓN BANCARIA 20**

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 20

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 20

**6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 21**

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 21
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 21
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 21
6.3.1 Embargos 21
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 21

**7- INTEGRIDAD 23**

7.1 INTEGRIDAD 23
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 23

**8- ESTADOS CONTABLES 25**

8.1 DATOS CONTABLES 25
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 32
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 33
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 34
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 35
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 36
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 37
8.8 SCORE DE BALANCE 38

# 2- Datos Organizacionales

## 2.1 CONSTITUCIÓN / STATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

| | |
|---|---|
| **Razón Social** | AMEC FOSTER WHEELER MEXICO S.A. DE C.V. |
| **Nombre de Fantasía** | Wood PLC |
| **Tax ID** | EPE061213627 |
| **Identificador Global** | P4247086 |
| **Tipo de Empresa** | Sociedad Anónima de Capital Variable |
| **Domicilio** | GÓMEZ MORIN 350, SAN PEDRO GARZA GARCÍA, NUEVO LEÓN, MÉXICO 66265 |
| **Estado** | ACTIVA |
| **Código Postal** | 66265 |
| **País** | México |
| **Teléfonos** | 8181263300 |
| **Actividad** | Servicios de ingeniería<br>Diseño industrial |
| **Fecha de Inicio Actividad** | 13/12/2006 |
| **Web** | woodplc.com |
| **E-mail** | eli.becerra@woodplc.com |
| **Contacto** | Eli Roberto Becerra Perea / Comercial Manager / 8123547119 / eli.becerra@woodplc.com |
| **Empleados** | 83 (Fuente: Empresa.) |

## 2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Wood Ofrece soluciones en más de 60 países con oficinas locales que cubren todos los principales centros de energía y materiales a nivel mundial. Los clientes confían en nosotros para diseñar y hacer avanzar el mundo. Durante más de 160 años, Wood Se ha asociado con clientes para brindar soluciones de ingeniería, asesoramiento y operaciones a algunos de los desafíos más complejos y críticos del mundo en energía y materiales. Con expertos líderes mundiales en descarbonización, digitalización y optimización de activos industriales complejos, Wood se enorgullece de ofrecer innovación, experiencia y soluciones prácticas para proyectos complejos.

## 2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO






# Capacidades de México

| FEL 1<br>DESARROLLO DE OPCIONES APROPIADAS | FEL 2<br>SELECCIÓN DE OPCIONES Y VIABILIDAD | FEL 3<br>FASE DE DEFINICIÓN Y PLANEACIÓN | FEL 4<br>FASE DE IMPLEMENTACIÓN |
|---|---|---|---|
| • Análisis del sitio y selección<br>• Sostenibilidad y evaluación Ambiental<br>• Diseño conceptual<br>• Primera estimación de costos<br>• Identificación de fechas claves del proyecto | • Definición de objetivos del proyecto<br>• Ingeniería conceptual<br>• Definiciones de estudios requeridos<br>• Desarrollo de diagramas de flujo de procesos<br>• Definición de disposición de equipos y configuración general<br>• Presupuesto de equipos mayores y plan de suministro global<br>• Implementación del plan maestro<br>• Estimación de costos<br>• Definición de factores de riesgo | • Ingeniería básica<br>• Disposición general de equipos final y diagramas de tubería e instrumentación<br>• Lista final de equipos mecánicos y eléctricos<br>• Plan de Ejecución<br>• Estimación de costos<br>• Pedido de equipos críticos y estrategia de subcontratación<br>• Planes de mitigación de riesgos y gestión de cambios<br>• Planes de gestión de la calidad, seguridad<br>• Constructibilidad | • Ingeniería detallada<br>• Plan de Ejecución detallado<br>• Control de costos<br>• Análisis de tendencias y previsión de elementos críticos<br>• Revisión periódica de mitigación de riesgos<br>• Implementación de la estrategia de abastecimiento global<br>• Servicio de gestión de proyectos y adquisiciones<br>• Implementación de QA/QC<br>• Implementación de constructibilidad<br>• Comisionamiento |

10 A presentation by Wood. wood.

# Capacidades de México

| PROCESOS | MECÁNICA | TUBERÍAS | CIVIL/ESTRUCTURAL/ ARQUITECTURA |
|---|---|---|---|
| • Criterios de diseño<br>• Simulación de procesos avanzada<br>• PFDS / Balance M&E, P&IDS<br>• Hoja de datos de procesos<br>• Cálculos hidráulicos<br>• Optimización y resolución de problemas de procesos<br>• Análisis de sistemas de alivio de presión y vacío<br>• Filosofía de control<br>• Manual de operación y procedimientos<br>• Entrenamiento<br>• Lista de líneas<br>• Datos de procesos para otras disciplinas | • Criterios de diseño<br>• Hojas de datos de equipos<br>• Especificaciones de equipos<br>• Lista de equipos, lista de partes de repuesto, requerimientos de lubricación<br>• Requisiciones de equipos<br>• Plan de inspección<br>• Cálculos o preselección de equipos<br>• Evaluaciones técnicas de ofertas & aclaraciones<br>• Planos de arreglos generales de equipos<br>• Dossier mecánico<br>• Reuniones de arranque con vendedores<br>• Squad check (coordinación y revisión de documentos de vendedores) | • Criterios de diseño<br>• Supersketches. Coordinación multidisciplinaria de espacios superficiales<br>• Diseño de tuberías (2D&3D). Diagrama de implantación general, localizaciones de equipos, planos de planta de tuberías, planos llave, isométricos, diagramas típicos.<br>• Diseños modularizados y diseños para construcción en campo<br>• Especificaciones de materiales de tuberías<br>• Control de materiales, elaboración de requisiciones y evaluaciones técnicas de ofertas de materiales<br>• Especificaciones de construcción<br>• Paquetes de construcción, incluyendo definición de alcance de trabajos, cómputos de materiales y listado de materiales.<br>• Cálculos de flexibilidad (estáticos y dinámicos) | • Criterios de diseño<br>• Especificaciones para subcontratación de estudios geotécnicos, estudios de mecánica de suelos, hidráulicos, hidrológicos y topográficos.<br>• Diseño de Resistencia a explosiones<br>• Sistemas de drenajes: aguas de Lluvia, aguas aceitosas, zanjas y alcantarillas para cruces de carreteras y vías férreas<br>• Preparación del sitio, accesos, carreteras, cercos perimetrales, edificios, almacenes, subestaciones, muros de mampostería.<br>• Diseño de estructuras de acero y hormigón, cimentaciones de equipos mecánicos, eléctricos y HVAC, diseño de pilotes superficiales y profundos. Racks de tuberías, soportes estructurales, durmientes, plataformas y escaleras.<br>• Paquetes de construcción, incluyendo definición de alcance de trabajos, cómputos de materiales y listado de materiales |

13 A presentation by Wood. wood.

# Capacidades de México

**AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL**

- Criterios de diseño
- Cálculos de elementos de flujo y válvulas de control
- Hojas de datos de instrumentos
- Base de datos de instrumentos / listado de instrumentos y señales
- Sistemas de control y monitoreo
- Diseño y especificación de sistemas de instrumentación
- Lazos de control, detalles típicos de instalación, diagramas de alambrado
- Localización de Instrumentos
- Canalizaciones eléctricas
- Requisición de materiales y evaluaciones técnicas de ofertas
- Paquetes de construcción, incluyendo definición del alcance de los trabajos, cómputos de materiales y listado de materiales

**ELECTRICIDAD & TELECOM**

- Criterios de diseño
- Estudios de sistemas de potencia, definición de suministro, análisis de cargas, líneas de transmisión
- Especificaciones de equipos eléctricos
- Diagramas unifilares, planos de clasificación de áreas, esquemáticos de control
- Canalizaciones, diseño eléctrico (2D&3D). Sistemas de puesta a tierra, protección catódica, sistemas de iluminación y servicios eléctricos.
- Disposición de equipos en subestaciones y cuartos eléctricos
- Requisición de materiales y evaluaciones técnicas de ofertas
- Paquetes de construcción, incluyendo definición del alcance de los trabajos, cómputos de materiales y listado de materiales

**SEGURIDAD**

- Criterios de diseño para sistemas de F&G y sistemas contra incendio.
- Especificaciones para la subcontratación de estudios de riego, HAZOP
- Planos de localización de equipos de seguridad, rutas de escape
- Diseño de sistemas contra incendio (2D&3D)
- Localización de instrumentos de F&G
- Canalizaciones eléctricas

**AUDITORÍAS TÉCNICAS**

- Brindar soporte experto para auditorías de calidad
- Evaluación de HSSE en el sitio

**ASISTENCIA A LA CONSTRUCCIÓN**

- Gerencia de la construcción
- QA/QC
- Procedimientos de Construcción, pre-comisionamiento y comisionamiento
- Estudios de transporte y logística
- Análisis de constructibilidad

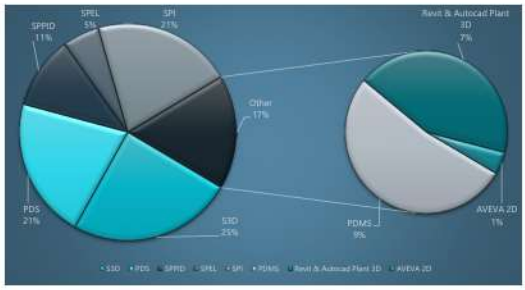
**GESTIÓN DE CADENA DE SUMINISTRO**

- Estrategia para adquisiciones
- Procesos de licitación
- Órdenes de compra
- Seguimiento
- Inspección de pruebas FAT/SAT
- Estudios de transporte y logística
- Gestión de almacén

# Capacidades 3D

- Más de 1.2 millones de HH de diseño para 24 proyectos (3 proyectos importantes), utilizando las herramientas CAD de Intergraph y AVEVA durante los últimos 9 años.
- Ejecución de 155,000 HH de administración CAD, donde el 70% de las mismas fueron ejecutadas durante los últimos 4 años. Estas actividades incluyen archivos semilla, administración de base de datos, carga de especificaciones y administración de trabajo compartido.
- La experiencia CAD incluye diseños para diversos sectores tales como Petróleo & Gas, Energía, Pulpa & Papel y Farmacéutico.




Fuente: Empresa.

## 2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

**VISIÓN:**

"Asociarnos con Agilidad. Inspirar con el Ingenio. Crear nuevas posibilidades"

Fuente: Empresa.

## 2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

### 2.5.1 Constancia de inscripción Fiscal

**CÉDULA DE IDENTIFICACIÓN FISCAL**

Hacienda — Secretaría de Hacienda y Crédito Público | SAT — Servicio de Administración Tributaria

EPE061213627
Registro Federal de Contribuyentes

AMEC FOSTER WHEELER MEXICO
Nombre, denominación o razón social

idCIF: 14100300993
VALIDA TU INFORMACIÓN FISCAL

**CONSTANCIA DE SITUACIÓN FISCAL**

Lugar y Fecha de Emisión
**SAN PEDRO GARZA GARCIA , NUEVO LEON A 21 DE ABRIL DE 2025**

EPE061213627

| Datos de Identificación del Contribuyente: | |
|---|---|
| **RFC:** | EPE061213627 |
| **Denominación/Razón Social:** | AMEC FOSTER WHEELER MEXICO |
| **Régimen Capital:** | SOCIEDAD ANONIMA DE CAPITAL VARIABLE |
| **Nombre Comercial:** | |
| **Fecha inicio de operaciones:** | 13 DE DICIEMBRE DE 2006 |
| **Estatus en el padrón:** | ACTIVO |
| **Fecha de último cambio de estado:** | 04 DE MAYO DE 2016 |

| Datos del domicilio registrado | |
|---|---|
| **Código Postal:**66265 | **Tipo de Vialidad:** AVENIDA (AV.) |
| **Nombre de Vialidad:** AVENIDA GOMEZ MORIN | **Número Exterior:** 350 |
| **Número Interior:**PISO 8, LOCAL 803 Y LOCAL803-1 | **Nombre de la Colonia:** VALLE DEL CAMPESTRE |
| **Nombre de la Localidad:** SAN PEDRO GARZA GARCIA | **Nombre del Municipio o Demarcación Territorial:** SAN PEDRO GARZA GARCIA |
| **Nombre de la Entidad Federativa:** NUEVO LEON | **Entre Calle:** ESQUINA CON PRIVADA CRISTAL |
| **Y Calle:** ESQUINA CON PRIVADA CRISTAL | |

| Actividades Económicas: |
|---|

| Orden | Actividad Económica | Porcentaje | Fecha Inicio | Fecha Fin |
|---|---|---|---|---|
| 1 | Servicios de ingeniería | 51 | 13/12/2006 | |
| 2 | Diseño industrial | 49 | 13/12/2006 | |

**Regímenes:**

| Régimen | Fecha Inicio | Fecha Fin |
|---|---|---|
| Régimen General de Ley Personas Morales | 13/12/2006 | |

**Obligaciones:**

| Descripción de la Obligación | Descripción Vencimiento | Fecha Inicio | Fecha Fin |
|---|---|---|---|
| declaración informativa anual de retenciones de ISR por arrendamiento de inmuebles | A más tardar el 15 de febrero del año siguiente | 13/12/2006 | |
| Declaración informativa de IVA con la anual de ISR | Conjuntamente con la declaración anual del ejercicio. | 13/12/2006 | |
| Declaración anual de ISR del ejercicio Personas morales. | Dentro de los tres meses siguientes al cierre del ejercicio. | 13/12/2006 | |
| Pago definitivo mensual de IVA. | A más tardar el día 17 del mes inmediato posterior al periodo que corresponda. | 13/12/2006 | |
| Declaración de proveedores de IVA | A más tardar el último día del mes inmediato posterior al periodo que corresponda. | 13/12/2006 | |
| Pago provisional mensual de ISR personas morales régimen general | A más tardar el día 17 del mes inmediato posterior al periodo que corresponda. | 01/04/2007 | |
| Declaración informativa anual de pagos y retenciones de servicios profesionales. Personas Morales. Impuesto Sobre la Renta | A más tardar el 15 de febrero del año siguiente | 01/03/2008 | |
| Entero de retenciones mensuales de ISR por sueldos y salarios | A más tardar el día 17 del mes inmediato posterior al periodo que corresponda. | 29/06/2021 | |

**Sus datos personales son incorporados y protegidos en los sistemas del SAT, de conformidad con los Lineamientos de Protección de Datos Personales y con diversas disposiciones fiscales y legales sobre confidencialidad y protección de datos, a fin de ejercer las facultades conferidas a la autoridad fiscal.**

**Si desea modificar o corregir sus datos personales, puede acudir a cualquier Módulo de Servicios Tributarios y/o a través de la dirección http://sat.gob.mx**

**"La corrupción tiene consecuencias ¡denúncia!a! Si conoces algún posible acto de corrupción o delito presenta una queja o denuncia a través de: www.sat.gob.mx, denuncias@sat.gob.mx, desde México: (55) 8852 2222, desde el extranjero: + 55 8852 2222, SAT móvil o www.gob.mx/sfp".**

**Cadena Original Sello:** ||2025/04/21|EPE061213627|CONSTANCIA DE SITUACIÓN FISCAL|20000108888800000031||

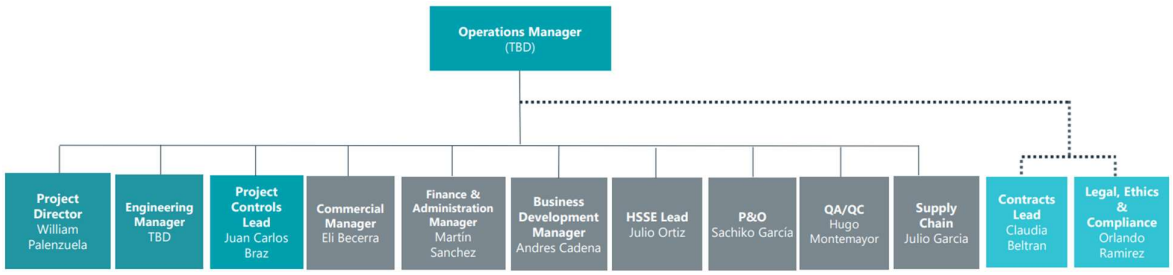
**Sello Digital:** wXkfuSY+kYfr8dYtu5hHs8eL3Cnooj1dJqVhmjspWwVKvlyqyUTi4w1S3ziCx6mSMbcoYd9v9BksQP9tpJjEtAfCfAtdQn+yp+mgXoQhgk/ua4auzbS0KBOW0b/xekCwJ/X3RNMZATaeT0j4zdkvqS5HgWUM1eYuRLmGFnkCBwM=

Fuente: Empresa

## 2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

## 2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA




Fuente: Empresa.

## 2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

### 2.8.1 Socios / Accionistas

| Razón Social | Nacionalidad | Tax ID | % |
|---|---|---|---|
| **FOSTER WHEELER CONTINENTAL B.V.** | Países Bajos | 8024.98.747 | 99.00 |
| **FINANCIAL SERVICES S.A.R.L.** | Luxemburgo | 98-0353772 | 1.00 |

Fuente: Empresa.

### 2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

| N° | Razón Social | Nacionalidad/Pais | Tax ID | Tipo de Relación |
|---|---|---|---|---|
| 1 | **JOHN WOOD GROUP PLC** | Reino Unido | N/I | Grupo empresarial al que pertenece |

### 2.8.3 Directivos

| Nombre y Apellido | Nacionalidad | Tax ID | Cargo |
|---|---|---|---|
| **BECERRA PEREA ELI ROBERTO** | Venezuela | BEPE790119M5 | Gerente Comercial |

Fuente: Empresa.

## 2.9 ACTIVOS

### 2.9.1 Inmuebles

No se detectó información.

### 2.9.2 Rodados

No se detectó información.

## 2.10 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

## OTRAS PUBLICACIONES

Constituido Tribunal Del Arbitraje Doups Holdings V. México En CIADI
Fecha: 18/01/2024 Fuente: ciarglobal.com

El tribunal del arbitraje de la compañía estadounidense Doups Holdings LLC contra México, registrado en el Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones (CIADI) en septiembre de 2022, ha sido formado por tres árbitros con dilatada experiencia en arbitrajes de inversión: el francés Alexis Mourre es el presidente designado por las partes; el búlgaro Stanimir A. Alexandrov es el coárbitro designado por los demandantes y el argentino Marcelo G. Kohen es el coárbitro designado por México. Doups Holdings reclama a México la afectación de la inversión en Soluciones Pagomet CDMX, S. de R.L. de C.V., cuando la Secretaria de Movilidad de la Ciudad de México revocó las concesiones que le fueron otorgadas. En agosto de 2020, la compañía estadounidense notificó a México su intención de recurrir a arbitraje y, en el documento difundido, explicaba que las concesiones se otorgaron por un plazo inicial de 10 años que podría prorrogarse por dos periodos adicionales, siempre y cuando Soluciones Pagomet cumpliera con sus obligaciones bajo las Concesiones. El tribunal Alexis Mourre llega a la treintena de procedimientos de arbitraje de inversiones en CIADI. Doce como presidente (ej. Abengoa y Cofides-México; Hydrika-Perú o Cervin-Costa Rica), diecisiete como coárbitro (ej. Gas Natural-Colombia; Isolux Corsan-Perú; OI European Group-Venezuela) y uno como miembro de comité de anulación (Hochtief-Argentina). Stanimir Alexandrov tiene una larga carrera en CIADI (cerca de 80 procedimientos registran su participación). Alexandrov protagonizó el sonado caso de anulación del laudo Eiser v. España. El 11 de junio de 2020, el CIADI emitió su decisión sobre el caso estableciendo que la relación comercial de Stanimir A. Alexandrov, que no había sido rebelada, con The Brattle Group, compañía que proporciona análisis de expertos, había sido inadecuada. Marcelo G. Kohen ha participado en otros siete procedimientos CIADI y en todos como coárbitro. El procedimiento de nueva sumisión de Eiser v. España, los arbitrajes con parte iberoamericana: Fábrica de Vidrios Los Andes v. Venezuela, Eutelsat v. México, European Solar Farms v. España y **Amec Foster Wheeler v**. Colombia están entre ellos.

Wood Plc venderá una unidad por 1.900 millones de dólares
Fecha: Agosto 2022 Fuente: financierworldwide.com

El proveedor de servicios energéticos **John Wood Group Plc** acordó vender su división de consultoría de entorno construido a la firma canadiense WSP Global Inc., en un acuerdo por un valor de 1.900 millones de dólares.
La adquisición de la unidad de Consultoría de Medio Ambiente e Infraestructura (E&I) supondrá un pago total en efectivo de 1.810 millones de dólares, incluyendo el valor actual neto de un beneficio fiscal relacionado con la transacción de 200 millones de dólares. El valor neto de la transacción de 1.610 millones de dólares representa 14,6 veces el beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) estimado por E&I para 2022 antes de la NIIF 16, o 11,5 veces después de sinergias.
Se espera que el acuerdo se complete en la segunda mitad de 2022, sujeto a ciertas condiciones de cierre habituales, incluida la aprobación de los accionistas de Wood, la finalización por parte de Wood de una reorganización del grupo para lograr la separación del negocio de E&I y las condiciones regulatorias aplicables.
"Nos complace enormemente haber cerrado esta venta con WSP", declaró Robin Watson, director ejecutivo de Wood. "Esta transacción aportará un valor significativo a nuestros accionistas y marca un nuevo capítulo para Wood. Nos permite avanzar hacia nuestra siguiente fase estratégica con la flexibilidad financiera necesaria para acelerar nuestra estrategia y aprovechar las oportunidades de crecimiento que se avecinan, tanto en seguridad energética como en sostenibilidad. Ahora nos centramos en los pasos para completar esta operación y en seguir desarrollando nuestra estrategia, que detallaremos en un día de mercado de capitales, cuando mi sucesor como director ejecutivo asuma el cargo".
"La adquisición del negocio de E&I de Wood contribuirá directamente a la consecución de las ambiciones que establecimos en nuestro Plan de Acción Estratégico Global 2022-2024", comentó Alexandre L'Heureux, presidente y director ejecutivo de WSP. "La consultora líder global de WSP en Tierra y Medio Ambiente contará ahora con aproximadamente 20.000 expertos a nivel mundial con mayores capacidades y alcance, incluyendo experiencia clave en el sector hídrico de alto crecimiento y una oferta ampliada para clientes federales y gubernamentales. Nuestra plataforma será cada vez más diversificada y resiliente, con mayor alcance en geografías que hemos identificado para el crecimiento, como Estados Unidos, donde nuestro equipo de E&I duplicará su tamaño. Esperamos que el equipo de E&I se una a nosotros para expandir juntos nuestro liderazgo en Tierra y Medio Ambiente".
"A lo largo de este proceso, me ha impresionado la trayectoria de crecimiento de WSP, sus excelentes capacidades, su enfoque en el cliente y las aspiraciones futuras de su negocio", afirmó Joe Sczurko, presidente ejecutivo de E&I. "Estoy sumamente orgulloso de lo que nuestro equipo ha logrado para llegar hasta aquí y espero con ilusión las nuevas oportunidades que se crearán para nuestros empleados y clientes al unirnos a WSP".
La venta se produce aproximadamente seis meses después de que Wood, empresa cotizada en la bolsa de Londres, iniciara una revisión estratégica de la empresa, que emplea a 5.500 consultores que prestan servicios en los sectores gubernamental, de transporte, agua, energía, minería e industria. La firma afirmó que el producto neto de la venta se utilizará para reducir la deuda. Habría tenido una posición de caja neta a finales de diciembre de 2021 si se hubieran incluido los ingresos de esta venta, en lugar de tener una deuda neta de 1.400 millones de dólares, como se informó anteriormente. Wood también señaló que el producto de la venta mejoraría su flexibilidad financiera y le permitiría considerar otras opciones, como restablecer el pago de dividendos ordinarios a los accionistas.
Se afirma que el acuerdo se alinea con la visión a largo plazo de WSP, ya que sumará $830 millones de dólares en ingresos netos y ampliará su objetivo declarado de superar los $10 mil millones de dólares canadienses en ingresos netos para 2024. Aumenta significativamente la presencia de WSP en países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), como Estados Unidos, Canadá y el Reino Unido. El acuerdo también duplicará con creces la práctica de Tierra y Medio Ambiente de WSP en Estados Unidos y ampliará su alcance y capacidades en el sector hídrico, que se espera que represente un total de $830 millones de dólares canadienses en ingresos anuales a nivel mundial.

Análisis de investigación global del mercado de medio ambiente, salud y seguridad (EHS) 2018-2025 por las principales empresas EHS Data Ltd., SGS SA, The HS&E Group, AECOM, Amec Foster Wheeler PLC, Environmental Resource Management
Fecha: 17/07/2018 Fuente: openpr.com

ReportsWeb.com agregó el informe "Mercado de seguridad y salud ambiental: tendencias globales, análisis de 2018 y pronósticos de 2025" a su base de datos de investigación. Este informe se distribuye en 145 páginas y cuenta con el respaldo de 10 empresas líderes. Se prevé que la industria del mercado mundial de seguridad y salud ambiental valorada aproximadamente en 53.130 millones de dólares en 2016 crezca con una tasa de crecimiento saludable de más del 6,90% durante el período previsto 2017-2025. Los factores que impulsan el crecimiento son el creciente número de regulaciones impuestas por gobiernos y agencias ambientales en todo el mundo, la gran cantidad de gasto en las industrias petroquímica y de petróleo y gas, y la eliminación de riesgos de larga data relacionados con el medio ambiente. Perfiles de empresas: RPS Group, EHS Data Ltd., SGS SA, The HS&E Group, AECOM, **Amec Foster Wheeler PLC**, Environmental Resource Management, y CH2M HILL, Inc. Adquisiciones y fusiones efectivas son algunas de las estrategias adoptadas por los fabricantes clave. Los lanzamientos de nuevos productos y el enfoque en innovaciones tecnológicas continuas también son estrategias adoptadas por los principales actores. Las empresas también intentan dominar el mercado invirtiendo en investigación y desarrollo. "Las empresas utilizan principalmente el sistema de seguridad y salud ambiental para garantizar la seguridad y el bienestar de los empleados en el lugar de trabajo y para monitorear el equilibrio ambiental. Los órganos rectores y las agencias federales regionales están implementando de manera proactiva EHS en varios sectores verticales de la industria para cumplir con los estándares ambientales. y normas de seguridad en el trabajo." El objetivo del estudio es definir los tamaños de mercado de diferentes segmentos y países en años anteriores y pronosticar los valores para los próximos ocho años. El informe está diseñado para incorporar aspectos tanto cualitativos como cuantitativos de la industria con respecto a cada una de las regiones y países involucrados en el estudio. Además, el informe también proporciona información detallada sobre los aspectos cruciales, como los impulsores y los factores de restricción, que definirán el crecimiento futuro del mercado. Además, también incorporará las oportunidades disponibles en los micromercados para que las partes interesadas inviertan, un análisis detallado del panorama competitivo y las ofertas de productos de los actores clave. Los segmentos y subsegmentos detallados del mercado se explican a continuación: Producto: - Software - Aplicación de servicios - Gestión de residuos médicos y farmacéuticos - Gestión de residuos industriales - Gestión de aguas residuales Uso final: - Productos químicos y petroquímicos - Energía y minería - Atención sanitaria- TI y telecomunicaciones - Construcción-Regiones de fabricación: - Canadá- Europa - Reino Unido – Alemania - Asia Pacífico – China – India – Japón - América Latina – Brasil – México - Resto del mundo

Se completa la fusión de Wood Group y Amec
Fecha: 09/10/2017 Fuente: bbc.com

La adquisición de **Amec Foster Wheeler** por 2.200 millones de libras por parte del gigante de servicios energéticos Wood Group se ha completado oficialmente.
La fusión se concretó después de que Amec acordara vender la mayoría de sus operaciones en el Mar del Norte para abordar las preocupaciones de la Autoridad de Mercados de Competencia (CMA) .
El acuerdo le permitirá a Amec obtener 228 millones de libras por la venta de operaciones upstream de petróleo y gas a la firma australiana WorleyParsons.
El jefe de Wood Group, Robin Watson, describió la fusión como "transformadora".
La empresa con sede en Aberdeen dijo que no anticipa ninguna pérdida de empleos en el noreste de Escocia como resultado del acuerdo.
En 2016, el negocio del Mar del Norte de Amec aportó ingresos de 740 millones de libras y una ganancia comercial de 43 millones de libras.
El Sr. Watson afirmó: "Esta adquisición transformadora crea un líder global en la prestación de proyectos, ingeniería y servicios técnicos a los mercados energéticos e industriales.
Esperamos generar sinergias de costos significativas y sinergias incrementales de ingresos en un negocio menos cíclico que mantiene un modelo predominantemente reembolsable, con pocos activos y una tolerancia al riesgo equilibrada.
Cuando anunció por primera vez la adquisición en marzo, Wood Group dijo que daría como resultado "sinergias significativas de costos e ingresos" de al menos £ 110 millones al año.
Wood Group emplea a 29.000 personas mientras que Amec tiene 35.000 trabajadores.
El acuerdo crea una empresa con un valor combinado de unos 5.000 millones de libras

## 2.11 CERTIFICACIONES

### 2.11.1 Certificaciones de Calidad

| N° | Certificado | Expedido por | Fecha Emisión | Fecha Vencimiento |
|---|---|---|---|---|
| 1 | ISO 9001 : 2015 | LRQA | 28/03/2023 | 31/12/2025 |
| 2 | ISO 14001 : 2015 | LRQA | 28/03/2023 | 31/12/2025 |
| 3 | ISO 45001 : 2015 | LRQA | 28/03/2023 | 31/12/2025 |

Fuente: Empresa.



LRQA

Current issue date: 28 March 2023
Expiry date: 31 December 2025
Certificate identity number: 10514533

Original approval(s):
ISO 9001 - 6 May 1992
ISO 14001 - 12 October 2001
ISO 45001 - 23 April 2020

# Certificate of Approval

This is to certify that the Management System of:

## Wood,

**Registered as Wood Group UK Ltd,**
**Projects Business Unit**

15 Justice Mill Lane, Aberdeen, AB11 6EQ, United Kingdom

has been approved by LRQA to the following standards:

**ISO 9001:2015, ISO 14001:2015, ISO 45001:2018**

Approval number(s): ISO 9001 – 0079063, ISO 14001 – 0079064, ISO 45001 – 0079065

This certificate is valid only in association with the certificate schedule bearing the same number on which the locations applicable to this approval are listed.

**The scope of this approval is applicable to:**
Project management, engineering (including design), procurement, construction, construction management, commissioning, operations & maintenance and consultancy. (Power, Marine, Energy, Utilities, Chemicals, Mining, Pharmaceuticals and Petrochemicals including Upstream, Midstream, Downstream and LNG).

David Derrick

**David Derrick**

Area Operations Manager UK & Ireland

Issued by: LRQA Limited

UKAS MANAGEMENT SYSTEMS 0001

LRQA Group Limited, its affiliates and subsidiaries and their respective officers, employees or agents are, individually and collectively, referred to in this clause as 'LRQA'. LRQA assumes no responsibility and shall not be liable to any person for any loss, damage or expense caused by reliance on the information or advice in this document or howsoever provided, unless that person has signed a contract with the relevant LRQA entity for the provision of this information or advice and in that case any responsibility or liability is exclusively on the terms and conditions set out in that contract.
Issued by: LRQA Limited, 1 Trinity Park, Bickenhill Lane, Birmingham B37 7ES, United Kingdom

Fuente: Empresa.

### 2.11.2 Distinciones Obtenidas

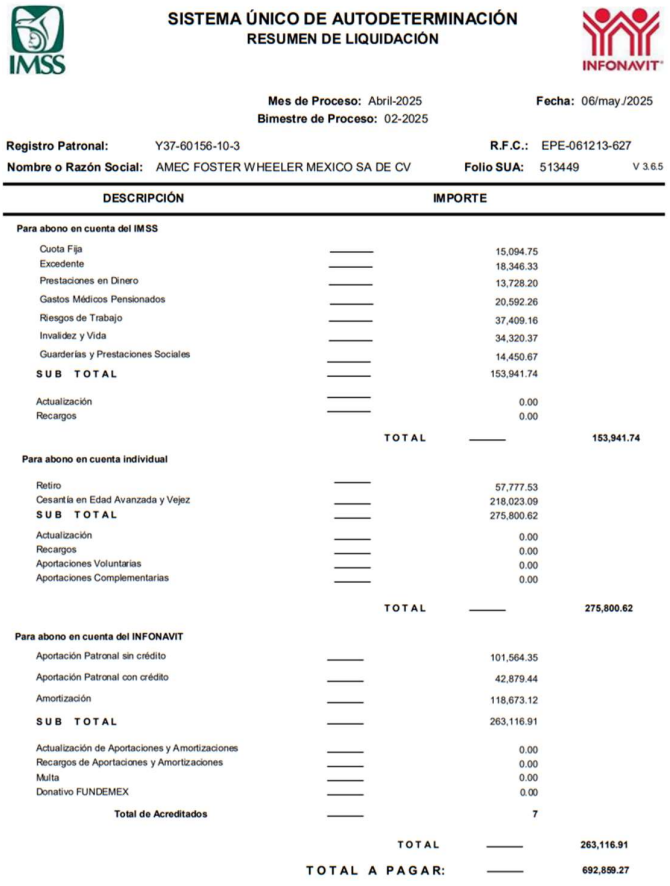
No se detectó información.

### 2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

## 2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

| Año | Personal Producción | Personal Comercial | Personal Administración | Total |
|---|---|---|---|---|
| 2023 | 80 | 3 | 5 | 88 |
| 2024 | 113 | 2 | 4 | 119 |
| 2025 | 77 | 2 | 4 | **83** |



SISTEMA ÚNICO DE AUTODETERMINACIÓN
RESUMEN DE LIQUIDACIÓN

IMSS — INFONAVIT

**Mes de Proceso:** Abril-2025 **Fecha:** 06/may./2025
**Bimestre de Proceso:** 02-2025

**Registro Patronal:** Y37-60156-10-3 **R.F.C.:** EPE-061213-627
**Nombre o Razón Social:** AMEC FOSTER WHEELER MEXICO SA DE CV **Folio SUA:** 513449 V 3.6.5

| DESCRIPCIÓN | IMPORTE | |
|---|---|---|
| **Para abono en cuenta del IMSS** | | |
| Cuota Fija | 15,094.75 | |
| Excedente | 18,346.33 | |
| Prestaciones en Dinero | 13,728.20 | |
| Gastos Médicos Pensionados | 20,592.26 | |
| Riesgos de Trabajo | 37,409.16 | |
| Invalidez y Vida | 34,320.37 | |
| Guarderías y Prestaciones Sociales | 14,450.67 | |
| SUB TOTAL | 153,941.74 | |
| Actualización | 0.00 | |
| Recargos | 0.00 | |
| TOTAL | | 153,941.74 |
| **Para abono en cuenta individual** | | |
| Retiro | 57,777.53 | |
| Cesantía en Edad Avanzada y Vejez | 218,023.09 | |
| SUB TOTAL | 275,800.62 | |
| Actualización | 0.00 | |
| Recargos | 0.00 | |
| Aportaciones Voluntarias | 0.00 | |
| Aportaciones Complementarias | 0.00 | |
| TOTAL | | 275,800.62 |
| **Para abono en cuenta del INFONAVIT** | | |
| Aportación Patronal sin crédito | 101,564.35 | |
| Aportación Patronal con crédito | 42,879.44 | |
| Amortización | 118,673.12 | |
| SUB TOTAL | 263,116.91 | |
| Actualización de Aportaciones y Amortizaciones | 0.00 | |
| Recargos de Aportaciones y Amortizaciones | 0.00 | |
| Multa | 0.00 | |
| Donativo FUNDEMEX | 0.00 | |
| Total de Acreditados | 7 | |
| TOTAL | | 263,116.91 |
| TOTAL A PAGAR: | | 692,859.27 |

Fuente: Empresa.

## 2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

# 3- Situación Comercial

## 3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

| Mes | Ventas (montos sin impuestos) | Compras (montos sin impuestos) | Moneda |
|---|---|---|---|
| Enero 2025 | $ 17 680 800 | $ 14 277 208 | MXN |
| Febrero 2025 | $ 17 900 588 | $ 13 292 387 | MXN |
| Marzo 2025 | $ 18 052 452 | $ 14 277 208 | MXN |
| Abril 2025 | $ 17 866 739 | $ 11 990 589 | MXN |
| **TOTAL** | **$ 71 500 579** | **$ 53 837 392** | **MXN** |

Fuente: Empresa.

## 3.2 VENTAS A EMSEP S.A. DE C.V.

| Mes / Año | Ventas (montos sin impuestos) | Moneda |
|---|---|---|
| Enero y Febrero 2025 | $ 2 781 620 | MXN |
| Marzo 2025 | $ 1 348 547 | MXN |
| Abril 2025 | $ 1 586 486 | MXN |

Fuente: Empresa.

## 3.3 COMPRAS A EMSEP S.A. DE C.V.

La empresa no informó compras a EMSEP S.A. DE C.V.

## 3.4 PROVEEDORES

No se detectó información.

## 3.5 CLIENTES

| N° | Nombre y Apellido - Razón Social | Nacionalidad o País de Destino | Tax ID | Monto Anual de Ventas | Moneda |
|---|---|---|---|---|---|
| 1 | EMEX CENTRAL SA DE CV | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 2 | AKRA POLYESTER SA DE CV | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 3 | BRASKEM IDESA, S.A.P.I. | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 4 | SIR-SACEEM | Uruguay | N/I | $ 0 | N/I |
| 5 | GP ARQUITECTURA E INGENIERÍA, S.A. DE C.V. | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 6 | AGRIBRANDS PURINA MEXICO S.DE R.L DE C.V. (CARGILL) | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 7 | ARAUCO INDUSTRIA DE MÉXICO S.A. DE C.V. | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 8 | BULKMATIC DE MÉXICO S DE RL DE CV | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 9 | CAFIVER, S.A. DE C.V | México | N/I | $ 0 | N/I |
| 10 | BULK MOLDING COMPOUNDS MEXICO S DE RL DE CV (LYONDELLBASEL) | México | N/I | $ 0 | N/I |

Fuente: Empresa.

## 3.6 SEGUROS CONTRATADOS

| N° | Tipo de Seguro | Compañía Aseguradora | Nº Póliza | Suma Asegurada | Moneda |
|---|---|---|---|---|---|
| 1 | MULTIPLE EMPRESARIAL (TODO RIE | AIG | 35-PFL-10002700-01 | $ 2 762 043 | USD |
| 2 | RESPNSABILIDAD CIVIL | ZURICH | 111723583 | $ 5 000 000 | USD |
| 3 | RESPNSABILIDAD CIVIL PROFESION | AIG | 35-RCP-10001081-01 | $ 36 372 800 | USD |

Fuente: Empresa.

# 4- Comercio Exterior

## 4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

## 4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

# 5- Situación Bancaria

## 5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registraron cheques rechazados.

## 5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

| N° | Entidad | Deuda | Moneda |
|---|---|---|---|
| 1 | BBVA | N/I | MXN |
| 2 | BBVA | N/I | USD |

Fuente Empresa.

# 6- Situación Judicial Comercial

## 6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

## 6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

## 6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

### 6.3.1 Embargos

No se detectó información.

### 6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

gob.mx — Servicio de Administración Tributaria

**Opinión del cumplimiento de obligaciones fiscales**

| Nombre, denominación o razón social | Sentido |
|---|---|
| AMEC FOSTER WHEELER MEXICO SA DE CV | POSITIVO |

| RFC | Folio |
|---|---|
| EPE061213627 | 25ND8061225 |

| Fecha y hora de emisión |
|---|
| 15 de julio de 2025 a las 09:17 horas |

**Apreciable contribuyente**

Se le informa que en los controles electrónicos institucionales del Servicio de Administración Tributaria, se observa que al momento en que se realiza esta revisión, se encuentra al corriente en los puntos que revisa la opinión del cumplimiento de obligaciones fiscales, contenidos en la Resolución Miscelánea Fiscal vigente; la presente opinión no es una constancia del correcto entero de los impuestos declarados, para lo cual el SAT se reserva sus facultades de verificación previstas en el Código Fiscal de la Federación.

**Información importante**

MarcaSAT de lunes a viernes de 09:00 a 18:00 hrs, excepto días inhábiles. Atención telefónica: desde cualquier parte del país 55 627 22 728 y para el exterior del país (+52) 55 627 22 728. Vía Chat: http://chat.sat.gob.mx

**¡Este servicio es gratuito!**

Artículos: 17-D, 32-D del CFF; Reglas 2.1.27., 2.1.28., 2.1.36. y 2.1.37. de la RMF.

**Cadena Original**

||EPE061213627|25ND8061225|15-07-2025|P||00001088888800000031||

**Sello Digital**

Y9WdI084vP8kb0xY/fQmecW2IzVqtvs6f+1dgmhY0qGhzYUVSgnabV2bMDY+Jc:Uo4OJ5idrai26IH+CT8Up0BDZXh
NwUVFC31LT48U9weT5Ju25l0IajlxSpWTgnkpFZRn1Zo4xFDg407ANk1UPxiHXUh2LaIzsWyZ5TeTbOh1O7Rjt+t+t
JvkPvQ25W4+mMvhMiIh4SzJQYw4bitUEYX6atThjLVICH026GKu2UVxIuB2ULOxBYOGSFGpb37J9XfuudoxE0e
MzPs5X9mwvle+U4vXMZjJdnAMBIkUZW9tqVvWQKyTSBmfCvoS4TDqwXDwa7rvY5dY7XwgbJQ==

Gobierno de México | Hacienda | SAT

**Contacto:**
Av. Hidalgo 77, col. Guerrero, c.p. 06300
Ciudad de México. Atención telefónica
**01 55 627 22 728**, desde Estados Unidos y Canadá **01 877 44 88 728.**

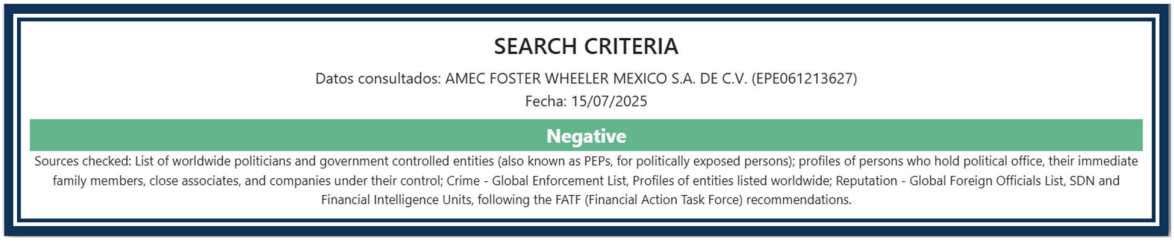
Fuente: https://ptsc32d.clouda.sat.gob.mx/ConsultaPublico

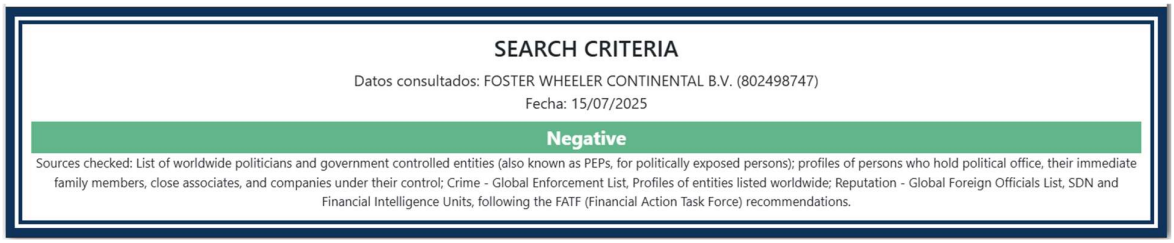



Fuente: https://repse.stps.gob.mx/

# 7- INTEGRIDAD

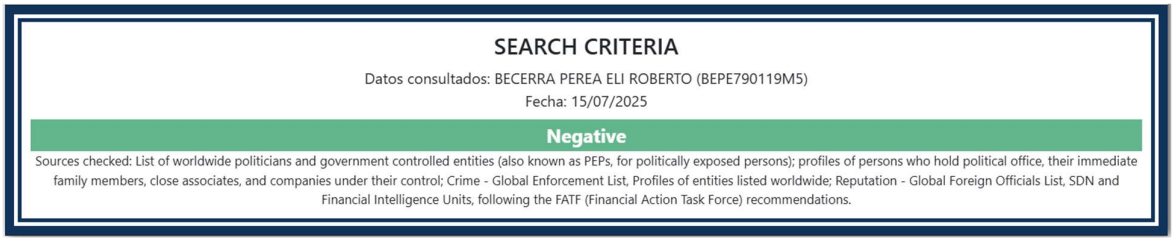
## 7.1 INTEGRIDAD










## 7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

**Wood Group se desploma tras descubrirse en una revisión agujeros "materiales" en las cuentas e información falsa utilizada en las auditorías**
**Fecha: 31/03/2025 Fecha: proactiveinvestors.co.uk**

Las acciones de John Wood Group PLC (LSE:WG.) cayeron un 37% a 25 peniques al advertir que es necesario realizar ajustes a las cuentas del año anterior después de que una revisión identificara muchas preocupaciones, incluidas "debilidades y fallas materiales" en la cultura financiera tan recientemente como en el año financiero 2024.
Las fallas incluyeron "presiones gerenciales inapropiadas", incluida la administración anulando los informes financieros para mantener posiciones informadas previamente, incluso a través de "dispensas sin fundamento, optimismo excesivo y falta de evidencia" sobre los juicios contables.
Se identificaron varios casos en los que los gerentes habían ocultado información y proporcionado información "no confiable" a los auditores.
El borrador de revisión, realizado por Deloitte, ha solicitado que se realicen ajustes "materiales" de años anteriores en las cuentas de pérdidas y ganancias y en los balances de los ejercicios 2022 y 2023, y del primer semestre de 2024.
Es probable que el EBITDA y el EBIT ajustados también se reexpresen, y los cambios afectarán principalmente el desempeño histórico informado en la unidad de negocios de Proyectos y sin "ningún impacto material" en la generación de flujo de efectivo histórico.

Problemas relacionados con contratos llave en mano heredados a suma global y aplicación incorrecta de las normas contables. No se detectaron problemas importantes en las unidades de Consultoría, Operaciones y Servicios de Inversión de Wood.
Wood ahora espera no publicar sus cuentas de 2024 antes del 30 de abril de 2025, lo que incumpliría el plazo de cuatro meses de la LSE y provocaría la suspensión de la cotización de sus acciones.
Nos comprometemos a implementar un plan de remediación detallado, que incluye las medidas de seguimiento necesarias tras la revisión, para seguir fortaleciendo la cultura financiera, la gobernanza y los controles del grupo. Esto incluirá medidas en materia de cultura, controles y estructura organizativa, afirmó la compañía.
La compañía dijo que continúa manteniendo conversaciones constructivas con los prestamistas sobre la refinanciación y las exenciones apropiadas, y que sigue en conversaciones con Sidara sobre una posible oferta de adquisición.
La semana pasada se fijó el 17 de abril como nueva fecha límite para que Sidara presente una oferta firme, tras reiniciar las conversaciones en febrero con el grupo con sede en Dubai, que había buscado un acuerdo el año pasado antes de retirarse debido a lo que dijo eran riesgos geopolíticos e incertidumbre del mercado.

John Wood planea recortes de costos y ventas mientras pierde efectivo en medio de una actividad comercial débil
Fecha: 14/02/2025 Fuente: morningstar.co.uk

**Las acciones de John Wood Group PLC cayeron el viernes después de que la empresa anunciara planes para nuevos recortes de costos y una posible refinanciación, mientras lucha contra problemas heredados y un comercio más débil de lo esperado.**
El director ejecutivo, Ken Gilmartin, afirmó: «Este es un anuncio difícil en medio de nuestra transformación. Si bien hemos avanzado, estoy decepcionado con nuestro desempeño financiero. Por lo tanto, estamos tomando medidas decisivas para asegurarnos de aprovechar las oportunidades que se nos presentan en los mercados en crecimiento, principalmente el energético».
En respuesta, las acciones de la empresa de ingeniería y consultoría con sede en Aberdeen se desplomaron un 34%, hasta los 42,97 peniques cada una en Londres. Su valor de mercado es de poco menos de 297 millones de libras esterlinas.
El pasado agosto, Dar Al-Handasah Consultants Shair & Partners Holdings Ltd. decidió no pujar por John Wood tras múltiples intentos. La oferta final, con un precio aproximado de 230 peniques por acción, valoró a John Wood en 1,58 millones de libras esterlinas.
El viernes, John Wood dijo que ha tomado medidas para mitigar un comercio más débil de lo esperado en el cuarto trimestre, incluida la cancelación de bonificaciones a ejecutivos y empleados y la gestión activa del capital de trabajo a fin de año.
Para 2024, la empresa prevé un beneficio ajustado antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización de entre 450 y 460 millones de dólares. En 2023, registró un Ebitda ajustado de 423 millones de dólares.
Para 2025, se mantiene la expectativa de un crecimiento de dos dígitos del Ebitda ajustado y del Ebit ajustado, en línea con las expectativas del mercado. Sin embargo, esto implica una serie de medidas adicionales de reducción de costos.
John Wood aspira a un ahorro anualizado adicional de unos 85 millones de dólares a partir de 2026, con un beneficio de unos 60 millones de dólares en 2025.
Esto se suma a los 60 millones de dólares de ahorro ya planificados para 2025, que "están según lo previsto", afirmó la firma.
"Tras estas medidas, el negocio tendrá una base operativa más sólida, pero la generación de efectivo aún no se ha materializado y la solidez financiera necesita una mejora significativa", añadió.
John Wood ahora espera un flujo de caja libre negativo de USD 150 millones a USD 200 millones en 2025. Esto refleja un comercio más débil, el impacto de la revisión de Deloitte y pasivos por reclamaciones heredadas, explicó.
En noviembre, la empresa recurrió a la firma de contabilidad y auditoría Deloitte para realizar una revisión independiente de las posiciones informadas sobre contratos en proyectos, contabilidad, gobernanza y controles después de sufrir algunas cancelaciones de contratos excepcionales.
El viernes, John Wood dijo que no se espera que la revisión tenga un impacto material en la posición de efectivo del grupo o en su capacidad para generar efectivo en el futuro.
Sin embargo, está "evaluando" el alcance de los ajustes del año anterior que la compañía espera que sean necesarios en relación con el negocio de Proyectos y su impacto en las ganancias informadas anteriormente.
Además de las medidas de ahorro de costos, John Wood apunta a obtener ingresos por ventas en 2025 de USD 150 millones a USD 200 millones para compensar la salida de efectivo libre negativa en 2025 y mantener los niveles de deuda en los niveles de 2024.
Se espera que la deuda neta promedio en 2025 esté en línea con los niveles de 2024 de alrededor de USD 1.100 millones antes de enajenaciones.
Los costos totales estimados en efectivo de los pasivos por reclamaciones heredadas siguen siendo de alrededor de USD 150 millones, agregó.
John Wood espera que las medidas adoptadas en 2025 “respalden” un flujo de caja libre positivo en 2026.
Sin embargo, dado que la mayoría de las líneas de deuda del grupo vencen en octubre de 2026, el grupo ha decidido realizar una evaluación detallada de todas las posibles opciones de refinanciación.
"Como parte de esto, estamos dialogando con los prestamistas del grupo sobre estas opciones, junto con cualquier posible implicación de los ajustes del año anterior que puedan surgir de la revisión independiente", afirmó John Wood.
El director general Gilmartin destacó que está "seguro" de que los fundamentos de la compañía siguen siendo sólidos.
"Estamos en mercados en crecimiento, con habilidades de ingeniería muy demandadas, relaciones de confianza con los clientes y estamos bien posicionados para hacer crecer el negocio", comentó.

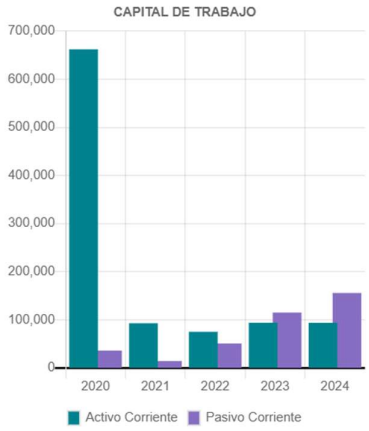
# 8- Estados Contables

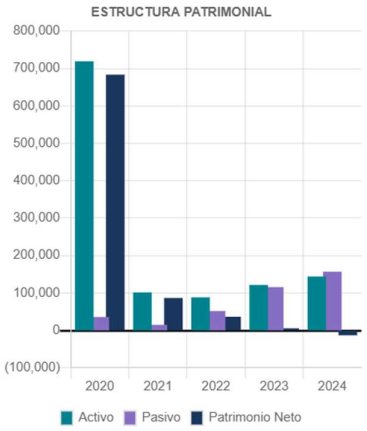
## 8.1 DATOS CONTABLES

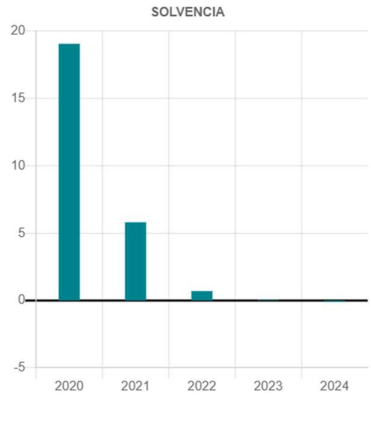
### Activo

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| Caja y Bancos | 2 399 | 16 858 | 7 022 | 5 529 | 21 794 |
| Inversión corriente | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Ant Créditos por ventas | 64 694 | 51 501 | 46 349 | 67 810 | 51 443 |
| Otros Créditos | 457 277 | 2 766 | 3 573 | 12 963 | 18 694 |
| Bienes Cambio | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Bienes Intangibles | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros Activos Corrientes | 137 714 | 21 581 | 17 949 | 7 485 | 1 635 |
| Total De Activo Corriente | 662 084 | 92 706 | 74 893 | 93 786 | 93 566 |
| Créditos Por Ventas | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros Créditos No Corrientes | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otras Inversiones No Corrientes | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Bienes De Uso Valor De Origen | 42 310 | 42 310 | 43 176 | 46 861 | 4 229 |
| Depreciación Acumulada | 41 384 | 41 650 | 41 741 | 42 713 | 0 |
| Bienes De Uso | 925 | 660 | 1 435 | 4 147 | 4 229 |
| Activos Intangibles | 0 | 0 | 0 | 23 172 | 45 979 |
| Otros Activos No Corrientes | 56 424 | 8 240 | 12 076 | 357 | 313 |
| Total Activo No Corriente | 57 349 | 8 900 | 13 512 | 27 676 | 50 520 |
| Total Activo | 719 433 | 101 605 | 88 404 | 121 462 | 144 086 |

**Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos**



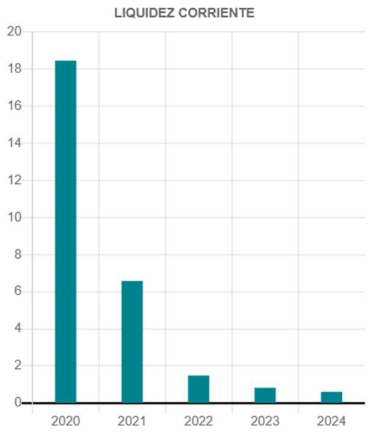



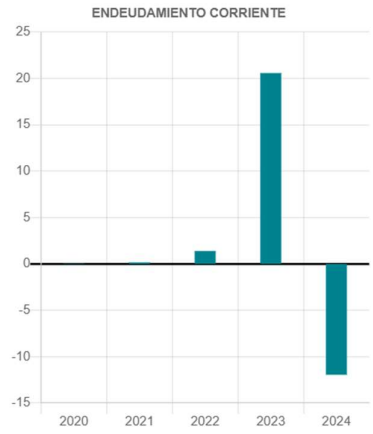



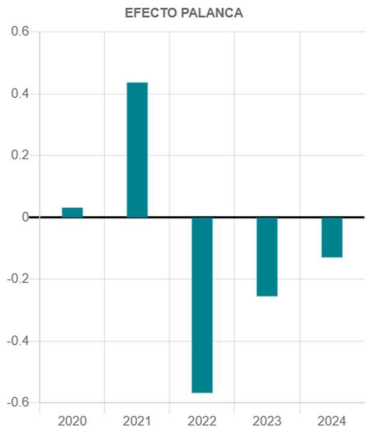
## Pasivo / Patrimonio Neto

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales) | 21 099 | 2 166 | 35 012 | 9 634 | 133 963 |
| Préstamos (Deudas Bancarias) | 0 | 0 | 0 | 72 865 | 0 |
| Remuneraciones Y Cargas Sociales | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cargas Fiscales | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Anticipos De Clientes | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros Pasivos | 14 765 | 11 914 | 15 614 | 32 351 | 21 668 |
| Total Pasivo Corriente | 35 863 | 14 080 | 50 626 | 114 850 | 155 631 |
| Cuentas Por Pagar | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Préstamos | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Deudas Fiscales | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros Pasivos (No Corrientes) | 0 | 832 | 1 255 | 0 | 0 |
| Previsiones | 0 | 0 | 0 | 1 032 | 1 465 |
| Total Pasivo No Corriente | 0 | 832 | 1 255 | 1 032 | 1 465 |
| Total Pasivo | 35 863 | 14 912 | 51 882 | 115 881 | 157 096 |
| Capital Social | 1 094 138 | 1 094 138 | 1 094 138 | 1 094 138 | 1 128 628 |
| Resultados No Asignados | -410 568 | -1 007 444 | -1 057 615 | -1 088 557 | -1 141 639 |
| Patrimonio Neto | 683 570 | 86 694 | 36 523 | 5 580 | -13 010 |

**Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos**



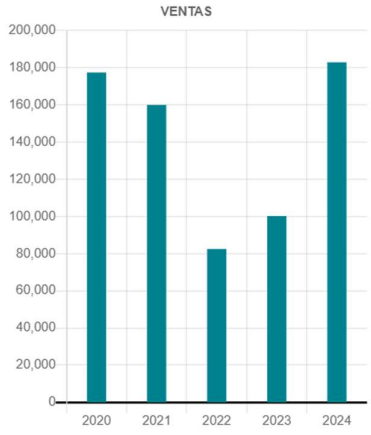



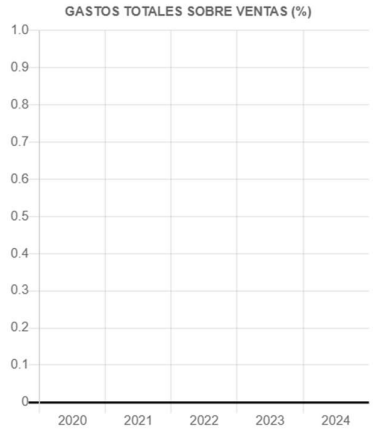



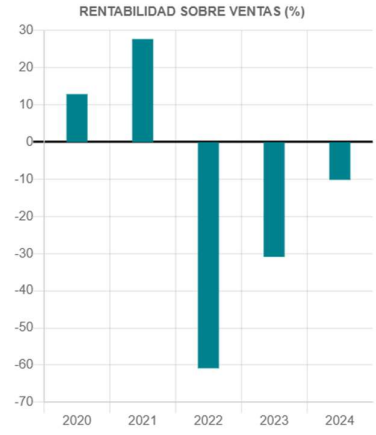
## Estado de Resultados

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| Ventas | 177 440 | 160 004 | 82 466 | 100 203 | 182 939 |
| Compras Del Ejercicio | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos | 136 464 | 116 609 | 134 797 | 143 754 | 224 174 |
| Resultado Bruto | 40 976 | 43 395 | -52 331 | -43 551 | -41 235 |
| Amortizaciones | 0 | 0 | 91 | 0 | 0 |
| Gastos de Comercialización | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Gastos de Administración | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Gastos Financieros | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros Ingresos | 0 | 0 | 4 319 | 4 811 | 5 125 |
| Otros Egresos | 0 | 0 | 0 | 0 | 5 287 |
| Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación) | 3 601 | 979 | 1 677 | -3 610 | 0 |
| Impuesto a las Ganancias | 21 663 | 0 | 3 837 | -11 408 | -22 807 |
| Resultado | 22 915 | 44 374 | -50 171 | -30 942 | -18 591 |

**Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos**



## Indices de Gestión

### Análisis Patrimonial

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| **Solvencia Patrimonial**<br>Patrimonio Neto / Pasivo Total | 19,06 | 5,81 | 0,70 | 0,05 | -0,08 |
| **Endeudamiento Total**<br>Pasivo Total / Patrimonio Neto | 0,05 | 0,17 | 1,42 | 20,77 | -12,07 |
| **Endeudamiento Corriente**<br>Pasivo Corriente / Patrimonio Neto | 0,05 | 0,16 | 1,39 | 20,58 | -11,96 |
| **Capital de Trabajo**<br>Activo Corriente - Pasivo Corriente | 626 220 533,00 | 78 625 482,00 | 24 266 504,00 | -21 064 272,00 | -62 064 992,00 |

### Análisis Financiero

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| **Liquidez Corriente**<br>Activo Corriente / Pasivo Corriente | 18,46 | 6,58 | 1,48 | 0,82 | 0,60 |
| **Liquidez Seca (Prueba Acida)**<br>(Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente | 18,46 | 6,58 | 1,48 | 0,82 | 0,60 |
| **Rotación de Créditos**<br>Ventas / Créditos por Ventas | 2,74 | 3,11 | 1,78 | 1,48 | 3,56 |
| **Rotación de Pasivo Corriente**<br>(Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21) | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| **Rotación De Inventarios**<br>Costo Mercaderías / Bs. de Cambio | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| **Rotación de Activos**<br>Ventas / Activo Total | 0,25 | 1,57 | 0,93 | 0,82 | 1,27 |
| **Rotación de Activo Fijo**<br>Ventas / Bs. de Uso | 191,80 | 242,42 | 57,46 | 24,16 | 43,26 |
| **Préstamos sobre Patrimonio Neto**<br>Préstamos / Patrimonio Neto | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 13,06 | 0,00 |
| **Meses de Deuda**<br>(Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 8,73 | 0,00 |
| **Días de Deuda**<br>(Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 265,42 | 0,00 |

## Análisis de Rentabilidad

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| **Margen Bruto**<br>(Resultado Bruto / Ventas) * 100 | 23,09 | 27,12 | -63,46 | -43,46 | -22,54 |
| **Margen Neto**<br>(Resultado Neto / Ventas) * 100 | 12,91 | 27,73 | -60,84 | -30,88 | -10,16 |
| **Margen Operativo**<br>(Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100 | 12,91 | 27,73 | -66,08 | -35,68 | -10,07 |
| **EBIT**<br>Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración | 40 976 226 | 43 394 839 | -52 421 555 | -43 551 327 | -41 234 875 |
| **EBIT/Ventas**<br>(EBIT/Ventas)*100 | 23,09 | 27,12 | -63,57 | -43,46 | -22,54 |
| **Margen s/ Patrimonio**<br>(Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100 | 0,03 | 0,51 | -1,37 | -5,54 | 1,43 |
| **Margen s/ Activo**<br>(Resultado Neto / Activo Total) * 100 | 3,19 | 43,67 | -56,75 | -25,47 | -12,90 |
| **EBITDA**<br>Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias | 44 577 702 | 44 373 897 | -46 243 344 | -42 350 412 | -41 397 581 |
| **EBITDA / Pasivo**<br>(Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total | 1,24 | 2,98 | -0,89 | 0,00 | -0,26 |
| **EBITDA / Ventas**<br>(Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas | 0,25 | 0,28 | -0,56 | -0,42 | -0,23 |
| **EBITDA / Intereses**<br>(Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |

## Análisis de Eficiencia

| Fecha Balance | 31/12/2020 | 31/12/2021 | 31/12/2022 | 31/12/2023 | 31/12/2024 |
|---|---|---|---|---|---|
| **Gastos Financieros / Ventas**<br>Gastos Financieros / Ventas | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| **Gastos Comerciales / Ventas**<br>Gastos Comerciales / Ventas | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| **Gastos de Administración / Ventas**<br>Gastos de Administración / Ventas | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| **Gastos Totales / Ventas**<br>(Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| **Inversiones en Bienes De Uso**<br>(Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100 | 738,88 | 131,35 | 25,45 | 1,35 | -3,08 |
| **Vida Restante de los Bienes de Uso**<br>Bienes de Uso / Amortizaciones | 0,00 | 0,00 | 15,77 | 0,00 | 0,00 |

**Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos**

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2022, 2023 y 2024 (fecha de cierre 31/12) expresados en pesos mexicanos. Información auditada sin salvedades.

1. ANÁLISIS DE CUENTAS

- En el análisis de las cuentas de AMEC FOSTER WHEELER MEXICO S.A. DE C.V., comenzamos con las ventas, que han mostrado un crecimiento significativo a lo largo de los tres años analizados. En 2022, las ventas fueron de $82.466.090, aumentando a $100.203.167 en 2023, y alcanzando $182.939.333 en 2024. Este incremento en las ventas es un indicador positivo de la capacidad de la empresa para expandir su mercado y aumentar su participación en el sector de servicios.
- En cuanto al activo corriente, se observa un aumento de $74.892.532 en 2022 a $93.785.626 en 2023, seguido de una ligera disminución a $93.565.931 en 2024. Este comportamiento sugiere una gestión eficiente de los activos corrientes, aunque la ligera disminución en 2024 podría indicar un ajuste en la estrategia de manejo de activos líquidos. El activo no corriente, por otro lado, ha mostrado un crecimiento constante, pasando de $13.511.596 en 2022 a $50.520.068 en 2024, lo que refleja inversiones en activos a largo plazo que podrían estar orientadas a mejorar la capacidad operativa de la empresa.
- El pasivo corriente ha experimentado un aumento considerable, de $50.626.028 en 2022 a $155.630.923 en 2024. Este incremento podría ser motivo de preocupación si no está respaldado por un aumento proporcional en los activos corrientes, ya que podría indicar una presión sobre la liquidez de la empresa. El pasivo no corriente ha permanecido relativamente estable, con un ligero aumento de $1.255.496 en 2022 a $1.465.342 en 2024.
- El patrimonio neto ha mostrado una tendencia decreciente, pasando de $36.522.604 en 2022 a un valor negativo de -$13.010.266 en 2024. Esta disminución es preocupante, ya que indica que la empresa está erosionando su base de capital, posiblemente debido a pérdidas acumuladas. Los resultados no asignados, que son negativos en todos los años, reflejan pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores, lo que afecta negativamente el patrimonio neto.
- En el último período informado, los resultados no asignados son negativos, lo que indica que la empresa arrastra pérdidas de ejercicios anteriores. Esta situación es crítica, ya que un patrimonio neto negativo puede afectar la capacidad de la empresa para obtener financiamiento y cumplir con sus obligaciones a largo plazo.

2. ANÁLISIS DE RATIOS

El análisis de ratios proporciona una visión más clara de la salud financiera y patrimonial de la compañía.

- Al evaluar los ratios financieros de AMEC FOSTER WHEELER MEXICO S.A. DE C.V., encontramos que la solvencia ha disminuido drásticamente de 0.7 en 2022 a -0.08 en 2024. Este deterioro indica que la empresa se encuentra en un "riesgo de disolución de la sociedad", ya que su capacidad para cubrir sus pasivos con sus activos es insuficiente.
- El endeudamiento corriente ha mostrado un comportamiento volátil, con un valor de 1.39 en 2022, aumentando a 20.58 en 2023, y luego a 11.96 en 2024. Este nivel de endeudamiento es extremadamente alto, lo que sugiere que la empresa está "muy endeudada" a corto plazo, lo que podría comprometer su capacidad para cumplir con sus obligaciones inmediatas.

- La liquidez corriente ha disminuido de 1.48 en 2022 a 0.6 en 2024, lo que indica un "alto riesgo de iliquidez". Esta tendencia es preocupante, ya que sugiere que la empresa podría enfrentar dificultades para cubrir sus pasivos corrientes con sus activos corrientes.
- El capital de trabajo ha pasado de ser positivo en 2022 a negativo en 2024, lo que indica un "muy alto riesgo". Esta situación refleja una gestión ineficiente del capital de trabajo, lo que podría afectar la capacidad operativa de la empresa.
- El resultado bruto sobre ventas ha mejorado de -63.46 en 2022 a -22.54 en 2024, aunque sigue siendo negativo, lo que indica un "nivel de rentabilidad muy bajo". El EBIT también ha mostrado una tendencia negativa, con un valor de -$52.421.555 en 2022, mejorando ligeramente a -$41.234.875 en 2024, pero aún en "riesgo operativo".
- La rentabilidad sobre ventas ha mejorado de -60.84 en 2022 a -10.16 en 2024, pero sigue siendo negativa, lo que indica "pérdidas". Esta situación es crítica, ya que la empresa no está generando beneficios suficientes para cubrir sus costos operativos.

3. KEY METRICS

A continuación, se presentan los valores de los ratios clave para AMEC FOSTER WHEELER MEXICO S.A. DE C.V.:
- Solvencia (valor esperado > 0.7): -0.08
- Endeudamiento Corriente: (valor esperado < 0.5): 11.96
- Endeudamiento Total (valor esperado < 1): 12.07
- Liquidez Corriente (valor esperado > 1.7): 0.6
- EBIT / Ventas (valor esperado > 0.8): -0.23
- Rentabilidad sobre Ventas (valor esperado > 9%): -10.16%

## 8.2 ANÁLISIS VERTICAL

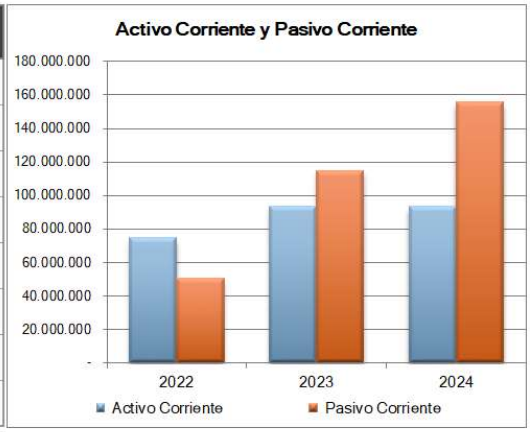
Períodos Analizados: 2022/2023/2024

| Concept | dic-22 | dic-23 | dic-24 |
|---|---|---|---|
| Caja y Bancos | 7.022.106 | 5.528.654 | 21.793.702 |
| Inversiones corrientes | 0 | 0 | 0 |
| Creditos por ventas | 46.349.295 | 67.809.504 | 51.443.336 |
| Otros Créditos | 3.572.556 | 12.962.840 | 18.694.366 |
| Bienes de Cambio | 0 | 0 | 0 |
| Bienes de Uso | 1.435.310 | 4.147.210 | 4.228.659 |
| Otros activos corrientes | 30.024.861 | 31.013.735 | 47.925.936 |
| **Activo Corriente** | **88.404.129** | **121.461.944** | **144.086.000** |
| | | | |
| Deudas Comerciales | 35.012.205 | 9.634.446 | 133.963.086 |
| Deudas bancarias | 0 | 72.864.674 | 0 |
| Deudas sociales/Deudas fiscales | 0 | 0 | 0 |
| Otros Pasivos | 15.613.823 | 32.350.778 | 21.667.837 |
| Pasivo no Corriente | 1.255.496 | 1.031.577 | 1.465.342 |
| **Pasivo** | **51.881.524** | **115.881.475** | **157.096.265** |
| | | | |
| Gastos Comerciales | 0 | 0 | 0 |
| Gastos Administración | 0 | 0 | 0 |
| Gastos Financieros | 1 | 1 | 1 |
| Otro egresos | 0 | 3.610.486 | 5.287.397 |
| Impuesto a las ganancias | 3.836.515 - | 11.408.276 - | 22.806.847 |
| **Total** | **3.836.516** - | **7.797.789** - | **17.519.449** |

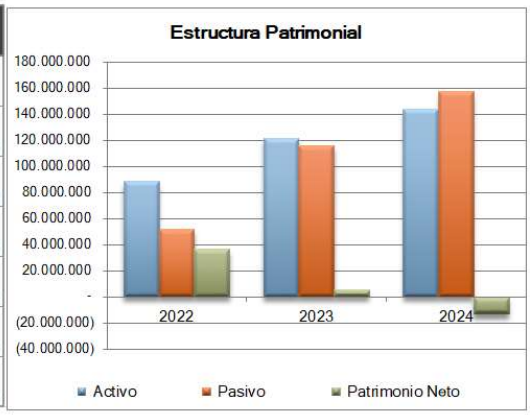
## 8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

| Períodos Analizados | 2022/2023/2024 |
|---|---|

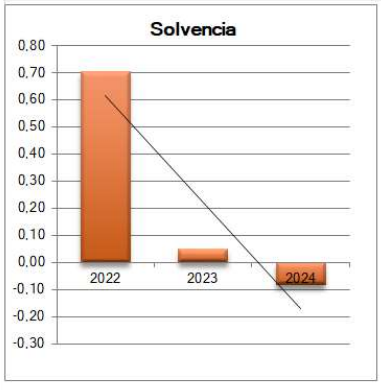
| Analisis Patrimonial | dic-22 | dic-23 | dic-24 |
|---|---|---|---|
| Solvencia | 0,70 | 0,05 | -0,08 |
| Patrimonio Neto sobre Activo | 41% | 5% | -9% |
| Endeudamiento corriente | 1,39 | 20,58 | -11,96 |
| Capital corriente | 0,27 | -0,17 | -0,43 |
| Activo no Cte sobre Activo | 15% | 23% | 35% |
| Financiación del activo no cte. | 2,80 | 0,24 | -0,23 |
| Deuda bancaria sobre Pasivo | 0% | 63% | 0% |
| Deudas Comerciales sobre Pasivo | 67% | 8% | 85% |

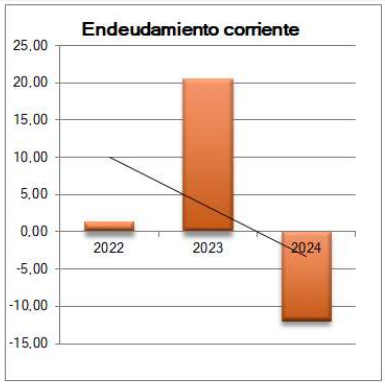


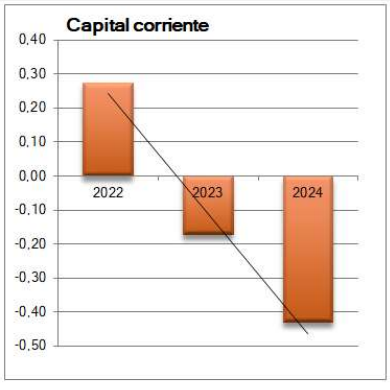

| Info | dic-22 | dic-23 | dic-24 |
|---|---|---|---|
| Activo Corriente | $ 74.892.532 | $ 93.785.626 | $ 93.565.931 |
| Activo no Corriente | $ 13.511.596 | $ 27.676.317 | $ 50.520.068 |
| Activo | $ 88.404.128 | $ 121.461.943 | $ 144.085.999 |
| Pasivo Corriente | $ 50.626.028 | $ 114.849.898 | $ 155.630.923 |
| Pasivo no Corriente | $ 1.255.496 | $ 1.031.577 | $ 1.465.342 |
| Pasivo | $ 51.881.524 | $ 115.881.475 | $ 157.096.265 |
| Patrimonio Neto | $ 36.522.604 | $ 5.580.468 | $ -13.010.266 |




**Trends**



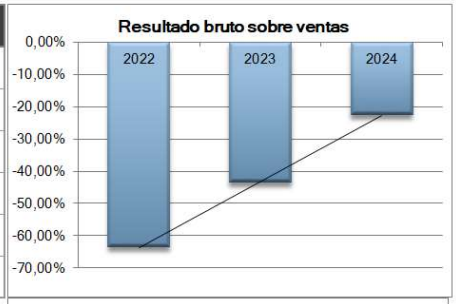



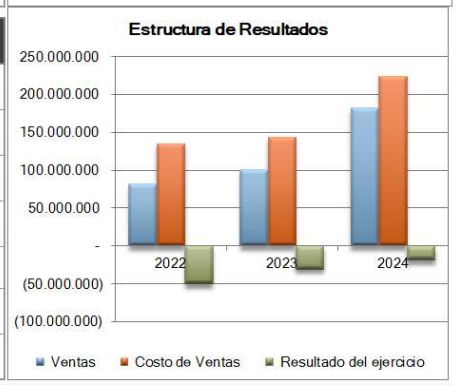

Importes Expresados en Miles de Pesos

## 8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

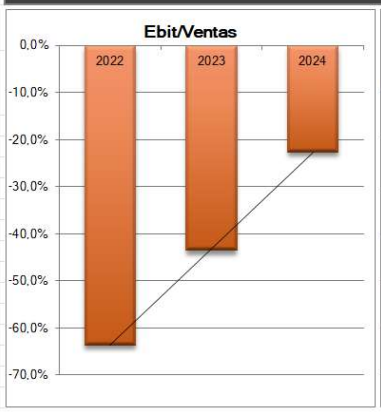
| Períodos Analizados | | | 2022/2023/2024 |
|---|---|---|---|
| Análisis de rentabilidad | dic-22 | dic-23 | dic-24 |
| Rentabilidad de la inversión total | -137,4% | -554,5% | 142,9% |
| Rentabilidad ordinaria de la inversión | -126,9% | -758,9% | 318,2% |
| Rentabilidad ordinaria sobre el activo | -52,4% | -34,9% | -28,7% |
| Resultado bruto sobre ventas | -63,5% | -43,5% | -22,5% |
| Rentabilidad sobre Ventas | -60,8% | -30,9% | -10,2% |
| Costo del financiamiento | 0,0% | 0,0% | 0,0% |

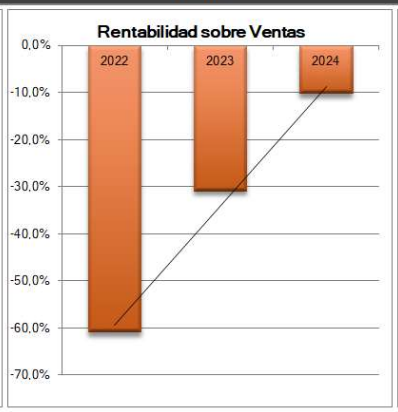


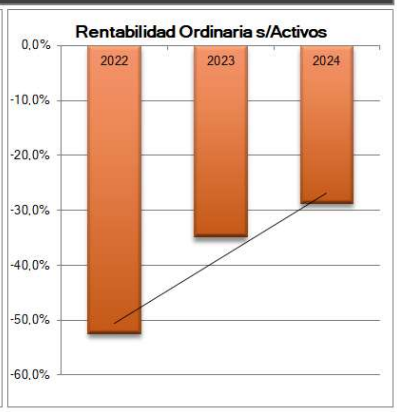

| Info | dic-22 | dic-23 | dic-24 |
|---|---|---|---|
| Ventas | $ 82.466.090 | $ 100.203.167 | $ 182.939.333 |
| Costo de Ventas | $ 134.796.602 | $ 143.754.494 | $ 224.174.208 |
| Resultado del ejercicio | $ -50.170.902 | $ -30.942.136 | $ -18.590.734 |
| Ebit | $ -52.421.555 | $ -43.551.327 | $ -41.234.875 |
| Ebit/Ventas | -63,6% | -43,5% | -22,5% |
| EBITDA/Ventas | -0,56 | -0,42 | -0,23 |
| EBITDA/Intereses | -46.243.343,00 | -42.350.410,90 | -41.397.579,90 |




**Trends**




Importes Expresados en Miles de Pesos

## 8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

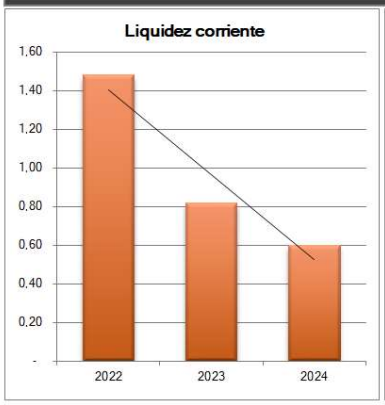
| Períodos Analizados | | | | 2022/2023/2024 |
|---|---|---|---|---|
| Analisis Financiero | dic-22 | dic-23 | dic-24 | |
| Liquidez corriente | 1,48 | 0,82 | 0,60 | |
| Liquidez acida | 1,48 | 0,82 | 0,60 | |
| Rotación del pasivo corriente días | 11.747.298.296 | 26.649.849.186 | 36.112.706.227 | |
| Rotación de las cuentas a cobrar | 170 | 204 | 85 | |
| Efecto Palanca | -0,57 | -0,25 | -0,13 | |

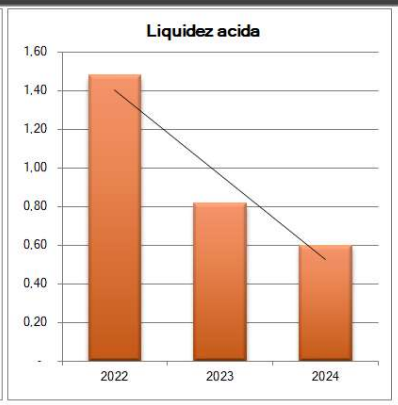


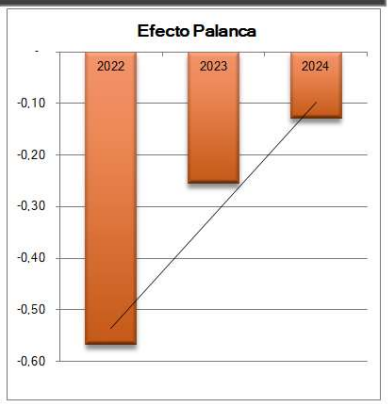

| Info | dic-22 | dic-23 | dic-24 |
|---|---|---|---|
| Caja y Bancos | 7.022.106 | 5.528.654 | 21.793.702 |
| Creditos por ventas | 46.349.295 | 67.809.504 | 51.443.336 |
| Deudas Comerciales | 35.012.205 | 9.634.446 | 133.963.086 |
| Deudas bancarias | 0 | 72.864.674 | 0 |
| Deuda Financiera s/ P.Neto | 0 | 13 | -0 |

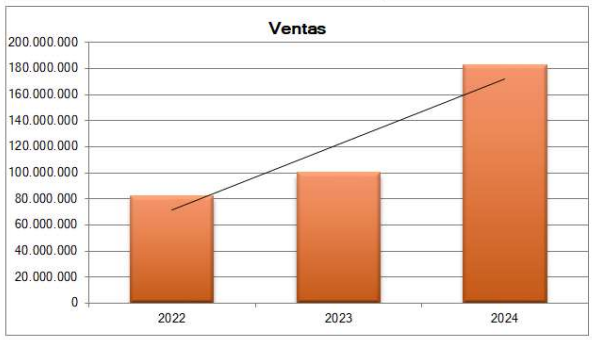


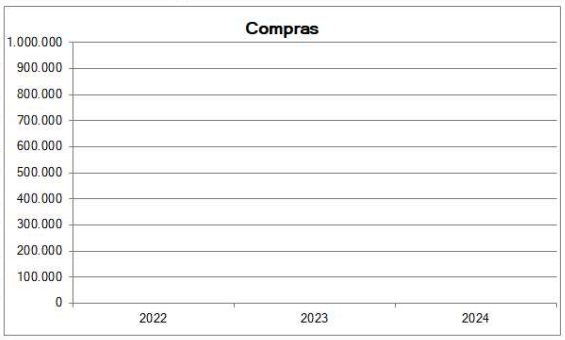

**Trends**



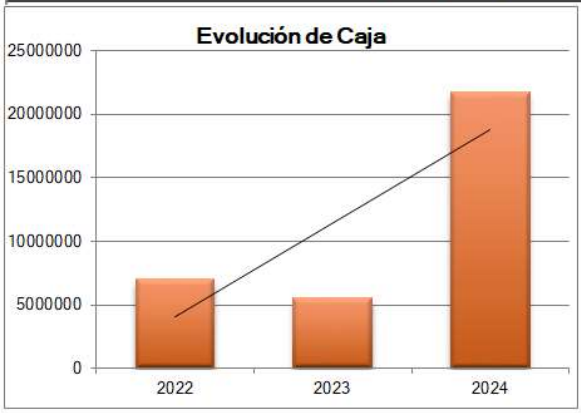



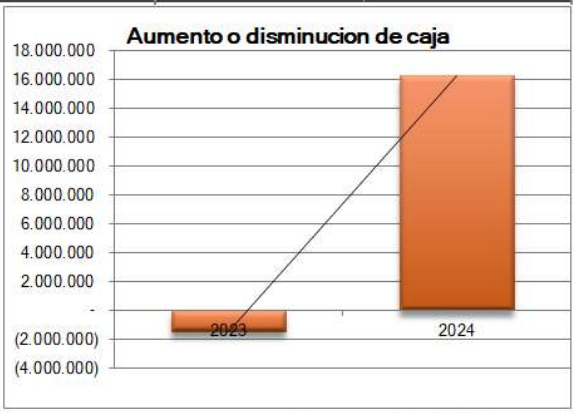




Importes Expresados en Miles de Pesos

## 8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

| Períodos Analizados | 2022/2023/2024 | |
|---|---|---|
| **Análisis del Flujo de fondos** | **dic-23** | **dic-24** |
| **Resultado del ejercicio** | **$ -30.942.136,00** | **$ -18.590.734,00** |
| Amortizaciones de Bienes de Uso | $ 0,10 | $ 0,10 |
| Depreciacion de Intangibles | $ - | $ - |
| **Generación interna de fondos** | **$ -30.942.135,90** | **$ -18.590.733,90** |
| Variación de créditos por ventas | $ -21.460.209,00 | $ 16.366.168,00 |
| Variación de otros créditos | $ -9.390.284,00 | $ -5.731.526,00 |
| Variación de Bienes de Cambio | $ - | $ - |
| Variación de otros activos corrientes | $ -988.873,90 | $ -16.912.201,00 |
| Variación de cuentas a pagar | $ -25.377.759,00 | $ 124.328.640,00 |
| Variación de deudas sociales | $ - | $ - |
| Variación de deudas fiscales | $ - | $ - |
| Variación de otras deudas | $ 15.481.459,10 | $ -10.682.941,00 |
| Variación de previsiones para contingencias | $ 1.031.576,90 | $ 433.765,00 |
| Ajuste | | |
| **Flujo de fondos operativos netos** | **$ -71.646.225,80** | **$ 89.211.171,10** |
| AREA/Dividendos pagados / Honorarios | $ - | $ -34.490.783,00 |
| Aporte de capital / Ajustes AREA | $ - | $ 34.490.783,00 |
| Adquisicion de Bienes de Uso | $ -2.711.900,10 | $ -81.449,10 |
| **Flujo de fondos antes de la financiación** | **$ -74.358.125,90** | **$ 89.129.722,00** |
| Variacion de deudas financieras corrientes | $ 72.864.673,90 | $ -72.864.673,90 |
| Variacion de deudas financieras no corrientes | $ - | $ - |
| **Aumento o disminucion de caja** | **$ -1.493.452,00** | **$ 16.265.048,10** |




Importes Expresados en Miles de Pesos

## 8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

| Datos Estadísticos | | | Niveles de Crédito teóricos s/Balance | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Ventas Mensuales | 15.244.944 | $ | S/Patrimonio Neto | - | $ |
| Compras Mensuales | 0 | $ | S/Capital de Trabajo | - | $ |
| Modo de Cobro s/Balance | 117 | días | S/Activos Líquidos | - | $ |
| Modo de Pago s/Balance | 31783594026 | días | S/Variables Combinadas | - | $ |

| Plazo | | 15 | 30 | 45 | 60 | 90 | 120 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Dependencia Máxima Aceptada | 90% | - | - | - | - | - | - |
| | 80% | - | - | - | - | - | - |
| | 65% | - | - | - | - | - | - |
| | 50% | - | - | - | - | - | - |
| | 40% | - | - | - | - | - | - |
| | 30% | - | - | - | - | - | - |
| | 20% | - | - | - | - | - | - |
| | 10% | - | - | - | - | - | - |
| | 2% | - | - | - | - | - | - |

**Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%**

## 8.8 SCORE DE BALANCE

| Períodos Analizados | | | | 2022/2023/2024 | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Concepto | Expresado por | Valor | Grade | Concepto | Expresado por | Valor | Grade |
| **Analisis Patrimonial** | | | | **Analisis Financiero** | | | |
| Solvencia | ratio | 0,02 | 1 | Liquidez corriente | ratio | 0,73 | 1 |
| Endeudamiento corriente | ratio | - 4,12 | 1 | Liquidez acida | ratio | 0,73 | 8 |
| Capital corriente | % | -30,9% | 1 | Rotación del pasivo corriente días | días | | 1 |
| Activo no Cte sobre Activo | % | 30,6% | 10 | Rotación de las cuentas a cobrar | días | 117 | 6 |
| Financiación del activo no cte. | ratio | 0,17 | 1 | Efecto Palanca | ratio | - 0,20 | 1 |
| Deuda bancaria sobre Pasivo | % | 12,6% | 10 | **Analisis de Eficiencia** | | | |
| Deudas Comerciales sobre Pasivo | % | 68,1% | 3 | Gastos Financieros sobre Ventas | % | 0,0% | 10 |
| **Análisis de rentabilidad** | | | | Gastos Comerciales sobre Ventas | % | 0,0% | 10 |
| Rentabilidad de la inversión total | % | -24,6% | 1 | Gastos Administración sobre Ventas | % | 0,0% | 10 |
| Rentabilidad ordinaria de la inversión | % | 58,3% | 10 | Gastos Totales sobre Ventas | % | 0,0% | 10 |
| Rentabilidad ordinaria sobre el activo | % | -32,3% | 1 | Vida restante de Bienes de Uso | años | 37.895.035 | 10 |
| Resultado bruto sobre ventas | % | -30,8% | 1 | Rotación de bienes de cambio | días | 365 | 1 |
| Rentabilidad sobre Ventas | % | -19,4% | 1 | Rotación del activo | veces | 1,11 | 1 |
| Costo del financiamiento | % | 0,0% | 10 | Total | | | |
| Ebit/Ventas | % | -30,8% | 1 | 41,57 | | | |
| EBITDA/Ventas | % | -29,9% | 1 | | | | |
| EBITDA/Intereses | % | | 10 | | | | |

