DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

HALKIS S.R.L.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Mayo 2022

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa		Servicios	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	Solvencia				0,490	0,490	0,727	0,727	0,963	0,963	1,200	1,200
					X							
2.1.2	Endeudamiento Corriente				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
					X							
2.2.1	Índice de liquidez				0,900	0,900	1,200	1,200	1,500	1,500	1,800	1,800
								X				
2.3.1	Rentabilidad Bruta:				0,200	0,200	0,267	0,267	0,333	0,333	0,400	0,400
						X						
2.3.2	Rentabilidad Operativa				0,020	0,020	0,073	0,073	0,127	0,127	0,180	0,180
						X						
2.3.3	Rentabilidad Neta				0,030	0,030	0,087	0,087	0,143	0,143	0,200	0,200
						X						
Total Situación Económico-Financiero		37%	11									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	Cumplimiento Previsional y Fiscal	0	40	0%	10,0%	0,0
2	Situación Económico-Financiera	11	30	37%	90,0%	3,3
Resultado Final		3,3				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

HALKIS S.R.L. fue constituida en el año 2010 en General Roca, Provincia de Rio Negro, y tiene como objeto dedicarse a la ejecución de proyectos, estudios, investigaciones, análisis de mercado, estudios de impacto ambiental y otros relacionados con las actividades agrícola, ganadera, frutícola, hortícola, vitivinícola y cualquiera otra relativa a los productos de la cadena agro. Sus socios, BOGGIO FEDERICO y FORNIELES FRANCISCO, que no registran antecedentes comerciales negativos a título personal. Según el Form.931 - 03/2022, cuenta con 4 empleados registrados. Tiene afiliación vigente con PREVENCION ART, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL, ni Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social. Con relación a su situación bancaria, no ni registra atrasos ni cheques rechazados por Sin Fondos. No se observan embargos, juicios en su contra, eventos de Integridad, ni tampoco Prensa Negativa. La Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro informa Deuda en Categoría 1 (CONVENIO MULTILATERAL- Hasta 5.000 pesos) y 2 (Impuesto AUTOMOTOR- Desde 5.001 hasta 25.000 pesos).
El ejercicio cerrado a 06/2021 exhibió una performance económica adecuada, presentando incremento de Ventas (44.4% de variación interanual), sostenimiento del nivel de Costos/Gastos y un adecuado Resultado Final de $4.2 Millones (7% s/ventas) vs $1.8 Millones (5% s/ventas) en el ejercicio anterior. Financieramente, exhibió adecuados indicadores de Liquidez Corriente (1.42) y de Capital de Trabajo ($7.8 Millones, equivalente al 29% s/activo). Por otro lado, presentó una importante desmejora en su situación patrimonial debido principalmente al aumento de las Obligaciones Comerciales, lo que impactó negativamente en sus indicadores de Solvencia (pasó de 2.40 a 0.47) y de Endeudamiento Corriente (aumentó de 0.40 a 2.10), que se ubicaron dentro de parámetros insatisfactorios.
Por lo expuesto, operar con cierta cautela por su marcada desmejora en su situación patrimonial.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**$ 60 276 892**	**N/I**
Límite de compra	**$ 18 083 067**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 7
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 9
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 9
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 9
2.7.1 Socios / Accionistas 9
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 9
2.7.3 Directivos 9
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 10
2.8 ACTIVOS 11
2.8.1 Inmuebles 11
2.8.2 Rodados 11
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 11
2.10 CERTIFICACIONES 14
2.10.1 Certificaciones de Calidad 14
2.10.2 Distinciones Obtenidas 14
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 14
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 14
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 16

3- SITUACIÓN COMERCIAL 17

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 17
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 17
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA 17
3.4 COMPRAS ANUALES A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA 17
3.5 PROVEEDORES 17
3.6 CLIENTES 17
3.7 SEGUROS 18
3.7.1 Registro de contratos con las ART 18
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 18
3.7.3 Otros Seguros contratados 18

4- COMERCIO EXTERIOR 19

4.1 IMPORTACIONES 19
4.2 EXPORTACIONES 19

5- SITUACIÓN BANCARIA 20

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 20
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 20
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 21

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 22

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 22
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 22
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 22
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 22
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 22
6.3.3 Embargos 23
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 23
6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social 23

7- INTEGRIDAD 24

7.1 INTEGRIDAD 24
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 24

8- ESTADOS CONTABLES 25

8.1 DATOS CONTABLES 25
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 31
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 32
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 33
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 34
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 35
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 36
8.8 SCORE DE BALANCE 37

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	HALKIS S.R.L.
CUIT	30-71160449-5
Domicilio	CHILE 935, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
Actividad	829900 - SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P. 712000 - ENSAYOS Y ANÁLISIS TÉCNICOS
Forma Jurídica	Sociedad de Responsabilidad Limitada
Fecha de Inscripción	12/11/2010
Fecha de Contrato Social	02/10/2010
Patrimonio neto al 2021	$ 8 844 466
Cantidad Empleados	4 Fuente: Empresa.
Domicilio Legal	CHILE 935, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
Otros posibles domicilios, vinculados, o eventuales.	CHILE 935, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Son un Equipo Multidisciplinario de profesionales de la Patagonia con más de 15 años de experiencia en la región, con una amplia red de contactos. Están comprometidos con el desarrollo económico, social y ambiental del entorno en el que actúan.

En su accionar cotidiano, los inspiran tres conceptos fundamentales:

- El factor humano como eje de toda transformación.
- Una gestión integrada.
- La incorporación gradual de tecnología.

Sus servicios están en condiciones de atender satisfactoriamente los requerimientos de empresas tanto nacionales como multinacionales de distinto porte. Asimismo, ofrecen soluciones a las demandas de diversas instituciones y asociaciones del sector.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

MISIÓN

"Contribuir, mediante el trabajo innovador de nuestro equipo, al desarrollo del medio en el cual actuamos, facilitando los procesos de creación de valor económico, ambiental y social mediante el uso del conocimiento y la tecnología."

VISIÓN

"Constituirnos en una organización líder en servicios profesionales para el desarrollo local de los sectores agroalimentario y energético en la Patagonia con proyección nacional e internacional."

VALORES

"Expresamos nuestros valores a través de tres dimensiones fundamentales:

Dimensión Profesional: Brindar servicios de excelencia como foco de nuestra profesión. La ética personal y profesional como forma natural de desarrollar nuestra actividad.

Dimensión de las Personas: El compromiso es el estilo de nuestra gestión. La iniciativa, la empatía y la proactividad son atributos que valoramos. Nuestro equipo interdisciplinario es el motor generador.

Dimensión del Servicio: La creación de una experiencia "única" del cliente y un ambiente de confianza que facilite un abordaje efectivo de los proyectos y eventuales conflictos. Capacitar profesionales interdisciplinarios con visión global y capacidad de respuesta de acción local."

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

AFIP

Comarb
COMISIÓN ARBITRAL DEL CONVENIO MULTILATERAL

HALKIS S.R.L. CUIT: ***30-71160449-5***

Forma Jurídica: ***S.R.L.***

Fecha Contrato Social: ***02-10-2010***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

RET ART 79 LEY GCIAS INC A,ByC - 160	05-2018
GANANCIAS SOCIEDADES	11-2010
IVA	11-2010
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	11-2010
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	11-2010
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	11-2010
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	08-2011

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*829900 (F-883) SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.*	Mes de inicio: *11/2013*
Secundaria(s):	*712000 (F-883) ENSAYOS Y ANÁLISIS TÉCNICOS*	Mes de inicio: *11/2013*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***6***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

CHILE 935
GENERAL ROCA
8332-RIO NEGRO

IMPUESTOS PROVINCIALES - FECHA DE ALTA

IIBB CONVENIO MULTILATERAL - ACTIVO	*11/2010*

JURISDICCIONES ADHERIDAS - FECHA DE ALTA

907 *CHUBUT*	*desde: 09/2012*
915 *NEUQUEN*	*desde: 11/2010*
916 *RIO NEGRO*	*desde: 11/2010*

ACTIVIDADES PROVINCIALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*829909 NAES Servicios empresariales n.c.p.*	Art: *10* desde: *11/2010*
Secundaria(s):	*712000 NAES Ensayos y análisis técnicos*	Art: *10* desde: *11/2010*

Vigencia de la presente constancia: ***02-05-2022*** a ***01-06-2022*** Hora **13:07:58** Verificador **107732456740**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Fuente: Externa.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

Información no proporcionada por la empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
BOGGIO FEDERICO	Argentina	20-21155199-3	50.0
FORNIELES FRANCISCO	Argentina	20-23904875-8	50.0

Fuente: Externa

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
FORNIELES FRANCISCO	Argentina	20-23904875-8	Socio Gerente
BOGGIO FEDERICO	Argentina	20-21155199-3	Socio

Fuente: Externa.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

FORNIELES FRANCISCO - 20239048758

SCORE

80

FORNIELES FRANCISCO

FECHA NACIMIENTO:	05/04/1974
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	536 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	04/2013

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
CHACRA 186, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
FISCAL:
CHILE 935, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
OTROS:
RODHE 00031, (8332), GENERAL ROCA
EST. HUMBERTO CANALE CHAC 186, GENERAL ROCA
TUCUMAN 1955, (8332), GENERAL

FISCALES

EMPLEADO DE	HALKIS S.R.L. (10/2021)
CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/11/2010
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

BOGGIO FEDERICO - 20211551993

SCORE

77.3

BOGGIO FEDERICO

FECHA NACIMIENTO:	23/10/1969
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	172 000
BANCOS	1
ANTIGUEDAD SIT. 1	07/2009

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
CALLE 99 1716, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
FISCAL:
CALLE 99 1716, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
OTROS:
MAIPU 01245, (8332), GENERAL ROCA
PARANA 1876, (8332), GENERAL ROCA, RIO NEGRO, ARGENTINA
E GADANO 132, (8332), GENERAL

FISCALES

EMPLEADO DE	HALKIS S.R.L. (10/2021)
EMPLEADO DE	UNIVERSIDAD NACIONAL DEL COMAHUE (10/2021)
CLAE	SERVICIOS DE APOYO PECUARIOS N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/01/1994
RIESGO	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE RIO NEGRO Fecha: 18/10/2010

HALKIS S.R.L. La Dra. Jimena Gallisa, Inspectora Regional de Personas Juridicas, titular del Registro Publico de Comercio, sito en calle Mitre n° 1090 de la ciudad de General Roca, ordena de acuerdo a los terminos del Art. 10 y modificaciones de la Ley 19.550, la publicacion en el Boletin Oficial, por un (1) dia, la constitucion de la Sociedad denominada: HALKIS S.R.L. Socios: Federico Boggio, argentino, nacido el 23 de octubre de 1969, de estado civil soltero, Ingeniero Agronomo (profesion), titular del documento nacional de identidad Nº 21.155.199, domiciliado en Parana 1876 de General Roca; Mariela Alejandra Gomez, argentina, nacida el 01 de abril de 1972, de estado civil casada; Ingeniero Agronomo (profesion), titular del documento nacional de identidad Nº 22.986.048, domiciliado en La Pampa 890 de General Roca y Francisco Fornieles, argentino, nacido el 05 de abril de 1974 de estado civil casado, Ingeniero en Produccion Agropecuaria (profesion), titular del documento nacional de identidad Nº 23.904.875, domiciliado en calle Cnel. Rodhe 31 de General Roca.- Fecha de instrumento de constitucion: 2 de octubre de 2010.- Domicilio real y legal: Tucuman 1955.- Objeto: Tiene por objeto realizar por cuenta propia, o de terceros, o asociada con terceros dentro o fuera del pais las siguientes actividades: I. Consultoria: Mediante la confeccion y ejecucion de Proyectos, Estudios, Investigaciones, Analisis de mercado, Estudios de Impacto Ambiental y otros relacionados con las actividades agricola, ganadera, fruticola, horticola, vitivinicola y cualquiera otra relativa a los productos de la cadena agro alimenticia. En caso de tratarse de profesion reglamentada, el asesoramiento sera prestado por personas con titulo habilitante, y de conformidad con las leyes que regulan su ejercicio. II Analisis de Laboratorio: Mediante la prestacion de los siguientes servicios: Determinacion de residuos de pesticidas; Curvas de degradacion de pesticidas; Analisis agricolas de rutina, suelo y agua, foliares; Analisis de metales pesados; Analisis de microtoxinas, ocratoxinas y aflatoxinas; Analisis de vitaminas; Analisis de antibioticos en pescado y pollo; Analisis de Minerales; Valor nutricional: Azucar y grasas, proteinas; Analisis de determinacion del estado de madurez en frutas frescas; Ensayos para la aplicacion de agroquimicos tanto a campo como en poscosecha. III. Administracion o Explotacion o Arrendamiento o Aparceria de Establecimientos Agricolas o Ganaderos: Mediante la administracion o explotacion de establecimientos propios o de terceros, ganaderos, agricolas, forestales, avicolas, apicolas, fruticolas, vitivinicolas, horticolas, granjas, tambos o semilleros. IV.- Recuperacion de Tierras: Mediante la realizacion de trabajos de incorporacion o mejoramiento de la produccion agropecuaria de tierras aridas o anegadas, mediante la implantacion de sistemas de riego o de evacuacion de aguas. Queda excluida toda actividad que en virtud de la materia haya sido reservada a profesionales con titulo habilitante. V.- Mandatos: Mediante el ejercicio en el pais y/o en el extranjero de representaciones, mandatos, agencias, gestiones de negocios, intermediacion, comisiones, consignaciones, representacion de empresas y/o consorcios nacionales y/o extranjeros ante organismos publicos, privados y/o mixtos de cualquier indole con motivo de contrataciones directas o indirectas, licitaciones publicas y/o privadas y todo otro tipo de gestion. VI.- Inmobiliaria: Mediante la compraventa, permuta, cesion, explotacion, arrendamiento y locacion de inmuebles urbanos y rurales. VII.- Comercial: Mediante la importacion, exportacion, operaciones de compra y venta, permuta, distribucion, consignacion, deposito o almacenamiento, envase y fraccionamiento de toda clase de bienes y servicios vinculados con las actividades antes mencionadas. VIII.- Inversion: Mediante el aporte, asociacion o inversion de capitales a personas, empresas o sociedades constituidas o a constituirse, o a simples particulares, para toda clase de operaciones realizadas o a realizarse. IX.- Bancarias: Mediante la concertacion de cualquier contrato que tenga por finalidad la utilizacion de los servicios propios de los bancos o entidades financieras autorizadas para actuar como tales por las autoridades competentes de la Republica Argentina, cumplimentando todos los requisitos y formalidades necesarios a tales efectos. X.- Contratos de Trabajo: Mediante la celebracion o rescision de contratos de locacion de servicios y contratos de trabajo, ejerciendo las facultades que la legislacion en vigencia confiere al empleador.- Plazo de duracion de la sociedad: Seis (6) anos.- Capital social: El Capital Social se fija en la suma de Pesos Sesenta Mil ($ 60.000) dividido en sesenta (60) cuotas de Mil Pesos ($ 1.000) valor nominal cada una, de las cuales Federico Boggio suscribe 20 cuotas de $ 1000 (Pesos Mil) valor nominal cada una, lo que hace la la suma de Pesos Veinte Mil ($ 20.000) y Mariela Alejandra Gomez suscribe 20 cuotas de $ 1000 (Pesos Mil) valor nominal cada una, lo que hace la suma de Pesos Veinte Mil ($ 20.000) y Francisco Fornieles suscribe 20 cuotas de $ 1000 (Pesos Mil) valor nominal cada una, lo que hace la suma de Pesos Veinte Mil ($ 20.000). Los socios integran el 25% del capital social en suma en efectivo, obligandose a integrar el saldo restante dentro del plazo de dos anos computados a partir de la fecha de inscripcion de la Sociedad en el Registro Publico de Comercio. La reunion de Socios dispondra el momento en que se completara la integracion.- Composicion de los organos de administracion y Fiscalizacion: Francisco Fornieles, DNI. 23.904.875, como Socio Gerente, durante un plazo de dos (2) ejercicios. No posee organo de fiscalizacion.- Organizacion de la representacion: Francisco Fornieles, DNI. 23.904.875, como Socio Gerente, durante un plazo de dos (2) ejercicios.- Fecha de cierre de ejercicio: 30 de Junio de cada ano.- Dra. Jimena Gallisa, Inspectora Regional de Personas Juridicas. General Roca, 13 de Octubre de 2010. Publiquese edictos.– Dra. Jimena Gallisa, Inspectora Regional de Personas Juridicas - General Roca.

OTRAS PUBLICACIONES

La CAFI afirma que este año el mercado ruso no va existir para la fruta de Río Negro y Neuquén
Fuente: www.cadenadelsol.com.ar Fecha: 10/03/2022

El mercado ruso no es fácil sustituir, "es un trabajo muy arduo, lento y meticuloso para poder encontrar los clientes que compren esa fruta", remarcaron.
La Cámara Argentina de Fruticultores Integrados (CAFI) afirmó que el mercado ruso no va existir para las exportaciones de peras y manzanas de Río Negro en la actual temporada, debido al bloqueo de los puertos de Rusia por el conflicto con Ucrania.
En el inicio de la temporada fueron despachados 700 contenedores de peras en cuatro barcos que partieron desde Río Negro hacia Rusia, lo que representa alrededor de un 25% del total que se embarca en toda la temporada por unos US$ 50.000.000.
«Se trata de las variedades Packham y William», precisó el ministro de Producción y Agroindustria, Carlos Banacloy.
La producción de peras y manzanas en estado de emergencia hasta 2020
A su vez, el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentario (Senasa) informó en el Mensuario Estadístico Frutícola de diciembre 2021 que 74.629 toneladas de pera fueron exportadas a Rusia durante esa temporada.
Por su parte el presidente de la CAFI, Agustín Argibay Molina, dijo hoy a Télam que «ese mercado este año no va existir, y es probable que en los años próximos siga con problemas».
Se trata de un volumen de fruta muy importante, «que es muy difícil colocar en otros mercados, porque cada mercado tiene una demanda especial de fruta; no se puede mandar rápidamente de un mercado a otro, hay que conseguir los clientes que la compren y que la paguen», agregó.
Argentina: Por el clima, Río Negro redefine su cosecha de peras y manzanas - PortalFruticola.com
En ese sentido afirmó que por ejemplo Brasil es el mercado más importante, «pero la fruta que va es diferente porque demanda una variedad, una calidad y un tamaño diferente», detalló.
El mercado ruso no es fácil sustituir, «es un trabajo muy arduo, lento y meticuloso para poder encontrar los clientes que compren esa fruta», remarcó.
Para esta temporada las exportaciones iban a ser mayores, «son unas 75.000 toneladas las que aún no fueron embarcadas y las que se está buscando re orientar, es la fruta que está más complicada porque es dificilísimo darle otro destino», apuntó.
Control de calidad: Peras y manzanas de la Patagonia para el mundo | **Halkis SRL**
En ese marco, dijo que se está trabajando con los ministros de Río Negro y de Neuquén a la espera de próximas reuniones con el gobierno nacional, «para buscarle algún tipo de solución a éste problema».
«Queremos trabajar en conjunto con los gobiernos para encontrar un mecanismo que permita pasar este año, porque lo que más se va a necesitar es financiamiento», concluyó.

Jornada ganadera del IPCVA en Río Negro: Contrastes entre un presente con muchas limitaciones y un futuro explosivo con manejo holístico y áreas bajo riego
Fuente: www.bichosdecampo.com Fecha: 17/09/2020

Nuestro querido colega Fabricio Gonzalez cubrió las alternativas de la jornada virtual del IPCVA sobre el potencial ganadero de Río Negro y la Patagonia Norte. Luego escribió esta crónica que describe las limitaciones actuales -un clima inestable, con sequías o grandes nevadas, sobre suelos frágiles que tienen una receptividad de solo 1 animal cada 60 hectáreas- y compara con lo que podría suceder a futuro si la región realiza los manejos y las inversiones necesarias para crecer en superficie bajo riego.
Una climatología inestable y extrema, suelos pobres y una demanda insatisfecha son los elementos dominantes en la actividad ganadera del norte de la Patagonia. Al menos, fueron los ejes que abordaron algunos de los especialistas que se sumaron al ciclo “Seminarios Virtuales”, del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA), que en este caso se denominó “La Ganadería Arrancó con todo en el Alto Valle”.
Contrasta el presente, casi escuálido como los espinudos alpatacos, con el futuro que se abre para las inversiones que avanzan sistematizando y poniendo bajo riego campos de muy bajos rendimientos.
En una punta está el manejo “como hacían nuestros padres o nuestros abuelos”, como indicó el profesor de la carrera de agronomía de la Universidad Nacional del Comahue (UNCo), Federico Boggio, y en la otra la eficiencia de Agropecuaria Don Manuel, que tiene una tasa de preñez del 93% en 381 hectáreas bajo riego en la zona de Valle Azul.
Pero mientras los emprendimientos de vanguardia son eso, una vanguardia, “tenemos problemas en la obtención de agua”, dice el técnico del programa ganadero de la provincia de Río Negro, Pablo Cascardo. El también es quien hace notar que “estamos en una zona seca de transición” y que “existe una disparidad climatológica”, marcada por “eventos extremos”, como las sequías de hace unos 15 años que diezmaron los stocks provinciales.
Las lluvias tampoco son parejas, y van de los 250 a los 400 milímetros en las zonas ganaderas de la provincia. Eso se traduce en una producción de materia seca de unos 350 kilos por hectárea al año.
Hoy, el partido de Patagones y Río Negro, tienen el 75% del total de cabezas bovinas de toda la Patagonia, y los campos están “al límite de la sustentabilidad”. O sea, no le entra una vaca más al rodeo provincial de 750.000 cabezas.
El desafío es “mejorar los índices reproductivos”, sin dudas, o multiplicar los panes, como propone el agrónomo Federico Boggio, docente universitario y uno de los titulares de la consultora **Halkis SRL**. Para ello predica los beneficios del “manejo holístico” de los pastizales, algo que ha prendido casi de manera espontánea entre algunos veteranos grupos de Cambio Rural de la zona de Río Colorado, quienes han comenzado con estas prácticas.
Boggio, queriendo o no, tiró mordaz: “Partiendo de recursos sin impuestos, como el sol y alguna que otra nube que pasa” se debe atender a la “cadena débil” de la ganadería rionegrina, con lluvias promedio de 300 mm y unos 220 kilógramos de materia seca por hectárea y por año. Números algo disonantes respecto de los de Cascardo.
Lo cierto es que estos campos, “nos permiten 1 animal cada 60 hectáreas”, y sobre esa realidad no hay discrepancias. Y por lo tanto, “se produce 1 kilo vivo por hectárea y por año”. Todo en un marco de “un manejo desactualizado de los campos, como lo hacían nuestros padres o nuestros abuelos”.
Boggio también coincide en que las lluvias “con variables y cíclicas”, y entonces despliega los conceptos del manejo holístico: Evitar el pastoreo hasta las raíces, la clave es el tiempo, planificación del pastoreo, y contemplar los períodos de descanso.

Dice que para conceptualizar el manejo holístico, se tomaron "referencias (de manejo), anteriores a la ganadería moderna". De todos modos, gráficos en mano, indicó que "se puede duplicar la receptividad".
Receptividad es la palabra mágica en estas extensiones polvorientas barridas por los vientos del oeste. Consignó, acompañado de una foto de una majada, que encabezó una experiencia que pasó de 220 kilos de Materia Seca al año a 400 y 440 kilos en un plazo de 4 años. Y así se pasaría de 1 a 7 kilos producidos por hectárea por año "con las mismas lluvias".
Por lo pronto, en Patagonia hay 25 establecimientos que están experimentando con estas prácticas.
Santiago Villalba también puede dar muestras de que Río Negro es una tierra de climas extremos, con períodos prolongados de sequías. El es uno de los técnicos que lleva adelante el "Encierre Comunitario" de Río Colorado, que para ponerlo en términos corrientes, se trata de un feedlot estatal que surgió para evitar que los ganaderos de la zona perdieran todo su capital en las sequías que se dieron en torno al año 2005.
"Había una emergencia", recordó Villalba otro momento extremo de la climatología regional, y repasó que en ese momento unificaron esfuerzos la Sociedad Rural local, el Ministerio de Agricultura de la Provincia, el gobierno nacional, el INTA, SENASA, la municipalidad y el colegio de veterinarios. Y hasta un privado, que en 2008 donó 20 hectáreas para que se desarrolle este establecimiento, que hoy ocupa a 3 personas, tiene un administrativo ad honorem en la rural local, y un técnico y responsable que aporta la provincia.
A pesar de ser público, el servicio no es gratuito, y se estableció un canon que engrosó un fondo de infraestructura. En la práctica, el 50% de los productores de la zona aledaña a Río Colorado han usado los servicios del encierre, y son unos 300. Pasan por año poco más de 4.000 animales y los animales han ganado unas 4.000 toneladas de carne, lo que se traduce en 20 millones de pesos en Valor Agregado, según estimaciones de este año.
De la exposición también participó el Veterinario Leonardo Waridel, que forma parte de la sorprendente experiencia del frigorífico cooperativo JJ Gómez, que surgió luego que 15 operarios se hicieran cargo de las instalaciones del quebrado frigorífico de General Roca, Fricader. Luego que en el gobierno de Mauricio Macri fueran barridas varias pseudo cooperativas cárnicas (había unas 30), dos o tres quedaron en pie, y el "Frigorífico JJ Gómez" fue uno de ellos. Hoy, ya obtenido el tránsito federal, ocupa un lugar estratégico a mitad de camino entre las zonas ganaderas y los grandes centros urbanos del Alto Valle, como el conglomerado Neuquén que ya tiene 1 millón de habitantes. De aquellos 15 bravos de hace 20 años, hoy son 80 operarios y la planta es la única en la región que puede realizar faena simultánea de ovinos, porcinos y bovinos.
Hacia el este de la provincia, en un área sobre la cual los enólogos más expertos del mundo han posado su mirada y comenzado a realizar las primeras inversiones (pueden googlear los vinos "J Alberto" y "Noemia"), se abren paso las inversiones fuertes, como las realizadas en el establecimiento Agropecuaria Don Manuel, ya célebre por alguna aparición en medios nacionales. Han logrado poner bajo riego 380 hectáreas en un campo de Valle Azul, un punto medio entre el Alto Valle y el Valle Medio.
Allí la tasa de preñez es del 93%, los paneles solares abastecen de energía las bombas de riego y se pesa una vez a la semana la cantidad de alimento que ingieren los animales. Se han atrevido incluso a la siembra aérea sobre el maíz, pero tuvieron problemas porque en un momento hubo que cortar el riego para picar el maizal.
Don Manuel, como otros establecimientos similares que existen en valle medio (desde el aire se los distingue por esos soles verdes de alfalfa surgidos del sistema de riego por pívot central), son el telón corrido que permiten vislumbrar el futuro ganadero de Río Negro: Grandes extensiones, tierra a bajo precio, y agua para riego. Clima seco (ideal para un feedlot) y un mercado insatisfecho. La región produce el 50% de lo que produce y Vaca Muerta, con todos sus petroleros bien remunerados, se encuentra en el peor de los casos a 250 kilómetros de los potreros.
Desde hace 5 años ronda por los despachos gubernamentales un estudio presentado por la Organización de la Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), el gobierno de Río Negro y el Programa de Servicios Agrícolas Provinciales (Prosap) a través de la Unidad de Cambio Rural, el cual determinó que en la Argentina se puede ampliar la superficie de tierras bajo riego en 1.560.000 hectáreas más, de las cuales 915.000 serían viables económicamente. De ese total, 411.000 hectáreas se encuentran en Río Negro, lo que representa un 45%.
No por nada el gobierno provincial está ejecutando dos estaciones transformadoras. No están en un parque industrial, ni junto a una gran ciudad, sino casi en el medio del campo. Una, en el paraje "El Solito", donde estoico sobrevive -sin luz ni internet-, un bolichero que a fuerza de molinitos de vientos puede ofrecer alguna que otra bebida fresca. A valores del 2018, la inversión proyectada es de 170 millones de pesos, para llevar a lo largo de 145 kilómetros, una línea de 132 KV desde Pomona hasta Conesa, con dos estaciones transformadoras. Ahí, bajo esos cables, están las 400.000 hectáreas que el estudio presentado por la FAO indicó como rentables si se ponen bajo riego.

Cuando hacer las cosas bien reditúa: Halkis y su compromiso con los programas de Responsabilidad Social Empresarial para la industria petrolera
Fuente: www.inneuquen.info Fecha: 13/05/2019

Con base en General Roca, en poco tiempo **Halkis** se armó una cartera de clientes que hoy tiene como grandes protagonistas a compañías como Shell, Total Austral y Pan American Energy. Pero, ¿cómo?
Francisco Fornieles y Federico Boggio crearon la SRL en el 2010 como una consultora multidisciplinaria, que a la vez de brindar asesoramiento técnico sobre en los rubros de agricultura y ganadería, empezaron a crear programas de Responsabilidad Social Empresarial para las empresas dedicadas al rubro hidrocarburífero.
Y es que saber cómo realizar inversiones sociales que fomenten el desarrollo local es un servicio en demanda (y con grandes perspectivas de crecimiento). Si bien por un lado existe un claro cambio cultural dentro de las empresas ligado a temas de sustentabilidad, compromiso social y cuidado con el medio ambiente; también este tipo de proyectos brindan un gran beneficio económico. Hoy, por ejemplo, para pedir un préstamo a organismos internacionales las petroleras deben demostrar que invierten en las comunidades locales.
"Llegamos a eso un poco de casualidad, cuando en el 2011 nos cae una consulta a través del INTA de una ONG que le manejaba los programas de responsabilidad empresarial de lo que en su momento era Total", explicó Francisco Fornieles a InNeuquén, al respecto de los comienzos de la disciplina en el norte patagónico.
De ese primer contacto quedaron bien parados, y cuando la ONG cayó en desgracia, Halkis empezó a trabajar con la empresa de forma directa. "En ese momento nosotros no veíamos la vinculación de agricultura y ganadería con la industria del petróleo, pero ahí nos empezamos a dar cuenta que puede ser viable", comentó.

¿Y en qué consiste el trabajo? Tras un primer diagnóstico socioproductivo, se arma un programa piloto. Entre otros, en Halkis han desarrollado algunos de producción de alimentos orgánicos, de forestación no convencional, de producción ganadera de chivas en la estepa patagónica, y el acompañamiento a mujeres para potenciar emprendimientos hortícolas.
"Los programas no son enlatados, ya que trabajamos con la idea de desarrollar programas de desarrollo local donde las empresas operan con la gente e instituciones del lugar. Y si bien nuestro público en general son pequeños productores y campesinos, nos adaptamos a las particularidades y diferencias de cada situación", remarcó Fornieles. Y agregó que "Nuestra diferencia es que conocemos el sector productivo, y además, nacimos con la idea de armar equipos de trabajo que generen impacto. Por eso somos una empresa donde priorizamos mucho a las personas".
Y la aparente contradicción de tener como clientes a multinacionales petroleras mientras buscan potenciar un modelo de desarrollo sustentable y justo, no se les escapa. Se dicen conscientes de estar en la encrucijada entre trabajar con una industria que de afuera se ve como el ogro en cuanto a responsabilidad social y medioambiental. Pero sostuvieron, ahí recae el problema.
"Hay que trabajar desde adentro, con lo que se tiene. Hoy, este tipo de empresas destinan muchos recursos a programas de responsabilidad y no tan sólo como una pantalla. Se trabaja con las comunidades porque se sabe que es en beneficio para ambos", concluyó el agrónomo.
Y como la rentabilidad del negocio es grande, y más aún más son sus perspectivas a futuro, en Halkis resaltaron que ven crecimiento en la profesionalización de estos servicios.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	-	-	-	4

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-71180449-5
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
03/2022	Servicios Eventuales: No
Empleados en nómina:	4
Suma de Rem. 1:	1.045.303,00
Suma de Rem. 2:	1.045.303,00
Suma de Rem. 3:	1.045.303,00
Suma de Rem. 4:	1.045.303,00
Suma de Rem. 5:	1.045.303,00
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	1.045.303,00
Suma de Rem. 9:	1.045.303,00
Suma de Rem. 10:	0,00

Apellido y Nombre o Razón Social:

HALKIS S.R.L.

Nro. Verificador: 563384

Domicilio Fiscal: CHILE 935 GENERAL ROCA V 44

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 -	Total de aportes	82.172,61
a2 -	Aportes a favor	0,00
a3 -	**Aportes S.S. a pagar**	**82.172,61**
b -	Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 -	Total de contribuciones	107.814,91
b2 -	Asignaciones compensadas	0,00
b3 -	Detracción art. 23 Ley 27.541	1.800,00
	Subtotal contribuciones S.S.	106.014,91
	Retenciones	16.486,07
	Contribuciones S.S. a pagar	**89.528,84**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES

a1 -	Total de aportes	13.928,90
a2 -	Aportes a favor	0,00
a3 -	**Aportes O.S. a pagar**	**13.928,90**
b1 -	Total de contribuciones	27.857,81
b2 -	Excedentes de contribuciones a favor	0,00
	Subtotal contribuciones O.S.	27.857,81
	Retenciones	4.332,09
	Contribuciones O.S. a pagar	**23.525,72**

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	20.818,16
Total retenciones	20.818,16
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	16.486,07
Retenciones aplicadas a Obra Social	4.332,09
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS

Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	4	400,00
Remun. con ART	1.045.303,00	35.540,30
L.R.T. total a pagar		**35.940,30**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	4 - 148,84
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**148,84**

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde

Porcentaje: 0,00

Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraído: 0,00

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**89.528,84**	302 - Aportes de Obra Social	**13.928,90**
301 - Aportes de Seguridad Social	**82.172,61**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**35.940,30**
352 - Contribuciones de Obra Social	**23.525,72**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**148,84**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**

Imprimir

ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador:	AFIP
Formulario:	**931 v4400 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT:	**30-71160449-5**
Impuesto:	**301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período:	**2022-03**
Nro. verificador:	563384
Cantidad de registros:	127

Fecha de Presentación:	2022-04-11 Hora: 13:01:09
Nro. de Transacción:	846478224
Código de Control:	k9mBPd
Usuario autenticado por:	AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario:	20239048758

[F931.cuit.30711604495.fecha.20220411.txt]

Verificador de integridad (algorítmo MD5)
[44635e70344fae63a5df224085b5c8a3]
Código de barras para pagar en entidades habilitadas

19313071160449500030103229

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación
Datos sujetos a verificación

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO



3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

La empresa no informó detalle y evolución de compras y ventas.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.4 COMPRAS ANUALES A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

La empresa no informó compras a PAE.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

No se detectó información.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	580988
Desde:	01/10/2016 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	Afiliación vigente

Aseguradora:	ASOCIART
N° de contrato:	230780
Desde:	01/09/2012 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/09/2016 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	259969
Desde:	07/09/2011 - Alta de afiliación
Hasta:	31/08/2012 - Cambio de Aseguradora

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.7.3 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

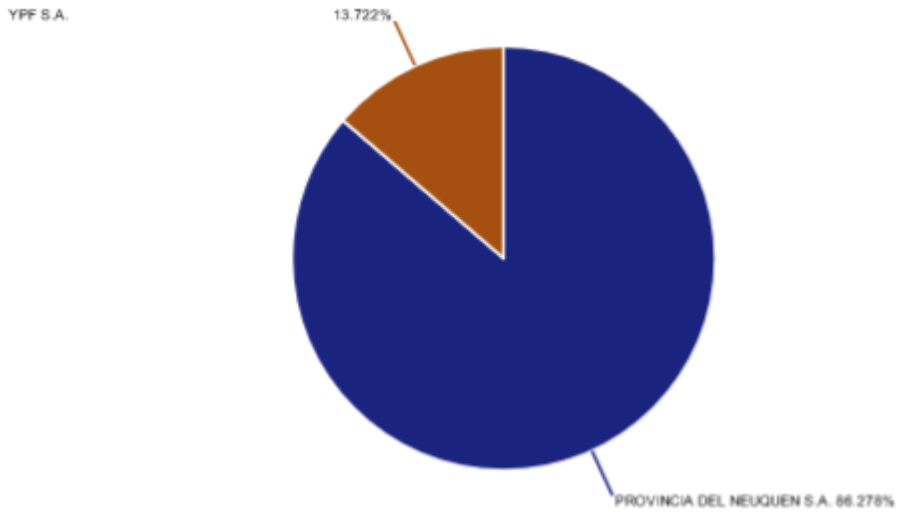
Banco	03/2020	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020
YPF S.A.								
PROVINCIA DEL NEUQUEN S.A.	42		8	4		35	1 039	1 038
BBVA FRANCES	32		12	7	7	19	503	456
TOTAL PERIODO	74		20	11	7	54	1 542	1 494

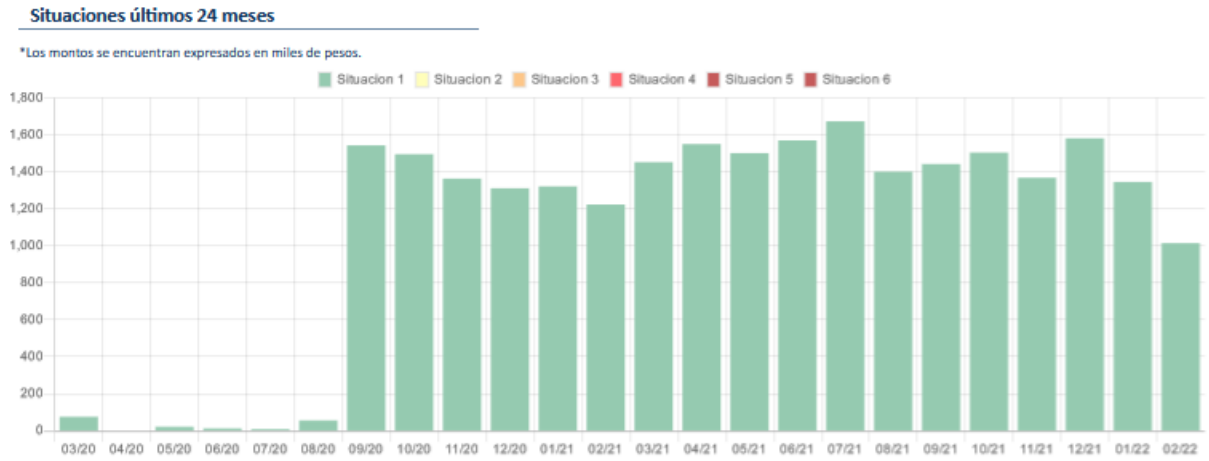
Banco	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021	04/2021	05/2021	06/2021
YPF S.A.	20	39	89	82	11	47	53	65
PROVINCIA DEL NEUQUEN S.A.	1 029	1 002	989	974	990	957	973	960
BBVA FRANCES	313	269	242	166	450	545	474	544
TOTAL PERIODO	1 362	1 310	1 320	1 222	1 451	1 549	1 500	1 569

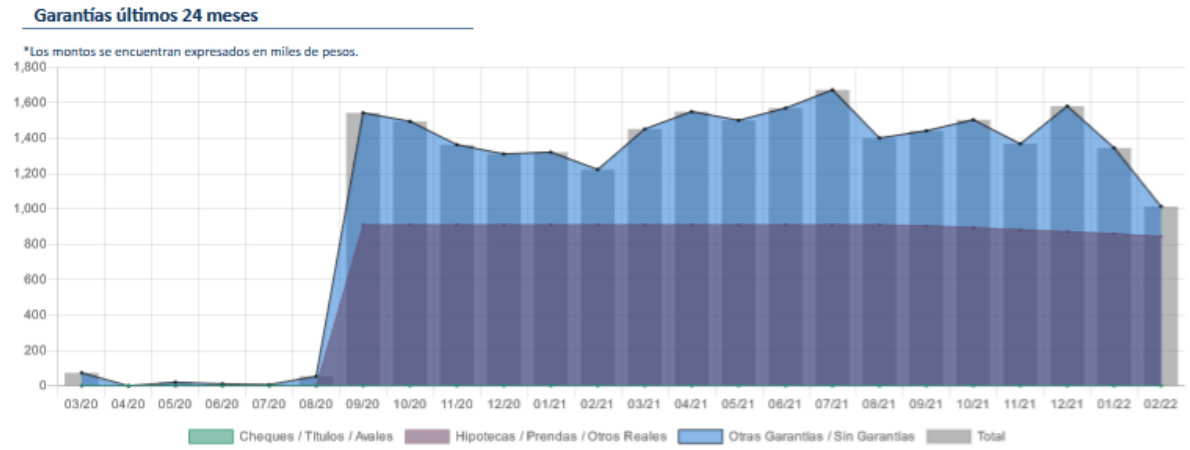
Banco	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021	11/2021	12/2021	01/2022	02/2022
YPF S.A.	181	117	126	111	105	117	123	139
PROVINCIA DEL NEUQUEN S.A.	974	919	931	903	895	909	874	874
BBVA FRANCES	517	364	384	489	367	554	347	
TOTAL PERIODO	1 672	1 400	1 441	1 503	1 367	1 580	1 344	1 013

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa







5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se detectó información.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se detectó información.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2010-11
30	IVA	ACTIVO	2010-11
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2010-11
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2010-11
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2011-08
787	RET ART 79 LEY GCIAS INC A,BYC	ACTIVO	2018-05
5900	IIBB CONVENIO MULTILATERAL	ACTIVO	2010-11

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	CUIT SIN BIENES ASOCIADOS
Situación actual:	

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.
Situación actual:	

Informe Estado de Deuda Agencia Recaudación Tributaria Rio Negro

Impuesto	Planes de Pago Vigentes	Intimaciones en Curso	Juicios en Curso	Situación
AUTOMOTOR	NO	NO	NO	**Categoría 2**
CONVENIO MULTILATERAL	NO	NO	NO	**Categoría 1**
SELLOS	NO	NO	NO	**Categoría 0**

Categorías	
Categoría 0	**Sin deuda**
Categoría 1	**Hasta 5.000 pesos**
Categoría 2	**Desde 5.001 hasta 25.000 pesos**
Categoría 3	Desde 25.001 hasta 100.000 pesos
Categoría 4	Más de 100.000 pesos

La información expuesta es la registrada al **28/04/2022** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro respecto a la CUIT consultada. La misma proviene de la sumatoria de importes adeudados vinculados a los impuestos: Inmobiliario, Automotores, Ingresos Brutos, Sellos. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella cuyo vencimiento haya operado con fecha anterior al 13/05/2019 y no obre constancia de pago de esta. La información se encuentra agrupada, pudiendo incluirse en un concepto deudas por uno o más dominios/partidas de propiedad del contribuyente. No se consideran aquellos sujetos que: Registren exenciones vigentes, Sean propietarios de un inmueble único comprendido en el Tramo 1. Las columnas de **Intimaciones en Curso o Juicios en Curso** indican si se han iniciado acciones administrativas o judiciales para el cobro de la deuda. Para consultas o reclamos, comuníquese a nuestro Centro de Atención Telefónico (0800-222-3278) o diríjase a la Oficina más cercana a su domicilio.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social

HALKIS S.R.L., CUIT 30711604495, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 01/12/2021

HALKIS S.R.L., CUIT 30711604495, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 28/04/2022

REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, HALKIS S.R.L. CUIT 30711604495 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

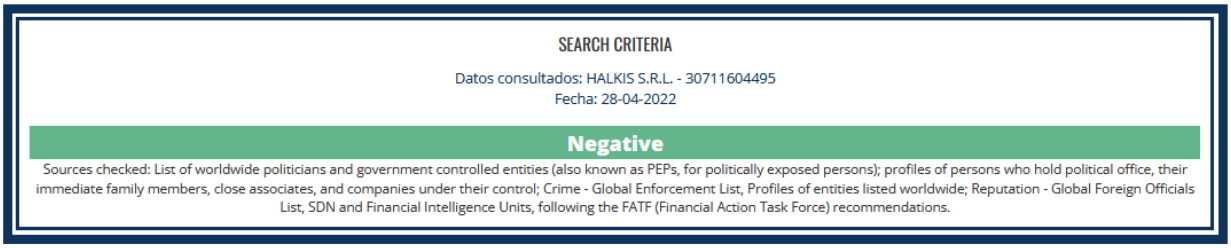
Fecha de emisión: 28/04/2022 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 9efb86dc-d68d-4614-a73e-aaa271123dd3

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP Administración Federal · CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina · RENATRE Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores · SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

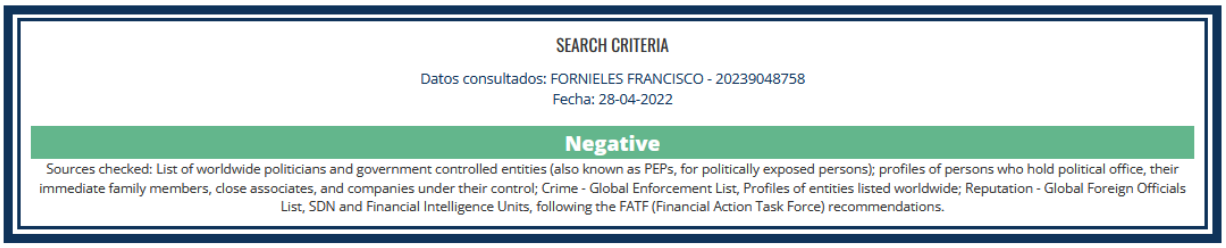
7.1 INTEGRIDAD


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: HALKIS S.R.L. - 30711604495
Fecha: 28-04-2022

Negative

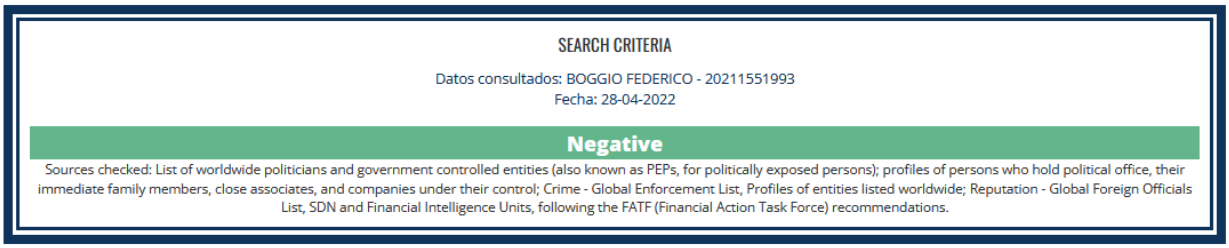
Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: FORNIELES FRANCISCO - 20239048758
Fecha: 28-04-2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BOGGIO FEDERICO - 20211551993
Fecha: 28-04-2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

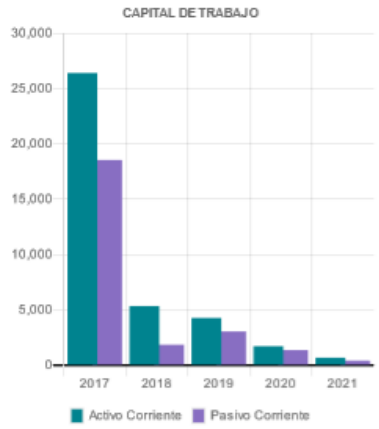
8- Estados Contables

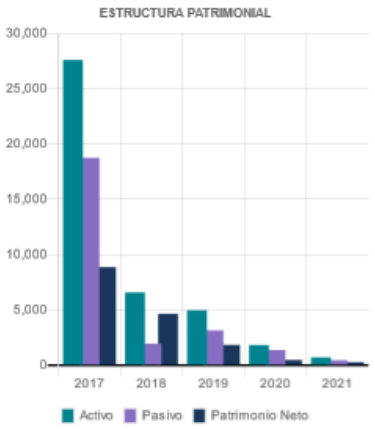
8.1 DATOS CONTABLES

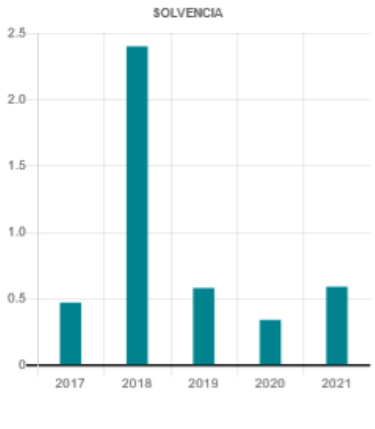
Activo

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Caja y Bancos	237	224	629	958	565
Inversión corriente	0	0	0	0	0
Ant Créditos por ventas	13	849	0	2 032	5 496
Otros Créditos	410	629	1 528	2 340	20 331
Bienes Cambio	0	0	0	0	0
Bienes Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	2 097	0	0
Total De Activo Corriente	659	1 703	4 253	5 330	26 392
Créditos Por Ventas	0	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	31	0	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	72	129	764	1 353	2 777
Depreciación Acumulada	41	52	69	123	1 604
Bienes De Uso	31	77	695	1 230	1 173
Activos Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	0	0
Total Activo No Corriente	31	108	695	1 230	1 173
Total Activo	690	1 811	4 948	6 560	27 566

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



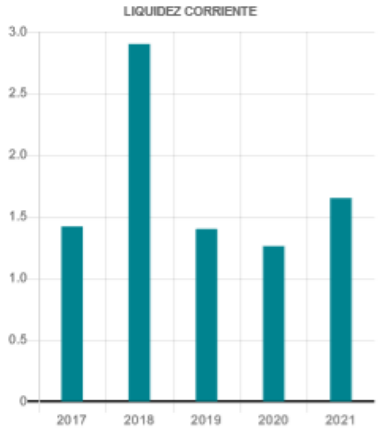


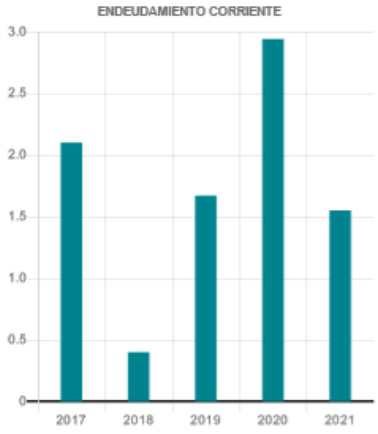


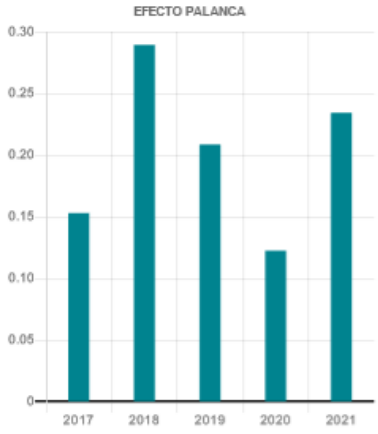
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	99	739	1 278	152	11 482
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	0	0	108
Remuneraciones Y Cargas Sociales	146	146	259	237	445
Cargas Fiscales	154	466	1 499	1 447	6 494
Anticipos De Clientes	0	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	0	0	0
Total Pasivo Corriente	399	1 351	3 035	1 836	18 530
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0	0
Préstamos	0	0	0	0	192
Deudas Fiscales	0	0	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	34	0	92	93	0
Previsiones	0	0	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	34	0	92	93	192
Total Pasivo	433	1 351	3 128	1 928	18 721
Capital Social	60	60	583	875	875
Resultados No Asignados	197	400	1 238	3 756	7 969
Patrimonio Neto	257	460	1 820	4 632	8 844

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



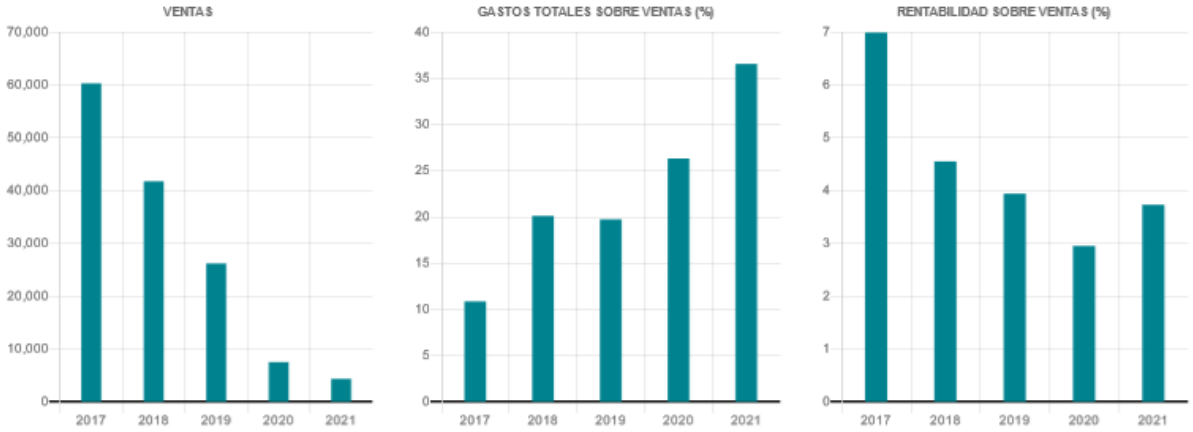




Estado de Resultados

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Ventas	4 339	7 507	26 184	41 742	60 277
Compras Del Ejercicio	0	0	7 835	12 863	21 877
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	2 521	5 271	19 134	29 513	48 076
Resultado Bruto	1 818	2 236	7 050	12 229	12 200
Amortizaciones	5	11	138	311	358
Gastos de Comercialización	0	0	0	0	0
Gastos de Administración	1 538	1 929	5 089	8 388	6 516
Gastos Financieros	48	47	78	5	28
Otros Ingresos	16	80	132	0	0
Otros Egresos	0	0	0	118	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	0	0	-479	-1 007	343
Impuesto a las Ganancias	87	119	504	813	1 786
Resultado	162	222	1 031	1 898	4 213

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,59	0,34	0,58	2,40	0,47
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	1,55	2,94	1,67	0,40	2,10
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	1,55	2,94	1,67	0,40	2,10
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	260,23	351,58	1 218,02	3 494,20	7 862,85

Análisis Financiero

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,65	1,26	1,40	2,90	1,42
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,65	1,26	1,40	2,90	1,42
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	341,55	8,84	0,00	20,54	10,97
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	75,92	206,27	70,42	26,05	196,66
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	6,29	4,15	5,29	6,36	2,19
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	139,96	97,25	37,70	33,94	51,37
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00	0,00	0,03
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,06
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	1,82

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	41,90	29,79	26,92	29,30	20,24
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	3,73	2,95	3,94	4,55	6,99
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	3,35	1,88	3,44	4,83	6,99
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,63	0,48	0,57	0,41	0,48
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	23,42	12,23	20,85	28,93	15,28
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	302 226,76	398 721,42	1 751 858,94	3 027 232,53	6 384 728,17
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,70	0,30	0,56	1,57	0,34
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,07	0,05	0,07	0,07	0,11
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	6,26	8,48	22,58	550,41	229,84

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	30/06/2017	30/06/2018	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,01	0,00	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,35	0,26	0,19	0,20	0,11
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,37	0,26	0,20	0,20	0,11
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	8,30	5,96	2,62	3,77	7,54
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	6,01	7,11	5,02	3,95	3,28

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial del cliente se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2019, 2020 y 2021 (fecha de cierre 30/06). Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado a Junio de 2021 totalizaron $60.2 Millones vs $41.7 Millones en ejercicio anterior, evidenciándose un incremento interanual del 44.4% con relación al ejercicio anterior.
- Los Costos Directos incrementaron del 70% al 79% su incidencia sobre las Ventas, mientras que los Gastos de Estructura disminuyeron pasando del 20% al 11% su participación.
- Se registraron Ingresos por $342 Mil correspondientes a Resultados Financieros y por Tenencia.
- El Impuesto a las Ganancia correspondientes al periodo fue de $1.7 Millones.
- Por lo expuesto, la empresa registró una Ganancia Neta de $4.2 Millones (7% s/ventas) vs $1.8 Millones (5% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 06/2021 una performance económica adecuada, con incremento de Ventas y sostenimiento del nivel de Costos, manteniendo un adecuado Resultado Final.

Financieros:

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 2.90 a 1.42, desmejorando considerablemente y ubicándose dentro de parámetros adecuados.
- El Capital de Trabajo mostró un saldo de $7.8 Millones, equivalente al 29% s/activo, considerándose adecuada la relación

En resumen, la situación Financiera a 06/2021 se mostraba adecuada en base a los niveles de Liquidez y de Capital de Trabajo.

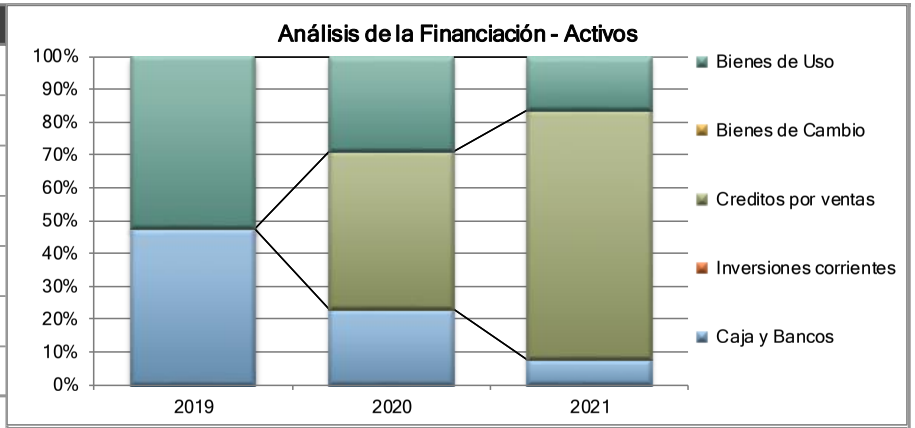
Patrimoniales:

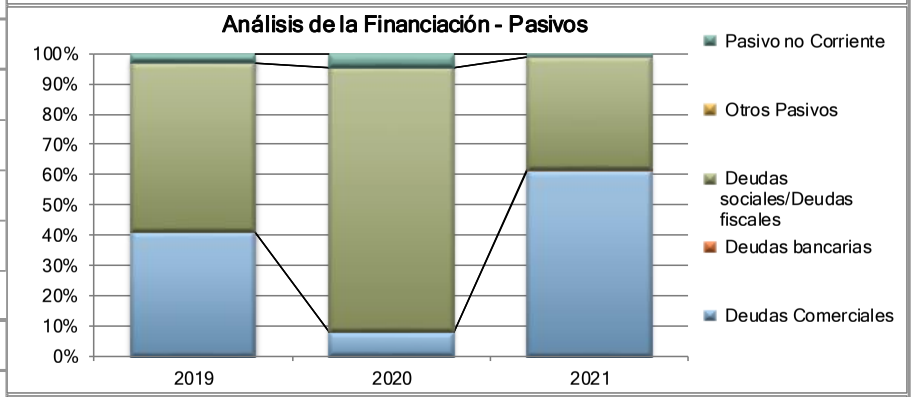
- El Patrimonio Neto a 06/2021 fue de $8.8 Millones vs $4.6 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN, $875 Mil corresponden a Capital Social.
- La Solvencia Patrimonial pasó de 2.40 a 0.47, mientras que el Endeudamiento Corriente aumentó de 0.40 a 2.10, desmejorando debido principalmente al aumento de las Deudas comerciales, y ubicándose dentro de parámetros insatisfactorios.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 67% del Activo, siendo las obligaciones comerciales la principal partida del Pasivo y los Créditos por Ventas la principal del Activo.

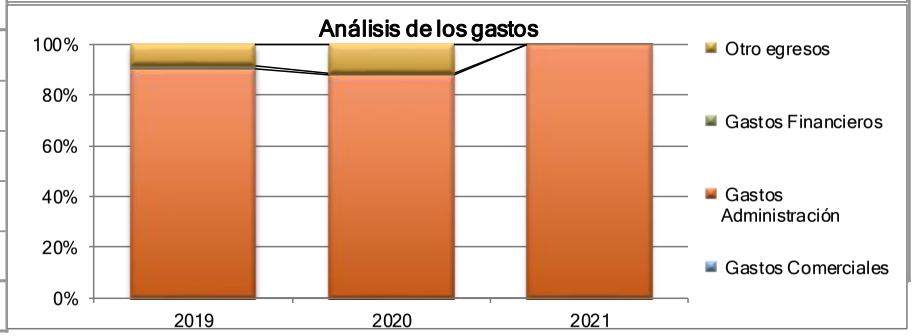
En resumen, el cuadro patrimonial del año 2021 se considera insatisfactorio por sus niveles de Solvencia y Endeudamiento Corriente.

Períodos Analizados			
Concept	jun-19	jun-20	jun-21
Caja y Bancos	628.762	957.778	565.374
Inversiones corrientes	-	-	-
Creditos por ventas	-	2.031.838	5.496.150
Otros Créditos	1.528.141	2.340.382	20.330.844
Bienes de Cambio	-	-	-
Bienes de Uso	694.614	1.229.991	1.173.283
Otros activos corrientes	2.096.571	-	-
Activo Corriente	**4.948.088**	**6.559.989**	**27.565.651**
Deudas Comerciales	1.277.960	151.832	11.482.137
Deudas bancarias	-	-	108.333
Deudas sociales/Deudas fiscales	1.757.498	1.683.962	6.939.047
Otros Pasivos	-	-	-
Pasivo no Corriente	92.363	92.643	191.667
Pasivo	**3.127.822**	**1.928.437**	**18.721.184**
Gastos Comerciales	-	-	-
Gastos Administración	5.089.345	8.388.031	6.516.303
Gastos Financieros	77.599	5.500	27.779
Otro egresos	478.954	1.124.886	-
Impuesto a las ganancias	504.312	813.220	1.786.111
Total	**6.150.210**	**10.331.637**	**8.330.193**

2019/2020/2021

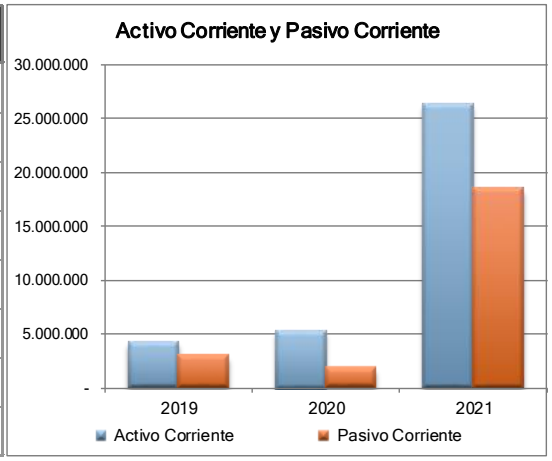




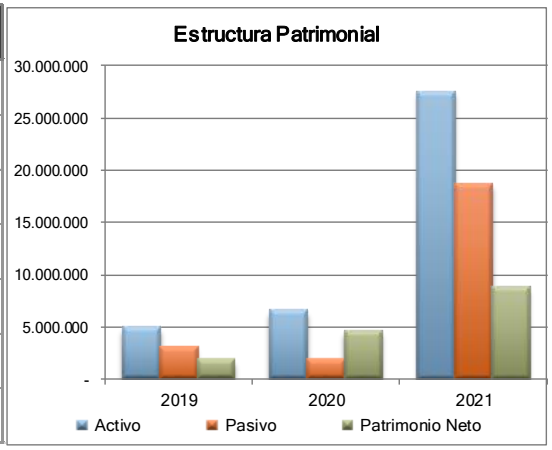


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

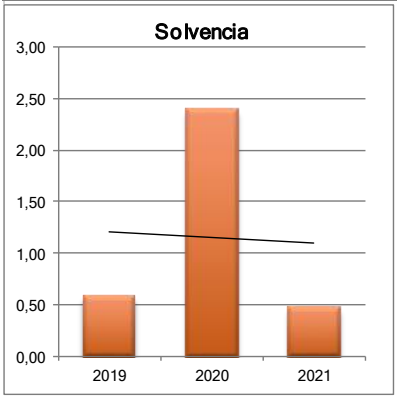
Períodos Analizados	2019/2020/2021		
Analisis Patrimonial	jun-19	jun-20	jun-21
Solvencia	0,58	2,40	0,47
Patrimonio Neto sobre Activo	37%	71%	32%
Endeudamiento corriente	1,67	0,40	2,10
Capital corriente	0,25	0,53	0,29
Activo no Cte sobre Activo	14%	19%	4%
Financiación del activo no cte.	2,75	3,84	7,70
Deuda bancaria sobre Pasivo	0%	0%	2%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	41%	8%	61%

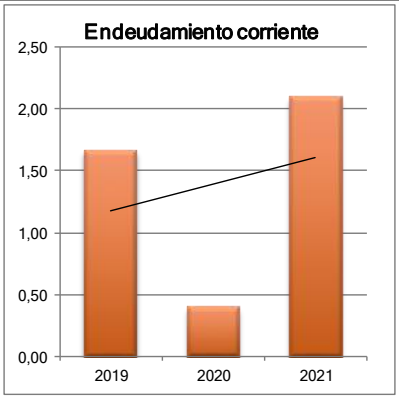


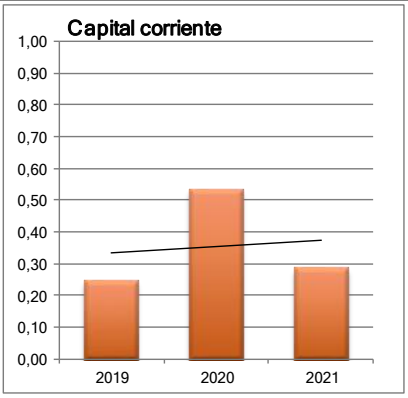
Info	jun-19	jun-20	jun-21
Activo Corriente	$ 4.253.474	$ 5.329.998	$ 26.392.368
Activo no Corriente	$ 694.614	$ 1.229.991	$ 1.173.283
Activo	$ 4.948.088	$ 6.559.990	$ 27.565.651
Pasivo Corriente	$ 3.035.458	$ 1.835.794	$ 18.529.518
Pasivo no Corriente	$ 92.363	$ 92.643	$ 191.667
Pasivo	$ 3.127.822	$ 1.928.437	$ 18.721.184
Patrimonio Neto	$ 1.820.266	$ 4.631.553	$ 8.844.466



Trends





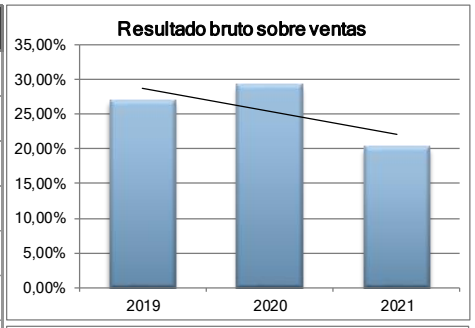


Importes Expresados en Miles de Pesos

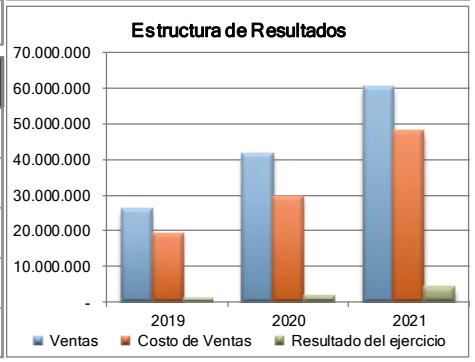
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

Períodos Analizados			2019/2020/2021

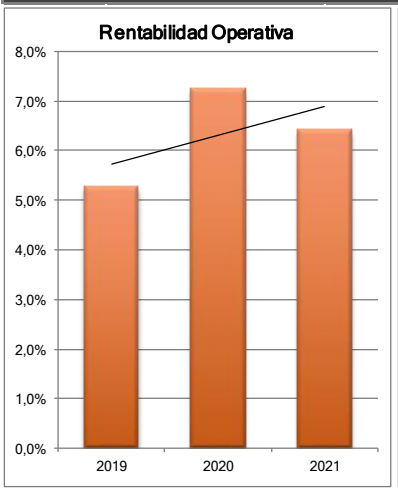
Análisis de rentabilidad	jun-19	jun-20	jun-21
Rentabilidad de la inversión total	56,7%	41,0%	47,6%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	88,6%	58,6%	68,1%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	32,6%	41,4%	21,9%
Resultado bruto sobre ventas	26,9%	29,3%	20,2%
Rentabilidad sobre Ventas	3,9%	4,5%	7,0%
Costo del financiamiento	2,5%	0,3%	0,1%
Rentabilidad Operativa	5,3%	7,2%	6,4%

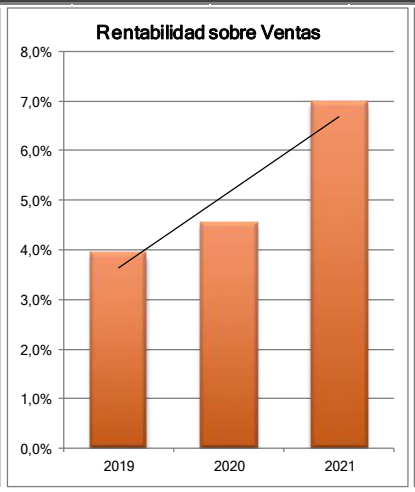


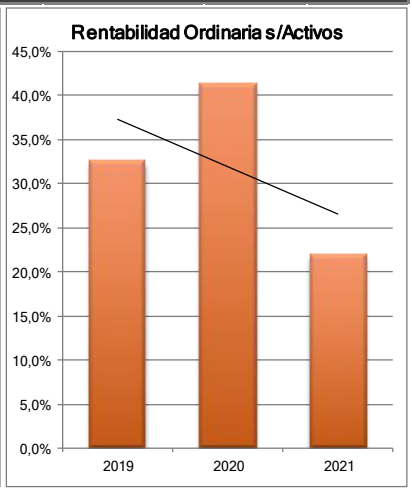
Info	jun-19	jun-20	jun-21
Ventas	$ 26.184.059	$ 41.741.883	$ 60.276.892
Costo de Ventas	$ 19.134.025	$ 29.512.733	$ 48.076.479
Resultado del ejercicio	$ 1.031.494	$ 1.897.513	$ 4.212.914
EBITDA/Ventas	0,07	0,07	0,11
EBITDA/Intereses	22,58	550,41	229,84



Trends



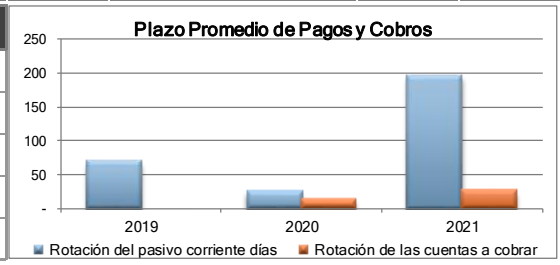




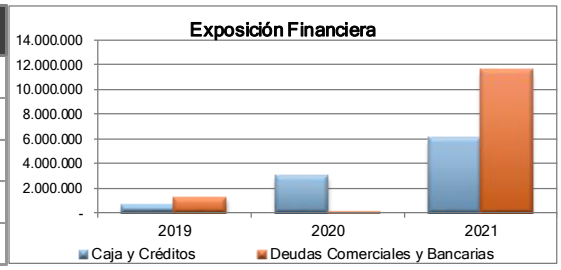
Importes Expresados en Miles de Pesos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

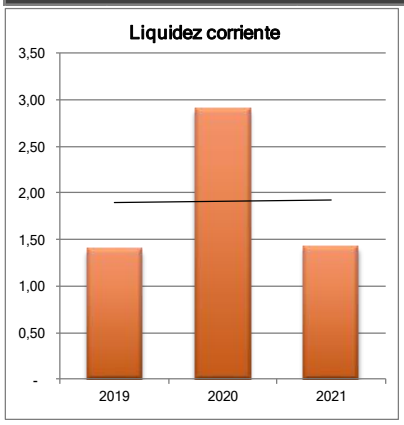
Períodos Analizados			2019/2020/2021
Analisis Financiero	jun-19	jun-20	jun-21
Liquidez corriente	1,40	2,90	1,42
Liquidez acida	1,40	2,90	1,42
Rotación del pasivo corriente días	70	26	197
Rotación de las cuentas a cobrar	-	15	28
Efecto Palanca	0,21	0,29	0,15

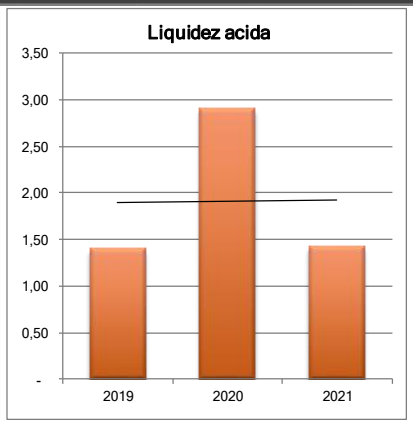


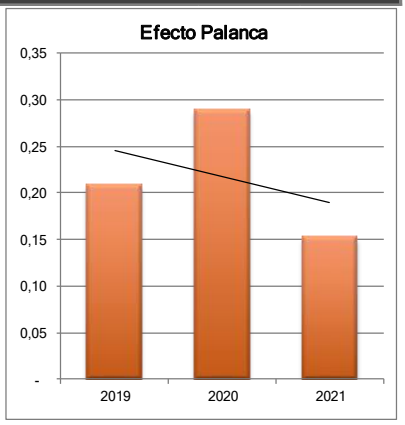
Info	jun-19	jun-20	jun-21
Caja y Bancos	628.762	957.778	565.374
Creditos por ventas	-	2.031.838	5.496.150
Deudas Comerciales	1.277.960	151.832	11.482.137
Deudas bancarias	-	-	108.333
Deuda Financiera s/ P.Neto	-	-	0

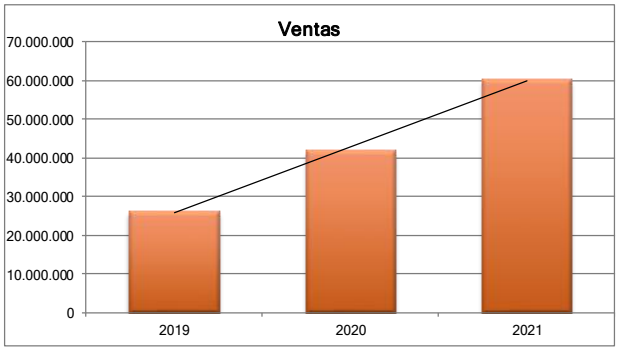


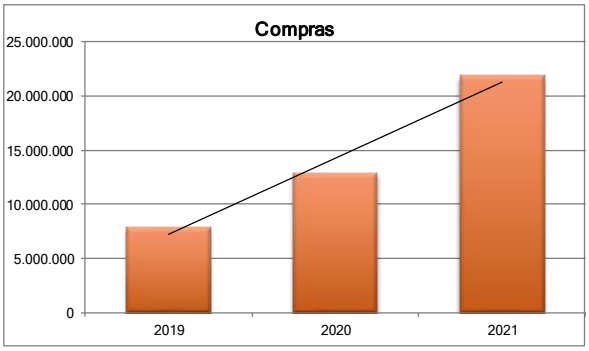
Trends







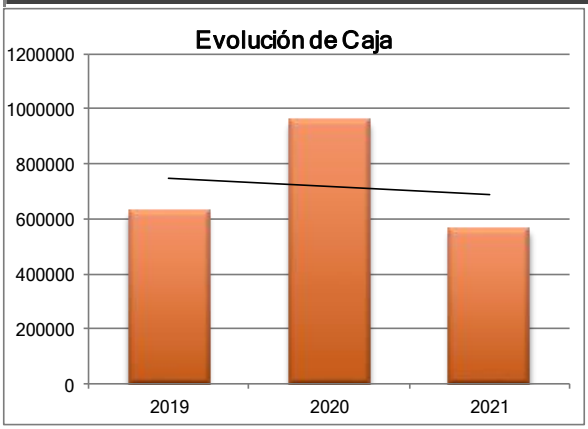


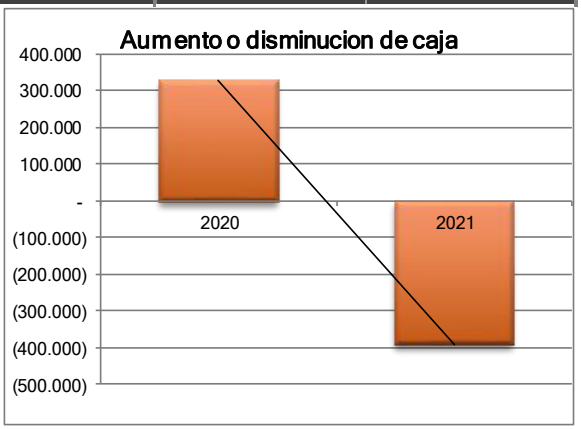


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2019/2020/2021	
Análisis del Flujo de fondos	jun-20	jun-21
Resultado del ejercicio	$ 1.897.513,00	$ 4.212.914,00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 310.999,00	$ 357.925,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ 2.208.512,00	$ 4.570.839,00
Variación de créditos por ventas	$ -2.031.838,00	$ -3.464.312,00
Variación de otros créditos	$ -812.241,00	$ -17.990.462,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -
Variación de otros activos corrientes	$ 2.096.571,00	$ -
Variación de cuentas a pagar	$ -1.126.128,00	$ 11.330.305,00
Variación de deudas sociales	$ -21.313,00	$ 207.715,00
Variación de deudas fiscales	$ -52.223,00	$ 5.047.370,00
Variación de otras deudas	$ 280,00	$ -92.643,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ 261.620,00	$ -391.188,00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 621.260,00	$ -
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 292.514,00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -846.376,00	$ -301.217,00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 329.018,00	$ -692.405,00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -	$ 108.333,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ 191.667,00
Aumento o disminucion de caja	$ 329.018,00	$ -392.405,00





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	5.023.074	$	S/Patrimonio Neto	467.098	$
Compras Mensuales	1.823.115	$	S/Capital de Trabajo	336.358	$
Modo de Cobro s/Balance	22	días	S/Activos Líquidos	227.288	$
Modo de Pago s/Balance	150	días	S/Variables Combinadas	308.188	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	2.160.701	4.321.401	6.482.102	8.642.802	12.964.203	17.285.604
	80%	1.920.623	3.841.245	5.761.868	7.682.491	11.523.736	15.364.982
	65%	1.560.506	3.121.012	4.681.518	6.242.024	9.363.036	12.484.048
	50%	1.200.389	2.400.778	3.601.168	4.801.557	7.202.335	9.603.114
	40%	960.311	1.920.623	2.880.934	3.841.245	5.761.868	7.682.491
	30%	720.234	1.440.467	2.160.701	2.880.934	4.321.401	5.761.868
	20%	480.156	960.311	1.440.467	1.920.623	2.880.934	3.841.245
	10%	240.078	480.156	720.234	960.311	1.440.467	1.920.623
	2%	48.016	96.031	144.047	192.062	288.093	384.125

Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2019/2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,87	7	Liquidez corriente	ratio	1,72	10
Endeudamiento corriente	ratio	1,71	4	Liquidez acida	ratio	1,72	10
Capital corriente	%	33,1%	8	Rotación del pasivo corriente días	días	150	4
Activo no Cte sobre Activo	%	8,1%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	22	10
Financiación del activo no cte.	ratio	6,43	10	Efecto Palanca	ratio	0,19	10
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	1,1%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	48,6%	6	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,1%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	0,0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	47,2%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	13,5%	8
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	68,3%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	13,6%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	26,8%	7	Vida restante de Bienes de Uso	años	4	3
Resultado bruto sobre ventas	%	22,7%	3	Rotación de bienes de cambio	días	-	10
Rentabilidad sobre Ventas	%	6,2%	8	Rotación del activo	veces	3,70	10
Costo del financiamiento	%	0,4%	10	Total			
Rentabilidad Operativa	%	6,5%	5	79,99			
EBITDA/Ventas	%	9,5%	5				
EBITDA/Intereses	%	273,23	10				

