DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

AUNAV BY EVERIS AEROSPATATIAL AND DEFENCE

Informe realizado a pedido de YPF S.A.

ESPAÑA

Agosto 2023

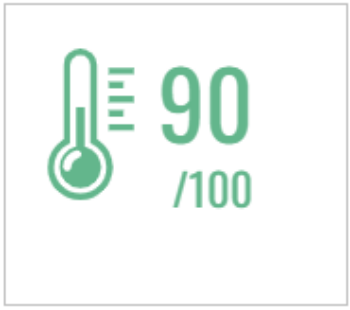
Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

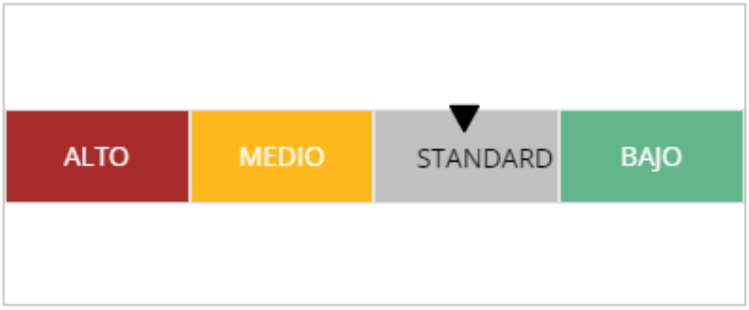
1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

STATUS	
Formales	●
Relaciones	●
Comerciales	●
Fiscales	●
Legales	●
Bancos	●
Comex	●
Contables	●
Prensa y otras fuentes	●
Fidecheck	●

Score



Nivel de Riesgo



1.2. CONCLUSIÓN:

EVERIS AEROESPACIAL Y DEFENSA S.L.U. inició sus actividades en el año 2010, con domicilio legal en la Ciudad de Madrid, España, dedicándose bajo la marca AUNAV al diseño, desarrollo y producción de tecnología aplicada en operaciones policiales, desactivación de explosivos improvisados, municiones reglamentarias, así como en defensa nuclear, radiológica, biológica y química. Su accionista es: EVERIS INITIATIVES S.L. perteneciendo esta como filial de la consultora multinacional japonesa NIPPON TELEGRAPH AND TELEPHONE CORP. Opera bajo normas de Calidad ISO 9001, ISO 45001 e ISO 14001. Según medios externos de consulta la filial cuenta con aproximadamente 90 empleados registrados. Opera normalmente con bancos, sin registrase cheques rechazados. No presentan juicios en su contra en el fuero Comercial. Se detectaron Notas de Prensa Negativa (ver detalle). No se detectaron eventos de integridad.

Desde el punto de vista contable, el ejercicio cerrado a 03/2022 mostró una excelente performance económica, a pesar de la fuerte caída de ventas (-75.3% variación interanual), registrando una extraordinaria Ganancia Final de 123.2% s/ventas, recuperándose de los 2 periodos deficitarios previos (-289.6% s/ventas del 2021 y -462.59% s/ventas del 2020), los cuales se vieron afectados por el conflicto laboral interno (despido de Directivos) vivido en la filial española, que llevó a la interrupción de gran parte de sus actividades. Por su parte, la situación Financiera resultó dispar y estado patrimonial resultó debilitado con sus principales indicadores en valores debajo de lo esperado.

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 8
2.4.1 Constancia TAX ID 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 8
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 8
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 8
2.7.1 Socios / Accionistas 8
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 8
2.7.3 Directivos 11
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 11
2.8 ACTIVOS 12
2.8.1 Inmuebles 12
2.8.2 Rodados 12
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 12
OTRAS PUBLICACIONES 12
2.10 CERTIFICACIONES 18
2.10.1 Certificaciones de Calidad 18
2.10.2 Distinciones Obtenidas 18
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 18
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 18
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 18

3- SITUACIÓN COMERCIAL 19

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 19
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 20
3.3 VENTAS A YPF S.A. 20
3.4 COMPRAS A YPF S.A. 20
3.5 PROVEEDORES 20
3.6 CLIENTES 20
3.7 SEGUROS 20
3.7.1 Otros Seguros contratados 20

4- COMERCIO EXTERIOR 21

4.1 IMPORTACIONES 21
4.5 EXPORTACIONES 21

5- SITUACIÓN BANCARIA 22

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 22
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 22
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 22

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 23

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 23
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 23
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 23
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 23
6.3.2 Embargos 23
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 23

7- INTEGRIDAD 24

7.1 INTEGRIDAD 24
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 26

8- ESTADOS CONTABLES 30

8.1 DATOS CONTABLES 30
SCORE DE BALANCE 36

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	EVERIS AEROESPACIAL Y DEFENSA S.L.U.
NIF	B86000130
Domicilio	Camino Fuente De La Mora 1, Madrid 28050
Teléfonos	[+34] 917490000
Fecha de inicio de actividad	23/07/2010
Actividad	Servicios
Forma Jurídica	Sociedad Limitada Unipersonal
País	España
Capital	USD 217 392
Grupo	NTT DATA SPAIN SL
Cantidad Empleados	90 Aprox. (Fuente: Medios de Consulta Externa.)
Otros Domicilios	C/ Britania, 36-38, 1ª planta (Esq. C/Escultor José Gutiérrez 2-4) Avda. Oscar Esplá, 37 – Sótano 1 y 1º,2º y 3º planta Avinguda d'Icària, 211 Avinguda d'Icària, 211 Ronda Toledo, 19 C/ Enrique Mariñas, 36 - 9ª planta C/ Letonia 2. Local B1.1 planta 1. Parque Empresarial Costa Vella. Calle Recogidas, 37 C/Puerta del Mar, 18, 2ª planta Av. Juan Carlos I, s/n - planta baja. Edificio Torre Cristal. Espinardo Colegio Oficial de Médicos de Asturias, Plaza América, 10 – 4ª Planta Carretera 240 Tarragona San Sebastian (Nacional 240) Km 134, 5, Binefar, Huesca 22500

SIC PRODUCT CLASSIFICATION & ACTIVITY

Product/Service Description	Code	Activity
Business Consulting Svcs, NEC	8748	Service
Business Services	7300	Service
Communications Svcs, NEC	4899	Service
Computer Related Svcs, NEC	7379	Service
Engineering Svcs	8711	Service
Mgt Consulting Svcs	8742	Service

HARMONIZED PRODUCT CLASSIFICATION & ACTIVITY

Product/Service Description	Code	Activity
Business development/consulting	9878	Service
Business services, health, financial legal/real estate, hotels, and miscellaneous repairs	9900	Service
Computer related services, nec	9923	Service
Engineering services	9866	Service
Management consulting services	9875	Service

Fuente: Medios de Consulta Externa.

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Tecnología líder para aplicaciones en el campo de las operaciones policiales y militares de desactivación de explosivos improvisados (IED) y municiones reglamentarias (EOD), así como en actividades de defensa Nuclear, Radiológica, Biológica y Química (NRBQ).

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

Misión

Contribuimos con el diseño, desarrollo, producción y entrega de soluciones robóticas con tecnología propia adaptada a las necesidades específicas de Seguridad y Defensa de nuestros clientes nacionales e internacionales.

Visión

Ayudamos a nuestros clientes a salvar vidas, esforzándonos en ser líderes en el mercado de los robots inteligentes, siempre con productos de la máxima calidad y seguridad, únicos en su clase en la industria más exigente de Defensa y Seguridad.

Valores

Generosidad exigente, compartimos para hacer. Libertad responsable, hacemos lo que queremos. Energía creativa, nos apasiona lo que hacemos. Coherencia, hacemos lo que decimos. Transparencia, contamos lo que hacemos.

Fuente: Empresa.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Constancia TAX ID

No se detectó información.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

Brands & Trademarks - 1

Brands & Trademarks	: aunav	
Application Category	: #1 #2	Defense consultancy Security consultancy
Legal Details of a Brand / Trademark Registration		
Type of Mark	: Service mark	

Fuente: Medios de Consulta Externa.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

No se detectó información.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
EVERIS INITIATIVES S.L.	España	N/D	100

Fuente: Medios de Consulta Externa.

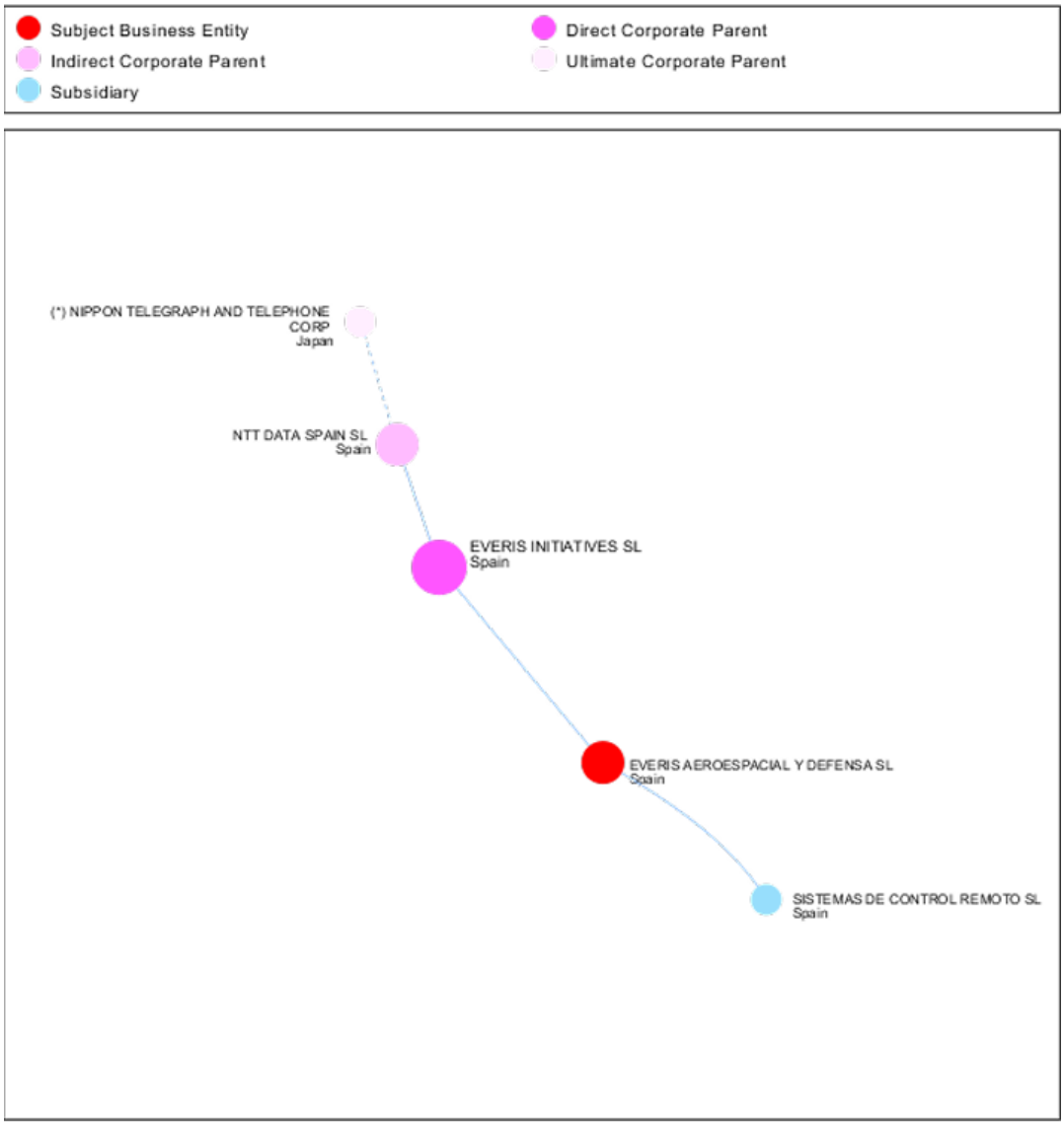
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

N°	Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	Tipo de Relación
1	**EVERIS INITIATIVES S.L.**	N/D	N/D	Sociedad Matriz Directa
2	**NTT DATA SPAIN S.L.**	N/D	N/D	Sociedad Matriz Indirecta
3	**NIPPON TELEGRAPH AND TELEPHONE CORP**	N/D	N/D	Casa Matriz
4	**SISTEMAS DE CONTROL REMOTO S.L.**	N/D	N/D	Subsidiaria
5	**NTT DATA EUROPA Y LATAM S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
6	**NTT DATA ESPAÑA S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
7	**NTT DATA CENTROS EUROPA Y LATAM S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
8	**CENTROS NTT DATA ESPAÑA S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
9	**NTT DATA ESPAÑA BPO S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
10	**NTT DATA PORTUGAL S.A.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
11	**NTT DATA MÉXICO, S. DE RL DE CV**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
12	**NTT DATA COLOMBIA S.A.S**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional

13	**NTT DATA CHILE, S.A.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
14	**NTT DATA CHILE CAPACITACIÓN LIMITADA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
15	**CENTROS NTT DATA CHILE. LIMITADA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
16	**NTT DATA CHILE BPO SERVICIOS PROFESIONALES, TÉCNICOS Y TECNOLÓGICOS CHILE LIMITADA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
17	**NTT DATA BRASIL CONSULTORIA DE NEGÓCIOS E TECNOLOGÍA DA INFORMAÇAO LTDA.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
18	**NTT DATA ARGENTINA, S.A.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
19	**EVERIS INICIATIVAS, S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
20	**EVERIS POLONIA, SP.ZO.O.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
21	**NTT DATA PERÚ S.A.C.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
22	**NTT DATA PERÚ BPO S.A.C.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
23	**NTT DATA EUROPA Y LATINOAMÉRICA GREEN ENGINEERING S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
24	**NTT DATA MÉXICO BPO, S. DE RL DE CV**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
25	**NTT DATA EUROPE & LATAM, SUCURSAL EN USA, INC**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
26	**EVERISCONSULTANCY, LIMITADA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
27	**EVERIS AEROESPACIAL Y DEFENSA S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
28	**NTT DATA ESPAÑA SOLUCIONES TECNOLÓGICAS S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
29	**EVERIS PANAMÁ INC.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
30	**EVERIS MÓVIL S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
31	**FIT INVERSIÓN EN TALENT, S.A.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
32	**EVERPROSS S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
33	**CETEL INGENIERÍA DE SISTEMAS S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
34	**EVERIS SUDÁFRICA (PTY) LTD**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
35	**CENTROS NTT DATA LATAM LIMITADA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
36	**NTT DATA ESPAÑA SISTEMAS DE SEGURIDAD S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
37	**NTT DATA ESPAÑA INGENIERÍA DE INFRAESTRUCTURAS S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
38	**NTT DATA PORTUGAL OUTSOURCING DE PROCESOS, SOCIEDADE UNIPESSOAL**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
39	**NTT DATA ESPAÑA INFRAESTRUCTURAS OPERACIONES S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
40	**ARILION S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
41	**CENTROS NTT DATA MARRUECOS, SARL**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
42	**EVERIS ANDORRA CONSULTING IT SERVICES S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
43	**CENTROS NTT DATA PORTUGAL, UNIPESSOAL LDA.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
44	**SISTEMAS DE CONTROL REMOTO, SL**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
45	**NTT DATA BRASIL OPERAÇÕES LTDA.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
46	**NTT DATA BÉLGICA SPRL**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
47	**SERVICIOS LEAN GRIDS, SL**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
48	**SERVICIOS LEAN GRIDS CHILE SPA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional

49	**BILLIB S.L.U.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
50	**NTT DATA EUROPE & LATAM FINANZAS SLU**	N/D	N/D	Posible Vínculo Nacional
51	**GEN-IUSDMSGMBH**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
52	**NTT DATA ALEMANIA SE**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
53	**NTT DATA ITALIA SPA**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
54	**NTT DATA EMEA LTDA.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
55	**NTT DATA REINO UNIDO, LTD.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
56	**NTT DATA RUMANIA S.A.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
57	**NTT DATA CROACIA DOO**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
58	**NTT DATA VDS., CO. LTD.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
59	**KEANE PENSION TRUSTEES LIMITED**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
60	**NTT DATA ITALIA GOV & TECH S.R.L.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional
61	**ROLTREK S.A.**	N/D	N/D	Posible Vínculo Internacional

Fuente: Medios de Consulta Externa.



Fuente: Medios de Consulta Externa.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
EDUARDO SERRA	España	N/D	Presidente NTTData
TSUNEHISA OKUNO	Japón	N/D	Co presidente NTTData
PEDRO LUIS URIARTE	España	N/D	Vicepresidente NTTData
PILAR ZULUETA	España	N/D	Director Independiente
SERGI BIOSCA ARPA	España	N/D	CEO
JAVIER CARDENOSA GARCIA	España	N/D	Representante
JOSE LUIS DEL AMO MUNOZ	España	N/D	Representante
JOAQUIN GALI ROGENT	España	N/D	Gerente
JUAN GARAY ARANBURU	España	N/D	Representante
ANTONIO GOMEZ JARRILLO	España	N/D	Representante
ESTANISLAO TEJEDA MARTINEZ	España	N/D	Representante
ESTEVE TURON GINE	España	N/D	Representante

Fuente: Medios de Consulta Externa.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

Sergi Biosca

CEO de España

Es ingeniero de telecomunicaciones por la Universidad Politécnica de Cataluña. Comenzó su andadura en everis en 1999, donde fue socio director de Sector Público en Cataluña y responsable de Telecom en México. En 2015 pasó a ser el responsable de Sector Público en Europa, desde donde ha liderado el desarrollo de negocio de instituciones a nivel nacional e internacional.



Fuente: Empresa.





Directivos de NTTDATA.
Fuente: Empresa.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

Latinoamérica .- Los españoles Fritz Hoderlein y José Pablo Carbonel dejan la dirección de Europa y Latinoamérica de NTT Data
Fuente: notimerica.com Fecha:31/01/2023

Kimura estará acompañado al frente de la región de Europa y Latinoamérica de la consultora por dos directores de Operaciones (COO): el español Félix Bonmati, que se centrará en España, Latinoamérica, Portugal y Benelux, y Miyuki Idea, centrada en Italia, Rumanía, Alemania, Austria, Suiza y Reino Unido, según un comunicado.
-PublicidadAdemás, Bonmati tendrá la responsabilidad sobre desarrollo de negocio, mientras que Idea estará centrada en las áreas de soporte a negocio y asesoría. Ambos tienen por objetivo garantizar que se mantiene la hoja de ruta y los objetivos de crecimiento marcados por la compañía en Europa y América Latina. El Consejo de Administración también ha anunciado la incorporación al mismo de Tsunehisa Okuno como copresidente. Este también es el director de Operaciones de **NTT Data Inc**., la sociedad que aglutina los negocios de la tecnológica fuera de Japón. La firma cuenta con 50.000 empleados en Europa y América Latina, repartidos entre 26 países, y ha facturado en su último ejercicio 3.000 millones de euros.

Satlantis compra a Everis sus negocios espaciales de Defensa y Observación de la Tierra
Fuente: actualidadaeroespacial.com Fecha: 13/01/2023

La empresa vasca Satlantis ha comenzado 2023 comprando a **Everis** su actividad espacial en el área de Defensa y Observación de la Tierra. Tras meses de negociaciones, el 12 de enero de 2023, la Comisión Europea ha dado el visto bueno a esta operación, que ya fue aprobada por el Ministerio de Defensa y por la Agencia Espacial Europea (ESA).
En este sentido, Juan Tomás Hernani, CEO de Satlantis, asegura que “la transacción ha sido un ejemplo impecable de conducta profesional por parte de Everis y de los clientes, Ministerio, ESA y Unión Europea. Esta decisión supone impulsar nuestro posicionamiento óptico en submétrico ante el European Defense Fund y la ESA, además del propio Ministerio”.
Por su parte, Joaquín Gali, de Everis, “el socio natural para garantizar la mejor transición a los clientes es Satlantis y el acuerdo

nos permite presentar una conducta responsable ante ellos, al mismo tiempo que desarrollar las decisiones de enfoque de nuestro plan estratégico". El objetivo de Satlantis es culminar un satélite de observación de 45 centímetros de resolución, por lo que este acuerdo es un respaldo a estos planes que completa la solución de 80 centímetros multiespectral-nativa actualmente disponible. Everis, por su parte, realiza su reenfoque estratégico con una responsabilidad de maximizar el resultado, pensando en la mejor estrategia para sus clientes.

Aunav vende un nuevo lote de siete unidades de su robot desactivador Next a Tailandia
Fuente:infodron.es Fecha: 26/05/2022

La compañía española **Aunav** ha vendido a Tailandia siete unidades de su robot Aunav Next para apoyar la labor de las fuerzas de seguridad en siete provincias del centro y del norte del país.
Esta es la segunda vez que el país asiático confía en las soluciones robóticas de la compañía, pues ya adquirió otros siete vehículos no tripulados en 2020. El Next es un robot con dos brazos capaces de actuar de forma sincronizada.
El sistema está diseñado y fabricado íntegramente en España, concretamente en Aragón, y la plataforma está preparada para ejecutar tanto tareas que requieren la mayor precisión como aquellas otras que exigen la máxima potencia.
El robot es capaz de levantar hasta 250 kilogramos de peso con uno de sus brazos, mientras que el otro está especialmente diseñado para tareas que precisan de gran destreza.
El contrato incluye también la entrega de siete vehículos de mando y control Aunav Van, la unidad de transporte e intervención rápida desarrollada para cubrir las necesidades de los equipos de artificieros y amenazas NRBQ.
En los últimos años Aunav ha incrementado su presencia en el mercado asiático, que se ha convertido en un área geográfica destacada dentro de su estrategia internacional. Además de estas dos operaciones en Tailandia, las fuerzas de seguridad de Vietnam, China e India también han incorporado robots de la marca. A nivel internacional,
Aunav cuenta con más de 200 unidades vendidas en 16 países de todo el mundo.
En este sentido, el CEO de Aunav, Pablo Vázquez, explica a Infodron.es, que esta venta confirma su posicionamiento en Tailandia como el proveedor de referencia de robots de desactivación de explosivos, así como la confianza establecida con su cliente. "Desde el año 2019 trabajamos conjuntamente con la Royal Thai Police suministrándoles nuestros productos para la España En el ámbito nacional, la Guardia Civil incorporó dos unidades del Aunav Neo hace algo más de un año para desactivación de explosivos.
El sistema, detalla la empresa, destaca por ser "el único del mercado equipado con un sistema de geometría variable, lo que permite aumentar y reducir el ancho del robot durante las misiones para adaptarse a diferentes entornos
operativos". Además, se trata del modelo más ligero y versátil del catálogo de la firma.
Cada una de las unidades suministradas a la Guardia Civil incluye una plataforma UGV (Unmanned Ground Vehicle),
un brazo robótico articulado, módulos de visión y comunicaciones y la nueva unidad de control portátil de la
firma, la Aunav Rocs, que reduce significativamente su peso y dimensiones en comparación con dispositivos anteriores, según la compañía. El robot está preparado tanto para la manipulación de paquetes sospechosos como para la apertura y acceso a diferentes tipos de vehículos.

El robot más ágil para anular explosivos y hecho en Aragón se presenta en Europa
Fuente: heraldo.es Fecha: 13/10/2021

La marca de referencia internacional en el desarrollo de soluciones robóticas en Defensa y Seguridad **aunav** presentará el robot aunav.NEO, diseñado y fabricado en Binéfar, por primera vez en Europa en las próximas semanas. Será en dos importantes citas del sector: Milipol, que se celebra del 19 al 22 de octubre en París, y Feindef, del 3 al 5 de noviembre en Madrid. Se trata de la primera oportunidad de ver en este continente las demostraciones en vivo del UGV (vehículo terrestre no tripulado, por sus siglas en inglés), que realizó su primera aparición este mismo año en la feria IDEX, en Abu Dabi (Emiratos Árabes Unidos), generando una gran expectación entre los visitantes. En ella, aunav recreó el interior de un avión para probar la capacidad del robot de acceder a espacios tan angostos como el pasillo de una aeronave, gracias a su sistema de geometría variable, que le permite una gran flexibilidad. Esta tecnología, única en el mercado, permite aumentar o reducir el ancho del autómata durante las misiones para adaptarse a cualquier situación. Esta demostración se ofrecerá también en las ferias de París y Madrid. Diseñado y fabricado por aunav en sus instalaciones de Binéfar, el aunav.NEO es finalista en los Milipol Innovation Awards, dentro de la categoría 'Drone & anti-drone systems, robotics', que se fallarán el próximo 19 de octubre. Además, ha sido reconocido como una de las '100 mejores ideas 2021' en España por El Mundo y Actualidad Económica, poniendo en valor el importante trabajo de innovación llevado a cabo por aunav en el desarrollo de este producto. El aunav.NEO es el último desarrollo de aunav y aporta importantes innovaciones tecnológicas que le convierten en el más avanzado y ligero del catálogo de soluciones robóticas de la firma. Se trata de un UGV tremendamente versátil, puesto que combina la geometría variable con capacidades que habitualmente no se encuentran de forma conjunta en un único producto.
Entre ellas, destacan la auto-estabilización de la plataforma, que la mantiene siempre en posición horizontal al subir escaleras o atravesar terrenos irregulares; su sistema Plug & Play, que detecta automáticamente y configura en tiempo real cualquier accesorio sin intervención del operador; o su modularidad, que permite desmontar fácilmente el sistema para facilitar su transporte o modificar su configuración.
Aunav es la marca especializada en soluciones de robótica de everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad (everis ADS). Desarrolla tecnología líder para aplicaciones en el campo de las operaciones policiales y militares de desactivación de explosivos improvisados (IED) y municiones reglamentarias (EOD), así como en actividades de defensa Nuclear, Radiológica, Biológica y Química (NRBQ). Con más de 200 unidades vendidas en 16 países, la familia de robots aunav está avalada además por la confianza depositada a nivel nacional durante dos décadas por los cuerpos de artificieros de la Policía Nacional, Guardia Civil, Ejército de Tierra, Ejército del Aire y Mossos d'Esquadra.

Aunav.NEO, el nuevo robot de desactivación de explosivos
Fuente: seguritecnia.es Fecha: 25/09/2020

La compañía de **everis ADS aunav** ha lanzado aunav.NEO, su nuevo robot de desactivación de explosivos. Esta solución

destaca por disponer de un sistema de geometría variable. Gracias a ella, el robot puede aumentar o reducir su ancho durante las misiones, adaptándose mejor a la situación.
Este robot se desarrolla como respuesta a la necesidad de las Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado y de las Fuerzas Armadas de contar con soluciones variables que les permitan acceder a cualquier escenario de difícil acceso.
Características
El nuevo aunav.NEO está capacitado para neutralizar explosivos improvisados, municiones o amenazas NRBQ (nuclear, radiológica, biológica y química). Además, puede acceder a espacios tan diferentes como pasillos de avión, autobús, metro, túneles subterráneos o terrenos con escombros, incluyendo espacios abiertos.
Pablo Vázquez, director general de aunav, ha señalado que este robot incorpora tecnologías únicas en el sector, gracias a sus 17 años de experiencia en robótica. «Podemos decir que, dada su polivalencia, el aunav.NEO es realmente varios robots en uno". Este robot también se ha convertido en el más ligero del catálogo que presenta la compañía. Posee capacidades tecnológicas de última generación, que, según Vázquez, «dotan a los cuerpos de seguridad de soluciones de vanguardia para que puedan afrontar situaciones de gran riesgo con las máximas garantías".
La innovación más importante que implementa aunav.NEO es su sistema de geometría variable, que permite aumentar o reducir su ancho de forma remota. Asimismo, cuenta con la tecnología de autoestabilización de la plataforma, de manera que es capaz de mantenerla siempre en posición horizontal respecto al suelo. El robot también está dotado de un brazo con el cual realiza tareas de prevención y neutralización de amenazas. Esta unión de tecnologías permite que el aunav.NEO pueda, entre otras muchas cosas, subir las escaleras, abrir compartimentos superiores y recoger objetos sospechosos.
El robot es desmontable y modular, lo que posibilita que se pueda desacoplar y transportar fácilmente. Además, solo es necesario un equipo de dos personas para cargar y acoplar las piezas. El uso de tecnologías Plug and Play permite incluir diferentes accesorios a la plataforma (como por ejemplo cámaras), pudiendo variar dependiendo de la misión.
El manejo de este robot se realiza mediante la unidad de control remoto, exclusiva de aunav. Además, incorpora sistemas de navegación autónoma, tanto en interiores como en exteriores, que generan mapas 3D del entorno.

SCR y everis ADS muestran las capacidades del dron cautivo ASTER-T al Ejército de Tierra
Fuente: scrdrones.com Fecha: 20/04/2019

SCR y **everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad** (everis ADS) han puesto a prueba las capacidades de su sistema UAS cautivo ASTER-T durante una demostración para el Grupo de Artillería de Información y Localización (GAIL) II/63 del Ejército de Tierra. El sistema ha colaborado en una operación de búsqueda de munición no detonada en el Campo de Maniobras de El Teleno, en León. Durante el ejercicio el ASTER-T realizó con éxito un vuelo de demostración que incluyó despegue automático, ascenso por encima de 60 metros, permanencia en dicha altura, visualización y seguimiento de objetivos, y aterrizaje, también de forma automática. Se trata de la primera demostración del ASTER-T en España, que sin embargo ya ha sido exportado a un país extranjero. El sistema es resultado de una alianza tecnológica entre everis ADS y la compañía Dronetools.
Características del sistema
El ASTER-T es un hexacóptero cautivo que ofrece una cobertura aérea rápida e ininterrumpida en grandes espacios gracias a su alimentación constante. El sistema se encuentra conectado a una fuente de alimentación en tierra, lo que garantiza una autonomía ilimitada.
Además, consta de un piloto automático totalmente autónomo y adaptado para misiones 'cautivas' y de una batería de emergencia embarcada que permiten su recuperación y descenso seguro ante cualquier eventualidad. El ASTER-T alcanza una altura de hasta 100 metros, monta una cámara térmica y de espectro visible con un zoom continuo de hasta 40 aumentos e incorpora comunicaciones y descarga de vídeo y datos de forma segura a través del cable.
Entre sus numerosas aplicaciones destacan el monitoreo de crisis, el refuerzo de la seguridad pública, el despliegue rápido de radio-comunicaciones de emergencia, la protección de activos y la vigilancia, tanto en el ámbito privado como en el civil.
ASTER-T en FEINDEF
El ASTER-T será una de las novedades que everis ADS mostrará en su stand (B10) durante la primera edición de FEINDEF, que arranca el próximo 29 de mayo en Madrid. En este sentido, el Área de UAS de la compañía tendrá un protagonismo destacado en la muestra.

El Jefe de Estado Mayor del Ejército visita la empresa Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad
Fuente: ejercito.defensa.gob.es Fecha: 23/11/2018

El Jefe de Estado Mayor del Ejército (JEME), general de ejército Francisco Javier Varela, visitó la empresa **Everis Aeroespacial**, Defensa y Seguridad (ADS) el 20 de noviembre, en Madrid. Allí, el equipo directivo –encabezado por el consejero delegado de la compañía, Enrique López– le presentó la estrategia y las capacidades de la consultora especializada en el sector. Concretamente, incidió en las áreas de apoyos de fuego, sistemas no tripulados y robótica.
Durante la visita, el JEME estuvo acompañado del jefe del Mando de Apoyo Logístico del Ejército (MALE), teniente general Ramón Pardo de Santayana; el director de Adquisiciones del MALE, general Fernando Miguel García y García de las Hijas; y el jefe de Gabinete del JEME, general Juan Francisco Arrazola.La empresa
Everis ADS es una filial del Grupo Everis, que cuenta con más de 20 años de experiencia en este ámbito. Ofrece soluciones globales para la implantación de sistemas críticos a través de la integración de tecnologías innovadoras. Éstas proceden del desarrollo propio –directamente o a través de sus pymes– y de socios tecnológicos con los que mantiene alianzas estratégicas.

Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad muestra en FIDAE la última versión del UAV Tucán
Fuente: hispaviacion.es Fecha: 05/04/2018

Se trata una plataforma RPAS con un peso al despegue inferior a 5 kg y una envergadura de 2,73 m que utiliza un sistema de propulsión eléctrica con una autonomía de 90 minutos.
En el stand se expondrá también Miura, el kit de guidado de alta precisión adaptable a munición de diferentes calibres. Resultado de un proyecto interno de I+D, Miura permite, gracias al uso combinado de INS y GNSS, convertir cohetes balísticos

convencionales en plataformas guiadas de alta precisión con sistema de navegación, guiado y control mediante canard.
Finalmente, la División de Seguridad del grupo contará con su propio espacio dentro del stand, en el que presentará sus últimos desarrollos, como el sistema PSIM by **everis**. Se trata de una plataforma abierta, neutral y convergente diseñada para la integración sencilla de múltiples sistemas y tecnologías de vigilancia, control de accesos, etc.

Brasil y Chile entre las apuestas de Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad para 2018
Fuente: americaeconomia.com Fecha: 04/04/2018

Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad forma parte de un conglomerado de empresas que constituyen el Grupo Everis, consolidado en España desde mediados de la década de los 90. Como grupo empresarial, ingresó a la región latinoamericana pocos años después, instalándose en Chile para luego expandirse a Argentina, Brasil, Perú, Colombia y México. Sin embargo, como división han llegado un poco más tarde, dice Francisco López Luque, presidente de Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad, quien agrega que están "aún en fase de despegue", aunque ya tienen presencia en Chile, Brasil y Colombia.
Durante la vigésima edición de la Feria Internacional del Aire y el Espacio (FIDAE 2018), López Luque conversó con AméricaEconomía, acerca de su incursión en la región y los retos que persiguen en momentos de recuperación económica y mejores perspectivas.
-¿Cómo ve Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad el mercado en Latinoamérica?
La situación económica en la región parece que empieza a mejorar después de haber tenido unos años malos; sin embargo, hay dudas para este 2018 porque muchos países tendrán procesos electorales presidenciales. Estamos viendo lo que pueda pasar en México, Brasil y Colombia; en Perú acaba de haber un cambio de presidente y en Chile está iniciando un nuevo gobierno. Se trata de un año de cambios de gobierno y el resultado de esos procesos pueden condicionar bastante las oportunidades de negocio.
-¿Cree usted que la incertidumbre que generan estos procesos electorales pueden afectar los proyectos de inversión que tiene Everis?
Es un año de incertidumbre, pero para nosotros representa una apuesta. El hecho de que como división de Aeroespacial y Defensa no tengamos una gran cuota del mercado, nos aísla de los problemas que pueda haber. Es decir, nosotros no vamos a perder cuotas del mercado, casi en cualquier caso podríamos subir.
Pero de todas todas, estos procesos de cambio de gobierno retrasan las decisiones, que en este sector de seguridad y defensa ya son de por sí muy largos. Entonces, esos procesos que se iniciaron en los gobiernos actuales, quedan paralizados y hay que esperar que el nuevo mandato haga las valoraciones para saber si continúa o no con lo planificado. Qué país les genera más incertidumbre en este momento?
El caso de México es muy particular. Hay información pública de que uno de los candidatos, con las mayores posibilidades de ganar, ha declarado que en caso de obtener la presidencia, detendría la inversión del nuevo aeropuerto. Entonces, hay mucha incertidumbre.
-Apartando ese clima de incertidumbre que describe, ¿En cuáles está apostando con más fuerza la división Everis Aeroespacial?
Nosotros estamos apostando fuerte por Brasil, viendo su capacidad económica que representa un porcentaje muy significativo del Producto Interno Bruto (PIB) de la región. Pero también Chile ha sido un buen punto de partida, muchas de las soluciones que ofrecemos al continente nos gusta testearlas a Chile.
-¿Cuáles de sus desarrollos tecnológicos tienen mayor entrada al mercado y cómo lo están utilizando los clientes?
El simulador de vuelo que hemos traído a la FIDA es una muestra casi exacta del Airbus320, hablamos que se aproxima a la realidad en un 90% – 95%, y está siendo muy atractivo para los clientes. El desarrollo está pensado para escuela de vuelos y líneas aéreas que lo están utilizando para formación de pilotos y personal técnicos, pero también las Fuerzas Aéreas están interesándose en la tecnología porque les garantiza un entrenamiento lo más real posible y ahorro de costos.
Además estamos desarrollando tecnología avanzada en sistemas no tripulados (drones). Y en este sentido, tenemos clientes que quieren usar los drones para detectar pesca ilegal: que el dispositivo sea capaz de tomar muestras que sirvan para luego poder actuar legalmente. Tenemos otros, que nos han solicitado estos sistemas para emplearlos en revisión forestal, que sea capaz de determinar los niveles de riego o si hay que actuar ante una plaga. Hay soluciones muy diversas.
También estamos desarrollando drones para el área de seguridad y defensa, a través de blancos aéreos que sirvan como elementos de pruebas. Aparte de estos desarrollos, hay algún otro en el que estén enfocados?
Tanto en el mundo civil, como en el militar lo que se produciendo es tecnología capaz de detectar casi cualquier cosa. Se recoge cada vez más información y se procesa con desarrollos de inteligencia; de manera que los equipos son capaces de tomar decisiones casi sin supervisión humana. Eso cada vez más va air evolucionando.
-¿Cree que estos desarrollos tecnológicos harán del mundo un lugar cada vez más seguro?
La tecnología puede ayudar mucho en materia de seguridad. De hecho, lo estamos haciendo con una tecnología de reconocimiento facial, que permite por ejemplo, tener el registro visual de los asistentes a un estadio de fútbol. Pero también a través de los sistemas no tripulados, que están siendo empleados especialmente para detectar un objetivo y luego brindar soluciones.

Los robots españoles que luchan contra el terrorismo y las minas antipersona
Fuente: Fecha: 07/03/2017

No son los robots que más miradas atraen en las clásicas ferias: no tienen aspecto humano, no resultan adorables y no auguran un futuro en el que los humanos esquivemos tareas cotidianas engorrosas. Pero a día de hoy son los que más vidas salvan gracias a su capacidad de detectar y desactivar bombas. Muchos de ellos tienen un origen español. "España es líder en la robótica dedicada a desactivación de explosivos desde hace más de 10 años", explica el CEO de Proytecsa, Rafael de Solís, a Teknautas. Esta compañía española es ahora una de las principales empresas de un singular sector que movió 1.200 millones de euros el pasado año y del que se espera una facturación de más de 5.000 millones para dentro de dos años. En 1988, la banda terrorista ETA asesinó a ocho personas empleando seis artefactos explosivos. Lo hizo tras haber cometido un año antes el que, hasta 2004, era el atentado más sangriento de la historia de España: el del Hipercor de Barcelona, que costó la vida a 21 personas y se saldó con otras 45 heridas. Fue entonces cuando nació Proytecsa, que hace tres décadas era algo bien

distinto. “Empezó en 1988 en Binéfar, Huesca, con el objetivo de desarrollar diversos sistemas de control de accesos para evitar atracos en las sucursales bancarias”, recuerda De Solís. No fue hasta el año 2002 cuando la empresa se abrió paso en el sector de la robótica de desactivación de explosivos. La evolución de ETA les llevó a dar el paso. “ETA se especializó en la amenaza de bombas en vehículos”, rememora De Solís. “Esto requirió de nuevos tipos de robots de desactivación que no existían en aquel momento, ya que se necesitaba de una mayor capacidad para levantar grandes pesos y poder sacar los explosivos del interior del vehículo una vez desactivados, sin que tuviera que acercarse el técnico [TEDAX]”, explica el CEO de la compañía, que también es la responsable del sistema de vallado de los 12 kilómetros de la frontera de Melilla y de las vallas de protección en las líneas del AVE. En 2012, la Policía Nacional especificó un nuevo tipo de robot, los **'aunav'**, que la empresa aragonesa se encargó de desarrollar. Ahora prestan servicio en 17 países como India, Egipto, Arabia Saudí o la República de Mauricio. Como recuerda el propio De Solís, los atentados con bomba son una amenaza global: “En 2015, último año del que se tienen estadísticas completas, hubo en el mundo 43.786 víctimas de atentados con bombas, de los cuales un 76% eran civiles y con un total de 64 países afectados”. España es líder en la robótica dedicada a desactivación de explosivos desde hace más de 10 años “Con ETA, el GRAPO y los atentados del 11-M, España ha tenido que desarrollar un altísimo grado de especialización en la lucha contraterrorista frente a artefactos explosivos”, detalla De Solís. En los últimos años, la empresa se ha especializado en robots de más de 150 kilos (un sector al que apenas se dedican unas 10 compañías en todo el mundo), que tienen como reto combinar la gran fuerza de sus brazos hidráulicos con la enorme precisión necesaria para la desactivación de bombas. Su aunav.NEXT, por ejemplo, cuenta con dos brazos capaces de abrir mochilas y contenedores. Mientras, otros modelos como el aunav.EOD, desarrollado en colaboración con la Policía Nacional para su uso por los TEDAX españoles, pueden levantar más de 250 kilos y arrastrar hasta 800.
Luchando contra las minas antipersona
La industria robótica antiterrorista con sello español no se centra únicamente en explosivos colocados en coches y mochilas. Un equipo de investigadores del Centro de Automática y Robótica CAR (CSIC-UPM), compuesto por el profesor Manuel Armada y los doctores Roemi Fernández y Héctor Montes, ha desarrollado un robot capaz de detectar y delimitar con exactitud el área en el que hay minas antipersona. Podemos eliminar falsas alarmas y saber qué tipo de mina hay; además, gracias a las patas, puede evitar la mina detectada El robot nació hace dos años, en el marco del proyecto europeo Tiramisul, en el que 25 organismos (universidades, empresas y centros de investigación) de una docena de países colaboraron para implementar “la tecnología necesaria para la localización y desactivación de minas antipersona y explosivos remanentes de guerra”, tal y como explica Armada a Teknautas. El trabajo del equipo español consistió en la creación de un robot de seis patas que permitiría esquivar más de un problema vinculado con la desactivación de minas antipersona. Estos artefactos explosivos entrañan un sinfín de riesgos: son baratos de fabricar, existen cientos de modelos distintos, “porque es la imaginación la que pone el límite”, hay más de 100 millones repartidos por todo el mundo y lo ideal es retirarlos sin hacerlos estallar para que los restos de explosivo no contaminen la tierra hasta dejarla inservible. Sin embargo, el hexópodo creado por Armada, que ya ha sido probado en Camboya y Croacia, es capaz de eliminar unos cuantos. “Al andar sobre patas, tiene la ventaja de que no es tan intrusivo como un sistema con orugas o ruedas”, argumenta el profesor del CSIC. Para hacer su trabajo, este robot de padres españoles se sirve de un puñado de sensores. En primer lugar, se sitúa frente a un área detectada por un satélite como peligrosa y, con su detector, va buscando el sitio exacto en el que hay una mina. “Marcamos la zona y luego hace un escaneado más fino”, explica Armada. “De esta forma, podemos eliminar falsas alarmas o incluso saber qué tipo de mina hay; además, gracias a las patas, puede seguir buscando evitando la mina detectada”. Todo ello, de forma automática. Una vez detectada, ya es un equipo humano el que acude a retirar, con las precauciones necesarias y tratando de no contaminar la zona, el artefacto en cuestión. Mientras este robot patrio ayuda a limpiar de minas algunos territorios, y a la vez que los robots de Proytecsa luchan contra el terrorismo o protegen infraestructuras críticas como pozos petrolíferos y centrales nucleares, los retos van evolucionando. “Hoy en día, la amenaza terrorista busca causar el mayor número de bajas entre la población, con lo que no hay llamadas de aviso”, recuerda De Solís. “Los robots siguen siendo imprescindibles, pero tienen que ser capaces de llevar los sensores necesarios para detectar a distancia sustancias explosivas y amenazas nucleares, radiológicas, biológicas y químicas”

Túnez adquiere varios robots especializados en desactivación de explosivos de la empresa española Proytecsa
Fuente: lainformacion.com Fecha: 07/03/2017

Según ha informado este martes la compañía, el robot **'aunav'**, de dimensiones medianas, será empleado "en escenarios peligrosos que requieran la protección de los equipos especializados en la desactivación de explosivos".
"Su capacidad para levantar pesos y su precisión le permiten responder con eficacia ante situaciones con artefactos explosivos, coches bomba o amenazas con material nuclear, radiológico, biológico o químico", explica Proytecsa en un comunicado. Equipado con control remoto, este robot "integra comunicaciones radio seguras de alta capacidad de manera que los datos de los dispositivos pueden verse en tiempo real desde la consola de control". Los robots 'aunav' han sido desarrollados por Proytecsa Security conjuntamente con el cuerpo de los Tedax de la Policía Nacional y desde 2003 es el modelo utilizado tanto por este cuerpo policial como por la Guardia Civil, el Ejército del Aire y los Mossos d'Esquadra.
Además, Proytecsa Security lo ha exportado ya a distintos países como Angola, Arabia Saudí, Camerún, Chile, China, Egipto, Estados Unidos, Francia, India, Irak, Mauricio, México, Marruecos, Túnez y Vietnam, entre otros.

Everis desarrollará para la Agencia Europea de Defensa el uso de vehículos no tripulados terrestres
Fuente: desarrollodefensaytecnologiabelica.com Fecha: 24/10/2017

Everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad ha sido elegida por la Agencia Europea de Defensa (EDA) para desarrollar el proyecto “Study on technical and safety requirements for Unmanned Ground Vehicles (UGVs) - SafeMUve” cuyo anuncio publicó la EDA el pasado 25 de marzo.
Esta iniciativa busca realizar un análisis detallado de las implicaciones y requisitos técnicos y de seguridad para el uso de vehículos terrestres no tripulados (UGV) de las Fuerzas Armadas en espacios públicos.
El proyecto pasa por la definición de unas pautas que puedan utilizar tanto los ministerios de Defensa como la industria para facilitar la coexistencia de vehículos militares autónomos y semiautónomos, vehículos tripulados y personas. Además de everis Aeroespacial, Defensa y Seguridad, participa también la empresa Softwcare y el Centro de Automática y Robótica del

Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC) – Universidad Politécnica de Madrid (UPM). SE pretende así paliar la falta de una normativa que aborde la utilización de medios no tripulados terrestres en espacios públicos como puede ser la red de carreteras y su aplicación a tareas de escolta o transporte, primeras iniciativas que se están poniendo en marcha, como hemos venido analizando en defensa.com en el caso de los programas del Ejército de Tierra estadounidense. Por ello la EDA considera fundamental identificar y establecer un marco legal y técnico común que permita el uso de seguro de los UGVs militares en entornos compartidos por otro tipo de vehículos y personas. SE plantearán los requisitos de seguridad a incorporar en los UGVs, los sensores, hardware y software necesarios para guiar el comportamiento de los vehículos no tripulados autónomos y semiautónomos. En último lugar se definirán los ensayos para verificar el cumplimiento de dichos requisitos

Economía.- Proytecsa entra en el mercado chino con la venta de uno de sus robots para desactivación de explosivos
Fuente: lavanguardia.com Fecha: 10/03/2016

La empresa española Proytecsa Security ha entrado en el mercado chino gracias a la venta a la Policía de la ciudad de Tianjin, situada en el este del país, de uno de sus robots **aunav**. EOD especializado en la desactivación de artefactos explosivos.
La Policía de Tianjin encargó el robot de Proytecsa Security a través de la compañía Beijing DMS Tech, que es la proveedora y distribuidora habitual de tecnología para los cuerpos de seguridad en el país asiático, según ha informado la empresa española en un comunicado.
Rafael de Solís, CEO de Proytecsa, ha asegurado que en la compañía están "muy contentos" con este proyecto con Beijing DMS Tech porque no sólo es su "socio comercial", sino también "tecnológico", ya que "será el responsable de los servicios técnicos de primer nivel en China, que incluye la formación y el mantenimiento de los robots". "Además, estamos preparando acciones comerciales en las ferias más importantes de nuestro sector en Pekín", ha anunciado.
LUCHA ANTITERRORISTA
El robot aunav.EOD, altamente sofisticado y de dimensiones medianas, está siendo empleado en todo tipo de escenarios que requieren la protección de los equipos especializados en la desactivación de explosivos.
Su capacidad para levantar pesos y su alta precisión le permiten responder con eficacia ante situaciones con artefactos explosivos, coches bomba o amenazas con material nuclear, radiológico, biológico o químico.
"Durante nuestra estancia en España visitamos la fábrica de Proytecsa y sus instalaciones, estamos realmente impresionados. Creemos que los productos de Proytecsa van a tener mucho éxito en nuestro mercado", ha indicado Min Liu, presidenta de Beijing DMS Tech. Además de este nuevo proyecto en China, Proytecsa Security ha conseguido en sus 25 años de vida entrar en otros mercados como diversos países del norte de África, Oriente Próximo, América y el subcontinente indio.

Proytecsa Security lleva a MILIPOL su robot aunav.NEXT
Fuente: defensa.com Fecha: 13/11/2015

La empresa española Proytecsa Security estará presente en MILIPOL 2015, el Salón Internacional de la Seguridad que se celebra en París entre el 17 y el 20 de noviembre, con su línea de productos de robots autónomos para la desactivación de artefactos explosivos y prevención NRBQ. Durante los últimos 15 años, la empresa, junto con técnicos especialistas en desactivación de artefactos explosivos, ha llevado a cabo una mejora constante en sus productos destinados a la lucha antiterrorista. Gracias a la estrecha colaboración con las universidades y centros tecnológicos en la evolución de la robótica aplicada al mundo de la Seguridad y Defensa, ha desarrollado nuevos modelos de robots y proyectos que estarán presentes en el salón francés. Rafael de Solís, CEO de Proytecsa, explica que acudirán "con nuestro robot **aunav**. NEXT, recientemente certi?cado Common Criteria con nivel de garantía EAL2+. Esta certificación garantiza la seguridad y ?abilidad del robot aunav.NEXT, convirtiéndose en el primer robot EOD/IED del mundo en obtenerla". La empresa colabora con la Fundación del Hidrógeno en Aragón en el desarrollo de un robot para la desactivación de explosivos propulsado por una pila de hidrógeno integrada, para así poder aumentar la autonomía del robot, mejorar su e?ciencia y reducir el impacto medioambiental
Además, quienes asistan a la feria podrán conocer la última versión del brazo robot aunav.CID, especialmente diseñado para el Ejército de Tierra español. Esta herramienta es capaz de manipular los IED (artefacto explosivo improvisado), una de las mayores amenazas a las que se enfrentan nuestros soldados y que mayor número de bajas causa entre los cotingentes desplegados en zona de operaciones internacionales. Proytecsa Security está presente en más de 25 países, entre ellos España, Arabia Saudí, Irak, México, Chile, EEUU, Marruecos, Camerún, Angola, Túnez, India y Vietnam.

Everis fabrica en Segovia 3.000 simuladores de conducción para Brasil
Fuente: elnortedecastilla.es Fecha: 01/07/2014

En las puntas de producción, la empresa Toro ha llegado a fabricar 22 simuladores de conducción al día, destinados al mercado brasileño. Eso fue el pasado febrero. Ahora, la fábrica situada en el polígono de Hontoria mantiene una producción diaria de 14 simuladores con una plantilla de algo más de 80 trabajadores, la mitad con empleo estable. A pleno rendimiento, esta planta puede emplear a cien personas y generar otros cuatrocientos puestos de trabajo indirecto en los ámbitos de logística, embalaje y transporte. El centro de producción radicado en Segovia utiliza tecnología española y es fruto de la alianza entre **Everis Aeroespacial** y Defensa y su socio estratégico NTGS. El contrato para suministrar simuladores de conducción a la empresa brasileña Prosimulador, que vende esta tecnología a las autoescuelas, tiene el objetivo de 3.000 unidades. El presidente de Everis, Francisco López, ha explicado este artes en la inauguración oficial de la planta que lo conseguirán este mismo año, pero después tienen a la vista los mercados de Chile, Ecuador, Perú o Colombia, pues su principal mercado es Latinoamérica porque la consultora del grupo «tiene una fuerte implantación en muchos países, con oficinas en casi todos». Sin embargo, sus otros dos mercados son España, que si bien no es importante en volumen porque el Estado ha reducido el gasto en Defensa lo consideran fundamental, y los países de Oriente Medio, que adquiere mucho material de defensa y seguridad, ha indicado López.
La fábrica de Segovia produce en la actualidad los simuladores de conducción, aunque ya ha realizado antes 300 vehículos aerolanzables (denominados mulas) para el Ejército español y tiene capacidad para ser «la planta de producción de las diez empresas del grupo», según el presidente de Everis. Es decir, podría fabricar tanto simuladores duales (para usos civiles o militares) como material de defensa (vehículos como la mula mecánica aerolanzable), aviones no tripulados o antenas

satelitales. La plantilla actual es de 85 personas y alrededor de la mitad tienen un empleo estable, aunque en función de las necesidades productivas Toro puede llegar a emplear a un centenar de trabajadores. La empresa, como todas las pymes del grupo, tiene como fundamento la investigación y el desarrollo (I+D), pero partiendo «de la idea que pueda facilitar un posible cliente, no de la que salga de un investigador puro». Y además crea sinergias, pues el 90% de los suministros procede de España, un 5% de Segovia (ferretería) y Castilla y León, y solo el 5% de los componentes de China y Corea.
Innovación
López ha declarado en esta inauguración oficial de la planta que «después de más de veinte años trabajando en consultoría de innovación tecnológica no había imaginado que hoy podría estar inaugurando está fábrica». es consecuencia de la apuesta del grupo empresarial por el mundo aeroespacial y de defensa, y por las pymes, «que son la fuerza innovadora en tecnología del país, más que las grandes compañías, que solo se adaptan para evolucionar».
Pero López ha comprobado después de tres años trabajando en este ámbito que estas pequeñas y medianas empresas «tienen pocas ayudas y soporte, les hace falta más acompañamiento», para «lanzarse a la internacionalización, plantearse crecer y contar con financiación suficiente vender sus productos en el mercado y luego fabricarlos».
Ayuda de Enisa
La ayuda pública para la puesta en marcha de la fábrica Toro ha llegado de la Empresa Nacional de Innovación (Enisa), del Ministerio de Industria, Energía y Turismo, que actualmente participa en la financiación de 3.400 proyectos industriales impulsados por pymes con una inversión global de 450 millones de euros. En el caso de la planta de Everis la ayuda ha sido de 200.000 euros sin necesidad de garantía alguna, pues «lo avala la solvencia técnica y económica del proyecto», según ha comentado el consejero delegado de Enisa, Bruno Fernández.
Enisa ha confiado en este proyecto empresarial y mantiene «la voluntad de acompañar a la empresa en su proceso de creación y consolidación», de manera que si necesita más ayudas la entidad pública seguirá apoyándola, ha indicado Fernández.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

Fuente: Empresa.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

Nos preocupamos por la sostenibilidad, estamos comprometidos con el respeto al medioambiente y buscamos un consumo de recursos mínimo en todo el ciclo de vida de nuestros productos, con la menor emisión de CO2 posible, reduciendo la huella climática.

Fuente: Empresa.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2023	-	-	-	**90 aprox.**

Fuente: Medios de Consulta Externa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

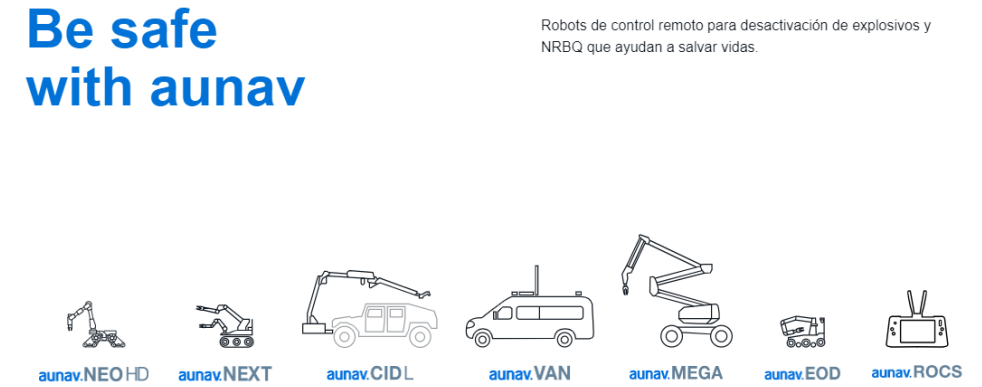
No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO







Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A YPF S.A.

No se detectó información.

3.4 COMPRAS A YPF S.A.

No se detectó información.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

No se detectó información.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.5 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registraron cheques rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

No se detectó información.

5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	**BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA S.A.**	N/D	N/D

Fuente: Medios de Consulta Externa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

No se detectó información.

6.3.2 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: AUNAV BY EVERIS AEROSPATATIAL AND DEFENCE - B86000130
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: TURON GINE ESTEVE - MI05848240
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: TEJEDA MARTINEZ ESTANISLAO - MI05848243
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GOMEZ JARRILLO ANTONIO - MI05848238
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GARAY ARANBURU JUAN - MI05848241
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GALI ROGENT JOAQUIN - MI05848249
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: DEL AMO MUÑOZ JOSE LUIS - MI05848236
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CARDEÑOSA GARCIA JAVIER - MI05848242
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: EVERIS INITIATIVES S.L. - P2099058
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BIOSCA ARPA SERGI - MI05848237
Fecha: 01-08-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: EDUARDO SERRA
Fecha: 2/08/2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: TSUNEHISA OKUNO
Fecha: : 2/08/2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PEDRO LUIS URIARTE
Fecha: : 2/08/2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PILAR ZULUETA

Fecha: : 2/08/2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

La guerra interna en la filial armamentística de Everis hundió la compañía: pérdidas de 70,6 millones
Fuente: epe.es Fecha: 30/12/2022

Everis Aeroespacial y Defensa (Everis AEDE), la filial armamentística de **Everis** -la empresa consultora dirigida por el exministro de Defensa Eduardo Serra y propiedad de la multinacional japonesa NTT Data-, se hundió después de que se desatara una crisis en el seno de la empresa, al intentar diez directivos hacerse con el control de la misma y resultar despedidos. En concreto, según el informe de auditoría encargado a KPMG, la sociedad llegó a tener pérdidas por valor de 70,6 millones de euros en el año 2020.

El cisma se produjo después de que la matriz japonesa, NTT Data, comunicara en diciembre de 2019 a su filial española Everis que debía de dejar de vender "productos/servicios cuasi armamentísticos", en referencia a la venta de morteros Alakran a Arabia Saudí, entre otros elementos. Desde la dirección de Everis AEDE, el área especializada en armamento, advirtieron de que eso sería a su juicio un error, ya que iba a provocar cuantiosas pérdidas a la compañía. Unos meses después, el 13 de marzo de 2020, diez de los directivos de AEDE presentaron una carta de intenciones ("Letter of intentions") no vinculante para la adquisición de todo el capital social de esa empresa y de sus participadas. Según datos de la matriz, la filial de defensa en España tenía un valor estimado en 2017 de entre 208,2 y 253,6 millones. Para efectuar la operación estos directivos buscaron apoyo financiero de otra empresa vinculada al sector armamentístico -Amper- y que en ese momento contaba como directivo de una de sus filiales con otro ex ministro de Defensa del PP, Pedro Morenés. Desde Everis, la compañía dirigida por Serra, se entendió como "traición" la actitud de los directivos que querían hacerse con Everis AEDE buscando, además, capital en una empresa española de la competencia. Y se les despidió de forma fulminante, desatando un conflicto laboral que terminó en los juzgados. Durante los juicios salió a la luz toda la ingeniería financiera y las "irregularidades" en los contratos de la venta de armas a países árabes. En los informes internos y externos recogidos en los autos del juzgado de los social quedaron en evidencia las puertas giratorias existentes entre el sector de Defensa y el armamentístico, además de los intereses del gobierno con determinadas empresas, tal y como ha revelado en los últimos días EL PERIÓDICO DE ESPAÑA.

INTERRUMPIR ACTIVIDADES

De acuerdo al citado informe de la consultora KPMG sobre la situación financiera de la compañía, tras desatarse la guerra interna se produjeron cuantiosas pérdidas en la filial Everis Initiatives, de la que depende Everis AEDE, debido a la decisión de "interrumpir gran parte de las actividades desarrolladas en dicha rama", en referencia, presuntamente, a la paralización de venta de armas que exigía Japón. "Esta decisión ha motivado que la sociedad haya reconocido deterioros y pérdidas por bajas de inmovilizado intangible y material por importe de 19.374 miles de euros, pérdidas en inversiones financieras a largo y corto plazo por importe de 40.726 miles de euros, así como pérdidas y deterioros por operaciones comerciales por importe de 10.600 euros", subraya el informe. El importante deterioro económico que devino tras el conflicto laboral también está reflejado en las cuentas de Everis AEDE que constan en el Registro Mercantil. Así, si la filial armamentística arrojó beneficios en 2019 por un valor de 6,5 millones, al año siguiente, cuando se produjo la guerra interna, las pérdidas en la cuenta de resultados ascendieron a 111 millones de euros. Al año siguiente, en 2021, las pérdidas volvieron a ser sustanciosas aunque se redujeron con respecto al ejercicio anterior: un negativo de 64,5 millones

100 PERSONAS DESPEDIDAS

Lo ocurrido en verdad ya fue barruntado por los directivos de Everis AEDE, que consideraban que si se dejaba de vender armas la empresa debería reducir los costes un 50%, disolver el equipo directivo y despedir a unas 100 personas, tal y como advirtió el CEO de Everis AEDE en un email enviado el 13 de febrero de 2022 a la casa madre española.

Tanto Everis Spain, que ahora se denomina NTT Data Spain, como los directivos expulsados de AEDE no han querido contestar a las reiteradas preguntas que se les ha hecho llegar, también por escrito, desde la redacción de EL PERIÓDICO DE ESPAÑA. Tampoco han accedido a contar su versión de los hechos, pese a las reiteradas invitaciones para que lo hicieran.

La carta del exministro Serra en la que pide al Gobierno de Sánchez mantener "el magnífico trato" a su empresa
Fuente: epe.es Fecha: 28/12/2022

A principios de 2020, el exministro de Defensa del PP y presidente de la consultora **Everis**, Eduardo Serra, remitió una llamativa carta al jefe de la Central de Compras del Ejército, el director general de Armamento y Material (Digam), en ese momento el almirante Santiago Ramón González Gómez. Valga como ejemplo este entrecomillado de una misiva a la que ha tenido acceso EL PERIÓDICO DE ESPAÑA. "[...]También soy consciente, desde hace ya mucho tiempo, de la necesidad de que Everis Aeroespacial y Defensa tenga una mayoría de capital español para poder seguir disfrutando del magnífico trato recibido hasta ahora de tu Ministerio, especialmente en unos momentos como los actuales de mayor compenetración con Europa[...]". El escrito de Serra forma parte de una cadena de comunicaciones entre la consultora tecnológica que él presidía y los responsables de la logística y adquisiciones del cuerpo armado español, dependiente del Ministerio de Defensa.

Se da la circunstancia de que Defensa es un área del Gobierno que, tanto bajo mandato de Mariano Rajoy como con Pedro

Sánchez como presidente, presionaron para tratar de 'españolizar' Everis AEDE, un compañía sensible del conglomerado Everis Spain, esto es, la matriz que es responsabilidad de Serra (ex ministro del ramo a la sazón) y que, en 2014, había sido adquirida por el gigante de la consultoría japonés NTT Data. Curiosamente la entrada de los japoneses en Everis también fue una operación que, en su día, tuvo que ser autorizada por el Ejecutivo de Rajoy, aunque ya entonces se sugirió que al menos una parte de la compañía, concretamente Everis AEDE, debía 'españolizarse' con el tiempo. A ese interés en dar cabida a capital español se refiere Serra en su carta al ministerio, así como al "magnífico trato" que considera que recibe desde el mismo.
EXMINISTROS PRESIDIENDO EMPRESAS
En el extracto citado de la carta a la que ha tenido acceso EL PERIÓDICO DE ESPAÑA, Serra se dirige a la persona que en ese momento ocupa un cargo que conoce perfectamente. De hecho, él mismo creó el puesto cuando ejerció de titular de Defensa en el Gobierno de José María Aznar. La creación de la Dirección General de Armamento y Material, la central de compras del Ejército, fue de hecho una de las primeras medidas que impulsó como titular del Ministerio de Defensa. Seis meses después de que Aznar ganara las elecciones, se publicó el Real Decreto en el que en aras de "una mayor racionalidad y eficacia" reformó el ente encargado de abastecer de material a las Fuerzas Armadas, centralizando sus operaciones y dotando de mayor poder y autonomía a su responsable último, el director general de Compras y Armamento. Eduardo Serra ejerció de ministro de Defensa entre 1996 y 2000 como independiente -no estaba afiliado al partido- dentro del Ejecutivo del PP. La máxima responsabilidad en el Ministerio venía precedida por un largo itinerario dentro del mismo iniciado en la época de Leopoldo Calvo-Sotelo de la UCD como subsecretario de Defensa (1982-1984), que continuó en el Ejecutivo de Felipe González como secretario de Defensa (1984-1988) y que culminó con el primer Gobierno de los populares de Aznar con el cargo de ministro. En esta última responsabilidad nombró como secretario de Defensa a Pedro Morenés, que curiosamente también terminaría dirigiendo una filial de otra empresa del sector, Amper.
'Collage' sobre Everis
INVESTIGACIÓN
La empresa de Serra, exministro del PP, cobró un millón de comisión por mediar en la venta de armas a Arabia Saudí
Una vez fuera de la carrera política, Serra ha desarrollado su labor empresarial en firmas como Peugeot, Airtel y UBS antes de recalar en 2005 en Everis, la consultora tecnológica con la que ha estado ligado hasta ahora, ejerciendo como su presidente desde 2018. Las puertas giratorias en el área de defensa han sido un tema de polémica recurrente en la reciente historia de este país. Es frecuente que altos cargos del Ejército y del Gobierno pasen a la empresa privada, pese a los problemas de ética -e incluso legales- que en ocasiones puede acarrear. De hecho, EL PERIÓDICO DE ESPAÑA destapó un caso reciente y sorprendente, el del general de División Abajo Merino, que tras ejercer como adjunto del director general de Armamento y Material pasó a trabajar para TESS Defense, el consorcio de empresas adjudicatario de un contrato de más de 2.000 millones de euros para fabricar un nuevo vehículo para el Ejército español.
CAPITAL ESPAÑOL
Cabe recordar que tanto la carta de Serra de la que se hace eco esta noticia, como otras misivas y mails y muchos otros documentos, dossieres e informes ligados a la venta de armas y a las supuestas "irregularidades" de algunas empresas españolas que se dedican a su venta, han podido ser conocidos por este diario gracias a un litigio laboral entre Everis Spain y los directivos de una de sus filiales, Everis AEDE, precisamente la que tanto el Gobierno como el CNI tenían tanto interés en "españolizar" por resultar clave para la estrategia nacional de defensa.
Del interés en que entrara capital español en esta compañía no queda duda, como demuestra un escrito remitido el 27 de febrero del 2020, ya con Margarita Robles al frente de Defensa, el compromiso adquirido para que esto ocurra. Y se cita una reunión mantenida pocos meses antes entre la empresa y el ministerio. "[...] Se valora de forma positiva cualquier plan de acción encaminado a dar cabida a capital español a la mayor brevedad posible, puesto que nos gustaría seguir manteniendo a la compañía dentro de la base industrial y tecnológica vinculada a la Defensa nacional, con un modelo estratégico diferencial y un equipo directivo sólido y fiable en un momento especialmente sensible para el futuro tanto a nivel nacional como especialmente europeo[...]".
El exministro Serra, presidente de Everis, defraudó a Hacienda más de un millón con una instrumental
INVESTIGACIÓN
El exministro Serra, presidente de Everis, defraudó a Hacienda más de un millón con una instrumental
A esta carta es a la que da respuesta, concretamente, la del exministro Serra, en la que además de hablar de esa "españolización" deseada de un área de su empresa, explica al Gobierno que quiere mantener "el magnífico trato" que le dan los mandos militares. Ambos escritos, el del ministerio y el de respuesta de Serra, se encuentran en el lote de documentación que fue entregada en los juzgados por la propia Everis para, supuestamente, justificar los motivos por los que había despedido a una parte de sus ejecutivos, alegando "deslealtad" y varias "irregularidades" de gestión. Los despedidos, sin embargo, apuntaron en los tribunales que se les echó por pedir quedarse con la empresa donde estaban, Everis AEDE, para garantizar su "españolización". Pero, según su versión, el problema fue que buscaron para financiar la operación a Amper, empresa competencia directa de Everis y, además, que contaba en sus filas con otro exministro: Pedro Morenés. La disputa judicial de Everis ha permitido conocer asimismo la identidad de otro militar y también ex director general de Armamento y Material relacionado con la compañía. En este caso es el teniente general José Manuel García Sieiro, que ejerció el cargo del 2008 al 2012 y que aparece en las resoluciones de los juzgados de lo social a las que ha tenido acceso este periódico. Él fue quien da a conocer a Eduardo Serra el movimiento de venta que estaban preparando los ejecutivos despedidos cuando le rebotó un correo que le había enviado previamente el director gerente de la filial armamentística, Everis AEDE, explicándole sus intenciones. Tanto Everis Spain, que ahora se denomina NTT Data Spain, como los directivos expulsados no han querido contestar a las reiteradas preguntas de esta redacción, tanto por escrito como de forma oral, al mismo tiempo que tampoco han accedido a contar su versión de los hechos. Este periódico también ha tratado de contactar sin éxito con los militares aludidos en este artículo y los dos exministros, además del ministerio.

Everis, la empresa del ex ministro Serra que se hace de oro con los contratos de la Administración
Fuente: okdiario.com Fecha: 01/03/2022

La consultora tecnológica **Everis**, ahora reconvertida en NTT Data, ingresó durante la pandemia más de seis millones de euros vía contratos de emergencia negociados sin publicidad y adjudicados por la Administración Pública. La empresa, presidida por

Eduardo Serra Rexach, que ocupó altos cargos en los gobiernos de Adolfo Suárez (UCD), Leopoldo Calvo Sotelo (UCD), Felipe González (PSOE) y José María Aznar (PP) -con quien fue ministro de Defensa-, estuvo en el punto de mira de la CNMC por repartirse el mercado de la contratación pública y, el pasado mes de noviembre, resultó adjudicataria de un contrato del Gobierno de Pedro Sánchez para la gestión de la digitalización de las pymes por casi 11 millones de euros.
Sólo durante el año 2020, y vía contratos de emergencia, Everis Spain SLU recibió de la Administración General del Estado 3.401.180 euros. Una cifra que, sin embargo, supera los 5 millones de euros si se suma el contrato adjudicado a Everis Aeroespacial SLU, que ingresó 1.638.560 euros de la Subdirección General de Gestión Económica y Patrimonial del Ministerio del Interior por suministrar «sistemas automáticos de control de fronteras».
La consultora tecnológica también obtuvo más de 1 millón de euros por un sólo contrato de ADIF, entidad dependiente del Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana. En concreto, Everis recibió 1.660.000 euros por desempeñar «servicios de consultoría especializados en ciberseguridad: auditoría, monitorización y herramientas de protección».
A éste se suman los cuatro contratos del Instituto de Crédito Oficial (ICO), adscrito al Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital que dirige Nadia Calviño, que pagó 1.553.000 euros a la consultora sin antes acreditar la «solvencia económica, financiera y técnica exigible» y sin justificar «la concurrencia de circunstancias que pudieran haber impedido» al ICO «exigir a los contratistas la correspondiente acreditación», según un informe fiscalizador del Tribunal de Cuentas.
Asimismo, Everis cobró por desplegar servidores 124.265 euros del Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación, y por «dar continuidad a los servicios de desarrollo y mantenimiento de los entornos web y lotus notes del Ministerio de Defensa» obtuvo de este órgano 63.415 euros.
En total, 5.039.740 euros ingresados a través de contratos adjudicados por la Administración General del Estado. Todos ellos tramitados por la vía de emergencia y negociados sin publicidad.
Otras administraciones
Pero no sólo de la Administración General del Estado se lucra Everis. La consultora tecnológica, desde octubre de 2021 reconvertida en NTT DATA, también resultó adjudicataria de contratos ofertados por las comunidades autónomas.
Por la vía de emergencia que permitía el estado de alarma durante la etapa más dura de la pandemia, la Generalitat de Cataluña adjudicó siete contratos a Everis, que en total recibió 397.866 euros del Govern. A esta cifra deben sumarse 270.674 euros de un contrato de la Comunidad de Madrid, 171.952 de Extremadura, 104.500 de las Islas Canarias, 67.648 de Aragón y 14.280 de Asturias. En total, 1.026.920 euros que Everis ingresó vía contratos de emergencia de las administraciones autonómicas.
De las administraciones locales y, en concreto, del Ayuntamiento de Barcelona, la consultora tecnológica resultó adjudicataria de tres contratos por un importe total de 322.000 euros.
En el punto de mira de la CNMC
La buena relación de Everis con la Administración ya estuvo en el punto de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), que en 2018 sancionó a la consultora tecnológica, junto a otras diez empresas, por repartirse el mercado de la contratación pública.
Según una resolución del organismo supervisor «la trama empresarial se repartió los clientes, pactó los precios y las condiciones comerciales, e intercambió información comercial sensible para encarecer la contratación pública». Por esta operativa, en la que Administración Pública habría tenido «una conducta instigadora», Everis Spain SLU fue sancionada con 800.000 euros.
Pese a ello, el pasado mes de noviembre el Gobierno de Pedro Sánchez adjudicó a la UTE formada por Everis y Oesía el contrato de soporte para la gestión de la digitalización de las pymes, por el que recibirá casi 11 millones de euros.

"Financiación oculta" y "transferencias sospechosas": las irregularidades de la empresa española que vendió armas por 117 millones a países árabes
Fuente: epe.es Fecha: 21/12/2022

"Irregularidades contables y financieras". "Transferencias sospechosas". "Financiación oculta". "Exceso de reconocimiento de ingreso" y "contratos simulados". Estas son algunas de las conclusiones obtenidas de las investigaciones internas y externas que realizó o encargó el Grupo **Everis** sobre su filial Everis Aeroespacial y Defensa (Everis AEDE), que vendió material de defensa a Emiratos Árabes Unidos y Arabia Saudí por un valor que supera los 117 millones de euros.
Así consta en los autos de los juzgados de lo social donde se dilucidaba el conflicto laboral que se desató tras la destitución de la cúpula de la empresa filial Everis AEDE. El despido de los altos directivos se produjo después de que la alta dirección de Everis, propiedad de la empresa japonesa NTT Data, conociera el plan de los directivos de hacerse con la firma de armamento con el apoyo financiero de Amper. En el juicio para dirimir si el despido había sido improcedente salieron a la luz diversas irregularidades que Everis puso en conocimiento de la jueza para justificar los despidos.
Valga como ejemplo un correo electrónico en el que el director financiero de Everis AEDE advirtió de las irregularidades al director ejecutivo de la empresa: "Tenemos riesgos abiertos de sobredeclaración de ingresos que empiezan a tener un valor importante y tenemos que estar preparados internamente para reaccionar porque en breve empezará a haber cuestiones de KPMG... me preocupa porque tenemos un nivel declaración de ingreso de 10.5 millones de euros y la sobredeclaración conlleva riesgos personales para ti y para mí...".
Por su parte, un testigo que fue propuesto por la empresa matriz aseguró en uno de los juicios que los directivos expulsados actuaron con mala praxis para "saltarse los controles internos de Everis como socio para la financiación de las participadas". Declaró que los gestores buscaban ampliar "artificiosamente" el margen de rentabilidad para percibir un bonus superior al que realmente les correspondía; una acusación rechazada por los destituidos.
ASÍ ES EL CONTRATO CON EMIRATOS ÁRABES
Los autos de la jurisdicción social ponen de manifiesto que Everis Spain, presidida por el exministro de Defensa del PP Eduardo Serra, encargó el 25 de marzo de 2020 a PricewaterhouseCoopers (PwC) "una investigación y análisis forense" de su filial de defensa y de sus empresas participadas Toro Vehículos Especiales y Sistemas, S.L. y Das Photonics, S.L. "en el contexto de un contrato suscrito con Emiratos Árabes Unidos". Esta última ha llegado a suministrar piezas de satélite al Pentágono.
En el propio encargo, la empresa ya advertía de la existencia de "determinadas transferencias potencialmente sospechosas realizadas por un perímetro aproximado de doce personas físicas y jurídicas".

Además, un análisis preliminar había detectado que los directivos de Everis AEDE realizaron operaciones financieras que no habían obtenido las necesarias autorizaciones del grupo, por lo que la matriz les acusaba de promover "contratos simulados para otorgar financiación" a otras sociedades.

El informe de PwC justificó que su "investigación forense" se vio "condicionada por la magnitud y complejidad de un entramado organizativo integrado por diversas sociedades participadas y de diferentes proyectos, y la diversidad de las diferentes irregularidades que se han puesto de manifiesto durante la mencionada investigación".

Y para desenmarañar este "entramado" descubierto por la matriz, los instructores del informe realizaron 21 entrevistas, tuvieron que analizar los documentos contractuales, la contabilidad de las empresas, las transferencias financieras y las facturas, pero también las órdenes de pago. El documento final, que fue entregado por PwC a la empresa el 26 de junio de 2020, confirmó las sospechas de la matriz. Concluía que la filial de defensa y sus participadas habían cometido "irregularidades constatadas a nivel contable y financiero".

Y, lo que era todavía más relevante, argumentaba que la naturaleza de los contratos no se correspondía con los servicios prestados por Das Photonics en Emiratos Árabes Unidos, país que había hecho un encargo de tecnología de satélites por un montante de al menos 28.282.828 euros.

Además, PwC destacó que este primer contrato "superaba ampliamente el límite de 2,5 millones de euros de volumen de ingresos estimados establecido" en la normativa interna de la empresa Everis, por lo que debió ser aprobado por la matriz en España y no únicamente por los directivos de la filial, que fueron despedidos.

"COMPROMISO OCULTO"

El informe encargado por la firma capitaneada por Serra fue incluso más allá a la hora de censurar la actuación de los directivos destituidos, pues sostenía que los acuerdos con la empresa Das Photonics tenían "un compromiso de financiación oculto".

En concreto, detectó "transferencias potencialmente sospechosas" en contratos de componentes de satélites con el Gobierno de Emiratos Árabes Unidos, según consta en tres informes internos. Por ello, consideraron que los directivos de Everis AEDE implicados incumplieron, al firmar un contrato marco con la empresa participada Das Photonics, "las políticas y normas de aprobación y autorización" de la compañía.

Incluso Das Photonics llegó a comunicar por carta a Everis Aeroespacial y Defensa S.L. el rechazo parcial de una entrega "al detectar material defectuoso" por un valor de 1,5 millones.

Respecto a otra empresa en la que Everis tenía el 50% de las acciones, Toro Vehículos Especiales y Sistemas, el dosier interno planteaba nuevas sospechas, en este caso por el cobro de 2,2 millones a cambio de conocimientos industriales.

VENTA DE LOS MORTEROS ALAKRÁN A ARABIA SAUDÍ

La empresa alude en sus informes que los directivos despedidos contabilizaron mal un ingreso de 3,5 millones por la venta de los morteros Alakrán a Arabia Saudí, una cifra que fue combatida por los trabajadores en los juzgados.

Del mismo modo, el Grupo presidido por Serra detectó que las sociedades participadas necesitaban ayuda financiera que se otorgaba en forma de préstamos de la filial de defensa, que eran difíciles de devolver, lo que suponía un riesgo para la empresa armamentística -AEDE llegó a registrar 20 millones de euros en concepto de préstamos a sus participadas por este concepto-.

Sin embargo, la jueza de lo Social que declaró improcedentes los despidos de los directivos no avaló la versión de la empresa matriz, y apuntó en sus sentencias que la sociedad ya conocía desde meses antes de las destituciones, en concreto desde el 13 de diciembre de 2019, las presuntas irregularidades cometidas gracias a un informe interno, "donde hubo de detectarse la falta de ajuste contable". Sin embargo, la firma presidida por Serra no hizo nada a este respecto hasta que se enteró de lo que consideraron una 'traición' del equipo directivo de su filial de defensa, que se había aliado con Amper, su competencia.

ALIADO CON UN RIVAL DEL SECTOR

Al no hacerlo, según la magistrada, se evidencia que la matriz esperó "a la evolución del proyecto y en su caso, a la realización de estos ajustes en un momento posterior". Es decir, no tomó la decisión de expulsarles hasta que no se enteraron de que se habían aliado con un rival del sector.

La jueza consideró que la empresa matriz "resucitó" las irregularidades detectadas meses antes con la finalidad de suspender el 11 de marzo de 2020 de empleo a los miembros del equipo directivo de Everis AEDE, y lo hizo justo después de que los directivos 'rebeldes' presentaran la carta de intenciones para hacerse con la sociedad.

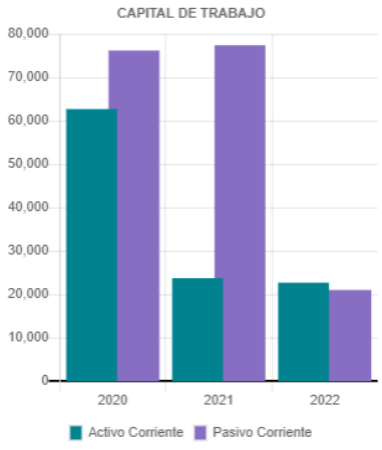
8- Estados Contables

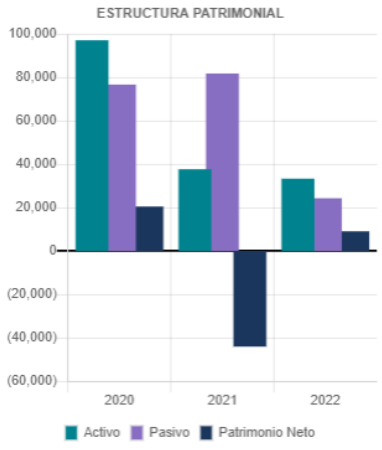
8.1 DATOS CONTABLES

Activo

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Caja y Bancos	1 401	0	0
Inversión corriente	40 555	9	11
Ant Créditos por ventas	9 383	11 327	5 184
Otros Créditos	2 919	628	6 636
Bienes Cambio	8 413	2 859	471
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	8 899	10 379
Total De Activo Corriente	62 671	23 721	22 682
Créditos Por Ventas	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	1 405	0
Otras Inversiones No Corrientes	4 313	7	241
Bienes De Uso Valor De Origen	1 300	1 240	154
Depreciación Acumulada	118	113	14
Bienes De Uso	1 182	1 127	140
Activos Intangibles	11 313	11	250
Otros Activos No Corrientes	17 565	11 352	9 962
Total Activo No Corriente	34 372	13 903	10 592
Total Activo	97 043	37 624	33 274

Montos expresados en miles de Euros



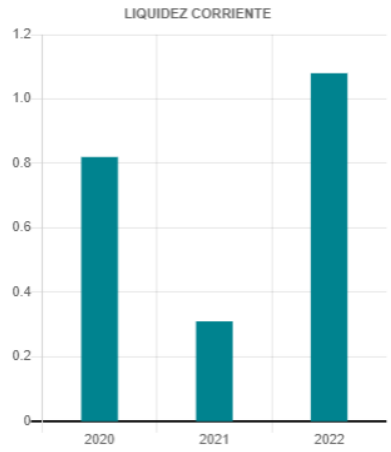


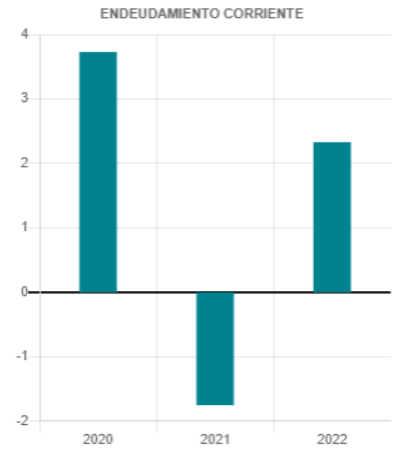


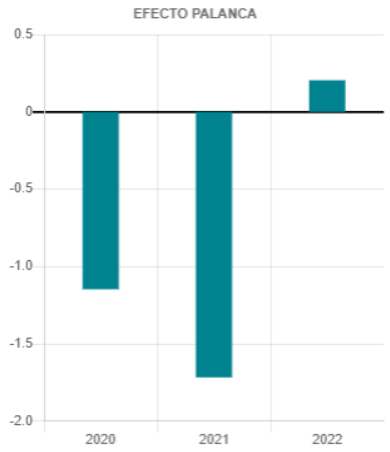
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	30 967	3 936	13
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	355
Remuneraciones Y Cargas Sociales	6 580	6 692	3 226
Cargas Fiscales	0	0	0
Anticipos De Clientes	1 214	662	514
Otros Pasivos	37 392	66 082	16 890
Total Pasivo Corriente	76 153	77 371	20 997
Cuentas Por Pagar	0	0	0
Préstamos	460	419	217
Deudas Fiscales	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	3 936	3 039
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	460	4 355	3 256
Total Pasivo	76 614	81 726	24 254
Capital Social	200	200	200
Resultados No Asignados	20 229	-44 302	8 821
Patrimonio Neto	20 429	-44 102	9 021

Montos expresados en miles de Euros



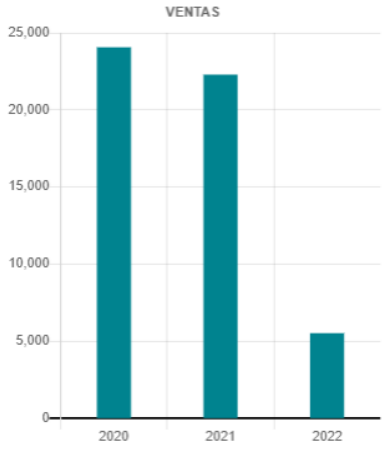


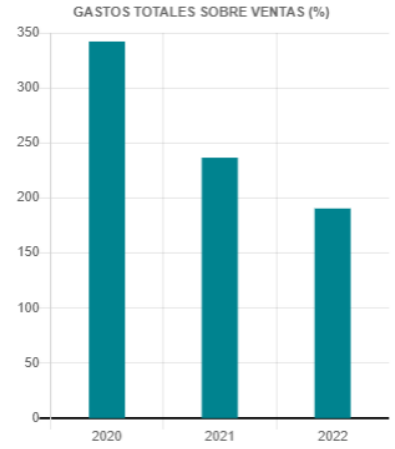


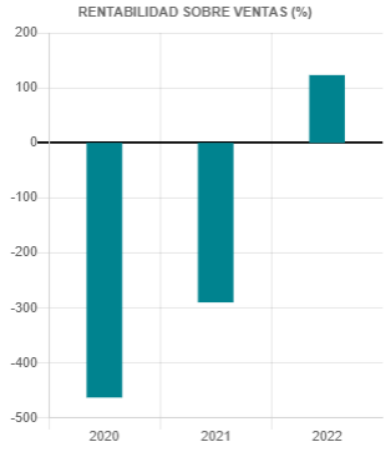
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Ventas	24 060	22 288	5 513
Compras Del Ejercicio	0	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	21 670	6 912	302
Resultado Bruto	2 390	15 376	5 211
Amortizaciones	1 918	2 256	1 234
Gastos de Comercialización	33 340	27 728	4 481
Gastos de Administración	40 741	24 558	5 749
Gastos Financieros	8 222	435	267
Otros Ingresos	0	0	0
Otros Egresos	84 575	40	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	42 262	-32 850	8 091
Impuesto a las Ganancias	-10 929	-5 651	-3 987
Resultado	-111 298	-64 584	6 792

Montos expresados en miles de Euros







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,27	-0,54	0,37
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	3,75	-1,85	2,69
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	3,73	-1,75	2,33
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	-13 482,54	-53 650,00	1 684,72

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,82	0,31	1,08
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	0,71	0,27	1,06
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	2,56	1,97	1,06
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	279,11	442,70	603,41
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	2,58	2,42	0,64
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,25	0,59	0,17
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	20,36	19,78	39,36
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,02	-0,01	0,06
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,23	0,23	1,24
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	6,99	6,86	37,83

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	9,93	68,99	94,52
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	-462,59	-289,78	123,21
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	-111,07	-289,60	123,21
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-73 609 648	-39 166 001	-6 253 574
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-305,94	-175,73	-113,44
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	-5,45	1,46	0,75
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	-114,69	-171,66	20,41
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	-112 086 823	-67 543 616	4 305 953
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	-1,46	-0,83	0,18
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	-4,66	-3,03	0,78
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	-13,63	-155,17	16,14

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/03/2020	31/03/2021	31/03/2022
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,34	0,02	0,05
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	1,39	1,24	0,81
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	1,69	1,10	1,04
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	3,42	2,37	1,90
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	17,29	-39,13	64,40
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	0,62	0,50	0,11

Montos expresados en miles de Euros

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2020, 2021 y 2022 (fecha de cierre 31/03) expresados en Euros. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 03/2022 alcanzaron a un total de $5.5 Millones vs $22.3 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose una fuerte caída interanual del -75.3%.
- Los Costos Directos disminuyeron en su incidencia sobre las Ventas pasando del 31.0% al 5.5% mientras que los Gastos de Estructura hicieron lo propio, pasando del 234.6% al 185.6% en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos por $8.1 Millones (0.1% s/ventas) correspondientes a Resultados Inversiones permanentes, Financieros y por Tenencia.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una extraordinaria Ganancia Final de $6.8 Millones (123.2% s/ventas) vs el muy fuerte quebranto de -$64.6 Millones (-289.8% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 03/2022 marcada caída de Ventas, descenso de Costos Directos y de Gastos de Estructura, presentando una extraordinaria ganancia final.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente aumentó de 0.31 a 1.08, ingresando dentro de valores adecuados.
- El Capital de Trabajo fue $1.7 Millones, equivalente al 5.0% del Activo, siendo baja la relación.

En resumen, la situación financiera resultó dispar, con buen nivel de liquidez y Capital de Trabajo en muy exigua relación con el Activo.

Patrimoniales:

- El Patrimonio Neto a 03/2022 fue $9.02 Millones vs -$44.1 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN solo $200.0 Mil corresponden a Capital y Ajuste de Capital siendo ajustada la conformación.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 72.9% del Activo siendo Otros Pasivos a corto plazo (82.2% del Pasivo Total) y las Deudas Sociales a corto plazo (13.3% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de -0.54 a 0.37, pero permaneciendo en parámetros ajustados, mientras que el Endeudamiento Corriente ascendió de -1.75 a 2.33, aunque manteniéndose en valores elevados.

En resumen, la situación Patrimonial resultó debilitada, con Solvencia en bajos valores, elevado Endeudamiento Corriente y muy escasa capitalización.

SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2020/2021/2022			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,18	1	Liquidez corriente	ratio	0,90	1
Endeudamiento corriente	ratio	1,65	4	Liquidez acida	ratio	0,87	10
Capital corriente	%	-26,4%	1	Rotación del pasivo corriente días	días	539	1
Activo no Cte sobre Activo	%	33,2%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	241	1
Financiación del activo no cte.	ratio	0,30	2	Efecto Palanca	ratio	- 0,32	1
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	1,8%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	6,8%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%	7,2%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	95,6%	1
Rentabilidad de la inversión total	%	27,5%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	112,0%	1
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	-0,3%	1	Gastos Totales sobre Ventas	%	214,8%	1
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	-42,4%	1	Vida restante de Bienes de Uso	años	0	1
Resultado bruto sobre ventas	%	81,0%	10	Rotación de bienes de cambio	días		1
Rentabilidad sobre Ventas	%	-18,0%	1	Rotación del activo	veces	0,28	1
Costo del financiamiento	%	1,9%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	-145,1%	1	30,40			
EBITDA/Ventas	%	-52,5%	1				
EBITDA/Intereses	%	-21,10	10				

