DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

BGH TECH PARTNER S.A.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Agosto 2024

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								x
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								x
1.1.3	Presentación y pago de ART.								x
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales								x
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)								x
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)								x
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos								x
1.3	**Como es su situación bancaria**								x
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**100%**	**40**						

Tipo de Empresa	Servicios		No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	**Solvencia**				0,490	0,490	0,727	0,727	0,963	0,963	1,200	1,200
					x							
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
					x							
2.2.1	**Índice de liquidez**				0,900	0,900	1,200	1,200	1,500	1,500	1,800	1,800
								x				
2.3.1	**Rentabilidad Bruta**				0,200	0,200	0,267	0,267	0,333	0,333	0,400	0,400
						x						
2.3.2	**Rentabilidad Operativa**				0,020	0,020	0,073	0,073	0,127	0,127	0,180	0,180
						x						
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0,030	0,030	0,087	0,087	0,143	0,143	0,200	0,200
				x								
Total Situación Económico-Financiero		**30%**	**9**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	**Cumplimiento Previsional y Fiscal**	40	**40**	**100%**	**10,0%**	**1,0**
2	**Situación Económico-Financiera**	9	**30**	**30%**	**90,0%**	**2,7**
Resultado Final		**3,7**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

BGH TECH PARTNER S.A. es un proveedor líder de soluciones tecnológicas innovadoras y servicios profesionales. La empresa fue constituida en el año 2009 en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Sus accionistas son: LATINWARE LLC (99.42% Estados Unidos) y BGH URUGUAY S.A. (0.57%, Uruguay). Opera bajo certificaciones de calidad ISO: 9001 (Vigentes). Según el Form. 931 03/2024 cuenta con 116 empleados registrados. Tiene contrato vigente con PROVINCIA ART. Opera normalmente con el sistema financiero. No se registran cheques rechazados por Falta de Fondos, sin embargo, quien figura como directivo HOJMAN ALBERTO RAFAEL presenta 1 cheque rechazado por falta de fondos en cuentas de personas jurídicas (ADMINISTRADORA ALTOS DEL CASCO S.A.) por $ 360.7 Mil (sin abonar). Según el Informe de Estado de Deuda de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires es un contribuyente sin deuda. Se encuentran periodos sin presentación de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. No presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. No se presentaron embargos ni Juicios comerciales como demandado, sin embargo, se registraron Notas de Prensa Negativas y Eventos de Integridad a ser evaluados por el área de proveedores.

Desde el punto de vista contable, el ejercicio cerrado a 06/2023 mantuvo el deficitario desempeño económico que se arrastra desde hace 4 periodos. La empresa registró una leve caída en las ventas (-1% variación interanual), acompañado por el incremento de los Gastos de Estructura y la reducción de los Costos Directos, lo que llevó a presentar una pérdida final de -1.06% s/ventas, la cual representa una ligera mejora frente a la pérdida final del -1.52% s/ventas obtenida en el ejercicio anterior. De todos modos, la pérdida del ultimo se vio agravada por Egresos Netos que representaron el 8% de las ventas, principalmente imputados a Resultados Financieros y por Tenencia. La situación Financiera resultó dispar, el indicador de Liquidez se mantuvo en valores adecuados (pasó de 1.65 a 1.29), mientras que el Capital de Trabajo resultó en una ajustada relación respecto al Activo (siendo equivalente al 21%). El marco Patrimonial resultó debilitado por 5° periodo consecutivo. La muy significativa alza del Pasivo (ascendió cerca de un 49% interanual) y la caída del PN (cercano al 13% interanual) impactaron negativamente en los valores de los principales indicadores. La Solvencia Patrimonial profundizó en parámetros inadecuados (disminuyó de 0.27 a 0.14) y el Endeudamiento Corriente presentó un alza, pasando de 2.55 a 6.18. Por su parte la capitalización continúa siendo limitada, con la mayor parte del PN conformado por Resultados Acumulados. Las ventas post balance (12 meses) indican un incremento interanual del 233.91%.

De acuerdo con los datos analizados, la compañía presenta su 4° quebranto consecutivo junto a una débil situación patrimonial, ante esto recomendamos operar con extrema cautela.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**ARS 12 694 954 605**	**ARS 42 389 547 047**
Límite de compra	**ARS 3 808 486 382**	**ARS 12 716 864 114**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 8
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 9
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 15
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 16
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 19
2.7.1 Socios / Accionistas 19
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 19
2.7.3 Directivos 19
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 23
2.8 ACTIVOS 25
2.8.1 Inmuebles 25
2.8.2 Rodados 25
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 25
OTRAS PUBLICACIONES 27
2.10 CERTIFICACIONES 35
2.10.1 Certificaciones de Calidad 35
2.10.2 Distinciones Obtenidas 36
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 37
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 37
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 38

3- SITUACIÓN COMERCIAL 39

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 39
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 40
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 41
3.4 PROVEEDORES 41
3.5 CLIENTES 41
3.6 SEGUROS 42
3.6.1 Registro de contratos con las ART 42
3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago 42
3.6.3 Otros Seguros contratados 42

4- COMERCIO EXTERIOR 43

4.1 IMPORTACIONES 43
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 44
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 44

4.4 EXPORTACIONES 45
4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS 45
4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO 46

5- SITUACIÓN BANCARIA 47

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 47
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 47
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 48

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 49

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 49
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 49
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 49
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 49
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 49
6.3.3 Embargos 50
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 50

7- INTEGRIDAD 52

7.1 INTEGRIDAD 52
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 53

8- ESTADOS CONTABLES 54

8.1 DATOS CONTABLES 54
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 60
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 61
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 62
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 63
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 64
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 65
8.8 SCORE DE BALANCE 66

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	BGH TECH PARTNER S.A.
CUIT	30-71129196-9
Domicilio	IRIGOYEN BERNARDO DE 972 Piso:7 Dpto:A, (1072), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Posibles teléfonos	(011) 4732-0030 - 43092000
Actividad	620100 - SERVICIOS DE CONSULTORES EN INFORMÁTICA Y SUMINISTROS DE PROGRAMAS DE INFORMÁTICA 432190 - INSTALACIÓN, EJECUCIÓN Y MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES ELÉCTRICAS, ELECTROMECÁNICAS Y ELECTRÓNICAS N.C.P. 462131 - VENTA AL POR MAYOR DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS 462190 - VENTA AL POR MAYOR DE MATERIAS PRIMAS AGRÍCOLAS Y DE LA SILVICULTURA N.C.P. 465100 - VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS 465210 - VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS DE TELEFONÍA Y COMUNICACIONES 801020 - SERVICIOS DE SISTEMAS DE SEGURIDAD
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha de Inscripción	26/02/2010
Fecha de Contrato Social	16/11/2009
Capital	$ 800 000
Patrimonio neto al 2023	$ 939 291 769
Nombres Anteriores	LATINWARE
Cantidad Empleados	116 (Fuente: Form. 931 03/2024)
Domicilio Legal	IRIGOYEN BERNARDO DE 972 Piso:7 Dpto:A, (1072), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Otros domicilios	SAN MARTIN 969 - 6 PISO - DEPTO. B, (1004), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA AV. DEL LIBERTADOR 15129 PISO 1, (1640), ACASSUSO, BUENOS AIRES, ARGENTINA IRIGOYEN BERNARDO DE 972 Piso:7 Dpto:A, (1072), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

BGH TECH PARTNER S.A. es el proveedor líder de soluciones tecnológicas innovadoras y servicios profesionales, acompañando a las organizaciones en la transformación digital de su negocio. Construyen la infraestructura, dispositivos y aplicaciones para comunicaciones de misión crítica que permiten colaboración de voz y multimedia para estar alerta y seguro a diario. Tienen la experiencia, el conocimiento y el soporte necesarios para implementar y administrar soluciones basadas en la nube, proporcionando ahorros de costos, altos niveles de escalabilidad y disponibilidad a través de la transformación digital. Implementamos soluciones inalámbricas que ofrecen experiencias de usuario inigualables. Sus soluciones de video, control de acceso y software ayudan a encontrar, analizar y compartir información para que pueda responder a eventos con velocidad manteniendo sus instalaciones seguras. Potencian la productividad y colaboración de cada organización con las mejores herramientas del mercado. Conectan todos los dispositivos a través de la red y automatizan los procesos a partir de la analítica de datos para optimizar las operaciones. Implementan sistemas de almacenamiento para cargas de trabajo de misión crítica así como infraestructura para la mayor eficiencia energética.

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS





Fecha 27 marzo de 2019

Buenos Aires Ciudad

Declaración Responsable

Solicitud de autorización de actividad económica

Solicitud de tramite Nº 388.437

Código de seguridad: **5G5Q**

Ciudadano responsable

Apellido(s) y Nombre(s) o Razón Social: BGH TECH PARTNER S.A

Tipo y Nº de Documento del titular: -

CUIT 30711291969

Dirección real ARIAS 1639 piso 3°, CABA Ciudad Autónoma de Bs. As.

Domicilio electrónico arqamilrano@gmail.com

Firmante: JUAN MANUEL PINTO

Tipo y Nº de Documento del firmante:

DNI 24755584

Carácter Legal: Apoderado

Datos de la unidad de uso

Domicilio/s: ARIAS 1639 Oficina A y Oficina B, Unificadas

Piso: U.F.:

Sección: 29 Manzana: 103

Parcela: 021a Partida Matriz: 378.880

Partida horizontal: Motura/Mixtura 4

Actividad Económica

Código	Rubro o Descripción	Superficie a Autorizar
6.2.17	OFICINA COMERCIAL/CONSULTORA	491,70

Declaración jurada

CUMPLIMIENTO NORMATIVO: El Ciudadano Responsable declara bajo juramento que conoce la normativa vigente referida al trámite a realizar y que la unidad de uso cumple con todos los requisitos establecidos en la misma.

CONDICIONES DE LA UNIDAD DE USO: El Ciudadano Responsable declara bajo juramento que se compromete a mantener el establecimiento en las condiciones de higiene, seguridad y funcionamiento exigidas por las disposiciones vigentes.

DERECHO DE OCUPACION VIGENTE: El Ciudadano Responsable declara bajo juramento que posee derecho de ocupación vigente sobre la unidad de uso solicitada.

PROPIEDAD HORIZONTAL: El Ciudadano Responsable declara bajo juramento si se encuentra o no sujeto al régimen de propiedad horizontal. En caso de encontrarse sujeto al régimen de propiedad horizontal, el Ciudadano Responsable declara bajo juramento que no existe prohibición o que la actividad económica solicitada está permitida en la unidad de uso solicitada.

VERACIDAD DE LOS DATOS: El Ciudadano Responsable declara bajo juramento que los datos consignados son correctos, veraces y sin omisiones, asumiendo la responsabilidad administrativa, civil y/o penal por las consecuencias derivadas de falsedades o errores en los mismos, y que el establecimiento a autorizar reúne condiciones aceptables de higiene y seguridad.

Nombre del ciudadano responsable: BGH TECH PARTNER S.A

Nombre del firmante (Apoderado): JUAN MANUEL PINTO

Buenos Aires, 27 marzo de 2019

Página 1 de 1

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

BGH TECH PARTNER S.A. CUIT: ***30-71129196-9***

Forma Jurídica: ***SOC. ANONIMA***

Fecha Contrato Social: ***16-11-2009***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

INTERNOS-OTROS BIENES Y SERVIC	07-2021
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 740	09-2018
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 742	09-2018
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 748	09-2018
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 754	09-2018
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 28	11-2021
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 78	10-2020
SICORE - RETENCIONES Y PERCEPC - 126	10-2020
SICORE - RETENCIONES Y PERCEPC - 141	11-2021
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	11-2009
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	12-2009
GANANCIAS SOCIEDADES	11-2009
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	03-2010
IVA	03-2010
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	06-2010
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 171	03-2015
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 820	03-2015
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 902	11-2018

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*620100 (F-883)*	*SERVICIOS DE CONSULTORES EN INFORMÁTICA Y SUMINISTROS DE PROGRAMAS DE INFORMÁTICA*	Mes de inicio: *11/2013*
Secundaria(s):	*465100 (F-883)*	*VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS*	Mes de inicio: *04/2016*
	462190 (F-883)	*VENTA AL POR MAYOR DE MATERIAS PRIMAS AGRÍCOLAS Y DE LA SILVICULTURA N.C.P.*	Mes de inicio: *10/2020*
	462131 (F-883)	*VENTA AL POR MAYOR DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS*	Mes de inicio: *09/2021*
	801020 (F-883)	*SERVICIOS DE SISTEMAS DE SEGURIDAD*	Mes de inicio: *11/2021*
	432190 (F-883)	*INSTALACIÓN, EJECUCIÓN Y MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES ELÉCTRICAS, ELECTROMECÁNICAS Y ELECTRÓNICAS N.C.P.*	Mes de inicio: *07/2022*
	465210 (F-883)	*VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS DE TELEFONÍA Y COMUNICACIONES*	Mes de inicio: *05/2023*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***6***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

BRASIL 731
1154-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***16-07-2024*** a ***15-08-2024*** Hora **16:15:00** Verificador **104727526539**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Comarb SIFERE WEB	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5868
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 198880

CUIT: 30-71129196-9	Contribuyente: BGH TECH PARTNER S.A.	Sede: 901
Anticipo: 202406	Secuencia: Original	Tipo: Resto

Datos Presentación AFIP: DDJJ presentada el 16/07/2024 - 18:21:49 ante AFIP, Nº de Transacción 1028267901

Jurisdicciones incluidas en la presente Declaración Jurada

Jurisdicción	Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A favor Contribuyente	A favor Fisco	A Pagar
900 TIERRA	$301.418.876,39	$257.502.118,84	$0,00	$251.350.242,84	$0,00	$0,00
902 BUENOS AIRES	$13.872.476,42	$17.848.851,81	$0,00	$21.332.377,79	$0,00	$0,00
903 CATAMARCA	$0,00	$73.856,38	$0,00	$73.856,38	$0,00	$0,00
904 CORDOBA	$13.399.566,31	$19.051.190,80	$0,00	$2.651.624,47	$0,00	$0,00
905 CORRIENTES	$26.646,28	$8.096.483,39	$0,00	$8.070.047,10	$0,00	$0,00
906 CHACO	$0,00	$0,00	$0,00	$0,00	$0,00	$0,00
907 CHUBUT	$754.996,27	$1.497.179,30	$0,00	$742.283,03	$0,00	$0,00
908 SANTA FE	$7.868.000,31	$12.606.307,99	$0,00	$4.807.707,68	$0,00	$0,00
909 ENTRE RIOS	$107.863,31	$121.352,59	$0,00	$0,00	$123.291,19	$123.291,19
910 SUR	$152.152,31	$259.621,89	$0,00	$0,00	$107.338,22	$107.338,22
911 LA PAMPA	$111.375,38	$69.136,36	$0,00	$0,00	$71.898,82	$71.898,82
912 MENDOZA	$2.389.681,29	$5.718.121,47	$0,00	$3.438.645,38	$0,00	$0,00
913 MISIONES	$1.835.181,70	$39.883.181,81	$0,00	$39.958.998,11	$0,00	$0,00
914 NEUQUEN	$6.025.762,38	$2.313.670,19	$0,00	$0,00	$3.447.589,19	$3.447.589,19
915 RIO NEGRO	$89.774,52	$107.029,54	$0,00	$17.255,02	$0,00	$0,00
916 SALTA	$1.864.681,79	$4.279.795,79	$0,00	$2.193.196,58	$0,00	$0,00
917 SAN JUAN	$45.738.473,83	$8.218.629,31	$3.363.896,79	$0,00	$33.845.329,39	$33.845.329,39
918 SAN LUIS	$47.231,79	$252.371,54	$0,00	$207.137,79	$0,00	$0,00
919 SANTA CRUZ	$41.334.038,40	$50.323.989,10	$0,00	$9.988.950,70	$0,00	$0,00
920 TIERRA DEL FUEGO	$213.356,83	$2.835.567,82	$86.017,52	$2.535.093,49	$0,00	$0,00
921 TUCUMAN	$113.630,31	$28.532,13	$0,00	$0,00	$280.898,31	$280.898,31
Totales	$419.853.274,39	$752.568.513,79	$3.451.210,11	$340.537.901,87	$37.163.185,78	$37.163.185,78

El que suscribe Fernando Moreno, DNI Nro.: 26292921 en carácter de APODERADO declara que los datos consignados en este formulario son correctos y completos, y que esta declaración se ha realizado utilizando el software/aplicativo aprobado por la Comisión Arbitral/AFIP, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener siendo fiel expresión de la verdad.

Comarb SIFERE WEB	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5866
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 198880

CUIT: 30-71129196-9	Contribuyente: BGH TECH PARTNER S.A.	Sede: 901
Anticipo: 202406	Secuencia: Original	Tipo: Resto

Datos Presentación AFIP: DDJJ presentada el 18/07/2024 - 15:21:00 ante AFIP, N° de Transacción 1028267951

Determinación del anticipo - Tucumán

[illegible]	$315.439,31
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
Igual a SUBTOTAL 1:	**$315.439,31**
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
Igual a SUBTOTAL 2:	**$315.439,31**
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$28.532,10
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
[illegible]	$0,00
A favor D.G.R. / Contribuyente:	**$286.886,21**

El que suscribe Fernanda Montero, DNI Nro.: 26850821 en carácter de APODERADO declara que los datos consignados en este formulario son correctos y completos, y que esta declaración se ha realizado utilizando el software/aplicativo aprobado por la Comisión Arbitral/AFIP, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener siendo fiel expresión de la verdad.

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador:	SIFERE CONVENIO MULTILATERAL
Formulario:	**5866 v600 - CM PRESENTACION Y PAGO**
CUIT:	**30-71129196-9**
Impuesto:	**5825 - CM GCBA**
Concepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período:	**2024-06**
Nro. verificador:	198880
Cantidad de registros:	734
Fecha de Presentación:	2024-07-18 Hora: 15:20:41
Nro. de Transacción:	1028267951
Código de Control:	fOoCUs
Usuario autenticado por:	AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario:	30658892718

[F5866.30711291969.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[3a5bf5e714084e15d135199a242e0b76]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

IMPUESTO A LAS GANANCIAS F. 713 Declaración Jurada	Firma	Mes de Cierre	Período	C.U.I.T.
		6	2023	30-71129196-9
		0 Original 1-9 Rect.	Cod. Activ.	Nro verificador
	Carácter	Original	722000	033744
		Ejercicio Fiscal	Regular	

Apellido y Nombre o Razón Social	Versión	Establecimiento
BGH TECH PARTNER S.A.	2300001	0

Cantidad proyectos promovid	0	C.U.I.T./C.U.I.L. contado	27-29905391-7	Entidad Exenta	NO

R1 - Quebrantos Trasladables

Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables por inst. financieros derivados (I	0,00	Quebrantos trasladables resto (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables resto (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.A.)	0,00		

R2 - Determinación del Resultado Neto

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejercicio (contable)	-134.844.064,00	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	-46.155.828,00	0,00			
Donaciones	0,00		Resultado Neto	-180.999.892,00	0,00
Resultado impositivo	-180.999.892,00	0,00	Resultado atrib.a los socios	0,00	0,00
Queb.por Vta.de Acc.(Ejerc.)	0,00	0,00	Queb.de Fuente Argentina		0,00
Queb.por Contr.Deriv.(Ejerc.)	0,00		Resultado Neto Final	-180.999.892,00	0,00

R3 - Det. Resultado (Juegos de Azar)

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejercicio (contable)	0,00	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	0,00	0,00	Resultado Impositivo	0,00	0,00

R4 - Determinación del Impuesto

Alícuota %	25,00	Alícuota para Juegos de Azar	41,50 %
Imp.Determinado (Excepto juegos de azar)	0,00	Impuesto determinado para Juegos de Azar	0,00
Total Imp.Liberado (F.A y F.E.)	0,00	Total Imp. Determinado	0,00
Total Imp.no Liberado (F.A y F.E.)	0,00		

R5 - Determinación del Saldo del Impuesto

Imp. determinado F. Extranjera		0,00	Cómputo Credeb para canc. DJ	0,00	
Imp. análogos pagados en el ext.	0,00		Saldo a Ingresar		0,00
Subtotal Fuente Extranjera		0,00	Ant.canc.c/cómp.de Bonos y C.Fisc.	0,00	
Imp. determinado F. Argentina		0,00	Cómputo de Bonos y Créditos		
Imp.análogo pagado en el ext.computabl			Fiscales para cancelación de DDJJ	0,00	
contra gcias. de FA admitido por C.Inter	0,00		Sdo.a fav.contrib.x antic. canc.		
Saldo a favor per. ant. en Bonos	0,00		c/Bonos o Cert.Fisc.	0,00	
Anticipos canc. mediante F.515	0,00		Retenciones y/o Percepciones	319.546.403,36	
Total Bonos F.515	0,00		Total antic.ingresados en efectivo o		
Saldo a favor del resp. en Bonos	0,00		mediante débitos bancarios-excepto		
Sdo.favor per.ant.Bonos CF Dto 135/06	0,00		F. 515 y bonos CF Dto. 135/06	0,00	
Anticipos canc. BCF DTO. 135/06	0,00		Percepciones aduaneras RG 3577	675.412,91	
Total bonos CF Dto. 135/06	0,00		P. a cuenta "Rég Art. 4 RG 3818"	0,00	
Sdo.favor resp.ant.bonos CF Dto.135/06	0,00		Total anticipos RG 4278	0,00	
Subtotal Fuente Argentina		0,00	Total anticipos RG 4498		
Diferimiento F.518	0,00		Art.3° Punto 1)	0,00	
Subtotal General		0,00	Total pago a cuenta RG 5248		
P. a Cuenta que no generan saldo a favor	0,00		ingresos extraordinarios	0,00	
Saldo previo al cómputo Credeb		0,00	Saldo a favor periodo anterior	0,00	
Anticipos cancelados Credeb	0,00		Saldo a favor por fusión o absorción	0,00	
Sdo.x ant.cancelados Credeb	0,00		Saldo a favor	320.221.816,27	0,00
Saldo a Cancelar		0,00			

R6 - Forma de Ingreso

Saldo a Ingresar	0,00	Imp. ing. en DD.JJ. orig. o ult. rec	0,00	Suma ing. en forma no bancaria	0,00
Total a pagar	**0,00**				

07133071129196962023033744

8e062cee296db9ce35890685956f80bf

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que he confeccionado la presente Declaración Jurada utilizando el programa aplicativo (software) aprobado por la AFIP, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad.

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador:	AFIP
Formulario:	**713 v2300 - GANANCIAS SOCIEDADES**
CUIT:	**30-71129196-9**
Impuesto:	**10 - GANANCIAS SOCIEDADES**
Concepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período:	**2023**
Nro. verificador:	33744
Cantidad de registros:	1.881
LEYENDA PFP:	DJ SIN PLAN
Fecha de Presentación:	2023-11-15 Hora: 23:25:37
Nro. de Transacción:	968009183
Código de Control:	70U9I1
Usuario autenticado por:	AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario:	23347727679

[033744F0713.8e062cee296db9ce35890685956f80bf.b64]

Verificador de integridad (algorítmo MD5)

[8e062cee296db9ce35890685956f80bf]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador:	AFIP
Formulario:	**731 v570 - IVA**
CUIT:	**30-71129196-9**
Impuesto:	**30 - IVA**
Concepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período:	**2024-05**
Nro. verificador:	464267
Cantidad de registros:	255
Fecha de Presentación:	2024-06-26 Hora: 20:38:36
Nro. de Transacción:	1024141675
Código de Control:	9cc2fc
Usuario autenticado por:	AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario:	23347727679

[464267F0731.51562b8fe8176b6c4816f34510e3209d.b64]

Verificador de integridad (algorítmo MD5)

[51562b8fe8176b6c4816f34510e3209d]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

AFIP **Impuesto al Valor Agregado** **F.731**	Sello fechador de recepción	Firma Carácter	CUIT: 30-71129196-9 Período fiscal: 05-2024 / 0 Orig. 1-9 Rectificativa: 0 Actividad principal: 722000 / Nº verificador: 464267 / 144411
	Apellido y nombre o denominación: BGH TECH PARTNER S.A.		
			Versión 5.7.9

Datos identificatorios

Proyectos promovidos - Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Proveedor de empresa promovida	No
Proyectos promovidos excepto los alcanzados por los Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Agropecuario con pago anual	No

Determinación del impuesto de las actividades no amparadas por regímenes promocionales

Concepto		*Importe*
Saldo de proveedores por operaciones con empresas promovidas		0,00
Total del débito fiscal del período		2.169.869.628,39
Total del crédito fiscal del período		1.495.563.543,74
Ajuste anual del crédito fiscal por operaciones exentas	AFIP	0,00
	Contribuyente	0,00
Reducción del Saldo Técnico - Beneficio a pequeños contribuyentes Art. 12 Ley 27.618		0,00
Saldo a favor del período anterior		0,00
Impuesto facturado vinculado con exportaciones perfeccionadas o no en el período o asimilables		0,00
Saldo técnico a favor del responsable		0,00
Saldo técnico a favor de AFIP		674.306.084,65
Crédito fiscal a imputar a otros impuestos por compra de insumos de editores libros, folletos, etc.		0,00
Diferimiento F.518		0,00

Total F.515	0,00	**Total F.518**	0,00	**Total F.517/1**	0,00

Determinación de la declaración jurada mensual (incluídos los régimenes promocionales)

Saldo técnico a favor de AFIP	674.306.084,65
- Bonos Fiscales - Decreto Nº 1.145/09	0,00
Certificados de crédito fiscal - RG 4212 - Art. 9º	0,00
Saldo técnico total a favor del responsable incluído el no liberado	0,00
Ley Nº 25.360/2000	0,00
Total de Otros Conceptos que disminuyen el "Saldo Técnico a favor del Responsable"	0,00
Saldo a favor de AFIP	674.306.084,65
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior	226.709.658,90
Monto utilizado	0,00
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta	750.296.545,93
Monto de retenciones agropecuarias devuelto en el período	0,00
Compensación con saldo a pagar del mercado interno	0,00
Saldo a favor de AFIP neto de compensaciones por exportaciones	0,00
Acrecentamiento por notas de crédito a responsables no inscriptos	0,00
Acrecentamiento por operaciones con responsables no inscriptos	0,00
Saldo de libre disponibilidad del período	302.700.120,18
Saldo de impuesto a favor de AFIP	0,00
Total de pagos no bancarios	0,00
Monto que se ingresa	**0,00**

Saldo anterior Cr. Fis. Exp.	Imp. solic. p/ dev. acred. o transf.	Saldo final Cr. Fis. Exp.
0,00	0,00	0,00

Reintegro por Operaciones de venta de bienes de capital

Débito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Crédito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Saldo a favor del contribuyente por operaciones del período (considerando alícuota general para el Débito Fiscal	0,00
Monto límite para solicitar en devolución	0,00

07313071129196905202446 4267
51562b8fe8176b6c4816f34510e3209d

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que he confeccionado la presente utilizando el programa aplicativo (software) entregado y aprobado por la AFIP, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresion de la verdad.

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

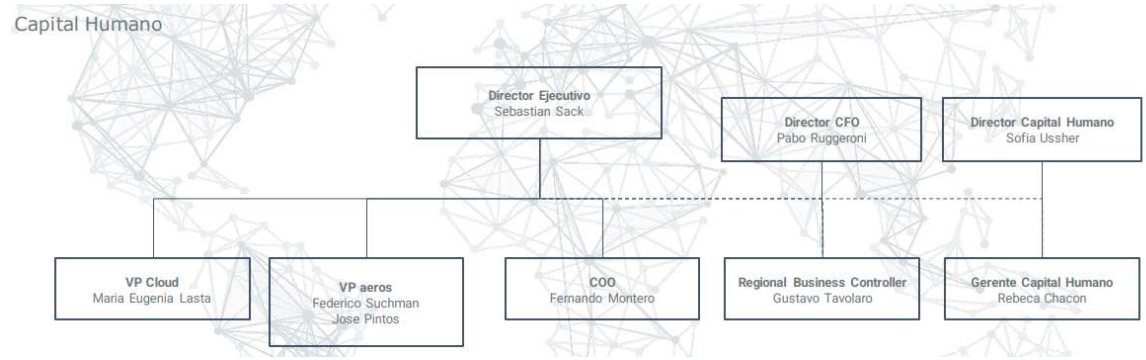


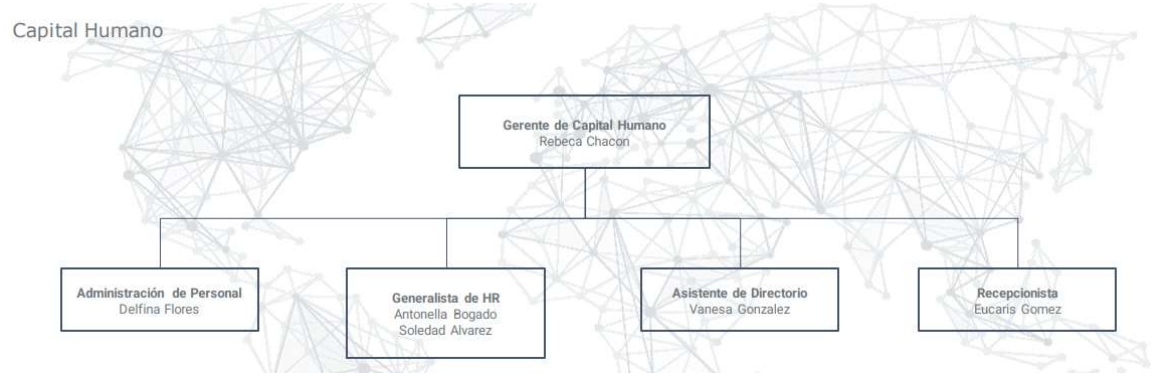
NOMBRE: LATINWARE
TIPO: DENOMINATIVA
CLASE: 9, 12, 42
ACTA: 3478093
BOLETÍN: 4181
PUBLICACIÓN: 11/05/2016

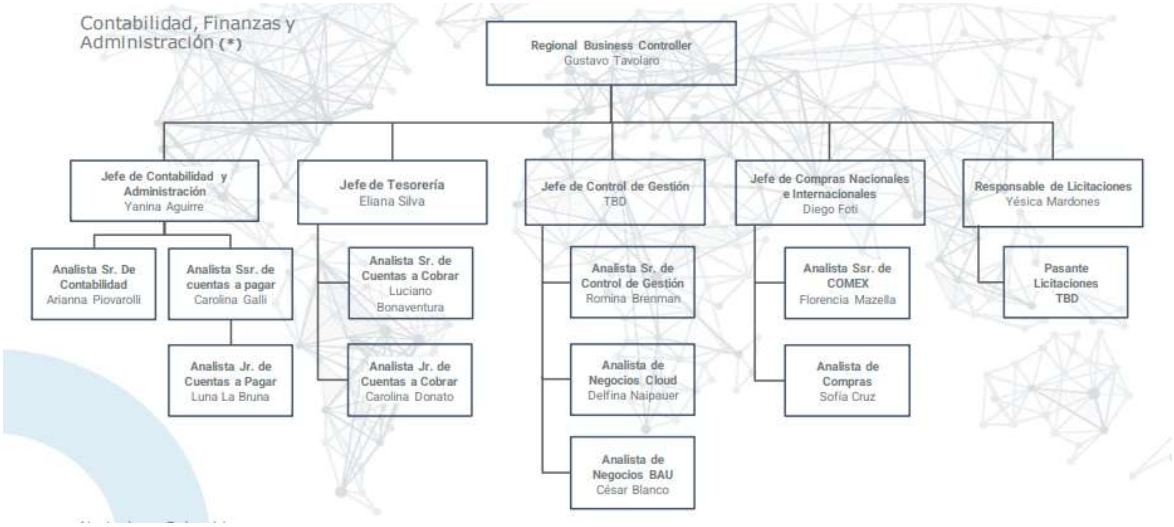


NOMBRE: MAXSON
TIPO: Mixta
CLASE: 9
ACTA: 3693201
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 13/06/2018

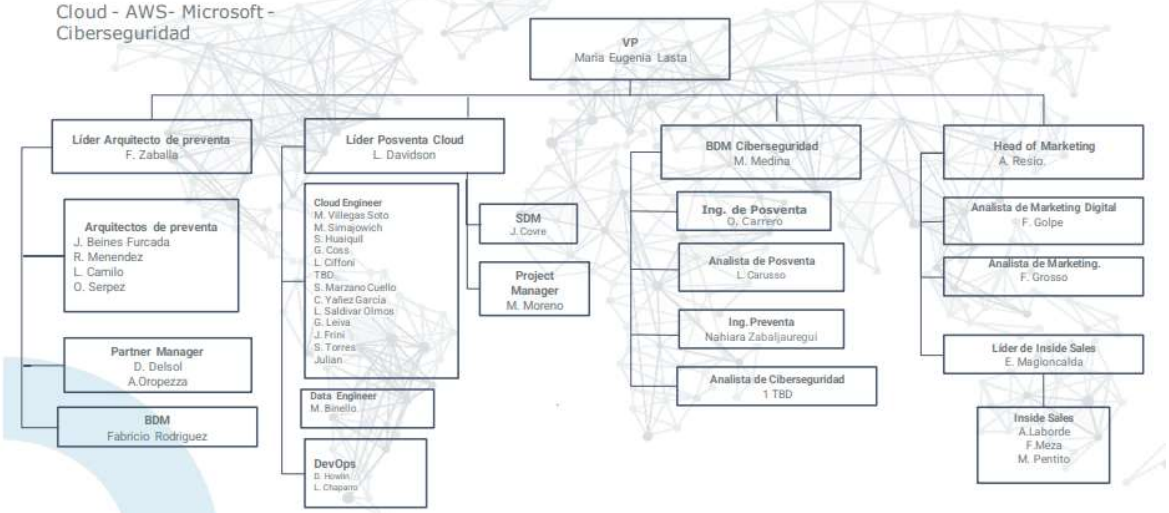
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



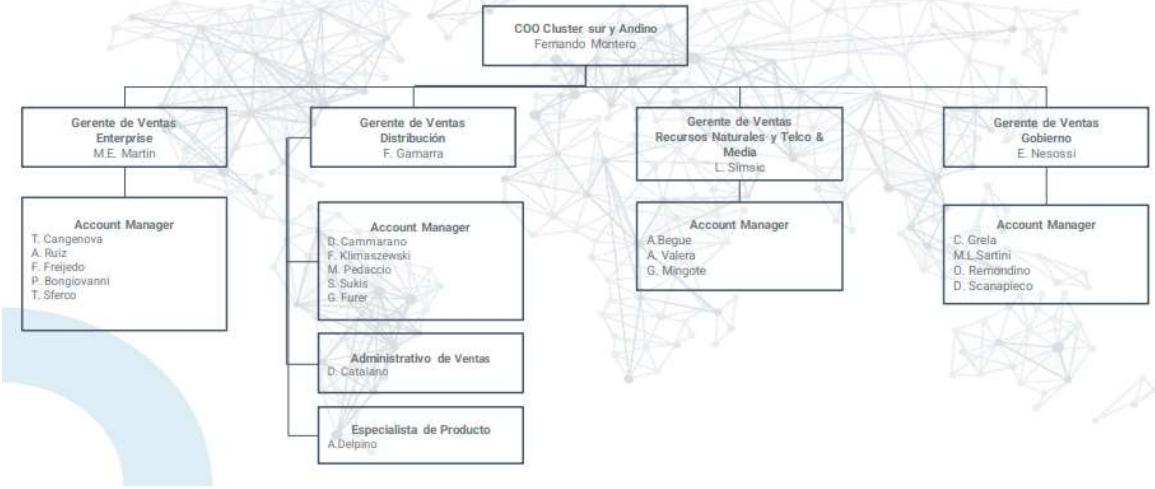




Cloud - AWS- Microsoft - Ciberseguridad

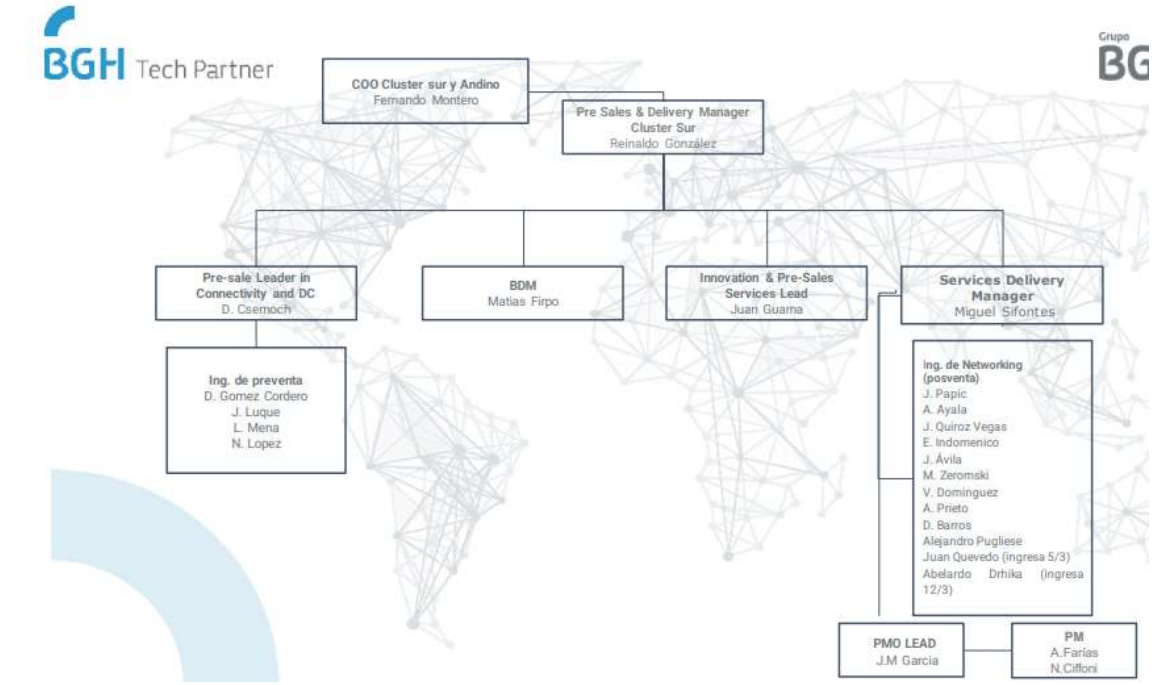


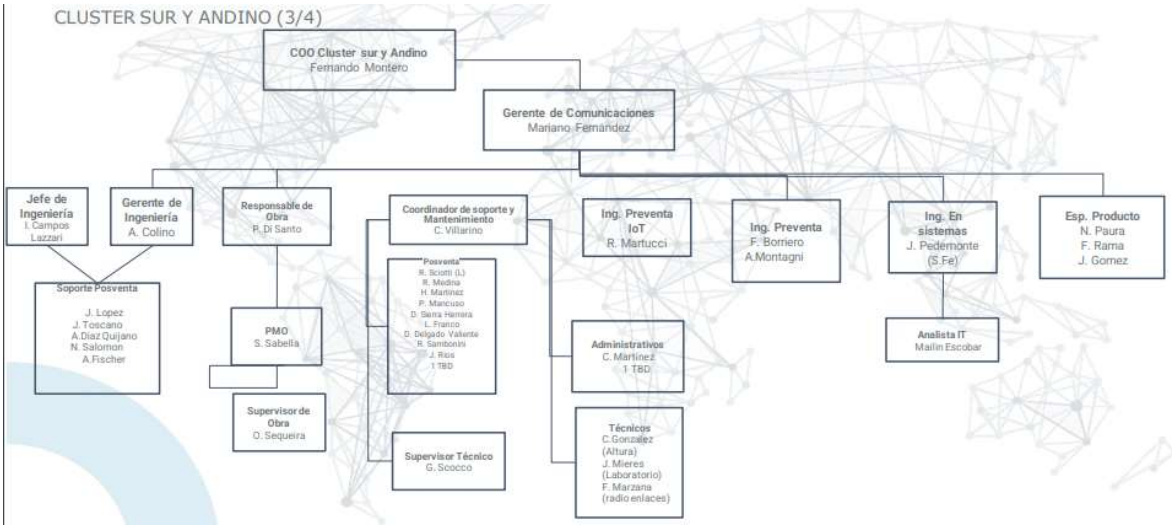
CLUSTER SUR Y ANDINO (1/4) (Fuerza de ventas)

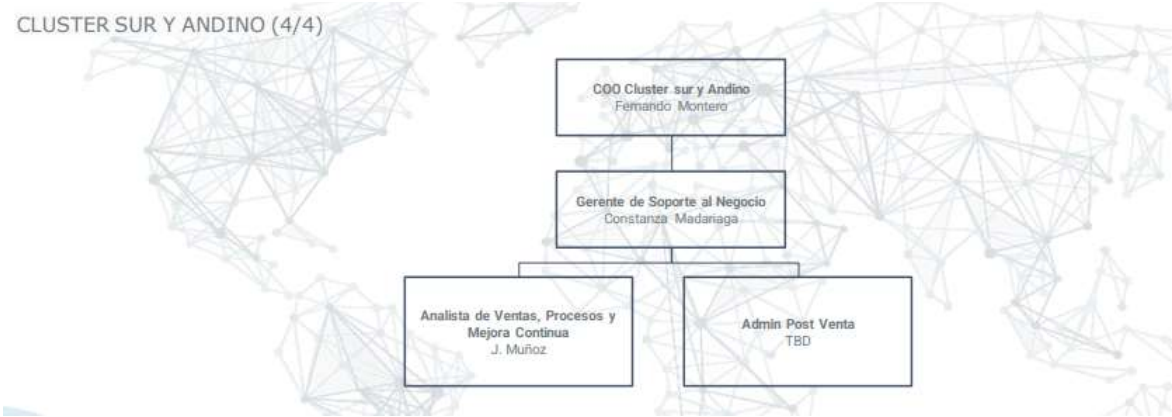


CLUSTER SUR Y ANDINO (4/4)









Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	%
LATINWARE LLC	Estados Unidos	6680136	99.42
BGH URUGUAY S.A.	Uruguay	213786100014	0.57

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

VINCULACIONES

CASTELLI GUSTAVO LUIS desde 03-2016
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE

MONTERO FERNANDO LUIS desde 07-2023
EX-APODERADA/O

Fuente: Empresa.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
HOJMAN ALBERTO RAFAEL	Argentina	20-11619899-2	Presidente
TEUBAL DIEGO ELIAS	Argentina	20-14013112-2	Director Titular
TEUBAL MARTIN FERNANDO	Argentina	23-16580752-9	Director Suplente
GIROTTI MARCELO DANIEL	Argentina	20-17152121-2	Director Titular

Fuente: Empresa.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: SIGIS SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30575005159

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
AUTORIDAD IGJ DE: FUNDACION INVERTIR ARGENTINA (desde 05-2023)
CUIT : 30661904662

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
AUTORIDAD IGJ DE: AFARTE ASOCIACION DE FABRICAS ARGENTINASTERMINALES DE ELCTRONICA (desde 05-2023)
CUIT : 30535448368

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: BORIS GARFUNKEL SA (desde 09-1999)
CUIT : 30616869511

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: JACOBEL S A
CUIT : 30592030302

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: COMPA#IA DE RADIOCOMUNICACIONES MOVILES S A
CUIT : 30624418650

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
AUTORIDAD IGJ DE: ADMINISTRADORA ALTOS DEL CASCO S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30710381972

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: MOTOROLA DE INVERSIONES SA (desde 08-2003)
CUIT : 30622680935

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-LIQUIDADOR/A DE: TELPER SA (desde 09-1999)
CUIT : 30623289660

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: DEMARQUE S.A. (desde 05-2002)
CUIT : 30699720816

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
AUTORIDAD IGJ DE: DON EDUARDO S.R.L. (desde 05-2023)
CUIT : 30710710518

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-VICE-PRESIDENTE DE: LA DUREE SA (desde 11-2004)
CUIT : 30699635401

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: OMNISAT SA (desde 10-2011)
CUIT : 30693301404

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
SOCIA/O DE: ASOCIACION EMPRESARIA ARGENTINA ASOCIACION CIVIL
(desde 04-2021)
CUIT : 30707996680

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: RADIOMENSAJE S.A.
CUIT : 30516812369

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: DIGITAL TV SA (desde 03-1998)
CUIT : 30696879326

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: SICOM SISTEMAS DE COMUNICACIONES SAICF
CUIT : 30567988658

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: C. P. M. ARGENTINA S.A. (desde 05-2001)
CUIT : 30707615431

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: LAVENIR SOCIEDAD ANONIMA (desde 04-2002)
CUIT : 30617059955

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE PROYECTOS DE INVERSION S.A.
(desde 04-2013)
CUIT : 30714182281

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: OMNILINK SA (desde 03-2003)
CUIT : 30687821269

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-VICE-PRESIDENTE DE: MAFIL S A (desde 04-2013)
CUIT : 30618978369

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
EX-PRESIDENTE DE: FAIRCO S A (desde 10-2012)
CUIT : 30693287304

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
PRESIDENTE DE: MUNDO CELULAR ARGENTINA S.A. (desde 11-2001)
CUIT : 30707189610

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
PRESIDENTE DE: B G H S A (desde 03-2018)
CUIT : 30503612891

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
PRESIDENTE DE: COMPAÑIA INVERSORA ARGENTINA PARA LA EXPORTACION S.A.
(desde 08-2012)
CUIT : 30712572902

TEUBAL DIEGO ELIAS
AUTORIDAD IGJ DE: SOLUCIONES TELEFONICAS VOIP S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30710188358

TEUBAL DIEGO ELIAS
AUTORIDAD IGJ DE: MYGEN S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30711841861

TEUBAL DIEGO ELIAS
AUTORIDAD IGJ DE: AFARTE ASOCIACION DE FABRICAS ARGENTINASTERMINALES DE ELCTRONICA (desde 05-2023)
CUIT : 30535448368

TEUBAL DIEGO ELIAS
ACCIONISTA DE: MILETER SA
CUIT : 30708471085

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: YSARIS S A (desde 04-2004)
CUIT : 30677837930

TEUBAL DIEGO ELIAS
AUTORIDAD IGJ DE: SINERGEIA S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30715484214

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: RADIOMENSAJE S.A.
CUIT : 30516812369

TEUBAL DIEGO ELIAS
DIRECTOR/A SUPLENTE DE: MUNDO CELULAR ARGENTINA S.A. (desde 05-2000)
CUIT : 30707189610

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: FAIRCO S A (desde 10-2012)
CUIT : 30693287304

TEUBAL DIEGO ELIAS
DIRECTOR/A TITULAR DE: B G H S A (desde 03-2018)
CUIT : 30503612891

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: MOTOROLA DE INVERSIONES SA (desde 08-2003)
CUIT : 30622680935

TEUBAL DIEGO ELIAS
DIRECTOR/A SUPLENTE DE: COMPAÑIA INVERSORA ARGENTINA PARA LA EXPORTACION S.A. (desde 08-2012)
CUIT : 30712572902

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: INFORMATICA FUEGUINA S.A. (desde 12-2014)
CUIT : 30711588910

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE PROYECTOS DE INVERSION S.A. (desde 03-2013)
CUIT : 30714182281

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: SIGIS SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30575005159

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: JACOBEL S A
CUIT : 30592030302

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: LAVENIR SOCIEDAD ANONIMA (desde 04-2002)
CUIT : 30617059955

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: BORIS GARFUNKEL SA (desde 09-1999)
CUIT : 30616869511

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: OMNISAT SA (desde 10-2011)
CUIT : 30693301404

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: OMNILINK SA (desde 03-2003)
CUIT : 30687821269

TEUBAL DIEGO ELIAS
SOCIA/O DE: ASOCIACION FEDEHOGAR FEDERACION DE CAMARAS INDUSTRIALES DE ARTEFACTOS PARA EL HOGAR DE LA REPUBLICA ARGENTINA (desde 04-2021)
CUIT : 30707068813

TEUBAL DIEGO ELIAS
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: DEMARQUE S.A. (desde 05-2002)
CUIT : 30699720816

TEUBAL DIEGO ELIAS
VICE-PRESIDENTE DE: MILETER SA (desde 01-2002
CUIT : 30708471085

TEUBAL DIEGO ELIAS
VOCAL TITULAR DE: ASOCIACION CAMARA DE INDUSTRIALES DE BIENES DURABLES DE CONSUMO CIC
CUIT : 33536913969

GIROTTI MARCELO DANIEL
DIRECTOR/A TITULAR DE: B G H S A (desde 03-2018)
CUIT : 30503612891

GIROTTI MARCELO DANIEL
AUTORIDAD IGJ DE: CIRION TECHNOLOGIES ARGENTINA S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30626747171

GIROTTI MARCELO DANIEL
AUTORIDAD IGJ DE: AFARTE ASOCIACION DE FABRICAS ARGENTINASTERMINALES DE ELCTRONICA (desde 05-2023)
CUIT : 30535448368

GIROTTI MARCELO DANIEL
AUTORIDAD IGJ DE: FAIRCO S A (desde 05-2023)
CUIT : 30693287304

GIROTTI MARCELO DANIEL
AUTORIDAD IGJ DE: INFORMATICA FUEGUINA S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30711588910

TEUBAL MARTIN FERNANDO
ACCIONISTA DE: MILETER SA
CUIT : 30708471085

TEUBAL MARTIN FERNANDO
AUTORIDAD IGJ DE: SINERGEIA S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30715484214

TEUBAL MARTIN FERNANDO
AUTORIDAD IGJ DE: LAVENIR SOCIEDAD ANONIMA (desde 05-2023)
CUIT : 30617059955

TEUBAL MARTIN FERNANDO
AUTORIDAD IGJ DE: MINERA DON NICOLAS S.A. (desde 05-2023)
CUIT : 30707924892

TEUBAL MARTIN FERNANDO
AUTORIDAD IGJ DE: JACOBEL S A (desde 05-2023)
CUIT : 30592030302

TEUBAL MARTIN FERNANDO
DIRECTOR/A TITULAR DE: MUNDO CELULAR ARGENTINA S.A. (desde 11-2001)
CUIT : 30707189610

TEUBAL MARTIN FERNANDO
AUTORIDAD IGJ DE: SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE PROYECTOS DE INVERSION S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30714182281

TEUBAL MARTIN FERNANDO
DIRECTOR/A TITULAR DE: COMPAÑIA INVERSORA ARGENTINA PARA LA EXPORTACION S.A. (desde 04-2013)
CUIT : 30712572902

TEUBAL MARTIN FERNANDO
DIRECTOR/A TITULAR DE: B G H S A (desde 03-2018)
CUIT : 30503612891

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: OMNILINK SA (desde 12-1996)
CUIT : 30687821269

TEUBAL MARTIN FERNANDO
DIRECTOR/A TITULAR DE: MILETER SA (desde 01-2002
CUIT : 30708471085

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: BORIS GARFUNKEL SA (desde 09-1999)
CUIT : 30616869511

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: FAIRCO S A (desde 10-2012)
CUIT : 30693287304

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-VICE-PRESIDENTE DE: COMPAÑIA INVERSORA EN MINAS S.A. (desde 07-2013)
CUIT : 30714201650

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: RADIOMENSAJE S.A.
CUIT : 30516812369

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: C. P. M. ARGENTINA S.A. (desde 05-2001)
CUIT : 30707615431

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: INFORMATICA FUEGUINA S.A. (desde 12-2014)
CUIT : 30711588910

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: OMNISAT SA (desde 10-2011)
CUIT : 30693301404

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: YSARIS S A (desde 04-2004)
CUIT : 30677837930

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: DEMARQUE S.A. (desde 05-2002)
CUIT : 30699720816

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE: MOTOROLA DE INVERSIONES SA (desde 08-2003)
CUIT : 30622680935

TEUBAL MARTIN FERNANDO
EX-LIQUIDADOR/A DE: TELPER SA (desde 09-1999)
CUIT : 30623289660

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

HOJMAN ALBERTO RAFAEL - 20116198992

SCORE

N/A

HOJMAN ALBERTO RAFAEL
FECHA NACIMIENTO: 20/04/1955
ESTADO CIVIL: CASADA/O

FINANCIERO



TOTAL	14 016 000
BANCOS	3

CHEQUES RECHAZADOS

PENDIENTES DE PAGO	1
ABONADOS	0
POR DEFECTOS FORMALES	1

DOMICILIOS

DOMICILIO:
AV. BRASIL 731, (1154), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
FISCAL:
AV. BRASIL 731, (1154), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
OTROS:
ORTIZ DE OCAMPO ,AV. 3302 /CU/ 3, (1425), CAPITAL FEDERAL, CAPITAL Y GBA NORTE
GARAY JUAN DE 2324, (1640), MARTINEZ, ARGENTINA
AV. JUAN DE GARAY 2323, (1640), MARTINEZ

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/04/1988
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

TEUBAL DIEGO ELIAS - 20140131122

SCORE

74.2

TEUBAL DIEGO ELIAS

FECHA NACIMIENTO:	03/09/1960
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	4 866 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2022

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ZABALA 1881 PISO: 7, CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

BRASIL 731, (1154), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

CIUDAD DE LA PAZ 1965 PISO 16 DEPTO B

ARCOS 2036 P21 C, (1428), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

E.CARRIEGO 1938, VICENTE LOPEZ, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/04/1989
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

GIROTTI MARCELO DANIEL - 20171521212

SCORE

77.4

GIROTTI MARCELO DANIEL

FECHA NACIMIENTO:	03/01/1965
ESTADO CIVIL:	CASADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	1 129 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	06/2021

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ALVEAR 1469 MARTÍNEZ, (1640), SAN ISIDRO, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

ALVEAR 1469 MARTÍNEZ, (1640), SAN ISIDRO, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

INDART 259, (1642), SAN ISIDRO, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/04/1999
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial



2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BORA Fecha: 09/11/2023
BOLETIN OFICIAL N 35295 Segunda Seccion BGH TECH PARTNER SA Complemente la publicacion de fecha 13/03/2023 TI 14881/23 CUIT 30711291969 Con fecha 29 de julio de 2022 el Sr Ing Marcelo DGirotti informo a la sociedad su renuncia al cargo de Director Titular a partir del 29 de julio de 2022 La asamblea Ordinaria y Extraordinaria de fecha 27 de febrero de 2023 resolvio: i aceptar la renuncia del Director Titular Ing Marcelo D Girotti y ii aprobar la gestion del Ing Marcelo D Girotti por el ejercicio finalizado al 30062022 asi como tambien por el ejercicio en curso hasta la fecha de la efectiva renuncia esto es 29 de julio de 2022 Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 27/02/2023 Demian Podolsky T : 90 F : 986 CPACF e 09/11/2023 N 91060/23 v 09/11/2023

Provincia: BORA Fecha: 13/03/2023
BGH TECH PARTNER SA CUIT 30711291969 Comunica que por Asamblea General Ordinaria y extraordinaria de Accionistas y Reunion de Directorio ambas de fecha 27 de febrero de 2023 se resolvio: i Fijar en tres el numero de Directores Titulares y en uno el numero de Directores Suplentes ii designar a los Sres Alberto R Hojman Presidente Diego E Teubal Marcelo D Girotti como Directores Titulares y al Sr Martin F Teubal como Director Suplente A los efectos del Art 256 Ley 19550 la totalidad de los Directores constituyeron domicilio especial en Brasil 731 Ciudad de Buenos Aires Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 27/02/2023 Demian Podolsky T : 90 F : 986 CPACF e 13/03/2023 N 14881/23 v 13/03/2023

Provincia: BORA Fecha: 28/07/2021
BGH TECH PARTNER SA 30711291969 Informa: Por Acta de Asamblea N 23 y Acta de Directorio N 78 ambas del 31102019 se designan para integrar el directorio: Presidente: Alberto Rafael Hojman; Directores titulares: Diego Elias Teubal y Marcelo Daniel Girotti y Director suplente: Martin Teubal; quienes duraran en sus cargos hasta la asamblea que considere el ejercicio economico a cerrarse en el 2022 Los Directores fijan domicilio especial en Brasil 731 Ciudad de Buenos Aires Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea N 23 de fecha 31/10/2019 Mariela Carla Serantes T : 113 F : 942 CPACF e 06/02/2020 N 5422/20 v 06/02/2020

Provincia: NACION Fecha: 28/02/2020
BGH TECH PARTNER S.A. CUIT Nº 30-71129196-9. Por asamblea general ordinaria y extraordinaria de accionistas N° 23 del 31/10/2019, se resolvio reformar el art. 3 del estatuto social, el cual quedo redactado de la siguiente forma:"Articulo 3º- La sociedad tiene por objeto realizar por cuenta propia, o de terceros, asociada a terceros, en el pais o en el exterior, ya sea por contratacion directa o por medio de licitaciones publicas o privadas internacionales, como asimismo por subcontrataciones, privatizaciones y concesiones: A) analisis, diseno, creacion, desarrollo, implementacion, produccion, industrializacion, la exportacion, importacion y comercializacion por cualquiera de las formas existentes o a crearse en el futuro de todo tipo de productos, soluciones, servicios, programas informaticos (software), y/o sistemas de informacion, especialmente aquellos vinculados a la informatica. Contribuiran a la efectiva consecucion del objeto social las siguientes actividades conexas: 1) Diseno, creacion y desarrollo de productos de software, la implementacion y puesta a punto de productos de software propios o creados por terceros, de productos registrados; desarrollo de partes de sistemas, modulos, rutinas, procedimientos, documentacion y otros que esten destinados para si o para ser provistos a terceros; desarrollo de productos y servicios de software, existentes o que se creen en el futuro, que se apliquen efectivamente a actividades tales como e-learning, marketing interactivo, e-commerce Servicio de Provision de Aplicaciones (ASP), Software as a Service (SaaS), edicion y publicacion electronica de informacion y otros. 2) Diseno, desarrollo, implementacion y/o integracion de sistemas de procesamientos electronico de datos, aplicaciones informaticas y de control electronico de procesos, incluyendo el desarrollo de aplicaciones web. 3) Provision de todo tipo de recursos, personal, software y/o hardware a terceros. 4) Diseno, creacion, desarrollo, consultoria, mercadeos, comercializacion, venta, asistencia tecnica, mantenimiento, soporte a distancia y permuta de servicios, incluyendo el asesoramientos y consultoria investigacion operativa, analisis de sistemas, reingenieria de procesos, implantacion de programas y/o sistemas de informacion. 5) Servicios de diseno, codificacion, implementacion, mantenimiento, capacitacion, soporte a distancia, resolucion de incidencias, conversion y/o traduccion de lenguajes informaticos, adicion de funciones, preparacion de documentacion para el usuario y garantia o asesoramientos de calidad de sistemas, entre otros, todos ellos a ser prestados a productos de software. 6) Todo desarrollo, provision de servicios y ejecucion de productos vinculados con la red Internet, o a la tecnologia o sistemas de comunicacion que existieran en el futuro, sistemas inalambricos y de redes de computacion y de cualquier tipo y/u otros servicios relacionados con la actividad. Productos y servicios vinculados con las comunicaciones, sea esta satelital, por cable, fibra optica, Internet, inalambrica y/o cualquier otra tecnologia 7) Todo tipo de capacitacion en el area de la informatica, la computacion y toda otra que fuere menester en el futuro, relacionado con el objeto, sea que se trate de tecnologia propia o ajena. 8) Compra, venta, permuta, importacion, exportacion, cesion, locacion con opcion a compra, mandato, consignacion y distribucion de las materias primas, productos, subproductos, sustancias afines y procesos relacionados con el objeto industrial alimentos, materias primas, productos agropecuarios y/o derivados, sus partes componentes, accesorios y repuestos o implementos directamente vinculados a los mismos o necesarios o convenientes para su funcionamiento ya sea que provengan de su propia fabricacion o de terceros, explotacion de patentes y marcas nacionales o extranjeras, licencias, disenos, dibujos industriales, artisticos o literarios y su negociacion dentro o fuera del pais. 9) Actividades financieras mediante aportes o inversiones de capital a empresas o sociedades constituidas o a constituirse, formando sociedades con las modalidades permitidas por las leyes, constitucion y transferencia de hipotecas y los demas derechos reales, compra, venta, permuta y toda otra forma de disposicion de bienes titulos, acciones y otros valores mobiliarios, creados o a crearse, otorgamiento de creditos en general, con o sin garantia real. Se excluyen expresamente las operaciones comprendidas en la ley de entidades financieras y toda otra por la que se requiera el concurso publico. 10) Actividades Agropecuarias mediante la explotacion de establecimientos agricola-ganaderos, apicolas, avicolas y de granja, establecimientos de estancias, invernadas y/o cria de ganado, tambos y cabanas. La forestacion o reforestacion de cualquier predio sean estos de propiedad de la sociedad o ajenos, pudiendo realizar aquella explotacion para si, para terceros, asociada a terceros, o dando participacion a estos. A tales fines la sociedad tiene plena capacidad juridica para adquirir derechos y contraer obligaciones y ejercer los actos que no sean prohibidos por las leyes y por este estatuto. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 31/10/2019 Mariela Carla Serantes - T°: 113 F°: 942 C.P.A.C.F. e. 28/02/2020 N° 10287/20 v. 28/02/2020 Fecha de publicacion 28/02/2020

Provincia: NACION Fecha: 06/02/2020
BGH TECH PARTNER S.A. 30-71129196-9 Informa: Por Acta de Asamblea N° 23 y Acta de Directorio N° 78 ambas del 31-10-2019, se designan para integrar el directorio: Presidente: Alberto Rafael Hojman; Directores titulares: Diego Elias Teubal y Marcelo Daniel Girotti y Director suplente: Martin Teubal; quienes duraran en sus cargos hasta la asamblea que considere el ejercicio economico a cerrarse en el 2022. Los Directores fijan domicilio especial en Brasil 731 Ciudad de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea N° 23 de fecha 31/10/2019. Mariela Carla Serantes - T°: 113 F°: 942 C.P.A.C.F. e. 06/02/2020 N° 5422/20 v. 06/02/2020 Fecha de publicacion 06/02/2020

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 19/07/2018
BGH TECH PARTNER S.A. Por asamblea general extraordinaria de accionistas N° 20 de fecha 28/06/2018, se resolvio reformar el art. 4 del estatuto social, el cual quedo redactado de la siguiente forma: "ARTICULO CUARTO: El Capital Social se fija en la suma de SEIS MILLONES OCHOCIENTOS MIL PESOS representado por SEIS MILLONES OCHOCIENTAS MIL ACCIONES, ordinarias, nominativas no endosables, de UN PESO valor nominal cada accion con derecho a un voto cada una. El Capital

puede aumentarse hasta el quintuplo mediante resolucion de la Asamblea General Ordinaria, de conformidad con el articulo 188 de la Ley 19.550 pudiendo delegar la Asamblea en el Directorio la epoca de emision, la forma y condicion de pago.". Autorizado segun instrumento privado 20 de fecha 28/06/2018 Mariela Carla Serantes - T°: 113 F°: 942 C.P.A.C.F. e. 19/07/2018 N° 52047/18 v. 19/07/2018

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 20/03/2018

LATINWARE S.A. Por Acta de Asamblea General Extraordinaria N° 14 y Acta de Directorio N° 46 de fecha 28 de noviembre de 2016 y 7 de noviembre de 2016 respectivamente, se resolvio modificar la fecha de cierre de ejercicio quedando establecida para el 30 de junio de cada ano y reformar en consecuencia el articulo 12 del estatuto social. Por Acta de Asamblea General Extraordinaria N° 17 y Acta de Directorio N° 56 de fecha 15 de diciembre de 2017 y 22 de diciembre de 2017 respectivamente, se resolvio modificar la denominacion social de la sociedad de "Latinware S.A." a "BGH TECH PARTNER S.A." y reformar en consecuencia el articulo 1 del estatuto social. Autorizada por Acta de Asamblea General Extraordinaria del 28 de noviembre de 2016 y por Acta de Asamblea General Extraordinaria del 22 de diciembre de 2017. Autorizado segun instrumento privado Actas de Asamblea General Extraordinaria de fecha 22/12/2017 Agustina Tassara - T°: 99 F°: 347 C.P.A.C.F. e. 20/03/2018 N° 17666/18 v. 20/03/2018

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 24/11/2017

LATINWARE S.A. Por Acta de Asamblea N° 15 y Acta de Directorio N° 49 ambas del 11-04-2017, se designan para integrar el directorio: Presidente: Alberto Rafael Hojman; Directores titulares: Diego Elias Teubal y Marcelo Daniel Girotti y Director suplente: Martin Teubal; quienes duraran en sus cargos hasta la asamblea que considere el ejercicio economico a cerrarse en el 2019. Los Directores fijan domicilio especial en Av. Brasil 731 Ciudad de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado ACTA DE DIRECTORIO de fecha 11/04/2017 Agustina Tassara - T°: 99 F°: 347 C.P.A.C.F. e. 24/11/2017 N° 91098/17 v. 24/11/2017

OTRAS PUBLICACIONES

Guillermo Francos se reunió con empresarios miembros de AEA
Fuente: argentina.gob.ar Fecha: 17/07/2024

El jefe de Gabinete, Guillermo Francos, participó de una reunión con directivos miembros de la comisión directiva de la Asociación Empresaria Argentina (AEA).
"Tuvimos una excelente reunión junto a los empresarios nucleados en la AEA, con quienes dialogamos sobre los beneficios que traerán las leyes sancionadas por el Congreso de la Nación -la ley Bases y el paquete fiscal-, y conversamos sobre el contenido del Pacto de Mayo", destacó Francos.
"Intercambiamos ideas sobre cómo encarar el futuro a partir de la sanción de estas leyes, y sobre la necesidad de generar inversiones e impulsar la actividad económica", concluyó el jefe de Gabinete.
Los empresarios presentes resaltaron las coincidencias con los contenidos del Pacto de Mayo sobre la inviolabilidad de la propiedad privada, el equilibrio fiscal, la reducción del gasto público, la reducción de la alta presión tributaria, la necesidad de avanzar en una reforma previsional, una actualización de las leyes laborales y la importancia de la educación. Destacaron la trascendencia de un nuevo diseño en el modelo de coparticipación de impuestos, y la necesidad de que la Argentina participe más activamente en el mercado global.
Estuvieron presentes por parte de AEA: Jaime Campos, Luis A. Pagani, Paolo Rocca, Héctor Magnetto, Sebastián Bagó, Federico Braun, **Alberto Hojman**, Eduardo Elsztain, Marcelo Argüelles, Claudia Álvarez Argüelles, Martín Brandi, Alejandro Butti, Eduardo Costantini, Claudio Cunha, Ignacio Lartirigoyen, Amadeo Vázquez, Pierpaolo Barbieri, Aldo B. Roggio y Juan Iramain.
La AEA fue fundada con el objetivo de promover el desarrollo económico y social de la Argentina desde la perspectiva empresaria privada, con especial énfasis en el fortalecimiento de las instituciones necesarias para tal fin. Los miembros de la Asociación dirigen empresas que, en conjunto, emplean a 240.000 personas.

La apuesta de uno de los creadores del pendrive por el litio argentino: "Milei está a la altura de las expectativas"
Fuente: econojournal.com.ar Fecha: 30/05/2024

Recostado sobre su sillón en el hall del hotel Park Tower en Retiro, Simon Litsyn se divierte cuando le preguntan si es el inventor del pendrive. La consulta surge a partir de un dato en su vasto currículum: desarrolló para el empresa M-Systems la primera memoria USB introducida al mercado, posteriormente vendida a SanDisk. Este científico de larga trayectoria académica y empresarial en Israel explica que participó en el desarrollo de un componente crítico en esta tecnología de almacenamiento de datos, aunque no cree que se le deba atribuir el título de inventor del pendrive. Tampoco le interesa tenerlo, porque tiene otro objetivo mayor en mente: desarrollar la tecnología de extracción directa de litio a escala comercial. Lo esta haciendo de la mano de una empresa propia, Xtralit, que hace poco anunció su primera inversión en la Argentina, uno de los motivos que lo trajeron a Litsyn al país por primera vez.
XtraLit, una startup israelí fundada por Litsyn en 2021, anunció en febrero un plan de inversiones por US$ 104 millones en el país. El empresario se lo comunicó a la canciller Diana Mondino en Israel, en el marco de la visita del presidente Javier Milei a ese país en febrero.
En la Argentina, Xtralit cuenta con el respaldo de Dragones Venture Partners, un grupo de inversores de venture capital entre los que figuran **Diego y Martín Teubal**, accionistas y directores de BGH, Dario Fainguersch, Daniel Aisenberg, Diego Zbar, Andrés Perez y Miguel Ángel Graña. La firma argentina fue una de las principales aportantes en la ronda de inversión realizada en marzo y en la que XtraLit obtuvo fondos por US$ 30 millones para su expansión internacional y local. Además de Dragones Venture, formaron parte de la ronda inversores extranjeros como Halliburton, Geolit Energy, Arkin Holdings y fondos de

inversión de los Estados Unidos.
El CEO de Xtralit acaba de visitar el país para participar en la conferencia Direct Lithium Extraction 2024 y mantener reuniones con representantes de provincias, inversores y socios. Durante su estadía en Buenos Aires, Litsyn accedió a hablar con EconoJournal sobre la tecnología de extracción directa de litio (DLE) que esta siendo desarrollada por Xtralit, el plan de inversiones de la empresa en la Argentina, el panorama para las inversiones extranjeras en la presidencia Milei y el potencial para obtener litio en las operaciones de petróleo y gas.
-Participó en la conferencia de Extracción Directa de Litio 2024 celebrada en Buenos Aires. ¿Qué tan competitivo es el panorama de las empresas que trabajan en desarrollos de DLE?
En primer lugar, es una confirmación más de que la tecnología aún se encuentra en las primeras etapas. Creo que tomará algún tiempo hasta que eventualmente se convierta en una tecnología dominante, porque es mucho más progresiva y ecológica en comparación con las tecnologías tradicionales. Estas tecnologías todavía necesitan o tienen que demostrar su valía en grandes proyectos porque hasta el momento no hay proyectos a gran escala. Sólo hay proyectos piloto aquí y allá y es necesario ampliarlos aún más para que se conviertan en grandes proyectos. Ahora, por un lado, hay varias empresas que están haciendo diferentes tipos de Del, no existe un enfoque único que haya demostrado ser preferible a otros, pero según mi conocimiento, la cantidad de lugares donde se puede utilizar esta tecnología es mucho mayor que el número de empresas que pueden presentar o pueden introducir la tecnología. Entonces, en general, la situación es que todavía hay espacio para que otros entren y los primeros en llegar, por supuesto, como siempre, tienen mejores posibilidades de tener éxito.
-¿Cómo encaja la tecnología de Xtralit en este panorama?
Creemos firmemente que nuestra tecnología tiene un rendimiento mejor que el rendimiento de la mayoría. Sin embargo, no existe una tecnología que sea la mejor en todos los casos. Esto significa que para cada salmuera hay que encontrar la que mejor se adapte desde el punto de vista tecnológico. Entonces, nuestro enfoque, nuestra tecnología, es la mejor para muchas salmueras, pero no para todas. Y hay otras tecnologías que serán mejores para otras salmueras. Es una situación saludable, hay lugar para la competencia. Estoy totalmente a favor de la competencia dondequiera que vaya. Y si fuéramos la única empresa que promueve DLE, esta situación me parecería insalubre y peligrosa.
-Ya probaron esta tecnología en las aguas del Mar Muerto y también tomaron muestras de litio en Catamarca y Salta. ¿En qué etapa de desarrollo se encuentra actualmente su tecnología?
Cada una de estas tecnologías tiene dos componentes. Uno utiliza algún material mágico que tiene las propiedades de poder atraer, absorber el litio y rechazar el resto de los elementos. Y con solo poner o hacer pasar esta salmuera a través de este material llamado sorbente, podemos atrapar los iones de litio y dejar que el resto de los iones pasen y regresen a donde pertenecen. Por eso la tecnología tiene dos componentes, uno es la producción o fabricación de este material, y el otro es diseñar y construir las instalaciones que extraerán el litio utilizando ese material. En el primer componente estamos en el nivel industrial completo, por lo que podemos fabricar el sorbente en cantidades esencialmente ilimitadas, solo necesitamos algo de tiempo para instalar algunos equipos. A nivel de extracción práctica, estamos en la etapa piloto y ahora estamos en camino a la etapa de producción. Así que estamos en camino a nuestra primera instalación a gran escala, que esperamos comience dentro del próximo medio año.
-El plan de inversiones anunciado por Xtralit incluye la apertura de una instalación para producir ferrofosfato de litio (LFP, material catódico para baterías), además de un laboratorio de I+D y la creación de un fondo para ejecutar proyectos, con foco en la exploración de litio. ¿Cuál es el fundamento detrás de este enfoque de inversión múltiple?
Nos reunimos con algunos funcionarios, también en Israel durante la visita del presidente Milei con la ministra de Relaciones Exteriores, Diana Mondino. En esas discusiones quedó claro que Argentina puede optar por una de dos posibilidades. Una es convertirse simplemente en un proveedor de materias primas para las altas tecnologías. La otra forma es simplemente avanzar, ascender en la cadena de suministro y comenzar a fabricar lo que sea: materiales catódicos, baterías y vehículos totalmente eléctricos. Todo esto es posible. Claramente, si Argentina quiere convertirse en miembro del club de los países desarrollados, debe haber cierto entendimiento de que sólo la segunda manera puede llevar a Argentina a esta posición. Esta inversión en LFP es sólo una de las posibilidades de seguir ampliando la tecnología. Y cuando la tecnología crece, afecta muchos aspectos de la vida, como la educación, no solo la economía. Además, estamos en contacto con varios grupos de inversionistas que están cambiando su actitud hacia la Argentina, o que ya lo han hecho. En los últimos dos años hemos estado en contacto con varios grupos de inversionistas que acordaron que seguirán invirtiendo en la Argentina, porque ven cambios significativos que están ocurriendo en la economía, en relación con la tributación y la relación con las inversiones extranjeras en el país. Ahora los inversores se sienten mucho más seguros. Por supuesto, estos cambios aún no se han logrado por completo, están en camino, pero debo asegurarle que todos los movimientos del gobierno ahora respecto a las inversiones del exterior son realmente seguidos por los inversores y entre ellos también los inversores en litio.
-¿La elección de Milei cambió el sentimiento hacia la Argentina?
No sólo la elección, sino sus pasos, hay muchos políticos que hablan, que anuncian algunas cosas antes de ser elegidos y después de ser elegidos están haciendo todo lo contrario. Digamos que hasta ahora Milei está a la altura de las expectativas, ojalá tenga éxito en la implementación y debo asegurarles que en esto, por nuestra parte, intentaremos traer grandes inversiones en la industria del litio.
-La tecnología DLE podría servir para la recuperación de litio en la extracción de petróleo y gas. ¿Cuál es su perspectiva sobre este tipo de producción de litio?
-Es una de las varias fuentes posibles de litio, además de los lagos salados y aguas geotérmicas. En muchos casos, las aguas producidas por la extracción de petróleo y gas contienen cantidades significativas de litio. Especialmente en el caso del consumo de litio en América del Norte, creemos que estas se convertirán en las principales fuentes. El gobierno de los Estados Unidos está haciendo muchos esfuerzos para trasladar el suministro de minerales críticos a su país y esto es un gran mercado, por lo que para para América del Norte será una fuente importante de litio. Uno de nuestros inversores es Halliburton Labs, que es parte de Halliburton. Son nuestros inversores y nuestros socios en la exploración y extracción de litio del agua producida por el petróleo. Ya hemos comenzado con Halliburton a explorar varias fuentes en América del Norte para esto. Según tengo entendido, también hay recursos petroleros en Argentina con concentraciones de litio similares a las de Canadá, en la provincia de Alberta. Entonces, dado que hay interés por parte de las compañías petroleras en Argentina, definitivamente estaremos interesados en probar este enfoque.

"Un paso muy importante", señalan sobre la aprobación de la ley Omnibus los principales empresarios del país
Fuente: clarin.com Fecha: 03/02/2024

Para los principales empresarios del país la aprobación en general de la llamada Ley Omnibus es un "paso muy importante" que despeja incertidumbre. Y resalta que se haya adoptado en el "marco de las instituciones".
En un comunicado la poderosa Asociación Empresaria Argentina señala: "La aprobación en general por parte de la Cámara de Diputados del Proyecto de Ley de Bases y Puntos de Partida para la Libertad de los Argentinos, representa un paso muy importante".
Allí se dice que "esta decisión adoptada en el marco de las instituciones que integran nuestra Constitución Nacional contribuye a despejar la incertidumbre ya que, como lo hemos afirmado reiteradamente, es el sistema representativo republicano y federal de gobierno el fundamento central de nuestra vida política y social y el factor crucial para el desempeño del sector privado".
Para AEA, en Argentina "es imprescindible generar las condiciones que promuevan las decisiones de inversión y hagan posible la plena movilización de las capacidades y energías del empresariado, ya que son las empresas las principales generadoras de empleo para los argentinos, las que producen bienes y servicios que abastecen el mercado interno, las que generan divisas vía las exportaciones, así como las que junto con los ciudadanos, sostienen a través de impuestos el funcionamiento del Estado".
La entidad es la primera que se expresa en torno a la aprobación de este viernes en Diputados.
AEA fue fundada en 2002 por iniciativa de un conjunto de empresarios con el objetivo de "promover el desarrollo económico y social de la Argentina desde la perspectiva empresaria privada. En la Asociación participan de manera personal los dueños y CEO de las mayores empresas del país en el análisis de políticas públicas.
Los miembros de la Asociación dirigen empresas que, en conjunto, emplean a 240.000 personas y que participan en conjunto más del 60% del PBI además de representar a las mayores exportadoras.
Los nombres que integran su comisión directiva dan cuenta del peso de AEA. Su presidente es Jaime Campos y lo secundan Luis Pagani (Arcor), Paolo Rocca (Techint), Héctor Magnetto (Clarín), Sebastián Bagó (Laboratorios Bagó), Carlos Miguens (Grupo Miguens) Alfredo Coto (Supermercados Coto), Cristiano Rattazzi (Gruppo Modena), Federico Braun (La Anónima), Luis Pérez Companc (Grupo Pérez Companc), Eduardo Elsztain (Irsa), Julio César Saguier (La Nación), Marcelo Argüelles (Biosidus), **Alberto Hojman (BGH),** Jorge Aufiero (IADT), Norberto Morita (Southern Cross), Marcos Galperín (Mercado Libre), Alejandro Bulgheroni (Pan American Energy Group), Maria Luisa Macchiavello (Droguerías del Sud), Martín Migoya (Globant), Charlie Blaquier (Ledesma), Mariano Bosch (Adecoagro) y Alberto Grimoldi (Grimoldi).

Empresarios de AEA respaldaron las medidas de Milei, sin críticas al DNU
Fuente: roadshow.com.ar Fecha: 22/12/2023

Los hombres de negocio más importantes del país consideró que el inicio del nuevo Gobierno genera "esperanza".
La Asociación Empresaria Argentina (AEA) se mostró con "esperanza" por el gobierno de Javier Milei y respaldaron la decisión de achicar el estado y terminar con el déficit fiscal.
"El inicio del nuevo gobierno genera la esperanza de que nuestro país pueda revertir un largo período caracterizado por el estancamiento económico, altísimas tasas de inflación, y un muy significativo aumento de la pobreza", indicó la asociación en un comunicado.
Los empresarios, que no hicieron referencia al mega DNU, consideraron que "acertadamente, el gobierno del Presidente Javier Milei ha puesto foco en dos puntos centrales que explican ese muy mal desempeño: el tamaño excesivo del Estado en relación con el PBI, y las consecuencias muy negativas que han tenido por largas décadas los déficits en las cuentas públicas".
"También valoramos muy especialmente que el gobierno se disponga a tomar medidas que permitan el más pleno desarrollo del sector privado, sometido por años a injerencias estatales indebidas, a controles de precios, a una elevadísima presión tributaria, a restricciones arbitrarias en materia de comercio exterior, y a amenazas como la Ley de Abastecimiento", ampliaron.
Desde AEA, señalaron que están convencidos de que la eliminación de dichas anomalías y la revalorización del sector privado que propugna el gobierno redundarán en mayores inversiones productivas, en crecimiento del empleo y en un aumento de las exportaciones, todos ellos aspectos cruciales para volver a colocar a la Argentina en la senda del desarrollo económico y social sostenido.
Los socios de la Asociación Empresaria Argentina llevaron a cabo ayer su reunión de fin de año y Asamblea Anual en la reeligieron como Presidente por un nuevo período a Jaime Campos.
También reeligieron a Paolo Rocca, Héctor Magnetto, Sebastián Bagó y Alfredo Coto como Vicepresidentes, y a Marcelo Argüelles y Martín Migoya como Vocales. Se nominó también a **Alberto Hojman** como Tesorero.
Participaron del encuentro Jaime Campos, Luis A. Pagani, Paolo Rocca, Héctor Magnetto, Sebastián Bagó, Alfredo Coto, Carlos Miguens, Cristiano Rattazzi, Federico Braun, Luis Perez Companc, Alberto Grimoldi, Alberto Hojman, Eduardo Elsztain, Marcelo Argüelles, Marcos Galperín, María Luisa Macchiavello, Martín Migoya, Charlie Blaquier, Mariano Bosch, Claudia Álvarez Argüelles, Martín Brandi, Alejandro Butti, Martín Castelli, Sergio Kaufman, Pablo Roemmers, Gustavo Salinas, Miguel Urus y Amadeo Vázquez

PROMACE: Apertura de sobres para conectividad en instituciones educativas
Fuente: educacion.jujuy.gob.ar Fecha: 28/04/2023

La ministra de Educación, María Teresa Bovi, encabezó la apertura de sobres correspondiente a la Licitación Pública Internacional N°6, que tiene como objetivo la instalación y puesta en marcha de la red de Telecomunicaciones para la ampliación de la cobertura de acceso a Internet de instituciones educativas de gestión estatal en toda la provincia, en el marco del Programa de Mejora del Acceso y la Calidad Educativa.
Dicha apertura contó con la presencia de la secretaria de Crédito Educativo, Marcela Montiel; la secretaria de Infraestructura Educativa, Victoria Martínez Fascio; el coordinador del Programa BCIE, Sebastián Farfán; la presidenta de JUJUY DIGITAL SAPEM, Valeria Mendoza; la escribana adscripta al Registro del Estado, Valeria Singh; el representante de Fiscalía de Estado, Ángel Lamas y representantes de la única empresa oferente, BGH TECH PARTNER S.A.
La L.P.I N°6, tiene como objetivo la Instalación y puesta en marcha de la red de Telecomunicaciones para la ampliación de la

cobertura de acceso a Internet de instituciones educativas de gestión estatal en toda la provincia, la cual cuenta con un presupuesto de dólares estadounidenses diecinueve millones doscientos ochenta y cuatro mil novecientos noventa y nueve con 84/100 ($USD 19.284.999,84).
En la ocasión, la empresa **BGH TECH PARTNER S.A.** presentó una propuesta económica de dólares estadounidenses veintiocho millones novecientos mil con 00/100 ($USD 28.900.000,00.
Tras la suscripción del Acta, la titular de cartera educativa, agradeció a la empresa por presentarse, "sabemos la situación que está atravesando el país, pero aun así la provincia está llevando un programa educativo que nunca se hizo, que tiene que ver con la construcción de 258 escuelas, refacciones de escuelas existentes, dispositivos tecnológicos, conectividad y capacitación, con dos líneas de financiamiento, CAF y BCIE, pero que lo paga la provincia, con recursos propios provenientes de la renta del parque solar Cauchari".
Además, Bovi, remarcó la gran impronta del PROMACE, es "algo histórico en Jujuy y que otros países lo toman como modelo". En estas líneas agregó que "tenemos muchas escuelas en lugares muy alejados, pero donde haya un chico que necesite escuela, ahí llega el Gobierno de la provincia, en esta oportunidad con conectividad no solo a la escuela sino también a la comunidad, que por cualquier necesidad, tiene cómo conectarse", sostuvo la ministra.
Cabe mencionar, que en la jornada también se realizó la apertura de sobres de la Licitación Pública Nacional N°5, correspondiente a la ampliación y remodelación del Bachillerato N°8 "Salvador Mazza" de la localidad de Caimancito, con un presupuesto oficial de Pesos ciento cuarenta y un millones setecientos veintiún mil veintidós ($141.721.022,00).
El único oferente fue CONSAR S.A. con una propuesta económica de Pesos ciento noventa millones cuatrocientos setenta y un mil trescientos sesenta y nueve con cincuenta centavos ($190.471.369,50).

Marcelo Girotti, CEO del Grupo BGH: "Los pilares clave para el crecimiento son el talento y la innovación"
Fuente: cronista.com Fecha: 27/06/2022

La transformación tecnológica que aceleró la pandemia y la creciente digitalización traen cambios que se traducen en una necesidad de adaptación, tanto para los consumidores, como para los gobiernos y las empresas. En este contexto, repensar nuestras formas de relacionarnos con la tecnología se vuelve crucial.
Marcelo Girotti, CEO del Grupo BGH, explica en una entrevista con El Cronista la importancia de la innovación tecnológica y los cambios que se vienen; la ampliación de su matriz productiva de Tierra del Fuego y el desarrollo de nuevas actividades; su plan de expansión internacional; y las oportunidades y desafíos que presenta el contexto actual.
Crear innovación
La empresa que cumple 109 años y se posiciona como una de las empresas argentinas más emblemáticas en tecnología, se divide en cuatro unidades de negocio: BGH Consumer que desarrolla productos para el hogar; BGH Tech Partner, la unidad encargada de brindar soluciones tecnológicas para que las organizaciones puedan liderar la era digital; BGH Eco Smart vinculada a soluciones de eficiencia energética y smart building; y Positivo BGH, focalizada en soluciones para el segmento de educación y de retail, y que es el resultado de un join venture con una empresa brasilera.
"Nuestras cuatro unidades tienen que ver con tecnología, incorporando todos los aspectos innovadores que hoy están en el mundo y aplicándolo a los países donde operamos, en los cuales tratamos de ser el puente entre las tecnologías y nuestros clientes", señaló Girotti.
Grupo BGH brinda respuestas a las necesidades que presentan las empresas, los organismos públicos y consumidores de América Latina y África. Hoy, además de Argentina, mantienen operaciones en Colombia, Uruguay, Chile, Perú, Guatemala, Estados Unidos, Ruanda, Kenia, y en estos momentos se encuentran explorando Ghana para instalar una operación en ese país.
Así, las unidades de negocio de la empresa presentan soluciones para abordar las nuevas problemáticas y necesidades de los clientes a través de herramientas tecnológicas.
Consultado por los desafíos y oportunidades que presenta el contexto, el CEO del Grupo BGH opinó que esta transformación tecnológica y digital que alcanzó un ritmo vertiginoso, va a seguir acelerándose: "Lo que se viene son tecnologías en donde la eficiencia energética, las energías renovables, internet de las cosas, e inteligencia artificial, junto con domótica en los productos de hogar, van a ser constantes que vamos a estar viendo en todo lo que utilicemos".
Avances para las unidades de negocio
El desafío y motor del Grupo BGH es adaptar los cambios tecnológicos y hacerlos más cercano a los clientes a través de servicios profesionales, ingeniería, desarrollo, implementación y mantenimiento de las soluciones que brindan.
"Las proyecciones que tenemos es seguir creciendo en esta transformación de los negocios", explicó Girotti y agregó que hoy las empresas tecnológicas están teniendo una demanda muy importante porque ésta avanza con mayor velocidad y se encuentra cada vez en más procesos. En este marco, la compañía ve un abanico de oportunidades y una posibilidad de crecimiento constante, que redunda en la generación de empleo de calidad.
En cuanto a los proyectos que llevan adelante en sus unidades de negocio, dentro de BGH Consumer se destaca la ampliación de la matriz productiva de Tierra del Fuego que busca innovar en sus tecnologías y desarrollar nuevas actividades en un lugar considerado estratégico debido a sus condiciones, como sus bajas temperaturas y la presencia de energía no explotada.
De esta manera, la empresa ve la posibilidad de continuar con los procesos industriales que viene llevando adelante y seguir invirtiendo en sus negocios, a la vez que le da la oportunidad de invertir en nuevos negocios que generen puestos de trabajo y cambien la matriz productiva de la provincia.
Con respecto a BGH Tech Partner, la empresa acompaña a organizaciones y gobiernos en el camino de la transformación digital. La clave está en comprender cómo la tecnología va a transformar el modelo de negocio de cada empresa.
"Transformación digital no es solamente utilizar tecnología para seguir haciendo las cosas de la misma manera pero más eficiente. Transformación digital es cambiar drásticamente el negocio, cambiar drásticamente la forma en que se hacen las cosas, tratando de apalancarse en la tecnología", detalló el ejecutivo.
Hoy Grupo BGH desarrolla un programa de Cloud Academy en San Juan, Tierra del Fuego, próximamente en Mendoza, y continúan trabajando para transformar digitalmente la forma en la que trabajan, a través de herramientas colaborativas y nuevas tecnologías.
Asimismo, mediante BGH Eco Smart, la empresa se focaliza en analizar cómo hacer más eficiente el uso de la energía, a un

menor costo y con productos que utilicen energías renovables. Esta unidad de negocio apuesta a un futuro sustentable y proyecta un gran crecimiento para los próximos años, en un contexto donde el cuidado del medio ambiental se vuelve esencial.
Cuál es el pilar clave para el crecimiento constante de una empresa tecnológica es la pregunta que resuena y que, una empresa con más de un siglo de trayectoria, tiene la fórmula adecuada: "El pilar clave para mí es el talento, el capital humano y la innovación. Yo creo que en Argentina tenemos muchísimo talento. Y tenemos resiliencia y flexibilidad".

AEA: los empresarios más importantes del país pidieron "que no se cambien las reglas del juego"
Fuente: lanacion.com.ar Fecha: 07/06/2022

En días donde la tensión política y económica se acrecienta, los empresarios más importantes del país se reunieron para celebrar los veinte años de la creación de la Asociación Empresaria Argentina (AEA). Con el lema "El sector privado es el factor clave para el desarrollo", las principales figuras del ámbito empresarial hicieron hincapié en la importancia de la estabilidad macroeconómica y jurídica para poder seguir invirtiendo en el país.
En el primer panel participaron los empresarios **Alberto Hojman**, de BGH; Héctor Magnetto, del Grupo Clarín; y Luis Pagani, de Grupo Arcor; y fue moderado por el secretario general de redacción de LA NACION, José Del Rio. También iba a sumarse a este panel Alfredo Coto, de supermercados Coto, pero desde la organización explicaron que tuvo que ausentarse a último momento.
El primero en hablar fue Magnetto. En su discurso, remarcó que en la Argentina no hay razones físicas ni geográficas que expliquen por qué una empresa, un inmueble o un salario "estén tan devaluados en nuestro país" en comparación con la región y el resto del mundo.
"Hay básicamente razones políticas, institucionales y económicas. Para crecer debemos producir más bienes y servicios, y para ello se necesita ante toda inversión privada y rentable. La misma requiere de estabilidad macroeconómica y jurídica, de respeto al derecho de propiedad, y de su efectiva división de poderes, y ante todo, de una clara y tenaz decisión política, acompañada de los acuerdos necesarios para llevarla adelante", remarcó.
Un día después de que Gobierno presentara la iniciativa para gravar la "renta inesperada" de las grandes compañías, Magnetto consideró que esta clase de proyectos lo único que hace es sumar más incertidumbre. La "decadencia argentina" se explica por el aumento del gasto público y el incremento de impuestos "variados, de todo el tipo, distorsivos".
"El resultado lo estamos viendo todos los días. Si seguimos el mismo camino, como ese nuevo impuesto a la renta, vamos a tener los mismos resultados. Ahora no solamente haciendo impuestos distorsivos, sino haciendo impuestos que encima son confiscatorios. Así no va a haber inversión de nada de lo que se necesita para crecer en el país", aseveró.
En esa misma línea coincidió Hojman, quien remarcó que el desarrollo futuro de la Argentina requiere que empresarios, políticos, sindicatos, educadores y la Justicia busquen de forma coordinada un esquema que permita crear "oportunidades de crecimiento para nuestro país". Es solo a través del trabajo conjunto que se pueden generar oportunidades "para que nuestros hijos y nietos tengan un entorno que les permita disfrutar de una vida plena y no buscar emigrar para lograrlo".
"La Argentina tiene todas las condiciones necesarias para salir adelante. Un enorme potencial en sus recursos naturales, buena capacidad tecnológica y excelentes recursos humanos. Pero no es suficiente. Hace falta confianza. A mi criterio, la tendencia del equilibrio fiscal, la generación de mayor flujo de exportaciones y aumento de inversiones solo es posible si hay confianza. Para eso tiene que haber una visión razonablemente compartida y una estrategia de país para los próximos años. No es muy eficiente que con cada nuevo gobierno se cambien las reglas del juego", completó.
A su turno, Pagani cuestionó la costumbre nacional de volver eternamente a comenzar. Para el empresario, en los últimos 20 años la Argentina contó con muchas buenas iniciativas, pero todavía falta mejorar y apoyar entre el sector público y privado la adopción de un plan estratégico de país. "Tenemos la costumbre de querer siempre volver a empezar. Ya tendríamos que estar en camino", sostuvo.
También reclamó por más certidumbre para el mundo empresario, de manera de facilitar la llegada de inversiones en todos los campos. Y coincidió con Magnetto, con respecto a la necesidad de prestarle atención a la educación. "Se va a requerir de ciertas capacidades técnicas para muchos de los desafíos que van a presentar ciertas industrias. En eso deberíamos trabajar para que la persona tenga una salida laboral. Como está a veces el sistema educativo argentino, para los mandos medios se carece y a veces uno tiene que buscar puestos superiores, para los cuales se necesita que tengan otra potencia", agregó.
Las reformas que necesita la Argentina
Según Hojman, para que la Argentina pueda salir adelante es necesario consolidar un acuerdo político, que permita establecer consensos básicos. Una reforma impositiva, laboral y previsional, y sostener un sistema judicial "sólido y confiable", serían aspectos fundamentales para dar un horizonte de previsibilidad en los próximos diez años.
"Con confianza se puede facilitar el control de la inflación. Los pesos valen más, lo que promueve el ahorro, la mayor capacidad de ahorro y el futuro desarrollo del mercado de capitales local. El riesgo país baja, atrayendo inversiones nacionales e internacionales, para hacerle frente a los grandes proyectos que tiene la Argentina en cartera, como petróleo, minería y gas, generando más exportaciones. Permite la construcción de infraestructura, como rutas, puertos, plantas de generación de energía, para poder ser más eficientes y competitivas nuestras exportaciones", argumentó.
Por su parte, Pagani habló sobre el rol que los empresarios tienen que tener de cara al futuro. En ese punto, hizo una autocrítica y afirmó que en los últimos 40 años la Argentina "carece de una generación de empresarios". Y añadió que hay al recorrer el largo y ancho del país, y observa cómo "el porvenir y el bienestar que genera tener una empresa en la población hace que el estándar de vida crezca".
"El desafío es grande. Pero creo que, en definitiva, es la aspiración de gran parte de la sociedad, que quiere que el país ofrezca condiciones para el desarrollo y no para la emigración de las nuevas generaciones. Quizás, y solo quizás, la realidad tan compleja que vivimos haga más difícil la apelación a los espejismos y las fórmulas mágicas. Y nos obligue a poner manos a la obra", concluyó Magnetto.

Nacieron como mueblería, fabricaron los primeros celulares y hoy son un gigante argentino
Fuente: cronista.com Fecha: 12/01/2022

Las tecnológicas suelen destacarse por saber cambiar a tiempo. Tener el ojo agudizado, y la astucia a flor de piel, para poder identificar la próxima tendencia antes que los demás y virar hacia el negocio que puede cambiarles la vida a las personas. Muchas de estas empresas no iniciaron su vida en el mundo de la electrónica, sino que lo hicieron en el universo analógico. Este es el caso de BGH, uno de los grandes grupos tech del país, que dio sus primeros pasos como una mueblería hace más de 100 años.

Boris Garfunkel llegó a la Argentina en 1891 proveniente de Podolia, una región del antiguo imperio ruso que hoy forma parte de Ucrania. Más precisamente se instaló en colonia Mauricio en el partido de Carlos Casares. Ahí abrió su local de muebles en 1913. Garfunkel tuvo 11 hijos y fueron dos de ellos, Mauricio y Jacobo, quienes se encargaron de impulsar la empresa familiar y la renombraron Boris Garfunkel e Hijos (BGH).

Bajo la conducción de Jacobo, en los 30 y 40, la compañía se dedicó a la venta minorista y mayorista de productos importados, como pilas, púas de fonógrafos y artículos de ferretería, a negocios de ramos generales. Ya para la siguiente década decidieron pegar otro volantazo y cambiar de negocio, aunque esto marcaría una estrategia que hasta hoy mantiene: la firma de alianzas con marcas internacionales. Celebraron acuerdos con Gilera para distribuir sus motocicletas y con Stucchi, Atala y Pegasus para vender sus bicicletas. Además, hacia fines de los 50 también sumaron la comercialización de electrodomésticos - lavarropas, máquinas de coser, ventiladores, entre otros.

El Mundial 78 con TV color y el primer celular

A partir de 1960, y con Julio Hojman a la cabeza de la firma, inicia su camino en algunos de los rubros que la volverían conocida. El ejecutivo firma una sociedad con Fedders y se convierte en el primer fabricante de aires acondicionados en el país y, asimismo, se asocia con Motorola para producir sus equipos de radiocomunicaciones. Luego llegarían otras dos alianzas clave: con la alemana Telefunken para fabricar y distribuir TV a color, y con la francesa Moulinex para hacerse cargo de sus pequeños electrodomésticos.

Varias décadas después, las familias Hojman y Teubal (descendientes de la línea fundadora) señalarían que la sociedad con la marca francesa fue uno de los pocos errores de la empresa en su historia. "Buscamos importar productos pequeños de alta calidad y terminamos fabricando en Tierra del Fuego, en una joint venture llamada Moulinex Argentina. En 2001, la empresa francesa quiebra y el Estado francés toma los activos y en 60 días se los vende al grupo español Ser, los fabricantes de Rowenta, que deciden rápidamente y en un contexto adverso acá en el país retirarse del mercado", relató **Diego Teubal**, a Infotechnology.

No obstante, hoy BGH continúa produciendo en Río Grande. Ahí tiene su principal centro de producción, el cual fue reinaugurado en 2009 con una inversión de u$s 80 millones y 42.000 m2. Además, ostenta un centro de distribución en Ezeiza y una fábrica en Ruanda desde 2014.

En los 80 la compañía fue pionera en otros dos sectores. Primero estrenó en el país la categoría de microondas con BGH Quick Chef y más tarde conformó un joint venture con Motorola y Bellsouth que dio origen a Movicom, el primer operador de telefonía celular. Ellos se encargaron de producir los celulares hasta 1997 cuando se suspendió la fabricación y el mercado pasó a abastecerse desde Brasil. Luego la retomaron en 2001 con la línea StarTAC 7867, que permitía recibir y enviar correos electrónicos.

Qué hace BGH hoy

La compañía nació en la Argentina y en los 90 inició su expansión internacional en Brasil y Chile. Desde 2018 conformó Grupo BGH que está dividido en cuatro segmentos de negocio: Consumer (productos de electrónica, desde televisores hasta aires, cocinas y lavarropas), EcoSmart (climatización de grandes superficies, como cines, hipermercados y shoppings), Services (servicio técnico y recambio) y Tech Partner (soluciones de tecnología al segmento corporativo).

"En hogar, estamos consolidándonos en Chile y Perú. Nos fue muy bien allá pese a la pandemia. Con computadoras, cubrimos Uruguay, Ruanda, Kenia y Ghana. BGH Tech Partner, nuestra empresa de servicios profesionales, ya tiene clientes en los Estados Unidos, Colombia, Guatemala, Chile, Perú y Uruguay. Y, ahora, estamos explorando la posibilidad de tener una operación en Brasil. También México está en carpeta", aseguró Marcelo Girotti, CEO de BGH, a El Cronista en mayo de 2021.

Una de sus principales patas es la fabricación de computadoras bajo la marca BGH Positivo. Se trata de un joint venture que conformó en 2010 con la brasileña Positivo. El año pasado anunciaron un desembolso de u$s 1 millón para fabricar 50.000 notebooks por mes las cuales serán destinadas al Plan Juana Manso de inclusión educativa.

Asimismo, en agosto cerraron un acuerdo con Samsung para producir, vender y distribuir sus aires acondicionados. Este proyecto les demandó una inversión de $ 25 millones.

Una inversión millonaria en computadoras para estudiantes
Fuente: pagina12.com.ar Fecha: 14/05/2021

El Grupo BGH anunció una inversión de más de un millón de dólares para la producción de computadoras en el predio que la empresa tiene en la localidad de Carlos Spegazzini, provincia de Buenos Aires.

El acto del anuncio de la inversión contó, además, con la presencia del Gobernador de la Provincia de Buenos Aires, Axel Kicillof; el Ministro de Educación Nacional, Nicolás Trotta; y del Intendente del Partido de Ezeiza, Alejandro Granados, además de más de 10 intendentes bonaerenses.

Para este proyecto el Grupo BGH contratará a 100 personas que se sumarán a los 150 empleados actuales. Trabajarán en tres turnos y fabricarán alrededor de 50.000 computadoras por mes de la marca Positivo BGH, el joint venture entre BGH y Positivo de Brasil, con pantallas de 11, 14 y 15 pulgadas y componentes de última generación. La producción de los equipos comenzará a fines de julio.

Estas computadoras de la marca Positivo BGH están destinadas al Plan Juana Manso, un programa lanzado por el Gobierno Nacional para fortalecer la conectividad y la inclusión educativa en escuelas públicas de todo el país, y también para abastecer al mercado interno de consumo. El Plan Juana Manso abarca conectividad, equipamiento, una propuesta de formación y capacitación docente y una plataforma federal educativa de navegación gratuita y segura para el sistema educativo de la Argentina. Esta plataforma permite vincular a alumnos y docentes mediante aulas virtuales gratuitas con contenidos multimedia.

"Esta inversión representa una nueva apuesta por la industria nacional, para contribuir a la sustitución de importaciones y así también con la mejora de la balanza de pagos del país. Al mismo tiempo, sumamos empleo de calidad y reforzamos el compromiso de BGH en achicar la brecha digital brindando tecnología para acercar al futuro a las nuevas generaciones de argentinos", afirmó Marcelo Girotti, CEO del Grupo **BGH**.
Para llevar adelante esta iniciativa, la experiencia de la compañía es clave. Desde 2011, Positivo BGH se dedica a la comercialización, distribución y servicio técnico de productos de informática con una oferta amplia de equipos de calidad para distintos segmentos del mercado, y desde 2020 buscaban avanzar con este proyecto, tal como había anticipado Girotti en esta entrevista a Página12.
Positivo BGH logró posicionarse como empresa líder de ventas del mercado de computadoras en Argentina y también en Uruguay. En 2014 instaló su propia planta en Ruanda y en 2016 en Kenia, donde introdujo computadoras para el sector educativo.

Avanza la licitación de servicios específicos para optimizar los tiempos de respuestas de emergencias
Fuente: sisanjuan.gob.ar Fecha: 22/06/2020

En la jornada de este lunes, el gobernador de San Juan Sergio Uñac encabezó la apertura de sobres para la cotización de servicios que debe llevar a cabo la Secretaría de Estado de Seguridad y Orden Público con el objetivo de cubrir los servicios de trunking digital y Servicio 911 por el período de 3 y 2 años, respectivamente.
Acompañaron la ministra de Hacienda y Finanzas, Marisa López; el secretario de Estado de Seguridad y Orden Público, Carlos Munisaga; el subsecretario de Inspección y Control de la Gestión de la Seguridad Pública, Eduardo Gallastegui; el subsecretario de Infraestructura Tecnológica, Raúl Rodríguez; el jefe de Policía de San Juan, Luis Martínez; el subjefe de Policía, Carlos Castillo; el director de Protección Civil, Francisco Suraci; el director del CISEM 911, Emanuel Torés; y demás funcionarios provinciales.
El Servicio de Trunking Digital consiste en la provisión, soporte, operación y mantenimiento de un sistema de trunking digital. El mismo incluye toda la infraestructura de soporte vital (torres, anclajes, suministro de potencia, HVAC, PAT, etc.,) de manera de asegurar una disponibilidad promedio mensual de 99,9% para el Gobierno de la Provincia.
La licitación de su servicio se llevó a cabo mediante contratación directa Nº 004-SESyOP-2020, tramitado por Expte. Nº 1600-000116-2020, por el plazo de tres (3) años desde la firma del contrato. La empresa **BGH Tech Partner SA** fue la única ofertante con una erogación total (por los tres años) de $781.200.000,00.
Por su parte, el Servicio 911 consiste en el diseño, provisión, implementación, operación y soporte de un "Sistema Integral de Gestión de Emergencias para el Gobierno de la Provincia de San Juan". El mismo se encarga de brindar correctamente el servicio de recepción de la denuncia telefónica y la coordinación de la respuesta de seguridad, a través de una solución eficaz e integral para la gestión de la información recibida y los recursos asignados a su resolución.
En ese marco, el gobernador Sergio Uñac destacó el trabajo mancomunado de los distintos involucrados para llevar a cabo de manera eficaz la presente licitación.
"Quiero reconocer el trabajo en conjunto. Esto permite ejecutar de manera más eficiente y de manera más rápida cada uno de los servicios que el Estado debe cumplir para con la sociedad sanjuanina. También es importante poner en valor el trabajo que se ha venido desarrollando en dos áreas fundamentales: una es Seguridad, desplegado a través del secretario, del jefe de Policía y de los integrantes de la fuerza provincial, y la otra es al sector Salud en la figura de la ministra y a quienes integran el ministerio y todos los agentes que forman parte del mismo", destacó.
Por su parte, Munisaga en voz unísona con el gobernador destacó el accionar del primer mandatario en impulsar el trabajo en conjunto para el beneficio de la sociedad: "Estos servicios forman parte de este plan que el gobernador nos impulsa: generar un trabajo eficiente de la seguridad pública; un trabajo inteligente; y una policía cercana con capacidad de acción y tecnología. Toda esta complejidad ha sido posible gracias al trabajo mancomunado de los agentes del estado que trascienden la Secretaría de Seguridad como lo es el trabajo invalorable de la Secretaría de la Gestión Pública que nos ha permitido tener este nuevo sistema que va a traer condiciones favorables de contratación a la provincia", resaltó Munisaga.
Dentro de los objetivos principales se cuenta con la disminución del tiempo de respuesta al ciudadano, la optimización de las tareas tendientes a canalizar eficazmente la emergencia, la gestión activa y óptima de los recursos, el brindar información estadística unificada que permita generar un mapa certero y homogéneo de la emergencia, y unificar y estandarizar procesos y procedimiento de actuación, de manera de habilitar la mejora continua.
En esta oportunidad, el servicio se licitó mediante contratación directa Nº 003-SESyOP-2020, tramitado por Expte. Nº 1600-000112-2020, por el plazo de dos (2) años desde la firma del contrato. Entre las empresas oferentes se encuentran:
Telefónica con $ 662.600.205,60 por 24 meses, siendo $27.608.341,90 mensuales.
NEC con $111.600.000 por 24 meses, siendo $4.650.000,00 mensuales.
RadioCom con $137.784. 094, 56 por 24 meses, siendo $5.741.003,94 mensuales.

Innovación y nuevos negocios: la estrategia de esta tech centenaria para seguir creciendo
Fuente: cronista.com Fecha: 20/03/2018

Diego Teubal (57) es uno de los tres primos que controla el grupo BGH desde que las familias **Teubal** y **Hojman** retomaron el control de la compañía (fundada en 1913 por el inmigrante ruso Boris Garfunkel) en 2017. Específicamente, Diego es el director ejecutivo de dos unidades de negocio, Consumer y Eco Smart. Alberto Hojman es el presidente del grupo y Martín Teubal es el director ejecutivo de la unidad Services. Si bien el core de la empresa está cambiando hacia los servicios y la innovación en tecnologías limpias, la marca está asociada a los electrodomésticos y, en los últimos tiempos, las computadoras y los smartphones.
En este sentido, la compañía tiene una joint venture con Positivo, de Brasil, para fabricar e importar computadoras. Hasta diciembre de 2016, con el beneficio de los aranceles impositivos, los equipos se fabricaban en las plantas de Tierra del Fuego y Pablo Podesta (provincia de Buenos Aires). Desde esa fecha en adelante, la línea de producción en la isla fue cerrada y en la de Podesta se fabrican las del sector educativo; el resto se importa. Además, a fines de febrero se informó que el grupo cerró la planta en Tucumán, donde realizaban reciclado de celulares y fabricaban decodificadores. Allí despidió a 49 trabajadores; el

reciclado se llevará a cabo en una de sus plantas en Buenos Aires, y dejarán de fabricar decos.
La facturación del grupo, que tiene 1.500 empleados, fue de $ 701.500 millones en el período que finalizó en junio de 2017. Para este año apuesta a los aires acondicionados con tecnología inverter ("que ofrecen un 35% de ahorro energético versus los tradicionales on-off", señala Teubal). Otro foco será la venta de televisores SmartTV Full HD (marca Hisense) con tecnología 4K a propósito del Mundial de Rusia. A este respecto, Teubal dice que estiman que la venta de televisores crecerá aproximadamente 10% en unidades y que entre el 65% y el 70% de la demanda se concentrará en el primer semestre. En cuanto a producción, los informes de mercado total de televisores estiman un aumento del 50% en el primer trimestre de 2018, para luego volver a los valores habituales.
1_La familia accionista retomó el control de la compañía, ¿por qué lo hicieron?
Nosotros conocemos estas posiciones porque las hemos ocupado en otro momento. Yo trabajo en BGH desde 1983 y pasé por todas las direcciones de Consumer (Ventas, Hogar, AAC). De hecho, nunca estuve muy alejado.
Hoy es un momento clave para reposicionar a la compañía y enfrentar nuevas oportunidades. El público interno y externo ve con buenos ojos que los accionistas se pongan a trabajar de forma directa, demuestra que tenemos interés en seguir creciendo y fortaleciendo la empresa.
En mi experiencia, en esta nueva etapa con clientes de Artículos para el Hogar, el balance es positivo. Tuve muy buena recepción y generamos reuniones muy importantes. Estimulamos el interés. Ahora tenemos que aprovechar el momento.
2_En estos últimos dos años y un poco más, cambió mucho el negocio de BGH, más que nada por la eliminación de los impuestos a las computadoras importadas.
¿Cómo los afectó? ¿Cómo se reconvirtieron?
En el caso puntual de la eliminación de las importaciones, esa decisión del gobierno nacional ha impactado particularmente en la marca Positivo BGH, un joint venture con la brasileña Positivo. En ese nuevo contexto, Positivo BGH delineó un ambicioso plan para fortalecer el liderazgo de mercado a través de la comercialización y distribución tanto de la marca propia como de otras internacionales tales como Vaio
Hoy, gracias a nuestra estructura flexible y profesional estamos en condiciones de proyectarnos a largo plazo, consolidando la visión al 2023 que apunta a incrementar los negocios dentro y fuera de la Argentina, desarrollar nuevas unidades de negocio y multiplicar la facturación, a partir de la creación de valor para los clientes públicos y privados.
Por supuesto que es mucho más favorable hacer negocios en un escenario de mayor previsibilidad, sin embargo, lo cierto es que BGH es una empresa con más de 100 años de historia que siempre ha sabido adaptarse a las diversas coyunturas y miradas económicas de los distintos gobiernos.
3_Están apuntando a nuevos negocios que no son lo que uno diría el core habitual de BGH. En este sentido, ¿cuál considera que es el core de la empresa ahora?
Es cierto, como parte de nuestra estrategia de diversificación y nuestra búsqueda constante por ofrecer productos y soluciones innovadoras, en el último tiempo hemos puesto el foco en nuevos e innovadores negocios.
Hemos desarrollado BGH Eco Smart, una nueva unidad de negocios vinculada a soluciones energéticas. Desde aquí ingresamos al mercado Lighting, realizando asociaciones estratégicas con partners de trayectoria en el desarrollo de tecnología de iluminación LED, cubriendo necesidades industriales, comerciales y del consumidor final. Además, hemos creado la empresa Sinergeia, un joint venture bajo el concepto ESCO (Energy Service Company), con el que ofrecemos tecnología, know how y financiación para el desarrollo de soluciones de negocio para la optimización y el ahorro de energía, tanto en el ámbito público como privado.
FICHA TÉCNICA
Nombre completo: Diego Teubal
Nacimiento: 1960
Nacionalidad: Argentino
Estado civil: Casado, tres hijos
Educación: Ingeniero industrial
Ocupación: Director General Ejecutivo de la División Consumer, a cargo de las áreas de negocio Hogar, Ventas, Nuevos Negocios Hogar y Latam, Eco Smart y Fabricación OEM
Trabaja en BGH desde: 1985
Dio estos detalles sobre los televisores que fabricaran a propósito del Mundial de Rusia 2018:
"Con nuestras marcas BGH y Hisense estamos lanzando nuevos modelos Smart TV Full HD de 32, 43 y 49 pulgadas; mientras que en el lineal Premium apostaremos a equipos de pulgadas medianas/grandes (43, 55 y 65 pulgadas) con procesadores Quad Core, que aumentan la velocidad de procesamiento en todas las funciones del TV; tecnología 4K, que proporciona una imagen cuatro veces superior a la que se conoce en el mercado como "Alta definición" o "Full HD"; y tecnología ULED, exclusiva de estas marcas, que brinda una calidad de imagen con increíbles contrastes, recreando una imagen mucho más realista".

Una noche sin grietas: el abrazo entre Dujovne y Lousteau, el kirchnerismo porteño y el círculo rojo, todos bajo el mismo techo
Fuente: clarin.com Fecha: 04/10/2017

Anoche fue la cena anual de recaudación de fondos de la Universidad Torcuato Di Tella y por la sede del edificio ubicado en la avenida Figueroa Alcorta, en el barrio de Núñez, pasaron funcionarios, dirigentes políticos, empresarios y buena parte del mundo académico. La reunión duró casi cuatro horas y más de 750 asistentes se pasearon de un lado a otro de una carpa blanca para saludarse y conversar.
Allí se vio entonces a los ministros de Hacienda, Nicolás Dujovne, de Producción, Francisco Cabrera, y de Ciencia y Tecnología, Lino Barañao. También a políticos de la oposición como Daniel Filmus (candidato por el kirchnerismo en Capital para octubre), el ex jefe de Gabinete, Juan Manual Abal Medina y hasta Martín Lousteau, ex ministro de Economía y hoy candidato.
Pareció una noche donde la grieta no existía. Por un lado, Lousteau saludando con un abrazo a Dujovne, Filmus a Lousteau, Abal Medina y Juan Nosiglia (hijo del 'Coti'), entre otros. El buen momento de la economía pareció verse reflejado también en la mesa que compartieron Dujovne y Federico Sturzenegger. Allí estaba sentado el rector de la UTDT, Ernesto Schargrodsky.
"En los últimos siete años se triplicó el número de estudiantes de grado y casi se duplicó el número de alumnos de posgrado.

Para albergar este crecimiento comenzamos la construcción de un nuevo edificio para nuestro Campus. Será un edificio austero, como nosotros. Será un edificio construido con estándares de calidad internacional luego de un proceso competitivo de selección de proyectos. Será un edificio industrial, como nuestros orígenes. Y será un edificio versátil y flexible para permitirnos afrontar las incertidumbres del futuro", sostuvo Schargrodsky.
El encuentro convocó a más de 750 invitados del ámbito político, diplomático, académico, empresarial y periodístico, entre los que se destacaron: Francisco Cabrera, Federico Sturzenegger, Pablo Avelluto, Fernando Straface, Martín Lousteau, Daniel Filmus, Victoria Donda, Juan Manuel Abal Medina, Nicolás Dujovne, Lino Barañao, Luciano Laspina, Javier Ortiz Batalla, Lucas Llach, Andrés Neumeyer, Nicolás Massot, Guido Sandleris, Iván Petrella, Ricardo López Murphy, Maximiliano Ferraro, Carla Carrizo, Franco Moccia, Nicolás Ducoté, Martín Yeza, Vladimir Werning, Hernán Iglesias Illa, Julián Gadano, Carlos Colombo, Ariel Sigal, Sergio França Danese, Catalina Smulovitz, Graciela Cairoli, Roberto Vivo, David Sekiguchi, Alfredo Davérède, Miguel Ángel Gutiérrez, Silvia Gold, Hugo Sigman, Paula Di Tella, Santiago Di Tella, Cristina Miguens, Fernando Navajas, Eduardo Levy Yeyati, Ariel Yukelson, Javier Ledesma Arocena, Gustavo Grobocopatel, Gerardo della Paolera, Miguel Kiguel, Pablo Guidotti, Bernardo Kosacoff, Nicolás y Gloria Szekazy, Daniel Perczyk, Karina Román, Sebastián Galiani, Julia Pomares, Guillermo Cruces, Pablo Sanguinetti, Alejandro Catterberg, Luis Ovsejevich, Luis Ribaya, Alejandro Bulgheroni, Daniel Klainer, Andrés Von Buch, Javier D'Alessandro, Christian Fabbri, Ricardo Mihura Estrada, Carlos Miguens, Federico Braun, Esteban Nofal, Alberto Buhar, Sergio Grinenco, Franco Livini, Damián Scokin, Alberto Grimoldi, Cristiano Rattazzi, Facundo Gómez Minujín, Luis Saguier, Guillermo Rivaben, Daniel Hadad, Francisco Seghezzo, Gervasio Marques Peña, Ignacio Vivas, Richard Spies, Ezequiel Carballo, **Martín Teubal**, Guillermo Viegener, Ricardo Torres, Pedro Chomnalez, Eduardo Coduri, Francisco Ortega, Marcelo Argüelles, Gastón Remy, Marcelo Menéndez, Norberto Mathys, Juan Nápoli, entre otros.
También estuvieron presentes los miembros del Consejos Económico y Social, Silvia Gold y el vocal del Consejo de Dirección, Fernando Navajas.

La filial local de Moulinex, una incógnita
Fuente: lanacion.com.ar Fecha: 28/11/2001

BGH, la tradicional firma de las familias Teubal y Hojman, en la que el Deutsche Bank tiene el 17,4 por ciento del paquete accionario, se dedica a la fabricación de electrodomésticos, celulares, equipos de aire acondicionado y una unidad de comunicaciones (redes y soluciones). En los últimos años desembarcó con sendas asociaciones en Chile (donde se dedica a la venta de acondicionadores de aire) y en Curitiba, Brasil, para importar y exportar productos de Motorola.
-Además de la fabricación de celulares, ¿BGH tiene nuevos planes? ¿Cómo los afectó la recesión?
-Tenemos muchos proyectos para seguir creciendo. El último ejercicio facturamos 265 millones de dólares. Pero la verdad es que estamos viendo todo a cortísimo plazo y esperando que termine el año para saber los próximos pasos, señaló **Martín Teubal.** director ejecutivo de BGH.
A principios de este mes, Moulinex, la principal fábrica de electrodomésticos de Francia, se declaró en quiebra. BGH tiene un joint venture con la empresa francesa, con la que comparten la propiedad de Moulinex Argentina desde 1999, aunque eran representantes exclusivos de la firma francesa desde la década del 70.
-¿Qué va a pasar con Moulinex Argentina?
-Todavía no sabemos. No se ha tomado ninguna decisión con lo que va a pasar en Francia, así que estamos esperando. Pero nosotros continuamos trabajando, con la fábrica en marcha y lanzando nuevos productos.
-¿Podrían vender su parte o comprar el 50% que está en poder de la casa matriz?
-Todavía tenemos que analizar la situación, pero no descartamos ninguna posibilidad, dijo Teubal.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	ISO 9000:2015	IRAM	19/05/2022	26/04/2025

Fuente: Empresa.



CERTIFICADO DE SISTEMAS DE GESTIÓN

IRAM

IRAM certifica que:

BGH TECH PARTNER S.A.

Brasil 731 - (1154) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - República Argentina

posee un Sistema de Gestión de la Calidad que cumple con los requisitos de la norma:

IRAM - ISO 9001:2015

Cuyo alcance es:

Soporte y mantenimiento incluyendo reparaciones de laboratorio de equipos de comunicación e informática.

Certificado de Registro N.°:		9000-9092
Vigencia	Desde:	12/05/2022
	Hasta:	26/04/2025
Emisión:		19/05/2022

GESTION DE LA CALIDAD

Este certificado es válido siempre que la organización mantenga en operación, en condiciones satisfactorias, su Sistema de Gestión de la Calidad y que cumpla con el Acuerdo de Certificación DC-R 010 y el Procedimiento DC-PG 096.

Diego Cummins
Gerente Área de CSG
Certificación IRAM
(Firmado digitalmente)

Gustavo Pontoriero
Gerente División SAP
Certificación IRAM
(Firmado digitalmente)

IAF OAA

Partner of IQNET

IRAM | Instituto Argentino de Normalización y Certificación
Perú 552/6 | C1068AAB | Buenos Aires República Argentina | certificacion@iram.org.ar | www.iram.org.ar

DC-FL 069

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	0	0	171	171
2023	0	0	114	114
2024	0	0	112	**112**

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-71
Mes - Año	Orig. (0)
06/2024	Servicios
Empleados en nómina:	
Suma de Rem. 1:	
Suma de Rem. 2:	
Suma de Rem. 3:	
Suma de Rem. 4:	
Suma de Rem. 5:	
Suma de Rem. 6:	
Suma de Rem. 7:	
Suma de Rem. 8:	
Suma de Rem. 9:	
Suma de Rem. 10:	

Apellido y Nombre o Razón Social:

BGH TECH PARTNER S.A.

Nro. Verificador: 317537

Domicilio Fiscal: BRASIL 731 CAPITAL FEDERAL V 46

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 - Total de aportes	39.942.338,71
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**39.942.338,71**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	78.988.760,26
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	78.988.760,26
Retenciones	4.305.519,35
Contribuciones S.S. a pagar	**74.683.240,91**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SO

a1 - Total de aportes	
a2 - Aportes a favor	
a3 - Aportes O.S. a pagar	
b1 - Total de contribuciones	
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	
Subtotal contribuciones O.S.	
Retenciones	
Contribuciones O.S. a pagar	

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	5.240.143,05
Total retenciones	5.240.143,05
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	4.305.519,35
Retenciones aplicadas a Obra Social	934.623,70
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE

Monto base de cálculo

Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar

Percepciones de Vales Aliment.

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE

Total Seg. Sepelio UATRE

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	112	91.280,00
Remun. con ART	375.761.651,87	1.984.021,52
L.R.T. total a pagar		**2.075.301,52**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima

Costo Emisión:

S.C.V.O. a Pagar:

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde

Porcentaje: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 1.148.549,65

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**74.683.240,91**	302 - Aportes de Obra Social	
301 - Aportes de Seguridad Social	**39.942.338,71**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	
352 - Contribuciones de Obra Social	**16.211.304,44**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



AFIP
ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **931 v4600 - EMPLEADOR I MENSUAL-SUSS**
CUIT: **30-71129196-9**
Impuesto: **301 - EMPLEADOR-APORT SEG. SOCIAL**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2024-06**
Nro. verificador: 317537
Cantidad de registros: 352

Fecha de Presentación: 2024-07-02 Hora: 10:09:55
Nro. de Transacción: 1024714447
Código de Control: 85AZrB
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 23035541314

[F931.cuit.30711291969.fecha.20240702.txt]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas
19313071129196900030106242
Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presei

Datos sujetos a verificación

VEP

Comprobante de Pago

Datos del VEP:

Nro. VEP: 1296237965
Organismo Recaudador: AFIP
Tipo de Pago: Empleadores SICOSS - Saldo DJ
Descripción Reducida: SUPDJ06/24
CUIT: 30-71129196-9
Concepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2024-06
Generado desde la presentación de DJ nro: 1024714447
Generado por el Usuario: 23035541314

CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL (351)	$74.683.240,91
EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL (301)	$39.942.338,71
CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL (352)	$16.211.304,44
APORTES OBRAS SOCIALES (302)	$6.354.110,91
ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557 (312)	$2.075.301,52
SEGURO DE VIDA COLECTIVO (28)	$19.699,68

Datos del comprobante de Pago:

Entidad de Pago: INTERBANKING
Medio de Pago: HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco: BANCO BBVA ARGENTINA S.A.
Nro. de Transacción: 1906530647
Código de Control: 230298
Fecha de Pago: 2024-07-04 Hora: 17:43:44
IMPORTE PAGADO $139.285.996,17

Fuente: Empresa.

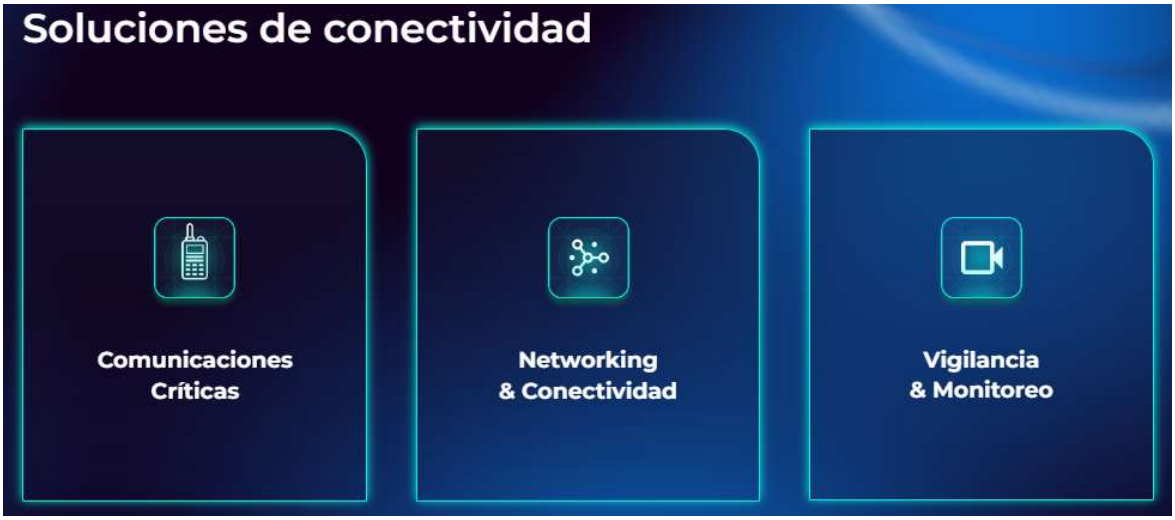
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2024	0	0	0	**0**

Fuente: Empresa.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO













Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
Julio 2023	$ 1 563 157 360	$ 343 491 211	ARS
Agosto 2023	$ 2 089 582 219	$ 938 019 363	ARS
Septiembre 2023	$ 1 663 912 246	$ 711 747 437	ARS
Octubre 2023	$ 1 975 219 218	$ 1 457 367 505	ARS
Noviembre 2023	$ 1 299 113 945	$ 952 733 292	ARS
Diciembre 2023	$ 2 249 009 710	$ 4 169 998 986	ARS
Enero 2024	$ 2 753 557 517	$ 1 790 545 722	ARS
Febrero 2024	$ 4 873 163 865	$ 2 033 293 082	ARS
Marzo 2024	$ 5 915 591 038	$ 3 266 556 359	ARS
Abril 2024	$ 3 379 083 164	$ 1 206 090 470	ARS
Mayo 2024	$ 5 022 029 665	$ 2 657 708 055	ARS
Junio 2024	$ 9 606 127 100	$ 1 713 528 957	ARS
TOTAL	**$ 42 389 547 047**	**$ 21 241 080 439**	**ARS**

Fuente: Empresa.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

Mes / Año	Ventas (montos sin impuestos)	Moneda
Febrero 2024	$ 414 270	USD
Marzo 2024	$ 3 488	USD
Mayo 2024	$ 766	USD

Fuente: Empresa.

3.4 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	MOTOROLA SOLUTIONS ARGENTINA S.A.	Estados Unidos	30-66205353-4	$ 8 000 000	USD
2	HUAWEI S.A.	China	30-71132726-2	$ 5 000 000	USD
3	AWS	Estados Unidos	30716000000	$ 3 000 000	USD

Fuente: Empresa.

3.5 CLIENTES

Clientes
MUNICIPALIDAD DE ALMIRANTE BROWN, MUNICIPALIDAD DE TIGRE, OSDEPYM OBRA SOCIAL DE EMPRESARIOS PROFESIONALES Y MONOTRIBUTISTAS, CEPRE SALUD, OSDE ORGANIZACION DE SERVICIOS DIRECTOS EMPRESARIOS
MAXICONSUMO S.A.
INTERTURIS S.A.
GENERAL PLASTIC CORP S.A.
NEUMATICOS CORRAL S.A.
EMPRESA DISTRIBUIDORA DE ENERGIA SUR S.A.
TRANSPORTE IBARRA HNOS. S.A.
LIAG ARGENTINA S.A.
GRANJA TRES ARROYOS S.A.
BINARIA SEGUROS DE VIDA S.A.
BANCO INDUSTRIAL S.A.
ANGEL ESTRADA Y CIA. S.A.
SEALED AIR ARGENTINA S.A. (ANTES CRYOVAC ARGENTINA S.A.)
CONEXIA S.A. (ANTES REDSALUS ARGENTINA S.A.)
BORAX ARGENTINA S.A.
LOMA NEGRA COMPA¥IA INDUSTRIAL ARGENTINA S.A.
ARGENTI LEMON S.A.
COMPA¥IA DE TRANSPORTE DE ENERGIA ELECT. DE ALTA TENSION TRANSENER SA

Fuente: Medios Externos de Consulta.

3.6 SEGUROS

3.6.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	PROVINCIA
N° de contrato:	5055079
Desde:	01/02/2021 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	654616
Desde:	01/02/2018 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/01/2021 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	LA SEGUNDA
N° de contrato:	168454
Desde:	01/06/2014 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/01/2018 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	BERKLEY
N° de contrato:	76844
Desde:	01/06/2010 - Alta de afiliación
Hasta:	31/05/2014 - Cambio de Aseguradora

3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago

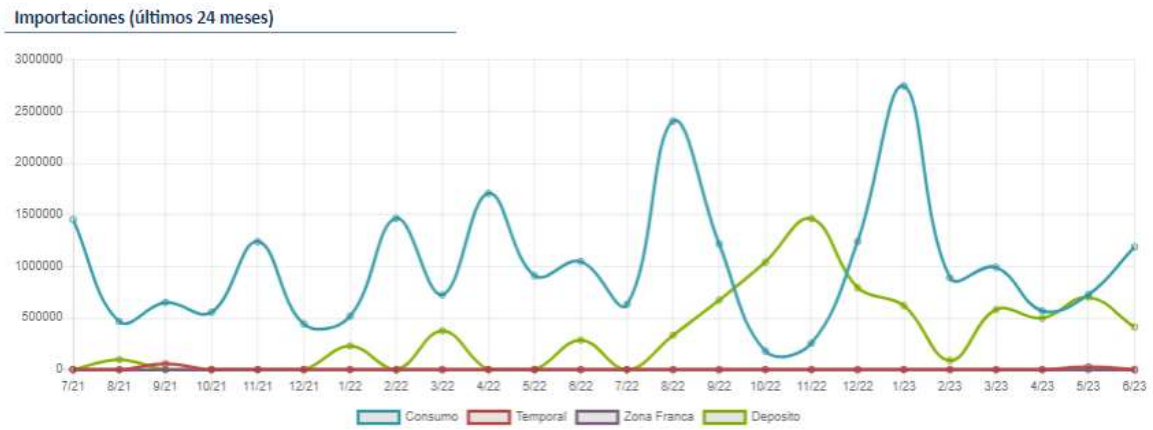
No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.6.3 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES



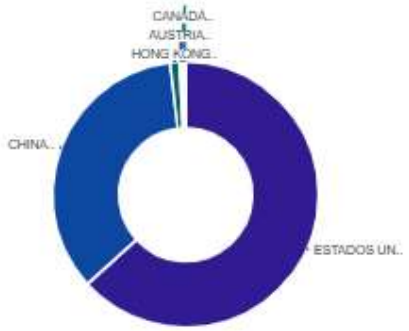
Período	Consumo Total: $ 24 226 770	(F.O.B. U$S) Temporal Total: $ 84 229	(F.O.B. U$S) Depósito Total: $ 8 199 435	(F.O.B. U$S) Zona Franca Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Total: $ 32 510 434
06/2023	1 188 563	0	411 757	0	1 600 320
05/2023	725 209	27 401	701 929	0	1 454 539
04/2023	568 295	0	498 650	0	1 066 945
03/2023	991 585	0	581 056	0	1 572 641
02/2023	889 758	0	88 921	0	978 679
01/2023	2 746 442	0	620 265	0	3 366 707
12/2022	1 242 851	0	793 579	0	2 036 430
11/2022	257 189	0	1 462 308	0	1 719 497
10/2022	180 330	0	1 042 063	0	1 222 393
09/2022	1 215 811	0	673 389	0	1 889 200
08/2022	2 407 504	0	333 548	0	2 741 052
07/2022	631 770	0	0	0	631 770
06/2022	1 047 551	0	286 539	0	1 334 090
05/2022	910 098	0	0	0	910 098
04/2022	1 707 436	0	0	0	1 707 436
03/2022	724 425	0	377 225	0	1 101 650
02/2022	1 466 110	0	0	0	1 466 110
01/2022	516 779	0	229 953	0	746 732
12/2021	443 177	0	0	0	443 177
11/2021	1 240 591	0	0	0	1 240 591
10/2021	555 642	0	0	0	555 642
09/2021	649 479	56 828	0	0	706 307
08/2021	466 709	0	98 253	0	564 962
07/2021	1 453 466	0	0	0	1 453 466

Expresado en U$S.

4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESTADOS UNIDOS	63.27	14 775 820
CHINA	34.86	8 140 328
HONG KONG	1.14	265 141
AUSTRIA	0.42	97 309
CANADÁ	0.15	35 364
Otros	0.16	37 922
Totales		23 351 884

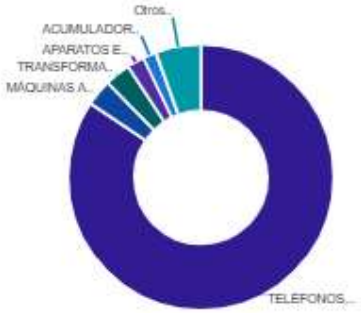
Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



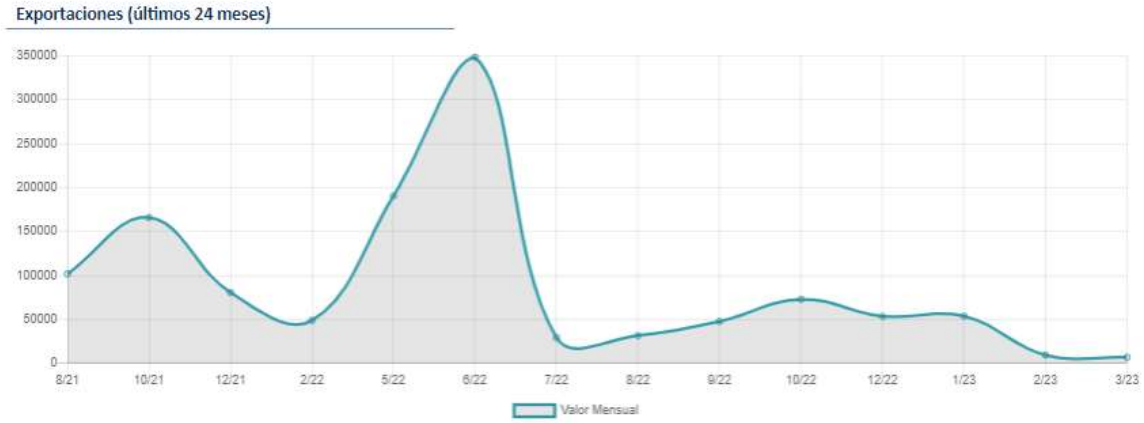
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
TELÉFONOS, INCLUIDOS LOS TELÉFONOS CELULARES (MÓVILES)* Y LOS DE OTRAS REDES INALÁMBRICAS; LOS DEMÁS APARATOS DE TRANSMISIÓN O RECEPCIÓN DE VOZ, IMAGEN U OTROS DATOS, INCLUIDOS LOS DE COMUNICACIÓN EN RED CON O SIN CABLE (TALES COMO REDES LOCALES (LAN) O	8517	84.36	19 699 766
MÁQUINAS AUTOMÁTICAS PARA TRATAMIENTO O PROCESAMIENTO DE DATOS Y SUS UNIDADES; LECTORES MAGNETICOS U ÓPTICOS, MÁQUINAS PARA REGISTRO DE DATOS SOBRE SOPORTE EN FORMA CODIFICADA Y MÁQUINAS PARA TRA TAMIENTO O PROCESAMIENTO DE ESTOS DATOS, NO EXPRESADOS NI	8471	3.25	759 417
TRANSFORMADORES ELÉCTRICOS, CONVERTIDORES ELÉCTRICOS ESTÁTI COS (POR EJEMPLO:RECTIFICADORES) Y BOBINAS DE REACTANCIA (A UTOINDUCCIÓN).	8504	3.13	731 596
APARATOS EMISORES DE RADIODIFUSIÓN O TELEVISIÓN, INCLUSO CO N APARATO RECEPTOR O DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE SONIDO INCORPORADO; CÁMARAS DE TELEVISIÓN, CÁMARAS FOTOGRÁFICAS DIGITALES Y VIDEOCÁMARAS.	8525	2.09	489 149
ACUMULADORES ELECTRICOS, INCLUIDOS SUS SEPARADORES, AUNQUE SEAN CUADRADOS O RECTANGULARES.	8507	1.63	380 091
Otros		5.53	1 291 865
Totales			**23 351 884**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



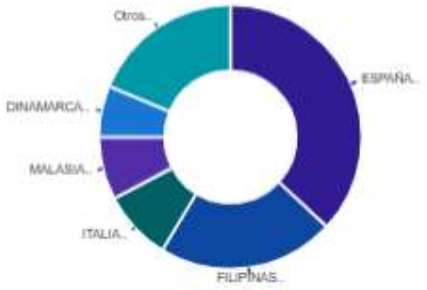
4.4 EXPORTACIONES



4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESPAÑA	37	458 425
FILIPINAS	22	270 125
ITALIA	9	107 320
MALASIA	8	95 883
DINAMARCA	6	78 195
Otros	19	232 233
Totales		**1 242 181**

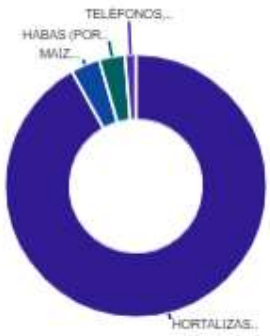
Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
HORTALIZAS DE VAINA SECAS DESVAINADAS, AUNQUE ESTÉN MONDAD AS O PARTIDAS.	0713	91.87	1 141 203
MAÍZ.	1005	3.60	44 700
HABAS (POROTOS, FRIJOLES, FRÉJOLES)* DE SOJA (SOYA), INCLUSO QUEBRANTADAS.	1201	3.21	39 820
TELÉFONOS, INCLUIDOS LOS TELÉFONOS CELULARES (MÓVILES)* Y LOS DE OTRAS REDES INALÁMBRICAS; LOS DEMÁS APARATOS DE TRANSMISIÓN O RECEPCIÓN DE VOZ, IMAGEN U OTROS DATOS, INCLUIDOS LOS DE COMUNICACIÓN EN RED CON O SIN CABLE (TALES COMO REDES LOCALES (LAN) O	8517	1.32	16 458
Totales			**1 242 181**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

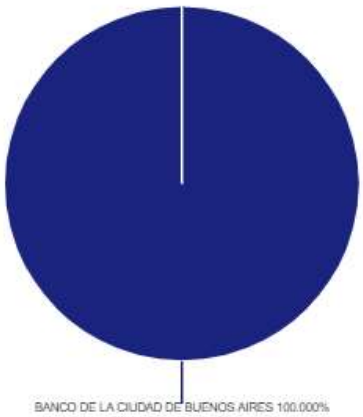
Banco	06/2022	07/2022	08/2022	09/2022	10/2022	11/2022	12/2022	01/2023
BANCO DE LA CIUDAD DE BUENOS AIRES								
BANCO BBVA ARGENTINA S.A.								
BANCO DE LA NACION ARGENTINA								
AMERICAN EXPRESS ARGENTINA S.A.			589				649	1 183
TOTAL			589				649	1 183

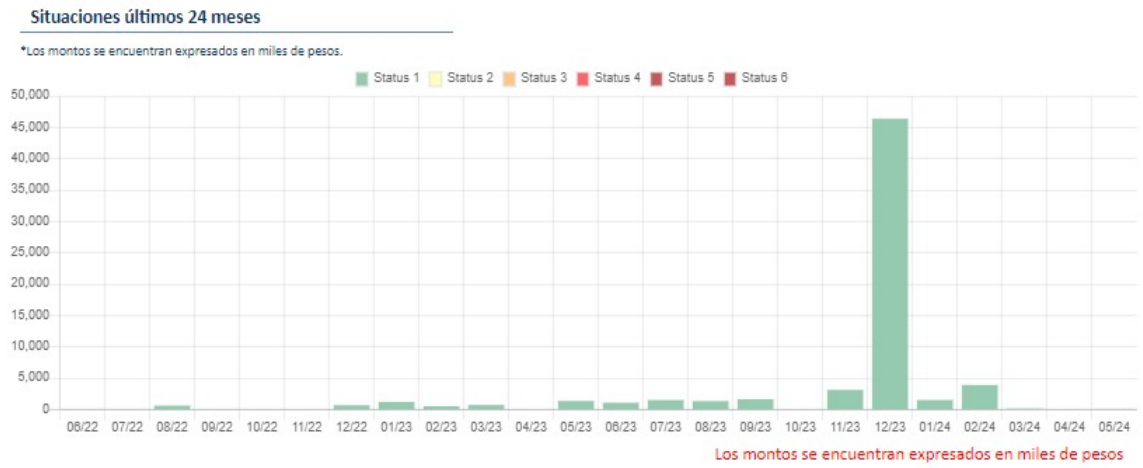
Banco	02/2023	03/2023	04/2023	05/2023	06/2023	07/2023	08/2023	09/2023
BANCO DE LA CIUDAD DE BUENOS AIRES								
BANCO BBVA ARGENTINA S.A.								
BANCO DE LA NACION ARGENTINA								8
AMERICAN EXPRESS ARGENTINA S.A.	505	687		1 325	1 059	1 481	1 311	1 604
TOTAL	505	687		1 325	1 059	1 481	1 311	1 612

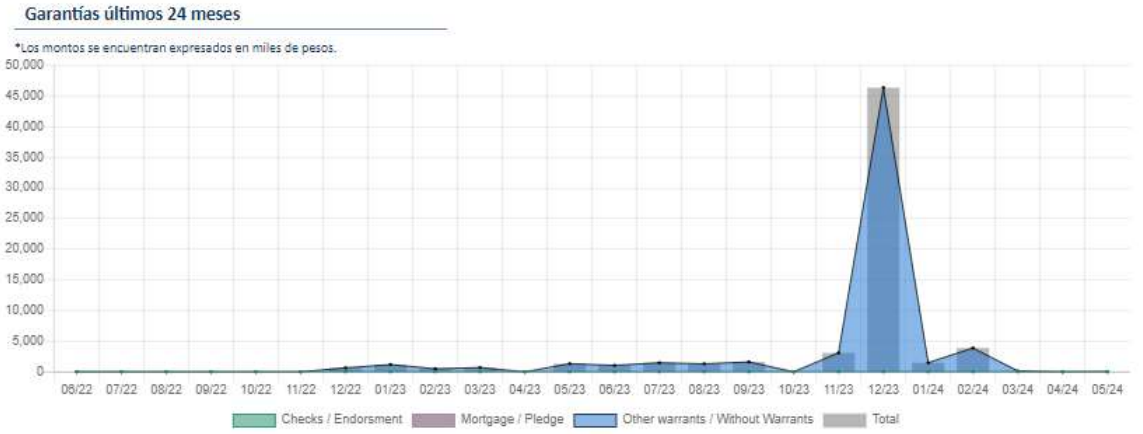
Banco	10/2023	11/2023	12/2023	01/2024	02/2024	03/2024	04/2024	05/2024
BANCO DE LA CIUDAD DE BUENOS AIRES							3	43
BANCO BBVA ARGENTINA S.A.			45 143	1 483		132		
BANCO DE LA NACION ARGENTINA								
AMERICAN EXPRESS ARGENTINA S.A.		3 102	1 237		3 887			
TOTAL		3 102	46 380	1 483	3 887	132	3	43

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa







5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BBVA FRANCES S.A.	$ 0	ARS

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Demandado	Observaciones
JUICIO EJECUTIVO	02/08/2023		27	CABA	53	VITTORI PABLO DIEGO	
JUICIO EJECUTIVO	06/03/2024	CABA	JUZGADO COMERCIAL 22 -		SECRETARIA Nº 43	CG AGRONEGOCIOS S.R.L. Y OTRO	
JUICIO EJECUTIVO	08/05/2024	CABA	JUZGADO COMERCIAL 24 -		SECRETARIA Nº 240	CG AGRONEGOCIOS S.R.L. Y OTRO	

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2009-11
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	ACTIVO	2010-03
30	IVA	ACTIVO	2010-03
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2009-11
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2010-03
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2020-10
218	IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT.	ACTIVO	2015-03
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2010-06
353	RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL	ACTIVO	2018-09
461	INTERNOS-OTROS BIENES Y SERVIC	ACTIVO	2021-07
767	SICORE-IMPTO.AL VALOR AGREGADO	ACTIVO	2020-10

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Contribuyente sin deuda.**
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **05/08/2024** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	AGENTE SIN INCUMPLIMIENTO.
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Agente sin incumplimiento.**
Categoría 1	Incumplimiento mayor a 0% y menor o igual a 5%
Categoría 2	Incumplimiento mayor a 5% y menor o igual a 25%
Categoría 3	Incumplimiento mayor 25%
Categoría 4	AGENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **05/08/2024** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante del grado de cumplimiento de presentación de declaraciones juradas que les corresponde efectuar en su actuación como agentes de recaudación en el régimen general de retención y en el régimen general de percepción del impuesto sobre los Ingresos Brutos. El cumplimiento se computa de manera conjunta por ambos regímenes de recaudación. En la categoría 4 se encuentran los agentes de recaudación con deudas en proceso de ejecución judicial provenientes de percepciones y retenciones no efectuadas, efectuadas y no ingresadas, intereses, accesorios, recargos y multas. Se incluyen dentro de esta categoría a quienes, habiendo realizado la adhesión a un régimen de regularización de deudas en proceso de ejecución judicial, el mismo se encuentre caduco.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
07-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2024	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2024	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2024	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2024	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2024	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2024	SI	PAGO	PAGO	PAGO

BGH TECH PARTNER S.A., CUIT 30711291969, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 05/08/2024.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, BGH TECH PARTNER S.A. CUIT 30711291969 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 05/08/2024 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 28100ccc-2f24-4a9b-b697-5679655ca580

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BGH TECH PARTNER SA - 30711291969
Fecha: 05/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: LATINWARE LLC - 6680136
Fecha: 05/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BGH URUGUAY SA - 213786100014
Fecha: 05/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: HOJMAN ALBERTO RAFAEL - 20116198992
Fecha: 05/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.



Consultar con el área Gestión de Proveedores.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

Consultar con el área Gestión de Proveedores.

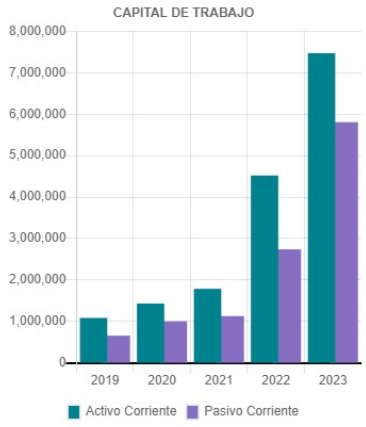
8- Estados Contables

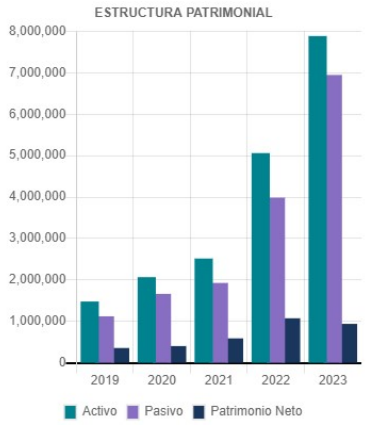
8.1 DATOS CONTABLES

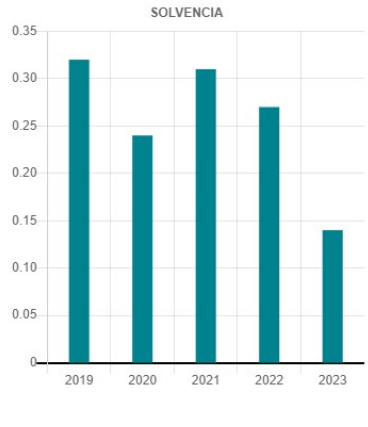
Activo

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Caja y Bancos	212 296	10 995	34 999	80 031	59 225
Inversión corriente	18 113	180 992	87 698	224 052	128 867
Ant Créditos por ventas	489 476	707 278	917 469	1 992 393	3 301 418
Otros Créditos	238 768	354 838	480 500	1 723 011	2 556 354
Bienes Cambio	123 108	175 940	264 745	501 222	1 425 776
Bienes Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	0	0	0
Total De Activo Corriente	1 081 761	1 430 042	1 785 411	4 520 708	7 471 640
Créditos Por Ventas	0	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	36 936	81 767	23 098	38 430
Otras Inversiones No Corrientes	0	23 705	17 894	16 021	0
Bienes De Uso Valor De Origen	793 635	1 270 883	2 163 315	4 663 674	4 663 680
Depreciación Acumulada	412 217	864 725	1 767 014	4 592 421	4 654 624
Bienes De Uso	381 418	406 157	396 301	71 253	9 056
Activos Intangibles	15 609	169 974	234 562	429 341	366 534
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	0	0
Total Activo No Corriente	397 028	636 772	730 523	539 713	414 020
Total Activo	1 478 788	2 066 814	2 515 934	5 060 421	7 885 660

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



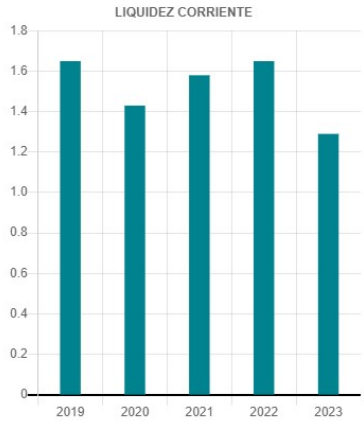


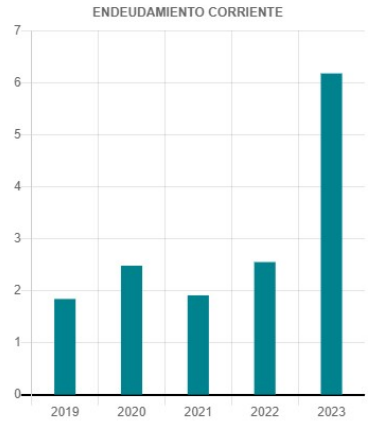


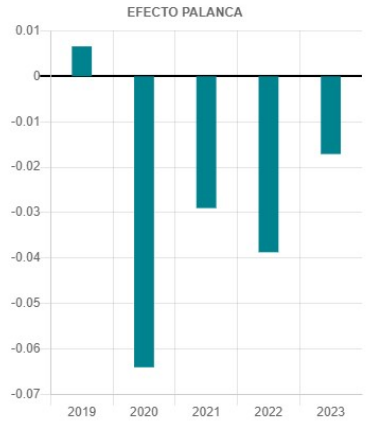
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	508 247	882 221	844 687	2 265 457	5 321 680
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	0	0	0
Remuneraciones Y Cargas Sociales	19 685	17 717	38 608	85 725	97 338
Cargas Fiscales	49 637	21 171	3 518	28 622	34 671
Anticipos De Clientes	0	0	0	0	0
Otros Pasivos	77 483	79 762	240 769	357 707	353 301
Total Pasivo Corriente	655 053	1 000 872	1 127 582	2 737 511	5 806 990
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0	0
Préstamos	0	0	0	0	0
Deudas Fiscales	78 950	93 813	108 986	53 465	2 826
Otros Pasivos (No Corrientes)	387 943	568 415	690 271	1 195 310	1 136 553
Previsiones	0	0	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	466 893	662 228	799 256	1 248 775	1 139 378
Total Pasivo	1 121 946	1 663 100	1 926 838	3 986 286	6 946 369
Capital Social	22 608	22 608	57 351	57 351	123 637
Resultados No Asignados	334 235	381 106	531 745	1 016 785	815 654
Patrimonio Neto	356 843	403 714	589 096	1 074 136	939 292

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



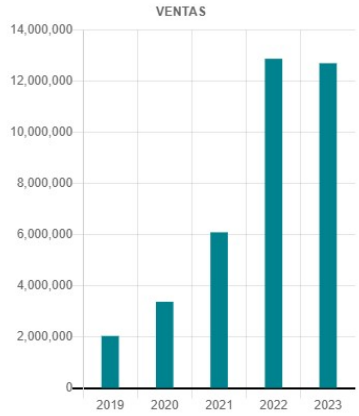


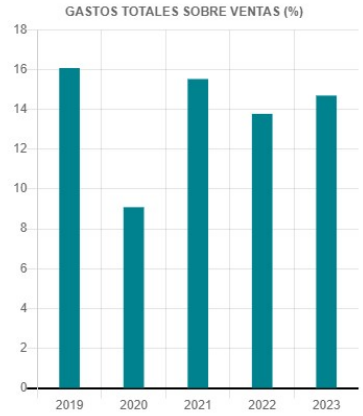


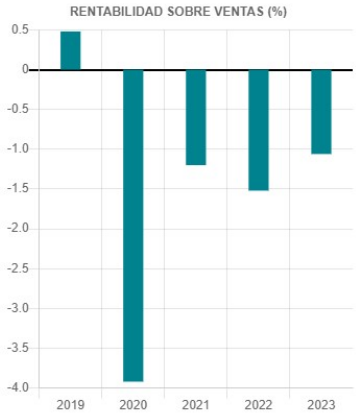
Estado de Resultados

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Ventas	2 034 727	3 371 542	6 085 977	12 870 236	12 694 955
Compras Del Ejercicio	1 271 350	1 782 289	2 321 355	6 000 347	6 998 319
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	1 630 449	2 974 198	5 006 562	10 684 247	10 025 143
Resultado Bruto	404 277	397 344	1 079 415	2 185 989	2 669 812
Amortizaciones	197 065	245 575	349 015	783 093	71 852
Gastos de Comercialización	158 268	187 524	377 889	857 639	1 090 731
Gastos de Administración	165 981	113 337	553 743	886 406	752 778
Gastos Financieros	2 933	5 489	13 468	29 322	22 379
Otros Ingresos	0	0	2 781	0	0
Otros Egresos	0	0	0	161	7 866
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	35 267	-229 765	-187 520	-642 099	-981 542
Impuesto a las Ganancias	102 634	-6 507	22 500	-33 800	-50 639
Resultado	9 728	-132 264	-72 925	-195 838	-134 844

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,32	0,24	0,31	0,27	0,14
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	3,14	4,12	3,27	3,71	7,40
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	1,84	2,48	1,91	2,55	6,18
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	426 707,92	429 170,52	657 829,30	1 783 197,83	1 664 650,23

Análisis Financiero

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,65	1,43	1,58	1,65	1,29
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,46	1,25	1,35	1,47	1,04
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	4,16	4,77	6,63	6,46	3,85
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	123,61	144,55	104,13	106,23	197,61
Rotación De Inventarios Costo Mercaderias / Bs. de Cambio	13,24	16,90	18,91	21,32	7,03
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	1,38	1,63	2,42	2,54	1,61
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	5,33	8,30	15,36	180,63	1 401,84
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	19,87	11,79	17,74	16,98	21,03
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	0,48	-3,92	-1,20	-1,52	-1,06
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	0,48	-3,92	-1,24	-1,52	-1,00
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-117 037 011	-149 091 460	-201 232 401	-341 148 486	754 452 254
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-5,75	-4,42	-3,31	-2,65	5,94
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,03	-0,33	-0,12	-0,18	-0,14
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	0,66	-6,40	-2,90	-3,87	-1,71
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	312 359 532	112 292 881	312 058 542	582 777 158	-91 253 070
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,28	0,07	0,16	0,15	-0,01
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,15	0,03	0,05	0,05	-0,01
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	106,50	20,46	23,17	19,87	-4,08

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	30/06/2019	30/06/2020	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2023
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,08	0,06	0,06	0,07	0,09
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,08	0,03	0,09	0,07	0,06
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,16	0,09	0,16	0,14	0,15
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	0,94	0,99	1,49	15,08	103,72
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	1,94	1,65	1,14	0,09	0,13

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2021, 2022 y 2023 (fecha de cierre 30/06) expresados en pesos argentinos. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 06/2023 alcanzaron a un total de $12.695 Millones vs $12.870 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose una caída interanual del -1.36%.
- Los Costos Directos disminuyeron en su incidencia sobre las Ventas pasando del 83.02% al 78.97% y los Gastos de Estructura aumentaron, pasando del 13.55% al 14.52% en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados se imputaron Egresos Netos $989.4 Millones (7.79% s/ventas) correspondientes mayormente a Resultados financieros y por Tenencia (Incluye RECPAM).
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una pérdida Final de -$134.8 Millones (-1.06% s/ventas) vs el quebranto final de -$195.8 Millones (-1.52% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 06/2023 caída de Ventas, de Costos Directos y alza de Gastos de Estructura, presentando una pérdida final.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 1.65 a 1.29, manteniéndose en valores adecuados.
- El Capital de Trabajo fue $1.665 Millones equivalente al 21.11% del activo, siendo ajustada la conformación.

En resumen, la situación financiera resultó dispar, con adecuado nivel de liquidez y Capital de Trabajo en ajustada conformación.

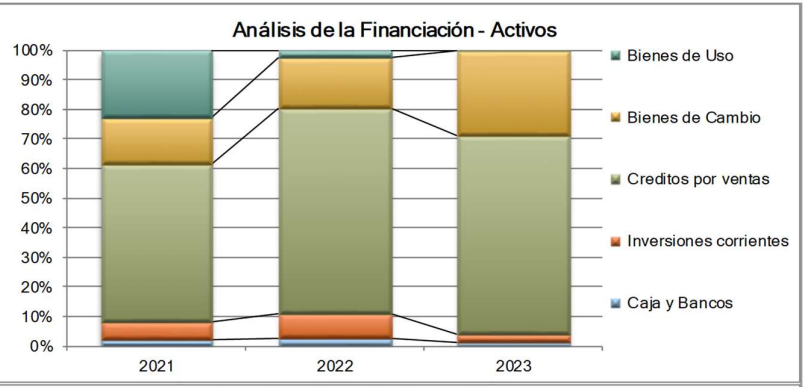
Patrimoniales:

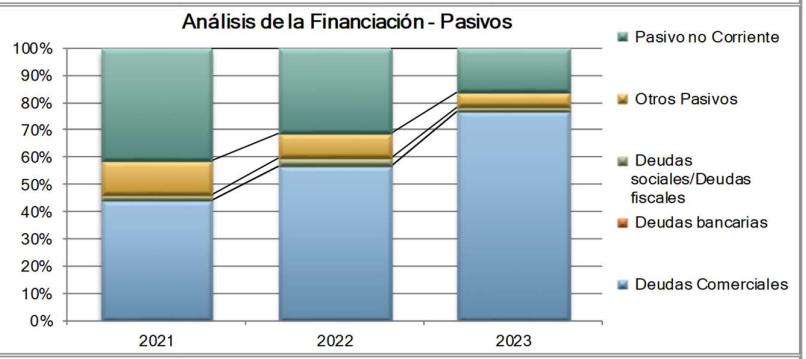
- El Patrimonio Neto a 06/2023 fue $939.3 Millones vs $1.074 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN $123.6 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital, siendo ajustada la conformación.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 88.09% del Activo siendo Deudas Comerciales a corto plazo (76.61% del Pasivo Total) y Otros Pasivos a largo plazo (16.36% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial profundizó en valores bajos, pasando de 0.27 a 0.14 y el Endeudamiento Corriente ahondó en parámetros elevados, pasando de 2.55 a 6.18

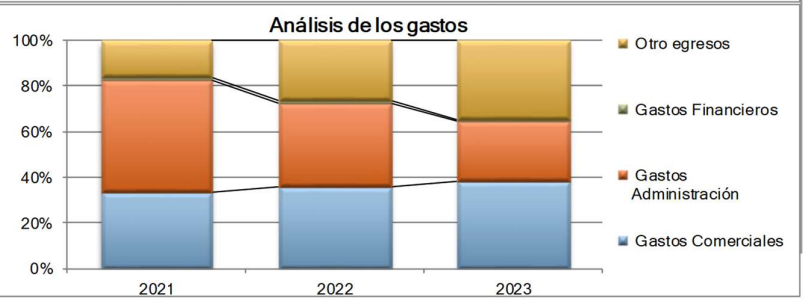
En resumen, la situación Patrimonial resultó debilitada, con baja Solvencia Patrimonial, elevado Endeudamiento Corriente y escasa capitalización.

Períodos Analizados			
Concept	jun-21	jun-22	jun-23
Caja y Bancos	34.998.725	80.031.085	59.224.906
Inversiones corrientes	105.592.223	240.073.126	128.867.068
Creditos por ventas	917.469.360	1.992.392.897	3.301.417.744
Otros Créditos	562.266.892	1.746.109.430	2.594.783.953
Bienes de Cambio	264.744.721	501.221.564	1.425.776.252
Bienes de Uso	396.300.895	71.252.558	9.055.942
Otros activos corrientes	234.561.659	429.340.823	366.534.442
Activo Corriente	**2.515.934.475**	**5.060.421.483**	**7.885.660.307**
Deudas Comerciales	844.686.500	2.265.456.684	5.321.680.240
Deudas bancarias	-	-	-
Deudas sociales/Deudas fiscales	42.126.250	114.346.883	132.009.120
Otros Pasivos	240.769.196	357.706.942	353.300.816
Pasivo no Corriente	799.256.370	1.248.775.141	1.139.378.362
Pasivo	**1.926.838.316**	**3.986.285.650**	**6.946.368.538**
Gastos Comerciales	377.889.460	857.638.700	1.090.730.535
Gastos Administración	553.742.635	886.405.962	752.777.510
Gastos Financieros	13.468.117	29.322.153	22.378.912
Otro egresos	187.519.813	642.260.180	989.408.414
Impuesto a las ganancias	22.500.494	- 33.800.241	- 50.639.463
Total	**1.155.120.519**	**2.381.826.754**	**2.804.655.908**

2021/2022/2023

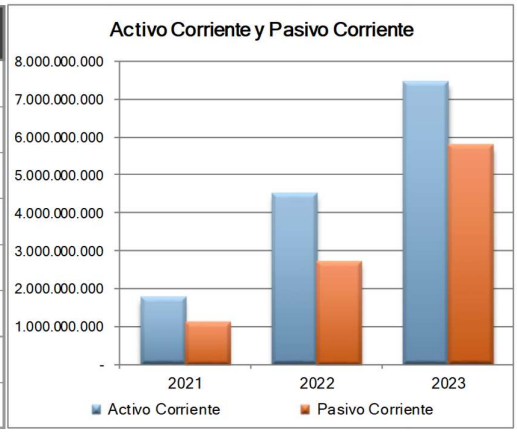




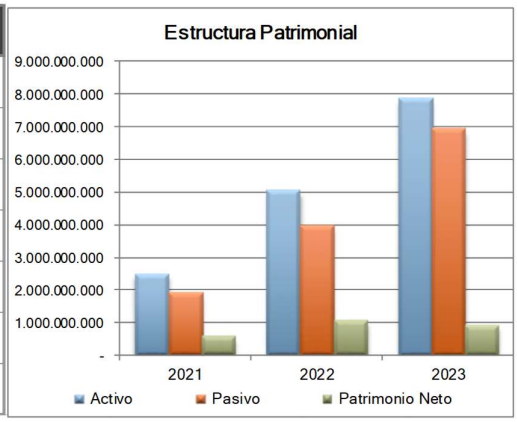


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

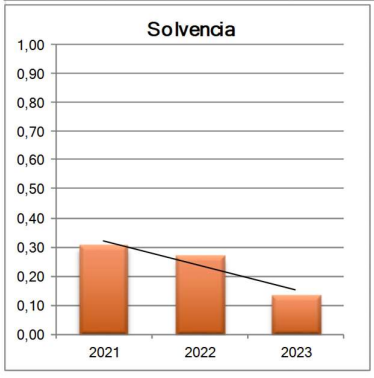
Períodos Analizados	2021/2022/2023		
Analisis Patrimonial	jun-21	jun-22	jun-23
Solvencia	0,31	0,27	0,14
Patrimonio Neto sobre Activo	23%	21%	12%
Endeudamiento corriente	1,91	2,55	6,18
Capital corriente	0,26	0,35	0,21
Activo no Cte sobre Activo	29%	11%	5%
Financiación del activo no cte.	1,90	4,30	5,02
Deuda bancaria sobre Pasivo	0%	0%	0%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	44%	57%	77%

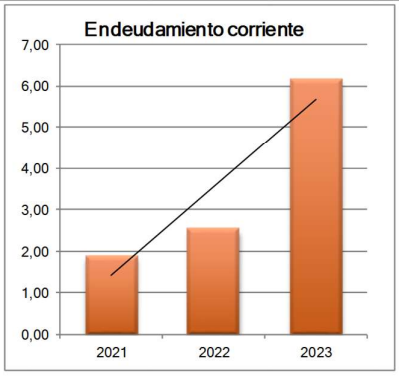


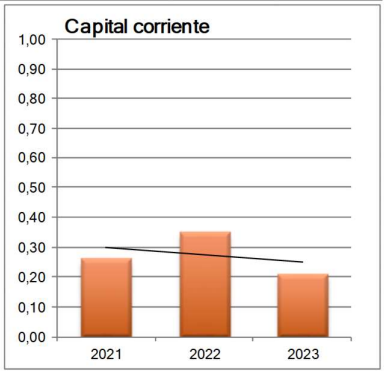
Info	jun-21	jun-22	jun-23
Activo Corriente	$ 1.785.411.250	$ 4.520.708.344	$ 7.471.640.403
Activo no Corriente	$ 730.523.225	$ 539.713.139	$ 414.019.904
Activo	$ 2.515.934.475	$ 5.060.421.483	$ 7.885.660.307
Pasivo Corriente	$ 1.127.581.946	$ 2.737.510.509	$ 5.806.990.176
Pasivo no Corriente	$ 799.256.370	$ 1.248.775.141	$ 1.139.378.362
Pasivo	$ 1.926.838.316	$ 3.986.285.650	$ 6.946.368.538
Patrimonio Neto	$ 589.096.159	$ 1.074.135.833	$ 939.291.769



Trends



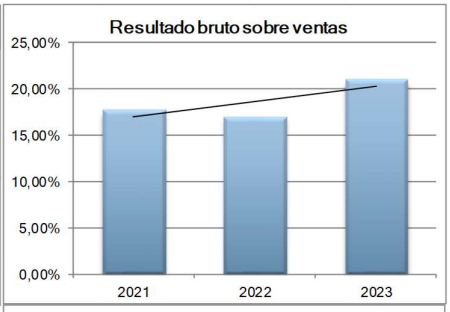




Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

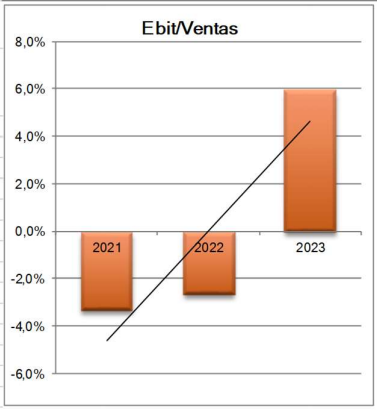
Períodos Analizados			2021/2022/2023
Análisis de rentabilidad	jun-21	jun-22	jun-23
Rentabilidad de la inversión total	-12,4%	-18,2%	-14,4%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	-6,3%	-18,6%	-17,4%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	-1,5%	-4,0%	-2,1%
Resultado bruto sobre ventas	17,7%	17,0%	21,0%
Rentabilidad sobre Ventas	-1,2%	-1,5%	-1,1%
Costo del financiamiento	0,7%	0,7%	0,3%

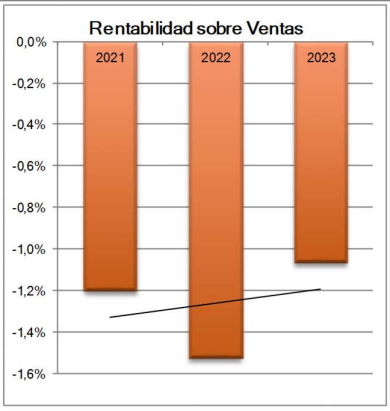


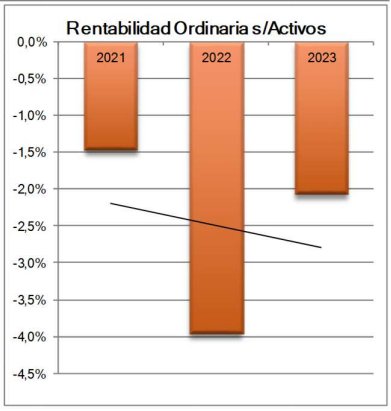
Info	jun-21	jun-22	jun-23
Ventas	$ 6.085.976.557	$ 12.870.235.732	$ 12.694.954.605
Costo de Ventas	$ 5.006.561.992	$ 10.684.246.644	$ 10.025.142.761
Resultado del ejercicio	$ -72.924.940	$ -195.837.666	$ -134.844.064
Ebit	$ -201.232.401	$ -341.148.486	$ 754.452.254
Ebit/Ventas	-3,3%	-2,7%	5,9%
EBITDA/Ventas	0,05	0,05	-0,01
EBITDA/Intereses	23,17	19,87	-4,08



Trends







Importes Expresados en Miles de Pesos

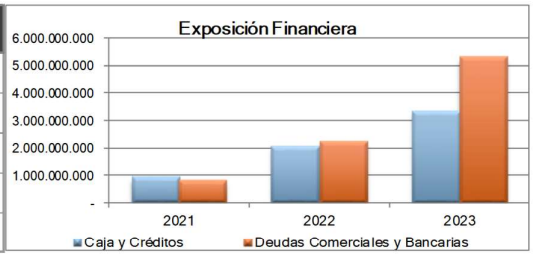
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

Períodos Analizados			
Analisis Financiero	jun-21	jun-22	jun-23
Liquidez corriente	1,58	1,65	1,29
Liquidez acida	1,35	1,47	1,04
Rotación del pasivo corriente días	104	106	198
Rotación de las cuentas a cobrar	45	47	78
Efecto Palanca	-0,03	-0,04	-0,02

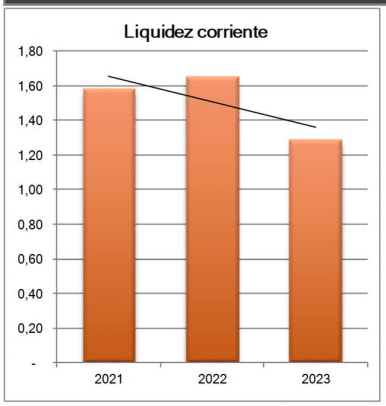
2021/2022/2023

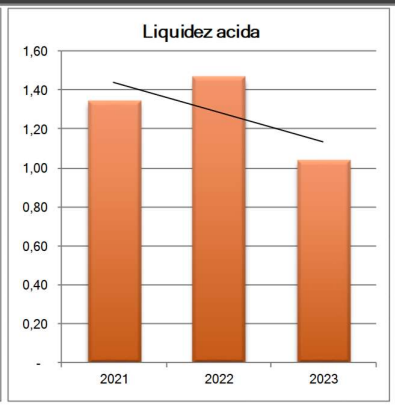


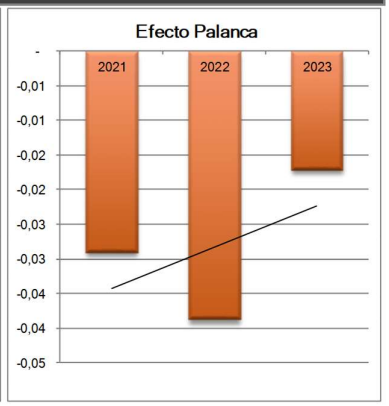
Info	jun-21	jun-22	jun-23
Caja y Bancos	34.998.725	80.031.085	59.224.906
Creditos por ventas	917.469.360	1.992.392.897	3.301.417.744
Deudas Comerciales	844.686.500	2.265.456.684	5.321.680.240
Deudas bancarias	-	-	-
Deuda Financiera s/ P.Neto	-	-	-

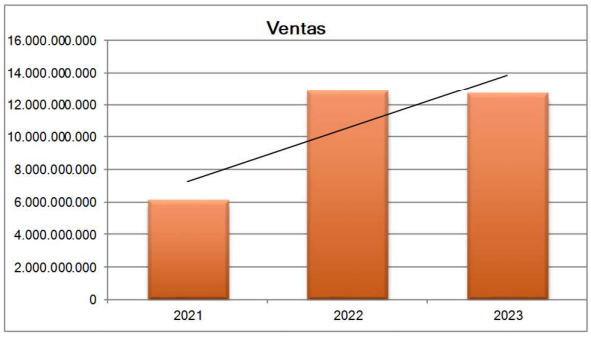


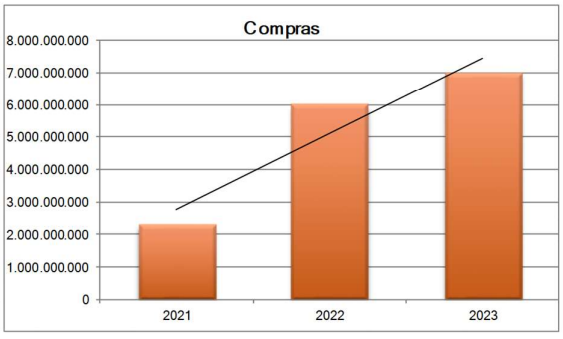
Trends







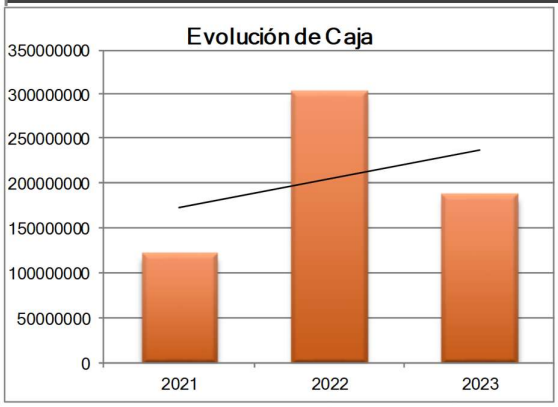


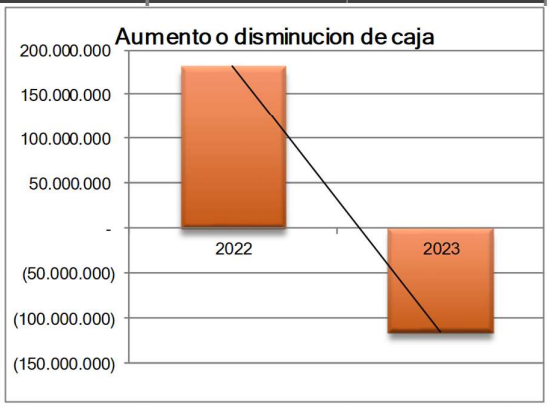


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2021/2022/2023	
Análisis del Flujo de fondos	**jun-22**	**jun-23**
Resultado del ejercicio	**$ -195.837.666,00**	**$ -134.844.064,00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 783.092.912,00	$ 71.851.545,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	**$ 587.255.246,00**	**$ -62.992.519,00**
Variación de créditos por ventas	$ -1.074.923.537,00	$ -1.309.024.847,00
Variación de otros créditos	$ -1.183.842.538,00	$ -848.674.523,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -236.476.843,00	$ -924.554.688,00
Variación de otros activos corrientes	$ -192.906.704,00	$ 78.827.741,00
Variación de cuentas a pagar	$ 1.420.770.184,00	$ 3.056.223.556,00
Variación de deudas sociales	$ 47.116.992,00	$ 11.612.747,00
Variación de deudas fiscales	$ -30.417.074,00	$ -44.589.973,00
Variación de otras deudas	$ 621.977.232,00	$ -63.163.442,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	**$ -41.447.042,00**	**$ -106.335.948,00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 680.877.340,00	$ -66.286.278,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ -	$ 66.286.278,00
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -458.044.575,00	$ -9.654.929,00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ 181.385.723,00**	**$ -115.990.877,00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -	$ -
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ -
Aumento o disminucion de caja	**$ 181.385.723,00**	**$ -115.990.877,00**





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	1.057.912.884	$	S/Patrimonio Neto	25.003.947	$
Compras Mensuales	583.193.237	$	S/Capital de Trabajo	35.893.521	$
Modo de Cobro s/Balance	69	días	S/Activos Líquidos	63.516.818	$
Modo de Pago s/Balance	170	días	S/Variables Combinadas	47.694.592	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	276.496.111	552.992.223	829.488.334	1.105.984.445	1.658.976.668	2.211.968.890
	80%	245.774.321	491.548.642	737.322.963	983.097.285	1.474.645.927	1.966.194.569
	65%	199.691.636	399.383.272	599.074.908	798.766.544	1.198.149.816	1.597.533.087
	50%	153.608.951	307.217.901	460.826.852	614.435.803	921.653.704	1.228.871.606
	40%	122.887.161	245.774.321	368.661.482	491.548.642	737.322.963	983.097.285
	30%	92.165.370	184.330.741	276.496.111	368.661.482	552.992.223	737.322.963
	20%	61.443.580	122.887.161	184.330.741	245.774.321	368.661.482	491.548.642
	10%	30.721.790	61.443.580	92.165.370	122.887.161	184.330.741	245.774.321
	2%	6.144.358	12.288.716	18.433.074	24.577.432	36.866.148	49.154.864

Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2021/2022/2023			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,18	1	Liquidez corriente	ratio	1,39	8
Endeudamiento corriente	ratio	5,03	1	Liquidez acida	ratio	1,16	10
Capital corriente	%	24,4%	6	Rotación del pasivo corriente días	días	170	2
Activo no Cte sobre Activo	%	8,7%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	69	10
Financiación del activo no cte.	ratio	4,57	10	Efecto Palanca	ratio	- 0,02	1
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	0,0%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	69,4%	3	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,2%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	8,0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	-14,9%	1	Gastos Administración sobre Ventas	%	6,4%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	-16,5%	1	Gastos Totales sobre Ventas	%	14,6%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	-2,4%	1	Vida restante de Bienes de Uso	años	0	1
Resultado bruto sobre ventas	%	19,9%	1	Rotación de bienes de cambio	días	62	10
Rentabilidad sobre Ventas	%	-1,2%	1	Rotación del activo	veces	1,96	1
Costo del financiamiento	%	0,4%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	3,3%	3	54,33			
EBITDA/Ventas	%	0,9%	2				
EBITDA/Intereses	%	3,44	10				

