DOSSIER FIDELITAS

IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES SL

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Noviembre 2025

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa	Servicios	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera				1	2		3		4		5
2.1.1 Solvencia				0,490	0,490	0,727	0,727	0,963	0,963	1,200	1,200
											X
2.1.2 Endeudamiento Corriente				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
											X
2.2.1 Índice de liquidez				0,900	0,900	1,200	1,200	1,500	1,500	1,800	1,800
											X
2.3.1 Rentabilidad Bruta:				0,200	0,200	0,267	0,267	0,333	0,333	0,400	0,400
											X
2.3.2 Ebit				0,020	0,020	0,073	0,073	0,127	0,127	0,180	0,180
											X
2.3.3 Rentabilidad Neta				0,030	0,030	0,087	0,087	0,143	0,143	0,200	0,200
											X
Total Situación Económico-Financiero	100%	30									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA
		Puntaje Obtenido
1	Situación Económico-Financiera	100%
Resultado Final		10,0

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES, S.L. establecida en Vizcaya, España en el año 2002. Es una empresa dedicada a brindar servicios de gestión de buques para las industrias naviera internacionales y offshore. Su accionista es GRUPO FINANCIERO IBAIZABAL, S.L. Operan bajo certificaciones de calidad ISO: 9001, 14001 y 45001 (vigente). Informan 21 empleados contratados. Operaría normalmente con el sistema financiero. No presentaría cheques rechazados por falta de fondos. No se registraron cuestiones judiciales ni notas de prensa negativas, no obstante se obtuvieron eventos de integridad a ser evaluados por el área de proveedores.

Desde la perspectiva del análisis de balance, el ejercicio cerrado a 12/2024 de evidencia una posición financiera estable, respaldada por un crecimiento en ventas y una rentabilidad elevada (28.5%). La empresa exhibe una estructura patrimonial robusta, donde el patrimonio representa una proporción significativa del activo total, indicando una base financiera sólida. El bajo nivel de endeudamiento corriente (0.10) refleja una gestión prudente de las obligaciones a corto plazo, mientras que los adecuados niveles de liquidez (2.7%) y solvencia (10.3) aseguran la capacidad de pago y la estabilidad financiera a largo plazo. El buen nivel de capital de trabajo refuerza aún más la capacidad financiera de la empresa.

La empresa mantiene un desempeño financiero sólido. Se recomienda operar con normalidad, dada la favorable situación financiera de la compañía.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**EUR 3 692 723**	**EUR 2 514 397**
Límite de compra	**EUR 1 107 817**	**EUR 754 319**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 8
2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 8
2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 10
2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 11
2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 11
2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 11
2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 12
2.8.1 Socios / Accionistas 12
2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 12
2.8.3 Directivos 12
2.9 ACTIVOS 12
2.9.1 Inmuebles 12
2.9.2 Rodados 12
2.10 PUBLICACIONES OFICIALES 12
OTRAS PUBLICACIONES 12
2.11 CERTIFICACIONES 18
2.11.1 Certificaciones de Calidad 18
2.11.2 Distinciones Obtenidas 22
2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 22
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 22
2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 22

3- SITUACIÓN COMERCIAL 23

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 23
3.2 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 23
3.3 PROVEEDORES 23
3.4 CLIENTES 23
3.5 SEGUROS 23

4- COMERCIO EXTERIOR 24

4.1 IMPORTACIONES 24
4.2 EXPORTACIONES 24

5- SITUACIÓN BANCARIA 25

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 25
5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 25

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 26

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 26
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 26
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 26
6.3.1 Embargos 26
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 26

7- INTEGRIDAD 27

7.1 INTEGRIDAD 27
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 28

8- ESTADOS CONTABLES 29

8.1 DATOS CONTABLES 29
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 36
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 37
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 38
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 39
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 40
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 41
8.8 SCORE DE BALANCE 42

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES, S.L.
Tax ID	95291464
Identificador Global	P6113841
Tipo de Empresa	SOCIEDAD LIMITADA UNIPERSONAL
Domicilio	MUELLE TOMAS OLABARRI Nº4 5, GETXO
Estado	BIZKAIA
Código Postal	48930
País	ESPAÑA
Teléfonos	944645133
Actividad	SERVICIOS DE GESTION ADMINISTRATIVA
Fecha de Inicio Actividad	24/01/2002
Web	https://www.grupoibaizabal.com/

Detalle de la Compañía

Identificador global	:	P6113841
País	:	España
Nombre Legal	:	IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES SLU
Dirección Comercial	:	4-5 DCHA Calle Muelle Tomas Olabarri, Getxo, Vizcaya 48930
		
Teléfono	:	[+34] 944645565
	:	[+34] 944645133
Fax	:	[+34] 994805207
Email	:	ibaizabal@ibaizabal.org
Website	:	https://www.grupoibaizabal.com/
Actividad Principal	:	Servicios
Actividad Principal	:	Servicios profesionales

País	:	España
Nombre Legal	:	IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES SLU
Actividad Principal	:	Servicios
Actividad Principal	:	Servicios profesionales
Detalles de Contacto de Oficina Principal		
Dirección Comercial	:	4-5 DCHA Calle Muelle Tomas Olabarri, Getxo, Vizcaya 48930
Teléfono	:	[+34] 944645565
	:	[+34] 944645133
Fax	:	[+34] 994805207
Email	:	ibaizabal@ibaizabal.org
Website		
Website	:	https://www.grupoibaizabal.com/
Estatus	:	Normal - Operativa
CUIT Detalles		
Autoridad Registral	:	MINISTRY OF ECONOMY & TAXES
Nombre Local	:	Numero de Identificacion Fiscal (Tax Identification Number)
Acrónimo	:	NIF / TAX
Número de CUIT	:	B48447601
Fecha de Inclusión	:	15 Nov, 1990

SIC Nomenclador de Productos & Actividad

Descripción de Productos/Servicios	Código	Actividad Principal
Business Services	7300	Servicios
Schools/Educational Svc, NEC	8299	Servicios

Código armonizado de producto y actividad

Descripción de Productos/Servicios	Código	Actividad Principal
Business services, health, financial legal/real estate, hotels, and miscellaneous repairs	9900	Servicios
Education/teaching	9954	Servicios

NAICS PRODUCT CLASSIFICATION & ACTIVITY

Descripción de Productos/Servicios	Código	Actividad Principal
All Other Miscellaneous Schools and Instruction	611699	Servicios
Automobile Driving Schools	611692	Servicios

NACE PRODUCT CLASSIFICATION & ACTIVITY

Descripción de Productos/Servicios	Código	Actividad Principal
Activities of business and employers membership organisations	9411	Servicios
Activities of business, employers and professional membership organisations	9410	Servicios

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

IBAIZABAL MANAGEMENT SERTVICES SL es un proveedor dinámico de servicios integrados de gestión de buques para las industrias naviera internacional y offshore, que se adhiere a los más altos estándares de garantía de calidad.

El Grupo Ibaizabal, a través de sus diversas filiales, ha estado vinculado al sector marítimo desde la década de 1860, dedicándose principalmente a la operación y gestión de su propia flota, así como de buques propiedad de terceros.

Las responsabilidades de gestión de la flota se distribuyen a través de varias empresas gestoras; cada una especializada en un tipo particular de buque y/o un tipo particular de comercio.

El Grupo se compromete a gestionar los asuntos de Salud, Seguridad, Calidad y Medioambiente como parte integral de la excelencia en las funciones de gestión y operativas, cumpliendo al mismo tiempo con los requisitos normativos y organizativos de los clientes.

Fuente: Empresa.

2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO

SERVICIOS PORTUARIOS

El **Grupo Ibaizabal** cuenta con una larga trayectoria en la prestación de servicios marítimos integrados de puertos y terminales a nivel nacional e internacional.

La cartera de servicios marítimos incluye servicios especializados **de remolque** y **amarre** , que cuentan con los equipos y tecnologías más avanzados, incluyendo una moderna flota de remolcadores portuarios.

El Grupo se compromete a gestionar los asuntos de Salud, Seguridad, Calidad y Medioambiente como parte integral de la excelencia en las funciones de gestión y operativas, cumpliendo al mismo tiempo con los requisitos normativos y organizativos de los clientes.



ENVÍO

La División de Transporte Marítimo gestiona una flota de buques tanque para petróleo y productos derivados que operan a nivel mundial.

Principalmente trabaja para diferentes compañías petroleras y comerciales importantes, grupos de armadores, organismos públicos y fletadores de buques internacionales.

Compromiso de gestionar los asuntos de Salud, Seguridad, Calidad y Medioambiente como parte integral del negocio, cumpliendo al mismo tiempo con los requisitos de los clientes, las normativas y los requisitos organizativos (OVID, SIRE, TMSA).

Con el objetivo de brindar a nuestros clientes servicios competentes, seguros, respetuosos con el medio ambiente y rentables.



SERVICIOS MARINOS EN ALTA MAR

La División Offshore de Ibaizabal cuenta con una larga trayectoria en la prestación de servicios de apoyo a las industrias de exploración y producción de petróleo y gas en alta mar.

La División Offshore de Ibaizabal gestiona una flota de unidades offshore multifuncionales que dan servicio a terminales y plataformas, con funciones de gestión operativa y proyectos de instalación en todo el mundo.

La gestión comercial y naval interna permite al equipo Offshore ofrecer servicios especializados y personalizados a clientes globales, con garantía de seguridad, calidad y un desempeño ambientalmente responsable.

GESTIÓN DE BUQUES EN ALTA MAR	SERVICIOS DE APOYO EN ALTA MAR	SERVICIOS DE GESTIÓN DE TERMINALES DE PETRÓLEO/GNL	REMOLQUE OCEÁNICO / TRANSPORTE	SERVICIOS DE SALVAMENTO	SERVICIOS DE AMARRE



Fuente: Empresa.

2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

MISIÓN

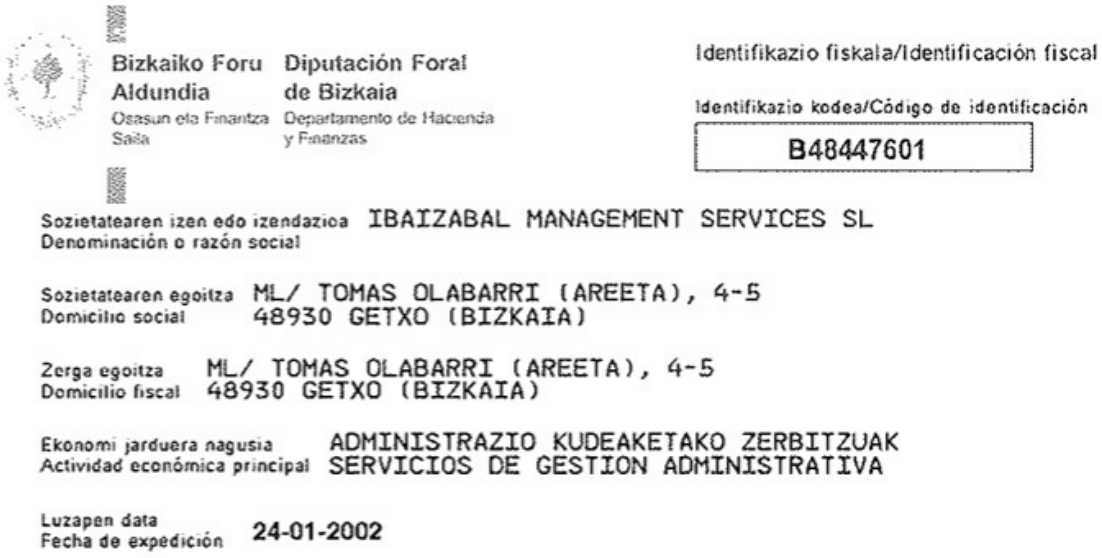
Ofrecer una gama completa de servicios profesionales de gestión de buques, manteniendo siempre a los clientes satisfechos mediante la prestación de una gestión y operación de los buques de la más alta calidad, segura, respetuosa con el medio ambiente y económica, de acuerdo con sus necesidades y expectativas y en pleno cumplimiento de la legislación internacional y nacional, así como de otras normas y directrices del sector.

VISIÓN

Combinar un crecimiento prudente y una rentabilidad continua con la innovación y la imaginación para estar entre los mejores proveedores de servicios de gestión de buques fiables, de calidad, seguros y respetuosos con el medio ambiente, buscando siempre la perfección y la excelencia en la gestión y operación de buques.

Fuente: Empresa.

2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS



Bizkaiko Foru Aldundia
Ogasun eta Finantza Saila

Diputación Foral de Bizkaia
Departamento de Hacienda y Finanzas

Identifikazio fiskala/Identificación fiscal

Identifikazio kodea/Código de identificación

B48447601

Sozietatearen izen edo izendazioa / Denominación o razón social: IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES SL

Sozietatearen egoitza / Domicilio social: ML/ TOMAS OLABARRI (AREETA), 4-5 48930 GETXO (BIZKAIA)

Zerga egoitza / Domicilio fiscal: ML/ TOMAS OLABARRI (AREETA), 4-5 48930 GETXO (BIZKAIA)

Ekonomi jarduera nagusia / Actividad económica principal: ADMINISTRAZIO KUDEAKETAKO ZERBITZUAK SERVICIOS DE GESTION ADMINISTRATIVA

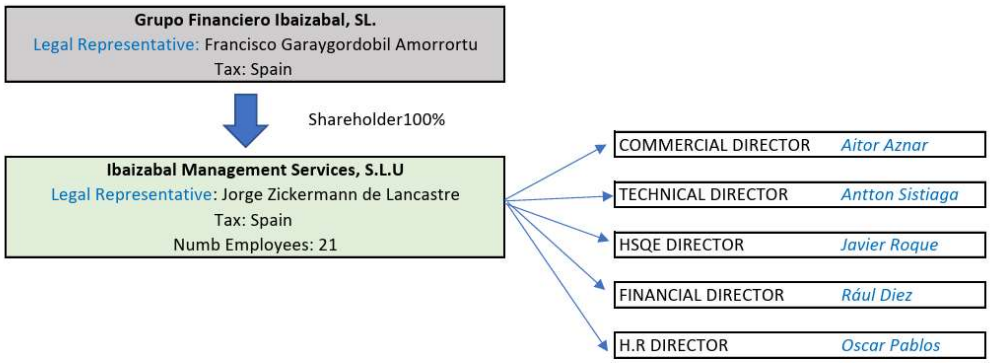
Luzapen data / Fecha de expedición: 24-01-2002

Fuente: Empresa.

2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Fuente: Empresa.

2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.8.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	%
GRUPO FINANCIERO IBAIZABAL, S.L.	España	B95291464	100.00

Fuente: Empresa.

2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.8.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
JORGE ZICKERMANN DE LANCASTRE	España	02787457H	Director Ejecutivo
RAUL DIEZ TRINIDAD	España	44979463L	Director
OSCAR PABLOS	España	20173930D	Director
MARIA JOSE MAZARIEGOS	España	16059706W	Apoderado
OHIANE GOMEZ	España	78926887H	Director Técnico

Fuente: Empresa.

2.9 ACTIVOS

2.9.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.9.2 Rodados

No se detectó información.

2.10 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

El mar como oportunidad laboral, sector atractivo y con futuro
Fuente: diarioelcanal.com Fecha: 19/12/2024

El relevo generacional y la atracción y retención de talento en el mar es uno de los asuntos más relevantes en casi todas las industrias. También en el sector marítimo, que observa una leve recuperación en las vocaciones tras unos años de bajas matriculaciones en las carreras relacionadas con la marina mercante y la pesca.
El Gobierno Vasco es consciente del ocaso de la generación actual y se muestra preocupado por el relevo generacional. Por

ello, y desde el año 1993, ha colaborado en el embarque en prácticas de 2.745 futuros marinos. Ahora, la Consejera de Alimentación, Desarrollo Rural, Agricultura y Pesca, Amaia Barredo ha animado a la juventud a conocer la "gran oferta laboral que tanto la marina mercante como la de pesca de altura y bajura ofrecen en un excelente momento para un necesario relevo generacional, en un sector atractivo, con futuro y que vive un interesante desarrollo tecnológico".

Todos a bordo

Junto al Director de Pesca y Acuicultura, Leandro Azkue, la consejera ha visitado el buque petrolero *Montestena* en el puerto de Bilbao. Tras una toma de contacto en la Asamblea General de la Asociación de Navieros Vascos (Anavas), Amaia Barredo se ha embarcado junto a varios dirigentes del **Grupo Ibaizabal, como su CEO, Jorge Zickermann de Lancastre**; el director de Flota, José María Torre; y el capitán Félix Bidea, con quienes ha recorrido el Abra vizcaíno a bordo de un remolcador de última generación. Ha podido conocer in situ las nuevas capacidades operativas de la embarcación, con maniobras como remolcaje proa a proa y virado de 360 grados.

En su visita al *Montestena*, un buque tanque de 274 metros de eslora, 81.187 GT y 159.236 TPM, la consejera vasca ha escuchado algunos testimonios de los 25 componentes de la tripulación a punto de zarpar a un nuevo destino y comentando con ellos diversos aspectos de su trabajo, formación y expectativas laborales. Además, ha podido conocer el puente de mando, camarotes, cocinas y comedores, control de carga además de la sala de máquinas.

La visita incluyó también la sala de máquinas

Apoyando la formación desde la base

El grupo Ibaizabal forma parte de la Asociación de Navieros Vascos, una organización comprometida con la formación de futuros Oficiales de la Marina Mercante, facilitando las prácticas, tanto académicas como profesionales, a bordo de sus buques asociados. Esa actividad se realiza desde el año 1993 gracias a la colaboración del Gobierno Vasco.

Con este apoyo institucional, Anavas fomenta las vocaciones de la profesión a través de un programa destinado a dar a conocer a las nuevas generaciones el sector y el gran abanico de oportunidades profesionales que este ofrece. Para ello, en el año 2023 ha continuado con el programa de visitas a centros escolares para el fomento de vocaciones de las profesiones marítimas entre los estudiantes, que se puso en marcha en el 2019. Y desde el año 2011, también lleva a cabo labores de intermediación como agencia de colocación autorizada por el Servicio Vasco de Empleo, Lanbide, para lo que dispone de una bolsa de embarque.

Con el objetivo de dar a conocer la profesión, muchas veces desconocida para los estudiantes, así como las posibilidades que ofrece la marina mercante, las visitas a centros de formación consisten en la presentación de un vídeo en el intervienen profesionales de las navieras asociadas y otros componentes del sector, y se ofrecen testimonios en primera persona.

Ibaizabal se impone al gigante alemán BSM y se hace con un contrato de TotalEnergies
Fuente: elmercantil.com Fecha: 21/10/2024

El grupo marítimo español Ibaizabal, que preside Alejandro Aznar, se ha adjudicado el contrato de fletamento de un buque de suministro de gas natural licuado (GNL) para el gigante energético francés TotalEnergies, confirma la multinacional con sede en París. El armador, cuyo core business se reparte entre los petroleros y los remolcadores, ejecutará una inversión de 90 millones de dólares (83 millones de euros) en la construcción del barco en el astillero chino Hudong-Zhonghua, según el digital estadounidense LNG Prime, especializado en la industria del gas, que cita fuentes de la grada asiática. La compañía, con sede en la localidad vizcaína de Getxo, se ha hecho con el contrato frente a la oferta presentada por el potente operador marítimo alemán Bernhard Schultze Shipmanagement (BSM), que gestiona casi 700 barcos en diferentes nichos de negocio, desde graneleros hasta petroleros, pasando por portacontenedores, gaseros y unidades offshore.

La naviera entra de lleno con este contrato en el negocio de suministro de GNL como combustible marino

Ibaizabal recibirá el barco a finales de 2026 para desplegarlo en Omán, en la costa oriental de la península arábiga, donde TotalEnergies está desarrollando el proyecto denominado 'Marsa LNG' para suministrar gas a los armadores que transitan por la zona, que es la puerta de entrada y salida al golfo Pérsico a través del estratégico estrecho de Ormuz. Con esta adjudicación, la naviera amplía su portfolio de servicios y entrará de lleno en el negocio del suministro de GNL como combustible marino, un mercado que está en pleno desarrollo ante la obligación de los armadores de descarbonizar sus flotas para cumplir con las reglamentaciones de la OMI (Organización Marítima Internacional) y de la UE, que se han marcado alcanzar las cero emisiones netas de CO2 en 2050.

Ibaizabal ya está en el bunkering de fuel convencional a través de su filial Naviera Altube con el buque tanque 'Monte Anaga' (2010), de 4.335 toneladas de peso muerto, que tiene su puerto base en Algeciras. Asimismo, ha dado sus primeros pasos en el abastecimiento de GNL con su participación del 25,5% en la empresa Itsas Gas Bunker Supply. Esta sociedad, donde sus socios son la agencia energética del Gobierno vasco EVE (49% del capital) y Naviera Murueta (25,5%), es propietaria de la barcaza 'Oizmendi' (2009), de 2.837 tpm. Esta gabarra fue adquirida y reformada en 2017, dentro de un proyecto comunitario coordinado por Enagás, para añadirle dos tanques de GNL con capacidad para 600 metros cúbicos. El 'Oizmendi', que fue fletado por Cepsa, también tiene su centro de operaciones en Algeciras.

El bunkering de GNL está en ebullición ante la obligación de los armadores de descarbonizar sus flotas

Sin embargo, el buque para TotalEnergies es un 'cañón Berta' para desembarcar con armas y bagajes en el bunkering de GNL. Con 18.600 metros cúbicos de capacidad, 135 metros de eslora y motores mejorados, la embarcación de Ibaizabal será similar a la 'Gas Agility' (2020) y la 'Gas Vitality' (2021), que el astillero Hudong-Zhonghua construyó para el armador japonés MOL y el mismo fletador TotalEnergies. La primera opera en el puerto de Marsella (Francia) y la segunda en el de Rotterdam (Países Bajos), el principal mercado de bunkering en Europa.

Además, la multinacional europea tiene fletada una tercera unidad, la 'Brassavola' (2023), que tiene su base en la dársena de Singapur, el primer centro de suministro de fuel del mundo. Este barco es propiedad del operador asiático V. Group, que fue adquirido por un consorcio liderado por el fondo de inversión inglés Star Capital en septiembre pasado.

ESTE CONTRATO "MEJORA NUESTRA LARGA RELACIÓN EN MARÍTIMO" CON TOTALENERGIES

Según el consejero delegado del grupo Ibaizabal, **Jorge Zickermann**, esta adjudicación "mejora nuestra ya larga relación en el transporte marítimo" con TotalEnergies. "Junto con una empresa líder en el campo del GNL", continúa el ejecutivo, "el proyecto se enmarca en nuestra estrategia de descarbonización de la industria marítima". Además de una amplia escuadra de remolcadores en la Península, Ibaizabal tiene una flota de siete petroleros de 150.000 toneladas de peso muerto

(tpm), fletados en time charter a diferentes compañías energéticas en el mercado internacional del crudo.
Con el plan 'Marsa LNG' en Omán, el objetivo de la multinacional francesa es levantar el primer centro de suministro de gas como combustible para buques mercantes en Oriente Medio. En el proyecto también participa Oman National Oil Company (OQ), la petrolera del sultanato, con el 20% del capital de la sociedad constituida para su puesta en marcha. Entre otras actuaciones, TotalEnergies y OQ construirán una planta de licuefacción de GNL con capacidad para un millón de toneladas al año en el puerto de aguas profundas de Sohar, que tiene una ubicación estratégica fuera del estrecho de Ormuz, a medio camino entre Dubai (EAU), en el golfo Pérsico, y Muscat, la capital de Omán. La producción de GNL comenzará en el primer trimestre de 2028 y su principal destino será al mercado de bunkering de gas en el golfo de Omán. Esta planta tendrá un tanque de GNL de 165.000 metros.
Se prevé que la coyuntura del mercado permita ampliar la colaboración entre TotalEnergies y el armador español
La envergadura de este proyecto y su ubicación a las puertas de Ormuz, por donde pasaron 20,9 millones de barriles de crudo y productos al día en 2023, son una ventana abierta a que la colaboración entre TotalEnergies y el armador español vaya a más para cubrir el incremento de la demanda de gas como combustible marino en plena transición energética. De hecho, los principales armadores del mundo, con independencia del segmento en el que trabajan, están apostando por el GNL para hacer más sostenibles sus flotas.
La hoy convulsa región es vital para el comercio marítimo internacional de crudo y gas. En 2023, el 30% de la producción mundial de crudo vino de Oriente Medio. La gran mayoría de este petróleo salió de cinco países de la OPEP: Arabia Saudí, Irán, Irak, Kuwait y Emiratos Árabes Unidos, según datos de Poten & Partners. El 21% del GNL también pasa por Ormuz. En total, por este estrecho, transitan 1.500 millones de toneladas de mercancías al año, lo que supone un 11% del comercio mundial, informa Clarkson. Todas estas cifran dan una idea de cómo la apuesta de TotalEnergies por levantar un centro de bunkering de GNL en el golfo de Omán se asienta sobre bases muy sólidas.
TotalEnergies es el tercer operador mundial de GNL con una cartera global de 44 millones de toneladas en 2023
Utilizado como combustible marino, el GNL contribuye a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero el 20% en comparación con el fuel convencional. Su potencial ecológico es aún mayor si se utiliza el gas biológico o sintético.
La corporación que preside Alejandro Aznar, que atesora una histórica tradición familiar en la industria marítima vasca, agrupa las participaciones de sus filiales en Grupo Financiero Ibaizabal, que registró unos resultados de 18,9 millones de euros en 2022, según Informa en base a las últimas cuentas depositadas en el registro mercantil. El activo de este sociedad, con un capital social de casi ocho millones, es de 275 millones. TotalEnergies es el tercer operador mundial de GNL con una cartera global de 44 millones de toneladas en 2023. La empresa está posicionada en toda la cadena de valor del producto, lo que incluye la producción, el transporte, el acceso a más de 20 millones de toneladas/año de capacidad de regasificación en Europa, el comercio y el bunkering.

Ibaizabal vende un petrolero por 35 millones de dólares a intereses nigerianos
Fuente: elmercantil.com Fecha: 16/01/2024

El grupo marítimo Ibaizabal, que preside Alejandro Aznar, acaba de vender el petrolero 'Monte Toledo', un suezmax del año 2004 y 150.000 toneladas de peso muerto (tpm), a intereses de Nigeria, el mayor productor de crudo de África, confirman fuentes de la compañía. El armador español se ha embolsado 35 millones de dólares por la transacción del buque, según brókeres marítimos internacionales. El barco, con capacidad para transportar un millón de barriles, era propiedad de su filial Ibaizabal Tankers. Desde septiembre de 2020, el 'Monte Toledo' está integrado en un pool comercial que gestiona el grupo británico Navig8.
El naviero, que tiene una flota de siete petroleros de 150.000 tpm fletados en time charter a diferentes compañías energéticas, ha aprovechado el buen momento del mercado de segunda mano para enajenar el 'Monte Toledo', construido en el astillero japonés Universal Shipbuilding Kawasaki. "Todos los segmentos de petroleros han obtenido beneficios sustanciales en un fuerte mercado de segunda mano en 2023", según el broker marítimo internacional Gibson. A principios de año, la firma londinense sitúa la venta de un suezmax de 10 años en 61 millones de dólares frente a los 85 millones de la adquisición de uno de nueva construcción.
En la misma línea, como se puede observar en el cuadro adjunto, el shipbroker Xclusiv establece un precio de compraventa de 43,8 millones de dólares para un petrolero de 150.000 tpm de 15 años de antigüedad. En 2023, el precio medio de un suezmax de esta edad alcanzó los 41 millones de dólares, con un incremento del 43% frente a los 28,5 millones de 2022, según datos de la griega.
"Las transacciones de fin de año muestran una fortaleza continua en los precios. El mercado de segunda mano se ha mantenido activo y los precios han subido para todos los grupos de edad, donde un petrolero de rango medio de nueva construcción (hasta 45.000 tpm) se valora ahora en la reventa en 52 millones de dólares. Para el tonelaje más antiguo, el crecimiento en términos porcentuales ha sido aún mayor. Hasta noviembre de 2023, se han vendido unos 550 petroleros, el segundo total anual más alto jamás registrado", explica el consejero delegado de Concordia Maritime, Erik Lewenhaupt, que presta servicios al grupo marítimo suizo Stena.
El 'Monte Toledo', rebautizado como 'Adebomi', se mantiene en un pool comercial gestionado por el grupo Navig8
Aunque vendido a intereses de Nigeria, donde el petróleo supone el 50% de su PIB e invierten muchas empresas petroleras internacionales (Shell, Chevron, Eni, Texaco, Exxon Mobil, etc), el nuevo armador registrado del 'Monte Toledo' es Signum Ship Management a través de Adebomi, ambas sociedades con sede en Estambul (Turquía), informa Equasis. En concreto, Signum aparece como operador comercial del petrolero comprado a Ibaizabal y también es titular y explota otros dos pequeños buques de producto de 7.000 tpm. El nuevo titular ha cambiado la bandera del buque, transfiriéndolo del registro de Madeira al de Panamá, y su nombre, bautizándolo como 'Adebomi'. La sociedad clasificadora es Lloyd's Register.
El buque vendido por Ibaizabal continúa operando en el seno de Navig8, grupo con sede en Reino Unido que está especializado en la gestión comercial en el mercado spot de pools o agrupaciones de barcos de diferentes armadores. Navig8 gestiona 11 pools y 125 buques para el transporte de crudo y derivados. Cuando se escriben estas líneas, el petrolero acababa de pasar el estrecho de Calais con destino al puerto polaco de Gdansk, donde tenía previsto arribar el miércoles 17 de enero, según Vessel Finder. La anterior dársena de escala, hace 14 días, fue As-Suways, en Egipto, en el extremo sur del Canal de Suez.
El grupo que preside Alejandro Aznar factura 90 millones en España. Entre 2018 y 2019, recibió cuatro petroleros suezmax

construidos por Navantia en el astillero de Puerto Real (Cádiz). Ibaizabal Tankers invirtió 290 millones de euros en las citadas unidades, de las que dos operan en time charter para Cepsa y otros dos para la petrolera francesa Total.
IBAIZABAL AMPLÍA SU HUELLA EN LA PENÍNSULA CON LA COMPRA DE LA COMPAÑÍA DE REMOLCADORES PORTUGS
Por otra parte, Ibaizabal, con sede en la localidad vizcaína de Getxo, ha ampliado su negocio de remolcadores con la adquisición de la compañía lusa Portugs–Consultoria (Portugs), que dispone de una flota de 11 embarcaciones que prestan servicios de remolque y asistencia a buques en las dársenas de Lisboa y Sines. Esta operación, realizada a través de Grupo Financiero Ibaizabal, implica el desembarco de la española en el país vecino y ampliar su huella en el segmento de los remolcadores de puerto en la Península. La compraventa ya ha recibido el visto bueno de la Autoridad de la Competencia de Portugal.
En nuestro país, sus filiales en este negocio son Compañía de Remolcadores Ibaizabal, que opera en el puerto de Bilbao; Sertosa Norte, en los de A Coruña, San Ciprián y Ferrol; Remolques y Navegación, en el de Tarragona; y Remolcadores de Pasajes, en la rada guipuzcoana. Otro nicho es el apoyo a plataformas de exploración y producción de petróleo y gas en alta mar, que presta a través de las subsidiarias Flotanor, Ibaigol e Ibaizabal Management Servicios.

Ibaizabal, la naviera vasca de Alejandro Aznar, entra en Portugal con la compra de Portugs
Fuente: eleconomista.es Fecha: 02/11/2023

Ibaizabal, uno de los principales grupos españoles dedicados a los servicios portuarios y navieros, desembarca en Portugal. El grupo vasco ha llegado a un acuerdo para adquirir la compañía lusa Portugs, firma con sociedades que prestan servicios de remolque y emergencia a buques en los puertos de Lisboa y Setúbal.
Con la adquisición, pendiente de las autorizaciones habituales en este tipo de transacciones, la empresa que preside y controla Alejandro Aznar Sainz, también accionista y presidente de Bodegas de los Herederos del Marqués de Riscal, da el salto al exterior y refuerza su actividad en el desarrollo de servicios portuarios.
Portugs está controlada por Pioneiro do Rio, que cuenta entre sus actividades con servicios de atraque y amarre para buques comerciales en los puertos de Lisboa y Sines
Portugs está controlada por Pioneiro do Rio, que cuenta entre sus actividades con servicios de atraque y amarre para buques comerciales en los puertos de Lisboa y Sines. Esta empresa acordó el pasado verano la adquisición de la participación que ostentaba Grupo Sousa. Entre las compañías que forman parte del perímetro de Portugs destaca Svitzer Portugal, la filial del gigante alemán Maersk que adquirió en 2019.
Ibaizabal instrumenta la compra a través del holding Grupo Financiero Ibaizabal. La firma, heredera de Naviera Aznar y con sede en Getxo (Vizcaya), es un proveedor de servicios integrados de gestión de buques para las industrias navieras internacionales y offshore. Ha estado vinculado al negocio marítimo desde 1860, focalizado en la operación y gestión de su propia flota de buques, principalmente, y de terceros.
Ibaizabal distribuye sus actividades en cuatro áreas principales: servicios portuarios, que se subdivide en operaciones de remolque y salvamento -tiene más de una veintena de remolcadores que operan en los puertos de Bilbao, A Coruña, Tarragona y Pasajes- y en amarre a puertos y terminales -Valencia y A Coruña-; Offshore, centrada en servicios de apoyo a las industrias de exploración y producción offshore de petróleo y gas; transporte marítimo (tankers y bunkers), que gestiona una flota de petroleros y buques cisterna que operan en todo el mundo; y astilleros, para la reparación y mantenimiento de navíos.
Esta última actividad la instrumenta a través de Valentia Maritime Group (VMG), fruto de la compra en 2020 de los activos del astillero valenciano Vulkan en el puerto de Sagunto.

La Asociación de Navieros Vascos pone la formación en el centro de su actividad
Fuente: diarioelcanal.com Fecha: 22/12/2022

La Asociación de Navieros Vascos (ANAVAS) ha celebrado su tradicional Junta General ordinaria con la que finaliza un año lleno de incertidumbre. Es la primera reunión de todos los miembros de la junta y de los “old fellows” desde el inicio de la pandemia, ya que la precaución se ha impuesto a los deseos de encontrarse en persona, hasta ahora.
Durante la junta, presidida por Alejandro Aznar, se ha puesto en valor la “rentabilidad social” del programa de embarque de alumnos de las Escuelas de Náuticapara las prácticas obligatorias, contribuyendo a la formación de 144 personas cualificadas como oficiales, tanto en puente como en máquinas.
Según el secretario general de la asociación, Santiago Bilbao, por desgracia, no todas ellas se quedarán en el sector, sino que, “tradicionalmente, sólo una cuarta parte de los alumnos formados acepta un empleo en la mar”. A pesar de las atractivas condiciones de trabajo y los altos salarios, “aún pesan en el imaginario colectivo las circunstancias de vida de antaño”, hoy superadas por la comodidad de los buques, la facilidad en las comunicaciones y las mareas, mucho más cortas. Así, “contribuimos a la creación de talento” que, a veces, se queda en tierra, señala Santiago Bilbao.
Los retos del futuro
La escasez de personal formado es uno de los retos a los que se enfrenta la industria marítima a nivel internacional, pero no es el único. La descarbonización en el transporte marítimo, impuesta por la OMI y cada día más demandada incluso por lo cargadores, es un quebradero de cabeza por la inexistencia de combustibles “limpios” a precios asequibles. También son escasos los motores preparados para trabajar con estos nuevos combustibles (GNL, metanol, hidrógeno…) y los fabricantes no saben cual es el vector de acierto, la opción con más futuro. “Nos enfrentamos a la distinta velocidad de la fabricación de motores y el deseo de los navieros por descarbonizar su actividad”, señala el secretario general de ANAVAS.
En cuanto al ámbito interno de la Asociación, se conoció la próxima sustitución de Santiago Bilbao al frente de la secretaría general, cargo que será asumido por Patxi Garaygordobil, presidente de **Ibaizabal Management Services**, quien deberá ocuparse, entre otras cuestiones, de coordinar el stand propio de ANAVAS en la próxima World Maritime Week (WMW) de Bilbao.

Bautismo, bendición y puesta en servicio del nuevo remolcador con propulsión dual del puerto de Bilbao
Fuente: sectormaritimo.es Fecha: 28/07/2020

Se trata del primer remolcador con propulsión dual construido en España, y ha supuesto un gran esfuerzo de ingeniería, debido a la novedad del diseño, y un paso importante para avanzar en la dotación de buques aún más sostenibles.
El remolcador *Ibaizabal Quince*, propulsado a gas natural licuado y gasoil, ya forma parte de la flota del servicio portuario de remolque del puerto de Bilbao, tras el bautismo y bendición que ha tenido lugar hoy con la presencia, entre otras autoridades, de la Consejera de Desarrollo Económico e Infraestructuras del Gobierno Vasco, Arantxa Tapia.
En el acto han intervenido, junto con la consejera Tapia, el presidente de la Autoridad Portuaria de Bilbao, Ricardo Barkala; el presidente de la Compañía Remolcadores **Ibaizabal**, Alejandro Aznar; el CEO de Astilleros Murueta, Juan Arana; el director general de Enagás, Juan Andrés Diez de Ulzurrun; y el presidente de Puertos del Estado, Francisco Toledo. Ha ejercido de madrina Leticia Canales.
El buque es propiedad de la Compañía Remolcadores Ibaizabal, titular de la licencia para la prestación del servicio portuario de remolque en el puerto de Bilbao, y con su construcción -llevada a cabo por Astilleros Murueta- esta compañía cumple su plan de inversiones en cuanto a renovación de flota e innovación y modernización se refiere, en cumplimiento con el vigente pliego de condiciones regulador del servicio.
El buque cuenta con 28 metros de eslora,12 metros de manga, un registro bruto de 397 gt, una capacidad de tiro de 55 toneladas y alcanza una velocidad de 12 nudos. Su característica más importante es que puede utilizar gas natural licuado como combustible y, por lo tanto, es un ejemplo de utilización de energías limpias para el transporte y medioambiente impulsado por la Unión Europea a través de la Directiva 2014/94/UE del Parlamento Europeo y del Consejo de la UE de 22 de octubre 2014, relativa a la implantación de una infraestructura para los combustibles alternativos.
Con esta finalidad Remolcadores Ibaizabal, Astilleros Murueta, la Autoridad Portuaria de Bilbao, Puertos del Estado, Enagás y el Gobierno Vasco, a través del Ente Vasco de la Energía, están presentes en la convocatoria Connecting Europe Facility (CEF), Call 2014 F02, del proyecto CORE LNGas Hive, que pretende contribuir a la descarbonización de los corredores europeos del Mediterráneo y del Atlántico.
Por ello, *Ibaizabal quince* surge de la propuesta conjunta del EVE y de Ibaizabal, y coordinada por Enagás dentro de este programa, y es pionero en el Estado.
En este contexto, Euskadi ha liderado ya tres proyectos de implantación de GNL en el ámbito marítimo, que han recibido fondos de la Comisión Europea. Estos proyectos han permitido adquirir un amplio grado de desarrollo tecnológico y especialización, posicionándonos en la primera línea mundial en esta materia, y son:

- La adaptación del pantalán de la regasificadora Bahía de Bizkaia Gas para que barcos de pequeño tamaño puedan cargar gas licuado desde estas instalaciones.
- La puesta en marcha de un barco suministrador de GNL capaz de abastecer a los buques barco a barco, tanto en puerto como en el exterior, que comenzó a operar en febrero de 2018.
- Por último, la construcción y puesta en marcha de un remolcador a gas natural, liderado por el Grupo Financiero Ibaizabal, que hoy ha sido bautizado.

Fernando Vidal: entre Ibaizábal, Marqués de Riscal y el Deportivo

Fuente: economiadigital.es Fecha: 20/12/2019

Fernando Vidal se postula como el claro candidato a la presidencia del Deportivo. El que fuera consejero del Deportivo entre 2014 y 2017 ha preparado su proyecto con un equipo en el que figuran dos pesos pesados del mundo empresarial como el sobrino político de Amancio Ortega, Juan Carlos Rodríguez Cebrián (exdirector general de Inditex), y Ricardo González (dueño del grupo de casinos y salas de bingo en Venezuela, Gambling 777 Investor, y socio de Varsil).
Pero el bagaje empresarial no solo lo aportan sus colaboradores, sino también él mismo. Y es que Fernando Vidal, además de haber sido presidente del OAR 1952 de balonmano y consejero del Deportivo, acredita en su hoja de servicios las casi dos décadas que ha permanecido al frente o en la cúpula de empresas navieras como el grupo vasco **Ibaizábal** o la firma Maritime Global Services (MGS).
Carrera en el mar
Fernando Vidal capitanea desde el año 2001 Maritime Global Services, que logra casi cuatro millones de euros de facturación anuales y un millón de euros de beneficios. La compañía, que cuenta con seis lanchas, un remolcador, cuatro buques anticontaminación y tres gabarras está especializada en brindar apoyo en las tareas de amarre y desamarre de buques en el Puerto de A Coruña.
Es allí donde tiene instalada su base de operaciones y donde emplea a casi 30 personas, con las que también lleva a cabo el transporte marítimo de tripulantes o actividades de limpieza del medio acuático.
Vidal es el accionista de referencia en esta compañía en cuyo capital también emerge, con una participación minoritaria, Ibaizábal. El candidato a la presidencia del Deportivo mantiene estrechos vínculos con la naviera vasca, para la que ha desempeñado actividades comerciales en busca de oportunidades de mercado en América Latina y los países del Caribe. De hecho, Vidal es uno de los consejeros en una de las filiales del **grupo Ibaizábal (Ibaizábal Management Services),** que en Galicia cuenta con filiales como Sertosa Norte (de la que Vidal fue consejero) o Remolcadores del Noroeste (Renosa), que fue adquirida a Navantia para hacerse fuerte en el negocio remolcador del Puerto de Ferrol.
Desembarco en los vinos
La actividad de Fernando Vidal en el sector marítimo le ha valido también para convertirse en presidente de la Asociación Española de Empresas de Amarre. Pero no toda la actividad empresarial del, por ahora, único candidato a la presidencia del Deportivo está ligada al mar.
Y es que Fernando Vidal también está vinculado a la bodega Marqués de Riscal, perteneciente a la denominación de origen de la Rioja Alavesa. La firma vasca tiene a Ibaizábal como socio mayoritario en su capital y además de la producción de vino de la Rioja Alavesa, también elabora vinos de las denominaciones de origen Rioja y Rueda (Valladolid) y cuenta en sus instalaciones con un hotel diseñado por Frank Gehry (arquitecto que diseñó el Guggenheim), que actualmente está arrendado a la cadena Starwood Hotels & Resorts.

El petrolero “Monte Ulía” sale a pruebas de mar

Fuente: puentedemando.com Fecha: 01/06/2019

El petrolero "Monte Ulía", cuarto y último del contrato de **Ibaizábal** construidos en el astillero de Navantia Puerto Real, realiza sus pruebas de mar tras compensar agujas. La previsión es que sea entregado a su armador en este mes, para que entre en vigor el contrato de fletamento a largo plazo con la petrolera francesa Total.
Con este buque tipo suezmax, puesto a flote en marzo pasado, se cierra un capítulo dedicado a la construcción mercante en la factoría gaditana, en el que ha vuelto a construir petroleros de crudo después de veinte años.
De momento, las perspectivas de carga de trabajo se centran en la construcción de una veintena de soportes para un parque eólico marino en Escocia, que generará 382.000 horas de trabajo durante un año y ocupará a unas 250 personas. Otro medio millón de horas llevará una subestación de alta tensión para la noruega Aibel, a instalar en el mar del Norte, en el que participarán 350 personas entre 17 y 25 meses. En ambos casos, son contratos relacionados con Iberdrola.
La factoría participa, asimismo, en la fabricación de módulos para las cinco corbetas del contrato con Arabia Saudí, que serán construidas en el vecino astillero de San Fernando y está pendiente la construcción de un BAM para servicio subacuático y el transporte del Ejército de Tierra.

Murueta bota para Ibaizabal el primer remolcador a puerto de propulsión dual construido en España
Fuente: diariodelpuerto.com Fecha: 22/05/2019

Se trata del primer remolcador de puerto con propulsión dual construido en España, y ha sido diseñado íntegramente por Astilleros Murueta con un gran esfuerzo de ingeniería debido a la novedad del diseño.
Tras la botadura, se continuará con la construcción del barco a flote en Astilleros Murueta, y el buque se entregará al armador en los primeros meses de 2020. El pasado año Astilleros Murueta entregó al armador vasco Itsas Gas Bunker Supply (participado por Remolcadores Ibaizabal) la transformación del buque "Oizmendi" para el suministro de GNL (Gas Natural Licuado).
El buque "Ibaizabal Quince" es un remolcador de 28 metros de eslora, 12 de manga y un puntal de 4,80 metros que cuenta con un tiro de 57 toneladas y esta propulsado por dos motores Wartsila 9L20DF TIER III, de 1.665 Kwx que pueden utilizar GNL como combustible. Además cuenta con dos monitores de agua a alta presión para desempeñar labores de lucha contra el fuego.
Astilleros de Murueta
Astilleros de Murueta es un grupo industrial fundado en 1943, con una gran tradición y arraigo en el País Vasco. Cuenta con dos astilleros, uno en la Ría de Urdaibai (Murueta) y otro en la Ría de Bilbao (Erandio), que en total dan empleo a más de 500 trabajadores. La carga de trabajo actual de Astilleros Murueta está formada por seis buques. Junto con el "LNG Ibaizabal Quince", el astillero tiene en construcción dos buques, ambos para el armador groenlandés "Royal Greenland"; un buque de transporte de pescado vivo para el armador noruego Alsaker y en breve comenzará la construcción de un nuevo buque arrastrero para "Ice Trawl Greenland" y de un buque atunero congelador para el Grupo Jadran.
Remolcadores Ibaizabal
La Compañía de Remolcadores Ibaizabal se constituyó el 13 de noviembre de 1906, contando con una pequeña flota de remolcadores y aljibes. Tras continuas renovaciones y según las necesidades del Puerto de Bilbao, la flota de la compañía está formada por una amplia gama de remolcadores, dedicados no sólo al puerto interior de Bilbao, sino también al puerto petrolero.
La botadura del "Ibaizabal Quince" tuvo lugar en la tarde del pasado lunes en las instalaciones que Astilleros Murueta tiene en Erandio, junto a la Ría de Bilbao. Foto J.P.

El Instituto Marítimo Español reunió en Madrid a lo más representativo del sector marítimo, con motivo de su 30 aniversario
Fuente: interempresas.net Fecha: 08/07/2014

El pasado 3 de julio el Instituto Marítimo Español celebró su 30 aniversario en el madrileño Museo del Traje, fiesta en la que se dieron cita numerosos profesionales del sector marítimo y logístico españoles, así como alumnos y antiguos alumnos del IME. La celebración sirvió como enclave para la entrega de los premios de fotografía, que con motivo de este aniversario, el IME había convocado el pasado mes de abril. Este evento sirvió para que la dirección del Instituto Marítimo Español agradeciera al público asistente su apoyo a lo largo de estos 30 años.
Entidades como Bureau Veritas, la Asociación Española de Derecho Marítimo, Clúster Marítimo Español, Escuela de Navales, Cepsa, Repsol, Anave, Naviera Suardiaz, MSC, Bergé Marítima, Iberdrola, RSA, entre otras muchas, quisieron, con su presencia mostrar su apoyo al IME.
El evento contó con la actuación del humorista Leo Harlem, que arrancó durante casi una hora, la carcajada de los asistentes, en un monólogo que quiso adecuar, en buena parte, al sector marítimo.
El concurso de fotografía que el Instituto Marítimo Español había convocado a través de sus redes sociales y su página web, fue clausurado en este evento, con el acto de entrega de los tres premios. Cabe señalar que este concurso fue patrocinado por las siguientes entidades: Albors Galiano Portales, Bureau Veritas, Grupo Comismar, Casas & García Castellano Abogados, FEM Shipbrokers, **Ibaizabal Management Services**, RSA, Ruiz Gálvez Abogados y Grupo Suardiaz.
Los ganadores del mencionado certamen fueron:
Primer Premio: Javier López Rodríguez, autor de "Estrecho de Gibraltar"
Segundo Premio: Manuel Pozo Coronado, autor de "Niño pescando"
Tercer Premio: Iguazel Bartolomé, autora de "Sembawang Approaches"

El Grupo Ibaizabal cumple 150 años de actividad marítima recibiendo dos petroleros de nueva construcción
Fuente: anave.es Fecha: 01/11/2012

El Grupo Ibaizabal, que tuvo como primer capitán a Eduardo Aznar de la Sota, un hombre que decidió cambiar su destino y se hizo a sí mismo, cumple 150 años de actividad marítima, estrenando dos petroleros suezmaxes gemelos de nueva construcción: el "Montesperanza" y el "Montestena", de 159.000 tpm cada uno, construidos en el astillero surcoreano Samsung

Heavy Industries, cuya entrega está prevista para enero y marzo de 2012 respectivamente. En plena crisis financiera internacional, con especial incidencia en nuestro país, Ibaizabal saca lecciones de su larga experiencia para navegar contra vientos y mareas. Desde el año 2000, ha adquirido un total de 20 buques de nueva construcción: 6 buques tanque, 2 unidades de offshore y 12 remolcadores.
Alejandro Aznar, Presidente de **Ibaizabal Management Services** y de la Asociación de Navieros Vascos (igualmente Vicepresidente de ANAVE de 2003 a 2009), subraya que "es la historia de una familia empresarial, más que de una empresa familiar." Eduardo Aznar de la Sota, primer marqués de Bérriz, fundó la primera empresa del grupo en 1861. Era descendiente de una familia de brigadieres de la armada española y, aunque en un principio iba a seguir el mismo camino que sus antepasados, finalmente, gran conocedor del transporte marítimo en Bilbao, decidió crear una correduría marítima (intermediario en los contratos de fletamento entre los armadores del buque y los fletadores).
Posteriormente, Eduardo Aznar fue adquiriendo minas de la región. En 1880, fue nombrado vicecónsul en Bilbao de Portugal y los Estados Unidos. Dos años más tarde, se creó la primera empresa naviera familiar, Compañía Bilbaína de Navegación, una de las pocas de gran tamaño creadas en Bilbao no vinculadas a capital inglés. Reunía varios vapores que viajaban a Inglaterra con mineral de hierro y retornaban con carbón. Eduardo Aznar fue igualmente uno de los socios fundadores de la Cámara de Comercio de Bilbao y Presidente honorario de la recién creada Asociación de Navieros de Bilbao y de la Liga Marítima Española. En 1900, recibió de la reina regente, María Cristina de Habsburgo-
Lorena, el título de marqués de Bérriz.
"La trayectoria de Eduardo Aznar de la Sota responde a la de un hombre hecho a sí mismo que, a partir no del apellido, sino sobre todo del mérito, básicamente de sus conocimientos y su trabajo, logró encumbrarse en los estratos más altos de la sociedad bilbaína y española de principios del siglo XX", resume Jesús María Valdaliso, en su libro titulado "La familia Aznar y sus negocios".
Compañía Bilbaína de Navegación cesó su actividad a comienzos del siglo XX, "pues si algo caracteriza al negocio marítimo es su volatilidad, sus olas, siempre arriba y abajo", recuerda Alejandro Aznar. Posteriormente, la familia operó tráficos tramp y líneas regulares mixtas de carga y pasaje fundamentalmente a Suramérica. Hoy en día, el grupo está centrado principalmente en el transporte de crudo, el apoyo a la industria offshore, la lucha contra la contaminación (con dos buques para los que tienen contratos con Sasemar y la agencia europea de seguridad marítima EMSA), y actividades de remolque portuario y salvamento marítimo.
En esta larga trayectoria, la familia ha ido creando diversas empresas, solapadas en muchos casos: Colectiva Sota y Aznar, Naviera Sota y Aznar, Naviera Aznar, Naviera Vascongada y una segunda Naviera Bilbaína. También se integraron en otros negocios marítimos, como Astilleros Euskalduna, Astilleros Juliana en Gijón y, actualmente, Grupo Ibaizabal, creada en 1906. Cabe destacar igualmente que Alejandro Zubizarreta y Eduardo Aznar y Coste, padre de Alejandro Aznar, fueron presidentes de OFICEMA (Oficina Central Marítima), antecesora de ANAVE.
El final del franquismo y la integración de España en la Comunidad Económica Europea supusieron un cambio en las reglas del juego que llevaron al cese de la actividad de Naviera Aznar y al desmantelamiento del grupo de empresas de la familia. Jesús María Valdaliso señala que estos cambios "actuaron como catalizador de un proceso de renovación del tejido empresarial del país, que ha traído consigo empresarios más dinámicos y empresas más competitivas y más acostumbradas a competir no sólo en el mercado nacional, sino en el mercado internacional."
En la situación actual de crisis financiera, el Presidente de Ibaizabal subraya que el objetivo del grupo es "capear el temporal. No estamos preocupados por el tamaño, sino por que la empresa sea financieramente sana."
En 150 años, 5 generaciones han ido llevando el timón del grupo: Alejandro Aznar es la quinta, y la sexta ya está trabajando en él: Aitor Aznar Valle-Iturriaga, sobrino de Alejandro, desempeña diversos cargos directivos en varias de las empresas.
La historia de esta familia empresarial quedará recogida en un libro conmemorativo que Ibaizabal publicará en breve.

2.11 CERTIFICACIONES

2.11.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	ISO 14001:2015	BUREAU VERITAS	13/01/2025	12/01/2028
2	ISO 45001:2018	BUREAU VERITAS	13/01/2025	12/01/2028
3	ISO 9001:2015	BUREAU VERITAS	13/01/2025	12/01/2028



Bureau Veritas Certification

Certificación

Concedida a

GRUPO IBAIZABAL

MUELLE TOMÁS OLABARRI 4, PLANTA 5º DCHA - 48930 - GETXO - BIZKAIA - ESPAÑA

Bureau Veritas Certification certifica que el Sistema de Gestión ha sido auditado y encontrado conforme con los requisitos de la norma:

NORMA

ISO 9001:2015

El Sistema de Gestión se aplica a:

SERVICIO DE REMOLQUE EN PUERTO Y DE ALTURA. SERVICIO DE SALVAMENTO Y CONTRAINCENDIOS. OPERACIONES OFFSHORE. SERVICIO ANTIPOLUCIÓN EN EL MAR. CENTRO DE FORMACIÓN MARÍTIMA.

Número del Certificado:	ES151632 - 1
Aprobación original:	13-01-2025
Auditoría de certificación/renovación:	20-12-2024
Caducidad del ciclo anterior:	NA
Certificado en vigor:	13-01-2025
Caducidad del certificado:	12-01-2028

Este certificado está sujeto a los términos y condiciones generales y particulares de los servicios de certificación

Bureau Veritas Iberia S.L.
C/ Valportillo Primera 22-24, 28108 Alcobendas - Madrid, España

ENAC
CERTIFICACIÓN ISO 17021 NºDA / C-SC004

1/2



Bureau Veritas Certification

IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES, S.L.

MUELLE TOMÁS OLABARRI, 4 - 4 CENTRO - 48930 - LAS ARENAS - BIZKAIA - ESPAÑA

Bureau Veritas Certification Holding SAS - UK Branch certifica que el Sistema de Gestión de la organización indicada ha sido auditado y se encuentra conforme a los requisitos de las normas de gestión siguientes

ISO 14001:2015

Alcance de certificación

GESTIÓN NAVIERA DE OTROS BUQUES DE CARGA.

Fecha de certificación original:	04-10-2016
Fecha de caducidad del ciclo anterior:	29-10-2024
Fecha de auditoria de certificación/ recertificación:	11-10-2024
Fecha de inicio del ciclo de certificación / recertificación:	30-10-2024

Sujeto a un funcionamiento continuo y satisfactorio del Sistema de Gestión de la organización, este certificado caduca el: 29-10-2027

Número de certificado: ES149877 Versión: 1 Fecha de revisión: 29-10-2024

Dirección de la Entidad de Certificación: 5th Floor, 100 Lower Thames Street, London, EC3R 6DL, United Kingdon
Dirección Oficina Local: C/Valportillo Primera 22-24, Edificio Caoba, 28108 Alcobendas, Madrid, Spain

Información adicional sobre el alcance y validez de este certificado y la aplicación de los requisitos del sistema de gestión, pueden obtenerse consultando a la organización. Para confirmar la validez de este certificado, por favor contacte en el número +34912702200

URAS Certificado Plantilla Single site Rev.4.2 1/1 04 Octubre 2024

0008



Bureau Veritas Certification

Certificación

Concedida a

GRUPO IBAIZABAL

MUELLE TOMÁS OLABARRI 4, PLANTA 5º DCHA - 48930 - GETXO - BIZKAIA - ESPAÑA

Bureau Veritas Certification certifica que el Sistema de Gestión ha sido auditado y encontrado conforme con los requisitos de la norma:

NORMA

ISO 45001:2018

El Sistema de Gestión se aplica a:

SERVICIO DE REMOLQUE EN PUERTO Y DE ALTURA. SERVICIO DE SALVAMENTO Y CONTRAINCENDIOS. OPERACIONES OFFSHORE. SERVICIO ANTIPOLUCIÓN EN EL MAR.

Número del Certificado:	ES151633 - 1
Aprobación original:	13-01-2025
Auditoría de certificación/renovación:	20-12-2024
Caducidad del ciclo anterior:	NA
Certificado en vigor:	13-01-2025
Caducidad del certificado:	12-01-2028

Este certificado está sujeto a los términos y condiciones generales y particulares de los servicios de certificación

Bureau Veritas Iberia S.L.
C/ Valportillo Primera 22-24, 28108 Alcobendas - Madrid, España

1/2

Fuente: Empresa.

2.11.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	4	2	9	15
2023	4	2	7	13
2024	4	2	15	**21**

INFORME:
NÚMERO ANUAL MEDIO DE TRABAJADORES EN SITUACIÓN DE ALTA

Según consta en las bases de datos de la Tesorería General de la Seguridad Social, a **28-10-2025**, en la empresa **IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES, S.L.**, con código de cuenta de cotización principal **48 103618085**, el número anual medio de trabajadores que han permanecido de alta en algún momento durante los tres últimos años es el siguiente: **17,43**

Para el cáculo del número anual medio de trabajadores indicado en al parrafo anterior se han tenido en cuenta los siguientes criterios:

El número resultante es el cociente de dividir la suma de los días en situación de alta de todos los trabajadores de la empresa, —con independencia del código de cuenta de cotización, y titularidad de la empresa donde hayan permanecido en situación de alta—, durante el período comprendido entre **28-10-2025** y **29-10-2022**, por el número de días naturales correspondientes a ese período. Si el período indicado no son tres años, la última fecha corresponde a la fecha en que causó alta el primer trabajador de la empresa.

En el número de trabajadores se han tenido en cuenta los períodos en los que los trabajadores han permanecido en situación de alta a tiempo parcial.

El presente informe se emite para dar cumplimiento a lo establecido en el artículo 47.8.e) del Real Decreto 1098/2001, de 12 de octubre, por el que se aprueba el Reglamento General de la Ley de Contratos de las Administraciones Públicas.

De conformidad con los terminos de la autorización número **022375**, concedida en fecha **15/11/1999** a **IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES, S.L.** por la Tesorería General de la Seguridad Social, certifico que estos datos han sido transmitidos y validados por la misma e impresos de forma autorizada, surtiendo efectos en relación con el cumplimiento de las obligaciones conforme al artículo uno de la orden ESS/484/2013 de 26 de marzo (BOE de 28 de marzo).

El usuario principal

Fdo.: PABLOS MARTIN OSCAR MARIA

Fuente: Empresa.

2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

La empresa no informó detalle de personal subcontratado.

3- Situación Comercial

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
Enero 2025	$ 257 979	$ 65 124	EUR
Febrero 2025	$ 278 338	$ 80 383	EUR
Marzo 2025	$ 268 337	$ 51 903	EUR
Abril 2025	$ 370 814	$ 69 510	EUR
Mayo 2025	$ 267 979	$ 44 754	EUR
Junio 2025	$ 267 806	$ 28 696	EUR
Julio 2025	$ 267 806	$ 36 514	EUR
Agosto 2025	$ 267 531	$ 81 107	EUR
Septiembre 2025	$ 267 807	$36 514	EUR
TOTAL	**$ 2 514 397**	**$ 494 505**	**EUR**

Fuente: Empresa.

3.2 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.3 PROVEEDORES

La empresa no informó Proveedores.

3.4 CLIENTES

La empresa no informó Clientes.

3.5 SEGUROS

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	ROTECTION AND INDEMNNITY	TINDALL RILEY BRITANNIA LTD	N/A	$ 1 000 000 000	USD
2	HULL & MACHINERY TOWING DIVISI	ASTERRA PARTNERS	N/A	$ 124 791 000	EUR

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS	No se encontraron registros
DEUDA	No se encontraron registros

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA (BBVA)	$ 0	EUR/USD
2	CAIXABANK	$ 0	EUR/USD
3	BANCO SANTANDER	$ 0	EUR/USD

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES SL -
Fecha: 12/11/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GRUPO FINANCIERO IBAIZABAL SL -
Fecha: 12/11/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: ZICKERMANN DE LANCASTRE JORGE -
Fecha: 12/11/2025

Negative

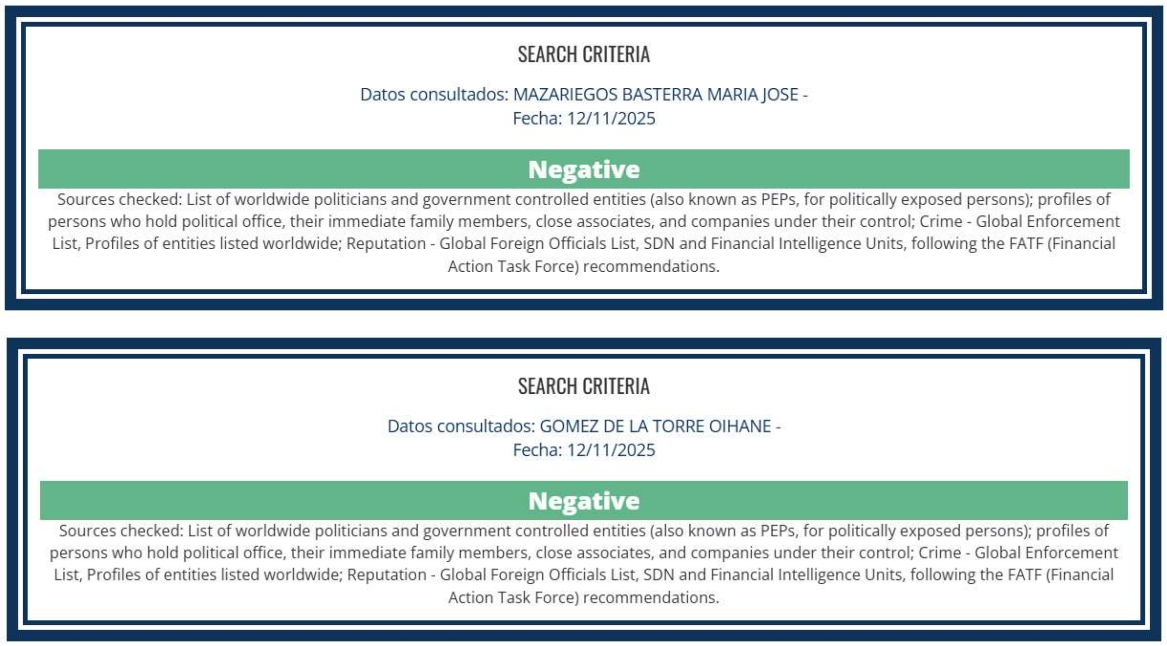
Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PABLOS MARTIN OSCAR MARIA -
Fecha: 12/11/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.



Consultar con el área Gestión de Proveedores.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

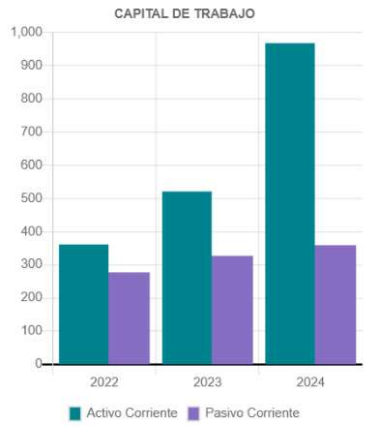
8- Estados Contables

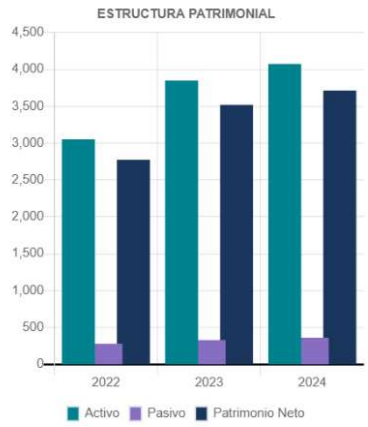
8.1 DATOS CONTABLES

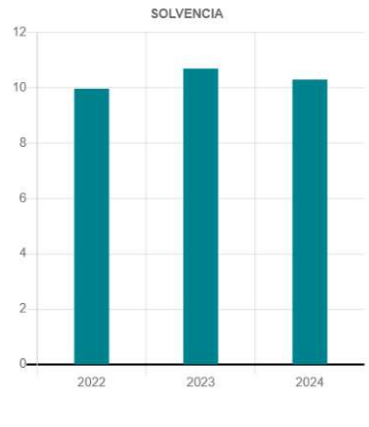
Activo

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Caja y Bancos	48	41	54
Inversión corriente	0	44	1
Ant Créditos por ventas	9	1	151
Otros Créditos	0	425	754
Bienes Cambio	0	0	0
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	305	11	9
Total De Activo Corriente	362	522	969
Créditos Por Ventas	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	2 255	2 914	2 710
Bienes De Uso Valor De Origen	607	542	542
Depreciación Acumulada	304	253	267
Bienes De Uso	303	289	275
Activos Intangibles	134	125	121
Otros Activos No Corrientes	0	0	0
Total Activo No Corriente	2 692	3 328	3 106
Total Activo	3 053	3 850	4 075

Montos expresados en miles de Euros



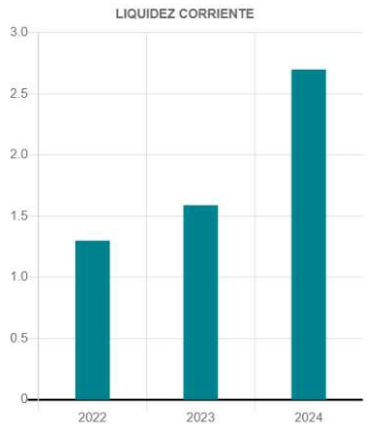


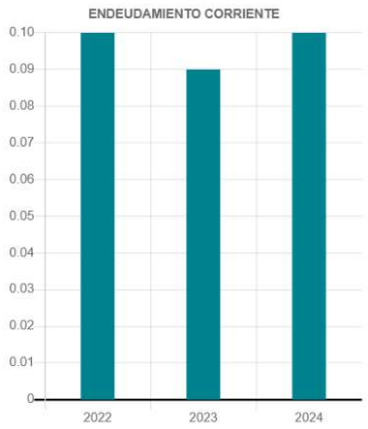


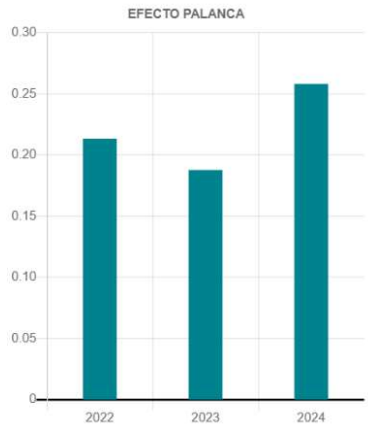
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	134	171	194
Préstamos (Deudas Bancarias)	1	2	0
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	0	17
Cargas Fiscales	0	23	147
Anticipos De Clientes	0	131	0
Otros Pasivos	142	0	1
Total Pasivo Corriente	277	328	359
Cuentas Por Pagar	0	0	0
Préstamos	1	1	1
Deudas Fiscales	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	0	0
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	1	1	1
Total Pasivo	278	329	361
Capital Social	260	260	260
Resultados No Asignados	2 515	3 261	3 454
Patrimonio Neto	2 775	3 521	3 714

Montos expresados en miles de Euros



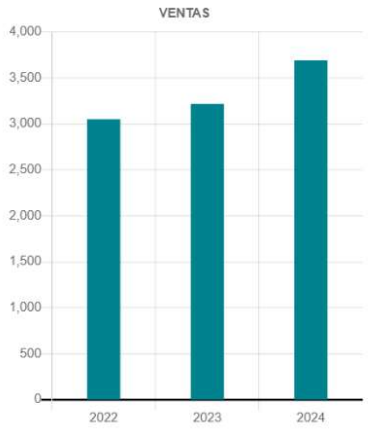


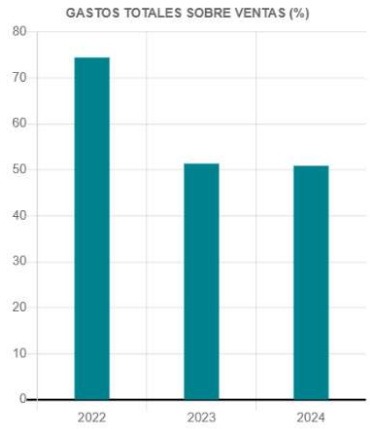


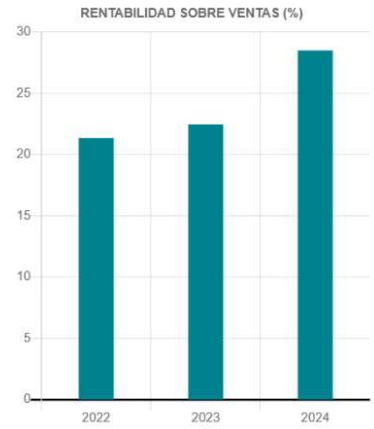
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Ventas	3 052	3 219	3 693
Compras Del Ejercicio	0	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	646	682	767
Resultado Bruto	2 405	2 537	2 925
Amortizaciones	23	23	18
Gastos de Comercialización	0	0	0
Gastos de Administración	2 235	1 653	1 878
Gastos Financieros	36	0	0
Otros Ingresos	58	40	216
Otros Egresos	3	39	33
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	674	62	139
Impuesto a las Ganancias	211	225	318
Resultado	651	723	1 052

Montos expresados en miles de Euros







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	9,97	10,70	10,30
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	0,10	0,09	0,10
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,10	0,09	0,10
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	84 416,35	193 756,76	609 541,09

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,30	1,59	2,70
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,30	1,59	2,70
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	325,87	2 224,41	24,42
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	36,81	59,82	57,71
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	1,00	0,84	0,91
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	10,08	11,14	13,43
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,01	0,01	0,00
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,30	0,34	0,12

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	78,82	78,81	79,22
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	21,34	22,46	28,49
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	19,54	22,41	23,52
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	147 181	860 497	1 028 998
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	4,82	26,74	27,87
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,23	0,21	0,28
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	21,33	18,78	25,82
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	921 936	970 640	1 387 861
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	3,31	2,95	3,85
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,30	0,30	0,38
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	25,35	0,00	0,00

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,00	0,00	0,00
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,73	0,51	0,51
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,74	0,51	0,51
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	9,17	12,19	13,51
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	13,09	12,50	15,28

Montos expresados en miles de Euros

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2022, 2023 y 2024 (fecha de cierre 31/12) expresados en euros. Información auditada sin salvedades.

1. ANÁLISIS DE CUENTAS

- La empresa IBAIZABAL MANAGEMENT SERVICES SL ha mostrado un crecimiento constante en sus ventas a lo largo de los tres años analizados. En 2022, las ventas fueron de $3.051.686, aumentando a $3.218.617 en 2023 y alcanzando $3.692.723 en 2024. Este incremento refleja una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) de aproximadamente 10%, lo cual es positivo para una empresa de servicios, indicando una demanda sostenida de sus servicios.
- El Activo Corriente ha experimentado un crecimiento significativo, pasando de $361.584 en 2022 a $968.847 en 2024. Este aumento se debe principalmente a un incremento en los Créditos por Venta, que pasaron de $9.365 en 2022 a $151.207 en 2024, lo que sugiere una mayor actividad comercial y posiblemente una política de crédito más flexible. La Caja y Bancos también aumentaron, lo que indica una mejor gestión del efectivo. Por otro lado, el Activo No Corriente mostró un crecimiento hasta 2023, pero disminuyó ligeramente en 2024, lo que podría deberse a la depreciación de activos o a la falta de nuevas inversiones significativas.
- El Pasivo Corriente ha aumentado de $277.168 en 2022 a $359.306 en 2024, lo que es consistente con el crecimiento de las operaciones. Las Deudas Comerciales son la principal componente del pasivo corriente, lo que sugiere que la empresa está utilizando crédito de proveedores para financiar parte de sus operaciones. El Pasivo No Corriente se ha mantenido constante en $1.250, lo que indica que la empresa no ha incurrido en deudas a largo plazo adicionales.
- El Patrimonio Neto ha crecido de $2.774.910 en 2022 a $3.714.091 en 2024, lo que refleja una sólida retención de beneficios y una política de reinversión en la empresa. Este crecimiento es un indicador positivo de la salud financiera de la empresa.
- Los Resultados No Asignados han aumentado de $2.514.978 en 2022 a $3.454.158 en 2024. En 2024, representan aproximadamente el 93% del Patrimonio Neto, lo que indica un "Nivel de Capitalización" débil, ya que una gran parte del patrimonio está compuesto por beneficios no distribuidos, lo que podría limitar la flexibilidad financiera de la empresa.

2. ANÁLISIS DE RATIOS

El análisis de ratios proporciona una visión más clara de la salud financiera y patrimonial de la compañía.

- La solvencia de la empresa es muy satisfactoria, con ratios de 9.97 en 2022, 10.7 en 2023 y 10.3 en 2024. Esto indica que la empresa tiene una capacidad muy alta para cubrir sus deudas con su patrimonio.
- El endeudamiento corriente se mantiene en un nivel bajo, con ratios de 0.1 en 2022, 0.09 en 2023 y 0.1 en 2024. Esto sugiere que la empresa tiene un bajo nivel de endeudamiento a corto plazo, lo cual es positivo.
- La liquidez corriente ha mejorado significativamente, pasando de 1.3 en 2022 a 2.7 en 2024. Esto indica que la empresa tiene una muy buena capacidad para cubrir sus obligaciones a corto plazo con sus activos corrientes.

- El capital de trabajo ha aumentado de $84.416 en 2022 a $609.541 en 2024, representando más del 10% de las ventas en cada año, lo que es suficiente para las operaciones de la empresa.
- El resultado bruto sobre ventas se ha mantenido estable en torno al 79%, lo que indica un nivel de rentabilidad muy bueno.
- El EBIT ha mostrado una tendencia positiva, aumentando de $147.181 en 2022 a $1.028.998 en 2024. El EBIT sobre ventas ha mejorado, indicando un nivel muy bueno de rentabilidad operativa.
- La rentabilidad sobre ventas ha mejorado de 21.34% en 2022 a 28.49% en 2024, lo que indica una rentabilidad muy buena para la empresa.

En Resumen:

- En relación con su situación económica, esta es satisfactoria. La empresa ha mostrado un crecimiento constante en sus ventas, con una rentabilidad sobre ventas que ha mejorado significativamente, alcanzando un 28.49% en 2024.
- Respecto al panorama financiero, este resulto satisfactorio, la liquidez corriente ha mejorado notablemente, alcanzando un nivel de 2.7 en 2024, lo que indica una posición financiera muy buena para afrontar compromisos de corto plazo. El capital de trabajo es suficiente, lo que refuerza la solidez financiera de la empresa.
- La situación patrimonial también resultó satisfactoria. La solvencia es muy elevada, con un ratio de 10.3 en 2024, y el endeudamiento corriente es bajo. La estructura patrimonial es en general equilibrada,

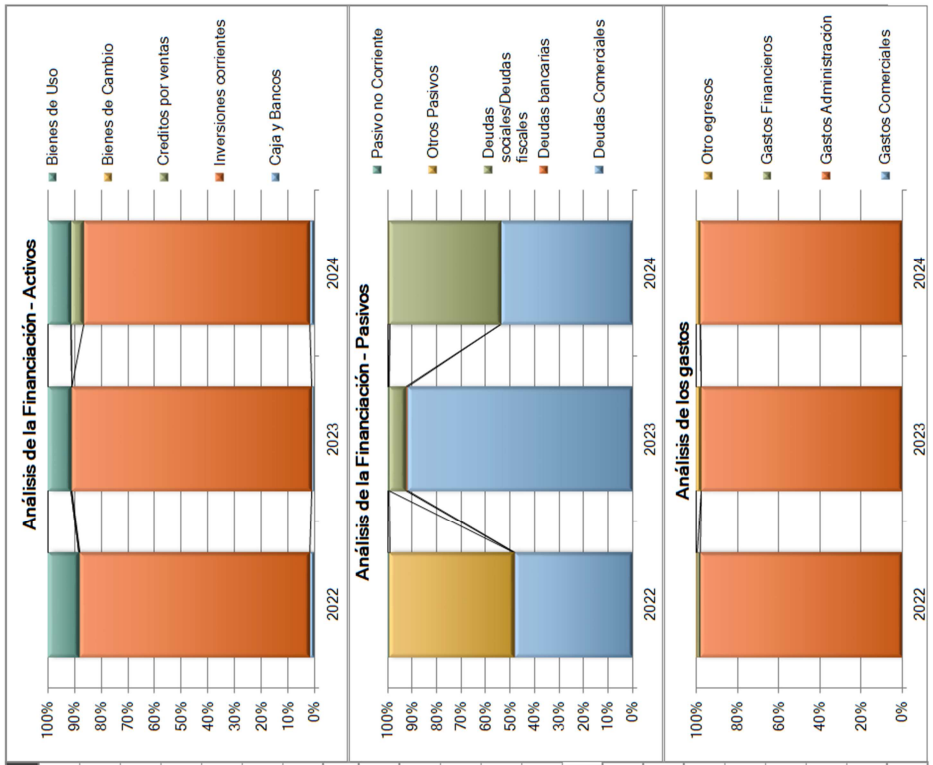
3. KEY METRICS

A continuación, se presentan los valores de los ratios clave:
- Solvencia (valor esperado > 0.7): 10.3
- Endeudamiento Corriente: (valor esperado < 0.5): 0.1
- Endeudamiento Total (valor esperado < 1): 0.1
- Liquidez Corriente (valor esperado > 1.7): 2.7
- EBIT / Ventas (valor esperado > 0.8): 0.28
- Rentabilidad sobre Ventas (valor esperado > 9%): 28.49%

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

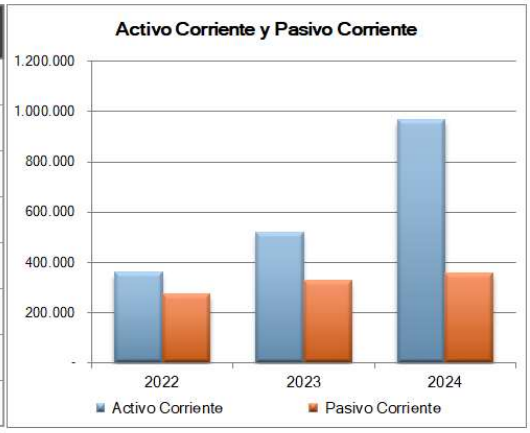
Períodos Analizados: 2022/2023/2024

Concept	dic-22	dic-23	dic-24
Caja y Bancos	47.525	40.828	53.881
Inversiones corrientes	2.254.784	2.958.151	2.710.967
Creditos por ventas	9.365	1.447	151.207
Otros Créditos	-	424.620	753.507
Bienes de Cambio	-	-	-
Bienes de Uso	302.675	288.844	275.012
Otros activos corrientes	438.979	135.981	130.073
Activo Corriente	**3.053.328**	**3.849.871**	**4.074.647**
Deudas Comerciales	133.870	302.525	194.312
Deudas bancarias	1.250	1.724	-
Deudas sociales/Deudas fiscales	-	23.095	163.997
Otros Pasivos	142.048	440	996
Pasivo no Corriente	1.250	1.250	1.250
Pasivo	**278.418**	**329.035**	**360.556**
Gastos Comerciales	-	-	-
Gastos Administración	2.235.187	1.652.989	1.878.232
Gastos Financieros	36.363	0	0
Otro egresos	3.352	38.538	32.795
Impuesto a las ganancias	211.153	224.629	317.805
Total	**2.486.055**	**1.916.156**	**2.228.832**

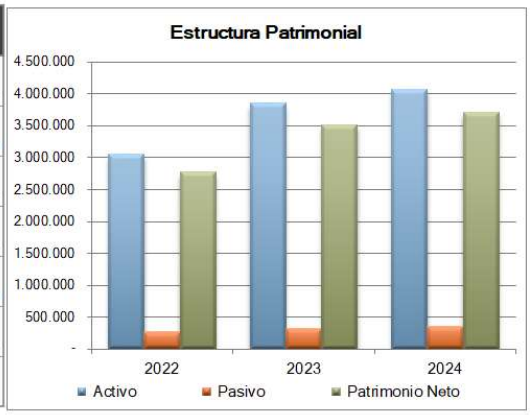


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

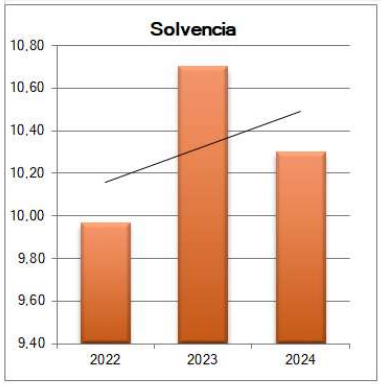
Períodos Analizados	2022/2023/2024		
Analisis Patrimonial	dic-22	dic-23	dic-24
Solvencia	9,97	10,70	10,30
Patrimonio Neto sobre Activo	91%	91%	91%
Endeudamiento corriente	0,10	0,09	0,10
Capital corriente	0,03	0,05	0,15
Activo no Cte sobre Activo	88%	86%	76%
Financiación del activo no cte.	1,03	1,06	1,20
Deuda bancaria sobre Pasivo	1%	1%	0%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	48%	92%	54%

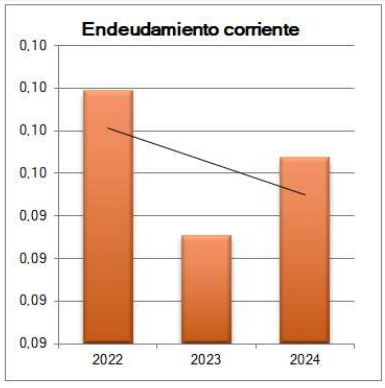


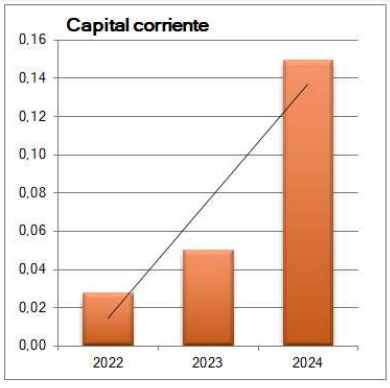
Info	dic-22	dic-23	dic-24
Activo Corriente	$ 361.584	$ 521.541	$ 968.847
Activo no Corriente	$ 2.691.744	$ 3.328.329	$ 3.105.800
Activo	$ 3.053.328	$ 3.849.871	$ 4.074.647
Pasivo Corriente	$ 277.168	$ 327.785	$ 359.306
Pasivo no Corriente	$ 1.250	$ 1.250	$ 1.250
Pasivo	$ 278.418	$ 329.035	$ 360.556
Patrimonio Neto	$ 2.774.910	$ 3.520.836	$ 3.714.091



Trends







Importes Expresados en Miles de Euros

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

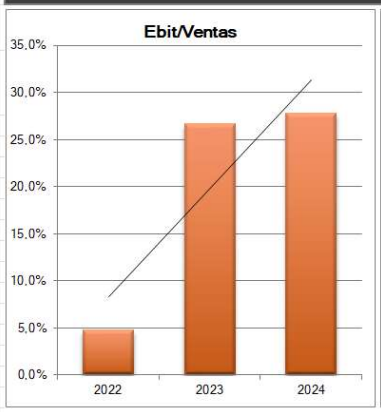
Períodos Analizados	2022/2023/2024		
Análisis de rentabilidad	dic-22	dic-23	dic-24
Rentabilidad de la inversión total	23,5%	20,5%	28,3%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	32,4%	26,9%	36,9%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	29,4%	24,6%	33,6%
Resultado bruto sobre ventas	78,8%	78,8%	79,2%
Rentabilidad sobre Ventas	21,3%	22,5%	28,5%
Costo del financiamiento	13,1%	0,0%	0,0%

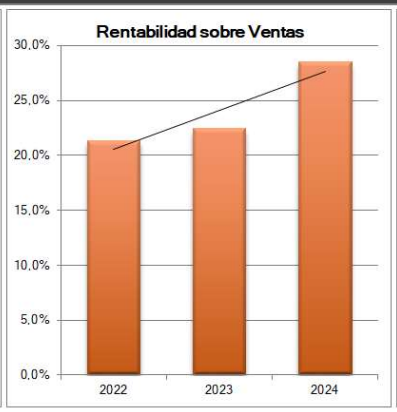


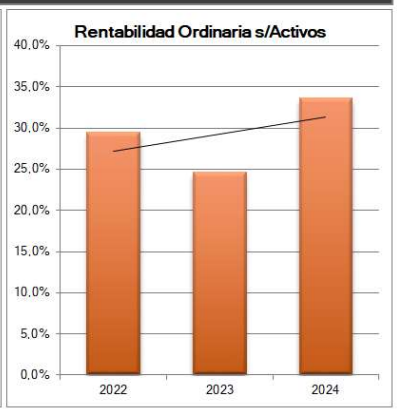
Info	dic-22	dic-23	dic-24
Ventas	$ 3.051.686	$ 3.218.617	$ 3.692.723
Costo de Ventas	$ 646.202	$ 682.014	$ 767.494
Resultado del ejercicio	$ 651.304	$ 722.896	$ 1.052.057
Ebit	$ 147.181	$ 860.498	$ 1.028.999
Ebit/Ventas	4,8%	26,7%	27,9%
EBITDA/Ventas	0,30	0,30	0,38
EBITDA/Intereses	25,35	9.706.411,00	13.878.601,00



Trends



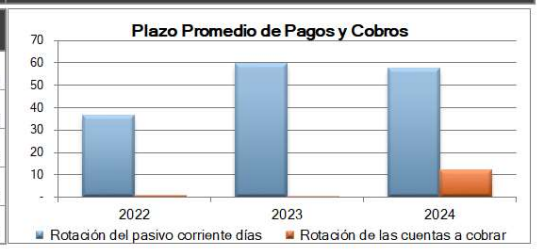




Importes Expresados en Miles de Euros

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

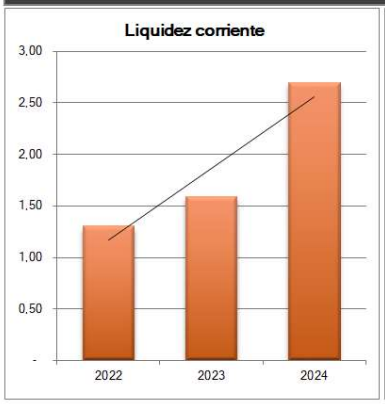
Períodos Analizados			2022/2023/2024
Analisis Financiero	dic-22	dic-23	dic-24
Liquidez corriente	1,30	1,59	2,70
Liquidez acida	1,30	1,59	2,70
Rotación del pasivo corriente días	37	60	58
Rotación de las cuentas a cobrar	1	0	12
Efecto Palanca	0,21	0,19	0,26

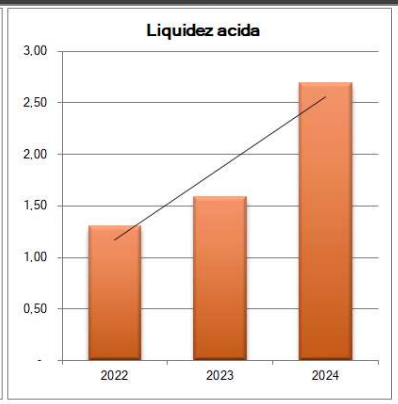


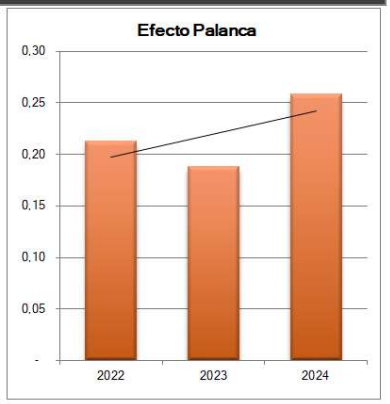
Info	dic-22	dic-23	dic-24
Caja y Bancos	47.525	40.828	53.881
Creditos por ventas	9.365	1.447	151.207
Deudas Comerciales	133.870	302.525	194.312
Deudas bancarias	1.250	1.724	-
Deuda Financiera s/ P.Neto	0	0	0

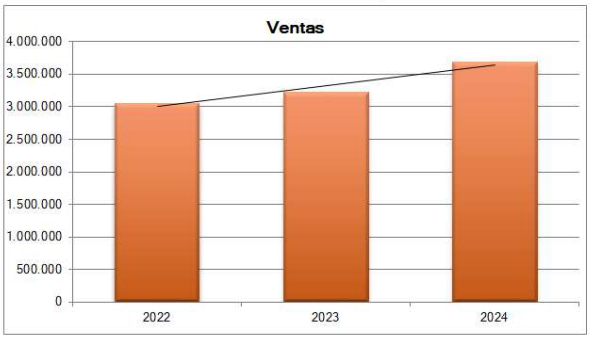


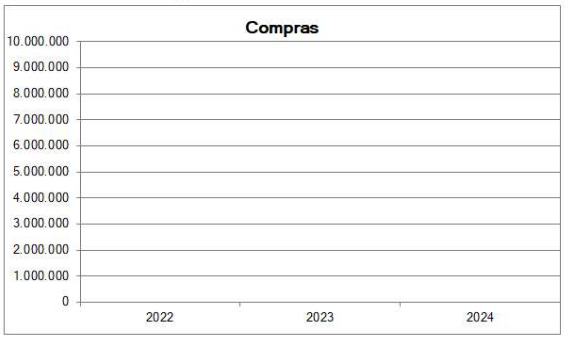
Trends











Importes Expresados en Miles de Euros

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2022/2023/2024	
Análisis del Flujo de fondos	dic-23	dic-24
Resultado del ejercicio	$ 722.896,00	$ 1.052.057,00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 23.116,00	$ 17.998,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ 746.012,00	$ 1.070.055,00
Variación de créditos por ventas	$ 7.918,00	$ -149.760,00
Variación de otros créditos	$ -424.620,00	$ -328.887,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -
Variación de otros activos corrientes	$ -356.703,00	$ 210.439,00
Variación de cuentas a pagar	$ 168.655,00	$ -108.213,00
Variación de deudas sociales	$ -	$ 17.173,00
Variación de deudas fiscales	$ 23.095,00	$ 123.729,00
Variación de otras deudas	$ -141.608,00	$ 556,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ 22.749,00	$ 835.092,00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 23.030,00	$ -858.803,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ -	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -9.285,00	$ -4.166,00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 36.494,00	$ -27.877,00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ 474,00	$ -1.724,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ -
Aumento o disminucion de caja	$ 36.968,00	$ -29.601,00





Importes Expresados en Miles de Euros

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	307.727	$	S/Patrimonio Neto	228.790	$
Compras Mensuales	-	$	S/Capital de Trabajo	30.414	$
Modo de Cobro s/Balance	9	días	S/Activos Líquidos	8.970	$
Modo de Pago s/Balance	56	días	S/Variables Combinadas	61.136	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	150.802	301.603	452.405	603.206	904.809	1.206.413
	80%	134.046	268.092	402.138	536.183	804.275	1.072.367
	65%	108.912	217.824	326.737	435.649	653.473	871.298
	50%	83.779	167.557	251.336	335.115	502.672	670.229
	40%	67.023	134.046	201.069	268.092	402.138	536.183
	30%	50.267	100.534	150.802	201.069	301.603	402.138
	20%	33.511	67.023	100.534	134.046	201.069	268.092
	10%	16.756	33.511	50.267	67.023	100.534	134.046
	2%	3.351	6.702	10.053	13.405	20.107	26.809

Importes Expresados en Miles de Euros + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2022/2023/2024			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	10,35	10	Liquidez corriente	ratio	2,34	10
Endeudamiento corriente	ratio	0,10	10	Liquidez acida	ratio	2,34	10
Capital corriente	%	11,8%	3	Rotación del pasivo corriente días	días	56	10
Activo no Cte sobre Activo	%	79,5%	1	Rotación de las cuentas a cobrar	días	9	10
Financiación del activo no cte.	ratio	1,15	10	Efecto Palanca	ratio	0,24	10
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	0,5%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	60,9%	4	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,1%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	0,0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	26,3%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	53,2%	1
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	34,4%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	53,3%	4
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	31,4%	8	Vida restante de Bienes de Uso	años	15	10
Resultado bruto sobre ventas	%	79,1%	10	Rotación de bienes de cambio	días		1
Rentabilidad sobre Ventas	%	26,6%	10	Rotación del activo	veces	0,90	1
Costo del financiamiento	%	1,3%	10	**Total**			
Ebit/Ventas	%	25,3%	10	85,66			
EBITDA/Ventas	%	35,4%	10				
EBITDA/Intereses	%		10				

