DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

CUÑADO S.A.U.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ESPAÑA

Marzo 2025

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa	Industrial	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera				1	2		3		4		5
2.1.1 Solvencia				0,490	0,490	0,693	0,693	0,897	0,897	1,100	1,100
					x						
2.1.2 Endeudamiento Corriente				2,200	2,200	1,633	1,633	1,067	1,067	0,500	0,500
							x				
2.2.1 Índice de liquidez				0,900	0,900	1,067	1,067	1,233	1,233	1,400	1,400
											x
2.3.1 Rentabilidad Bruta:				0,200	0,200	0,333	0,333	0,467	0,467	0,600	0,600
				x							
2.3.2 Ebit				0,020	0,020	0,040	0,040	0,060	0,060	0,080	0,080
							x				
2.3.3 Rentabilidad Neta				0,030	0,030	0,053	0,053	0,077	0,077	0,100	0,100
				x							
Total Situación Económico-Financiero	50%	15									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA
		Puntaje Obtenido
1	Situación Económico-Financiera	50%
Resultado Final		**5,0**

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

CUÑADO S.A.U. es una empresa dedicada al suministro de tuberías, válvulas y accesorios. Inició sus actividades en el año 1963. Su accionista es: CEMIDE S.L. (100%, España). Opera bajo certificaciones de Calidad ISO: 9001, 14001 y 45001 (Vigentes). Según lo informado cuenta con 197 empleados registrados. Opera normalmente con el sistema financiero. No registra cheques rechazados por Falta de Fondos. No se detectaron Notas de Prensa Negativas, Eventos de Integridad ni Juicios del fuero comercial como demandado.

Desde el punto de vista contable, el ejercicio cerrado a 12/2023 a CUÑADO S.A.U. presentó una situación económica debilitada, a pesar del alza en las ventas (14% variación interanual), la rentabilidad sobre ventas disminuyó, profundizando en márgenes exiguos, pasando de 3.88% a 1.31%. La situación Financiera resultó satisfactoria, el indicador de Liquidez profundizó en valores adecuados (pasó de 1.60 a 1.79) y el Capital de Trabajo fue suficiente, representando más del 10% de las ventas. En relación con el marco Patrimonial, este resultó perjudicado por la mayor representación del Pasivo sobre el Activo afectando de manera negativa a los principales indicadores: el Endeudamiento Corriente pasó de 1.79 a 1.39 y la Solvencia Patrimonial aumentó de 0.52 a 0.65. En cuanto a la capitalización, sigue siendo algo escasa, conformándose el PN mayormente por Resultados No Asignados. No se presentaron ventas post balance.

De acuerdo con los datos analizados, la compañía presenta una debilitada situación económica y patrimonial, ante esto sugerimos operar con cautela.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**EUR 413 107 000**	**N/I**
Límite de compra	**EUR 123 932 100**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 9
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 9
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 9
2.7.1 Socios / Accionistas 10
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 10
2.7.3 Directivos 12
2.8 ACTIVOS 12
2.8.1 Inmuebles 12
2.8.2 Rodados 13
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 13
OTRAS PUBLICACIONES 13
2.10 CERTIFICACIONES 14
2.10.1 Certificaciones de Calidad 14
2.10.2 Distinciones Obtenidas 17
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 17
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 17
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 17

3- SITUACIÓN COMERCIAL 18

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 18
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 18
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 18
3.4 PROVEEDORES 18
3.5 CLIENTES 18
3.6 SEGUROS 19

4- COMERCIO EXTERIOR 20

4.1 IMPORTACIONES 20
4.2 EXPORTACIONES 20

5- SITUACIÓN BANCARIA 21

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 21
5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 21

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 22

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 22
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 22
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 22
6.3.1 Embargos 22
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 22

7- INTEGRIDAD 23

7.1 INTEGRIDAD 23
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 23

8- ESTADOS CONTABLES 24

8.1 DATOS CONTABLES 24
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 32
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 33
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 34
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 35
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 36
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 37
8.8 SCORE DE BALANCE 38

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	CUÑADO S.A.U.
CUIT	A79187423
Domicilio	2 Camino El Olivar (Esq Cl Mexico), Alcala de Henares, Madrid 28806
Teléfonos	[+34] 91-8878700 - [+34] 91-8878733
Inicio de actividad	1963
Fecha de inscripción definitiva	20/06/1989
Ramo	Manufactura
Actividad	Metales
Forma Jurídica	Sociedad Anónima Unipersonal
Duración	-
Capital	USD $ 2 478 351
Cantidad Empleados	197 (Fuente: Empresa)
Domicilio Legal	2 Camino El Olivar (Esq Cl Mexico), Alcala de Henares, Madrid 28806

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Grupo Cuñado inició su actividad en 1963, atesorando desde entonces, más de medio siglo de experiencia. Nuestra sede central se encuentra en Alcalá de Henares (Madrid), España. El Grupo dispone de más de 265.000 m² de superficies cubiertas repartidas entre 23 almacenes, oficinas, que funcionan como centros operativos para dar un servicio logístico completo en todo el mundo. El Grupo está compuesto por un conjunto de empresas dedicadas al suministro de tuberías, válvulas, accesorios y misceláneos, necesarios para determinadas industrias: industria química y petroquímica, proyectos de explotación de petróleo y gas, centrales nucleares, centrales térmicas, metalúrgicas, siderometalúrgicas, construcción naval, plantas de generación de ciclo combinado y renovables, sector de las papeleras, alimentación, plantas de tratamiento de aguas, plantas de procesado de gas, etc. El alcance de nuestra actividad abarca desde la distribución de material a proyectos completos, como a la prestación de servicios de valor añadido (Suministro Integral), principalmente de carácter logístico. Somos una organización con marcado carácter internacional, con presencia comercial en los 5 continentes y en más de 30 países, habiendo realizado proyectos por todo el mundo y contando con la presencia activa de sus filiales en 16 países: Alemania, Bolivia, Canadá, Chile, China, Colombia, EAU, Francia, EE.UU., México, Polonia, Perú, República Checa y Turquía. El Grupo, desde su fundación, se ha esforzado por satisfacer los cada vez más altos niveles de exigencia que demandan tanto sus clientes como los organismos nacionales e internacionales competentes. Con este propósito, dispone de un equipo de expertos profesionales en su división de Calidad que, independientemente de la organización comercial, se encargan de garantizar la CALIDAD de los productos suministrados. El trabajo de estos técnicos consiste en la evaluación y homologación de proveedores con un seguimiento activo durante los procesos de fabricación, la recepción y almacenaje de materiales, la verificación de certificados y pruebas, así como el control de suministro a clientes.

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

VALORES:

- ✓ **Queremos ser más y mejores:** Pero también tenemos unos sólidos valores que nos orientan en nuestra actuación. Valores que compartimos con cada una de las personas que se suman a nuestros proyectos.
- ✓ **Integridad:** Ser íntegro es ser consecuente con nuestras propias creencias y valores. La integridad es la base de la autoestima, de la confianza y del valor de la persona o del profesional. Significa también ser sinceros con nosotros mismos, conociendo nuestros límites y reconociendo nuestros errores, para poder superarnos y crecer sobre bases sólidas.
- ✓ **Innovación:** La innovación es esencial para responder a las necesidades de nuestros clientes. Debemos anticiparnos, desarrollando nuevos y competitivos productos para aumentar aún más nuestra ventaja respecto a la competencia, siendo más ágiles y respondiendo con mayor rapidez a los cambios del mercado.
- ✓ **Mejora continua:** Nuestra actuación profesional está sujeta a resultados, sigue criterios de calidad y eficacia, aportando valor para nuestros clientes. Porque continuamente reflexionamos, no sólo en lo que hacemos, sino también en cómo lo hacemos. Si hay una forma mejor de hacer las cosas, nuestro objetivo es encontrarla, mejorando los procesos y sumando valor a nuestra intervención.

- ✓ **Trabajo en equipo:** El rendimiento de un equipo siempre será superior al rendimiento individual. No actuamos solos, no trabajamos solos. Dirigimos nuestros esfuerzos a crear sinergias con nuestros compañeros, con otros departamentos, mejorando la comunicación en todos los sentidos para que el trabajo en equipo sea una realidad.
- ✓ **Reinversión de beneficios:** En Grupo Cuñado reinvertimos el 100% de los beneficios que redundan directamente en mejoras que se aplican para el exclusivo beneficio de nuestros clientes.

Fuente: Empresa.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

Agencia Tributaria
www.agenciatributaria.es

Delegación Central de Grandes Contribuyentes

DEP. ASIST. Y SERV. TRIBUT. - MADRID

PS CASTELLANA, 106
28046 MADRID (MADRID)

Nº de Remesa: 00073560039

9028010852 **Nº Certificado: 1759080428224**

CUÑADO SA

COMUNICACIÓN DE TARJETA ACREDITATIVA DEL NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN FISCAL (NIF)

Con esta comunicación se envía la tarjeta acreditativa del NIF que figura en la parte inferior de este documento.
Este documento tiene plena validez para acreditar el NIF asignado. Asimismo, si resulta más cómodo, se puede recortar la tarjeta que figura en la parte inferior y que posee los mismos efectos acreditativos que el documento completo.
Se podrá verificar la validez de este documento siguiendo el procedimiento general para el cotejo de documentos habilitado en la Sede Electrónica de la Agencia Tributaria (www.agenciatributaria.gob.es), utilizando el código seguro de verificación que figura al pie. Además, también se podrá verificar la validez de la Tarjeta de Identificación Fiscal en dicha Sede Electrónica, en Trámites destacados, Cotejo de documentos mediante el Código Seguro de Verificación (CSV)>Comprobación de la autenticidad de las Tarjetas de Identificación Fiscal, introduciendo el NIF y el código electrónico que aparece en la propia tarjeta.
Se recuerda que se debe incluir el NIF en todos los documentos de naturaleza o con trascendencia tributaria que expida como consecuencia del desarrollo de su actividad, así como en todas las autoliquidaciones, declaraciones, comunicaciones o escritos que se presenten ante la Administración tributaria.

Documento firmado electrónicamente (Real Decreto 1671/2009) por la Agencia Estatal de Administración Tributaria, con fecha 21 de diciembre de 2017. Autenticidad verificable mediante ***Código Seguro Verificación*** ***RLD9H8USWVQUT4LT*** *en www.agenciatributaria.gob.es.*

MINISTERIO DE ECONOMÍA Y HACIENDA

Agencia Tributaria
www.agenciatributaria.es

TARJETA DE IDENTIFICACIÓN FISCAL

Número de Identificación Fiscal **Definitivo**

A79187423

Denominación o Razón Social **CUÑADO SA**

Anagrama Comercial:

Domicilio Social **CALLE CAMINO DEL OLIVAR, NUM. 2 28806 ALCALA DE HENARES - (MADRID)**

Domicilio Fiscal **CALLE CAMINO DEL OLIVAR, NUM. 2 28806 ALCALA DE HENARES - (MADRID)**

Administración de la AEAT **28950 D.CENTRAL GC**

Fecha N.I.F. **Definitivo: 03-07-1989**

Código Electrónico: **08B28E0BDAF5DC44**

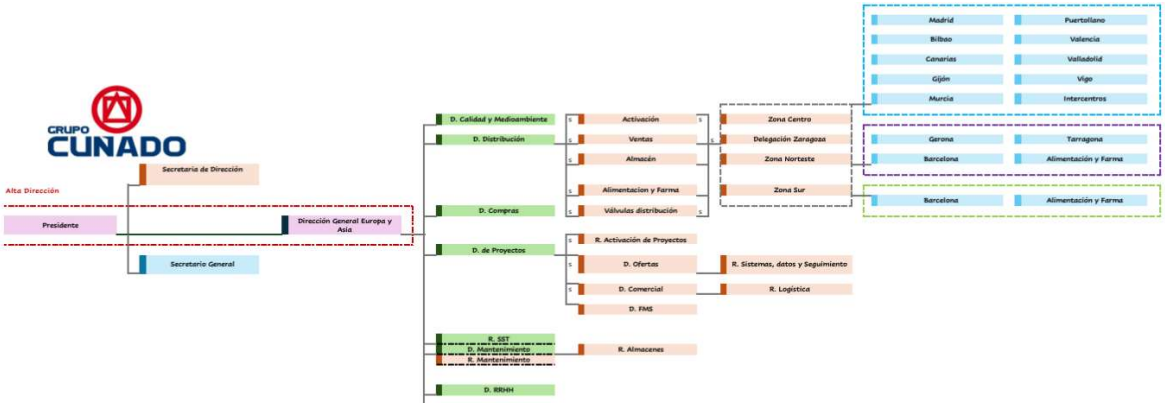
App AEAT

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

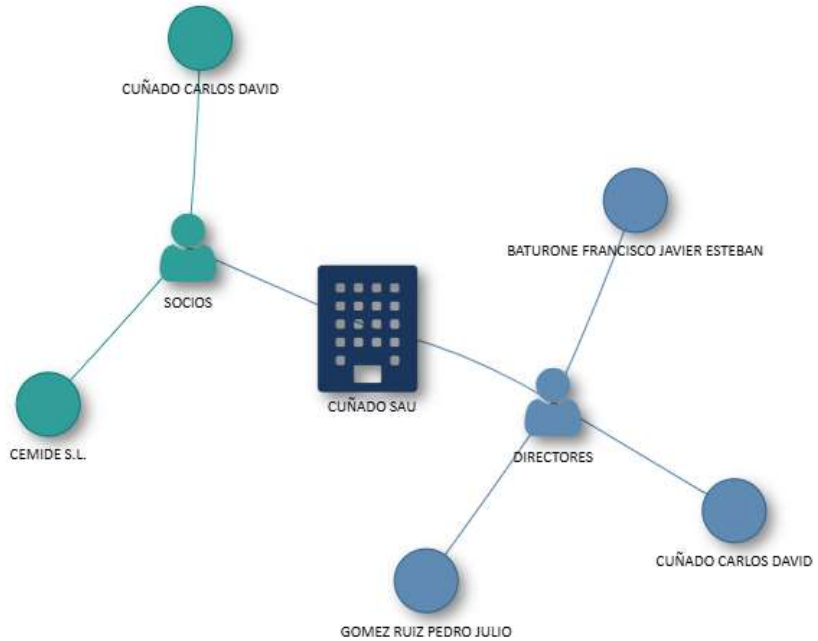
No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES



2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	%
CEMIDE, S.L.	España	B28376184	100.00

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

N°	Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Tipo de Relación
1	Cunado Piping and Valves, FZE	Emiratos Arabes unid	146269	
2	Cuñado Intercontinental	Chile	96.713.640-9	
3	Cuñado Mexico, S.A. de C.V.	México	CME960723ECA	

Fuente: Empresa.

Sucursales y Management

1

Sucursal : **CUNADO SAU - MONTCADA I REIXAC, BARCELONA**

Dirección : 2 Avenida La Ferreria (Pol. Ind La Ferreria), Montcada I Reixac, Barcelona 08110

2

Sucursal : **CUNADO SAU - LA LLAGOSTA, BARCELONA**

Dirección : 1 Calle Barcelona, La Llagosta, Barcelona 08120

3

Sucursal : **CUNADO SAU - SAN ROQUE, CADIZ**

Dirección : 12 Poligono Industrial Guadarranque, San Roque, Cadiz 11360

4

Sucursal : **CUNADO SAU - ARGAMASILLA DE CALATRAVA, CIUDAD REAL**

Dirección : Poligono Industrial Cabezuelo (Cr Nacional 420 Km 164.7) S/N, Argamasilla De Calatrava, Ciudad Real 13440

5

Sucursal : **CUNADO SAU - ARGAMASILLA DE CALATRAVA, CIUDAD REAL**

Dirección : 36 Carretera Puertollano, Argamasilla De Calatrava, Ciudad Real 13440

Tipo	Doméstica	Internacional						
	Total	África	Asia / Pacífico	Europa	Medio Oriente	Norteamérica	Sudamérica	Total
Subsidiaries	-	-	-	1	1	2	2	6
Joint-Ventures	-	-	-	-	-	-	-	-
Minority shareholdings	2	-	-	-	-	-	-	-
Affiliates	-	-	-	-	-	-	1	1
Liaison / Representative Offices	-	-	-	-	-	-	-	-

Nombre Legal	**: COMERCIAL DE TUBOS SA**
Identificador global	: P5850722
País	: España
Relación	: Minority shareholding
Domicilio Comercial	: 2 Camino El Olivar, Alcala de Henares, Madrid 28806
Actividad Principal	: Trader
Industria	: Maquinaria

Nombre Legal	**: SERVICIO LOGISTICO CUNADO SA**
Identificador global	: P5850837
País	: España
Relación	: Minority shareholding
Domicilio Comercial	: 2 Camino El Olivar, Alcala de Henares, Madrid 28806
Actividad Principal	: Manufactura
Industria	: Metales

Internacional

Nombre Legal	**: CUNADO CANADA LTD**
Identificador global	: P4247314
País	: Canadá
Relación	: Subsidiary
Domicilio Comercial	: 4500, 855 - 2nd St Southwest, Calgary, Alberta T2P 4K7

Nombre Legal	**: CUNADO FRANCE SAS**
Identificador global	: P5850953
País	: Francia
Relación	: Subsidiary
Domicilio Comercial	: 2 Rue Maryse Bastie, Bron 69500
Actividad Principal	: Trader
Industria	: Maquinaria

Nombre Legal	**: CUNADO INTERCONTINENTAL SA**
Identificador global	: P2729329
País	: Chile
Relación	: Subsidiary
Domicilio Comercial	: Los Boldos 402, Lampa, Chacabuco, Metropolitana 9390404
Actividad Principal	: Trader
Industria	: Herramientas

Nombre Legal	**: CUNADO PERU SA**
Identificador global	: P2733087
País	: Perú
Relación	: Affiliate
Domicilio Comercial	: Aramburu 166 Dpto 2B (Ctro Empresarial Peruano Suizo Of 2B, 3B, 3C), Miraflores, Lima 18

Actividad Principal	: Trader
Industria	: Herramientas

Nombre Legal	**: CUNADO PIPING AND VALVES FZE**
Identificador global	: P5850889
País	: EAU
Relación	: Subsidiary

Nombre Legal	**: EMPRESA COMERCIALIZADORA CUNADO BOLIVIA SA**
Identificador global	: P5850905
País	: Bolivia
Relación	: Subsidiary
Domicilio Comercial	: Torres Aventura Fl Pb 38 Avenida Trinidad Y Cristobal De Mendoza Maquina Vieja, Santa Cruz
Actividad Principal	: Manufactura
Industria	: Metales

Nombre Legal	**: ITF INC**
Identificador global	: P2729592
País	: EEUU
Relación	: Subsidiary
Domicilio Comercial	: Suite 161, 2825 Wilcrest Drive, Houston, Texas 77042
Actividad Principal	: Trader
Industria	: Herramientas

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
CARLOS DAVID CUÑADO	Español	07214656Q	Representante de Administrador Único
FRANCISCO JAVIER ESTEBAN BATURONE	Español	00820832P	Apoderado
PEDRO JULIO GOMEZ RUIZ	Español	43669591C	Apoderado

Fuente: Empresa.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

60 aniversario de Grupo Cuñado: una empresa comprometida, sólida y familiar
Fecha: 01/12/2023 Fuente: capital.es

El multitudinario encuentro estuvo encabezado por el presidente de **Grupo Cuñado**, **Carlos David Cuñado**, y su hija Vivian Cuñado. El pasado viernes 24 de noviembre se ha conmemorado en su sede de Alcalá de Henares el 60 aniversario de Grupo Cuñado, una empresa comprometida, sólida y familiar. La multinacional española, presente en los cinco continentes, ha reunido a más de mil personas entre clientes nacionales e internacionales, proveedores y trabajadores del grupo. El multitudinario encuentro estuvo encabezado por su presidente, Carlos David Cuñado y su hija Vivian Cuñado, y contó con la presencia del presidente del Senado, Pedro Rollán, la alcaldesa de Alcalá de Henares, Judith Piquet, el presidente de la Asamblea de Madrid, Enrique Ossorio y la presidenta de la Fundación CEOE, Fátima Báñez, entre otras personalidades políticas, organismos empresariales y medios de comunicación. Grupo Cuñado, con una sólida presencia en España y en más de 15 países de Europa, América, África y Asia, mantiene el carácter de empresa familiar, con capital netamente español y está compuesto por un equipo humano de 585 personas. Su fundador, Máximo Cuñado Alonso, fue reconocido en junio de 2014 con la Medalla de Oro al Mérito en el Trabajo por el Consejo de Ministros por "la conducta socialmente útil y ejemplar en el desempeño de los deberes que impone el ejercicio de cualquier trabajo, profesión o servicio, habitualmente ejercido". La compañía, dedicada al suministro de tubos, válvulas, accesorios y misceláneos, presta sus servicios a todos los sectores industriales: plantas químicas y petroquímicas, refinerías, centrales térmicas, centrales nucleares, metalúrgicas, siderometalúrgicas, papeleras, alimenticias, de construcción naval, gas, etc., y alcanza una facturación anual de más de 600 millones de euros. La gala fue presentada por el televisivo Carlos Sobera y se emitió un emotivo vídeo donde se recordaba cómo se colocó la primera piedra, participando en el mismo numerosos trabajadores de la compañía. Carlos David Cuñado agradeció la unión y sinergias entre compañeros, así como el esfuerzo y la confianza que se contempla en Grupo Cuñado. "Las metas no pueden alcanzarse sin disciplina y perseverancia. Mantengamos la humildad y eso significará que tenemos un amplio espacio donde extendernos cada día", subrayaba el presidente. En este sentido, Vivian Cuñado, que encabeza la tercera generación, destacaba en su discurso que la trayectoria hasta aquí había sido notable, pero lo que realmente le emocionaba es el futuro, compuesto por innovaciones, pero manteniendo su esencia de empresa familiar. "Grupo Cuñado es más que una familia y hoy comienza una nueva era y juntos vamos a llegar muy lejos", aseguró. La alcaldesa de Alcalá de Henares, Judith Piquet, puso en valor la actividad de la compañía en su ciudad, "es más que una muestra de la fortaleza y queremos que no seáis una excepción, sino una regla a seguir". El presidente del Senado, Pedro Rollán, hizo mención al gran aporte de Grupo Cuñado no solo en España, sino en todo el mundo. "Si todo sale como está previsto, porque hay un legado que defender, una tradición familiar, un gran equipo que se ha ganado ser una compañía referente y competitiva a nivel mundial, habrá una cuarta generación. Y Alcalá de Henares tendrá la oportunidad de tener una empresa mundial capaz siempre de dar una solución". Una representación de los trabajadores de Grupo Cuñado, otorgó un obsequio a Carlos David Cuñado con el que quisieron agradecer los valores que ha inculcado durante tantos años: "Empleados y compañeros, entregamos este reconocimiento a un presidente ejemplar". Durante la cena los asistentes pudieron disfrutar del espectáculo musical que triunfa en la capital, WAH Madrid, un recorrido por una fusión de estilos musicales que va del rap al flamenco, del heavy metal a la ópera o de góspel al rock. Un formato que une música y gastronomía, con el que Grupo Cuñado sorprendió a cada uno de los invitados, y con el que celebraron, acompañados del humor de Carlos Sobera, su aniversario más especial.

"El 80% de nuestro negocio es internacional"
Fecha: 29/04/2020 Fuente: larazon.es

Carlos David Cuñado preside, desde 2010, este grupo, cuya primera piedra puso su padre, Máximo Cuñado Alonso, en 1963. Está integrado hoy en día por 24 empresas dedicadas al suministro de tuberías, válvulas, accesorios y misceláneos necesarios para industrias como la Química y Petroquiímica, explotaciones de Petróleo y Gas, Centrales Nucleares y térmicas, metalúrgicas, siderometalúrgicas, construcción naval, plantas de generación de ciclo combinado y renovables, fábricas de sectores como el papelero, la alimentación, o instalaciones de tratamiento de aguas o de procesado de gas, entre otras. Implantado en más de 38 países de Europa, América, África y Asia, factura anualmente más de 600 millones de euros. Efectivamente, el 80% corresponde a plazas extranjeras. En España tenemos una red de distribución sustentada en 14 almacenes repartidos por todo el territorio, aunque se encuentran próximos a los grandes proyectos nacionales que ejecutamos en su día y sobre los que actualmente realizamos trabajos de mantenimiento, o de reestructuración, o de ampliación. En nuestras operaciones en el exterior solemos ir de la mano de ingenierías nacionales, muchas de las cuales se

encuentran entre las más importantes del mundo. – ¿Cuál es su opinión respecto al descenso del número de proyectos de infraestructuras en nuestro país? – La gran expansión del Grupo Cuñado tuvo lugar principalmente a lo largo de nuestros primeros 50 años de vida gracias a esos proyectos colosales que se realizaron de la mano de grandes empresas e ingenierías nacionales que han sido los verdaderos motores del desarrollo español como son Repsol, Cepsa, Técnicas Reunidas, Intecsa, Enagás, Iberdrola y un largo etc. La reducida inversión actual en infraestructuras hace que tengamos en la memoria nostálgica aquellas actuaciones en centrales nucleares –paralizadas desde la moratoria nuclear de 1983– o centrales hidraúlicas –hace mucho tiempo que no se hacen nuevas–. Ahora, solo algunas plantas energéticas se vislumbran en el horizonte cercano como el Fondo de Barril de Cepsa en Cádiz, o Repsol G50 en ACoruña o la ampliación de la planta de polipropileno de la misma compañía en Tarragona, entre otras. No obstante, debo subrayar que muchas ingenierías españolas recurren a nosotros para trabajar conjuntamente en España, pero mucho más fuera, dadas las circunstancias. – No obstante, su relevancia en las infraestrcuturas españolas sigue siendo alta. – Cierto. Nuestro Grupo participa activamente en estos momentos en gran parte de los pequeños proyectos de desarrollo nacional. Es el caso de los distintos desarrollos del AVE Madrid-Galicia como suministrador esencial de Indra, adjudicatario de las obras; o del soterramiento de la red de cercanías de Barcelona en el tramo entre Sant Feliú de Llobregat y la propia Ciudad Condal, que supone la transformación de un paso subterráneo de unos 80 metros de longitud en un túnel de entre 400 y 600 metros para la red de Rodalies. También hemos ofertado varias solicitudes de suministro para la construcción del nuevo hospital de Cuenca. – ¿Hay más vida en el resto de la Unión Europea? – Efectivamente. Actualmente, también estamos colaborando con otras ingenierías europeas con vistas a participar en grandes proyectos globales, ya que desafortunadamente, salvo honrosas excepciones, de ésos hay pocos en nuestro país y, en general, en el continente. Tal es el caso de la francesa Technip, fundada originalmente por el Institute of French Petroleum en 1958; o de la italiana Tecnimont; o de la polaca Anwil. En Europa, aparte de los mencionados para España, estamos en la renovación del complejo industrial de Sines (Portugal), la planta de gas natural licuado de Rostock (Alemania), o un tanque de almacenamiento de etileno en Francia y su conexión con la terminal existente en la compañía Kem One. – ¿Están adaptando sus infraestructuras al cambio climático? – Dado que gran parte de nuestros clientes pertenece al sector energético y apueste por fuentes de energía sostenibles en este contexto de calentamiento global, máxime teniendo en cuenta la situación geográfica de España y sus especificidades climáticas, no solamente deberíamos aportar mucho en este campo, sino que deberíamos ser pioneros. – Dicen los expertos que el ámbito más necesitado de infraestructuras es el hídrico. ¿Comparte esta opinión? – Desde luego. Están siendo reclamadas por organizaciones empresariales, comunidades de regantes y otras entidades. Nosotros tenemos mucho interés por ese tipo de proyectos y, de hecho, hemos podido demostrar nuestra capacidad en las pocas que se han acometido en los últimos tiempos. – ¿Apreciamos los españoles la importancia de las ingenierías y del sector de la construcción, tanto civil como industrial, en la proyección exterior de nuestro país? – Espero que sí. Pero quizá desconozcan la inmensa labor que desarrollan y su presencia en los proyectos mundiales más importantes. Nosotros nos sentimos muy orgullosos de ser colaborador habitual de nuestras ingenierías nacionales, muchas de las cuales, se encuentran entre las más sobresalientes del mundo como es el caso de Técnicas Reunidas, Endesa Red, Sener, Sacyr Fluor, Intecsa Ingeniería Industrial, TSK, Acciona, Iberdrola Ingeniería e Initec Plantas Industriales

Muere Máximo Cuñado Alonso, fundador de Grupo Cuñado
Fecha: 20/09/2016 Fuente: europapress.es

El empresario burgalés Máximo Cuñado Alonso y fundador de la empresa de tubería industrial y accesorios **Grupo Cuñado** ha fallecido en Madrid a los 85 años de edad, anunció la empresa. Nacido en 1931 en Mecerreyes, el empresario creó la empresa Cuñado y Cía. en 1963. Con 32 años y tan solo 6 empleados, inició su carrera empresarial expandiendo su negocio a diferentes ciudades españolas, entre ellas Alcalá de Henares, Tarragona, Gerona, Sevilla, Bilbao, Huelva, Barcelona, Ciudad Real, Tenerife, Las Palmas de Gran Canaria, Zaragoza, Vigo, Algeciras, Valencia, Valladolid y Gijón. Fue a partir de 1978 cuando decidió dar el salto internacional con la apertura de 14 filiales en México, Chile, Perú, Venezuela, Bolivia, Ecuador, EEUU, Canadá, Corea del Sur, China, Alemania, Francia, EAU y Turquía. En la actualidad y con una sólida presencia en España y en más de 38 países de Europa, América, África y Asia, Grupo Cuñado ha cumplido 53 años de existencia sin renunciar a su carácter de empresa familiar en su segunda generación. De hecho, su hijo **Carlos David Cuñado** es desde el pasado año 2010 el actual presidente del Grupo. En la actualidad, la empresa dispone de la mayor red del sector en España, EEUU y Latinoamérica, con más de 265.000 metros cuadrados de almacén y oficinas y 58.000 referencias en su catálogo. En2014, el Gobierno, a propuesta de la ministra de Empleo y Seguridad Social, Fátima Báñez, concedió la Medalla de Oro al Mérito en el Trabajo a Máximo Cuñado. El entierro del empresario se celebró en la intimidad en el panteón familiar de Mecerreyes (Burgos).

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	ISO 9001	LRQA	31/10/2023	30/10/2026
2	ISO 14001	LRQA	21/04/2024	20/04/2027
3	ISO 45001	BUREAU VERITAS	17/08/2022	16/08/2025

Fuente: Empresa.

LRQA

Fecha de Emisión Actual: 31 Octubre 2023
Fecha de Caducidad: 30 Octubre 2026
Número de Certificado: 10560000

Aprobaciones Originales:
ISO 9001 - 26 Mayo 1994

Certificado de Aprobación

Certificamos que el Sistema de Gestión de :

GRUPO CUÑADO

Cuñado, S.A.U.

C/ Camino del Olivar 2, 28806, Alcala de Henares, Madrid, España

ha sido aprobado por LRQA de acuerdo con las siguientes normas:

ISO 9001:2015

Números de Aprobación: ISO 9001 – 0036013

El alcance de esta aprobación es aplicable a:
Almacenamiento, distribución y comercialización de tuberías, accesorios, chapas, perfiles, válvulas y accesorios de regulación de fluidos, de acero carbono, inoxidable y aleaciones especiales.

Paul Graaf

Area Operations Manager, Europe

Emitido por: LRQA Limited

UKAS MANAGEMENT SYSTEMS 0001

LRQA Group Limited, its affiliates and subsidiaries and their respective officers, employees or agents are, individually and collectively, referred to in this clause as 'LRQA'. LRQA assumes no responsibility and shall not be liable to any person for any loss, damage or expense caused by reliance on the information or advice in this document or howsoever provided, unless that person has signed a contract with the relevant LRQA entity for the provision of this information or advice and in that case any responsibility or liability is exclusively on the terms and conditions set out in that contract.
Issued by: LRQA Limited, 1 Trinity Park, Bickenhill Lane, Birmingham B37 7ES, United Kingdom

Page 1 of 1

Fecha de Emisión Actual: 21 Abril 2024
Fecha de Caducidad: 20 Abril 2027
Número de Certificado: 10599721

Aprobaciones Originales:
ISO 14001 - 21 Abril 2009

Certificado de Aprobación

Certificamos que el Sistema de Gestión de :

GRUPO CUÑADO
Cuñado, S.A.U.

Camino del Olivar, nº2, 28806 Alcalá de Henares, Madrid, España

ha sido aprobado por LRQA de acuerdo con las siguientes normas:

ISO 14001:2015

Números de Aprobación: ISO 14001 – 0037937

El alcance de esta aprobación es aplicable a:
Almacenamiento, distribucion y comercializacion de tuberías, accesorios, chapas, perfiles, válvulas y accesorios de regulación de fluidos, de acero carbono,inoxidable y aleaciones especiales.

Paul Graaf

Area Operations Manager, Europe

Emitido por: LRQA Limited

UKAS MANAGEMENT SYSTEMS 0001

LRQA Group Limited, its affiliates and subsidiaries and their respective officers, employees or agents are, individually and collectively, referred to in this clause as 'LRQA'. LRQA assumes no responsibility and shall not be liable to any person for any loss, damage or expense caused by reliance on the information or advice in this document or howsoever provided, unless that person has signed a contract with the relevant LRQA entity for the provision of this information or advice and in that case any responsibility or liability is exclusively on the terms and conditions set out in that contract.
Issued by: LRQA Limited, 1 Trinity Park, Bickenhill Lane, Birmingham B37 7ES, United Kingdom

Fuente: Empresa

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2023	50	25	95	170
2024	49	39	104	192
2025	49	40	108	**197**

Fuente: Empresa.

GOBIERNO DE ESPAÑA MINISTERIO DE INCLUSIÓN, SEGURIDAD SOCIAL Y MIGRACIONES

SECRETARÍA DE ESTADO DE LA SEGURIDAD SOCIAL Y PENSIONES
TESORERÍA GENERAL DE LA SEGURIDAD SOCIAL

CERTIFICADO DE ESTAR AL CORRIENTE EN EL CUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES DE SEGURIDAD SOCIAL

Presentada solicitud de certificado acreditativo de estar al corriente en el cumplimiento de las obligaciones de Seguridad Social por 21850 FATIMA MARTOS DA SILVA , con respecto a CUÑADO, S.A. , con NIF 0A79187423 .

La Tesorería General de la Seguridad Social

CERTIFICA: Que conforme a los datos que obran en la Tesorería General de la Seguridad Social, el solicitante arriba referenciado se encuentra al corriente de sus obligaciones de Seguridad Social.

El presente certificado tiene carácter POSITIVO; no origina derechos ni expectativas de derechos en favor del solicitante ni de terceros; no puede ser invocado a efectos de la interrupción o la paralización de plazos de caducidad o prescripción, ni servir de medio de notificación de los expedientes a los que pudiera hacer referencia, sin que su contenido pueda afectar al resultado de actuaciones posteriores de comprobación e investigación, ni exime del cumplimiento de las obligaciones de diligencias de embargo anteriormente notificadas a sus destinatarios.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO

No se detectó información.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.4 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	TIANJIN PIPE INTERNATIONAL ECONOMIC & TRADING CORPORATION	China	N/A	$ 20 000 000	USD
2	TK CORPORATION	Korea	N/A	$ 15 000 000	USD
3	RATNAMANI METALS & TUBES LIMITED	India	70109GJ1983PLC006460	$ 12 000 000	USD

Fuente: Empresa.

3.5 CLIENTES

Clientes Internacionales

Nombre Legal	Identificador global	País
CUNADO COLOMBIA SAS	P2733251	Colombia
CUNADO INTERCONTINENTAL SA	P2729329	Chile
CUNADO PERU SA	P2733087	Perú
CUNADO PIPING AND VALVES FZE	P5850889	EAU
CUNADO PIPING MATERIALS FZE	P5850933	EAU
CUNADO SOUTH AFRICA PTY LTD	P5851009	Sudáfrica
FLABOFORM SP ZOO	P5850786	Polonia
RAGEN SA	P2733199	Perú

Fuente: Empresa

3.6 SEGUROS

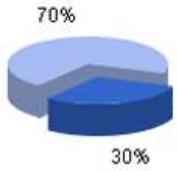
N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	RESPONSABILIDAD CIVIL	MAPFRE	0962599700008	$ 32 000 000	EU

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

Análisis de Compras Anuales	Porcentaje (%)
Compras Locales	70%
Importaciones	30%

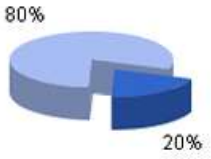


Fuente: Externa.

4.2 EXPORTACIONES

Ventas Locales & Compras

Análisis de Ventas Anuales	Porcentaje (%)
Ventas Locales	80%
Exportaciones	20%



Fuente: Externa.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran cheques rechazados.

CHEQUES RECHAZADOS	No se encontraron registros

Fuente: Externa.

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO SANTANDER	$ 0	EU
2	BANKINTER	$ 0	EU
3	BANCA MARCH	$ 0	EU

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

JUICIOS CIVILES	No se encontraron registros

Fuente: Externa.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

JUICIOS CIVILES	No se encontraron registros

Fuente: Externa.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CUNADO SAU -
Fecha: 11/03/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CUÑADO CARLOS DAVID - 07214656Q
Fecha: 12/03/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BATURONE FRANCISCO JAVIER ESTEBAN -
Fecha: 11/03/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GOMEZ RUIZ PEDRO JULIO -
Fecha: 11/03/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CEMIDE SL -
Fecha: 11/03/2025

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

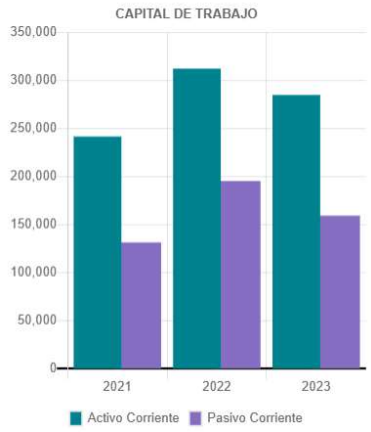
8- Estados Contables

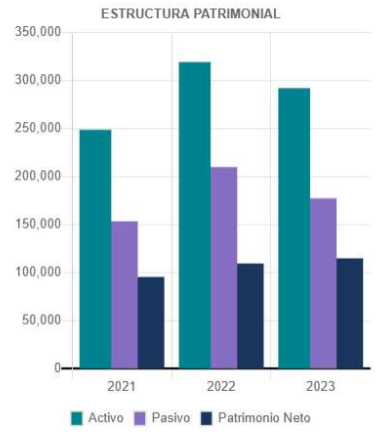
8.1 DATOS CONTABLES

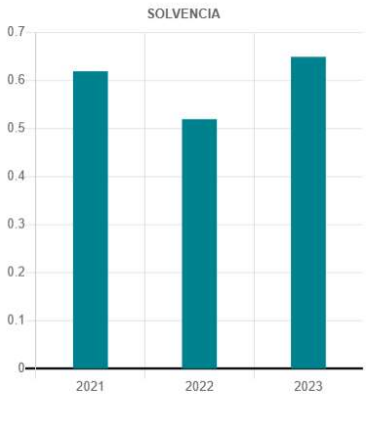
Activo

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Caja y Bancos	22 104	33 865	38 307
Inversión corriente	92 258	114 530	86 127
Ant Créditos por ventas	94 564	122 807	121 499
Otros Créditos	0	0	0
Bienes Cambio	32 961	41 491	39 286
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	0
Total De Activo Corriente	241 887	312 693	285 219
Créditos Por Ventas	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	2 863	2 973	3 565
Bienes De Uso Valor De Origen	4 627	4 269	3 924
Depreciación Acumulada	421	388	357
Bienes De Uso	4 206	3 881	3 567
Activos Intangibles	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	0
Total Activo No Corriente	7 069	6 854	7 132
Total Activo	248 956	319 547	292 351

Montos expresados en miles de Euros



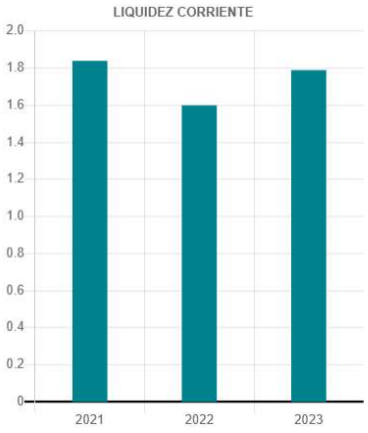


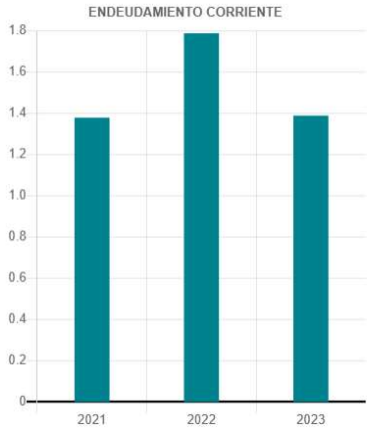


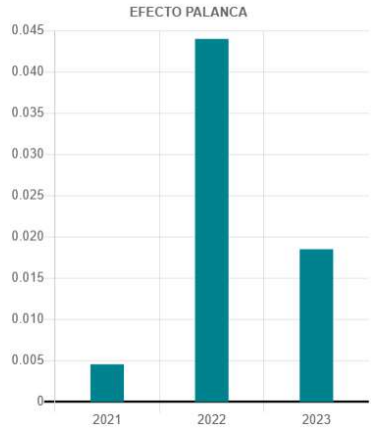
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	75 054	111 871	81 149
Préstamos (Deudas Bancarias)	48 843	76 195	65 807
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	0	0
Cargas Fiscales	0	0	0
Anticipos De Clientes	0	0	0
Otros Pasivos	7 514	7 454	12 409
Total Pasivo Corriente	131 411	195 520	159 365
Cuentas Por Pagar	0	0	0
Préstamos	18 975	10 881	13 678
Deudas Fiscales	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	3 106	3 673	4 418
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	22 081	14 554	18 096
Total Pasivo	153 492	210 074	177 461
Capital Social	2 404	2 404	2 404
Resultados No Asignados	93 060	107 069	112 486
Patrimonio Neto	95 464	109 473	114 890

Montos expresados en miles de Euros



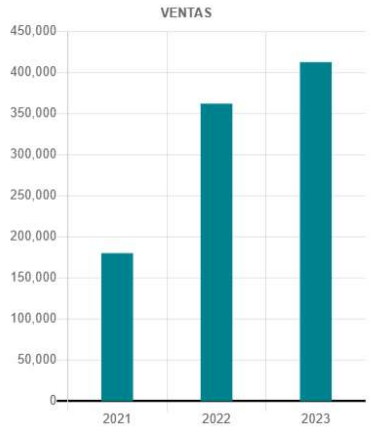


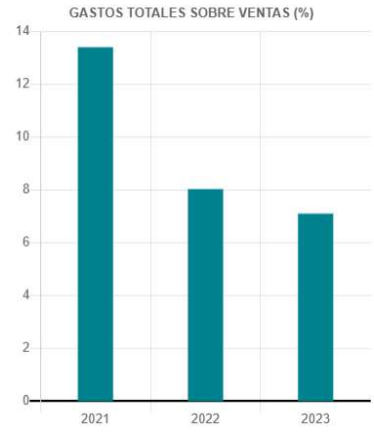


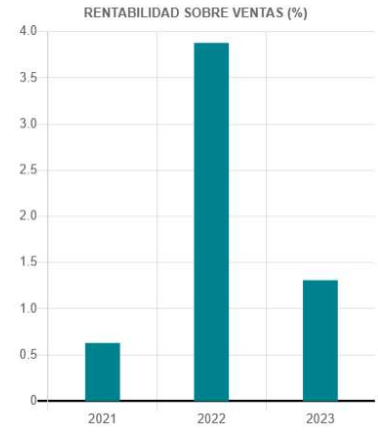
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Ventas	180 272	362 496	413 107
Compras Del Ejercicio	0	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	159 223	316 457	373 156
Resultado Bruto	21 049	46 039	39 951
Amortizaciones	347	331	327
Gastos de Comercialización	14 549	16 900	13 518
Gastos de Administración	7 187	7 637	8 841
Gastos Financieros	2 452	4 601	7 006
Otros Ingresos	0	0	6 625
Otros Egresos	77	192	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	5 378	2 347	-8 383
Impuesto a las Ganancias	1 027	4 976	3 410
Resultado	1 135	14 080	5 418

Montos expresados en miles de Euros







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,62	0,52	0,65
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	1,61	1,92	1,54
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	1,38	1,79	1,39
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	110 476 000,00	117 173 000,00	125 854 000,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,84	1,60	1,79
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,59	1,39	1,54
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	1,91	2,95	3,40
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	1 638,85	2 024,13	1 637,08
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	4,83	7,63	9,50
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,72	1,13	1,41
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	42,86	93,40	115,81
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,71	0,80	0,69
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	4,51	2,88	2,31
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	137,31	87,68	70,23

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	11,68	12,70	9,67
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	0,63	3,88	1,31
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	0,67	3,94	-0,29
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-1 034 000	21 171 000	17 265 000
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-0,57	5,84	4,18
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,01	0,13	0,05
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	0,46	4,41	1,85
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	4 961 000	23 988 000	16 161 000
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,03	0,11	0,09
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,03	0,07	0,04
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	2,02	5,21	2,31

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,01	0,02
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,08	0,05	0,03
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,04	0,02	0,02
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,13	0,08	0,07
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	22,70	28,21	32,21
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	12,12	11,73	10,91

Montos expresados en miles de Euros

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2022 y 2023 (fecha de cierre 31/12) expresados en euros. Información auditada sin salvedades.

1. ANÁLISIS DE CUENTAS

El análisis de las cuentas contables de CUÑADO SAU revela variaciones significativas, lo que es crucial para evaluar su situación financiera.

- En el análisis de las cuentas contables de CUÑADO SAU, comenzamos con las ventas, que han mostrado un crecimiento significativo del 13.96%, pasando de $362.496.000 en 2022 a $413.107.000 en 2023. Este incremento es un indicador positivo de la capacidad de la empresa para expandir su mercado y aumentar su participación en el mismo. Sin embargo, es importante considerar si este aumento en las ventas se traduce en una mejora proporcional en la rentabilidad, lo cual analizaremos más adelante.
- En cuanto al activo corriente, se observa una disminución del 8.78%, de $312.693.000 a $285.219.000. Esta reducción podría ser preocupante si no se acompaña de una disminución proporcional en el pasivo corriente, ya que podría indicar una menor capacidad para cubrir obligaciones a corto plazo. Sin embargo, la caja y bancos han aumentado de $33.865.000 a $38.307.000, lo que sugiere una mejora en la liquidez inmediata. Los créditos por venta han disminuido ligeramente, lo que podría indicar una mejora en la gestión de cobros.
- El activo no corriente ha experimentado un leve aumento del 4.06%, de $6.854.000 a $7.132.000, lo que podría reflejar inversiones en activos fijos o mejoras en la infraestructura de la empresa. Este incremento es positivo, ya que puede contribuir a la capacidad productiva a largo plazo.
- El pasivo corriente ha disminuido significativamente en un 18.48%, de $195.520.000 a $159.365.000, lo que es un signo positivo de una mejor gestión de las deudas a corto plazo. Las deudas bancarias y comerciales han disminuido, lo que podría indicar una estrategia de reducción de costos financieros y una mejora en las relaciones con proveedores.
- El pasivo no corriente ha aumentado de $14.554.000 a $18.096.000, un incremento del 24.32%, lo que podría reflejar una estrategia de financiamiento a largo plazo para proyectos de inversión. Aunque esto aumenta el apalancamiento, también puede ser una señal de confianza en el crecimiento futuro.
- El patrimonio neto ha aumentado de $109.473.000 a $114.890.000, un incremento del 4.95%, lo que indica una mejora en la capitalización de la empresa. Los resultados no asignados han aumentado, representando una proporción significativa del patrimonio neto. Con un valor de $112.486.000, los resultados no asignados representan aproximadamente el 97.91% del patrimonio neto, lo que sugiere un nivel de capitalización débil.

En resumen, CUÑADO SAU ha mostrado un crecimiento en ventas y una mejora en la gestión de pasivos corrientes, pero enfrenta desafíos en la rentabilidad y la capitalización. La empresa debe enfocarse en mejorar su rentabilidad neta y fortalecer su estructura de capital para asegurar un crecimiento sostenible.

2. ANÁLISIS DE RATIOS

El análisis de ratios proporciona una visión más clara de la salud financiera y patrimonial de la compañía.

- En el análisis de ratios, comenzamos con la solvencia, que ha mejorado de 0.52 a 0.65. Aunque esta mejora es positiva, la empresa aún se encuentra en un perfil débil, lo que indica que debe seguir trabajando en fortalecer su estructura de capital para mejorar su capacidad de cumplir con sus obligaciones a largo plazo.
- El endeudamiento corriente ha disminuido de 1.79 a 1.39, lo que indica un nivel de endeudamiento normal. Esta reducción es un signo positivo de una mejor gestión de las deudas a corto plazo, lo que mejora la estabilidad financiera de la empresa.
- El endeudamiento total ha disminuido de 1.92 a 1.54, lo que indica una mejora en la estructura de capital de la empresa. Aunque el nivel de endeudamiento sigue siendo elevado, la tendencia es positiva y sugiere una estrategia de reducción de deuda.
- La liquidez corriente ha mejorado de 1.6 a 1.79, lo que indica un nivel de liquidez muy bueno. Esta mejora es un signo positivo de la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones a corto plazo con sus activos corrientes.
- La liquidez ácida ha mejorado de 1.39 a 1.54, lo que también indica un nivel de liquidez muy bueno. Esta mejora sugiere una gestión eficiente de los activos líquidos y una capacidad adecuada para enfrentar contingencias financieras.
- El capital de trabajo, calculado como la diferencia entre el activo corriente y el pasivo corriente, es positivo y representa más del 10% de las ventas, lo que indica que es suficiente. Esto es un signo positivo de la capacidad de la empresa para financiar sus operaciones diarias.
- El resultado bruto sobre ventas ha disminuido de 12.7% a 9.67%, lo que indica un nivel de rentabilidad regular. Esta disminución sugiere que la empresa debe enfocarse en mejorar su margen bruto para aumentar su rentabilidad.
- El EBIT ha disminuido de $21.171.000 a $17.265.000, lo que indica una tendencia negativa. Con un EBIT sobre ventas de 4.18%, el nivel es aceptable, pero la empresa debe trabajar en mejorar su eficiencia operativa para aumentar este indicador.
- La rentabilidad sobre ventas ha disminuido de 3.88% a 1.31%, lo que indica un nivel bajo. Esta disminución es preocupante y sugiere que la empresa debe enfocarse en mejorar su eficiencia operativa y reducir costos para aumentar su rentabilidad neta.
- La vida restante de bienes de uso ha disminuido de 11.73 a 10.91, lo que indica un buen nivel de actualización de los bienes de uso. Esto sugiere que la empresa está invirtiendo en mantener su infraestructura productiva actualizada.

En resumen, CUÑADO SAU ha mostrado mejoras en la liquidez y el endeudamiento, pero enfrenta desafíos en la rentabilidad. La empresa debe enfocarse en mejorar su eficiencia operativa y fortalecer su estructura de capital para asegurar un crecimiento sostenible.

3. KEY METRICS

A continuación, se presentan los valores de los ratios clave para CUÑADO SAU:

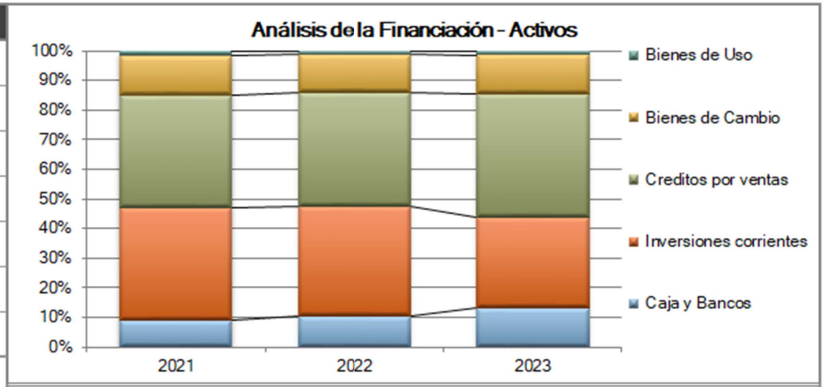
- Solvencia (valor esperado > 1): 0.65
- Endeudamiento Corriente (valor esperado < 0.7): 1.39
- Endeudamiento Total (valor esperado < 1): 1.54

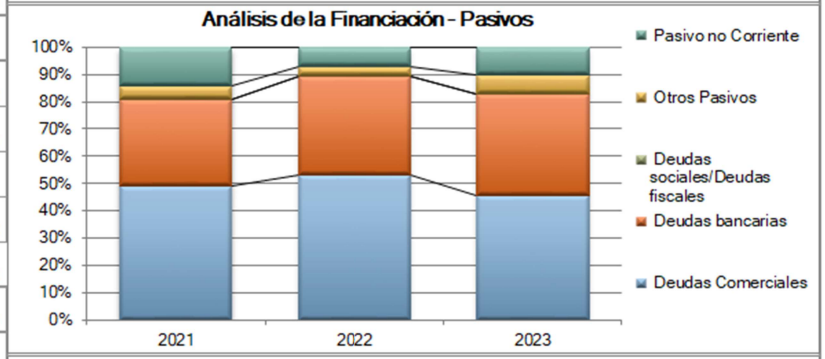
- Liquidez Corriente (valor esperado > 1.1): 1.79
- EBIT / Ventas (valor esperado > 0.08): 0.0418
- Rentabilidad sobre Ventas (valor esperado > 6%): 1.31%

En conclusión, CUÑADO SAU ha mostrado un crecimiento en ventas y mejoras en la gestión de pasivos corrientes, lo que es un signo positivo de su capacidad para expandir su mercado y mejorar su estabilidad financiera. Sin embargo, la empresa enfrenta desafíos en la rentabilidad y la capitalización, lo que sugiere la necesidad de enfocarse en mejorar su eficiencia operativa y fortalecer su estructura de capital.

Períodos Analizados			
Concept	dic-21	dic-22	dic-23
Caja y Bancos	22.104.000	33.865.000	38.307.000
Inversiones corrientes	95.121.000	117.503.000	89.692.000
Creditos por ventas	94.564.000	122.807.000	121.499.000
Otros Créditos	-	-	-
Bienes de Cambio	32.961.000	41.491.000	39.286.000
Bienes de Uso	4.206.000	3.881.000	3.567.000
Otros activos corrientes	-	-	-
Activo Corriente	**248.956.000**	**319.547.000**	**292.351.000**
Deudas Comerciales	75.054.000	111.871.000	81.149.000
Deudas bancarias	48.843.000	76.195.000	65.807.000
Deudas sociales/Deudas fiscales	-	-	-
Otros Pasivos	7.514.000	7.454.000	12.409.000
Pasivo no Corriente	22.081.000	14.554.000	18.096.000
Pasivo	**153.492.000**	**210.074.000**	**177.461.000**
Gastos Comerciales	14.549.000	16.900.000	13.518.000
Gastos Administración	7.187.000	7.637.000	8.841.000
Gastos Financieros	2.452.000	4.601.000	7.006.000
Otro egresos	77.000	192.000	8.383.000
Impuesto a las ganancias	1.027.000	4.976.000	3.410.000
Total	**25.292.000**	**34.306.000**	**41.158.000**

2021/2022/2023

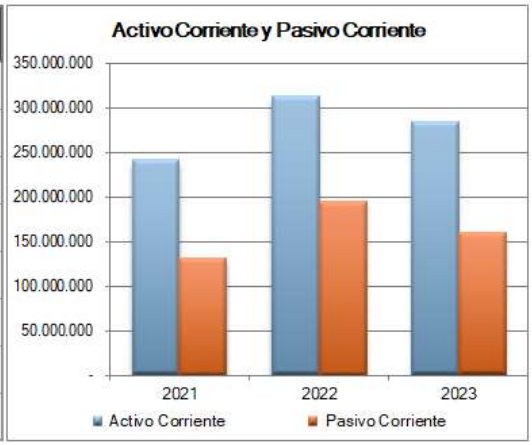




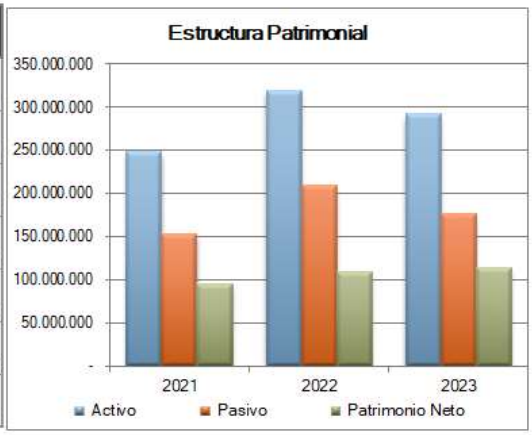


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

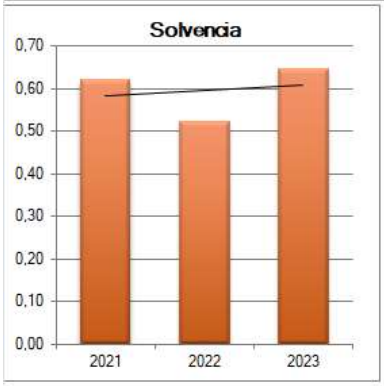
Períodos Analizados	2021/2022/2023		
Analisis Patrimonial	dic-21	dic-22	dic-23
Solvencia	0,62	0,52	0,65
Patrimonio Neto sobre Activo	38%	34%	39%
Endeudamiento corriente	1,38	1,79	1,39
Capital corriente	0,44	0,37	0,43
Activo no Cte sobre Activo	3%	2%	2%
Financiación del activo no cte.	16,63	18,10	18,65
Deuda bancaria sobre Pasivo	44%	41%	45%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	49%	53%	46%



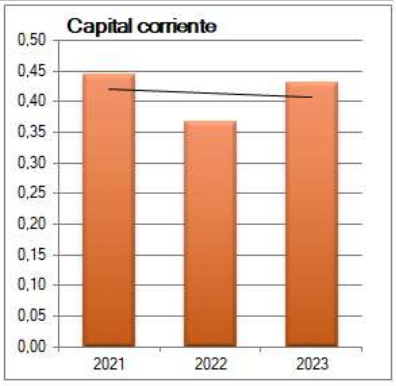
Info	dic-21	dic-22	dic-23
Activo Corriente	$ 241.887.000	$ 312.693.000	$ 285.219.000
Activo no Corriente	$ 7.069.000	$ 6.854.000	$ 7.132.000
Activo	$ 248.956.000	$ 319.547.000	$ 292.351.000
Pasivo Corriente	$ 131.411.000	$ 195.520.000	$ 159.365.000
Pasivo no Corriente	$ 22.081.000	$ 14.554.000	$ 18.096.000
Pasivo	$ 153.492.000	$ 210.074.000	$ 177.461.000
Patrimonio Neto	$ 95.464.000	$ 109.473.000	$ 114.890.000



Trends







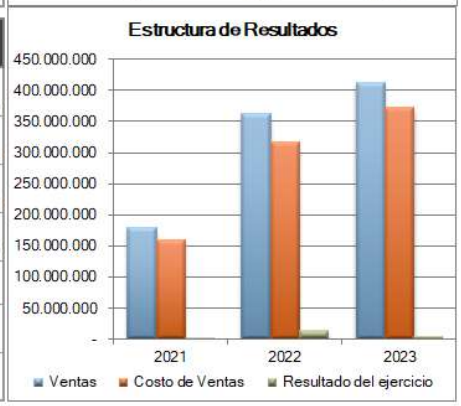
Importes Expresados en Miles de Euros

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

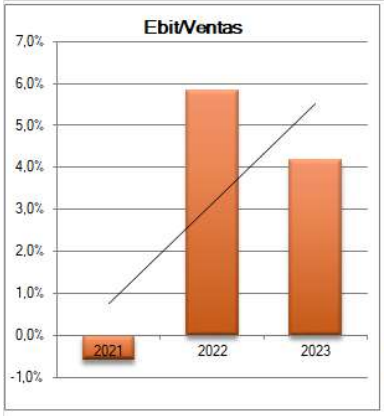
Períodos Analizados			2021/2022/2023
Análisis de rentabilidad	dic-21	dic-22	dic-23
Rentabilidad de la inversión total	1,2%	12,9%	4,7%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	4,8%	21,6%	13,8%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	1,9%	7,4%	5,4%
Resultado bruto sobre ventas	11,7%	12,7%	9,7%
Rentabilidad sobre Ventas	0,6%	3,9%	1,3%
Costo del financiamiento	1,6%	2,2%	3,9%

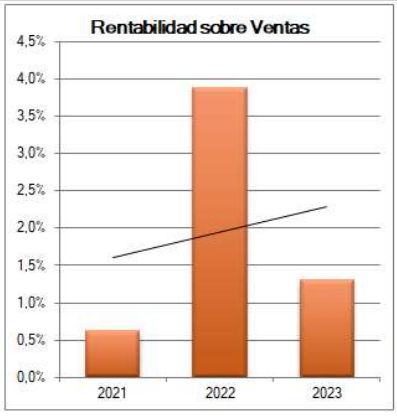


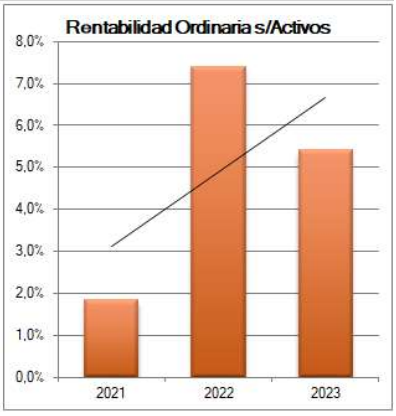
Info	dic-21	dic-22	dic-23
Ventas	$ 180.272.000	$ 362.496.000	$ 413.107.000
Costo de Ventas	$ 159.223.000	$ 316.457.000	$ 373.156.000
Resultado del ejercicio	$ 1.135.000	$ 14.080.000	$ 5.418.000
Ebit	$ -1.034.000	$ 21.171.000	$ 17.265.000
Ebit/Ventas	-0,6%	5,8%	4,2%
EBITDA/Ventas	0,03	0,07	0,04
EBITDA/Intereses	2,02	5,21	2,31



Trends







Importes Expresados en Miles de Euros

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

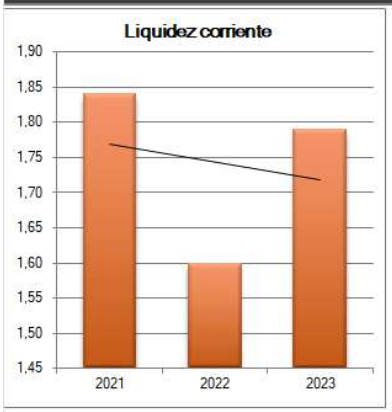
Períodos Analizados			2021/2022/2023
Analisis Financiero	dic-21	dic-22	dic-23
Liquidez corriente	1,84	1,60	1,79
Liquidez acida	1,59	1,39	1,54
Rotación del pasivo corriente días	1.639	2.024	1.637
Rotación de las cuentas a cobrar	158	102	89
Efecto Palanca	0,00	0,04	0,02

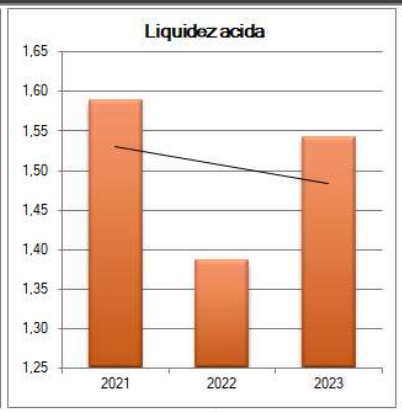


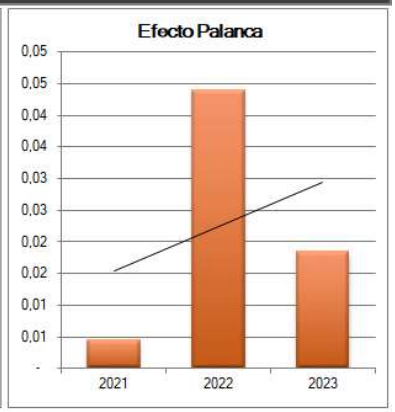
Info	dic-21	dic-22	dic-23
Caja y Bancos	22.104.000	33.865.000	38.307.000
Creditos por ventas	94.564.000	122.807.000	121.499.000
Deudas Comerciales	75.054.000	111.871.000	81.149.000
Deudas bancarias	48.843.000	76.195.000	65.807.000
Deuda Financiera s/ P.Neto	1	1	1

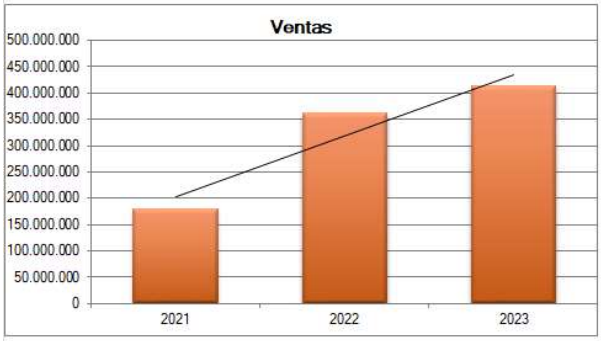


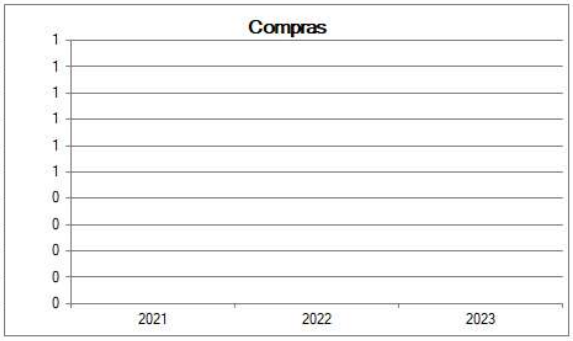
Trends







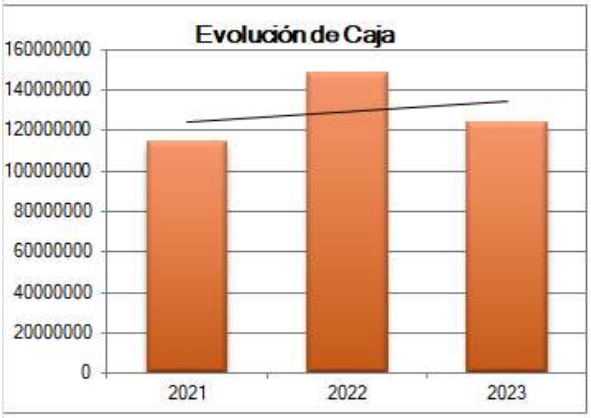


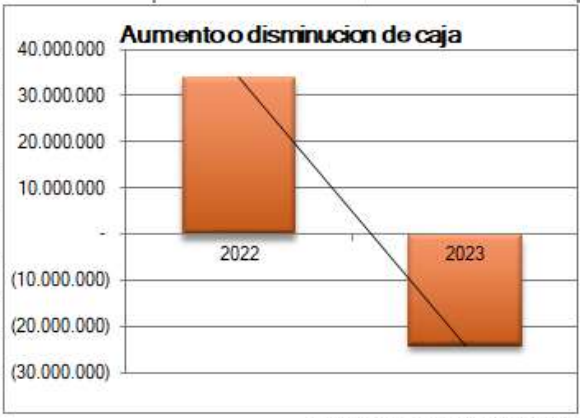


Importes Expresados en Miles de Euros

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2021/2022/2023	
Análisis del Flujo de fondos	**dic-22**	**dic-23**
Resultado del ejercicio	**$ 14.080.000,00**	**$ 5.418.000,00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 331.000,00	$ 327.000,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	**$ 14.411.000,00**	**$ 5.745.000,00**
Variación de créditos por ventas	$ -28.243.000,00	$ 1.308.000,00
Variación de otros créditos	$ -	$ -
Variación de Bienes de Cambio	$ -8.530.000,00	$ 2.205.000,00
Variación de otros activos corrientes	$ -110.000,00	$ -592.000,00
Variación de cuentas a pagar	$ 36.817.000,00	$ -30.722.000,00
Variación de deudas sociales	$ -	$ -
Variación de deudas fiscales	$ -	$ -
Variación de otras deudas	$ 507.000,00	$ 5.700.000,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	**$ 14.852.000,00**	**$ -16.356.000,00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -71.000,00	$ -1.000,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ -	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -6.000,00	$ -13.000,00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ 14.775.000,00**	**$ -16.370.000,00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ 27.352.000,00	$ -10.388.000,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -8.094.000,00	$ 2.797.000,00
Aumento o disminucion de caja	**$ 34.033.000,00**	**$ -23.961.000,00**





Importes Expresados en Miles de Euros

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	34.425.583	$	S/Patrimonio Neto	4.003.687	$
Compras Mensuales	-	$	S/Capital de Trabajo	3.552.466	$
Modo de Cobro s/Balance	98	días	S/Activos Líquidos	3.953.933	$
Modo de Pago s/Balance	1715	días	S/Variables Combinadas	3.851.970	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	11.059.391	22.118.782	33.178.172	44.237.563	66.356.345	88.475.126
	80%	9.830.570	19.661.139	29.491.709	39.322.278	58.983.417	78.644.557
	65%	7.987.338	15.974.676	23.962.013	31.949.351	47.924.027	63.898.702
	50%	6.144.106	12.288.212	18.432.318	24.576.424	36.864.636	49.152.848
	40%	4.915.285	9.830.570	14.745.854	19.661.139	29.491.709	39.322.278
	30%	3.686.464	7.372.927	11.059.391	14.745.854	22.118.782	29.491.709
	20%	2.457.642	4.915.285	7.372.927	9.830.570	14.745.854	19.661.139
	10%	1.228.821	2.457.642	3.686.464	4.915.285	7.372.927	9.830.570
	2%	245.764	491.528	737.293	983.057	1.474.585	1.966.114

Importes Expresados en Miles de Euros + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2021/2022/2023			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,62	3	Liquidez corriente	ratio	1,76	10
Endeudamiento corriente	ratio	1,47	5	Liquidez acida	ratio	1,52	10
Capital corriente	%	41,9%	10	Rotación del pasivo corriente días	días	1.715	1
Activo no Cte sobre Activo	%	2,4%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	98	8
Financiación del activo no cte.	ratio	18,33	10	Efecto Palanca	ratio	0,02	4
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	44,1%	6	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	47,5%	6	Gastos Financieros sobre Ventas	%	1,6%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	4,0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	6,0%	6	Gastos Administración sobre Ventas	%	2,3%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	14,5%	6	Gastos Totales sobre Ventas	%	7,9%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	5,5%	3	Vida restante de Bienes de Uso	años	11	10
Resultado bruto sobre ventas	%	10,5%	1	Rotación de bienes de cambio	días		1
Rentabilidad sobre Ventas	%	1,8%	3	Rotación del activo	veces	1,24	10
Costo del financiamiento	%	3,4%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	4,0%	4	66,04			
EBITDA/Ventas	%	4,3%	3				
EBITDA/Intereses	%	2,86	9				

