DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

LILAC SOLUTIONS INC.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUCURSAL ARGENTINA

Estados Unidos

Agosto 2024

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa		Comercial	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	Solvencia				0,500	0,500	0,733	0,733	0,967	0,967	1,200	1,200
												x
2.1.2	Endeudamiento Corriente				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
												x
2.2.1	Índice de liquidez				0,900	0,900	1,100	1,100	1,300	1,300	1,500	1,500
												x
2.3.1	Rentabilidad Bruta:				0,300	0,300	0,467	0,467	0,633	0,633	0,800	0,800
					x							
2.3.2	Ebit				0,020	0,020	0,040	0,040	0,060	0,060	0,080	0,080
					x							
2.3.3	Rentabilidad Neta				0,030	0,030	0,053	0,053	0,077	0,077	0,100	0,100
					x							
Total Situación Económico-Financiero		60%	18									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA
		Puntaje Obtenido
1	Situación Económico-Financiera	60%
Resultado Final		6,0

1.2. CONCLUSIÓN:

LILAC SOLUTIONS INC. inició sus actividades en el año 2005 y fue constituida en Delaware, Estados Unidos. Es una compañía dedicada al diseño, construcción y manejo de sistemas comerciales para la extracción de litio. Según lo informado por medios de consulta externa sus principales directivos son: SNYDACKER DAVID HENRY, DANIELSON DAVID, GOLDBERG NICHOLAS, BARROS FRANCISCA, DUMAS CLAY y GELINAS DAVID. Además contaría con aproximadamente 48 empleados registrados. No se detectaron cheques rechazados por Falta de Fondos. No se observan juicios como demandado, embargos, Eventos de Integridad ni Notas de Prensa Negativas.

Desde el punto de vista contable, el ejercicio cerrado a 12/2023 mostró una crítica performance económica. La compañía no presentó ventas, registró una muy agravada Pérdida Final de -$114.2 Millones y se vio afectada por los Egresos Netos de $102.0 Millones, imputados a Resultados Financieros y por Tenencia. Esta problemática fue similar en los ejercicios 2021 y 2022, donde la compañía enfrentó la falta de ventas y grandes pérdidas. Por su parte la performance Financiera y Patrimonial resultó satisfactoria. Aunque el arrastre de Resultados Acumulados Negativos impactó en el desmejoramiento de sus principales indicadores, estos lograron mantenerse en valores satisfactorios debido al aceptable endeudamiento (el Pasivo representaba tan solo el 39% del Activo): el Indicador de Liquidez Corriente disminuyó de 22.09 a 6.18, el Endeudamiento Corriente pasó de 0.07 a 0.12 y la Solvencia Patrimonial aumentó de 0.79 a 1.54, alcanzando niveles adecuados. El Capital de Trabajo se ubicó en valores algo ajustados, siendo equivalente al 39% del Activo, mientras que la capitalización presentó un incremento del 1546% interanual. No obstante, el PN sigue viéndose afectado por los resultados acumulados negativos antes mencionados. No se obtuvieron ventas post balance.

De acuerdo con los datos analizados, la compañía se encuentra atravesando su 3° quebranto consecutivo, los cuales han ido profundizando el nivel de pérdidas, ante lo expuesto sugerimos operar con extremada cautela. Evaluar proveedor alterno.

Contenidos

1- RESUMEN **2**

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES **6**

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 7
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 7
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 8
2.7.1 Socios / Accionistas 8
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 8
2.7.3 Directivos 9
2.8 ACTIVOS 9
2.8.1 Inmuebles 9
2.8.2 Rodados 9
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 9
OTRAS PUBLICACIONES 9
2.10 CERTIFICACIONES 14
2.10.1 Certificaciones de Calidad 14
2.10.2 Distinciones Obtenidas 14
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 15
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 15
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 15

3- SITUACIÓN COMERCIAL **16**

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 16
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 17
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUCURSAL ARGENTINA 17
3.4 COMPRAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUCURSAL ARGENTINA 17
3.5 PROVEEDORES 17
3.6 CLIENTES 17
3.7 SEGUROS 17

4- COMERCIO EXTERIOR **18**

4.1 IMPORTACIONES 18
4.2 EXPORTACIONES 18

5- SITUACIÓN BANCARIA **19**

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 19
5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 19

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 20

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 20
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 20
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 20
6.3.1 Embargos 20
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 20

7- INTEGRIDAD 21

7.1 INTEGRIDAD 21
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 22

8- ESTADOS CONTABLES 23

8.1 DATOS CONTABLES 23
8.2 SCORE DE BALANCE 29

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	LILAC SOLUTIONS INC
Tax ID	812946618
Identificador Global	US150458120
Domicilio	1700 20TH ST, OAKLAND, CALIFORNIA
Estado Principal	DELAWARE
Código Postal	94607
País	ESTADOS UNIDOS
Teléfonos	(607) 342-7440
Actividad	MINERÍA, METALES Y MINERÍA EN GENERAL, MATERIALES AVANZADOS, METALES Y MINERÍA, FABRICACIÓN, CIENCIA E INGENIERÍA, QUÍMICA, RECURSOS NATURALES, SOSTENIBILIDAD.
Fecha de Inicio Actividad	28/06/2005
Web	www.lilacsolutions.com



Corporate Record

Corporate Record

Business Name	LILAC SOLUTIONS, INC.
Address	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607
Business Legal Name	LILAC SOLUTIONS, INC.
Filing Date	20/03/2024
SOS Charter Number	0805154804

Status	Active
Incorporation Date	14/07/2023
Incorporation State	Delaware (DE)
Principal State	Delaware (DE)
Foreign/Domestic	Foreign
Profit/Non-Profit	Undetermined

This data is for information purposes only. Certification of the information can only be obtained through the government agency that is the source of this information

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

LILAC SOLUTIONS INC ofrece a los propietarios y operadores de recursos una tecnología fiable y probada, con un enfoque de servicio completo para la extracción de litio, incluido el soporte del subsuelo y del diagrama de flujo de principio a fin. Diseñamos, construimos y operamos sistemas comerciales de extracción de litio en todo el mundo. Nos asociamos con las mejores empresas de ingeniería para el equilibrio convencional de la planta y la infraestructura. Estamos abiertos a diversas estructuras comerciales.

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

No se detectó información.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

No se detectó información.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

No se detectó información.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

Domestic Possible Links - (6 results) - All Domestic Matches

Company Name	Address	Safe Number	Risk Score	DBT	Limit	Legal Count
FREIGHT TOWN LOGISTICS INC.	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607	US139471910	39	0	$2,000	0
HORIZON BEVERAGE CO	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607	US22793449	79	0	$1,000,000	0
BERKELEY HEALTHCARE DYNAMICS LLC	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607	US145123507	50	0	$9,500	0
PROMONTORY RESOURCES, LLC	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607	US171734567	48	0	$1,500	0
NORTH AMERICA 3PL LLC	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607	US154655324	50	0	$6,000	0
M. R. SANDOVAL CONSTRUCTION, INC.	1700 20TH ST, OAKLAND, CA, 94607	US188983513	50	0	$10,000	0

Group Structure

Company Name	Country	Safe Number	Score	DBT	Limit	Legal Count
LILAC SOLUTIONS INC.	**(US)**	**US150458120**	**50**	**N/A**	**$18,000**	-
LILAC MINERALS UK LTD	(GB)	UK19772595	41	N/A	£500	-
LILAC TOLAR UK LTD	(GB)	UK20606726	46	N/A	£500	-
LILAC ARIZARO UK LTD	(GB)	UK20606736	46	N/A	£500	-
LILAC SERVICES ARGENTINA UK LTD	(GB)	UK20606744	46	N/A	£500	-
LILAC MINERALS UK PC S-1 LTD	(GB)	UK21137131	46	N/A	£500	-
LILAC JAGUAR UK LTD	(GB)	UK21761617	46	N/A	£500	-

Linked Financials

Company Name	Country	Safe Number	Latest Financials	Credit Score	Credit Limit	Annual Sales
LILAC MINERALS UK LTD	(GB)	UK19772595	31/12/2023	41	£500	-

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
SNYDACKER DAVID HENRY	Estados Unidos	N/I	Presidente
DANIELSON DAVID	Estados Unidos	N/I	Director
GOLDBERG NICHOLAS	Estados Unidos	N/I	Director
BARROS FRANCISCA	Estados Unidos	N/I	Director
DUMAS CLAY	Estados Unidos	N/I	Director
GELINAS DAVID	Estados Unidos	N/I	Gerente General

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

Lilac Solutions avanza en su hoja de ruta en Latinoamérica: “Estamos a un paso de la industrialización de nuestra tecnología”
Fuente: mineriasustentable.com.ar Fecha: 04/11/2023

A poco más de siete años de su creación, **Lilac Solutions** -una compañía estadounidense que desarrolla tecnología de extracción de litio basada en intercambio iónico- tiene una serie de pilotos en marcha y está siempre en búsqueda de nuevos acuerdos con empresas presentes en América Latina, con la mirada puesta en explotar el llamado combustible del futuro.
Y es que la carrera por el litio está, sin dudas, disparada no solo en el mundo sino en la región, con el foco puesto en los tres países que conforman el Triángulo del Litio (Argentina, Bolivia y Chile), en donde la compañía ya ha formalizado algunas pruebas, avances y proyectos.
“En Argentina somos socios tecnológicos con un porcentaje del proyecto en Kachi, ubicado en la provincia de Catamarca. Es un proyecto de la australiana Lake Resources, con quien desarrollamos un pilotaje completamente exitoso”, contó a DFSUD Felipe de Mussy, presidente para Sudamérica de la firma.
“Estamos ya en proceso de terminar el estudio de ingeniería para poder ir a construir el site”, agregó.
En Chile, en tanto, Lilac -que está respaldada por BMW, The Engine, Sumimoto y Breakthrough Energy Ventures de Bill Gates- , está trabajando en un piloto en el altiplano en el que son proveedores tecnológicos de una empresa que decidió hacer las pruebas con ellos tras probar más de 40 tecnologías distintas.
También están inmersos en otro proyecto de una gran firma del país del que prefieren mantener los detalles en reserva por temas de confidencialidad.
En el caso de Bolivia, el Estado junto a Yacimientos de Litio Bolivianos (YLB) –la empresa nacional del litio- desarrollaron un proceso de análisis de diferentes tecnologías para el que se presentaron diversas empresas: una rusa, dos chinas y Lilac, las que probaron con éxito sus tecnologías de extracción directa del litio (DLE, su sigla en inglés).
"Ha sido un trabajo de casi dos años para seleccionar las mejores tecnologías y acelerar el proceso de producción e industrialización del litio", dijo el presidente de YLB, Carlos Ramos, en un comunicado.
La estatal boliviana detalló que las tecnologías evaluadas de las cuatro compañías son "aplicables" a los salares bolivianos según sus características y reportan una tasa de recuperación de litio "mayor al 80%".
“Nuestra tecnología ha sido probada en más de 70 salmueras del mundo y de diversidades de características. Y hemos podido demostrar que funciona muy bien con baja concentración de litio, con alta concentración de impurezas, inclusive con alta

concentración de magnesio, que es una de las grandes dificultades que muchas tecnologías tienen para poder manejar el tema", explicó De Mussy.
"Estamos a un paso de la industrialización de nuestra tecnología. Hemos ido escalando la tecnología en los últimos seis años y estamos llegando a un punto en que ya podemos empezar la construcción de nuestra de nuestra primera planta a nivel comercial", añadió el ejecutivo.
Lo que está en juego es la influencia sobre una industria que se espera que crezca hasta superar los US$ 10.000 millones en ingresos anuales en la próxima década, considerando que las que sean exitosas podrán suministrarán litio para las baterías de los autos eléctricos en poco tiempo, a diferencia de las grandes piscinas de evaporación y las minas a cielo abierto, que consumen mucha agua.
El agua: la clave
Una de las ventajas de Lilac sería el bajo uso del agua, gracias a su tecnología de extracción directa de litio en base al intercambio iónico y no con resinas de absorción. "Usamos unos beads, o pelotitas como los llamamos nosotros, que están entrenadas para seleccionar los iones de litio solamente. Somos los únicos en Latinoamérica y Sudamérica con esta tecnología", aseguró.
"Las DLE utilizan entre 75 y 200 toneladas de agua por una tonelada de carbonato de litio. Nosotros, en un caso base, utilizamos 10 toneladas", explicó el también exdiputado chileno.
La idea sería ir reduciéndolo cada vez más. De hecho, la empresa aclaró que Lilac puede llegar a ocupar solo 2 toneladas de agua por tonelada de carbonato de litio equivalente.
El agua es un asunto espinoso en Chile, que sufre una larga sequía, más aún en el desierto de Atacama, una de las zonas más áridas del mundo. "Hemos hecho durante los últimos cinco años inversión interna y de innovación enfocada a minimizar el consumo, sabiendo que en el altiplano chileno o en Argentina el agua es claramente un bien muy escaso que hay que cuidar por motivo de ambiente", remató De Mussy.
Argentina vs. Chile
Consultado respecto de la industria en Argentina y Chile, el ejecutivo de Lilac Solutions destacó, como punto a favor del primero de los países, "el buen marco regulatorio que tiene, basado en el desarrollo e impulso a través de privados, con la participación de la provincia de forma directa a través de royalty y de las comunidades".
"Argentina tiene la gracia de que el marco regulatorio es claro. Los gobernadores de las provincias mineras promueven y apoyan" la actividad, dijo y reconoció que "los desafíos son más a nivel estructural y macroeconómicos".
En cuanto a Chile, señaló que tiene el gran potencial en materia de recursos de litio, como también lo tiene Bolivia. "Tiene el mejor salar, la mejor salmuera en el Salar de Atacama, con menores impurezas; es decir, mayor concentración", señaló.
Y, a diferencia de Argentina, sí consideró que es necesario avanzar en cuanto al marco regulatorio.
"Creo que lo que está ocurriendo entre Codelco y SQM en Atacama es algo positivo; bueno para la empresa, para el país y para la industria. Pero es bueno que exista también claridad".
Cerró asegurando que "Chile tiene todas para para poder volver a ser el protagonista en la industria del litio. Lo importante es que nos pongamos de acuerdo".
Hacia adelante
Viendo hacia el cierre del año, De Mussy detalló que están dando forma a una planta piloto hacia finales de este año en la provincia de Jujuy, en Argentina, para la cual ya obtuvieron los permisos medioambientales.
"Estamos en etapa de construcción y vamos a iniciar la operación con esa planta piloto a finales de este año y la idea de que toda esa información termine en un estudio de ingeniería", detalló.
En Chile, en tanto, recordó que están enfocados en el pilotaje al norte del país y que siguen en conversaciones "con todas las compañías estatales y privadas que tienen recursos de litio y que de alguna manera necesitan traer nuevas tecnologías, energía más eficiente, sobre todo con el consumo de agua y, en especial también para empresas que tienen a estos recursos con salmueras más complicadas, con menores concentraciones de litio o mayores impurezas que con nuestra tecnología, funciona perfectamente".

Una disputa entre socios pone en duda millonaria inversión en litio
Fuente: iprofesional.com Fecha: 20/09/2022

Un millonario proyecto de litio en Catamarca, del que participa el fundador de Microsoft Bill Gates, corre riesgo de fracasar por una disputa interna entre los dos socios del emprendimiento.
La pelea involucra al grupo minero australiano Lake Resourses NL y a la startup norteamericana **Lilac Solutions Inc,** que en abril pasado habían cerrado un acuerdo para impulsar la producción de salmuera de litio en el proyecto llamado Kachi que cubre una superficie de 74.000 hectáreas en Catamarca.
Los problemas se vinculan a los términos de participación en la asociación que reclama Lilac para acceder al 25% del capital de Kachi Lithium Pty Ltd, la sociedad a cargo del negocio una vez que cumpla determinadas obligaciones establecidas por Lake Resources.
Según la empresa tecnológica, el plazo vence el 30 de noviembre próximo, mientras que el holding australiano considera que llega hasta el 30 de septiembre.
Motivos de la disputa
No se trata solamente de una disputa por los tiempos ya que en ese período Lilac debe haber cumplido una serie de obligaciones de financiación del proyecto correspondientes mientras proporciona su tecnología para avanzar en la iniciativa.
La compañía ingresó a este negocio de la mano de Bill Gates, quien lideró una ronda de inversión por u$s20 millones a través de dos de sus fondos, "Breakthrough Energy Ventures" y "The Engine" del MIT, para financiar a la startup norteamericana que implementa nuevas tecnologías para eficientizar el uso del agua en los procesos de extracción minera.
A partir de la incorporación de esa tecnología, el proyecto Kachi debería estar operativo durante la última parte de este año y un objetivo de producción de 25.500 toneladas por año (tpa) de carbonato de litio (LCE), con puesta en servicio y producción en el 2024, luego de una inversión final de u$s540 millones.

Para que esto suceda, el cumplimiento de una serie de hitos por parte de Lilac es considerado fundamental. Uno de ellos es completar al menos 1.000 horas de operaciones de su unidad piloto y la producción de una alimentación por un total de al menos 2.500 kg de equivalentes de carbonato de litio de las operaciones in situ.
Según un informe de Lake Resources, la diferencia en el plazo con su socio la obligó a ejercer sus derechos para que la disputa se resuelva por acuerdo entre ambas compañías o por medio de un arbitraje.
Además, recordó que tiene la opción de ejercer ciertos derechos de recompra de las acciones en virtud del acuerdo si Lilac no logra el hito en la fecha requerida, un dato fundamental para que el grupo australiano pueda cumplir con su plan para producir litio en Argentina.
Baterías para Ford
Ocurre que con la tecnología Lilac, la empresa encargada de Kachi puede entregar de manera eficiente los grandes volúmenes de productos químicos de litio de alta calidad que necesitan los fabricantes de baterías necesarias para los autos eléctricos.
De hecho, Lake Resources tiene firmado un acuerdo con Ford Motor para proveer al fabricante de autos norteamericano que apuesta por la extracción directa de litio (DLE), una tecnología relativamente nueva que filtra el metal de las salmueras y usa mucha menos superficie que las minas a cielo abierto y los estanques de evaporación.
Ford pretende comprar 25.000 toneladas anuales del metal blanco del proyecto Kachi de Lake y Lilac Solutions.
Mientras tanto, la compañía australiana culminó la construcción de una planta que utilizará la startup norteamericana para encarar las demostraciones de la tecnología que usará en Kachi. Luego, Lilac debería comenzar el procesamiento in situ de las salmueras.

Lake Resources se disputa con Lilac Solutions su participación en un proyecto de litio en Catamarca
Fuente: mineriasustentable.com.ar Fecha: 19/09/2022

El promotor australiano de litio Lake Resources NL dijo que había surgido una disputa con **Lilac Solutions Inc** sobre el plazo para que el socio estadounidense logre algunos hitos para obtener una participación del 25% en el proyecto de litio Kachi en Argentina, lo que hizo que sus acciones bajaran un 20%.
Lilac, respaldada por Bill Gates, considera que tiene hasta el 30 de noviembre para lograr los hitos necesarios para obtener hasta un 25% de participación en el proyecto Kachi, mientras que Lake cree que los hitos deben lograrse antes del 30 de septiembre, dijo la empresa australiana en un comunicado el miércoles.
Los hitos incluyen Lilac completar al menos 1.000 horas de operaciones de la unidad piloto de Lilac en el sitio en Kachi y la producción de una alimentación por un total de al menos 2.500 kg de equivalentes de carbonato de litio de las operaciones in situ, dijo Lake.
Lake, que firmó un acuerdo con la empresa privada Lilac el pasado mes de septiembre para desarrollar conjuntamente el proyecto Kachi, dijo que ha ejercido sus derechos para que la disputa se resuelva por acuerdo de Lake y Lilac, o por arbitraje.
Lake dijo que tiene la opción de ejercer ciertos derechos de recompra en virtud del acuerdo si Lilac no logra el hito en la fecha requerida.
Recientemente, el vendedor en corto J Capital Research había afirmado que el plan de Lake para producir litio en Argentina se basaba en el proceso de extracción de Lilac, que probablemente no funciona, alegaciones que Lake ha refutado.
Lilac no respondió inmediatamente a una solicitud de comentarios de Reuters.

Una empresa con tecnología de punta y alto compromiso con la electromovilidad se instala en Salta
Fuente: salta.gob.ar Fecha: 14/07/2022

Las políticas públicas implementadas en Salta la posicionan como uno de los más importantes destinos de inversión. Seguridad jurídica, previsibilidad, un acompañamiento continuo por parte de los organismos específicos de Gobierno: Ministerio de Producción y Desarrollo Sustentable, Secretaría de Minería y Energía y la empresa estatal REMSA.
Esto atrae empresas de la talla de **Lilac Solutions**, que recientemente ganó la adjudicación de un lote de 6 mil hectáreas en el Salar de Arizaro para la exploración de litio.
Por ese motivo, el ministro de Producción y Desarrollo Sustentable Martín de los Ríos, junto a la secretaria de Minería y Energía Flavia Royón, se reunió con el presidente para Latinoamérica de Lilac Solutions, Felipe de Mussy, y el apoderado en Salta de la firma, Armando Isasmendi.
En ese marco, se habló sobre la política del Gobierno Provincial en materia minera, que busca generar desarrollo ambientalmente sustentable, y sobre la importancia de lograr la integración absoluta de nuestras comunidades y habitantes de la región, a todos y cada uno de los proyectos.
“Salta se distingue internacionalmente por ofrecer seguridad jurídica, previsibilidad, y un acompañamiento pleno de los equipos del Ministerio de Producción y Desarrollo Sustentable y de la Secretaría de Minería y Energía a los proyectos”, explicó de los Ríos. “Es mandato del gobernador Gustavo Sáenz, lograr que cada uno de estos proyectos se traduzcan en un aumento de la calidad de vida de la gente de la Puna y de los alrededores, para que generen un desarrollo sostenible en el tiempo”.
Con sede en Oakland, California, Lilac Solutions es una empresa minera cuya fortaleza es haber desarrollado y patentado una tecnología de extracción directa de litio, que permite una producción de bajo costo y altamente respetuosa con el ambiente.
La firma está comprometida con el desarrollo de la industria de los vehículos eléctricos y la transición energética. Con el proceso patentado, busca que esta producción se realice con bajo impacto ambiental, contribuyendo así al cuidado del medioambiente mediante procesos que generan bajo impacto.

Lilac Solutions logra una recuperación del 99% de litio con un proceso de intercambio iónico
Fuente: batteryindustry.tech Fecha: 14/04/2021

Lithium South Development Corporation , Vancouver, Canadá, (TSX-V: LIS) (OTCQB: LISMF) (Frankfurt: OGPQ) se complace en proporcionar una actualización sobre la evaluación continua de la tecnología de extracción directa de litio (DLE) para su proyecto de litio Hombre Muerto Norte , ubicado en la provincia de Salta , Argentina .

Lilac Solutions Inc. de Oakland, California , una empresa de extracción de litio que proporciona tecnología y servicios a los desarrolladores de salmuera de litio , ha informado a la Compañía que ha completado sus propias pruebas utilizando su medio patentado de intercambio iónico (IX) en una muestra sintética de la salmuera del Proyecto HMN Li , idéntica en composición química a la contenida en la Evaluación Económica Preliminar NI 43-101 del proyecto presentada anteriormente por la Compañía. Los resultados produjeron una solución de eluato de cloruro de litio que recupera el 99% del litio con un consumo de reactivo muy bajo. La composición del eluato mostró alta pureza y bajos sólidos disueltos totales. Este eluato se concentraría utilizando ósmosis inversa y evaporación mecánica para alimentar una planta convencional para la producción de hidróxido de litio o carbonato de litio . Los reactivos tanto ácidos como básicos utilizados en el proceso se pueden producir en el sitio utilizando un sistema de cloro-álcali. El consumo de agua fue de 18 toneladas métricas por cada tonelada de carbonato de litio equivalente producido. Los resultados y valores informados fueron proporcionados por Lilac Solutions y no se realizaron en un laboratorio certificado ISO bajo la supervisión de una persona calificada, y los resultados presentados no han sido verificados por una persona calificada.

La extracción convencional de litio implica la construcción de grandes estanques de evaporación para concentrar el litio contenido en la salmuera cruda . Los costos de construcción de los estanques son significativos, la huella ambiental es grande y el tiempo de producción es de aproximadamente 18 meses. Estos factores contribuyen a los desafíos de aplicar el proceso de evaporación tradicional para satisfacer la creciente demanda del mercado. Las tecnologías anteriores de extracción directa de litio (DLE) también han tenido dificultades debido al alto consumo de agua y energía. El nuevo proceso de extracción de litio de Lilac permite una extracción rápida y de bajo costo de litio de la salmuera con un mínimo de agua y energía. La empresa está evaluando tanto la evaporación convencional como la DLE para determinar el método de proceso óptimo para el proyecto HMN Li.

La siguiente fase de pruebas implicará la expansión de Lilac con una muestra de salmuera natural procedente del proyecto HMN. Los resultados se analizarán bajo la supervisión de una persona cualificada junto con la verificación de un laboratorio certificado por la ISO de terceros. Esto proporcionará la confirmación de los resultados de la salmuera sintética , así como una indicación de los costes previstos para un proceso a escala comercial.

Acerca de Lithium South

LIS se centra en el desarrollo del Proyecto HMN Li, ubicado en el Salar Hombre Muerto, el principal salar productor de litio de Argentina . La propiedad está adyacente a un terreno en desarrollo por la corporación multinacional coreana POSCO , que adquirió el terreno de Galaxy Resources Ltd. por US $280 millones . La Compañía completó una Evaluación Económica Preliminar del Proyecto HMN Li en 2019, utilizando extracción por evaporación convencional. La Compañía se centra en evaluar métodos de extracción alternativos para el Proyecto HMN Li y planea convertirse en líder en la aplicación de la tecnología de Extracción Directa de Litio a nivel de proyecto.

Acerca de Lilac Solutions

Lilac es una empresa de extracción de litio ubicada en Oakland , California. Ofrece a los desarrolladores de litio una alternativa a los métodos de extracción convencionales utilizando su medio patentado Ion Exchange IX. Lilac fue recientemente galardonada como Empresa en Etapa Inicial del Año 2021 en la Lista Global Cleantech 100, y fue incluida en la lista C&EN 2020 de Startups to Watch de la Sociedad Química Estadounidense .

La información técnica y científica contenida en este comunicado de prensa fue revisada por el Sr. William Feyerabend , geólogo consultor y persona calificada según la norma NI 43-101. El Sr. Feyerabend participó en la producción de este comunicado de prensa.

Estadounidense **Lilac Solutions** entra al negocio del litio en Latinoamérica
Fuente: mineriasustentable.com.ar Fecha: 05/10/2021

Además acaba de recaudar fondos para aumentar su tecnología de extracción de litio en salmueras.

La tecnología de Lilac se basa en el intercambio de iones para extraer el litio de las salmueras sin utilizar las balsas de evaporación que requiere la extracción tradicional de litio y con reactivos y materiales mucho menos respetuosos con el medio ambiente. Esto significa que se puede acelerar el desarrollo de los proyectos y aumentar la recuperación, causando al mismo tiempo mucho menos daño al medio ambiente.

BNamericas repasa las alianzas y acuerdos que la empresa estadounidense ha concretado en Sudamérica durante el último año en su objetivo de intensificar su actividad en el sector.

Lake Resources

A principios de este mes, Lilac y la minera junior australiana Lake Resources firmaron un acuerdo de colaboración que implica unos US$50 millones en tecnología y financiación para desarrollar el proyecto Kachi, de US$544 millones, en la provincia de Catamarca, en el norte de Argentina.

Lilac puede ganar hasta un 25% de participación en el proyecto mediante una operación en tres fases. Un 10% inicial se ganará al comprometerse a financiar la finalización de sus pruebas tecnológicas en el proyecto, otro 10% al satisfacer los criterios de prueba utilizando la planta de demostración que se establecerá en el emplazamiento en el 1T22 y otro 5% al lograr altos niveles en relación con el producto químico con determinados socios potenciales de compra.

"Cuando Lilac haya obtenido su participación de 25%, Lake y Lilac contribuirán proporcionalmente a financiar el desarrollo del proyecto Kachi", señaló la firma estadounidense en un comunicado.

Se espera que el estudio de factibilidad definitivo y la evaluación de impacto ambiental de Kachi se completen el 2T22. El proyecto apunta a una producción de 25.500t/a de carbonato de litio a partir de 2024.

LITHIUM SOUTH DEVELOPMENT

La júnior con sede en Vancouver está trabajando en conjunto con Lilac para probar los procesos de extracción directa de litio (DLE) en Hombre Muerto Norte (en la foto), proyecto de US$93 millones ubicado en Salta, Argentina, junto con procesos de evaporación convencionales. En abril, la compañía registró en pruebas una recuperación de litio de 99% con un consumo de reactivo muy bajo.

La empresa también está evaluando el uso de procesos DLE elaborados por Eon Minerals, firma de tecnología con sede en Florida, y por la china Chengdu Chemphys Chemical Industry.

ALPHA LITHIUM

Desde abril, Lilac también ha estado trabajando con Alpha Lithium, firma con sede en Vancouver, en el proyecto Tolillar, también situado en la provincia argentina de Salta.
La empresa de tecnología minera se prepara a evaluar 2.000 litros de salmuera bruta del salar de Tolillar. A fines de junio, Alpha Lithium informó en un comunicado que las salmueras crudas "finalmente pasaron la aduana en San Francisco y llegaron a las instalaciones de pruebas de laboratorio de Lilac en California". Todavía no se han anunciado los resultados.
ENAMI
En 2020, Lilac también estuvo en conversaciones con la empresa chilena Enami para probar su tecnología en salmueras de los salares Infieles y Aguilar, ubicados en la región chilena de Atacama.
BNamericas se puso en contacto con Enami para indagar el estado de estas conversaciones, pero no fue posible comunicarse con un vocero para obtener más información.
FINANCIAMIENTO
Lilac recaudó recientemente US$150 millones para incrementar la producción de su sistema de intercambio de iones, expandir sus instalaciones y fuerza laboral en terreno y desplegar su tecnología en otros países.
Inversionistas de Breakthrough Energy Ventures, liderados por Bill Gates, están aportando al financiamiento. El año pasado, el fondo encabezó una inversión de US$20 millones en la empresa.

Los precios del litio se disparan gracias a los vehículos eléctricos y esta start-up tiene una forma más sostenible de extraerlo
Fuente: cnbc.com Fecha: 22/09/2021

Como consumidores, dependemos de las baterías de iones de litio para alimentar todo, desde teléfonos inteligentes hasta vehículos eléctricos. La demanda está aumentando y los fabricantes de automóviles no pueden conseguir alianzas con la suficiente rapidez para seguir el ritmo.
Esto representa un desafío económico hoy en día, pero el problema a largo plazo es que la extracción de litio tiene consecuencias ambientales potencialmente graves. Para obtener litio en grandes cantidades es necesario extraerlo de rocas duras o evaporarlo de salmueras subterráneas, que son esencialmente estanques de agua salada en el desierto.
Los coches se están volviendo eléctricos y los políticos están intentando acelerar el proceso. El presidente Joe Biden aspira a que la mitad de las ventas de vehículos de pasajeros nuevos en Estados Unidos sean eléctricos en 2030, y California y Nueva York han tomado medidas para prohibir de manera efectiva la venta de coches nuevos a gasolina en cuestión de años.
Todo esto requiere más baterías, y los ingenieros preocupados por el clima en Silicon Valley están tratando de encontrar una forma más sostenible de extraer el ingrediente clave.
Lilac Solutions, una start-up de Oakland, California, está en proceso de cerrar una ronda de financiación de 150 millones de dólares para desarrollar una tecnología que reduzca drásticamente la cantidad de tierra y agua dulce necesaria para extraer litio de las salmueras continentales. La ronda está siendo liderada por Lowercarbon Capital de Chris Sacca y T. Rowe Price.
Dave Snydacker, director ejecutivo y fundador de Lilac, afirmó que su empresa ha demostrado la capacidad de extraer tanto litio de un sistema de un acre como el que se obtendría con el método tradicional de una instalación de 10.000 acres con un estanque de evaporación. Como alternativa a las técnicas de evaporación, la empresa emergente de 35 personas desarrolló materiales llamados perlas de intercambio iónico para la extracción de litio. Las perlas parecen granos blancos de un milímetro a simple vista y están hechas de materiales cerámicos robustos que son duros pero porosos.
La empresa carga las perlas en un gran tanque donde se encuentra un recurso de salmuera. A medida que la salmuera fluye a través del tanque, las perlas absorben el litio y rechazan los contaminantes presentes en el agua, como el sodio, el magnesio, el calcio y el boro. El sistema enjuaga las perlas con ácido clorhídrico para producir cloruro de litio y luego lo convierte en una forma de litio en polvo, que los fabricantes de automóviles necesitan para producir sus celdas de batería.
“No creemos que California, Nueva York o Joe Biden alcancen sus objetivos de vehículos eléctricos sin una tecnología como esta”, dijo Clay Dumas, socio de Lowercarbon. Dumas dijo que su firma ha invertido más en Lilac que en cualquier otra empresa a la que hayan respaldado, y considera que la tecnología podría ser fundamental para resolver los problemas de la cadena de suministro de Estados Unidos que podrían obstaculizar la competitividad estadounidense.
‘Muchos han intentado hacer esto’
Las perlas de intercambio iónico de Lilac se pueden reutilizar cientos de veces antes de que sea necesario reemplazarlas. En ese momento, la empresa las envía de regreso a su fábrica para fundirlas y refabricarlas para convertirlas en perlas nuevas.
“Muchos han intentado hacer esto”, dijo Snydacker. “Pero por primera vez, Lilac desarrolló una perla que tiene las propiedades químicas adecuadas para la producción comercial de litio”.
Con esta financiación, la empresa prevé duplicar su plantilla el próximo año. También desarrollará proyectos piloto de litio en Argentina y Chile para complementar su piloto en Estados Unidos, y seguirá enviando muestras de litio a fabricantes de baterías y automóviles.
Matthew Nordan, director general del fondo Prime Impact, dijo que además de utilizar menos agua y más energía renovable que otros métodos de extracción de litio, el sistema de Lilac también alivia el problema del desperdicio de sal y satisface una necesidad de velocidad.
“Si nos fijamos en cómo fabricamos litio para baterías hoy en día, gran parte de ello se hace donde el buen Dios consideró oportuno poner lagos de litio”, dijo Nordan, miembro de la junta directiva de Lilac. “Las empresas cavan tuberías, bombean enormes cantidades de agua del suelo, terminan con un lodo viscoso y se lo llevan en un camión. Dejan atrás sal, mucha, mucha sal y cada vez que llueve, la sal puede fluir por el valle hacia las tierras de cultivo”.
Lilac extrae todo lo que ha extraído pero no ha utilizado de la salmuera continental y lo devuelve al lugar donde la empresa lo encontró, afirmó. Sin una mayor producción de litio, añadió Nordan, la industria automotriz se enfrentará a fuertes aumentos de costos.
Benchmark Mineral Intelligence predice una escasez de litio en 2025 equivalente a 189.000 toneladas. El tamaño total del mercado de litio en 2015 era de alrededor de 177.000 toneladas.
“Este es un gran ejemplo de la rapidez y la consistencia con la que evoluciona la demanda de litio”, dijo Simon Moores de Benchmark Mineral en un correo electrónico. “Se está generalizando a un ritmo que ningún otro producto básico ha experimentado antes. Y todo está impulsado por una revolución de los vehículos eléctricos alimentados por iones de litio”.
Según datos de Benchmark, el litio representa el 5% del coste de una batería de iones de litio en un vehículo.

Si los fabricantes de automóviles no controlan sus materias primas, “el costo de sus celdas de batería probablemente aumentará en los próximos años, contrarrestando dos décadas de caída en los precios de las baterías”, dijo Moores.
La ronda de financiación de Lilac incluye la participación de otros inversores nuevos y anteriores, como The Engine, Breakthrough Energy Ventures y el primer patrocinador de Tesla, Valor Equity Partners, entre otros.

Bill Gates apuesta al negocio del litio en la Argentina
Fuente: cronista.com Fecha: 20/02/2020

El cofundador de Microsoft, Bill Gates, entra en el negocio de desarrollo del litio en la Argentina. El multimillonario y filántropo lidera una ronda de inversión por u$s 20 millones a través de dos fondos, "Breakthrough Energy Ventures" y "The Engine" del MIT, para financiar a **Lilac Solutions**, una startup norteamericana que implementa nuevas tecnologías para eficientizar el uso del agua en los procesos de extracción minera.
La compañía norteamericana hará las pruebas piloto en la Argentina a finales de 2020 junto a la empresa minera Lake Resources. La asociación entre ambas no fue casualidad.
Consultado por El Cronista, el director de Lake Resources, Steve Promnitz, señaló que recientemente, en Atacama, la gente local protestó contra la modalidad de las operaciones de Sociedad Química y Minera de Chile (SQM). "Lake quería encontrar una mejor manera y estudió más de 10 nuevos procesos de extracción directa para encontrar uno que fuera más eficiente y utilizara menos agua, lo que sería mejor para el medio ambiente. Así encontramos a Lilac", destacó Promnitz.
En esa línea, el ejecutivo siguió: "La industria del litio cambió. Hasta hace 5 años era un mineral industrial utilizado para vidrio, cerámica y lubricantes con solo el 10% utilizado en baterías. Ahora, es una industria química de alta tecnología donde se requiere un producto de litio de alta calidad con muy bajas impurezas, con un 55% de producción utilizada en baterías con el objetivo del 85% en los próximos 5 años".
El proyecto Kachi se encuentra entre los 10 mejores recursos de salmuera de litio del mundo. "Las muestras de salmuera se están procesando en una planta piloto de Lilac Solutions en California. Nuestro objetivo es producir sosteniblemente en el futuro a partir. La intención es conseguir un producto de alta calidad y baja impureza capaz de atraer precios premium , destacó Promnitz.
David Snydacker, CEO de Lilac Solutions, aseguró que el financiamiento le permitirá crear una línea de fabricación en California, mientras que afirmó que, de funcionar, espera implementar la tecnología para extraer litio de fuentes no convencionales, como campos petroleros y plantas de energía geotérmica, que producen grandes cantidades de salmuera.
Una minera australiana que opera en Jujuy exportará litio a China
La minera australiana Orocobre Limited exportará a China carbonato de litio durante tres años desde el proyecto Olaroz, situado en la provincia de Jujuy. El acuerdo prevé envíos por un total de 10.080 toneladas. Uno de los contratos contempla el suministro de 7200 toneladas de carbonato de litio, mientras que el otro se firmó por 2880 toneladas de carbonato de litio de grado de batería micronizado.
Lilac Solutions apunta a reducir drásticamente las emisiones de efecto invernadero a través de un mejor uso energético. Pretende además achicar el gasto de capital y bajar el consumo de agua durante la extracción, detalló BloombergNEF.
La startup aplica un novedoso modelo de producción que consiste en la utilización de perlas de intercambio iónico, que permiten eliminar selectivamente el litio y dejar magnesio, calcio, boro y otros minerales no deseados. Es decir, el proceso elimina la necesidad de grandes estanques de evaporación y es capaz de devolver la salmuera agotada de litio al subsuelo sin cambiar su química.
El 75% de este material está atrapado en depósitos subterráneos de agua salada y los procesos convencionales de recuperación producen la evaporación del agua e implican la utilización de muchos químicos. Las estimaciones arrojan que cada tonelada de litio extraída de la salmuera requiere 70,000 litros de agua dulce. Además, las zonas que poseen este mineral tienden a ser desérticas.
Según consignó BloombergNEF, la demanda del "oro blanco" podría cuadruplicarse para la próxima década. El auge de los autos eléctricos impactará de lleno en este mercado, ya que almacenan la energía en baterías que contienen este material.
La demanda de litio está creciendo rápidamente, según el analista de metales de BNEF Sharon Mustri. "El principal desafío para estas nuevas empresas es crecer", dijo.
Por su parte, Breakthrough Energy Ventures es un fondo de inversión que financia startups que sean capaces de reducir las emisiones en 500 millones de toneladas métricas anualmente. Los inversores del fondo incluyen a Jeff Bezos, fundador de Amazon y Jack Ma, cofundador de Alibaba y Michael Bloomberg.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2024	-	-	-	**48 aprox.**

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

EL LUGAR QUE OCUPA EL LITIO

Litio, el metal irremplazable

El litio es irremplazable para las baterías de alta densidad energética que abastecen a los vehículos eléctricos. El litio ocupa una posición única en la tabla periódica, ya que ofrece un rendimiento que no puede replicar ningún otro metal. La alta densidad energética también implica menos celdas y un menor impacto, lo que se traduce en costos más bajos tanto para el uso en vehículos como en red. El litio es esencial para la transición energética.

UN MERCADO EN CRECIMIENTO

100 % VE → 10x demanda de litio

Los fabricantes están transformando sus fábricas para producir exclusivamente vehículos eléctricos. Es una gran noticia para el planeta, pero es necesario aumentar 10 veces el abastecimiento de litio.

MÉTODOS

Producción convencional

La mayor parte de las reservas mundiales de litio se encuentran en salmueras naturales. sal agua depósitos. En convencional procedimiento de extracción de litio a partir de salmueras utiliza estanques de evaporaciónque no son ampliamente aplicable y tienen a en expansión impacto medioambiental. En las últimas décadas, absorbente de aluminios tienen surgió como alternativa tecnología de extracción, pero en la producción mundial de litio, a pesar de los numerosos intentos.. Tluchan con bajas concentraciones de litio, todavía relying en estanques de evaporación para concentrar la salmuera. Tienen recuperaciones débiles. En necesitan salmuera precalentada para ser eficaces. Luchan con impurezas comunes como el calcio. Y they consume exceso de importes de agua dulce. En litio industria necesita nuevos métodos de extracción.

RENDIMIENTO SIN PRECEDENTES

Un nuevo proceso

Lilac ha desarrollado y patentado a nuevo intercambio intercambio iónico (IX) para extraer litio de las salmueras. Lilac's núcleo innovación es en ciencia de materiales. Ha diseñado cerámica IX cuentas de gran durabilidad, quepor primera vez, desbloquea todas las ventajas de IX para la producción de litio. Lila IX utiliza muy poca agua dulce, elimina por completo la necesidad de estanques de evaporación, y tiene una gran tolerancia a las impurezas. Lila IX consigue altas recuperaciones con todo tipo de salmueras, incluidas salargeotérmico y petroliferoincluso con litio ultrabajo concentraciones.

EXTRACCIÓN MODERNA DE LITIO

Convencional – Absorbentes de aluminio	Lila – Intercambio iónico
Más de 100 acres	10 acres
100-150 m3/tonelada Consumo de agua dulce LCE	2-20 m3/tonelada Consumo de agua dulce LCE
300mg/L mínimo grado litio	50 mg/L mínimo grado litio



Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUCURSAL ARGENTINA

No se detectó información.

3.4 COMPRAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUCURSAL ARGENTINA

No se detectó información.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

No se detectó información.

3.7 SEGUROS

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

Payment Data

Trade Payment Dashboard

Days Beyond Terms	Total Trade Lines	Active Trade Lines	Total Balance	Last Updated	Recent High Credit	Average Credit Amount
0	17	17	$59,822	24/07/2024	$58,262	$3,519

% Past Due	Past Due	Severely Past Due	Highest $ Past Due	Highest $ Severely Past Due	Industry DBT Comparison	Credit Ratio
0%	$0	$0	$19,152	$2,326		

Total Value Paid	Paid On Time	Value Paid On Time	Paid Late	Value Paid Late	Paid Severely Late	Value Paid Severely Late
$634,324	153	$525,737	68	$108,587	8	$9,303

Fuente: Medios Externos de Consulta.

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: LILAC SOLUTIONS INC - 812946618
Fecha: 01/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GOLDBERG NICHOLAS - OK279634721
Fecha: 01/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BARROS FRANCISCA - OK336181379
Fecha: 01/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: SNYDACKER DAVID HENRY - OK295739128
Fecha: 01/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GELINAS DAVID - OK318157443
Fecha: 01/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: DANIELSON DAVID - OK306549517
Fecha: 01/08/2024

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.



7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

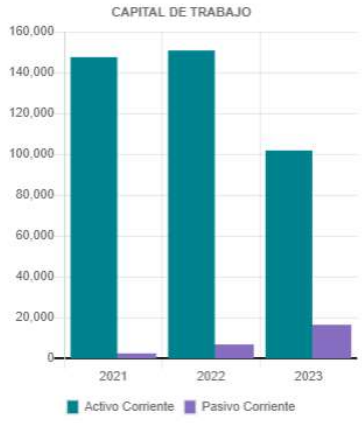
8- Estados Contables

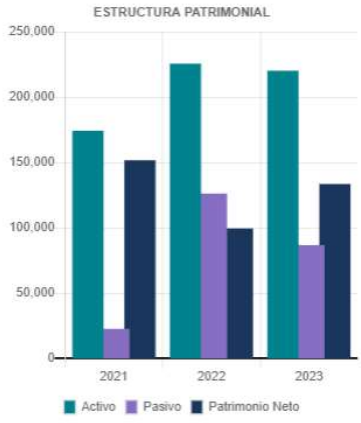
8.1 DATOS CONTABLES

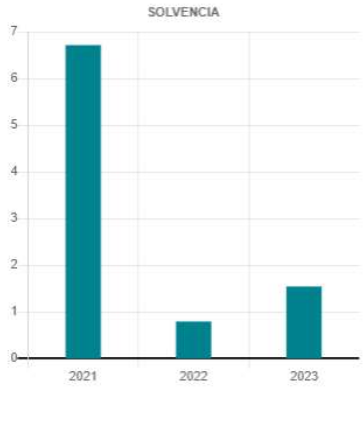
Activo

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Caja y Bancos	146 797	65 668	90 748
Inversión corriente	0	83 594	8 859
Ant Créditos por ventas	0	0	1 370
Otros Créditos	537	0	0
Bienes Cambio	0	0	823
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	171	1 499	0
Total De Activo Corriente	147 505	150 761	101 800
Créditos Por Ventas	0	0	22 847
Otros Créditos No Corrientes	515	0	2 075
Otras Inversiones No Corrientes	19 915	0	20 800
Bienes De Uso Valor De Origen	2 504	20 993	62 161
Depreciación Acumulada	20	113	669
Bienes De Uso	2 484	20 880	61 492
Activos Intangibles	1 002	1 726	2 928
Otros Activos No Corrientes	2 737	52 133	8 133
Total Activo No Corriente	26 653	74 739	118 275
Total Activo	174 158	225 500	220 075

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.



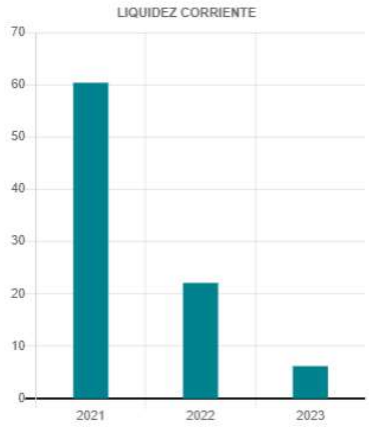


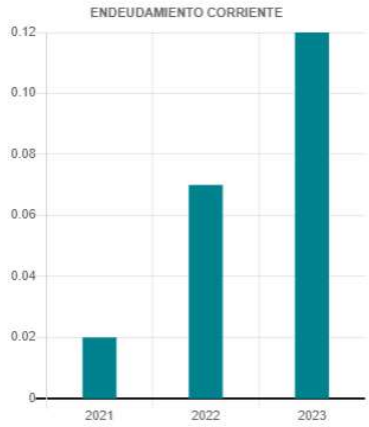


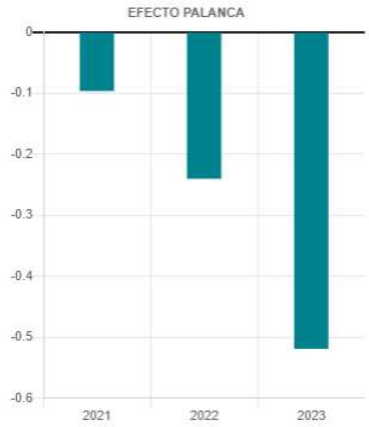
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	1 340	445	3 258
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	0
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	0	0
Cargas Fiscales	0	0	0
Anticipos De Clientes	0	0	0
Otros Pasivos	1 103	6 380	13 205
Total Pasivo Corriente	2 443	6 825	16 463
Cuentas Por Pagar	0	0	20 742
Préstamos	0	0	0
Deudas Fiscales	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	20 146	119 265	49 456
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	20 146	119 265	70 198
Total Pasivo	22 589	126 090	86 661
Capital Social	19 811	19 811	325 995
Resultados No Asignados	131 758	79 599	-192 581
Patrimonio Neto	151 569	99 410	133 414

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.



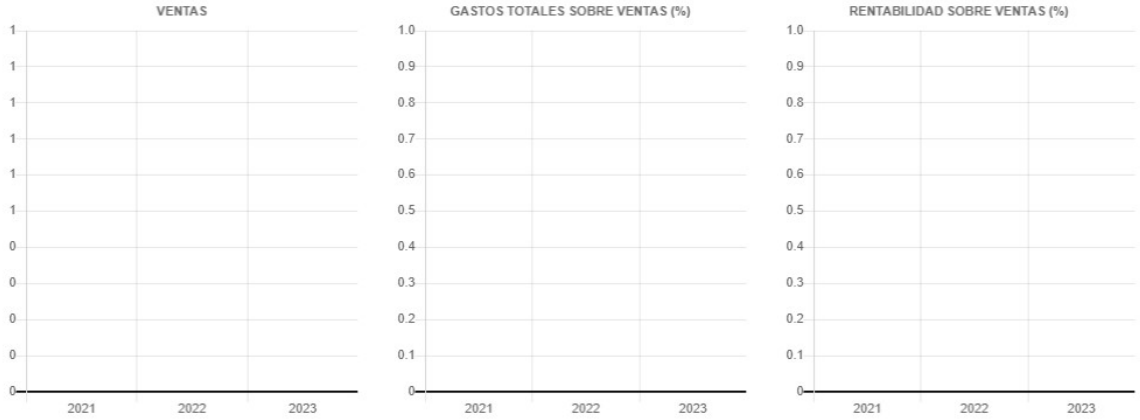




Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Ventas	0	0	0
Compras Del Ejercicio	0	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	0	0	0
Resultado Bruto	0	0	0
Amortizaciones	54	141	611
Gastos de Comercialización	0	0	0
Gastos de Administración	7 401	17 685	25 940
Gastos Financieros	1 012	95	0
Otros Ingresos	0	0	13 716
Otros Egresos	8 399	37 699	637
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	84	1 390	-101 317
Impuesto a las Ganancias	0	0	0
Resultado	-16 728	-54 089	-114 178

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.



Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	6,71	0,79	1,54
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	0,15	1,27	0,65
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,02	0,07	0,12
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	145 062,00	143 936,00	85 337,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	60,38	22,09	6,18
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	60,38	22,09	6,13
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	0,00	0,00	0,00
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	87,60	115,79	191,45
Rotación De Inventarios Costo Mercaderias / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	0,00	0,00	0,00
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,00
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	0,00

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	0,00	0,00	0,00
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	0,00	0,00	0,00
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	0,00	0,00	0,00
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-7 455 000	-17 826 000	-26 551 000
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	0,00	0,00	0,00
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	-0,11	-0,54	-0,86
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	-9,61	-23,99	-51,88
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	-15 662 000	-53 853 000	-113 567 000
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	-0,69	-0,43	-1,31
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,00	0,00	0,00
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	-15,48	-566,87	0,00

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,00	0,00	0,00
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,00	0,00	0,00
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,00	0,00	0,00
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	61,02	4,76	2,17
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	46,00	148,09	100,64

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2021, 2022 y 2023 (fecha de cierre 31/12) expresados en dólares. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- No se imputaron venta dentro de los 3 ejercicios analizados.
- Al no tener ventas no se pudo calcular la incidencia de los Costos Directos ni los Gastos de Estructura.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados se imputaron Ingresos Netos por $13.7 Millones correspondientes a Otros Ingresos sin Especificar y Egresos Netos por $102.0 Millones aplicados mayormente a Resultados Financieros y por tenencia.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una profunda Pérdida Final de -$114.2 Millones vs el ahondado quebranto final de -$54.1 Millones en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 12/2023 una profunda pérdida final, sin registrar ventas durante los 3 periodos analizados.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 22.09 a 6.18, manteniéndose en valores elevados.
- El Capital de Trabajo fue $85.3 Millones equivalente al 38.78% del Activo, siendo algo ajustada la conformación.

En resumen, la situación financiera resultó dispar, con elevado nivel de liquidez y Capital de Trabajo en muy buena conformación.

Patrimoniales:

- El Patrimonio Neto a 12/2023 fue $133.4 Millones vs $99.4 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN $326.0 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital, conformándose el PN por Resultados Acumulados Negativos.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 39.38% del Activo siendo las Deudas Comerciales a largo plazo (23.93% del Pasivo Total) y Otros Pasivos a largo plazo (57.07% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial ingresó en valores adecuados (pasó de 0.79 a 1.54), mientras que el Endeudamiento Corriente pasó de 0.07 a 0.12, continuando en valores muy bajos.

En resumen, la situación Patrimonial resultó satisfactoria, con adecuada Solvencia Patrimonial y bajo Endeudamiento Corriente, pero con un PN afectado por Resultados Acumulados Negativos.

8.2 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2021/2022/2023			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	1,91	10	Liquidez corriente	ratio	14,78	10
Endeudamiento corriente	ratio	0,10	10	Liquidez acida	ratio	14,75	10
Capital corriente	%	48,2%	10	Rotación del pasivo corriente días	días	166	3
Activo no Cte sobre Activo	%	45,8%	8	Rotación de las cuentas a cobrar	días		1
Financiación del activo no cte.	ratio	2,43	10	Efecto Palanca	ratio	- 0,42	1
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	0,0%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	20,0%	9	Gastos Financieros sobre Ventas	%		1
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	0,0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	-71,9%	1	Gastos Administración sobre Ventas	%		1
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	-71,8%	1	Gastos Totales sobre Ventas	%		1
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	-42,0%	1	Vida restante de Bienes de Uso	años	105	10
Resultado bruto sobre ventas	%	0,0%	1	Rotación de bienes de cambio	días		1
Rentabilidad sobre Ventas	%		1	Rotación del activo	veces	0,00	1
Costo del financiamiento	%	0,5%	10	Total			
Ebit/Ventas	%		1	56,61			
EBITDA/Ventas	%		1				
EBITDA/Intereses	%		10				

