DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

PROSHALE ARGENTINA S.R.L.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Septiembre 2026

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Pan American ENERGY

Informe de Reevaluación / Ampliación de Alcance
Anexo 3 A - Servicios

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								X
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								X
1.1.3	Presentación y pago de ART.								X
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales								X
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)							X	
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)							X	
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos							X	
1.3	**Como es su situación bancaria**								X
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**93%**				**37**			

Tipo de Empresa	Servicios		No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	**Solvencia**				0,490	0,490	0,727	0,727	0,963	0,963	1,200	1,200
						X						
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
								X				
2.2.1	**Índice de liquidez**				0,900	0,900	1,200	1,200	1,500	1,500	1,800	1,800
										X		
2.3.1	**Rentabilidad Bruta**				0,200	0,200	0,267	0,267	0,333	0,333	0,400	0,400
										X		
2.3.2	**Rentabilidad Operativa**				0,020	0,020	0,073	0,073	0,127	0,127	0,180	0,180
												X
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0,030	0,030	0,087	0,087	0,143	0,143	0,200	0,200
						X						
Total Situación Económico-Financiero		**67%**				**20**						

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	**Cumplimiento Previsional y Fiscal**	37	**40**	**93%**	**10,0%**	**0,9**
2	**Situación Económico-Financiera**	20	**30**	**67%**	**90,0%**	**6,0**
Resultado Final		**6,9**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2 CONCLUSIÓN

PROSHALE ARGENTINA S.R.L. es una compañía de servicios y tecnología para la industria energética, especializada en la completación, intervención y producción de pozos petroleros onshore y offshore, con fuerte presencia y desarrollo en Vaca Muerta. Sus socios son: UNIVERSAL COMPLETIONS LLC (95%) y DIETRICH GUSTAVO ADRIAN (5%). Según lo informado en el Form. 931 02/2026, tiene 50 empleados registrados. Obtuvieron certificaciones de calidad, medioambiente y seguridad laboral (ISO 9001, ISO 14001 e ISO 45001), aunque ninguna se encuentra vigente en la actualidad. Tiene una afiliación vigente ante MUTUAL PETROLEROS ART. Opera normalmente con el sistema financiero. No registra cheques rechazados por Falta de Fondos. Se encuentra al día con los pagos de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. No se presentaron eventos de integridad, juicios del fuero comercial como demandado ni notas de prensa negativas.

El ejercicio cerrado en 12/2025 muestra a una compañía con un buen desempeño de actividad pero con una estructura patrimonial ajustada. Las ventas crecieron un 18.6% en términos reales. La rentabilidad acompañó parcialmente esa evolución, el margen bruto se mantuvo en un nivel adecuado (35.83%), y la rentabilidad neta sobre ventas volvió a terreno positivo (3.17%), revirtiendo la pérdida del ejercicio anterior, aunque en un nivel todavía bajo. En el frente patrimonial, la situación es más ajustada, la solvencia se ubica en un nivel insuficiente (0.71) y el endeudamiento corriente es elevado (1.36), lo que evidencia una fuerte dependencia del financiamiento de corto plazo. La liquidez corriente, no obstante, se mantiene en un buen nivel (1.52), con un capital de trabajo suficiente que respalda la operación.

En síntesis, la posición de corto plazo permite operar con normalidad, aunque se recomienda monitorear el elevado endeudamiento, la solvencia ajustada y la baja rentabilidad.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**ARS 23 189 622 838**	**N/I**
Límite de compra	**ARS 6 956 886 851**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2 CONCLUSIÓN 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO 7
2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 8
2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 9
2.5.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 9
2.5.2 Constancia de inscripción ARCA/IIBB/Ganancias 9
2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 13
2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 13
2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 13
2.8.1 Socios / Accionistas 14
2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 14
2.8.3 Directivos 14
2.8.4 Antecedentes de Principales Directivos 15
2.9 ACTIVOS 15
2.9.1 Inmuebles 15
2.9.2 Rodados 15
2.10 PUBLICACIONES OFICIALES 15
OTRAS PUBLICACIONES 17
2.11 CERTIFICACIONES 23
2.11.1 Certificaciones de Calidad 23
2.11.2 Distinciones Obtenidas 26
2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 26
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 26
2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 27

3- SITUACIÓN COMERCIAL 28

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 28
3.2 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 28
3.3 PROVEEDORES 28
3.4 CLIENTES 28
3.5 SEGUROS 29
3.5.1 Registro de contratos con las ART 29
3.5.2 Contratos extinguidos por falta de pago 29
3.5.3 Otros Seguros contratados 29

4- COMERCIO EXTERIOR 30

4.1 IMPORTACIONES 30
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 31
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 31

4.4 EXPORTACIONES 32
4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS 32
4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO 32

5- SITUACIÓN BANCARIA 33

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 33
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 33
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 34

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 35

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 35
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 35
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 35
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 35
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 35
6.3.3 Embargos 35
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 36

7- INTEGRIDAD 37

7.1 INTEGRIDAD 37
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 37

8- ESTADOS CONTABLES 38

8.1 DATOS CONTABLES 38
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 45
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 46
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 47
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 48
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 49
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 50
8.8 SCORE DE BALANCE 51

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	PROSHALE ARGENTINA S.R.L.
CUIT	33-71560306-9.
Domicilio	Cerrito 836 piso 7 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, (1010), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Actividad	091000 - SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL 282200 - FABRICACIÓN DE MÁQUINAS HERRAMIENTA 465390 - VENTA AL POR MAYOR DE MÁQUINAS, EQUIPOS E IMPLEMENTOS DE USO ESPECIAL N.C.P. 649210 - ACTIVIDADES DE CRÉDITO PARA FINANCIAR OTRAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS 773020 - ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO PARA LA MINERÍA, SIN OPERARIOS
Forma Jurídica	S.R.L.
Fecha de Inscripción	29/05/2017
Nro. Correlativo (IGJ)	1909015
Fecha de Contrato Social	06/01/2017
Patrimonio neto al 2025	$ 6 385 842 024
Cantidad Empleados	50 (Fuente: F-931 02/2026)
Domicilio Legal	Cerrito 836 piso 7 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, (1010), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Otros domicilios.	Ciudad Autonoma de Buenos Aires, BORA, ARGENTINA , NACIÓN, ARGENTINA Cerrito 836 piso 7 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, (1010), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

La complejidad en la completación de pozos horizontales en Vaca Muerta continúa creciendo a medida que las operadoras empujan los límites perforando secciones laterales cada vez más extensas. Las operaciones de limpieza de pozo con coiled tubing requieren herramientas que permitan alcanzar la profundidad final en el menor tiempo posible, sin dañar componentes del BHA o los equipos de superficie. El equipo de ingeniería de PROSHALE trabaja en el desarrollo de herramientas y servicios diseñados para resolver de manera innovadora los desafíos únicos que presenta Vaca Muerta. Con especial foco en incrementar la confiabilidad, la durabilidad y la eficiencia operativa, diseñamos cada uno de los componentes del BHA para trabajar bajo las condiciones más extremas, incluso cuando las herramientas de alcance extendido (ERTs) someten el sistema a grandes cargas de fatiga cíclica. Bajo el sello “Diseñado Para Vaca Muerta”, PROSHALE creó una línea de herramientas de fondo especialmente desarrollada para las aplicaciones más desafiantes, en las condiciones más severas.

Fuente: Empresa.

2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

Herramientas y servicios:

- Línea completa de herramientas de fondo 2,88” y 3.13”, para pozos horizontales 4.5”, 5” y 5.5”:
  - Drillouts
  - Fishing
  - Abrasive perf.
- Línea de ERT RAPTOR
- Línea completa de herramientas metal-metal
- Línea completa de herramientas para intervenciones 1,70”, 2.13” and 2.88” OD

Mantenimiento, testeo y mediciones

- Flow loop hasta 8 bpm con DAQ
- Dinamómetro para motores hasta 3.13” OD
- Banco de tijeras hasta 3.13” OD
- Unidad de pruebas de presión hasta 15K con DAQ
- Bucking unit up to 5.5” OD
- INSIGHT, software propietario

R&D:

- Departamento de ingeniería en Neuquén con capacidad de cálculo por elemento finito, prototipado 3D y cálculos de fluidos dinámicos, para desarrollo de herramientas y soluciones especiales.

Herramientas especiales PROSHALE

- **Internal dimple connector hidrhidráulico**: conector con sellos en el extremos superior. Evita la concentración de esfuerzos en canales de O'ring que otros conectores tienen en la zona de mayor solicitación mecánica, aumentando la tasa de falla.

- **DFCV**: Válvula de seguridad estabilizada, diseñada para evitar fatiga en los resortes de las charnelas por los pulsos generados por los ERT. Este componente es crítico en el aseguramiento de pozos ante contingencias.

- **Valvula multiciclo STEGO PROSHALE vs. Válvulas activación con bola:**
  - Ciclos **ilimitados** entre anular y directa.
  - Activación en menos de 2 min vs. 100+ minutos en válvulas de activación con bola.
  - Ajustable a diversos caudales de trabajo y alta temperatura.
  - Más de 90 carreras en YPF (300+ en Argentina)
  - Mas de 340 activaciones **que le ahorraron a YPF 500+ horas** de tiempo no productivo, en comparación con las válvulas activadas a bola.

- **ERT RAPTOR**: herramienta de alcance extendido de baja frecuencia que eliminó las fallas por fatiga cíclica producidas por otras herramientas en el mercado, dejando herramientas en fondo.

- **ERT RAPTOR ALPHA**: Permite cambiar la intensidad entre High, Low y Off. Única en Argentina.

- **ERT Raptor MOM**: herramienta de alcance extendido con sección de poder metal on metal, apta para uso con N2, diesel, solventes y ácidos, entre otros fluidos. **Temperatura de trabajo hasta 500 F.** Única en Argentina.

- **TRX4.0 y 5.0**: Disponibilidad de motores de fondo de 4 BPM y 5 BPM en 2.88" y 3.13" OD.

- **TRX MOM**: Motores de fondo Metal-Metal 2.88" y 3.13" OD apta para uso con N2, diesel, solventes y ácidos, entre otros fluidos. **Temperatura de trabajo hasta 500 F.** Únicos en Argentina.

Fuente: Empresa.

2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

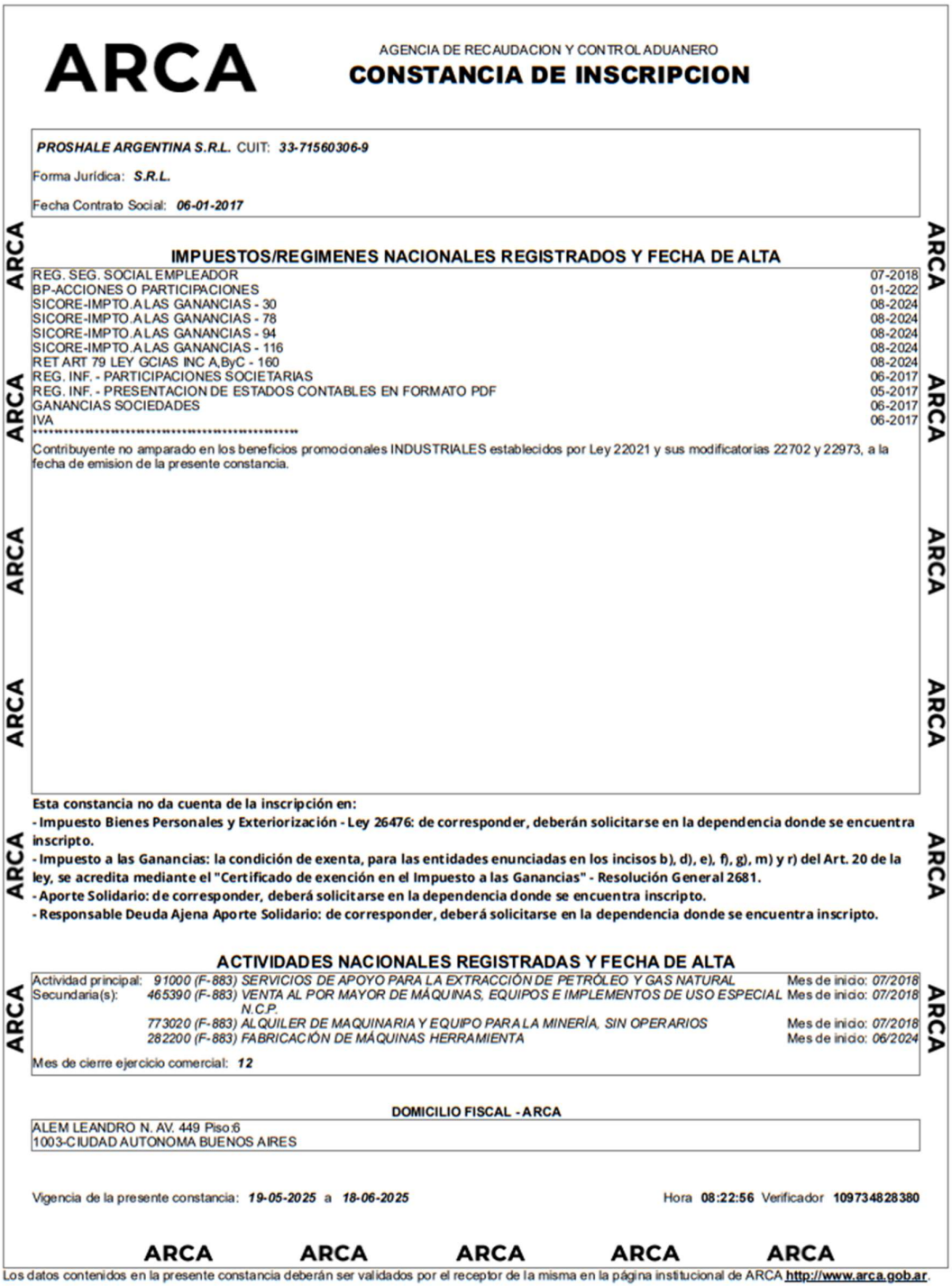
No se detectó información.

2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.5.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.5.2 Constancia de inscripción ARCA/IIBB/Ganancias



ARCA

AGENCIA DE RECAUDACION Y CONTROL ADUANERO

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

PROSHALE ARGENTINA S.R.L. CUIT: ***33-71560306-9***

Forma Jurídica: ***S.R.L.***

Fecha Contrato Social: ***06-01-2017***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	07-2018
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	01-2022
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 30	08-2024
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 78	08-2024
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 94	08-2024
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 116	08-2024
RET ART 79 LEY GCIAS INC A.ByC - 160	08-2024
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	06-2017
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	05-2017
GANANCIAS SOCIEDADES	06-2017
IVA	06-2017

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*91000 (F-883) SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL*	Mes de inicio: *07/2018*
Secundaria(s):	*465390 (F-883) VENTA AL POR MAYOR DE MÁQUINAS, EQUIPOS E IMPLEMENTOS DE USO ESPECIAL N.C.P.*	Mes de inicio: *07/2018*
	773020 (F-883) ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO PARA LA MINERÍA, SIN OPERARIOS	Mes de inicio: *07/2018*
	282200 (F-883) FABRICACIÓN DE MÁQUINAS HERRAMIENTA	Mes de inicio: *06/2024*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***12***

DOMICILIO FISCAL - ARCA

ALEM LEANDRO N. AV. 449 Piso:6
1003-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***19-05-2025*** a ***18-06-2025***

Hora **08:22:56** Verificador **109734828380**

ARCA ARCA ARCA ARCA ARCA

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de ARCA http://www.arca.gob.ar.

AFIP

IMPUESTO A LAS GANANCIAS

F. 713

Declaración Jurada

Firma

Carácter

Mes de Cierre	Período	C.U.I.T.
12	2024	33-71560306-9
0 Original 1-9 Rect.	**Cod. Activ.**	**Nro verificador**
Original	712902	031208
Ejercicio Fiscal	Regular	

Apellido y Nombre o Razón Social	Versión	Establecimiento
PROSHALE ARGENTINA S.R.L.	2500002	0

Cantidad proyectos promovid	0	C.U.I.T./C.U.I.L. contador	20-17804848-2	Entidad Exenta	NO

R1 - Quebrantos Trasladables

Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables por Inst. financ.Derivados (F.	0,00		
Quebrantos trasladables resto (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables resto (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.E.)	0,00

R2 - Determinación del Resultado Neto

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejerc.(contable)	-1.358.551.464,00	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	-393.318.654,01	0,00			
Donaciones	0,00		Resultado Neto	-1.751.870.118,01	0,00
Resultado impositivo	-1.751.870.118,01	0,00	Resultado atrib.a los socios	0,00	0,00
Queb.por Vta.de Acc.(Ejerc.)	0,00	0,00	Queb.de Fuente Argentina		0,00
Queb.por Inst.Fin.Der.(Ejerc	0,00		Resultado Neto Final	-1.751.870.118,01	0,00

R3 - Det. Resultado (Juegos de Azar)

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejerc. (contable)	0,00	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	0,00	0,00	Resultado Impositivo	0,00	0,00

R4 - Determinación del Impuesto

Alicuota %	25,00	Alícuota para Juegos de Azar	41,50 %
Impuesto Determinado (excep.juegos de aza	0,00	Impuesto Determinado para Juegos de Azar	0,00
Total Impuesto Liberado (F.A y F.E.)	0,00	Total Impuesto Determinado	0,00
Total Impuesto No Liberado (F.A y F.E.)	0,00		

R5 - Determinación del Saldo del Impuesto

	A favor Contrib	A favor AFIP		A favor Contrib	A favor AFIP
Imp. determinado Fuente Extra		0,00	Cómputo Credeb para cancel. I	0,00	
Imp. análogos pagados en el e	0,00		Saldo a Ingresar		0,00
Subtotal Fuente Extranjera		0,00	Ant.canc.c/cómp.de Bonos y C	0,00	
Imp. determinado Fuente Arger		0,00	Saldo por anticipos cancelados		
Imp.análogo pagado en el ext.c			con Bonos o Certif.Fiscales	0,00	
contra gcias. de FA admitido pc	0,00		Cómputo de Bonos y Créditos		
Saldo a favor per.ant.antic.canc	0,00		Fiscales para cancelación de D	0,00	
Saldo a favor per.ant.antic.canc			Retenciones y/o Percepciones	364.273.008,06	
bonos CF Dto 135/06	0,00		Total antic.ingresados en efecti		
Anticipos cancelados mediante	0,00		mediante débitos bancarios-exc		
Anticipos canc.mediante BCF I	0,00		F. 515 y bonos CF Dto. 135/06	0,00	
Total bonos F.515	0,00		Percep.no comput. p/el cálculo	231.858.417,37	
Total bonos CF Dto. 135/06	0,00		Pago a cta. "Rég Art. 4 RG 381	0,00	
Saldo a favor del resp.x antic.e	0,00		Total Pagos RG 5110 - Cesión		
Sdo.favor resp.x ant.bonos CF	0,00		transf. de doc.de transporte - (I	0,00	
Subtotal Fuente Argentina		0,00	Total anticipos RG 4498		
Diferimiento F.518	0,00		Art.3° Punto 1)	0,00	
Subtotal General		0,00	Total pago a cuenta RG 5248/5		
Pagos a Cta.que no generan sa	0,00		ingresos extraordinarios	0,00	
Saldo previo al cómputo Credel		0,00	Saldo a favor periodo anterior	0,00	
Anticipos cancelados Credeb	98.950.566,20		Saldo a favor por fusión o abso	0,00	
Saldo.x anticipos cancelados C	98.950.566,20		Saldo a favor	596.131.425,43	0,00
Saldo a Cancelar		0,00			

R6 - Forma de Ingreso

Saldo a Ingresar	0,00	Imp. ing. en DD.JJ. orig. o ult. rec	0,00	Suma ing. en forma no bancari	0,00
Total a pagar	**0,00**				

07133371560306912202403120 8

7147d2dcff9782dccf19ffc3b365162c

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que he confeccionado la presente Declaración Jurada utilizando el programa aplicativo (software) aprobado por la AFIP, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad.

comarb sifere	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5866
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 883960

CUIT: 33-71560306-9	Contribuyente: PROSHALE ARGENTINA S.R.L.	Sede: 901
Anticipo: 202512	Secuencia: Original	Tipo: Resto

Datos Presentación AFIP:

Jurisdicciones incluídas en la presente Declaración Jurada

Jurisdicción	Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A favor Contribuyente	A favor Fisco	A Pagar
901 CABA	$1.060.934,17	$3.013.764,62	$0,00	$1.952.830,45	$0,00	$0,00
904 CORDOBA	$1.397.498,37	$1.306.533,52	$0,00	$0,00	$90.964,85	$90.964,85
915 NEUQUEN	$99.412.426,57	$69.297.631,55	$0,00	$0,00	$30.114.795,02	$30.114.795,02
Totales	$101.870.859,11	$73.617.929,69	$0,00	$1.952.830,45	$30.205.759,87	$30.205.759,87

Galicia

Identificador de la operación: LR1KC1M725

Datos del pago

Tipo de operación
Pago ARCA

Nro. de VEP
1573208285

Estado
Realizado

Motivo
La operación se realizó correctamente

Fecha y hora de pago
19/01/2026 12:01:22 h

Monto
$30.205.759,87

Impuesto
CM-PYP12/25

Período
202512

Datos del pagador

CUIT/CUIL
33-71560306-9

Cuenta débito
CC N° 19055-6 339-1

Datos del contribuyente

CUIT/CUIL
33-71560306-9

Datos particulares

Código de control
313995

Código de pago Interbanking
74D72D497481C7CD4A7932464D7923F377EA0779

COMPROBANTE DE OPERACIÓN - CONSÉRVELO INTERbanking

ARCA

IMPUESTO AL VALOR AGREGADO

F.2051 V.100

CUIT 33-71560306-9	**Denominación** PROSHALE ARGENTINA S.R.L.
Período 202601	**Secuencia** Original
Fecha de Presentación 23/02/2026	**Nro. de Transacción** 1153088769
Código de identificación de presentación (MD5) 95fea079dc396f7d5d4892ef591c31c7	

Determinación del impuesto

Total del débito fiscal del período	$ 626.833.509,30
Total del crédito fiscal del período	$ 326.472.131,08
Saldo técnico a favor del contribuyente del período anterior	$ 0,00
Saldo técnico a favor de ARCA	$ 300.361.378,22

Determinación de la posición mensual

Saldo técnico a favor de ARCA	$ 300.361.378,22
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior neto de usos	$ 0,00
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta neto de restituciones	$ 88.040.954,39
Saldo de impuesto a favor de ARCA	$ 212.320.423,83

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos, completos y que he confeccionado la presente utilizando la aplicación aprobada por ARCA, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad conf dispuesto por el artículo 28 del Decreto 1397/79, texto sustituido por el artículo 1 de su similar N° 658/02

Galicia

Identificador de la operación: LR2P85z191

Datos del pago

Tipo de operación Pago ARCA	Nro. de VEP 1590501573
Estado Realizado	Motivo La operación se realizó correctamente
Fecha y hora de pago 24/02/2026 08:05:59 h	Monto $212.320.423,83
Impuesto ARCA01/26	Período 202601

Datos del pagador

CUIT/CUIL 33-71560306-9	Cuenta débito CC N° 19055-6 339-1

Datos del contribuyente

CUIT/CUIL
33-71560306-9

Datos particulares

Código de control
5791

Código de pago Interbanking
F799550C656B92A9958DC2F5C252A7B298D42A22

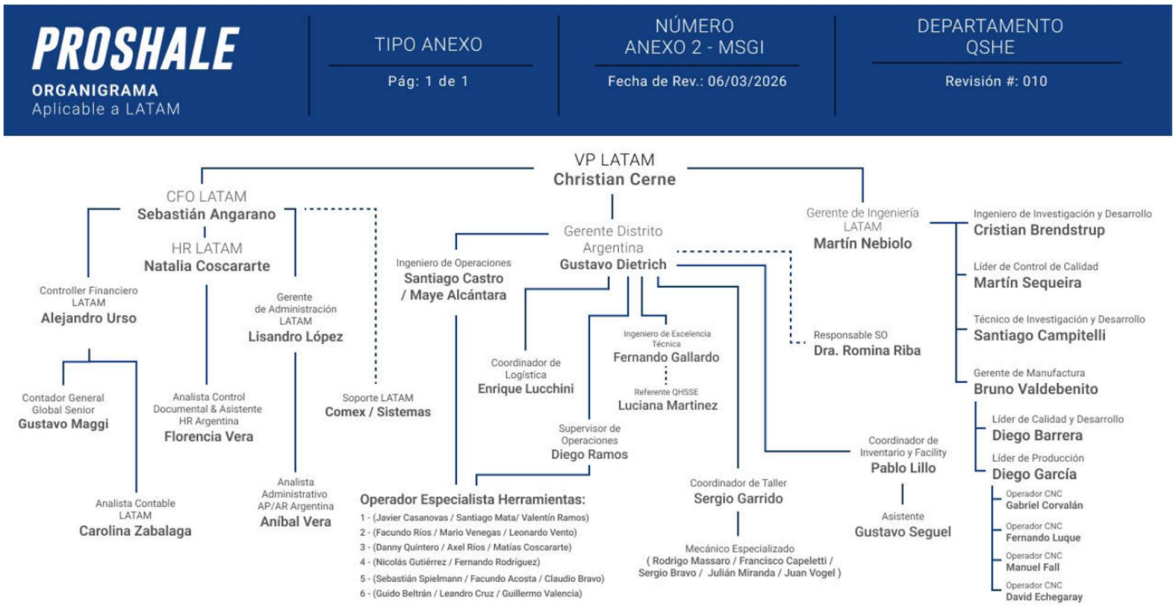
COMPROBANTE DE OPERACIÓN - CONSÉRVELO INTERbanking

Fuente: Empresa

2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

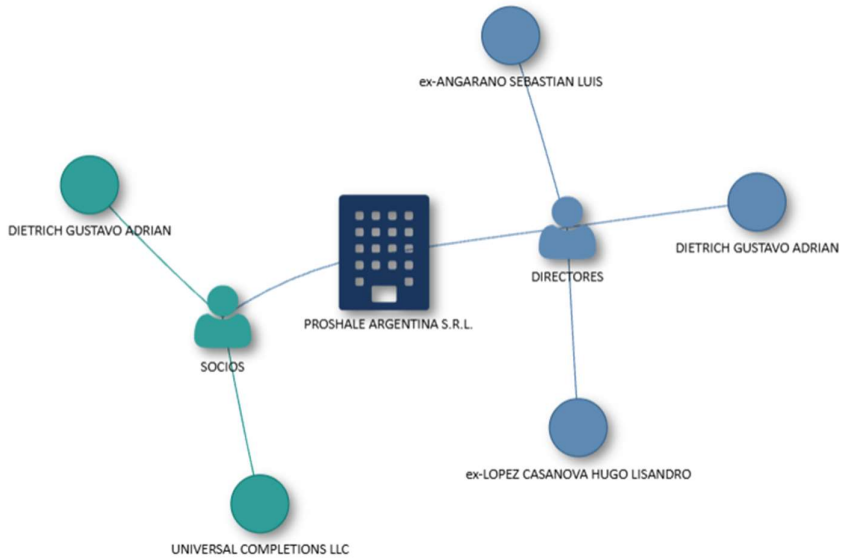
No se detectó información.

2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Fuente: Empresa

2.8 ESTRUCTURA SOsocietaria Y VINCULACIONES



2.8.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	%
UNIVERSAL COMPLETIONS LLC	Estados Unidos	30717064646	95.00
DIETRICH GUSTAVO ADRIAN	Argentina	20233843564	5.00

Fuente: Empresa.

2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

VINCULACIONES

ANGARANO SEBASTIAN LUIS Desde 07-2020
EX-GERENTE

LOPEZ CASANOVA HUGO LISANDRO Desde 12-2023
EX-APODERADA/O

2.8.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
DIETRICH GUSTAVO ADRIAN	Argentina	20233843564	Director/A General

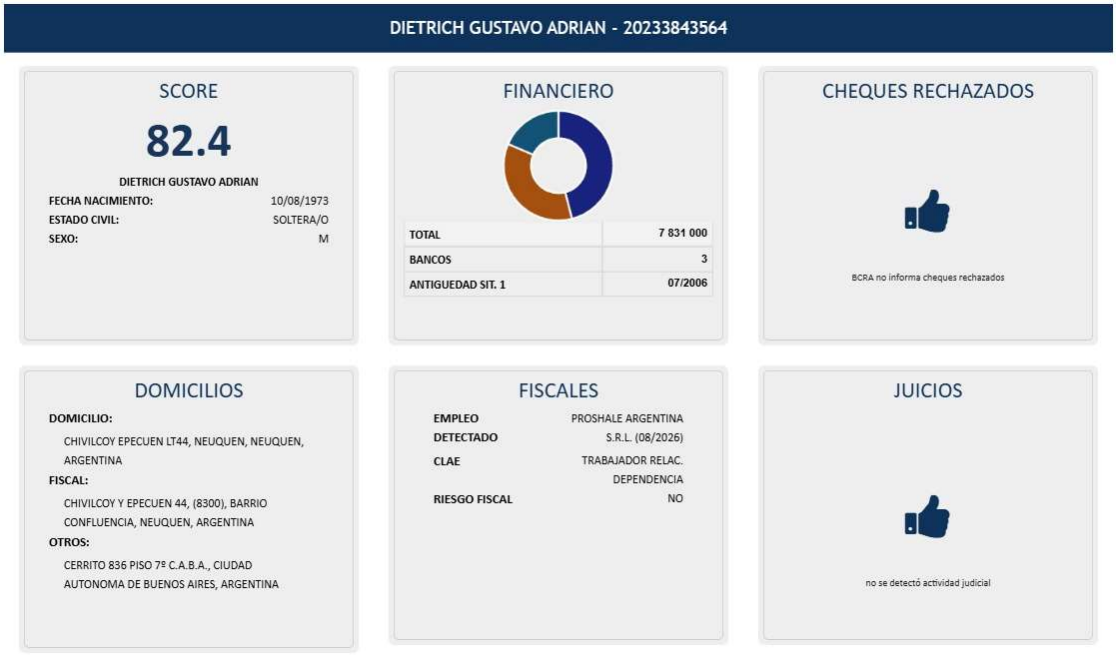
Fuente: Empresa.

PARTICIPACIÓN EN OTRAS EMPRESAS DE LOS DIRECTIVOS / ACCIONISTAS

DIETRICH GUSTAVO ADRIAN

SOCIA/O GERENTE DE: TECNO CASA SRL EN FORMACION
CUIT : 30684460176

2.8.4 Antecedentes de Principales Directivos



2.9 ACTIVOS

2.9.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.9.2 Rodados

No se detectó información.

2.10 PUBLICACIONES OFICIALES

Boletín: NACION Fecha: 09/11/2023
PROSHALE ARGENTINA SRL CUIT: 33715603069 Por Reunion de Socios de fecha 02/04/2022 se resolvio: i Aumentar el capital de $ 200000 a la suma de $ 1147000 mediante la capitalizacion de la cuenta ajuste de capital e integracion de aporte de dinero en efectivo aportado a prorrata por los socios segun sus tenencias accionarias; ii emitir 94700 nuevas cuotas liberadas de valor nominal $ 10 cada una y con derecho a un voto por cuota Las nuevas cuotas emitidas son suscriptas conforme el siguiente detalle: a 89965 cuotas liberadas de valor nominal $ 10 cada una y con derecho a un voto por cuota son suscriptas por el Socio UNIVERSAL COMPLETIONS LLC y; b 4735 cuotas liberadas de valor nominal $ 10 cada una y con derecho a un voto por cuota son suscriptas por el Socio GUSTAVO ADRIAN DIETRICH Como consecuencia del aumento las tenencias accionarias quedaron compuestas de la siguiente manera: UNIVERSAL COMPLETIONS LLC: 108965 cuotas; y GUSTAVO ADRIAN DIETRICH: 5735 cuotas; ii Aumentar el capital social de $ 1147000 hasta la suma de $ 4147000 mediante la capitalizacion de deudas en virtud de la falta de puesta a disposicion de dividendos; ii emitir 300000 cuotas de valor nominal $ 10 y con una prima de emision de $ 5830666466 por cuota quedando las tenencias accionarias del siguiente modo: UNIVERSAL COMPLETIONS LLC: 393965 cuotas de $ 10 valor nominal y con derecho a 1 voto por cuota representativas del 95% del capital social; y GUSTAVO ADRIAN DIETRICH: 20735 cuotas de $ 10 valor nominal y con derecho a 1 voto por cuota

representativas del 5% del capital social y; iii reformar el articulo 4 del Contrato social el cual queda redactado del siguiente modo: CUARTO CAPITAL SOCIAL El capital social se fija en la suma de pesos $ 4147000 que se divide en 414700 cuotas iguales de pesos $ 10 valor nominal cada una y con derecho a un BOLETIN OFICIAL N 35295 Segunda Seccion voto por cuota Las cuotas se encuentran integramente suscriptas e integradas en las siguientes proporciones: i Universal Completions LLc: 393965 cuotas representativas del 95% del capital social de la Sociedad por la suma de $ 3939650; y ii Gustavo Adrian Dietrich: 20735 cuotas representativas del 5% del capital social de la Sociedad por la suma de $ 207350 Se conviene que el capital se podra incrementar cuando el giro comercial asi lo requiera mediante cuotas suplementarias Autorizado segun instrumento privado Acta Reunion de Socios de fecha 02/03/2022 AGUSTINA DANIELA HERNANDEZ T : 146 F : 337 CPACF e 09/11/2023 N 91056/23 v 09/11/2023

Boletín: NACION Fecha: 07/07/2021

THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA SRL CUIT 33715603069 Por acta de reunion de socios de fecha 30/11/2020 se resolvio modificar la denominacion social THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA SRL a PROSHALE ARGENTINA SRL en virtud de lo cual el articulo Primero del Contrato Social quedo redactado de la siguiente manera: PRIMERO: DENOMINACION DOMICILIO La sociedad girara con la denominacion de PROSHALE ARGENTINA SRL Establece su domicilio legal en la Ciudad Autonoma de Buenos Aires Por resolucion de los Gerentes podra establecer sucursales agencias locales de venta depositos o corresponsalias en el pais o en el exterior Autorizado segun instrumento privado Reunion de Socios de fecha 30/11/2020 Andres Rozanski T : 76 F : 596 CPACF e 07/07/2021 N 46933/21 v 07/07/2021

Boletín: NACION Fecha: 02/12/2020

THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L. 33-71560306-9 Por Acta de Reunion de Socios de fecha 7 de julio de 2020, se reforma articulo 4º, 6º y 10º del Contrato Social, los que quedan redactados de la siguiente manera: CUARTO. CAPITAL SOCIAL. El capital social se fija en la suma de pesos doscientos mil ($ 200.000) que se divide en cuotas iguales de pesos diez ($ 10) cada una. Las cuotas son suscriptas en su totalidad en las siguientes proporciones: Gustavo Adrian Dietrich mil cuotas (1.000) cuotas, por la suma de pesos diez mil ($ 10.000) y Universal Completions LLC diecinueve mil (19.000) cuotas, por la suma de pesos ciento noventa mil ($ 190.0000). Se conviene que el capital se podra incrementar cuando el giro comercial asi lo requiera, mediante cuotas suplementarias. El capital se integra en dinero en efectivo, en un veinticinco por ciento en este acto, y el setenta y cinco por ciento restante, dentro del plazo de dos anos a contar desde la fecha del presente contrato; SEXTO. ADMINISTRACION. La administracion, la representacion y el uso de la firma social estara a cargo de uno (1) a tres (3) gerentes, que seran electos en la reunion de socios. La duracion del cargo sera de tres (3) anos y podra ser reelecto en el mismo DECIMO. RESOLUCIONES SOCIALES. Las Resoluciones deberan ser adoptadas conforme lo establecido en el articulo 159 de la ley 19.550. Asimismo para el regimen de mayorias se aplicara el articulo 160 de la ley 19.550 y cada cuota dara derecho a un voto. Toda comunicacion a los socios debera ser cursada de acuerdo con lo establecido en el articulo 159 de la Ley 19.550. Las reuniones de Gerencia y de Socios podran ser realizadas a distancia utilizando medios que permitan a los participantes comunicarse simultaneamente entre ellos, garantizando: 1) La libre accesibilidad de todos los participantes a las reuniones; 2) La posibilidad de participar de la reunion a distancia mediante plataformas que permitan la transmision en simultaneo de audio y video; 3) La participacion con voz y voto de todos los miembros y del organo de fiscalizacion, en su caso; 4) Que la reunion celebrada de este modo sea grabada en soporte digital; 5) Que el representante conserve una copia en soporte digital de la reunion por el termino de 5 anos, la que debe estar a disposicion de cualquier socio que la solicite; 6) Que la reunion celebrada sea transcripta en el correspondiente libro social, dejandose expresa constancia de las personas que participaron y estar suscriptas por el representante social. 7) Que en la convocatoria y en su comunicacion por la via legal y estatutaria correspondiente, se informe de manera clara y sencilla cual es el medio de comunicacion elegido y cual es el modo de acceso a los efectos de permitir dicha participacion Autorizado segun instrumento privado Acta de Reunion de Socios de fecha 07/07/2020 Andres Rozanski - T°: 76 F°: 596 C.P.A.C.F. e. 02/12/2020 N° 60296/20 v. 02/12/2020

Boletín: NACION Fecha: 02/12/2020

THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L. 33-71560306-9 Por Acta de Reunion de Socios del 7 de julio de 2020 se designa Gerentes a Gustavo Adrian Dietrich, DNI 23.384.356 y Sebastian Luis Angarano DNI 28.750.796, por el plazo de 3 anos; ambos constituyen domicilio especial en Cerrito 836 piso 7º C.A.B.A. Autorizado segun instrumento privado Acta de Reunion de Socios de fecha 07/07/2020 Andres Rozanski - T°: 76 F°: 596 C.P.A.C.F. e. 02/12/2020 N° 60306/20 v. 02/12/2020

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 22/08/2019

THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L. Por Reunion de Socios del 20 de marzo de 2019, se eligio al Sr. Christian Cerne como Gerente de la Sociedad, quien constituye domicilio legal en Cerrito 836 Piso 7º C.A.B.A. Autorizado segun instrumento privado REUNION DE SOCIOS de fecha 20/03/2019 SILVIA MABEL SAYAR - T°: 69 F°: 126 C.P.A.C.F. e. 22/08/2019 N° 61283/19 v. 22/08/2019 Fecha de publicacion 22/08/2019

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 30/06/2017

THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L. Por Acta de Reunion de Socios y Gerencia de fecha 2 de junio de 2017, se reforma el Articulo Cuarto del Contrato Social, quedando redactado de la siguiente manera: CUARTO. CAPITAL SOCIAL. El Capital Social se fija en la suma de pesos doscientos mil ($ 200.000) que se divide en cuotas iguales de pesos diez ($ 10) cada una. Las cuotas son suscriptas en su totalidad en las siguientes proporciones: RPC Inc. mil (1.000) cuotas, por la suma de pesos diez mil ($ 10.000) y Thru Tubing Solutions Inc. diecinueve mil (19.000) cuotas, por la suma de pesos ciento noventa mil ($ 190.000). Se conviene que el capital se podra incrementar cuando el giro comercial asi lo requiera, mediante cuotas suplementarias. El capital se integra en dinero en efectivo, en un veinticinco por ciento en este acto y el setenta y cinco por ciento restante, dentro del plazo de dos anos a contar desde la fecha del presente Contrato. Autorizado por Acta de Reunion de Socios y Gerencia. Andres Rozanski. DNI 26.844.233. Ta76 Fa596 CPACF. Autorizado segun instrumento privado Acta de

Reunion de Socios y Gerencia de fecha 02/06/2017 Andres Rozanski - T°: 76 F°: 596 C.P.A.C.F. e. 30/06/2017 N° 45606/17 v. 30/06/2017

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 24/01/2017

THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L. Constitucion de sociedad: 1) THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L.: 2) Instrumento Privado del 6 de enero de 2017. 3) Christian Cerne, DNI: 27746348, CUIT Nº 20-27746348-3, fecha de nacimiento 10/11/1979, profesion Ingeniero, argentino, casado, con domicilio en Islas Malvinas 1078 de la Ciudad de Neuquen y Thru Tubing Solutions Inc. sociedad constituida en los Estado Unidos de America CDI 30-71543155-2 inscripta ante la Direccion Provincial de Personas Juridicas de la Ciudad de la Plata, Provincia de Buenos Aires con fecha 7 de noviembre de 2016, Matricula 13115, con domicilio en Ruta Panamericana km 37, Miraflores C. Club, Lote 843, Garin, Partido de Escobar, Provincia de Buenos Aires. 2) Denominacion: THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA SRL 3) Plazo: 99 anos 4) Objeto: A. Comercial: compra, venta y alquiler de equipos y herramientas en general, habilitando la importacion y exportacion de las mismas. B. Servicios y Obras: Servicios e transporte y distribucion de todo tipo de materiales y elementos para actividades de energia y mineria. Servicios tecnicos de ingenieria y profesionales para la actividad hidrocarburifera, geotermia y mineria, asi como para la obtencion de energias en general. En particular para perforacion completacion, intervencion y abandono de pozos hidrocarburiferos. Obras de mantenimiento, montaje e ingenieria para actividades de energia y mineria; Obras industriales, mecanicas, electricas, civiles, viales, hidraulicas, petroquimicas y otras similares, accesorias y complementarias; Proyecto, construccion, administracion y mantenimiento de oleoductos, gasoductos, acueductos y poliductos. 5) Capital: $ 200.000. 6) Administracion. La administracion, la representacion y el uso de la firma social estaran a cargo de un Gerente que sera electo en las Asambleas de Socios. La duracion en el cargo sera de dos anos y podra ser reelecto en el mismo, constituyendo domicilio especial en la calle Cerrito 836 piso 7a de la Ciudad Autonoma de Buenos Aires.- 8) Cierre de Ejercicio: 31-12 de cada ano.- 9) Sede Social: Cerrito 836 piso 7 de la Ciudad Autonoma de Buenos Aires. 9) Se designa gerente al senor Christian Cerne por el plazo de dos anos. Autorizada segun instrumento privado contrato constitutivo de fecha 06/01/2017, MARIA CECILIA MARTIREN-DNI 27.845.267. Ta 93. Fa 874 CPACF. Autorizado segun instrumento privado Contrato Social de fecha 06/01/2017 MARIA CECILIA MARTIREN - T°: 93 F°: 874 C.P.A.C.F. e. 24/01/2017 N° 3710/17 v. 24/01/2017

OTRAS PUBLICACIONES

Vaca Muerta: Proshale completa 6.203 metros de perforación abrasiva en 33 horas, impulsando la eficiencia del esquisto. Fecha: 02/03/2026 Fuente: shale24.com

La empresa llevó a cabo una perforación por chorro abrasivo con tubería flexible en un pozo horizontal profundo en Vaca Muerta, completando seis grupos y estabilizando la presión superficial en 8000 psi. Este logro subraya la tendencia actual de reducir el tiempo improductivo y mejorar la eficiencia operativa en la industria del esquisto.

En un nuevo hito técnico para Vaca Muerta , **Proshale Argentina** completó con éxito una perforación por chorro abrasivo a una profundidad de 6.203 metros para un importante operador en la cuenca.

La operación se llevó a cabo en tan solo 33 horas de funcionamiento, un indicador clave de eficiencia en un contexto donde el rendimiento operativo y la reducción del tiempo improductivo (TPN) son fundamentales para la competitividad del esquisto argentino.

La perforación con chorro abrasivo es una alternativa a las perforaciones convencionales con cargas explosivas conformadas. El sistema bombea una mezcla a alta presión de fluido —generalmente agua o gel— con partículas abrasivas como arena a través de boquillas especializadas en herramientas desplegadas mediante tubos flexibles.

El chorro de alta velocidad erosiona mecánicamente el revestimiento, el cemento y la formación rocosa, creando canales más limpios y de mayor diámetro que mejoran la conectividad del yacimiento.

En pozos horizontales profundos de esquisto, esta técnica ofrece ventajas clave: minimiza el daño a la formación (como el aplastamiento o la compactación), reduce los escombros obstructivos, mejora el inicio de las fracturas hidráulicas posteriores y, como contrapartida, requiere tiempos de bombeo más prolongados que los métodos explosivos tradicionales.

Un viaje de más de 6.000 metros

En esta intervención, el sistema se activó mediante el lanzamiento de una bola a 5754 metros. Se perforaron seis grupos en el intervalo comprendido entre los 6203 y los 6167 metros, una sección que exige una precisión extrema en pozos horizontales de largo alcance.

Tras la perforación, el barrido con gel de 30 barriles limpió el pozo, y la prueba de inyectividad confirmó un caudal de 7 barriles por minuto. La presión superficial se estabilizó en 8000 psi después de bombear 100 barriles, lo que indica una comunicación efectiva con la formación y perforaciones limpias y funcionales.

“Esta operación demuestra que las tecnologías de intervención en el fondo del pozo, como la perforación abrasiva con tubería flexible, están ganando terreno en Vaca Muerta para superar las limitaciones de las cargas explosivas convencionales en yacimientos profundos de baja permeabilidad”, dijo una fuente cercana a la operación.

El trabajo fue liderado por equipos de Ezequiel Espínola y Javier Gonzalo Casanovas , junto con los grupos de ingeniería y montaje de herramientas de Proshale.

Compitiendo por la eficiencia en la ventana del petróleo y el gas húmedo

Con operaciones en Argentina y en expansión hacia Bolivia, Colombia, Ecuador, Guyana y Brasil, Proshale se posiciona como un actor clave en los servicios de terminación e intervención de esquisto , en un mercado donde los operadores buscan maximizar la productividad por pozo y reducir el costo por barril de petróleo equivalente.

Las operaciones a profundidades de 6 km o más se ajustan a los registros recientes de la cuenca, desde los megaperforadores laterales de YPF con SLB y AESA hasta los planes de Vista Energy de perforar y completar más de 1000 pozos en los próximos años.

En la actualidad, la eficiencia operativa —medida en horas por clúster y en la reducción del tiempo improductivo— es uno de los principales factores diferenciadores de la competitividad en Vaca Muerta, especialmente en la zona de extracción de petróleo y gas húmedo.
Proshale no reveló la identidad del operador involucrado, aunque el contexto apunta a que se trata de uno de los principales actores activos en la formación: YPF, Vista, Phoenix o Pluspetrol.

Nuevo límite técnico en Vaca Muerta: completaron un pozo de 8.206 metros
Fecha: 29/09/2025 Fuente: econojournal.com.ar

YPF, AESA y **Proshale**, una empresa de servicios y de herramientas de fondo con actividad en Neuquén, participaron en una operación que marcó un nuevo límite técnico: la completación de un pozo de 8.206 metros en Vaca Muerta.
"Durante seis jornadas de maniobras continuas de profundización y limpieza, se rotaron 100 tapones hasta alcanzar la profundidad objetivo: la operación consolidó un nuevo estándar para los desafíos de la región", expresaron desde Proshale.
El proceso se llevó a cabo con un equipo de Snubbing de AESA y un conjunto de herramientas de fondo desarrolladas por Proshale en su base de Neuquén.
La intervención
Esta configuración resultó clave para garantizar la continuidad de las maniobras en un entorno operativo de alta exigencia y tras 185 horas de actividad, según destacaron desde Proshale.
"El éxito alcanzado refleja el profesionalismo y compromiso de Proshale, AESA e YPF y reafirma la importancia de los desarrollos neuquinos y del talento argentino, que suman su aporte para consolidar a la región como un polo de innovación tecnológica para la industria del Oil & Gas", aseguraron desde la firma.
Hitos
En enero, Proshale y SLB participaron de la completación de otro pozo horizontal de YPF en el que alcanzaron una profundidad total de 7.436 metros en una operación que duró 46 horas y rotó 66 tapones.
En la tercera semana de septiembre, Proshale y Superior Energy Services llegaron a los 7500 metros en un pozo horizontal en Loma Campana, donde rotaron 73 tapones

Vaca Muerta: SLB y Proshale completaron el pozo horizontal más largo de la formación y alcanzaron el récord de 7.436 metros
Fecha: 14/01/2025 Fuente: econojournal.com.ar

Las empresas de servicios **Proshale** y SLB participaron de la completación del pozo horizontal más largo de Vaca Muerta, propiedad de YPF. Alcanzaron una profundidad total de 7.436 metros. En total fueron 46 horas de operación y 66 tapones rotados.
"Este logro fue posible gracias al uso de herramientas creadas y desarrolladas en Neuquén, que desempeñaron un papel clave en el éxito de la operación. Este avance, llevado a cabo en una sola corrida con Coiled Tubing de 2 ⅜", representa un hito histórico para la Cuenca Neuquina y establece un nuevo estándar para las operaciones técnicas en la industria del Oil & Gas en la Argentina. El equipo Proshale logró establecer un nuevo estándar de eficiencia, velocidad y alcance en la industria del Oil & Gas en Argentina", destacaron desde Proshale.
Hito en la Cuenca Neuquina
Para llevar a cabo la operación, se utilizó un BHA (Bottom Hole Assembly) – conjunto de fondo de pozo que se encuentra en una plataforma de perforación petrolera, la parte más baja de la sarta de perforación- de 3.13" OD, que integró el motor TRX, la válvula multi-ciclo STEGO y herramientas de alcance extendido, que jugó un rol crucial en la operación.
Estas tecnologías, producto del ingenio y desarrollo neuquino, lograron reducir significativamente el coeficiente de fricción y la fatiga de los componentes, además de manejar caudales de hasta 5 BPM para garantizar una limpieza óptima del pozo y preparar el terreno para futuras operaciones exitosas.
"Con este logro, Proshale reafirma su compromiso con la innovación, la excelencia operativa y el desarrollo de soluciones eficientes que impulsan el crecimiento sostenido de la industria en Vaca Muerta y en todo el país", remarcaron desde la empresa.A su vez, destacaron que este récord fue gracias a la sinergia entre todos los actores y compañías involucradas. "El trabajo conjunto y una planificación meticulosa fueron fundamentales para alcanzar este resultado. La coordinación eficiente no solo garantizó la seguridad durante la ejecución, sino que también permitió optimizar los tiempos operativos en un entorno técnico desafiante", concluyeron.

De qué se trata el récord que marcaron Proshale y SLB en Vaca Muerta
Fecha: 15/01/2025 Fuente: Rionegro.com.ar

Vaca Muerta es sinónimo de récords y apenas a un par de días de iniciado el año ya se registró el primer hito que en este caso tiene que ver específicamente con el desempeño de un tipo de equipo, el coiled tubing, que anotaron las empresas SBL y **Proshale**.
Desde Proshale se destacó que su equipo «logró establecer un nuevo estándar de eficiencia, velocidad y alcance en la industria del Oil & Gas en Argentina», y detallaron que en 46 horas de operación se realizó el lavado de un pozo con una extensión total de 7.436 metros y el rotado de 66 tapones.
Como se indicó previamente, este es un récord específico para lo que hace al funcionamiento de equipos de coiled tubing, y según destacaron desde Proshale «este logro fue posible gracias al uso de herramientas creadas y desarrolladas en Neuquén, que desempeñaron un papel clave en el éxito de la operación».
En concreto, marcaron que este récord se dio en una sola corrida realizada por el equipo de coiled tubing de 2 ⅜", y que «representa un hito histórico para la Cuenca Neuquina y establece un nuevo estándar para las operaciones técnicas en la industria del Oil&Gas en Argentina».
La firma local explicó que «el uso de un BHA de 3.13" OD, que integró el motor TRX, la válvula multi-ciclo STEGO y herramientas de alcance extendido, jugó un rol crucial en la operación».

Y destacaron que «estas tecnologías, producto del ingenio y desarrollo neuquino, lograron reducir significativamente el coeficiente de fricción y la fatiga de los componentes, además de manejar caudales de hasta 5 BPM para garantizar una limpieza óptima del pozo y preparar el terreno para futuras operaciones exitosas».
Con este logro, Proshale sostuvo que reafirma su compromiso con la innovación, la excelencia operativa y el desarrollo de soluciones eficientes que impulsan el crecimiento sostenido de la industria en Vaca Muerta y en todo el país.
Y plantearon que detrás de este éxito se encuentra el compromiso del equipo y la sinergia entre todos los actores y compañías involucradas. El trabajo conjunto y una planificación meticulosa fueron fundamentales para alcanzar este resultado.

ProShale, la proveedora de petroleras que desde Córdoba abre la puerta de Vaca Muerta
Fecha: 26/09/2024 Fuente: lavoz.com.ar

"Hace pocas semanas, Córdoba exportó productos industriales para el sector petrolero de Arabia Saudita", destacó el ministro de Economía de la Provincia, Guillermo Acosta, al disertar en la Bolsa de Comercio de Córdoba esta semana.
El funcionario citó el caso como evidencia de que, a pesar de no tener petróleo o gas en su suelo, los sectores productivos de la provincia sí tienen una oportunidad importante por capturar en la industria del *oil & gas*; una de las de mayor crecimiento proyectado en los próximos años en el país gracias al potencial de la formación de hidrocarburos no convencionales de Vaca Muerta. Esa es la misión del clúster Industrial de Petróleo, Gas y Minería de Córdoba, creado en 2014 y hoy con un fuerte respaldo de la gestión Llaryora.
ProShale es la compañía que posibilitó la exportación citada por Acosta, una proveedora de servicios y herramientas para las petroleras creada por dos argentinos, con base estratégica en Houston y fuerte presencia en el megayacimiento de *shale* gas y petróleo de Neuquén.
"Hace dos años, con ayuda de una consultora, comenzamos a identificar proveedores en Córdoba. Su industria metalmecánica es muy fuerte, madura y con una potente cultura de calidad, por tantos años de trabajo para los sectores automotor, aeronáutico y de maquinaria agrícola", señaló a La Voz Christian Cerne, director ejecutivo y fundador de **ProShale**.
El empresario fue uno de los 14 empresarios que participaron este mes de la misión a Estados Unidos encabezada por el gobernador Martín Llaryora y organizada por la regional cordobesa de la Cámara de Comercio de los Estados Unidos en Argentina (AmCham).
El trabajo que inició con pymes locales en 2021 evolucionó y ahora está por desembocar en planta propia en Malagueño: ProShale adquirió la mayoría de una pyme local con la que venía trabajando y avanza en ampliar su capacidad de producción.
"Estamos haciendo una inversión importante en una nueva planta y oficinas en el parque industrial de Malagueño (Polígono Industrial). Allí tendremos presencia como ProShale, vamos a producir piezas para el mercado interno y con destino exportador", apuntó Cerne.
Aunque evitó precisar el monto invertido y el nombre de la firma adquirida, señaló que tiene experiencia como proveedora en el segundo anillo de la industria automotriz. El proyecto ilustra la evolución del nexo entre ProShale y la metalmecánica cordobesa, un sector donde la firma tiene otras proveedoras y apuesta a sumar más en los próximos años.
"Con Vaca Muerta, se estima que durante los próximos dos a cinco años la industria de *oil & gas* va a crecer al menos un 50%, un salto enorme. Esa expansión, que va a demandar muchísimo trabajo, es impensable fuera de un proyecto federal de desarrollo de proveedores para toda la cadena de valor", explicó el empresario.
Ese mismo escenario es el que visualiza la gestión Llaryora y al que pretende integrar a las empresas cordobesas, en especial al sector entrenado en la producción de piezas de metal de diverso tipo.
ProShale comercializa servicios de "herramientas de fondo", esto es, equipos que bajan hasta 7 km de profundidad y son utilizados en la limpieza de los pozos como paso previo al inicio de su explotación: motores de fondo, herramientas de alcance extendido, válvulas multiciclo y otros componentes del ensamble de fondo.
Cuando Cerne y su socio la iniciaron –adquirieron la operación local de TTS, la compañía internacional en la que el empresario trabajó desde 2012–, comercializaba herramientas adquiridas a terceros. En 2021, activaron un departamento de I+D con el fin de diseñar piezas propias y desarrollar el negocio de fabricación. Hoy, con proveedores en Neuquén, en Córdoba y en Buenos Aires, producen el 60% de lo que comercializan; reemplazando con eso tecnología antes importada desde Estadios Unidos o Canadá.
"Con herramientas sobre las que tenemos propiedad intelectual, comenzamos a sustituir importaciones. Ya aplicamos para siete patentes en Estados Unidos", aseguró el CEO de ProShale. En Córdoba, buscan proveerse de piezas y componentes para armar esas herramientas, con destino final en Vaca Muerta y también para clientes que tienen en distintos países, como Arabia Saudita, Colombia o Guyana.
El empresario destacó que la calidad de la metalmecánica local tiene capacidad para subirse de lleno a la cadena de valor petrolera, aunque el proceso requiere mucho trabajo sostenido. Destacó que, en ese camino, las empresas cuentan con algo clave: el fuerte acompañamiento que está dispuesta a dar la Provincia.
"Nuestras piezas salen de tornos control numéricos y centros mecanizados", precisó a la hora de describir el perfil de pymes que aquí cuentan con músculo para convertirse en proveedoras. "Hay oportunidades también para quienes hacen piezas de goma y de metal duro".
Según explicó, si bien la industria petrolera trabaja con mayor flexibilidad en cuanto a ritmo de proyectos que, por ejemplo, las terminales automotrices, insertarse como proveedor en ella puede demandar menos tiempo e inversión de arranque. A la vez, ofrece a la metalmecánica la posibilidad de diversificarse y sostener demanda a contra ciclo de las actividades tradicionales en la provincia.

Otro récord en Vaca Muerta que estira los límites técnicos
Fecha: 19/12/2023 Fuente: rionegro.com.ar

La formación shale sumó un nuevo récord con la completación más larga de Argentina realizada con un equipo de coiled tubing. Alcanzó casi 7.500 metros en una sola corrida. La operadora Shell junto con Halliburton y **Proshale** marcaron un nuevo récord en Vaca Muerta en el área Cruz de Lorena. Lograron establecer la completación con un equipo de coiled tubing más larga de toda Argentina. Llegaron casi a los 7.500 metros «en una sola ejecución y de manera segura», subrayaron desde Shell

en diálogo con Energía On. En detalle, el récord sucedió en el pozo 55 del Pad 23 del área Cruz de Lorena, que opera Shell en sociedad con la estatal neuquina Gas y Petróleo del Neuquén (GyP) y se dio el martes pasado. El bloque se ubica cerca de la denominada «zona caliente» de mayor actividad que rodea a Añelo, aunque en este caso se emplaza un poco más cerca de la localidad de San Patricio del Chañar. «Son las operaciones de coiled tubing (CTDO) más largas de Vaca Muerta. Se completó el martes, con Halliburton y Proshale y fue a una profundidad máxima de casi 7.500 metros, en una sola ejecución y de manera segura«, subrayaron desde Shell. En total se perforaron 66 tapones a una profundidad máxima de 7434,93 metros. «Realizó esta operación en una sola ejecución de señal. Requirió mucha paciencia y, lo que es más importante, se ejecutó de manera segura. Una vez más, reconocimiento a la tripulación de CT125k3, FPDO, Proshale y a todos nuestros proveedores en el sitio», publicó Omar Salinas, supervisor de pozo en Shell. "Detrás de este logro, hay una enorme cantidad de trabajo, desde la investigación y el desarrollo hasta la ejecución exitosa. Estamos orgullosos de haber sido seleccionados por empresas de clase mundial como Shell y Halliburton para un trabajo tan desafiante en Vaca Muerta de Argentina", señaló el Vicepresidente en Latinoamérica de Proshale, Christian Cerne en la plataforma Linked In. Desde Proshale destacaron que parte del equipo utilizado para la operación fue fabricado en Argentina y diseñado para cubrir los requerimientos de Vaca Muerta. Tal es el caso de Raptor, una herramienta de alcance extendido que proporciona una velocidad destacada para llegar al objetivo de profundidad y la válvula multi-ciclo Stego. Es que si bien en Vaca Muerta se han dado completaciones más extensas, fueron realizadas con un equipo snubbing de AESA, que es el único en operaciones en el país. Para un coiled tubing este pozo de Shell marca no solo el récord de longitud de trabajos, sino una extensión en la barrera que se visualizaba para el coiled tubing, que es el tipo de equipo más elegido para pozos cortos, pero no para pozos largos, como en este caso. Cruz de Lorena es una concesión no convencional, ubicada en la ventana de shale oil de la formación shale. En Vaca Muerta, Shell también opera otras tres áreas de peso, como son Coirón Amargo Sur Oeste (CASO) y Sierras Blancas, con GyP al 10%; y Bajada de Añelo, con YPF como socia.

Proshale lanza una línea de herramientas "Diseñado para Vaca Muerta" en homenaje a los dinosaurios de Neuquén
Fecha: 07/09/2023 Fuente: neuquenalinstante.com.ar

La empresa líder en tecnología petrolera, **Proshale**, ha presentado una innovadora línea de herramientas de fondo diseñadas específicamente para las profundidades únicas del suelo de Vaca Muerta, ubicado en la provincia de Neuquén, Argentina. Lo que hace que estas herramientas sean aún más especiales es su inspiración en los dinosaurios que habitaron esta región hace millones de años. Bajo el sello "Diseñado para Vaca Muerta", Proshale ha desarrollado una serie de herramientas de vanguardia que están diseñadas para abordar los desafíos específicos que presenta la explotación de recursos en esta formación geológica excepcional. Vaca Muerta es conocida por su complejidad geológica y por ser una de las principales reservas de petróleo y gas no convencionales del mundo. Lo que hace que esta línea de herramientas sea única es el profundo respeto y admiración que Proshale siente por la historia natural de la región. Neuquén, donde se encuentra Vaca Muerta, es conocida por su abundancia de fósiles de dinosaurios, y Proshale ha decidido rendir homenaje a estos antiguos habitantes de la Tierra en el nombre y el diseño de sus herramientas.

Empresas de servicios petroleros detallaron los próximos pasos en la agenda de completación y estimulación hidráulica
Fecha: 09/08/2023 Fuente: econojournal.com.ar

En el segundo panel del Supplier Day, organizado por EconoJournal, directivos de Weatherford, Halliburton, **Proshale** y AESA destacaron el papel que vienen desempeñando en el desarrollo de Vaca Muerta al afirmar que los altos niveles de producción de la formación se deben en gran medida a los trabajos de completación de pozos y estimulación hidráulica. No obstante, advirtieron que existen cuellos de botella vinculados a la necesidad de nuevos equipos y al recurso humano. Diego Martínez, de Weatherford; David González Pérez, de Halliburton; Christian Cerne, de Proshale e Ignacio El Idd, de AESA destacaron el papel que vienen desempeñando las empresas de servicios en el desarrollo de Vaca Muerta al afirmar que los altos niveles de producción de la formación se deben en gran medida a los trabajos de completación de pozos y estimulación hidráulica. No obstante, advirtieron que hay cuellos de botella que deben solucionarse a fin de aprovechar todo el potencial. Los directivos compartieron sus reflexiones en el panel "Servicios de pozo I: Próximos pasos en la agenda de completación y estimulación. Camino inverso: el no convencional como una puerta a la exportación de servicios", del Supplier Day organizado por EconoJournal. Martínez estuvo a cargo de la apertura del bloque y dio a conocer el trabajo que están realizando en Weatherford. "Estamos trabajando para lograr la eficiencia y solucionar los cuellos de botella que tenemos en Neuquén a través del área de supply chain en el desarrollo de proveedores locales. No hay otra salida que la sustitución de importaciones para poder seguir creciendo e incorporar capacidad", indicó. Asimismo, el representante de la compañía multinacional de servicios para campos petroleros informó: "Estamos incorporando ingenieros. Competimos con todo el mundo por la gente y por los equipos. Estamos buscando a los que más saben". También, consideró que "en la fractura hidráulica tenemos que trabajar como si fuéramos una fábrica y ser cada vez más eficientes. Aprendimos mucho de Tecpetrol porque tienen el modelo de factoría de la siderúrgica". En cuanto a la necesidad de sets de fractura y previsibilidad para realizar inversiones, Martínez planteó: "Lo que tenemos que hacer es empezar a pensar en conjunto cómo hacer todo mejor. Entre las empresas de servicios tenemos áreas de colaboración en conjunto, de otra forma no tendríamos manera de sobrepasar las limitantes que tenemos en la actualidad". En esa línea, agregó: "Creo que esa colaboración mutua tiene que venir desde los servicios, las operadoras, el gobierno, las PyMes para que el desarrollo total de Vaca Muerta, que hoy está en un 4%, se haga realidad. Si pensáramos hipotéticamente en un canal Vaca Muerta para la Argentina, estoy seguro que daría superavitario, por eso esa es una de las rutas que debemos tomar". Nuevas tecnologías Respecto a las nuevas tecnologías que han desarrollado las compañías de servicios para incrementar la producción, Cerne detalló que "en la Argentina el no convencional es central para nuestra operación y por eso pusimos el foco en desarrollar soluciones específicas para Vaca Muerta". "Desarrollamos en el país una línea de herramientas de alcance extendido. Una se llama 'Raptor' y está específicamente desarrollada para las características de los pozos de Vaca Muerta". Además, el ejecutivo de Proshale explicó que la compañía diseñó una línea de válvulas multiciclo que también está diseñada a medida para los pozos de Vaca Muerta. "Estas herramientas son críticas para la completación de cualquier pozo horizontal con Coiled Tubing. Son herramientas que corren el 80% de los pozos de Vaca Muerta porque han sido diseñadas para aumentar la eficiencia en las condiciones puntuales de la formación", planteó. A su

vez, informó que la empresa creó un tapón de fractura soluble con la particularidad de que puede ser customizado para el caso de uso de cada cliente. “Lo que hicimos fue tomar know-how de Estados Unidos y Canadá, que ya han recorrido una buena parte de la curva de aprendizaje del no convencional, y a eso le aplicamos el talento local”, comentó Cerne. Tras ser consultado sobre la posibilidad de realizar un camino inverso y exportar esta tecnología hacia el resto de los países productores de hidrocarburos, Cerne indicó: “Nosotros preparamos una herramienta para las condiciones de Argentina, que a veces son mucho más severas que las de otros shale plays del mundo. A estos productos los exportamos a Estados Unidos, como es el caso de las válvulas multiciclo”. ¿Cuál es el escenario actual? González Pérez, de Halliburton, expresó que “el camino a la eficiencia en la Argentina fue un proceso que se basó en experiencias internacionales, sobre todo de la cuenca de Permian. Se tomaron esas ideas y se trataron de regionalizar para poder traerlas al país”. En esa misma línea, afirmó que “en 2016 hablábamos de dos o tres etapas por día. En 2018 a 2020 llegamos a duplicar esa eficiencia hasta ocho etapas por día. Y en la actualidad estamos en promedio de unas 10 u 11. Esto ya está a niveles de Estados Unidos y fue gracias a la implementación de tecnología. También, al cambio en cuanto a la operación en pozo y a la optimización en mantenimiento”. Sobre la tecnología adquirida precisó que “en el primer periodo fueron los tapones solubles, también el sistema de conexión rápida para poder hacer cambio entre pozos, el sistema de cañones modulares y el autofouling, que permite el refouling de combustible en automático”. No obstante, advirtió que “no se trata solamente de una eficiencia en cómo fracturar más rápido en el sentido core de fractura, sino también de contar con los servicios que acompañan al servicio principal. Por ejemplo, es necesario que nos acompañe la operadora con el suministro de arena, de agua y que sigan la curva de aprendizaje con nosotros”. Proyecciones a futuro Respecto a los próximos pasos a seguir, González Pérez informó: “Estamos en proceso de conversión de nuestras unidades de bombeo al sistema DGB (Dinamic Gas Blending), lo cual va a permitir reemplazar una porción de diésel por gas natural, bajando el consumo de combustibles líquidos”. “También, proyectamos la incorporación de un sistema que se llama Octiv que va a posibilitar el manejo del set de fractura como si fuera una sola unidad. Va a seleccionar qué bomba es la adecuada, tomando una mejor decisión”. Sobre la necesidad de producir de forma sustentable y reducir las emisiones aseguró que “para el futuro proyectamos operaciones más alineadas a una eficiencia energética. En Estados Unidos están reemplazando todos los sets de fractura de diésel o gas por eléctricos”. Importación de equipos El Idd dio detalles acerca del trabajo impulsado por AESA en la incorporación de nuevas tecnologías. En ese sentido, indicó: “En 2018 fuimos a Estados Unidos e hicimos un relevamiento técnico sobre cuáles eran las tecnologías que se estaban proyectando para completar pozos de rama lateral extendida y que tenían algunas otras características tecnológicas”. “Nos encontramos con HCU (Hydraulic Completion Units) que opera y maximiza sus eficiencias en los pozos con presión viva, con ramas de lateral extendido y en locaciones multipad. Trajimos el caso técnico, lo elaboramos. Y con eso aterrizamos la tecnología”. Sobre los resultados obtenidos exhibió que “la unidad completo 88 pozos, entre los cuales hay 22 que fueron rotadas de tapones de laterales extendidos. El pozo de rama más extensa tiene 4.300 metros de rama lateral y se completó en una sola carrera. Venimos trabajando en maximizar esas eficiencias”. Aún así, puntualizó que “la naturaleza del servicio de snubbing es riesgosa porque opera con pozo vivo y con personal sobre una canasta arriba de la boca de pozo”. Por eso, dio a conocer que la compañía se alió con una compañía de Estados Unidos para traer parte de ese know-how y que AESA adquirió un simulador de realidad virtual para así tener las garantías operativas y de seguridad. “Desde el punto de vista del abastecimiento hemos logrado una sustitución progresiva de nuestros insumos para darle sostenibilidad al servicio”, sostuvo El Idd. A su vez, afirmó que “el snubbing evolucionó a ser una máquina de completación en modo factoría en Estados Unidos. Tiene naturalizado en su diseño lo que ese proceso requiere. Por ejemplo, para locaciones multipad se puede tomar con una grúa a la unidad snubbing y se puede pivotear al pozo siguiente. Eso permite entregarle agilidad al pad”. “A toda la periferia de equipamiento se la puede distribuir y eso permite la posibilidad de operar en locaciones con operaciones simultaneas como también ir acomodando el equipamiento para que tenga el layout más eficiente de todos, AESA hoy es una plataforma ideal para traer tecnología de punta y aterrizarla”, agregó. En cuanto a los desafíos consideró que “es seguir evolucionando desde el punto de vista operativo, traer más velocidad, mejor integración con toda la periferia de servicios para entregar mejores resultados”. “Y desde el punto de vista de la ampliación, nosotros estamos pensando conceptualmente en si la ampliación del servicio sería razonable en capacidades idénticas a las que tenemos hoy o en otro tipo donde podamos aplicar todo el poder de la tecnología a distintos tipos de pozos”. Provisión de recursos En lo referido a la provisión de recursos para sus operaciones, Martínez adelantó que “se está evaluado la arena de cercanía. Vamos a trabajar con arena de Entre Ríos. Este tipo de arena tiene un desafío mayor porque no todos los equipos están preparados para trabajar con sus características. Con respecto al agua, tiene a nuestro entender un desafío que tiene que ver con la reutilización. Estamos trabajando en ese sentido. La visión que tenemos hacia delante es el desarrollo de los no convencionales bajo un modelo de responsabilidad social empresaria. En cuanto a los equipos, estamos analizando los eléctricos”. Sobre este tema explicó que “tiene que ver con el flujo de caja. La parte técnica camina si la caja lo repaga. Antes la acción de la compañía miraba estado-resultados, ahora eso ya no es así, la acción de la compañía mira retorno de capital, caja y por eso todos estos proyectos tienen que venir asociados a un retorno justo y razonable”. “Tenemos que ordenar un proceso de sustitución de importaciones porque tenemos que contribuir a la balanza comercial del país. Por eso estamos trabajando furentemente en la planta que tenemos en Córdoba para armar un modelo de manufactura local y de reparación” También, planteó que “cada operación debe ser manejada por cada compañía que esté preparada para hacer lo que tenga que hacer. Aparecieron compañías locales operadoras que están tomando campos maduros en Neuquén y lo están haciendo de una forma mucho más eficiente de las que lo puede hacer un major, que están más abocado a Vaca Muerta”. Y agregó: “En Comodoro Rivadavia estamos hablando de 98,5% de agua entonces el que tiene que producir esos campos es el operador que sabe manejar agua”. Por su parte, Cerne informó que en Proshale el foco está puesto en la innovación y el desarrollo. “En 2021 y 2022 invertimos en 2,5% de las ventas totales en investigación y desarrollo. En 2023 estamos proyectamos un 3%. Tenemos muchos recursos abocados a encontrar soluciones innovadoras que nos permitan mejorar la eficiencia y contribuir con la sustentabilidad. Hay muchos pasos para dar en ese sentido por ejemplo fabricar localmente”. Sustentabilidad: Además, el representante de Proshale exhibió que “la compañía fijó como meta establecer cuál es nuestra línea base en términos de emisiones y en base a eso después tomar acciones para hacer reducción. Empezamos a desarrollar un software de contabilidad de carbono y también una plataforma digital que permite contabilizar, organizar y gestionar los inventarios de emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI).” Respecto a la sustentabilidad, González Pérez consideró que la sustentabilidad y el cuidado ambiental ha adquirido una mayor relevancia en cuanto a las operaciones. “En muchas licitaciones tuvimos operadoras que nos pidieron la medición de nuestra huella de carbono y también nos hicieron consultas sobre qué estamos haciendo en pos de disminuirla”. “Al día de hoy, en nuestra planta de

manufactura de bombas para fractura ya no se realizan más bombas a diésel o gas, ya son 100% eléctricas. Toda la producción desde hace ya tres años es 100% eléctrica. Estamos apostando fuerte en este sentido". Sobre la posibilidad de que Halliburton traiga a la Argentina nuevos equipos de fractura para solucionar el cuello de botella en cuanto a equipamiento afirmó: "Siempre estamos explorando nuevas oportunidades. Estamos en discusión con la mayoría de las operadoras en la cuenca para tratar de calzar sus necesidades con la oferta que podamos dar. Se puede lograr. Estamos en contacto permanente. Siempre se puede traer más equipos si están dadas las condiciones".

Conectando Vaca Muerta: un workshop orienta en AI y ChatGPT
Fecha: 13/04/2023 Fuente: lmneuquen.com

La periodista de tecnología, asesora en comunicación y speaker sobre transformación digital, Débora Slotninksy, brindará su reconocida charla sobre "Internet Artificial Generativa, y su impacto en las PYMES. Distritito Industrial Río Neuquén -el primer parque industrial privado de Vaca Muerta- comunicó que el segundo workshop Conectando Vaca Muerta tiene fecha y disertante confirmados. La edición 2023 se llevará el próximo 25 de abril -de 15 a 18.30hs.-, y contará con la presencia de la periodista experta en transformación digital Débora Slotnisky, quien expondrá sobre el tema del momento: transformación digital en torno a Inteligencia Artificial. Consultada respecto a un párrafo que resuma su exposición, la periodista explicó: "la charla se va a referir al Impacto de la inteligencia artificial generativa en las empresas; vamos a abordar más el caso del chat GPT, pero también vamos a hablar de otras herramientas que se basan en este tipo de tecnología y que van a tener implicancias directas, y muy importantes en todo lo que tiene que ver el mercado laboral y por ende en los negocios." Luego del éxito de la edición 2022 (con más de 160 asistentes) el evento volverá a realizarse en una de las flamantes naves de Distrito Industrial Río Neuquén -en Vista Alegre- y en esta ocasión se espera una concurrencia superior a las 300 personas. Conectando Vaca Muerta es un espacio ideado para que los diferentes actores del sector puedan generar contactos, vincularse activamente y encontrar oportunidades de negocios:"este año, en la Industria del oil and gas, se vienen desarrollando muchos eventos corporativos vinculados a empresas, cámaras o entidades diversas, donde el foco está puesto en charlas o exposiciones vinculadas a una temática en particular", comenta Lucas Albanesi, Gerente Comercial del Distrito Industrial Río Neuquén, y agrega: "en tanl sentido, notamos que, por lo general, el interés real de los asistentes está en los espacios de networking que se generan en esos eventos (coffee break o el cocktail, por ejemplo), donde buscan dar con clientes potenciales, proveedores o empresarios vinculados al negocio que desarrollen sus empresas..." Y culmina: "entonces, hicimos que el networking mismo sea el eje del evento, para generar un espacio donde se explote el relacionamiento de una manera activa. Esto lo desarrollaremos con dinámicas grupales para que cada asistente se lleve la mayor cantidad de contactos posible". Conectando Vaca Muerta es organizado Gran Valle Negocios, Distrito Industrial Río Neuquén y TSB, y cuenta con los siguientes sponsors, empresas e instituciones colaboradoras y media partners: Sponsrs oro: **Proshale**, Corral Neumáticos y Depósito Fiscal y Aduanero del Neuquén. Empresas e instituciones acompañan: CAPESPE (Cámara Patagónica de Empresas de Servicios Petroleros), Red Parques, ADINEU (Asociación de industriales de Neuquén), el Municipio de Vista Alegre, el Consejo Deliberante de Vista Alegre, FECENE (Federación de Cámaras del Sector Energético de la Provincia del Neuquén), Cluster Vaca Muerta, APIA (Asociación de Parques Industriales Argentinos), CEIPA (Cámara Empresarial Industrial Petrolera y Afines del Neuquén), MÍA (Mujeres de la Industrial Argentina) y CIALI (Consejo Inmobiliario Argentino Logístico e Industrial) Media Partners: La Mañana de Neuquén, Más Energía, Impacto Económico, Vaca Muerta News y Conexión Parques.
La inscripción tiene un costo de $2000 por persona, y puede realizarse a través del sitio web exclusivo del evento: conectandovacamuerta.com

Traslasierra Córdoba. Movilizaciones en Mina Clavero y Villa Dolores por el 24M
Fecha: 26/03/2021 Fuente: laizquierdadiario.com

Alrededor de las 17 hs comenzaba a hacerse notar la convocatoria en la Plazoleta Merlo de Mina Clavero desde donde diferentes organizaciones sociales, partidos políticos y sectores independientes iniciarían su marcha hacia la plaza San Martín sitio en que tuvo lugar la lectura del documento consensuado por los presentes, la proyección de material audiovisual y un destacado número de artistas que tomaron el escenario. (Cabe destacar que la municipalidad no cortó el tránsito cómo había sido solicitado, exponiendo a los manifestantes a riesgos innecesarios y malestar e incomodidad a quienes circulaban en sus vehículos ajenos a la columna). Por su parte en Villa Dolores la cita fue en la Plaza Mitre.
Al recuerdo de los 30.400 compañeros y compañeras desaparecidas se sumaron el repudio al ajuste, la represión, los incendios que azotaron la Patagonia, ligados al extractivismo, el pago de la deuda fraudulenta, la visita del ministro Guzmán al FMI para continuar las negociaciones. Decimos este número por las más de 400 víctimas cuya identidad LGBT se ocultó en el informe Nunca Más por presión de la Iglesia.
Al igual que en todas las plazas del país se volvió a gritar con fuerza ¡Juicio y castigo a todos los culpables!. ¡Cárcel común a los genocidas, sin domiciliarias!, ¡Fue genocidio! y ¡Contra la impunidad, el ajuste y la represión de ayer y de hoy! entre otras consignas. Además se sumó el repudio a la presencia de los genocidas **Luis Gustavo Dietrich** y Enrique Armando Cicciari, quienes disfrutan su vida en el Valle de Traslasierra. El primero ya condenado pero sigue viviendo en Yacanto y Cicciari vive en Mina Clavero a la espera del juicio oral cajoneado desde 2017 en el Juzgado Federal N° 1 de La Plata.
El documento hizo una fuerte denuncia al gobierno nacional y provincial por el empoderamiento que se le dio a las fuerzas de seguridad durante la pandemia, que no hicieron más que aumentar la represión a los sectores que luchan y a los jóvenes y sectores populares.
Una vez más este 24M se volvió a reivindicar a aquella generación que luchó por otro mundo, se reivindica su vida, militancia y lucha, por eso no olvidamos , no perdonamos y no nos reconciliamos y este 24 no quisimos calles vacías.

2.11 CERTIFICACIONES

2.11.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	NORMAS ISO 9001/14001/45001	BUREAU VERITAS	28/07/2023	27/07/2026

Fuente: Empresa.



BUREAU VERITAS Certification

PROSHALE
de THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L.
Goya 170, (8300) Ciudad de Neuquén, Provincia de Neuquén
Argentina

Bureau Veritas Certification certifica que el Sistema de Gestión de la organización arriba mencionada ha sido auditado y encontrado acorde con los requisitos de la norma detallada a continuación

Norma

ISO 9001:2015

Alcance de la Certificación

Comercialización, servicio y alquiler de herramientas para operaciones de perforación, completación, terminación, reparación y abandono de pozos de petróleo y gas en el ámbito de la República Argentina.

Commercialization, service, and rental of tools for drilling, completion, workover, and abandonment operations of oil and gas wells in the territory of the Argentine Republic.

Fecha de inicio del ciclo original: **28 de julio de2023**

Fecha de expiración del ciclo anterior: **N/A**

Fecha de la auditoría de certificación / recertificación: **12 de mayo de 2023**

Fecha de inicio del ciclo de certificación / recertificación: **28 de julio de 2023**

Sujeto a la operación continua y satisfactoria del Sistema de Gestión este certificado expira el: **27 de julio de 2026**

Certificado No. AR-O240171 Versión 01 Fecha de emisión: **28 de julio de 2023**

Certificado Anterior No. N/A

OAA Organismo Argentino de Acreditación

Ing. Marta G. Paz

Oficina de Gestión y Emisión: Bureau Veritas Argentina S.A. - Av. L. N. Alem 855, Piso 2°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Cualquier aclaración adicional en relación al alcance de este certificado y la aplicación de los requisitos del sistema de gestión se puede obtener consultando a la organización. Para verificar la validez de este certificado puede llamar al +54 11 4000 8100.

OAA formato sitio simple rev 4.2 1 / 1 29 de marzo de 2023

BUREAU VERITAS
Certification

PROSHALE
de THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L.

Goya 170, (8300) Ciudad de Neuquén, Provincia de Neuquén
Argentina

Bureau Veritas Certification certifica que el Sistema de Gestión de la organización arriba mencionada ha sido auditado y encontrado acorde con los requisitos de la norma detallada a continuación

Norma

ISO 14001:2015

Alcance de la Certificación

Comercialización, servicio y alquiler de herramientas para operaciones de perforación, completación, terminación, reparación y abandono de pozos de petróleo y gas en el ámbito de la República Argentina.

Commercialization, service, and rental of tools for drilling, completion, workover, and abandonment operations of oil and gas wells in the territory of the Argentine Republic.

Fecha de inicio del ciclo original: **28 de julio de 2023**

Fecha de expiración del ciclo anterior: **N/A**

Fecha de la auditoría de certificación / recertificación: **12 de mayo de 2023**

Fecha de inicio del ciclo de certificación / recertificación: **28 de julio de 2023**

Sujeto a la operación continua y satisfactoria del Sistema de Gestión este certificado expira el: **27 de julio de 2026**

Certificado No. AR-U240172 Versión 01 Fecha de emisión: **28 de julio de 2023**

Certificado Anterior No. N/A

Ing. Marta G. Paz

OAA
Organismo Argentino de Acreditación
Organismo de Certificación de Sistemas de Gestión Ambiental OCSGA 003

Oficina de Gestión y Emisión: Bureau Veritas Argentina S.A. - Av. L. N. Alem 855, Piso 2°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Cualquier aclaración adicional en relación al alcance de este certificado y la aplicación de los requisitos del sistema de gestión se puede obtener consultando a la organización. Para verificar la validez de este certificado puede llamar al +54 11 4000 8100.

OAA Formato sitio simple rev4.2 1 / 1 29 de marzo de 2023



BUREAU VERITAS
Certification

PROSHALE
de THRU TUBING SOLUTIONS ARGENTINA S.R.L.

Goya 170, (8300) Ciudad de Neuquén, Provincia de Neuquén
Argentina

Bureau Veritas Certification Holding SAS – UK Branch certifies that the Management System of the above organisation has been audited and found to be in accordance with the requirements of the management system standards detailed below

ISO 45001:2018

Scope of certification

Commercialization, service, and rental of tools for drilling, completion, workover, and abandonment operations of oil and gas wells in the territory of the Argentine Republic.

Comercialización, servicio y alquiler de herramientas para operaciones de perforación, completación, terminación, reparación y abandono de pozos de petróleo y gas en el ámbito de la República Argentina.

Original cycle start date: **28 july 2023**

Expiry date of previous cycle: **N/A**

Certification / Recertification audit date: **12 May 2023**

Certification / Recertification cycle start date: **28 july 2023**

Subject to the continued satisfactory operation of the organisation's Management System, this certificate expires on: **27 july 2026**

Certificate No. AR-U240173 Version 01 Issue date: **28 july 2023**

Previous Certificate No. N/A

Signed on behalf of BVCH SAS UK Branch

UKAS MANAGEMENT SYSTEMS
0008

Certification body address: 5th Floor, 66 Prescot Street, London E1 8HG, United Kingdom
Local office: Bureau Veritas Argentina S.A. – Av. L. N. Alem 855, Piso 2°- Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

Further clarifications regarding the scope and validity of this certificate and the applicability of the management system requirements, please call: +54 11 4000 8100.

UKAS Certificate Template single site rev 4.0 1 / 1 June 28, 2023

Fuente: Empresa.

2.11.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2023	28	1	6	35
2024	34	1	7	42
2025	39	1	8	**48**

Fuente: Empresa.

ARCA
AGENCIA DE RECAUDACIÓN Y CONTROL ADUANERO

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	33-71560306-9
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
02/2026	Servicios Eventuales: No
Empleados en nómina:	50
Suma de Rem. 1:	189.409.221,23
Suma de Rem. 2:	436.140.718,94
Suma de Rem. 3:	436.140.718,94
Suma de Rem. 4:	190.315.417,11
Suma de Rem. 5:	189.409.221,23
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	436.761.918,94
Suma de Rem. 9:	525.733.242,55
Suma de Rem. 10:	435.797.288,49

Apellido y Nombre o Razón Social: PROSHALE ARGENTINA S.R.L.

Nro. Verificador: 921805

Domicilio Fiscal: ALEM LEANDRO N. AV. 449 6 CAPITAL FEDERAL

V 47

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL		II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES	
a1 - Total de aportes	27.373.710,42	a1 - Total de aportes	4.853.042,93
a2 - Aportes a favor	0,00	a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**27.373.710,42**	**a3 - Aportes O.S. a pagar**	**4.853.042,93**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00	b1 - Total de contribuciones	22.274.857,85
b1 - Total de contribuciones	90.533.383,86	b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
b2 - Asignaciones compensadas	0,00		
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00	Subtotal contribuciones O.S.	22.274.857,85
		Retenciones	1.235.054,30
Subtotal contribuciones S.S.	90.533.383,86	**Contribuciones O.S. a pagar**	**21.039.803,55**
Retenciones	5.019.804,54		
Contribuciones S.S. a pagar	**85.513.579,32**		

III - RETENCIONES		IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS	
Saldo retenciones período anterior	0,00	Monto base de cálculo	0,00
Retenciones del período	6.254.858,84	**Contribuciones, Vales Alimentarios**	
Total retenciones	6.254.858,84	**y/o Cajas de Alimentos a pagar**	0,00
		Percepciones de Vales Aliment.	0,00
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	5.019.804,54		
Retenciones aplicadas a Obra Social	1.235.054,30	**V - RENATRE**	
Saldo de retenciones a período futuro	0,00	**Total Contribuciones RENATRE**	**0,00**
		Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO			VII - SEGURO DE VIDA	
Cantidad de CUILES con ART	50	81.200,00	Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	50 - 16.734,00
Remun. con ART	525.733.242,55	9.936.358,28	Costo Emisión:	0,00
L.R.T. total a pagar		**10.017.558,28**	**S.C.V.O. a Pagar:**	**16.734,00**

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde — Porcentaje: 0,00 — Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 343.430,45

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**85.513.579,32**	302 - Aportes de Obra Social	**4.853.042,93**
301 - Aportes de Seguridad Social	**27.373.710,42**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**10.017.558,28**
352 - Contribuciones de Obra Social	**21.039.803,55**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**16.734,00**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



ARCA

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: ARCA
Formulario: **931 v4700 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT: **33-71560306-9**
Impuesto: **301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2026-02**
Nro. verificador: 921805
Cantidad de registros: 226

Fecha de Presentación: 2026-03-03 Hora: 14:13:31
Nro. de Transacción: 1154344354
Código de Control: 4PKFtG
Usuario autenticado por: ARCA (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 27266861597

[F931.cuit.33715603069.fecha.20260303.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[954581003ade9e2bafcdfee565e03ef]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas

19313371560306900030102266

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Galicia

Identificador de la operación: LR3ADwD193

Datos del pago

Tipo de operación: Pago ARCA
Nro. de VEP: 1594219794
Estado: Realizado
Motivo: La operación se realizó correctamente
Fecha y hora de pago: 10/03/2026 14:07:23 h
Monto: $148.814.428,50
Impuesto: SIJPDJ02/26
Período: 202602

Datos del pagador

CUIT/CUIL: 33-71560306-9
Cuenta débito: CC N° 19055-6 339-1

Datos del contribuyente

CUIT/CUIL: 33-71560306-9

Datos particulares

Código de control: 282509
Código de pago Interbanking: F48119ACF6B2B49860BD5E4AA73F5D2CE3947749

COMPROBANTE DE OPERACIÓN - CONSÉRVELO

INTERbanking

Fuente: Empresa.

2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.2 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

Mes / Año	Ventas (montos sin impuestos)	Moneda
2023	$ 210 760	USD
2024	$ 679 375	USD
2025	$ 390 800	USD

Fuente: Empresa.

3.3 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	SERVICIOS LANIN	Argentina	30-71843233-9	$ 600 000 000	ARS
2	NEAL S.R.L.	Argentina	30-71709688-2	$ 450 000 000	ARS
3	ESLOVENIA S.A.	Argentina	30-58262676-2	$ 250 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

3.4 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	PAMPA ENERGÍA S.A.	Argentina	30-52655265-9	$ 2 800 000	USD
2	TENARIS S.A.	Argentina	30-70812551-9	$ 1 997 000	USD
3	YPF S.A.	Argentina	30-54668997-9	$ 1 449 886	USD
4	SCHLUMBERGER ARGENTINA S. A.	Argentina	30-52659878-0	$ 1 285 000	USD
5	WEATHERFORD INTERNATIONAL DE ARGENTINA SA	Argentina	30-64570594-3	$ 1 258 000	USD
6	VISTA ENERGY ARGENTINA S.A.U	Argentina	33-51595089-9	$ 684 000	USD
7	TOTAL AUSTRAL S.A.	Argentina	30-67576203-0	$ 423 353	USD
8	PAN AMERICAN ENERGY, S.L., SUCURSAL ARGENTINA	Argentina	30-69554247-6	$ 390 000	USD
9	TECPETROL S A	Argentina	30-59266547-2	$ 88 000	USD
10	PHOENIX S.A.	Argentina	30-70765627-8	$ 5 500	USD

Fuente: Empresa.

3.5 SEGUROS

3.5.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	MUTUAL PETROLEROS
N° de contrato:	5167046
Desde:	01/11/2021 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	5022738
Desde:	01/11/2020 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/10/2021 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	SWISS MEDICAL
N° de contrato:	211700
Desde:	23/07/2018 - Alta de afiliación
Hasta:	31/10/2020 - Cambio de Aseguradora

3.5.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

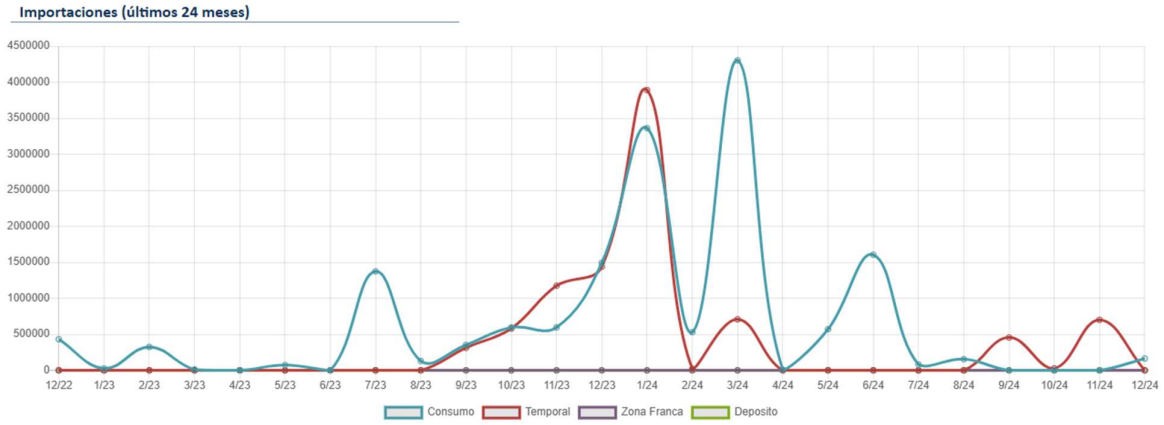
3.5.3 Otros Seguros contratados

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	RC	SANCOR	442353	$ 1 000 000	USD
2	SVO	SANCOR	2793133	$ 75 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES



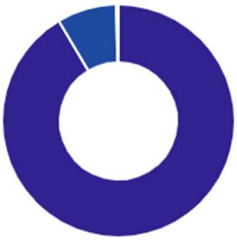
Período	Consumo	(F.O.B. U$S) Temporal	(F.O.B. U$S) Depósito	(F.O.B. U$S) Zona Franca	(F.O.B. U$S) Total
12/2024	$ 164 150	$ 0	$ 0	$ 0	164 150
11/2024	$ 0	$ 701 126	$ 0	$ 0	$ 701 126
10/2024	$ 0	$ 27 591	$ 0	$ 0	$ 27 591
09/2024	$ 0	$ 455 767	$ 0	$ 0	$ 455 767
08/2024	$ 154 788	$ 0	$ 0	$ 0	$ 154 788
07/2024	$ 79 913	$ 0	$ 0	$ 0	$ 79 913
06/2024	$ 1 604 860	$ 0	$ 0	$ 0	$ 1 604 860
05/2024	$ 570 180	$ 0	$ 0	$ 0	$ 570 180
04/2024	$ 9 283	$ 0	$ 0	$ 0	$ 9 283
03/2024	$ 4 302 399	$ 708 331	$ 0	$ 0	$ 5 010 730
02/2024	$ 529 642	$ 22 989	$ 0	$ 0	$ 552 631
01/2024	$ 3 361 898	$ 3 889 840	$ 0	$ 0	$ 7 251 738
12/2023	$ 1 492 342	$ 1 438 780	$ 0	$ 0	$ 2 931 122
11/2023	$ 596 144	$ 1 174 798	$ 0	$ 0	$ 1 770 942
10/2023	$ 595 706	$ 580 160	$ 0	$ 0	$ 1 175 866
09/2023	$ 352 503	$ 312 063	$ 0	$ 0	$ 664 566
08/2023	$ 129 905	$ 0	$ 0	$ 0	$ 129 905
07/2023	$ 1 373 347	$ 0	$ 0	$ 0	$ 1 373 347
05/2023	$ 74 233	$ 0	$ 0	$ 0	$ 74 233
03/2023	$ 11 450	$ 0	$ 0	$ 0	$ 11 450
02/2023	$ 324 788	$ 0	$ 0	$ 0	$ 324 788
01/2023	$ 25 998	$ 0	$ 0	$ 0	$ 25 998
12/2022	$ 431 071	$ 0	$ 0	$ 0	$ 431 071

Expresado en U$S.

4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESTADOS UNIDOS	91.43	$ 1 001 102 996
CHINA	8.28	$ 90 662 588
PAÍSES BAJOS	0.22	$ 2 454 760
HUNGRÍA	0.04	$ 488 300
BOLIVIA	0.01	$ 122 920
Otros	0.01	$ 97 363
Totales		**$ 1 094 928 927**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



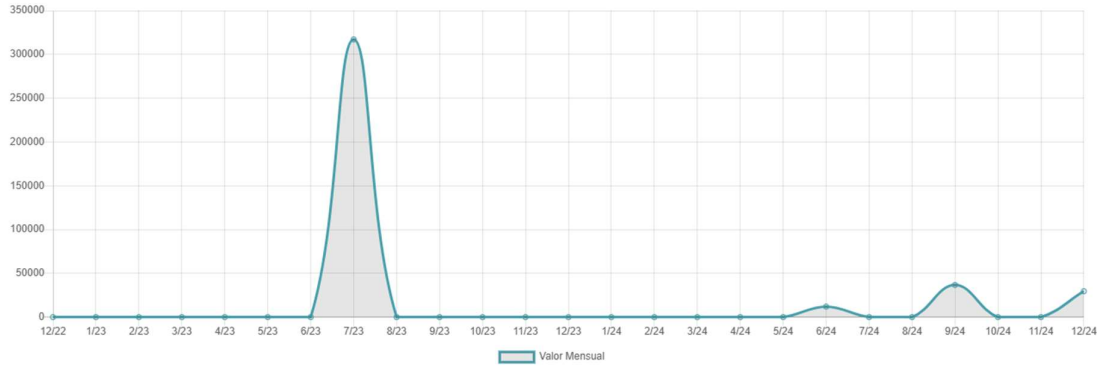
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
LOS DEMÁS MOTORES Y MÁQUINAS MOTRICES.	8412	37.96	$ 415 585 987
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LAS MÁQUINAS O APARATOS DE LAS PARTIDAS 84.25 A 84.30.	8431	27.74	$ 303 733 281
LAS DEMÁS MANUFACTURAS DE CAUCHO VULCANIZADO SIN ENDURECER.	4016	9.34	$ 102 248 058
ACCESORIOS DE TUBERÍA (POR EJEMPLO: EMPALMES [RACORES], COD OS, MANGUITOS), DE FUNDICIÓN, HIERRO O ACERO.	7307	7.75	$ 84 868 316
ÁRBOLES DE TRANSMISIÓN (INCLUIDOS LOS DE LEVAS Y LOS CIGÜEÑALES) Y MANIVELAS; CAJAS DE COJINETES Y COJINETES; ENGRANAJES Y RUEDAS DE FRICCIÓN; HUSILLOS FILETEADOS DE BOLAS O RODILLOS; REDUCTORES, MULTIPLICADORES Y VARIADORES DE VELOCIDAD, INCLUIDOS LOS C	8483	4.81	$ 52 660 398
Otros		12.41	$ 135 832 887
Totales			**$ 1 094 928 927**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



4.4 EXPORTACIONES



4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
GUAYANA	86.69	$ 317 080
BOLIVIA	10.03	$ 36 672
ESTADOS UNIDOS	3.28	$ 12 000
Totales		**$ 365 752**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.

4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
ÚTILES INTERCAMBIABLES PARA HERRAMIENTAS DE MANO, INCLUSO MECÁNICAS, O PARA MÁQUINAS HERRAMIENTA (POR EJEMPLO: DE EMBUTIR, ESTAMPAR, PUNZONAR, ROSCAR [INCLUSO ATERRAJAR], TALADRAR, ESCARIAR, BROCHAR, FR ESAR, TORNEAR, ATORNILLAR), INCLUIDAS LAS HILERAS D	8207	18.70	$ 68 380
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LAS MÁQUINAS O APARATOS DE LAS PARTIDAS 84.25 A 84.30.	8431	10.31	$ 37 708
ACCESORIOS DE TUBERÍA (POR EJEMPLO: EMPALMES [RACORES], COD OS, MANGUITOS), DE FUNDICIÓN, HIERRO O ACERO.	7307	8.67	$ 31 708
ARTÍCULOS DE GRIFERÍA Y ÓRGANOS SIMILARES PARA TUBERÍAS, CALDERAS, DEPÓSITOS, CUBAS O CONTINENTES SIMILARES, INCLUIDAS LAS VÁLVULAS REDUCTORAS DE PRESIÓN Y LAS VÁLVULAS TERMOSTÁTICAS.	8481	8.67	$ 31 708
HERRAMIENTAS DE MANO (INCLUIDOS LOS DIAMANTES PARA VIDRIERO) NO EXPRESADAS NI COMPRENDIDAS EN OTRA PARTE; LÁMPARAS DE SOLDAR Y SIMILARES; TORNILLOS DE BANCO, PRENSAS DE CARPINTERO Y SIMILARES, EXCEPTO LOS QUE SEAN ACCESORIOS O PARTES DE MÁQUINAS HERRAMIE	8205	8.67	$ 31 708
Otros		44.99	$ 164 540
Totales			**$ 365 752**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.

5- Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS	SITUACIÓN DIFERENTE A NORMAL	ÚLTIMA POSICIÓN	MÁXIMA POSICIÓN (VALOR MÁX. ÚLTIMOS 24 MESES)
NO	NO	$ 300 185 000	$ 504 077 000

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No registra cheques rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

Entidad	08/2024	09/2024	10/2024	11/2024	12/2024	01/2025	02/2025	03/2025
YPF S.A.	3 562	3 531	1 872	3 731	4 060	2 957	3 527	4 071
CITIBANK N.A.	1 272	1 307	1 280	681	1 657	586	653	26 670
BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S.A.	26 475	25 841	347 330	343 802	345 693	346 623	343 670	347 487
TOTAL PERIODO	**31 309**	**30 679**	**350 482**	**348 214**	**351 410**	**350 166**	**347 850**	**378 228**

Entidad	04/2025	05/2025	06/2025	07/2025	08/2025	09/2025	10/2025	11/2025
YPF S.A.	5 004	3 670	3 158	2 460	4 431	5 810	3 053	5 469
CITIBANK N.A.	674	1 000	145	6 271			5 543	38
BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S.A.	422 909	342 704	351 579	344 360	358 461	365 217	366 097	359 386
TOTAL PERIODO	**428 587**	**347 374**	**354 882**	**353 091**	**362 892**	**371 027**	**374 693**	**364 893**

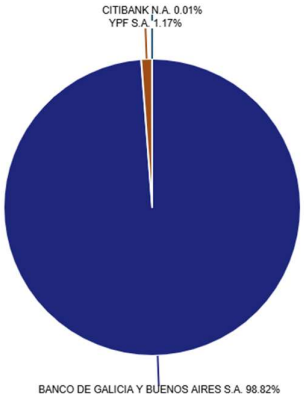
Entidad	12/2025	01/2026	02/2026	03/2026	04/2026	05/2026	06/2026	07/2026
YPF S.A.	2 700	5 610	5 848	3 711	7 301	6 511	16 134	3 500
CITIBANK N.A.		632			2 864	435	219	34
BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S.A.	348 317	497 835	320 721	324 098	327 177	319 381	300 852	296 651
TOTAL PERIODO	**351 017**	**504 077**	**326 569**	**327 809**	**337 342**	**326 327**	**317 205**	**300 185**

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa

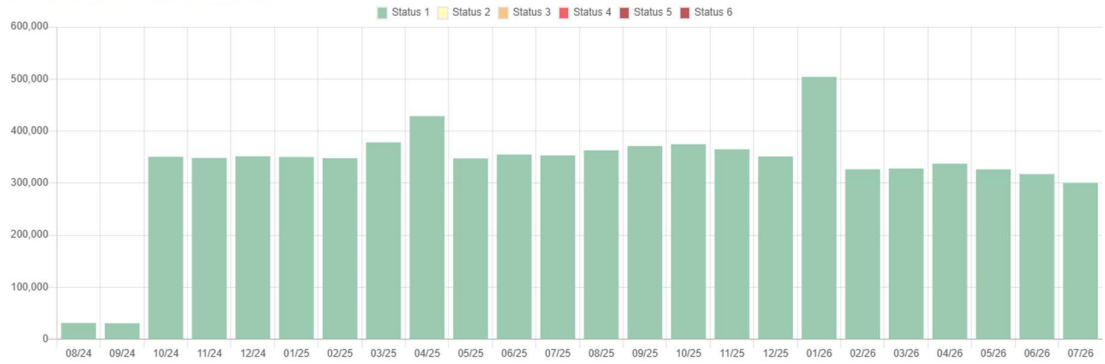
Distribución de posiciones financieras

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



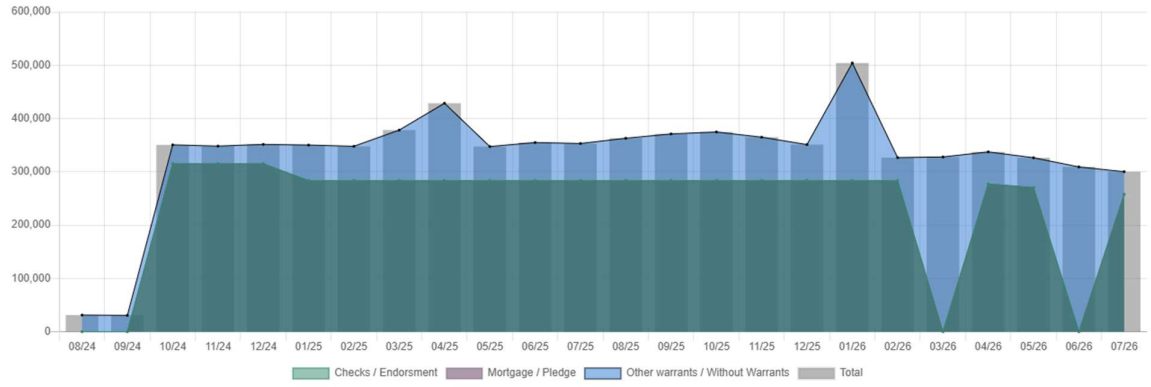
Situaciones últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	CITIBANK ARGENTINA	$ 0	ARS
2	BANCO DE GALICIA	$ 0	ARS

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2017-06
30	IVA	ACTIVO	2017-06
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2017-06
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2022-01
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2024-08
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2018-07
787	RET ART 79 LEY GCIAS INC A,BYC	ACTIVO	2024-08
5900	IIBB CONVENIO MULTILATERAL	ACTIVO	2017-06

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	CUIT SIN BIENES ASOCIADOS

Agente de Recaudación	
Identificación:	AGENTE SIN INCUMPLIMIENTO.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
09-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO

PROSHALE ARGENTINA S.R.L., CUIT 33715603069, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 29/09/2026



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, PROSHALE ARGENTINA S.R.L. CUIT 33715603069 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 29/09/2026 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 394d6b62-ee2a-43f0-a6cf-95c276b585b0

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PROSHALE ARGENTINA SRL - 33715603069
Fecha: 30/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: UNIVERSAL COMPLETIONS LLC - 30717064646
Fecha: 30/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: DIETRICH GUSTAVO ADRIAN - 20233843564
Fecha: 30/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

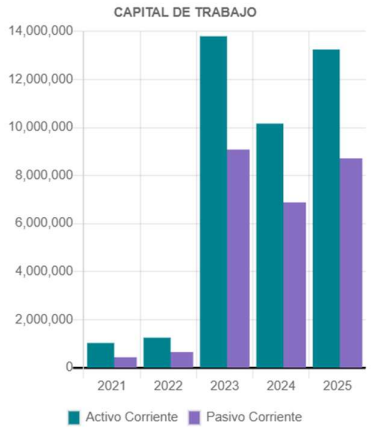
8- Estados Contables

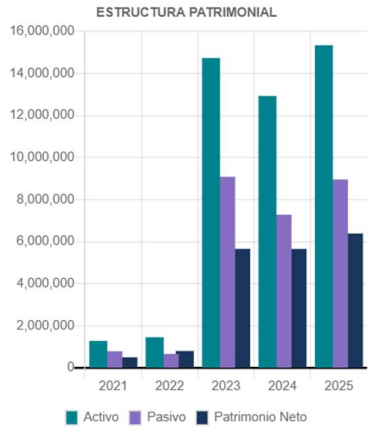
8.1 DATOS CONTABLES

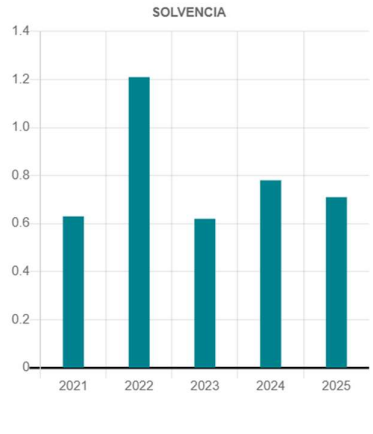
Activo

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Caja y Bancos	74 369	27 685	35 994	44 387	27 046
Inversión corriente	58 955	73 046	806 626	148 802	591 456
Ant Créditos por ventas	310 572	304 367	4 560 910	2 609 498	4 875 947
Otros Créditos	8 467	110 948	290 957	1 342 878	1 509 020
Bienes Cambio	23 915	0	0	0	0
Bienes Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	551 947	731 837	8 105 231	6 017 848	6 245 165
Total De Activo Corriente	1 028 225	1 247 882	13 799 718	10 163 412	13 248 634
Créditos Por Ventas	0	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	76 832	24 399	66 272	0	48 376
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	866 796	669 885	635 491	7 903 129	8 446 778
Depreciación Acumulada	712 450	520 734	57 772	6 218 823	6 913 595
Bienes De Uso	154 347	149 150	577 719	1 684 307	1 533 184
Activos Intangibles	13 566	28 901	292 805	525 210	510 549
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	557 336	0
Total Activo No Corriente	244 745	202 450	936 796	2 766 853	2 092 110
Total Activo	1 272 970	1 450 332	14 736 515	12 930 265	15 340 743

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



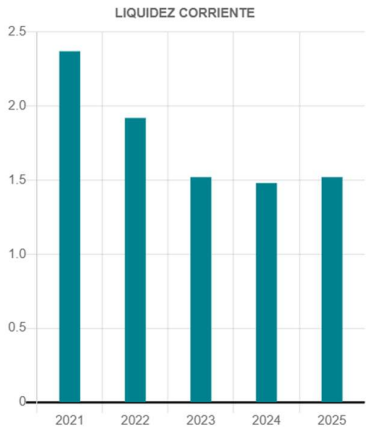


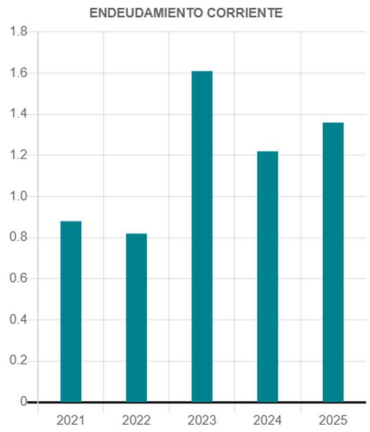


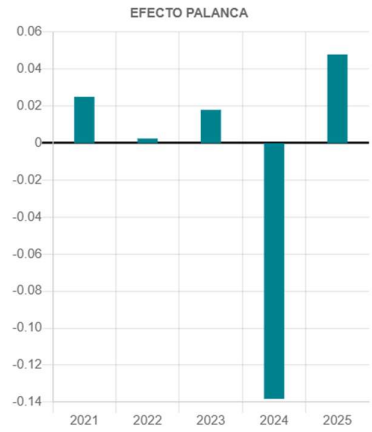
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	360 411	561 413	7 937 958	813 582	935 207
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	748 204	18 595	78 754
Remuneraciones Y Cargas Sociales	41 568	42 750	226 899	350 321	476 669
Cargas Fiscales	31 875	47 142	152 917	61 515	185 716
Anticipos De Clientes	0	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	16 402	5 638 224	7 039 103
Total Pasivo Corriente	433 854	651 305	9 082 381	6 882 237	8 715 450
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0	0
Préstamos	0	0	0	397 100	223 125
Deudas Fiscales	0	0	0	0	16 326
Otros Pasivos (No Corrientes)	346 570	4 285	0	0	0
Previsiones	0	0	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	346 570	4 285	0	397 100	239 451
Total Pasivo	780 425	655 590	9 082 381	7 279 337	8 954 901
Capital Social	1 147	2 234	49 290	64 841	64 841
Resultados No Asignados	491 398	792 509	5 604 843	5 586 087	6 321 001
Patrimonio Neto	492 545	794 743	5 654 133	5 650 928	6 385 842

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



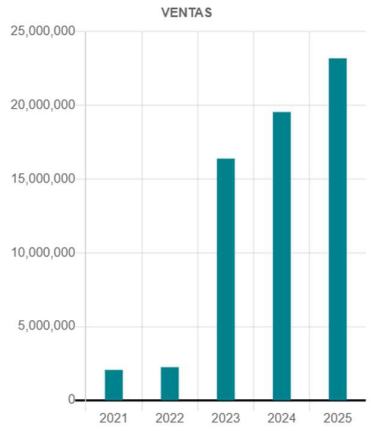


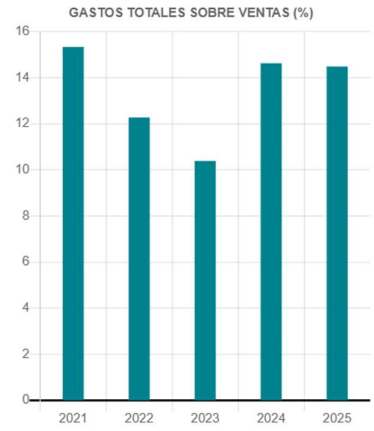


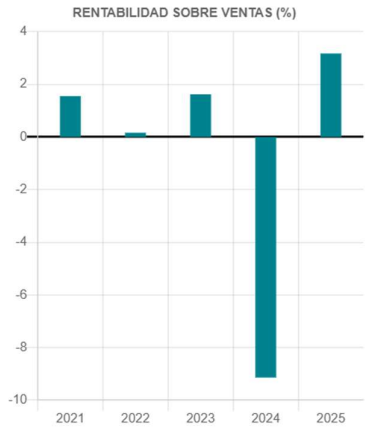
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Ventas	2 055 081	2 239 092	16 388 829	19 550 295	23 189 623
Compras Del Ejercicio	54 558	35 187	2 468 645	5 785 177	8 679 203
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	1 614 956	1 442 422	8 941 313	11 968 942	14 881 901
Resultado Bruto	440 125	796 669	7 447 516	7 581 353	8 307 722
Amortizaciones	198 596	98 562	782 676	674 779	694 772
Gastos de Comercialización	238 598	178 740	938 858	1 120 430	1 194 097
Gastos de Administración	75 312	95 005	733 948	1 689 850	2 157 084
Gastos Financieros	1 269	1 085	29 508	49 800	8 315
Otros Ingresos	0	2 989	0	2 732	9 853
Otros Egresos	0	0	1 779 981	2 343 014	1 170 068
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-26 488	-474 874	-3 216 464	-4 638 305	-2 479 339
Impuesto a las Ganancias	66 629	46 360	483 984	-470 156	573 668
Resultado	31 829	3 594	264 772	-1 787 158	735 004

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,63	1,21	0,62	0,78	0,71
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	1,58	0,82	1,61	1,29	1,40
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,88	0,82	1,61	1,22	1,36
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	594 370 372,00	596 577 506,00	4 717 336 903,00	3 281 174 934,00	4 533 183 964,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	2,37	1,92	1,52	1,48	1,52
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	2,31	1,92	1,52	1,48	1,52
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	6,62	7,36	3,59	7,49	4,76
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	353,96	633,73	656,86	240,14	218,38
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	67,53	0,00	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	1,61	1,54	1,11	1,51	1,51
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	13,31	15,01	28,37	11,61	15,13
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,13	0,07	0,05
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,55	0,26	0,16
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	16,66	7,76	4,75

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	21,42	35,58	45,44	38,78	35,83
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	1,55	0,16	1,62	-9,14	3,17
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	1,55	0,03	12,48	2,83	8,17
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-72 380 679	424 362 050	4 992 034 134	4 096 294 137	4 261 768 774
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-3,52	18,95	30,46	20,95	18,38
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,06	0,00	0,05	-0,32	0,12
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	2,50	0,25	1,80	-13,82	4,79
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	298 323 352	149 601 120	1 560 939 812	-1 532 735 188	2 011 758 830
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,38	0,23	0,17	-0,21	0,22
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,15	0,07	0,10	-0,08	0,09
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	235,05	137,86	52,90	-30,78	241,94

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,12	0,08	0,06	0,06	0,05
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,04	0,04	0,04	0,09	0,09
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,15	0,12	0,10	0,15	0,14
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	3,19	5,33	9,79	3,36	4,17
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	0,78	1,51	0,74	2,50	2,21

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2024 y 2025 (fecha de cierre 31/12) expresados en pesos argentinos. Información auditada sin salvedades.

1. ANÁLISIS DE CUENTAS

- En el análisis de las cuentas de PROSHALE ARGENTINA S.R.L., comenzamos con las ventas, que han mostrado un crecimiento significativo del 18,6% al pasar de $19.550.294.951 en 2024 a $23.189.622.838 en 2025. Este incremento, indica una mejora real en la capacidad de la empresa para generar ingresos, lo cual es crucial en un contexto inflacionario tan desafiante.
- El Activo Corriente aumentó de $10.163.412.259 a $13.248.633.842, reflejando un crecimiento del 30,3%. Este incremento se debe principalmente a un aumento en los Créditos por Venta, que pasaron de $2.609.497.527 a $4.875.946.995, lo que sugiere una mayor actividad comercial y posiblemente una extensión en los plazos de cobro. Sin embargo, la Caja y Bancos disminuyó de $44.386.598 a $27.045.796, lo que podría indicar una gestión más ajustada del efectivo disponible.
- El Activo No Corriente, por otro lado, disminuyó de $2.766.852.552 a $2.092.109.550, una caída del 24,4%, lo que podría reflejar una depreciación de los activos fijos o una desinversión en activos a largo plazo. Esta reducción podría ser una estrategia para liberar recursos financieros o una señal de falta de inversión en activos duraderos.
- En cuanto al Pasivo Corriente, este aumentó de $6.882.237.325 a $8.715.449.878, un incremento del 26,7%, lo que podría indicar una mayor dependencia de financiamiento a corto plazo. Las Deudas Comerciales también aumentaron de $813.582.219 a $935.207.211, lo que sugiere un aumento en las obligaciones con proveedores.
- El Patrimonio Neto creció de $5.650.927.952 a $6.385.842.024, un aumento del 13%, lo que refleja una mejora en la capitalización de la empresa. Sin embargo, los Resultados No Asignados también aumentaron de $5.586.086.633 a $6.321.000.705, representando el 99% del Patrimonio Neto, lo que indica un nivel de capitalización débil.

2. ANÁLISIS DE RATIOS

El análisis de ratios proporciona una visión más clara de la salud financiera y patrimonial de la compañía.

- La solvencia de PROSHALE ARGENTINA S.R.L. se ha deteriorado ligeramente, pasando de 0,78 a 0,71, lo que indica una capacidad insuficiente para cubrir sus pasivos totales con sus activos totales. Este nivel de solvencia es preocupante, especialmente en un entorno económico incierto.
- El endeudamiento corriente ha aumentado de 1,22 a 1,36, lo que indica un nivel de endeudamiento elevado a corto plazo. Esto sugiere que la empresa depende en gran medida de financiamiento a corto plazo para sus operaciones diarias, lo cual puede ser riesgoso si las condiciones de crédito se endurecen.
- La liquidez corriente ha mejorado ligeramente de 1,48 a 1,52, lo que indica que la empresa tiene una buena capacidad para cubrir sus obligaciones a corto plazo con sus activos corrientes. Este nivel de liquidez es positivo y proporciona un colchón financiero en caso de fluctuaciones en el flujo de efectivo.

- El capital de trabajo ha aumentado de $3.281.174.934 a $4.533.183.964, lo que representa más del 10% de las ventas, indicando que es suficiente para las operaciones de la empresa. Esto es un signo positivo de la capacidad de la empresa para financiar sus operaciones diarias sin recurrir a financiamiento externo.
- El resultado bruto sobre ventas ha disminuido de 38,78% a 35,83%, lo que indica una ligera reducción en la rentabilidad bruta. Sin embargo, este nivel sigue siendo adecuado, lo que sugiere que la empresa mantiene un margen bruto saludable.
- El EBIT ha aumentado de $4.096.294.137 a $4.261.768.774, lo que indica una mejora en la eficiencia operativa. Sin embargo, el EBIT sobre ventas ha disminuido, lo que sugiere que los costos operativos han aumentado en relación con las ventas.
- La rentabilidad sobre ventas ha mejorado de -9,14% a 3,17%, lo que indica que la empresa ha pasado de pérdidas a una rentabilidad baja. Aunque este es un avance positivo, la rentabilidad sigue siendo insuficiente para el tipo de empresa.

En Resumen:

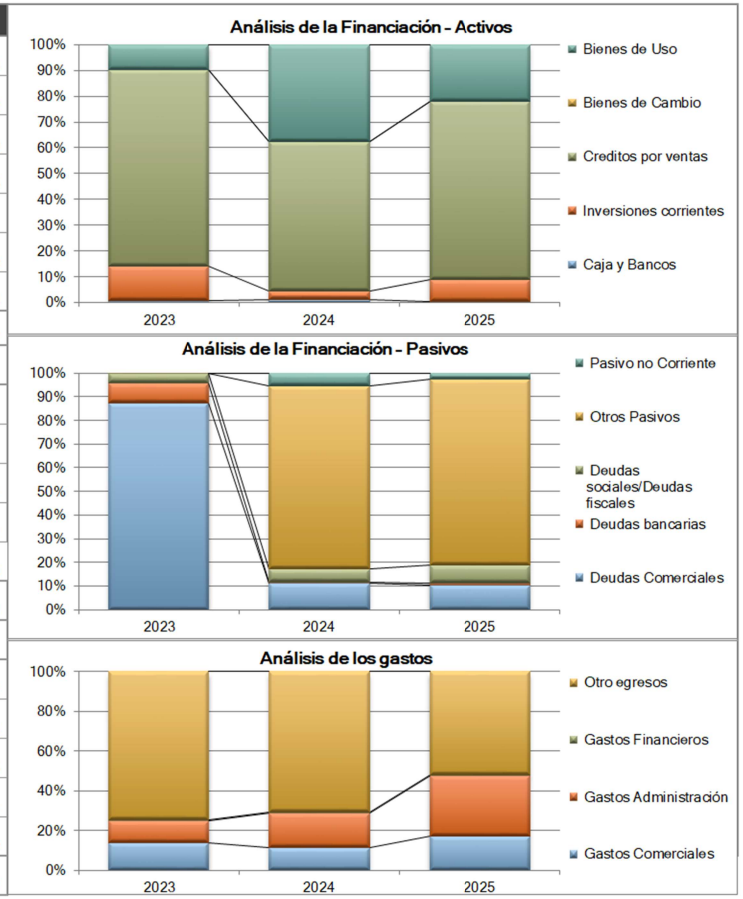
- La situación económica resultó dispar. La evolución de las ventas ha sido positiva, con un crecimiento real significativo. Sin embargo, la rentabilidad sobre ventas sigue siendo baja.
- La situación financiera resulta satisfactoria. La liquidez y el capital de trabajo son adecuados, lo que indica que la empresa tiene una posición financiera sólida para afrontar sus compromisos de corto plazo
- La situación Patrimonial resultó insatisfactoria. La solvencia es insuficiente y el endeudamiento corriente es elevado, lo que indica que la estructura patrimonial presenta riesgos.

3. KEY METRICS

A continuación, se presentan los valores de los ratios clave:
- Solvencia (valor esperado > 1): 0.71
- Endeudamiento Corriente (valor esperado < 1): 1.36
- Endeudamiento Total (valor esperado < 1): 1.4
- Liquidez Corriente (valor esperado > 1.2): 1.52
- EBIT / Ventas (valor esperado > 0.15): 0.18
- Rentabilidad sobre Ventas (valor esperado > 10%): 3.17 %

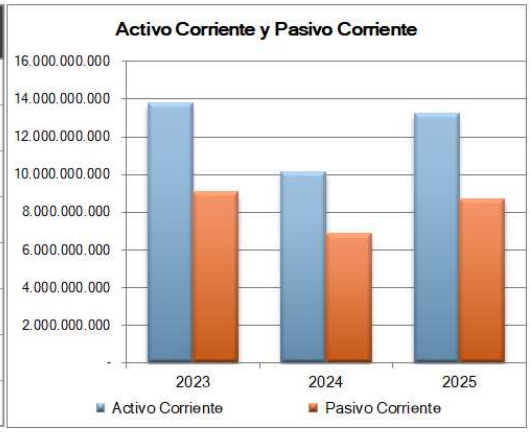
8.2 ANÁLISIS VERTICAL

Períodos Analizados				2023/2024/2025
Concept	dic-23	dic-24	dic-25	
Caja y Bancos	35.994.284	44.386.598	27.045.796	
Inversiones corrientes	806.626.156	148.802.451	591.455.893	
Creditos por ventas	4.560.910.267	2.609.497.527	4.875.946.995	
Otros Créditos	357.228.690	1.342.877.877	1.557.396.605	
Bienes de Cambio	-	-	-	
Bienes de Uso	577.718.810	1.684.306.660	1.533.183.735	
Otros activos corrientes	8.398.036.502	7.100.393.698	6.755.714.368	
Activo Corriente	**14.736.514.709**	**12.930.264.811**	**15.340.743.392**	
Deudas Comerciales	7.937.958.363	813.582.219	935.207.211	
Deudas bancarias	748.204.306	18.594.572	78.754.421	
Deudas sociales/Deudas fiscales	379.816.223	411.836.483	662.384.934	
Otros Pasivos	16.402.486	5.638.224.051	7.039.103.312	
Pasivo no Corriente	-	397.099.534	239.451.490	
Pasivo	**9.082.381.378**	**7.279.336.859**	**8.954.901.368**	
Gastos Comerciales	938.858.082	1.120.429.952	1.194.097.042	
Gastos Administración	733.947.803	1.689.849.650	2.157.084.348	
Gastos Financieros	29.507.623	49.799.509	8.315.035	
Otro egresos	4.996.445.388	6.981.319.215	3.649.407.134	
Impuesto a las ganancias	483.984.422	- 470.155.889	573.667.829	
Total	**7.182.743.318**	**9.371.242.437**	**7.582.571.388**	

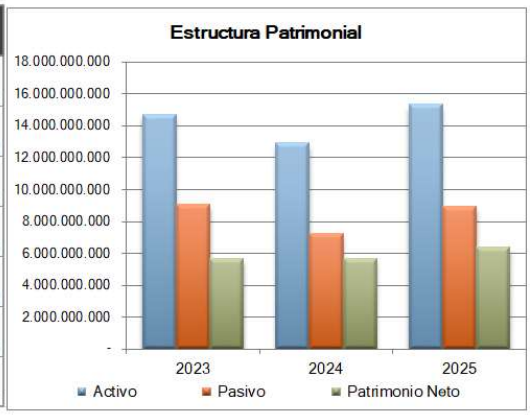


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

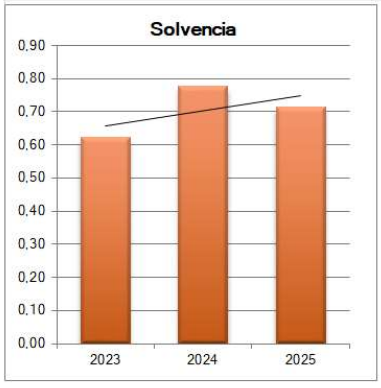
Períodos Analizados	2023/2024/2025		
Analisis Patrimonial	dic-23	dic-24	dic-25
Solvencia	0,62	0,78	0,71
Patrimonio Neto sobre Activo	38%	44%	42%
Endeudamiento corriente	1,61	1,22	1,36
Capital corriente	0,32	0,25	0,30
Activo no Cte sobre Activo	6%	21%	14%
Financiación del activo no cte.	6,04	2,19	3,17
Deuda bancaria sobre Pasivo	8%	6%	3%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	87%	11%	10%

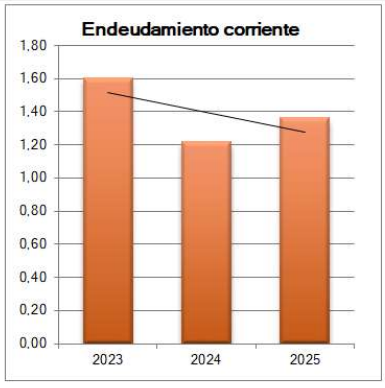


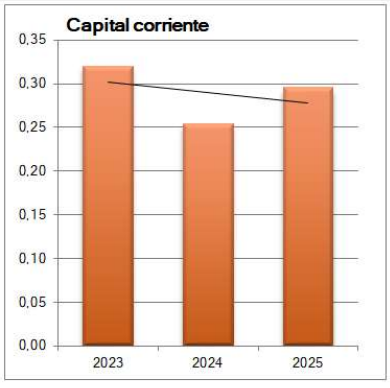
Info	dic-23	dic-24	dic-25
Activo Corriente	$ 13.799.718.281	$ 10.163.412.259	$ 13.248.633.842
Activo no Corriente	$ 936.796.428	$ 2.766.852.552	$ 2.092.109.550
Activo	$ 14.736.514.709	$ 12.930.264.811	$ 15.340.743.392
Pasivo Corriente	$ 9.082.381.378	$ 6.882.237.325	$ 8.715.449.878
Pasivo no Corriente	$ -	$ 397.099.534	$ 239.451.490
Pasivo	$ 9.082.381.378	$ 7.279.336.859	$ 8.954.901.368
Patrimonio Neto	$ 5.654.133.331	$ 5.650.927.952	$ 6.385.842.024



Trends



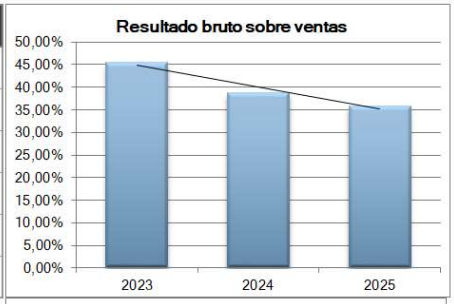




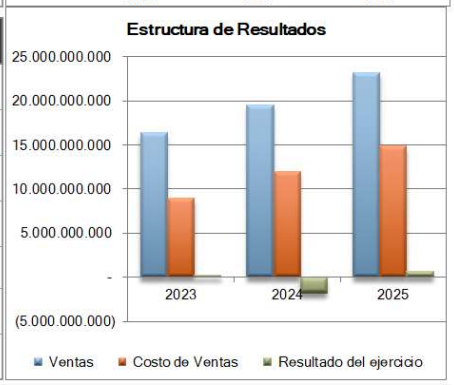
Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

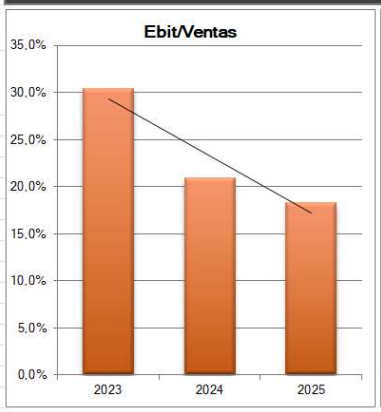
Períodos Analizados			2023/2024/2025
Análisis de rentabilidad	dic-23	dic-24	dic-25
Rentabilidad de la inversión total	4,7%	-31,6%	11,5%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	13,8%	-39,1%	20,6%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	5,3%	-17,1%	8,6%
Resultado bruto sobre ventas	45,4%	38,8%	35,8%
Rentabilidad sobre Ventas	1,6%	-9,1%	3,2%
Costo del financiamiento	0,3%	0,7%	0,1%

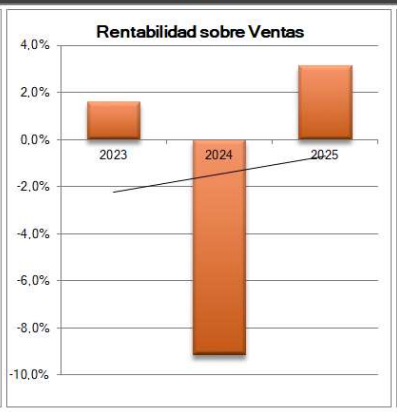


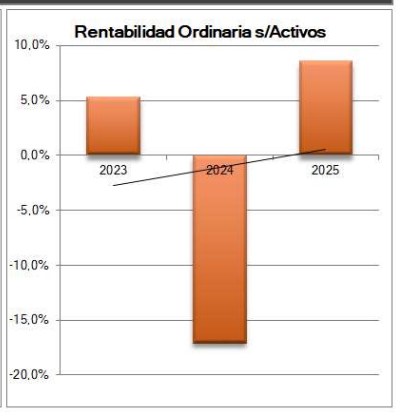
Info	dic-23	dic-24	dic-25
Ventas	$ 16.388.828.537	$ 19.550.294.951	$ 23.189.622.838
Costo de Ventas	$ 8.941.312.985	$ 11.968.942.407	$ 14.881.900.780
Resultado del ejercicio	$ 264.772.234	$ -1.787.157.613	$ 735.004.072
Ebit	$ 4.992.034.134	$ 4.096.294.137	$ 4.261.768.774
Ebit/Ventas	30,5%	21,0%	18,4%
EBITDA/Ventas	0,10	-0,08	0,09
EBITDA/Intereses	52,90	-30,78	241,94



Trends







Importes Expresados en Miles de Pesos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

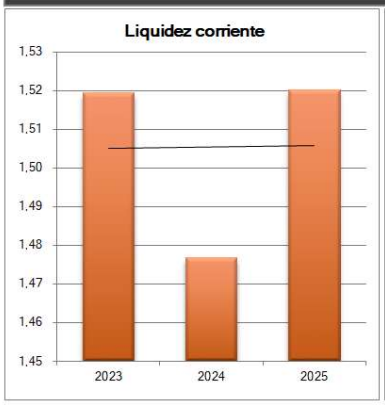
Períodos Analizados			2023/2024/2025
Analisis Financiero	dic-23	dic-24	dic-25
Liquidez corriente	1,52	1,48	1,52
Liquidez acida	1,52	1,48	1,52
Rotación del pasivo corriente días	657	240	218
Rotación de las cuentas a cobrar	84	40	63
Efecto Palanca	0,02	-0,14	0,05

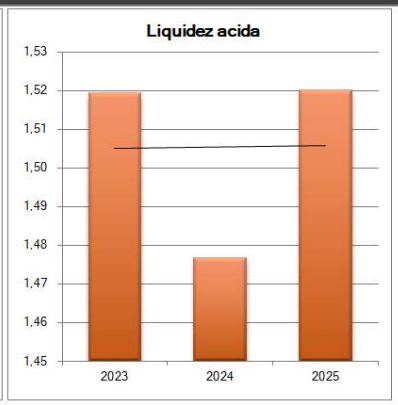


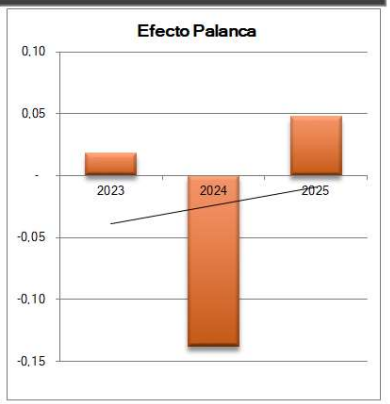
Info	dic-23	dic-24	dic-25
Caja y Bancos	35.994.284	44.386.598	27.045.796
Creditos por ventas	4.560.910.267	2.609.497.527	4.875.946.995
Deudas Comerciales	7.937.958.363	813.582.219	935.207.211
Deudas bancarias	748.204.306	18.594.572	78.754.421
Deuda Financiera s/ P.Neto	0	0	0

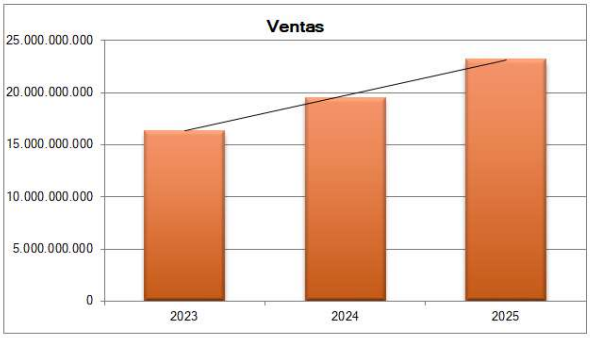


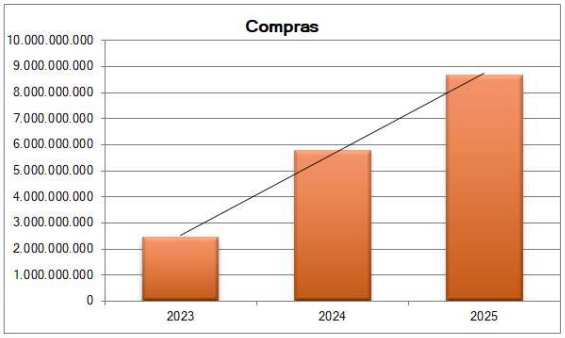
Trends







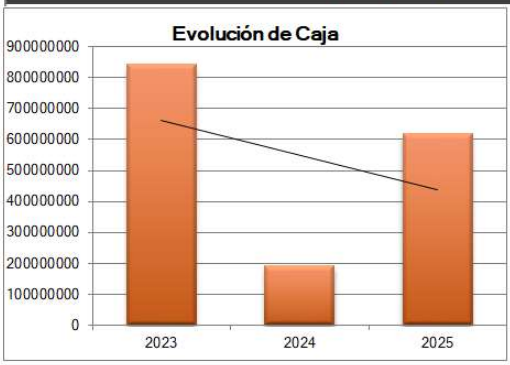


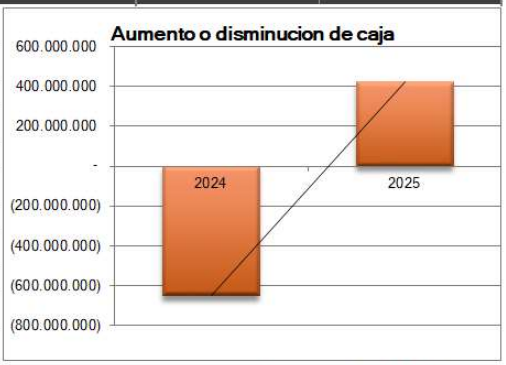


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2023/2024/2025	
Análisis del Flujo de fondos	dic-24	dic-25
Resultado del ejercicio	$ -1.787.157.613,00	$ 735.004.072,00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 674.778.805,00	$ 694.771.894,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ -1.112.378.808,00	$ 1.429.775.966,00
Variación de créditos por ventas	$ 1.951.412.740,00	$ -2.266.449.468,00
Variación de otros créditos	$ -985.649.187,00	$ -214.518.728,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -
Variación de otros activos corrientes	$ 1.297.642.804,00	$ 344.679.330,00
Variación de cuentas a pagar	$ -7.124.376.144,00	$ 121.624.992,00
Variación de deudas sociales	$ 123.421.904,00	$ 126.348.022,00
Variación de deudas fiscales	$ -91.401.644,00	$ 140.526.919,00
Variación de otras deudas	$ 5.621.821.565,00	$ 1.400.879.261,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ -319.506.770,00	$ 1.082.866.294,00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 1.768.401.169,00	$ -90.000,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 15.551.065,00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -1.781.366.655,00	$ -543.648.969,00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ -316.921.191,00	$ 539.127.325,00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -729.609.734,00	$ 60.159.849,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ 397.099.534,00	$ -173.974.534,00
Aumento o disminucion de caja	$ -649.431.391,00	$ 425.312.640,00





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	1.932.468.570	$	S/Patrimonio Neto	219.513.320	$
Compras Mensuales	723.266.901	$	S/Capital de Trabajo	126.220.841	$
Modo de Cobro s/Balance	61	días	S/Activos Líquidos	119.663.668	$
Modo de Pago s/Balance	267	días	S/Variables Combinadas	142.468.103	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	831.261.018	1.662.522.035	2.493.783.053	3.325.044.071	4.987.566.106	6.650.088.141
	80%	738.898.682	1.477.797.365	2.216.696.047	2.955.594.729	4.433.392.094	5.911.189.459
	65%	600.355.179	1.200.710.359	1.801.065.538	2.401.420.718	3.602.131.077	4.802.841.435
	50%	461.811.676	923.623.353	1.385.435.029	1.847.246.706	2.770.870.059	3.694.493.412
	40%	369.449.341	738.898.682	1.108.348.024	1.477.797.365	2.216.696.047	2.955.594.729
	30%	277.087.006	554.174.012	831.261.018	1.108.348.024	1.662.522.035	2.216.696.047
	20%	184.724.671	369.449.341	554.174.012	738.898.682	1.108.348.024	1.477.797.365
	10%	92.362.335	184.724.671	277.087.006	369.449.341	554.174.012	738.898.682
	2%	18.472.467	36.944.934	55.417.401	73.889.868	110.834.802	147.779.736

Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2023/2024/2025			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,72	5	Liquidez corriente	ratio	1,51	10
Endeudamiento corriente	ratio	1,36	6	Liquidez acida	ratio	1,51	10
Capital corriente	%	29,0%	7	Rotación del pasivo corriente días	días	267	1
Activo no Cte sobre Activo	%	14,5%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	61	10
Financiación del activo no cte.	ratio	3,26	10	Efecto Palanca	ratio	0,01	2
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	4,3%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	18,3%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,1%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	5,3%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	2,2%	2	Gastos Administración sobre Ventas	%	8,7%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	8,0%	4	Gastos Totales sobre Ventas	%	14,1%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	3,1%	2	Vida restante de Bienes de Uso	años	2	2
Resultado bruto sobre ventas	%	37,4%	10	Rotación de bienes de cambio	días	-	10
Rentabilidad sobre Ventas	%	0,6%	2	Rotación del activo	veces	1,45	1
Costo del financiamiento	%	0,2%	10	**Total**			
Ebit/Ventas	%	20,1%	10	70,77			
EBITDA/Ventas	%	5,5%	3				
EBITDA/Intereses	%	168,49	10				

