DOSSIER FIDELITAS

FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Septiembre 2026

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Pan American ENERGY

Informe de Reevaluación / Ampliación de Alcance
Anexo 3 A - Servicios

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								X
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								X
1.1.3	Presentación y pago de ART.								X
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales								X
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)								X
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)								X
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos								X
1.3	**Como es su situación bancaria**								X
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**100%**	**40**						

Tipo de Empresa		**Comercial**	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	**Solvencia**				0,500	0,500	0,733	0,733	0,967	0,967	1,200	1,200
					X							
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
					X							
2.2.1	**Índice de liquidez**				0,900	0,900	1,100	1,100	1,300	1,300	1,500	1,500
												X
2.3.1	**Rentabilidad Bruta**				0,300	0,300	0,467	0,467	0,633	0,633	0,800	0,800
						X						
2.3.2	**Rentabilidad Operativa**				0,020	0,020	0,040	0,040	0,060	0,060	0,080	0,080
										X		
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0,030	0,030	0,053	0,053	0,077	0,077	0,100	0,100
					X							
Total Situación Económico-Financiero		**47%**	**14**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	Cumplimiento Previsional y Fiscal	40	**40**	100%	10,0%	1,0
2	Situación Económico-Financiera	14	**30**	47%	90,0%	4,2
Resultado Final		**5,2**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2 CONCLUSIÓN

FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA es una empresa líder en la comercialización, arrendamiento y servicio de maquinaria pesada de Caterpillar, con enfoque en sectores como minería, construcción y petróleo. Sus accionistas son: FINNING SOLUCIONES MINERAS S.A. (60.98%), FINNING CHILE S.A. (37.07%) y FINNING PACIFIC NO 2 LTD (1.95%). Según lo informado en el Form. 931 12/2025 cuentan con 414 empleados registrados. Tiene afiliación vigente con EXPERTA ART. Opera normalmente con el sistema financiero. No registra cheques rechazados por falta de fondos. El informe de estado de deuda de la agencia de recaudación de la provincia de Corrientes indica que el agente presenta irregularidades. Se encuentra al día con los pagos de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. No se detectaron Eventos de Integridad ni Juicios del fuero comercial como demandado, no obstante se presentaron Notas de Prensa Negativas a ser evaluadas por el área de Gestión de Proveedores.

El ejercicio cerrado en 12/2025 muestra a una compañía con fuerte crecimiento de actividad pero con una estructura patrimonial muy apalancada y una rentabilidad en descenso. Las ventas crecieron un 23% en términos reales. Ese crecimiento, sin embargo, convivió con un deterioro de la rentabilidad, el margen bruto se redujo a 30.27%, el resultado operativo cayó a un nivel bajo y la rentabilidad neta sobre ventas descendió a 1.39%. En el frente patrimonial, la estructura evidencia una dependencia casi total del financiamiento externo, la solvencia se ubica en un nivel muy bajo (0.2) y el endeudamiento corriente es elevado (2.71). Como contrapeso, la posición de corto plazo se mantiene ordenada, con una liquidez corriente muy buena (1.62) y un capital de trabajo amplio, sostenido en parte por deuda de largo plazo.

En síntesis, pese a su estructura fuertemente apalancada, la compañía sostiene un crecimiento de ventas destacado y una liquidez adecuada que permiten operar con normalidad. No obstante, el elevado nivel de endeudamiento y la caída de la rentabilidad son aspectos para monitorear en los próximos ejercicios.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**ARS 320 478 318 105**	**N/I**
Límite de compra	**ARS 96 143 495 432**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2 CONCLUSIÓN 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO 8
2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 9
2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 9
2.5.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 9
2.5.2 Constancia de inscripción ARCA/IIBB/Ganancias 10
2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 15
2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 15
2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 16
2.8.1 Socios / Accionistas 16
2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 16
2.8.3 Directivos 17
2.8.4 Antecedentes de Principales Directivos 19
2.9 ACTIVOS 20
2.9.1 Inmuebles 20
2.9.2 Rodados 21
2.10 PUBLICACIONES OFICIALES 21
OTRAS PUBLICACIONES 22
2.11 CERTIFICACIONES 28
2.11.1 Certificaciones de Calidad 28
2.11.2 Distinciones Obtenidas 28
2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 28
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 29
2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 30

3- SITUACIÓN COMERCIAL 31

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 31
3.2 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 31
3.3 PROVEEDORES 31
3.4 CLIENTES 31
3.5 SEGUROS 31
3.5.1 Registro de contratos con las ART 31
3.5.2 Contratos extinguidos por falta de pago 31
3.5.3 Otros Seguros contratados 32

4- COMERCIO EXTERIOR 33

4.1 IMPORTACIONES 33
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 33
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 34

4.4 EXPORTACIONES 35
4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS 35
4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO 35

5- SITUACIÓN BANCARIA 37

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 37
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 37
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 39

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 40

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 40
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 40
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 41
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 41
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 41
6.3.3 Embargos 42
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 42

7- INTEGRIDAD 44

7.1 INTEGRIDAD 44
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 45

8- ESTADOS CONTABLES 46

8.1 DATOS CONTABLES 46
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 53
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 54
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 55
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 56
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 57
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 58
8.8 SCORE DE BALANCE 59

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA
CUIT	CUIT - 30-64722711-9.
Domicilio	ESTANISLAO ZEBALLOS 2739, (1643), BECCAR, BUENOS AIRES, ARGENTINA
Posibles teléfonos	(011) 4719-8600 - (OTRO) - 1143686138 - (OTRO) - 1143686139 - (OTRO) - 1143686142 - (OTRO) - 2614932109 - (OTRO) - 2614933775 - (OTRO) - 2614933794 - (OTRO) - 2614933798 - (OTRO) - 2964424453 - (OTRO) - 2964426626 - (OTRO) - 2964430838 - (OTRO) - 2964430853 - (OTRO) - 2964430881 - (OTRO) - 2964430890 - (OTRO) - 2974480318 - (OTRO) - 2974480659 - (OTRO) - 2974480882 - (OTRO) - 2974481011 - (OTRO) - 2974481107 - (OTRO) - 2974481372 - (OTRO) - 2974483681 - (OTRO) - 2974484624 - (OTRO) - 2994401094 - (OTRO) - 2994401097 - (OTRO) - 2994401098 - (OTRO) - 2994778724 - (OTRO) - 2994778801 - (OTRO) - 50308835 - (FIJO) - 50308571 - (OTRO)
Actividad	465390 - VENTA AL POR MAYOR DE MÁQUINAS, EQUIPOS E IMPLEMENTOS DE USO ESPECIAL N.C.P. 452990 - MANTENIMIENTO Y REPARACIÓN DEL MOTOR N.C.P., MECÁNICA INTEGRAL 461094 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE MAQUINARIA, EQUIPO PROFESIONAL INDUSTRIAL Y COMERCIAL, EMBARCACIONES Y AERONAVES 465990 - VENTA AL POR MAYOR DE MÁQUINAS, EQUIPO Y MATERIALES CONEXOS N.C.P. 649210 - ACTIVIDADES DE CRÉDITO PARA FINANCIAR OTRAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS 649999 - SERVICIOS DE FINANCIACIÓN Y ACTIVIDADES FINANCIERAS N.C.P. 681098 - SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES URBANOS PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P. 773090 - ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO N.C.P., SIN PERSONAL
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha de Inscripción	10/12/1991
Nro. Correlativo (IGJ)	1544083
Fecha de Contrato Social	02/10/1991
Capital	$ 2 634 500
Patrimonio neto al 2025	$ 50 441 650 514
Cantidad Empleados	414 (Fuente: F-931 12/2025)
Domicilio Legal	San Martin 140 Piso 2, Ciudad de Buenos Aires, (1004), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Otros domicilios.	CERRITO 1130, P. 5º “B” Av. Cordoba 1351 Piso 11 C.A.B.A, (1055), CIUDAD AUTONOMA DE

BUENOS AIRES, ARGENTINA
RUTA 151 S-N, (8324), CIPOLLETTI
PERTICONE 01725, (8300), NEUQUEN
AV H YRIGOYEN 04703, (9000), COMODORO RIVADAVIA
HIPOLITO YRIGOYEN 04798, (9000), COMODORO RIVADAVIA
AV H YRIGOYEN 04797, (9000), COMODORO RIVADAVIA
ISLAS MALVINAS 01950, (9420), RIO GRANDE
RODRIGUEZ PEA 00940, (5513), LUZURIAGA
AV PTE HIPOLITO YRIGOYEN 01500, (1870), PI?EYRO
San Martín N° 140 Piso 2, Ciudad Autónoma de Buenos Aires, NACIÓN, ARGENTINA
Av. Córdoba Nº 1351 piso 11, Ciudad de Buenos Aires, CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
San Martin 140 Piso 2, Ciudad de Buenos Aires, (1004), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Finning es el mayor distribuidor mundial de Caterpillar y lleva más de 90 años prestando un servicio inigualable. Vendemos, alquilamos y proporcionamos piezas y servicio para equipos y motores a clientes de diversas industrias, incluyendo minería, construcción, petróleo, silvicultura y una amplia gama de aplicaciones de sistemas de energía.

Desde 1933, cuando Earl B. Finning fundó Finning en Canadá, nuestro nombre ha sido sinónimo de integridad, fiabilidad e ingenio. Con los años, la compañía ha crecido como resultado de un compromiso genuino para ganar la lealtad del cliente.

Con nuestra amplia infraestructura de soporte de productos y capacidades de servicio inigualables, ofrecemos soluciones que permiten a los clientes lograr los costos más bajos de propiedad y operación de equipos, maximizando al mismo tiempo el tiempo de actividad.

Finning emplea a más de 15.000 personas en todo el mundo y opera en tres áreas geográficas, con sede en Surrey, Canadá.

Durante 90 años, Finning ha estado trabajando para ganarse la lealtad de nuestros clientes ofreciendo un servicio incomparable. Nuestra dedicación para servir a nuestros clientes nos ha ayudado a extender nuestras raíces desde la Columbia Británica hasta convertirnos en los mayores distribuidores de Caterpillar del mundo. Para conocer acerca de la historia de Finning y su misión, visión, valores y la estrategia que guían nuestro crecimiento hoy, por favor explore las siguientes secciones.

Fuente: Empreas.

2.3 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO

PRODUCTOS CAT POR INDUSTRIA

INDUSTRIAS	PRODUCTOS
Construcción de edificios **Construcción de caminos y carreteras** **Proyectos de infraestructura** **Puertos, logística**	• Retroexcavadoras cargadoras • Cargadores de ruedas compactos, pequeños y medianos • Tractores de cadenas pequeños y medianos • Minicargadores • Cargadores de cadenas compactos • Excavadoras de cadenas pequeñas, medianas y grandes • Miniexcavadoras • Excavadoras de ruedas • Motoniveladoras • Herramientas selectas • Tiendetubos • Cargadores de cadenas • Productos de compactación • Manipuladores telescópicos • Productos para asfalto

INDUSTRIAS	PRODUCTOS
Minería **Canteras**	• Camiones mineros grandes • Camiones de obras • Palas de cable eléctricas • Mototraíllas • Palas hidráulicas • Tractores de cadenas grandes • Cargadores de ruedas grandes • Camiones articulados • Minadores de tajo largo • Dragalinas • Tractores topadores de ruedas • Perforadoras • Motoniveladoras • Camiones cisterna • Componentes de maquinaria • Herramientas selectas • Sistemas electrónicos y de control • Soluciones Minestar (Fleet, Terrain, Detect, Command y Health) • Equipos subterráneos para roca dura
Petróleo y gas **Generación de energía** **Marítima** **Ferrocarriles** **Industrial**	• Motores de movimiento alterno • Grupos electrógenos • Sistemas de propulsión marina • Turbinas de gas • Servicios relacionados con turbinas • Locomotoras diésel-eléctricas



Grupos electrógenos



Sistemas de propulsión marina

Fuente: Empresa.

2.4 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

Valores:

- ✓ Seguros e inclusivos
- ✓ Confiables
- ✓ Empoderados
- ✓ Colaborativos

Fuente: Empresa.

2.5 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.5.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

NRO_CERTIFICADO	CUIT	RAZON	FECHA_CREACION	FECHA_HASTA	CER_NRO
20/2005/14747/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	4/28/2005 12:26:56 PM	26/08/2005	14747
20/2005/20886/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	8/18/2005 5:30:43 PM	16/12/2005	20886
20/2005/27534/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	12/1/2005 12:29:54 PM	31/03/2006	27534
20/2006/12756/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	7/27/2006 1:00:20 PM	24/11/2006	12756
20/2006/21541/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	11/8/2006 3:36:32 PM	08/03/2007	21541
20/2006/4785/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	3/23/2006 6:23:26 PM	21/07/2006	4785
20/2007/12388/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	6/19/2007 12:28:51 PM	17/10/2007	12388
20/2007/20915/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	10/8/2007 11:44:47 AM	05/02/2008	20915
20/2007/4671/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	3/6/2007 1:18:05 PM	04/07/2007	4671
20/2008/13317/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	6/25/2008 11:41:26 AM	23/10/2008	13317
20/2008/25329/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	11/14/2008 11:38:09 AM	16/03/2009	25329
20/2008/3116/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	2/11/2008 5:51:34 PM	10/06/2008	3116
20/2009/11060/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	5/12/2009 5:43:45 PM	09/09/2009	11060
20/2009/23045/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	9/24/2009 10:03:18 AM	22/01/2010	23045
20/2010/16180/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	6/15/2010 2:05:33 PM	13/10/2010	16180
20/2010/27405/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	10/22/2010 11:53:52 AM	21/02/2011	27405
20/2010/4360/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	2/18/2010 5:54:44 PM	18/06/2010	4360
20/2011/14747/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	7/1/2011 4:23:15 PM	31/10/2011	14747
20/2011/26706/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	11/10/2011 5:34:19 PM	09/03/2012	26706
20/2011/4215/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	2/23/2011 5:03:57 PM	23/06/2011	4215
20/2012/18288/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	8/10/2012 5:01:52 PM	10/12/2012	18288
20/2012/4964/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	3/5/2012 4:46:11 PM	03/07/2012	4964
20/2013/13336/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	6/10/2013 4:47:26 PM	08/10/2013	13336
20/2013/25761/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	10/25/2013 9:42:32 AM	24/02/2014	25761
20/2013/798/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	1/9/2013 5:27:11 PM	09/05/2013	798
20/2014/18576/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	7/30/2014 1:05:53 PM	27/11/2014	18576
20/2014/5899/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	3/13/2014 10:48:30 AM	11/07/2014	5899
20/2015/10826/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	4/29/2015 10:34:37 AM	27/08/2015	10826
20/2015/23706/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	9/3/2015 1:51:11 PM	01/01/2016	23706
20/2016/20681/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	8/9/2016 2:06:06 PM	07/12/2016	20681

20/2016/34303/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	12/13/2016 12:06:38 PM	12/04/2017	34303
20/2016/5640/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	3/8/2016 10:16:12 AM	06/07/2016	5640
20/2017/11425/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	4/24/2017 12:21:59 PM	22/08/2017	11425
20/2017/26683/1	30647227119	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	9/5/2017 4:31:13 PM	03/01/2018	26683

2.5.2 Constancia de inscripción ARCA/IIBB/Ganancias

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

ARCA

Comarb
COMISIÓN ARBITRAL DEL CONVENIO MULTILATERAL

FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA CUIT: *30-64722711-9*

Forma Jurídica: *SOC. ANONIMA*

Fecha Contrato Social: *02-10-1991*

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 171	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 765	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 819	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 822	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 901	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 902	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 903	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 904	11-2018
IMP.A LAS GAN. - BENEF.DEL EXT. - 963	12-2022
IVA	12-1991
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 19	01-2000
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 116	01-2000
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	03-1992
GANANCIAS SOCIEDADES	12-1991
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - CITI - COMPRAS	01-2005
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	12-2009
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	05-2003
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 740	10-2013
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 742	03-2015
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 748	11-2003
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 754	10-2013
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 755	07-2010
SICORE - RETENCIONES Y PERCEPC - 493	01-2000
RET ART 79 LEY GCIAS INC.A.ByC - 160	02-2015
INTERNOS-OTROS BIENES Y SERVIC	07-2026

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*465390 (F-883) VENTA AL POR MAYOR DE MAQUINAS, EQUIPOS E IMPLEMENTOS DE USO ESPECIAL N.C.P.*	Mes de inicio: *11/2013*
Secundaria(s):	*465990 (F-883) VENTA AL POR MAYOR DE MÁQUINAS, EQUIPO Y MATERIALES CONEXOS N.C.P.*	Mes de inicio: *11/2013*
	773090 (F-883) ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO N.C.P., SIN PERSONAL	Mes de inicio: *08/2014*
	681098 (F-883) SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES URBANOS PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P.	Mes de inicio: *08/2014*
	649210 (F-883) ACTIVIDADES DE CRÉDITO PARA FINANCIAR OTRAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS	Mes de inicio: *08/2014*
	452990 (F-883) MANTENIMIENTO Y REPARACIÓN DEL MOTOR N.C.P., MECÁNICA INTEGRAL	Mes de inicio: *08/2014*
	461094 (F-883) VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE MAQUINARIA, EQUIPO PROFESIONAL INDUSTRIAL Y COMERCIAL, EMBARCACIONES Y AERONAVES	Mes de inicio: *08/2014*
	649999 (F-883) SERVICIOS DE FINANCIACIÓN Y ACTIVIDADES FINANCIERAS N.C.P.	Mes de inicio: *08/2015*

Mes de cierre ejercicio comercial: *12*

DOMICILIO FISCAL - ARCA

PANAMERICANA COLECTORA OESTE KM 34,5 34 - LOTE/KM : 34.5
INGENIERO PABLO NOGUES
1613-BUENOS AIRES

IMPUESTOS PROVINCIALES - FECHA DE ALTA

IIBB CONVENIO MULTILATERAL - ACTIVO	*02/1992*

JURISDICCIONES ADHERIDAS - FECHA DE ALTA

901 *CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES*	*desde: 02/1992*
902 *BUENOS AIRES*	*desde: 02/1992*
903 *CATAMARCA*	*desde: 09/1992*
904 *CORDOBA*	*desde: 05/1993*
905 *CORRIENTES*	*desde: 09/1994*
908 *ENTRE RIOS*	*desde: 04/2004*
910 *JUJUY*	*desde: 05/1993*
913 *MENDOZA*	*desde: 08/1992*
912 *LA RIOJA*	*desde: 01/2004*
917 *SALTA*	*desde: 04/1992*
918 *SAN JUAN*	*desde: 01/2003*
919 *SAN LUIS*	*desde: 01/2001*
921 *SANTA FE*	*desde: 05/1993*
922 *SANTIAGO DEL ESTERO*	*desde: 01/2003*
924 *TUCUMAN*	*desde: 04/1992*
906 *CHACO*	*desde: 04/1992*
907 *CHUBUT*	*desde: 04/1992*
909 *FORMOSA*	*desde: 10/1993*
914 *MISIONES*	*desde: 01/2003*
915 *NEUQUEN*	*desde: 07/1993*
911 *LA PAMPA*	*desde: 07/1999*
916 *RIO NEGRO*	*desde: 12/2003*
920 *SANTA CRUZ*	*desde: 09/1992*
923 *TIERRA DEL FUEGO*	*desde: 11/1996*

ACTIVIDADES PROVINCIALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*465390 NAES Venta al por mayor de máquinas, equipos e implementos de uso especial n.c.p.*	Art: 2 desde: *02/1992*
Secundaria(s):	*331290 NAES Reparación y mantenimiento de maquinaria de uso especial n.c.p.*	Art: 2 desde: *02/1992*
	331400 NAES Reparación y mantenimiento de maquinaria y aparatos eléctricos	Art: 2 desde: *01/2018*
	461094 NAES Venta al por mayor en comisión o consignación de maquinaria, equipo profesional industrial y comercial, embarcaciones y aeronaves	Art: 2 desde: *02/1992*
	465990 NAES Venta al por mayor de máquinas, equipo y materiales conexos n.c.p.	Art: 2 desde: *01/2018*
	649210 NAES Actividades de crédito para financiar otras actividades económicas	Art: 2 desde: *01/2018*
	649999 NAES Servicios de financiación y actividades financieras n.c.p.	Art: 2 desde: *06/2020*
	681098 NAES Servicios inmobiliarios realizados por cuenta propia, con bienes urbanos propios o arrendados n.c.p.	Art: 2 desde: *03/2010*

DOMICILIO FISCAL - JURISDICCIONAL / SEDE

SAN MARTIN 140 Piso:2
1004-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: *20-08-2026* a *19-09-2026*

Hora **13:44:44** Verificador **106667984588**

ARCA ARCA ARCA ARCA ARCA

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de ARCA http://www.arca.gob.ar

comarb | sifere | Sistema Federal de Recaudación

IMPUESTO SOBRE LOS INGRESOS BRUTOS
CONVENIO MULTILATERAL
DJ MENSUAL - CM03

CUIT: 30-64722711-9
Razón Social: FINNING ARGENTINA S.A.
Sede: 901
Anticipo: 202606
Secuencia: Original

N° Verificador: 475012
N° Formulario: 5862
Estado: PRESENTADA

Datos Presentación Arca: DDJJ presentada el 20/07/2026 - 11:36:51 ante ARCA, N° de Transacción: 1183388106

Jurisdicciones incluidas

Jurisdicción	Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A Favor Contribuyente	A Favor Fisco	A Pagar
CABA	$84.684.927,86	$356.936.170,61	$0,00	$272.251.242,75	$0,00	$0,00
BUENOS AIRES	$693.859.089,31	$2.380.644.443,52	$0,00	$1.686.785.354,21	$0,00	$0,00
CATAMARCA	$15.154.916,36	$44.179.414,46	$0,00	$29.024.498,10	$0,00	$0,00
CORDOBA	$99.007.921,02	$151.722.332,52	$0,00	$52.714.411,50	$0,00	$0,00
CORRIENTES	$2.461.157,13	$31.193.293,29	$0,00	$28.732.136,16	$0,00	$0,00
CHACO	$2.461.306,08	$1.433.042,04	$246.130,61	$0,00	$1.274.394,65	$1.274.394,65
CHUBUT	$78.684.437,06	$264.709.087,03	$0,00	$186.024.649,97	$0,00	$0,00
ENTRE RIOS	$9.464.241,59	$3.111.852,98	$0,00	$0,00	$6.352.388,61	$6.352.388,61
FORMOSA	$4.601.916,11	$2.048.654,28	$0,00	$0,00	$2.553.261,83	$2.553.261,83
JUJUY	$20.229.260,69	$35.677.312,55	$0,00	$15.448.051,86	$0,00	$0,00
LA PAMPA	$5.091.741,38	$8.186.157,51	$0,00	$3.094.416,13	$0,00	$0,00
LA RIOJA	$7.017.208,77	$3.341.905,39	$0,00	$0,00	$3.675.303,38	$3.675.303,38
MENDOZA	$70.256.010,36	$26.551.132,32	$0,00	$0,00	$43.704.878,04	$43.704.878,04
MISIONES	$7.884.166,44	$172.355.962,70	$0,00	$164.471.796,26	$0,00	$0,00
NEUQUEN	$174.428.107,67	$261.002.026,02	$0,00	$86.573.918,35	$0,00	$0,00
RIO NEGRO	$3.915.654,43	$7.084.460,66	$0,00	$3.168.806,23	$0,00	$0,00
SALTA	$85.845.948,04	$46.547.983,79	$0,00	$0,00	$39.297.964,25	$39.297.964,25
SAN JUAN	$36.134.693,67	$89.308.947,12	$0,00	$53.174.253,45	$0,00	$0,00
SAN LUIS	$6.902.082,98	$17.888.319,00	$0,00	$10.986.236,02	$0,00	$0,00
SANTA CRUZ	$15.213.621,37	$13.688.762,84	$0,00	$0,00	$1.524.858,53	$1.524.858,53
SANTA FE	$46.338.080,85	$39.156.217,62	$0,00	$0,00	$7.181.863,23	$7.181.863,23
SANTIAGO DEL ESTERO	$13.709.639,89	$57.053.627,86	$0,00	$43.343.987,97	$0,00	$0,00
TIERRA DEL FUEGO	$4.998.556,65	$3.770.854,77	$2.107.558,97	$0,00	$3.335.260,85	$3.335.260,85
TUCUMAN	$4.895.512,21	$43.073.815,35	$0,00	$38.178.303,14	$0,00	$0,00
TOTALES	**$1.493.240.197,92**	**$4.060.665.776,23**	**$2.353.689,58**	**$2.673.972.062,10**	**$108.900.173,37**	**$108.900.173,37**

Total a pagar: $108.900.173,37

Reporte

CONSTANCIA DE PAGO POR TRANSFERENCIA ELECTRONICA

FECHA/HORA	20/07/2026 13:46:11
PROVEEDOR	1003 - INTERbanking S.A.
NRO. VEP	1654780071

DATOS DEL IMPUESTO

NRO DE TRANSF. ELECTRONICA	2224153097
NRO. CONTROL	828311
BANCO	016 - Citibank
CUIT	30647227119
CONCEPTO	19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
CUOTA	0
PERIODO FISCAL	202606
MONEDA	$
IMPUESTO	**5806 - CM CHACO**
IMPORTE	1.274.394,65
IMPUESTO	**5808 - CM ENTRE RIOS**
IMPORTE	6.352.388,61
IMPUESTO	**5809 - CM FORMOSA**
IMPORTE	2.553.261,83
IMPUESTO	**5812 - CM LA RIOJA**
IMPORTE	3.675.303,38
IMPUESTO	**5813 - CM MENDOZA**
IMPORTE	43.704.878,04
IMPUESTO	**5817 - CM SALTA**
IMPORTE	39.297.964,25
IMPUESTO	**5820 - CM SANTA CRUZ**
IMPORTE	1.524.858,53
IMPUESTO	**5821 - CM SANTA FE**
IMPORTE	7.181.863,23
IMPUESTO	**5823 - CM TIERRA DEL FUEGO**
IMPORTE	3.335.260,85
FORMULARIO	5857
DESCRIPCION	Convenio Multilateral - SIFERE PRESENTACION Y PAGO

TOTAL PAGADO	108.900.173,37
FORMA DE PAGO	EFECTIVO

73D0343636DCF417E131E9F9497F79A4470740FD

ARCA

IMPUESTO AL VALOR AGREGADO

F.2051 V.100

CUIT
30-64722711-9

Denominación
FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA

Período
202607

Secuencia
Original

Fecha de Presentación
24/08/2026

Nro. de Transacción
1191043996

Código de identificación de presentación (MD5)
f4271ee70953d8f678142328cfd942fc

Determinación del impuesto

Total del débito fiscal del período	$ 4.405.444.403,51
Total del crédito fiscal del período	$ 5.193.369.248,59
Saldo técnico a favor del contribuyente del período anterior	$ 3.519.065.275,39
Impuesto facturado vinculado con exportaciones o asimilables perfeccionadas o no en el período	$ 0,00
Saldo técnico a favor del contribuyente	$ 4.306.990.120,47

Determinación de la posición mensual

Saldo técnico a favor de ARCA	$ 0,00
Saldo técnico a favor del contribuyente	$ 4.306.990.120,47
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior neto de usos	$ 179.936.981,59
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta neto de restituciones	$ 1.498.802,07
Saldo de libre disponibilidad a favor del contribuyente del período	$ 181.435.783,66

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos, completos y que he confeccionado la presente utilizando la aplicación aprobada por ARCA, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad conforme lo dispuesto por el artículo 28 del Decreto 1397/79, texto sustituido por el artículo 1 de su similar N° 658/02

ARCA

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: ARCA
Formulario: **2051 v101 - IVA SIMPLE**
CUIT: **30-64722711-9**
Impuesto: **30 - IVA**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2026-07**
Nro. verificador: 210461
Cantidad de registros: 27

Fecha de Presentación: 2026-08-24 Hora: 15:29:30
Nro. de Transacción: 1191043996
Código de Control: fSJxg6
Usuario autenticado por: ARCA (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20350005332

[210461F2051.f4271ee70953d8f678142328cfd942fc.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[f4271ee70953d8f678142328cfd942fc]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

ARCA
AGENCIA DE RECAUDACIÓN Y CONTROL ADUANERO

IMPUESTO A LAS GANANCIAS

F. 713
Declaración Jurada

Firma

Carácter

Mes de Cierre	Período	C.U.I.T.
12	2025	30-64722711-9
0 Original 1-9 Rect.	**Cod. Activ.**	**Nro verificador**
Rectificativa 01	523992	**520245**
Ejercicio Fiscal	Regular	

Apellido y Nombre o Razón Social	Versión	Establecimiento
FINNING ARGENTINA S.A.	2500008	0

Cantidad proyectos promovidc 0 | C.U.I.T./C.U.I.L. contador 30-52612491-6 | Entidad Exenta NO

R1 - Quebrantos Trasladables

Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.A.)	404.934.431,16	Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables por Inst. financ.Derivados (F.	0,00		
Quebrantos trasladables resto (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables resto (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.E.)	0,00

R2 - Determinación del Resultado Neto

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejerc.(contable)	4.458.950.846,00	0,00	Quebrantos computables	2.251.032.468,22	0,00
Ajustes	12.110.521.221,38	0,00			
Donaciones	0,00		Resultado Neto	14.318.439.599,16	0,00
Resultado impositivo	16.569.472.067,38	0,00	Resultado atrib.a los socios	0,00	0,00
Queb.por Vta.de Acc.(Ejerc.	0,00	0,00	Queb.de Fuente Argentina		0,00
Queb.por Inst.Fin.Der.(Ejerc	0,00		Resultado Neto Final	14.318.439.599,16	0,00

R3 - Det. Resultado (Juegos de Azar)

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejerc. (contable)	0,00	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	0,00	0,00	Resultado Impositivo	0,00	0,00

R4 - Determinación del Impuesto

Alícuota %	35,00	Alícuota para Juegos de Azar	41,50 %
Impuesto Determinado (excep.juegos de aza	4.955.530.093,31	Impuesto Determinado para Juegos de Azar	0,00
Total Impuesto Liberado (F.A y F.E.)	0,00	Total Impuesto Determinado	4.955.530.093,31
Total Impuesto No Liberado (F.A y F.E.)	0,00		

R5 - Determinación del Saldo del Impuesto

	A favor Contrib	A favor ARCA		A favor Contrib	A favor ARCA
Imp. determinado Fuente Extra		0,00	Saldo a Cancelar		4.949.960.846,64
Imp. análogos pagados en el e	0,00		Cómputo Credeb para cancel. I	2.052.571.272,67	
Subtotal Fuente Extranjera		0,00	Saldo a Ingresar		2.897.389.573,97
Imp. determinado Fuente Arger		4.955.530.093,31	Ant.canc.c/cómp.de Bonos y C	0,00	
Ajuste de Impuesto RIGI Prime		0,00	Saldo por anticipos cancelados		
Imp.análogo pagado en el ext.c			con Bonos o Certif.Fiscales	0,00	
contra gcias. de FA admitido pc	0,00		Cómputo de Bonos y Créditos		
Saldo a favor per.ant.antic.canc	0,00		Fiscales para cancelación de D	0,00	
Saldo a favor per.ant.antic.canc			Retenciones y/o Percepciones	935.766.901,83	
bonos CF Dto 135/06	0,00		Total antic.ingresados en efecti		
Anticipos cancelados mediante	0,00		mediante débitos bancarios-exc		
Anticipos canc.mediante BCF I	0,00		F. 515 y bonos CF Dto. 135/06	0,00	
Total bonos F.515	0,00		Percep.no comput. p/el cálculo	0,00	
Total bonos CF Dto. 135/06	0,00		Pago a cta. "Rég Art. 4 RG 381	0,00	
Saldo a favor del resp.x antic.e	0,00		Total Pagos RG 5110 - Cesión		
Sdo.favor resp.x ant.bonos CF	0,00		transf. de doc.de transporte - (I	0,00	
Subtotal Fuente Argentina		4.955.530.093,31	Total anticipos RG 4498		
Diferimiento F.518	0,00		Art.3° Punto 1)	0,00	
Subtotal General		4.955.530.093,31	Total pago a cuenta RG 5248/5		
Pagos a Cta.que no generan sa	5.569.246,67		ingresos extraordinarios	0,00	
Saldo previo al cómputo Credel		4.949.960.846,64	Saldo a favor período anterior	6.830.655.174,04	
Anticipos cancelados Credeb	0,00		Saldo a favor por fusión o abso	0,00	
Saldo.x anticipos cancelados C	0,00		Saldo a favor	4.869.032.501,90	0,00

R6 - Forma de Ingreso

Saldo a Ingresar	0,00	Imp. ing. en DD.JJ. orig. o ult. rec	0,00	Suma ing. en forma no bancari	0,00
Total a pagar	**0,00**				

07133064722711912202552024 5
3a987645273494c32774ad1de48c6edd

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que he confeccionado la presente Declaración Jurada utilizando el programa aplicativo (software) aprobado por ARCA sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad.

ARCA

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: ARCA
Formulario: **713 v2500 - GANANCIAS SOCIEDADES**
CUIT: **30-64722711-9**
Impuesto: **10 - GANANCIAS SOCIEDADES**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2025**
Nro. rectificativa: **1**
Nro. verificador: 520245
Cantidad de registros: 1.042

LEYENDA PFP: DJ SIN PLAN

Fecha de Presentación: 2026-07-23 Hora: 14:53:50
Nro. de Transacción: 1184690459
Código de Control: wjw0kw
Usuario autenticado por: ARCA (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20268620495

[520245F0713.3a987645273494c32774ad1de48c6edd.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[3a987645273494c32774ad1de48c6edd]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Fuente: Empresa

2.6 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

NOMBRE: FINNING
TIPO: Mixta
CLASE: 7, 9, 12, 37, 39, 42
ACTA: 2580721
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 14/12/2005

NOMBRE: MACHINELAND
TIPO: DENOMINATIVA
CLASE: 3, 7, 12
ACTA: 2875189
BOLETÍN: 2817
PUBLICACIÓN: 18/02/2009

NOMBRE: NEXTMAQ
TIPO: DENOMINATIVA
CLASE: 3, 7, 12
ACTA: 2875192
BOLETÍN: 2817
PUBLICACIÓN: 18/02/2009

NOMBRE: F FINTECH (CIRCULO) (ONDAS)
TIPO: MIXTA
CLASE: 35, 42
ACTA: 3072147
BOLETÍN: 3251
PUBLICACIÓN: 03/08/2011

NOMBRE: (HOMBRE)
TIPO: FIGURATIVA
CLASE: 7, 8, 9, 12, 19, 20, 37, 39, 40, 42
ACTA: 3085126
BOLETÍN: 3287
PUBLICACIÓN: 21/09/2011

NOMBRE: QUALIT PLUS
TIPO: DENOMINATIVA
CLASE: 4, 6, 7, 8, 9, 12
ACTA: 3099975
BOLETÍN: 3317
PUBLICACIÓN: 02/11/2011

NOMBRE: SOMEX SOLUCIONES MULTIMARCA EXPRESS
TIPO: MIXTA
CLASE: 4, 6, 7, 9, 12, 37
ACTA: 3252807
BOLETÍN: 3636
PUBLICACIÓN: 11/09/2013

NOMBRE: FIT | FINNING INSTITUTO TECNICO
TIPO: MIXTA
CLASE: 41
ACTA: 3286528
BOLETÍN: 3733
PUBLICACIÓN: 12/03/2014

NOMBRE: MACROSA
TIPO: MIXTA
CLASE: 6, 7
ACTA: 3787757
BOLETÍN:
PUBLICACIÓN: 01/01/1900

NOMBRE: MACROSA
TIPO: Mixta
CLASE: 6, 7, 12
ACTA: 3813798
BOLETÍN:
PUBLICACIÓN: -

NOMBRE: NEXTMAQ
TIPO: Denominativa
CLASE: 7, 12
ACTA: 3849423
BOLETÍN:
PUBLICACIÓN: -

NOMBRE: FIT FINNING INSTRUCCIÓN TÉCNICA
TIPO: MIXTA
CLASE: 41
ACTA: 4694095
BOLETÍN:
PUBLICACIÓN: 01/01/1900

NOMBRE: FINNING
TIPO: MIXTA
CLASE: 7, 9, 12, 37, 39, 42
ACTA: 4709926
BOLETÍN:
PUBLICACIÓN: 01/01/1900

2.7 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

Información no proporcionada por la empresa.

2.8 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.8.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/País	Tax ID	%
FINNING SOLUCIONES MINERAS S.A.	Argentina	30681530327	60.98
FINNING CHILE S.A.	Chile	30718550269	37.07
FINNING PACIFIC NO 2 LTD	Canadá	30715619616	1.95

Fuente: Empresa.

2.8.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

N°	Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Tipo de Relación
1	NEXTMAQ S.A.	Argentina	30709433489	Accionista De

Fuente: Empresa.

VINCULACIONES

VILLA LUIS ANGEL Desde 01-2009
EX-VICE-PRESIDENTE

SANCHEZ DE BUSTAMANTE MIGUEL Desde 11-2018
EX-VICE-PRESIDENTE

CAVANAGH EUGENIO (Desde 03-2001 - Hasta 01-2003)
EX-VICE-PRESIDENTE

FIORAVANTI ANGEL ALBERTO (Desde 03-2009 - Hasta 09-2012)
EX-PRESIDENTE

HERNANDEZ DANIEL (Desde 02-2004 - Hasta 01-2009)
EX-PRESIDENTE

LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES Desde 06-2024
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE

MAC LAUGHLIN FELIPE Desde 11-2018
EX-DIRECTOR/A TITULAR

CLAISSE JEAN PAUL (Desde 11-2018 - Hasta 06-2024)
EX-DIRECTOR/A TITULAR

CLAISSE JEAN PAUL (Desde 2018-12-21 - Hasta 2021-06-22)
EX-DIRECTOR/A

BAUSILI JOSE MARIA EDUARDO (Desde 03-2001 - Hasta 01-2003)
EX-PRESIDENTE

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZA Desde 06-2024
EX-PRESIDENTE

PRIDA TOMARELLI POATRICIO PELAYO Desde 12-2003
EX-PRESIDENTE

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO Desde 2016-11-11
EX-DIRECTOR/A

GURIDI NAON SEBASTIAN TOMAS (Desde 01-2010 - Hasta 11-2016)
EX-DIRECTOR/A TITULAR

TENREIRO MARIA GABRIELA Desde 06-2024
EX-VICE-PRESIDENTE

DIPERK ARGENTINA S.A.
SEGUN BALANCE DE DIPERK ARGENTINA S.A. AL 31/12/10, EL 95% DE SU CAPITAL SOCIAL ESTA EN PODER DE FINNING ARGENTINA S.A.

2.8.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO	Argentina	20956369925	Presidente
AUBONE RAFAEL JOSE	Argentina	20251464155	Vice-Presidente
LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES	Argentina	20214741319	Director/A Titular
FURIA HERNAN RODRIGO	Argentina	23288006539	Director/A Suplente

Fuente: Empresa.

PARTICIPACIÓN EN OTRAS EMPRESAS DE LOS DIRECTIVOS / ACCIONISTAS

LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES

EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: LANBROS S A
CUIT : 30685839411

LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES

PRESIDENTE DE: ASOCIACION DE FABRICAS ARGENTINAS DE TRACTORES Y OTROS EQUIPAMIENTOS AGRICOLAS (A.F.A.T.)
CUIT : 30544340979

LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES

DIRECTOR/A TITULAR DE: CNH INDUSTRIAL ARGENTINA S A (Desde 03-2012)
CUIT : 30658720712

LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES

AUTORIDAD IGJ DE: SOLUCIONES INTEGRALES PATAGONICAS S.A. (Desde 05-2023)
CUIT : 30717849376

AUBONE RAFAEL JOSE

AUTORIDAD IGJ DE: NEXTMAQ S.A. (Desde 04-2021)
CUIT : 30709433489

AUBONE RAFAEL JOSE

AUTORIDAD IGJ DE: FINNING SOLUCIONES MINERAS SA (Desde 05-2023)
CUIT : 30681530327

AUBONE RAFAEL JOSE

AUTORIDAD IGJ DE: SOLUCIONES INTEGRALES PATAGONICAS S.A. (Desde 05-2023)
CUIT : 30717849376

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO

AUTORIDAD IGJ DE: FINNING SOLUCIONES MINERAS SA (Desde 05-2023)
CUIT : 30681530327

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO

AUTORIDAD IGJ DE: SOLUCIONES INTEGRALES PATAGONICAS S.A. (Desde 05-2023)
CUIT : 30717849376

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO

AUTORIDAD IGJ DE: NEXTMAQ S.A. (Desde 04-2021)
CUIT : 30709433489

FURIA HERNAN RODRIGO

AUTORIDAD IGJ DE: ADD GLOBAL VALUE (Desde 05-2023)
CUIT : 30717892549

2.8.4 Antecedentes de Principales Directivos

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO - 20956369925

SCORE

79.9

WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO

FECHA NACIMIENTO:	07/01/1970
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	**60 289 000**
BANCOS	**2**
ANTIGUEDAD SIT. 1	**06/2017**

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ESTANISLAO ZEBALLOS 2739, (1643), BECCAR, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CABILDO 480, (1617), GENERAL PACHECO, BUENOS AIRES

OTROS:

SAN MARTÍN N° 140 PISO 2, CIUDAD AUTÓNOMA DE BUENOS AIRES, NACIÓN, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/10/2016
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

AUBONE RAFAEL JOSE - 20251464155

SCORE

70

AUBONE RAFAEL J

FECHA NACIMIENTO:	07/02/1976
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	**3 541 000**
BANCOS	**1**
ANTIGUEDAD SIT. 1	**12/2025**

CHEQUES RECHAZADOS

PENDIENTES DE PAGO	0
ABONADOS	0
POR DEFECTOS FORMALES	1

DOMICILIOS

DOMICILIO:

URQUIZA 919, ACASSUSO, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

DON BOSCO 464 PISO:02 DPTO:B T:2, (1642), SAN ISIDRO - SI, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

SAN MARTÍN 140 PISO 2° CIUDAD AUTÓNOMA DE BUENOS AIRES, BORA, ARGENTINA
SAN MARTIN 140 PISO 2 CABA, CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEO DETECTADO	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA (05/2026)
CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/12/2020
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial



2.9 ACTIVOS

2.9.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.9.2 Rodados

No se detectó información.

2.10 PUBLICACIONES OFICIALES

Boletín: NACION Fecha: 01/08/2024

FINNING ARGENTINA SA CUIT 30647227119 Por Asamblea General Ordinaria del 12/06/2024 se resolvio designar: PRESIDENTE: German Wilson Vallejos; VICEPRESIDENTE: Maria Gabriela Tenreiro; DIRECTOR TITULAR: Rafael Jose Aubone; DIRECTOR SUPENTE: Cristian Andres Lancestremere Todos constituyeron domicilio especial en la calle San Martin 140 Piso 2 de la Ciudad de Buenos Aires Autorizado segun instrumento privado Asamblea General Ordinaria de fecha 12/06/2024 Santiago Aleman T : 144 F : 663 CPACF e 01/08/2024 N 49515/24 v 01/08/2024

Boletín: NACION Fecha: 01/03/2023

BOLETIN OFICIAL N 35120 Segunda Seccion Miercoles 1 de marzo de 2023 FINNING ARGENTINA SA CUIT: 30647227119 Por Asamblea General Extraordinaria de fecha 30/11/2022 se resolvio reformar el primer articulo del Estatuto Social a fin de adecuar la denominacion social por la absorcion de Nextmaq SA El mismo quedo redactado: ARTICULO 1 : La Sociedad se denomina FINNING Argentina SA anteriormente denominada Macrosa del Plata SA siendo continuadora a la vez de NEXTMAQ SA Tiene su domicilio legal en la jurisdiccion de la Ciudad de Buenos Aires El Directorio puede resolver el establecimiento de agencias sucursales o cualquier clase de representacion dentro y fuera del pais Autorizado por Acta de Asamblea General Extraordinaria de fecha 30/11/2022 Joaquin Estanislao Martinez T : 97 F : 338 CPACF e 01/03/2023 N 11074/23 v 01/03/2023

Boletín: NACION Fecha: 16/12/2021

FINNING ARGENTINA SA CUIT: 30647227119 Por Asamblea Ordinaria del 05/07/2021 se resolvio designar el siguiente Directorio: German Gonzalo Wilson Vallejos Presidente Maria Gabriela Tenreiro Vicepresidente Rafael Jose Aubone Director Titular y Christian Andres Lancestremere Director Suplente Todos ellos fijaron domicilio especial en San Martin 140 Piso 2 CABA Autorizado segun instrumento privado Asamblea General Ordinaria de fecha 05/07/2021 Constanza Rita Domini T : 121 F : 887 CPACF e 16/12/2021 N 97083/21 v 16/12/2021

Boletín: NACION Fecha: 22/06/2021

FINNING ARGENTINA SA CUIT: 30647227119 Por Reunion de Directorio y Asamblea General Ordinaria ambas del 01/12/2020 se resolvio: i aceptar la renuncia de Jean Paul Claisse al cargo de Director Titular; ii designar a Rafael Jose Aubone en su reemplazo quien hasta el momento ocupaba el cargo de Director Suplente; y ii designar a Christian Andres Lancestremere como Director Suplente Los Sres Aubone y Lancestremere constituyeron domicilio especial en la calle San Martin 140 Piso 2 CABA Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea Ordinaria de fecha 01/12/2020 Constanza Rita Domini T : 121 F : 887 CPACF e 22/06/2021 N 42691/21 v 22/06/2021

Boletín: NACION Fecha: 16/10/2020

FINNING ARGENTINA S.A. CUIT 30-64722711-9. Por Asamblea Extraordinaria del 26/06/2020 se resolvio aumentar el capital social de $ 5.232.365 a $ 13.407.935, es decir en $ 8.175.570, y en consecuencia reformar el art. 4 del estatuto social. El capital social ha quedado compuesto de la siguiente manera: (a) FINNING Holding Investments Limitada: 4.970.747 acciones ordinarias nominativas no endosables de $ 1 valor nominal y con derecho a 5 votos por accion; (b) FINNING Pacific N° 2 Ltd.: 261.618 acciones ordinarias nominativas no endosables de $ 1 valor nominal y con derecho a 5 votos por accion; y (c) FINNING Soluciones Mineras S.A.: 8.175.570 acciones ordinarias nominativas no endosables de valor $ 1 valor nominal y con derecho a 5 votos por accion. Autorizado segun instrumento publico Esc. Nº 32 de fecha 29/12/2017 Reg. Nº 643 Constanza Rita Domini - T°: 121 F°: 887 C.P.A.C.F. e. 16/10/2020 N° 47235/20 v. 16/10/2020 BOLETIN OFICIAL Nº 34.498 - Segunda Seccion 7 Viernes 16 de octubre de 2020

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 21/12/2018

FINNING ARGENTINA S.A. Por Actas de Directorio y Asambleas de fecha 23/11/2018 se resolvio aceptar la renuncia de la Sra. Silvia Balaguer, a su cargo de Directora Titular y designar en su reemplazo al Sr. Jean Paul Claisse, quien constituye domicilio en la sede social. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 23/11/2018 Julia Galarraga - T°: 114 F°: 119 C.P.A.C.F. e. 21/12/2018 N° 98078/18 v. 21/12/2018 Fecha de publicacion 21/12/2018

Boletín: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 22/08/2018

FINNING ARGENTINA S.A. Se hace saber que por Asamblea General Ordinaria de fecha 16.05.18 se designaron las siguientes autoridades: Presidente: German Gonzalo Wilson Vallejos; Vicepresidente: Maria Gabriela Tenreiro y Directores Suplentes: Silvia Balaguer y Rafael Jose Aubone. Todos ellos constituyen domicilio en la sede social. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 16/05/2018 Julia Galarraga - T°: 114 F°: 119 C.P.A.C.F. e. 22/08/2018 N° 60983/18 v. 22/08/2018

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 15/03/2017

FINNING ARGENTINA S.A. Comunica que en la reunion de Directorio N° 26 del 10/02/2017, el Sr. Felipe Mac Laughlin co - munico su renuncia al cargo de Director Titular, lo que resulto aprobado por unanimidad. Por Acta de Asamblea General Ordinaria y Unanime N° 4 del 23/02/2017 se resolvio designar por unanimidad a la Sra. Silvia Balaguer como Di - rectora Titular en reemplazo del Director Titular saliente hasta completar su mandato, quien acepto el cargo, constituyendo domicilio espe - cial en San Martin Nº 140, piso 2 de esta Ciudad de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea General Ordinaria de fecha 23/02/2017 Ana Alejandra Tretiak - T°: 54 F°: 574 C.P.A.C.F. e. 15/03/2017 N° 15139/17 v. 15/03/2017

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 11/11/2016

FINNING ARGENTINA S.A. Comunica que por Acta de Directorio Nº 22 del 21 de octubre de 2016, el Sr. Sebastian Tomas Guridi Naon renuncio a su cargo de Presidente y Director Titular con fecha 17 de octubre de 2016, lo que resulto aprobado por unanimidad. En su reemplazo y hasta completar el mandato del director saliente, la Asamblea General Ordinaria y Unanime del 24 de octubre de 2016 designo por unanimidad al Sr. German Gonzalo Wilson Vallejos como Director Titular y nuevo Presidente de la Sociedad, quien acepto su designacion, constituyendo domicilio especial en San Martin N° 140 Piso 2, de la Ciudad Autonoma de Buenos Aires. En consecuencia, el directorio queda integrado de la siguiente manera: Presidente: German Gonzalo Wilson Vallejos, manteniendose en el cargo a la Sra. Vicepresidente: Maria Gabriela Tenreiro, Director Titular: Felipe Mac Laughlin y como Director Suplente al Sr. Rafael Jose Aubone. Autorizado segun instrumento privado acta de asamblea general ordinaria de fecha 24/10/2016 Ana Alejandra Tretiak - T°: 54 F°: 574 C.P.A.C.F. e. 11/11/2016 N° 85369/16 v. 11/11/2016

Boletín: BUENOS AIRES Fecha: 30/09/2016

FINNING ARGENTINA S.A. Comunica que por Asamblea General Extraordinaria y Unanime Nº 2 del 26/08/2016 se resolvio por unanimidad reformar el art. 5º a fin de actualizar el signo monetario y el art. 9 del estatuto social relativo a la garantia de los directores. Asimismo, se resolvio por unanimidad aprobar el texto ordenado del estatuto social. Autorizada segun instrumento privado Asamblea General Extraordinaria de fecha 26/08/2016 Ana Alejandra Tretiak - T°: 54 F°: 574 C.P.A.C.F. e. 30/09/2016 N° 72568/16 v. 30/09/2016

OTRAS PUBLICACIONES

Finning CAT innovó en el diseño de maquinaria para cargas en altura
Fecha: 31/08/2026 Fuente: lavoz.com.ar

La distribuidora global de Caterpillar presentó sus nuevos manipuladores telescópicos para los sectores de la construcción, minería y servicios.
Finning CAT, la distribuidora global de Caterpillar, presentó sus nuevos manipuladores telescópicos, producidos en su mayoría en Brasil, para cargar, elevar y manipular materiales y estructuras en sectores de la construcción, minería y servicios hasta 4.000 metros sobre el nivel del mar.
Los equipos CAT® TH1055 y TH1255 ahora presentan un diseño de brazo con compensador de elevación e indicador de levante.
Básicamente, se trata de una pieza de extensión por tramos para lograr mayor alcance. De esta manera, llegan a una altura máxima de elevación de 16,6 metros (54,6 pies) con el brazo completamente desplegado y un alcance horizontal máximo de 12,5 metros (41 pies).
A partir de esta modificación, los manipuladores telescópicos funcionarán 55% más rápido y se extiende su tiempo de engrase a 500 horas de trabajo.
Suman sensores de movimiento más sensibles y cámara de visión trasera, junto con un sistema de estabilidad de carga, que hacen más preciso el trabajo del operario, quien además puede manejar de manera remota el manipulador.
Más herramientas para más mercados
Argentina se viene consolidando como una plaza con mucha demanda de maquinaria de trabajo debido al auge de inversiones que impulsan el crecimiento de sectores como minería, energía e hidrocarburos.
"Además de la minería, vemos importantes oportunidades de crecimiento en sectores como energía, oil & gas, construcción e infraestructura, que atraviesan procesos de expansión y demanda de equipamiento, servicios y soporte especializado", señaló Lorena Pérez Mebus, responsable de Comunicaciones Corporativas de Finning CAT.
Argentina se ha convertido en uno de los mercados más dinámicos para Finning a nivel global, con una facturación de U$S 400 millones al año. Córdoba, en su carácter de polo productivo, no escapa al radar de la empresa.
"Córdoba es una plaza estratégica por el peso de su entramado productivo y por el rol que cumple como hub para acompañar el desarrollo de múltiples industrias en la región centro del país", agregó Pérez Mebus.
Desde la empresa ven con buenos ojos toda medida económica desde el gobierno nacional que contribuya a agilizar procesos, mejorar la previsibilidad y facilitar el acceso a tecnología e inversiones.
"Para empresas como Finning, contar con un marco que favorezca la incorporación de equipamiento, repuestos y soluciones tecnológicas permite responder con mayor eficiencia a las necesidades de nuestros clientes y acompañar proyectos estratégicos para el desarrollo de Argentina", concluye Pérez Mebus.
Actualmente, la maquinaria de trabajo de Finning CAT posee una participación de mercado del 15,2%, contemplando solo construcción y pavimentación (sin incluir minería).
El respaldo de Finning CAT
Finning es el distribuidor más grande de Caterpillar en el mundo. Los equipos CAT tienen varias modalidades de adquisición,

sea venta, alquiler o alquiler con opción a compra (leasing), lo cual permite que el cliente pruebe un tiempo el producto antes de consolidar la adquisición. La empresa posee financiamiento propio a través de bancos nacionales e internacionales con los que tiene convenio.
Cuando se lanza un nuevo producto, se importa para stock el listado de partes sugerido por el fabricante por posibles repuestos que puedan necesitar los compradores.
En el país, la empresa brinda servicio y soporte técnico y operativo en diferentes regiones, y emplea a más de 700 colaboradores.

Finning será parte clave del reinicio del proyecto Alumbrera con suministro de flota Caterpillar y servicios integrales
Fecha: 24/07/2026 Fuente: editorialrn.com.ar

La compañía fue adjudicada para proveer una solución integral que incluye 51 equipos Caterpillar, soporte operativo y tecnologías digitales, en el marco de una inversión superior a los US$250 millones destinada a acompañar la reactivación de una de las operaciones mineras más emblemáticas de Argentina.
El proyecto Alumbrera adjudicó a Finning, líder en soluciones para la gran minería, el suministro de una completa flota de equipos Caterpillar junto con servicios asociados, en el marco del re-start de una de las operaciones mineras más emblemáticas de Argentina. El contrato, valorizado en US$250 millones aproximadamente entre equipos y servicios, contempla una solución integral que abarca desde el suministro hasta el mantenimiento y la digitalización de la operación.
La adjudicación contempla el suministro de 22 equipos nuevos Caterpillar y un contrato de mantenimiento para una flota total de 51 equipos, que considera además 29 unidades actualmente presentes en el sitio.
Entre los nuevos equipos destacan 22 camiones de extracción Cat 793, tres palas hidráulicas Cat 6060 FS de 34 m³ y equipos auxiliares de gran escala como un bulldozer Cat D11, un camión aljibe Cat 777 y excavadoras Cat 336. Esta configuración permitirá habilitar una operación enfocada en carguío y transporte, ejes clave para la productividad del yacimiento.
En detalle, los camiones Cat 793, de alta capacidad (220–240 toneladas), están diseñados para maximizar la eficiencia en el transporte de material, destacando por su confiabilidad, desempeño en condiciones exigentes y optimización del costo por tonelada. Por su parte, las palas hidráulicas Cat 6060 FS, de gran capacidad de carga, incorporan tecnología de última generación que permite mejorar los ciclos de carguío y la eficiencia operacional en faena.
La flota se complementa con equipos auxiliares de alto rendimiento, que permiten asegurar la continuidad de la operación, junto con la implementación de tecnologías como MineStar Fleet, orientadas al monitoreo en tiempo real, la gestión de flota y la optimización de la productividad.
El proyecto contempla un cronograma de entregas escalonado entre 2026 y 2028, acompañando el ramp-up de la operación, además de un modelo de soporte integral que incluye transporte, armado en sitio (Ready To Work), puesta en marcha y un servicio de mantenimiento 24/7 durante los 5 años de vigencia del contrato.
Asimismo, el contrato generará empleo a más de 180 personas dedicadas a la operación de soporte y mantenimiento. En línea con el compromiso de Finning con el desarrollo de las comunidades donde opera, se privilegiará la contratación de talento local y el fortalecimiento de capacidades en la provincia.
“Esta adjudicación representa un hito relevante por su magnitud y complejidad, al integrar suministro de equipos, servicios de mantenimiento y soluciones digitales en una propuesta de valor completa para el cliente”, destacó Germán Wilson, vicepresidente de operaciones y country manager **Finning Argentina**.
“Más allá del suministro, nuestro foco es asegurar la disponibilidad y el desempeño de la flota en el tiempo, trabajando como un socio estratégico en la operación”, puntualizó.
Con esta adjudicación, Finning refuerza su posicionamiento en Argentina, participando en la reactivación de un activo estratégico para la industria minera y consolidando su capacidad para ejecutar proyectos de gran escala con soluciones integrales.

FinningCat presentó los nuevos manipuladores telescópicos de tecnología de punta
Fecha: 24/06/2026 Fuente: diariohuarpe.com

La empresa presentó dos nuevos equipos CAT con foco en productividad, seguridad y versatilidad operativa.
FinningCat Argentina presentó oficialmente los nuevos manipuladores telescópicos CAT TH1055 y TH1255 durante un evento realizado en su sede logística de Panamericana, en la localidad bonaerense de Pacheco. La actividad reunió a clientes, proveedores y referentes de distintas industrias para conocer de cerca el desempeño de los equipos en escenarios de trabajo similares a los que enfrentan diariamente.
La incorporación de estos modelos amplía la oferta de soluciones de la compañía en el mercado local. Los nuevos equipos fueron desarrollados para tareas de elevación y manipulación de materiales, con aplicaciones en sectores como minería, construcción, oil & gas, agro e industria.
La jornada incluyó una presentación institucional y técnica, además de demostraciones dinámicas en vivo que permitieron observar las prestaciones de los manipuladores telescópicos. Los asistentes pudieron evaluar aspectos vinculados a la movilidad, la versatilidad, la productividad y la eficiencia operativa de las unidades, además de intercambiar consultas con especialistas técnicos y representantes comerciales de la empresa.
Durante el lanzamiento, el gerente de Industria, Equipos y Construcción de Finning Argentina, Mariano Ganduglia, destacó la importancia estratégica de esta incorporación al portafolio de la compañía. “Con este lanzamiento fortalecemos nuestro posicionamiento como empresa de soluciones integrales para distintos sectores productivos”, señaló.
El ejecutivo también remarcó el alcance de la propuesta de la firma y explicó que “nuestra propuesta de valor combina la disponibilidad de equipos CAT con soporte al producto, tecnología, servicios, alternativas de rental y herramientas de financiamiento, acompañando las necesidades operativas de cada uno de nuestros clientes”.
Los modelos TH1055 y TH1255 fueron presentados como alternativas pensadas para operaciones que demandan capacidad de carga, alcance y adaptabilidad en diferentes entornos de trabajo. Durante las pruebas realizadas en el evento se exhibieron maniobras de movimiento y elevación de materiales, con foco en la eficiencia de las operaciones y en la reducción de riesgos asociados a este tipo de tareas.
La compañía informó además que los nuevos manipuladores telescópicos ya se encuentran disponibles y pueden conocerse

en las distintas sucursales que Finning posee en el país.
Finning Argentina es representante de Caterpillar y ofrece soluciones para diversos sectores productivos mediante la combinación de equipos, soporte técnico, servicios, tecnología, alquiler y opciones de financiamiento. La empresa cuenta con presencia en distintas regiones del país y emplea a más de 700 colaboradores.

Finning proyecta triplicar su negocio en Argentina y advierte sobre el desafío de preparar capacidades para el crecimiento minero
Fecha: 08/06/2026 Fuente: panorama-minero.com

Desde su centro de operaciones en Tortuguitas, la compañía anticipó inversiones en infraestructura, capacitación y soporte técnico para acompañar la expansión de sectores como minería, energía y construcción. Germán Wilson sostuvo que Argentina podría multiplicar sus exportaciones mineras en los próximos años y remarcó la necesidad de acelerar la formación de talento y el desarrollo de proveedores.
La expansión proyectada de la minería argentina comienza a generar movimientos concretos en la cadena de valor. En ese contexto, Finning Argentina, representante de Caterpillar en el país, anticipó una estrategia de crecimiento basada en inversiones, ampliación de capacidades técnicas y formación de talento para responder a la demanda que plantean los nuevos proyectos mineros y energéticos.
Durante una recorrida por las instalaciones de la compañía en Tortuguitas, **Germán Wilson**, Vicepresidente de Operaciones y Gerente General de Finning Argentina, señaló que el país atraviesa una etapa inicial de desarrollo comparable a los primeros años de expansión minera observados en Chile décadas atrás.
"Hoy la minería argentina exporta alrededor de US$5.000 millones al año. Existe la posibilidad de escalar a US$20.000 millones en pocos años, y eso es solo una primera etapa", afirmó.
Wilson destacó que la principal limitante para acompañar ese crecimiento no será la disponibilidad de equipos, sino la capacidad de desarrollar recursos humanos, proveedores y servicios especializados. "Traer los equipos es la parte más fácil. El desafío real es construir las capacidades necesarias para sostener el crecimiento proyectado", explicó.
Actualmente Finning cuenta con más de 650 empleados en Argentina, ocho sucursales, dos centros de reconstrucción de componentes y cuatro centros de capacitación. La empresa administra además un inventario de repuestos superior a US$50 millones y prevé incrementarlo en aproximadamente un 20% durante el próximo año para responder al aumento esperado de la actividad.
La compañía proyecta triplicar el volumen de su negocio hacia 2030 impulsada por el crecimiento simultáneo de la minería, Oil & Gas, generación de energía y nuevas actividades de construcción asociadas al desarrollo de grandes proyectos productivos.
Uno de los aspectos centrales mencionados por Wilson fue la transformación que enfrentará la cadena de proveedores. Según explicó, la nueva minería demandará estándares internacionales de seguridad, productividad y tecnología, similares a los que actualmente se aplican en operaciones de Chile, Australia o Canadá.
En ese sentido, destacó la importancia de fortalecer los programas de formación técnica y el trabajo conjunto con escuelas técnicas, gobiernos provinciales y empresas proveedoras para cerrar brechas de capacitación y acelerar la incorporación de personal especializado.
"Las oportunidades son enormes, pero requieren preparación. El tiempo actual es clave para desarrollar capacidades antes de que los proyectos entren masivamente en operación", sostuvo.
La compañía también confirmó que avanza en nuevas inversiones vinculadas a infraestructura y capacitación, particularmente en provincias mineras como San Juan, donde trabaja en la ampliación de capacidades para acompañar la próxima generación de proyectos cupríferos.
Para Wilson, el potencial de crecimiento no se limita exclusivamente a la actividad minera. "La minería genera un efecto multiplicador sobre hotelería, gastronomía, logística, transporte, servicios técnicos, educación y capacitación. Es una transformación económica mucho más amplia que la propia operación minera", concluyó.

Finning presentó su portafolio Caterpillar y SEM en Expoagro con foco en soluciones integrales para el agro
Fecha: 05/05/2026 Fuente: mercadovial.tv

En el marco de una nueva edición de Expoagro, **Finning Argentina** dijo presente con una propuesta orientada a acercar soluciones concretas a los productores y a toda la cadena de valor del sector agroindustrial. Así lo expresó Germán Wilson, Vicepresidente de Operaciones de la compañía y Country Manager, quien destacó el enfoque integral de la marca en el evento.
Durante la exposición, Finning exhibió tanto su línea Caterpillar como la línea SEM, con el objetivo de mostrar un portafolio que abarca desde equipos de construcción con aplicaciones en el agro hasta soluciones complementarias como alquiler de maquinaria y generación de energía. Según explicaron desde la compañía, esta combinación busca responder a las necesidades operativas de los productores de la zona núcleo del país.
En cuanto a los equipos presentados, dentro de la línea SEM se destacaron dos cargadores de ruedas, los modelos 636 y 656, con capacidades de balde de 2 m³ y 3 m³ respectivamente, junto con la motoniveladora 915. Por el lado de Caterpillar, la propuesta incluyó la miniexcavadora 303 y el minicargador 260. Además, se exhibió un grupo electrógeno de 150 kVA, completando así una muestra representativa del alcance de la compañía.
Uno de los ejes centrales de la presentación fue la incorporación de tecnología aplicada a la gestión de flotas. En este sentido, Finning puso en valor la plataforma VisionLink, que permite a los usuarios monitorear el desempeño de sus equipos, controlar el consumo de combustible y detectar posibles fallas. Esta herramienta apunta a optimizar las estrategias de mantenimiento y mejorar la eficiencia operativa.
Por otro lado, la empresa aprovechó la ocasión para presentar condiciones comerciales especiales en el marco de la feria. Entre ellas, se destacaron opciones de financiamiento con un anticipo del 15% y descuentos de hasta el 45% en la compra de repuestos. A su vez, señalaron que a través de su canal electrónico se pueden acceder a beneficios adicionales.
Con esta propuesta, Finning reafirmó su posicionamiento en el mercado argentino, apostando a un enfoque que combina maquinaria, tecnología y servicios para acompañar el desarrollo del sector agroindustrial.

Minería: el Banco de San Juan y Finning Argentina S.A. sellan una alianza para impulsar nuevas inversiones

Fecha: 28/11/2025 Fuente: losandes.com.ar

El Banco de San Juan y **Finning Argentina S.A.** lanzan nuevas líneas de financiamiento para maquinaria, leasing y capital de trabajo destinadas al sector minero.
El Banco de San Juan, mediante la Unidad Minera del Grupo Petersen, consolidó un nuevo acuerdo orientado a fortalecer la actividad minera en la región. La entidad presentó instrumentos financieros destinados a acompañar a empresas del sector que buscan ampliar su capacidad operativa.
La iniciativa se formalizó a través de una alianza estratégica con Finning Argentina S.A., con el objetivo de facilitar el acceso a equipos, maquinaria y capital de trabajo en condiciones competitivas, reforzando el desarrollo de la cadena de valor minera.
Cómo esta alianza financiera busca potenciar la minería argentina
La propuesta conjunta entre el Banco de San Juan y Finning Argentina S.A. ofrece líneas de crédito específicas para inversión, leasing y capital de trabajo, con plazos de hasta 48 y 61 meses para cada caso, y hasta 18 meses cuando se trata de necesidades operativas inmediatas. Todas las opciones cuentan con tasas preferenciales adaptadas a los distintos destinos de financiamiento.
Durante la presentación, Alberto Rositano, Gerente Corporativo de Minería del Banco, subrayó el objetivo del acuerdo al afirmar: "Desde la Gerencia de Banca Minera, trabajamos en el diseño de soluciones concretas para impulsar el crecimiento de la minería en nuestros territorios y con fuerte sentido de desarrollo regional. Esta alianza con Finning Argentina S.A. nos permite ampliar la oferta de productos y estar cada vez más alineados a los requerimientos de nuestros clientes, con herramientas financieras adaptadas a la evolución de sus empresas".
La participación de Finning Argentina S.A., mayor distribuidor mundial de Caterpillar, aporta respaldo técnico y operativo mediante su experiencia de más de 90 años en la comercialización, alquiler y mantenimiento de equipos para minería y otras industrias estratégicas.
Un acuerdo que apunta al desarrollo económico regional
La articulación entre instituciones financieras y proveedores de tecnología es clave para sostener el avance de la actividad minera en Argentina. Con esta alianza, el Banco de San Juan refuerza su estrategia de acompañar proyectos de inversión que impulsen empleo, infraestructura y competitividad en las economías locales.
Finning, por su parte, amplía su alcance territorial ofreciendo acceso directo a soluciones técnicas y equipos de alto rendimiento para operaciones mineras. Juntas, ambas instituciones buscan facilitar herramientas que permitan a las empresas responder a los desafíos actuales del sector y avanzar en planes de expansión.

"Es imposible seguir soportando las proyecciones de crecimiento de Vaca Muerta"
Fecha: 01/06/2023 Fuente: mase.lmneuquen.com

German Wilson, country manager de Finning Argentina, dialogó con +e sobre el complejo entorno de que atraviesa la cadena de valor de Vaca Muerta por el cepo y las trabas a las importaciones.
La empresa Finning Argentina, distribuidora de Caterpillar, presentó hoy su nueva nave industrial en Neuquén, que demandó una inversión de unos 8 millones de dólares en los últimos cuatro años para atender el crecimiento de Vaca Muerta.
Más E dialogó con German Wilson, vicepresidente de Operaciones y country manager de Finning Argentina, sobre las perspectivas de la compañía en la cuenca neuquina y la complejidad del entorno de negocios en el país, generados por el cepo cambiario, las restricciones a las importaciones y la incertidumbre de las reglas de juego, que estresan la cadena de valor, así como también de los desafíos del recurso humano y de la actualidad de los equipos que operan en el shale.
La compañía canadiense Finning provee gran parte de los motores - de marca Caterpillar- que utiliza la industria petrolera, tanto en los segmentos de realizaciones de pozos (perforación y fractura), como también la maquinaria en el sector de la construcción.
¿Ya se comienza a migrar a motores a gas en Vaca Muerta?
Tenemos un proyecto en conjunto con Halliburton, que empieza ahora el segundo semestre, en el cual vamos a instalar 60 kits DGB (dual gas blending) a fracturadores en campo que van a permitir tener la flexibilidad de usar diésel o gas, dependiendo de la disponibilidad y del tipo de aplicación que se está utilizando.
¿Es la primera vez que se utilizará en Neuquén?
Es tecnología probada y que funciona hace un buen rato en el resto del mundo. En Neuquén venimos un poquito atrás en la adopción, pero la verdad es que desde el punto de vista del timing, del crecimiento de la actividad, es adecuado.
¿Los motores a gas de los fracturadores que construye la empresa QM Equipment son de ustedes?
Sí, claro, los 3520. Son motores con un nuevo estándar de la industria, de 3000 HP, que van a permitir tener sets de fracturas que van a tener menos unidades, y, por otro lado, contar con una mayor potencia para poder tener la presión necesaria. Entonces, va a ser bien interesante cuando ya todo el primer set esté funcionando. También tienen transmisiones nuestras, eso es igualmente relevante. La combinación de motor, transmisión, y la bomba de Caterpillar. En la medida que uno tiene un line up adecuado, la verdad que la performance del fracturador es óptima. No es solamente el motor, es toda la combinación.
¿Con qué compañías de servicios especiales trabajan?
Prestamos servicios a los principales prestadores de servicios valga la redundancia. También prestamos servicios de la perspectiva de compresión a motores que son más grandes. Además de otros segmentos, por ejemplo, todo lo que es perforación, tiene motores Caterpillar para generación de energía que electrifica por un lado el rig y por otro lado el resto del sector aledaño en el pozo. Entonces, hay distintas aristas, porque todo lo que es el área de construcción de infraestructura, preparación de pozo, así también como construcción de gasoductos, también nos impacta directamente. Nosotros somos la principal marca de equipos de construcción en el país y tenemos que tener la capacidad de soporte tanto para la flota que nosotros vendemos, como así también para nuestra flota de alquiler. Tenemos una flota de alquiler, tanto de equipos como de generadores, y que hoy por hoy la provincia de Neuquén tiene un foco muy relevante, es una provincia que tiene mucha actividad.
¿Cuál es el beneficio de estos motores en la reducción de costos?
La reducción de costo de combustible es muy potente, podemos hablar tranquilamente de un 30 o 40 por ciento, dependiendo de la flota, de los tamaños y, el estado de los motores. Pero eso, cuando uno lo empieza a mirar en el tiempo, es muy significativo. Entonces, a partir del aumento de actividad que hemos visto en el último par de años, empieza a estar mucho

más en la agenda. Y nosotros tenemos una serie de aprendizajes en otros países en los cuales operamos, en Canadá, por ejemplo, en donde la curva es exactamente la misma. De alguna manera, nosotros sabemos el final del libro en términos de hacia dónde evolucionan las operaciones. Y es por eso que estamos avanzando de manera anticipada en capacidades, porque sabemos que a medida que esto empieza a crecer es de manera exponencial.
Y si los proveedores clave no se anticipan a las necesidades que van a tener, no vamos a dar abasto. Uno puede evaluar lo que es la provincia y cómo se está viendo de alguna manera empujada por una serie de necesidades de todo tipo de servicios, no solamente técnicos, y que efectivamente uno ve que la camisa está quedando un poco chica.
¿Cuál es crecimiento que están proyectando?
Nosotros pretendemos duplicar la cantidad de técnicos que tenemos en este momento hacia fines del próximo año. Y es un desafío muy grande porque la mano de obra calificada escasea no solamente en la provincia, sino que a nivel nacional. Y eso nos demanda a nosotros poder trabajar en conjunto con organismos públicos para poder activar capacitación, para poder generar una base mucho más amplia en la pirámide de técnicos. Traer mucha más gente que se interese en las carreras técnicas, traer mujeres que son un segmento que casi no participa en el mundo técnico y que tiene un potencial significativo. Y por otro lado, empezar a desarrollar aceleración de certificación de capacidades para poder hasta estar a la altura del desafío técnico que se viene hacia adelante. Porque un técnico se demora muchos años en poder prepararse de manera adecuada. Por lo tanto, no van a salir de una fábrica preparados de inmediato, tenemos que nosotros irlos desarrollando. Si hay un desafío colectivo de toda la industria, da agrandar la base de la pirámide, es fundamental.
Y en ese aspecto, ¿están trabajando con el gobierno de la provincia?
Nosotros ya el año pasado empezamos a trabajar, no solamente con la provincia de Neuquén, estamos trabajando con cinco provincias a nivel nacional, con un curso inicial online, que es muy básico, no certifica para ser técnico de nada, pero sí te da una primera mirada que el día de mañana puede servir para que avance como aprendices, no solamente en nuestra compañía, sino que cualquier tipo de actividad industrial. Con esa actividad, nosotros el año pasado tocamos 3.000 personas, que es muy interesante, muy básico, pero cumple el objetivo. Este año estamos nuevamente lanzando una nueva versión, hicimos algunos ajustes de manera de combinar lo que es online con algún tipo de capacitación vía Zoom. Ya tenemos 600 personas a nivel nacional, la provincia de Neuquén es parte de eso.
En paralelo, tenemos un taller que anualmente hacemos en conjunto con un ONG que se llama Junior Achievement, que es básicamente para trabajar en vocaciones hacia carreras técnicas, en jóvenes en edad escolar. Aparte de lo que estamos mirando, es cómo nosotros localmente hacemos alianzas con algún liceo técnico para empezar a involucrarlos, a lo mejor en un modelo de educación dual, que es algo que en Chile nosotros hacemos de forma sistemática y que tenemos la posibilidad de empezar a avanzar.
Hay mucho por hacer, pero no es que nosotros lo estemos creando en la nada, el modelo existe. Y nuestra propia compañía lo utiliza exitosamente en otros países. También lo estamos mirando en todo lo que es minería en San Juan. El año pasado inauguramos un centro de reconstrucción de componentes y un centro de capacitación en San Juan, que también apunta exactamente lo mismo, a cómo nos anticipamos a las necesidades del país y cómo desarrollamos la base de la pirámide.
Y ahí siempre la invitación es tenemos que trabajar de la mano con los gobiernos provinciales, con el gobierno nacional. Ahí hay una sinergia o un círculo virtuoso que nosotros tenemos que seguir construyendo, que es un desafío importante hacia adelante.
¿Todo el manteniendo de equipos de la zona se hará desde el taller de Neuquén capital?
La doble nave que tenemos de taller, que son más de 4000 metros cuadrados, está diseñada especialmente para poder atender equipos fracturadores y por lo tanto, significa que hay toda una zona de ensamble y desensamble de componentes para después pasar a reparación de componentes, que tenemos una línea muy amplia, son 20 bahías en total. Pero adicionalmente, si necesitásemos más capacidad, nosotros tenemos una red de sucursales en todo el país y por lo tanto, tenemos la capacidad de mover componentes hacia distintos lados. Entonces, en el caso hipotético de un crecimiento exponencial de la actividad, nosotros estamos en condiciones de avanzar. El elemento fundamental y el principal cuello botella es la cantidad de técnicos y la calidad de los técnicos.
¿Qué tipo de oficios demandan?
Hay mecánicos y electromecánicos, que básicamente son los dos grandes temas. Nosotros no tenemos soldadura, no tenemos ese tipo de cosas. Está muy enfocado en lo que son nuestras maquinaria. Pero en ese sentido, nosotros lo vemos no solamente en Neuquén, lo vemos a nivel nacional, de que es insuficiente la cantidad de personal calificado para lo que se pretenda hacer. Los propios técnicos de petróleo compiten con la minería también. Entonces pasa ahora que provincias como Córdoba, por ejemplo, que no es ni minera ni petrolera, empieza a haber una migración de técnicos, se empiezan a ir, ¿Por qué?, porque es la mejor oportunidad de nuestro lado.
¿Cómo están con las importaciones de repuestos con el contexto macroeconómico actual?
Es durísimo. Lo sufrimos nosotros, pero peor aún lo sufren nuestros clientes. La verdad que la cadena de valor queda cortada al momento que las importaciones no fluyen. Y en ese sentido hay un daño que es bastante más grande de lo que uno puede ver inicialmente. Porque cuando uno detiene una importación de un dólar, está evitando que finalmente se haga una agregación de valor por tres dólares. ¿Qué significa eso, la agregación de valor? La reconstrucción de componentes que de otra forma van a tener que importarse nuevos completos. Y esa agregación de valor se hace localmente, con mano obra de la provincia, con proveedores de la provincia, tanto directos como indirectos. Entonces, ese daño es muy grande y creemos indispensable para que Vaca Muerta siga avanzando de la manera que todos esperamos, que las condiciones sean las adecuadas.
Hoy es extremadamente difícil poder opera. Ustedes no saben lo que significa poder explicarle al head office en Canadá cómo se cambian las reglas todos los días. Eso es muy complicado de entender.
¿Cuál es la proyección de inversión que tiene la empresa para este año y a futuro?
Vamos a seguir trabajando en aumentar las capacidades en la provincia, eso significa más metros cuadrados de taller, vamos a pasar a una siguiente etapa de ampliación adicional a lo que ya tenemos, vamos a duplicar nuestra capacidad de bodega, de disponibilidad de repuesto. Nos estamos preparando para un escenario distinto en el cual esto pueda fluir de mejor manera y por lo tanto estar a la altura del desafío del crecimiento de operación que van a tener nuestros clientes.
Hemos venido avanzando a pesar de todas las vicisitudes que hemos estado viviendo. Hemos invertido más de 8 millones de dólares en los últimos cuatro años para poder subir la capacidad a una locación de clase mundial. Esta locación no tiene nada

que envidarle a ninguna locación en el mundo y está diseñada especialmente para esta operación.
Nosotros necesitamos las condiciones para que la cadena de valor funcione adecuadamente. Es imposible seguir soportando las proyecciones de crecimiento que hay si es que nosotros no tenemos respuesta en tiempo y forma. Se pretende duplicar la producción de petróleo de aquí al 2025. Eso no va a ser a suceder si la cadena de valor no está soportada adecuadamente. Nosotros estamos haciendo nuestra parte, pero necesitamos que el marco funcione adecuadamente, sin duda alguna.
¿Qué lugar ocupa en sus operaciones la Argentina?
Nosotros somos el dealer más grande del mundo de Caterpillar, y en ese sentido, Argentina tiene dos elementos bien interesantes, te diría que como potencial es la región que podría tener mayor crecimiento en los próximos años. No es de las más grandes, pero sí, claramente, ese potencial de crecimiento genera un atractivo. Y el segundo punto es que es un mercado para nosotros bien diversificado, nosotros estamos presente en la industria de la construcción. Hay más de 15 000 equipos Caterpillar en todo el país. Casi el 80% de los equipos de producción de minería son Caterpillar. Y como les decía antes, en energía, particularmente más del 70% de los motores que están en Vaca Muerta son Caterpillar. Entonces, claramente ese mix de industria hacen que sea un mercado atractivo
En la cartera global, ¿cómo ubican a Argentina?
Es complicado desde la perspectiva que Argentina hoy es un mercado interesante con potencial, pero problemático. Y efectivamente, cuando uno ve la situación de reinversión, es distinto a tomar la decisión de traer dólares de afuera e invertir adicionalmente con las condiciones existentes. Que es lo que pasa en distintas actividades cuando uno ve que los operadores necesitan pasar a una siguiente escala de producción, que es necesario traer dólares de afuera. Eso, mientras no cambien las condiciones, no termina de avanzar adecuadamente, eso es evidente.
¿Las autoridades lo entienden?
Trabajamos con las autoridades para que ellos entiendan lo que significa estas cadenas de valor y cómo se puede hacer sustentable en el tiempo. Estamos claros que esto no va a cambiar de la noche a la mañana, pero pueden haber fases que hagan sentido y que estén acordes a los propios planes del gobierno, tanto de esta administración o de una futura administración. El crecimiento no va a suceder si la cadena de valor no lo soporta.
¿En que condiciones está los 8 sets de fractura que hoy están en actividad en Vaca Muerta?
La mayoría de los sets son (motores) Caterpillar. A excepción de lo que está construyendo ahora QM para Tenaris con motores nuevos de 3000 HP, el resto son flotas antiguas. En ese sentido nosotros el desafío que hemos tenido es trabajar contra rotura, no con reparaciones planificadas. Eso tiene varias aristas que son bien complejas. Los picos de demanda, que significa mano a obra dispuesta y lista para atender eso, pero también repuestos que cuando uno planifica tiene mayor posibilidad de estar en tiempo y forma.
En el caso de los set de fractura, tienes un desafío adicional que no solamente el motor, sino que la estructura del trailer funcione, porque el motor puede tener estas dos o tres vías útiles, pero muchas veces el facturador como tal ya no da abasto. Y también tienes que ver que tengan la transmisión adecuada, porque muchas veces puedes tener un motor muy potente, pero la transmisión no es adecuada y se cae a las 2000 horas. El line up que tiene Tenaris incluye una transmisión que acorde a los 3000 HP del motor, y eso se va a ver impactado directamente en la performance del equipo en el momento que opera, pero también en la vida útil del equipo.
¿Ustedes ven que están muy estresados esos ocho equipos de fractura que hay en a cuenca?
Es un desafío. Cuando uno ve la creciente producción que existe, claramente los set de fractura, si uno tira la línea que se proyecta para el siguiente año, ya no alcanza. Es por eso que Tenaris está avanzando, y por eso también hay otros participantes de la industria que están mirando el tema, estamos conversando. Hay intención de aumentar los set de fracturas.
¿Hay capacidad en la industria nacional, más allá de QM para desarrollar sets de fractura?
Se toman los componentes que traemos nosotros, y después se manufactura el trailer, y en ese sentido te diría que QM es el más destacado y el que más avanzado. Tiene un nivel de expertise muy interesante, y la verdad que la calidad de los fracturadores que se han hecho es muy buena, reconocida. Entonces, el principal tema acá tiene más que ver con la capacidad que va a estar disponible si es que existe un pico de demanda para poder manufacturarlo, y que los timings sean lo que se espera para poder entregar los objetivos de producción.
En otras operaciones uno ve una cantidad no menor de equipos de stand by que están disponibles para poder hacer los cambios y sin perjudicar la operación, puedes hacer la reparación de una manera más tranquila. Eso no es la realidad que nosotros tenemos acá. La cantidad de equipos de stand by es bajísima, muy poca. Las ventanas son mínimas y por eso que se trabaja a rotura y por eso, al momento que cae una bomba, hay que actuar muy rápidamente. Y claramente el contexto no ayuda a poder avanzar rápidamente. Claro, entonces hay una divergencia entre la necesidad que tiene la industria y el contexto en el cual estamos enmarcados para poder avanzar.
¿Se han podido stockear de repuestos?
Es muy complejo. Nosotros tenemos nuestro ejercicio de planificación anticipada y vamos avanzando, pero los tiempos se han ido extendiendo y eso ve directamente impactando en nuestra capacidad de responder, y por otro lado, nos obliga a tener mucho más capital invertido en tránsito, lo cual también afecta la finanzas de la empresa. Nosotros, por la escala que tenemos, somos capaces de poder absorberlo, pero si uno mira de una mirada un poquito más macro para todos los participantes de la industria, el nivel de estrés para los proveedores es muy grande. Entonces, nuevamente, si no se entiende que toda la cadena de valor punta a punta tiene que estar parada para poder entregar los objetivos de producción, esto en alguna parte se va a cortar más temprano que tarde.
Nosotros hemos tenido que aumentar la cantidad de inventario en tránsito, es así de sencillo. Por las dudas. Es un momento muy desafiante.
¿ En el sector de la minería la situación es similar?.
Cuando uno ve los grandes equipos mineros, los motores son los mismos, los 3500. Entonces, desde el punto de vista de inventario, es algo que nosotros tenemos a escala, desde el punto de vista del conocimiento de los técnicos también. Entonces, eso es una virtud que tenemos y la que nuestra competencia no accede. Pero sí, el desafío es exactamente el mismo. En el caso de minería, hay un potencial muy interesante con al menos cuatro proyectos que están muy cerca de poder avanzar. Hay uno con medioambiental aprobado, el otro está prácticamente listo y la minería del cobre tiene una escala muy grande.
Avanzamos en capacidad en San Juan porque se necesita de inmediato. Y estas capacidades toman años en poder

construirse y el desarrollo de técnicos también toma años. Entonces, nosotros estamos en un negocio a largo plazo, una mirada larga de relaciones de confianza con nuestros clientes y que nos demanda tomar riesgos a tus preguntas anteriores. Tomamos riesgos, pero tomamos riesgos porque es la naturaleza de nuestro negocio.
Nosotros no estamos para el corto plazo, nuestro negocio no funciona así, porque son grandes inversiones de capital que son pesadas, el desarrollo de gente toma tiempo. Si nosotros vamos a poner la ficha de la apuesta en un mercado es para poder hacerlo en tiempo y forma. Y por lo demás, nosotros nos metemos en cadenas de valor que dependen directamente de nosotros, esa es una responsabilidad muy importante, va por ahí la cosa.

El secreto del éxito de Finning Argentina: cuidado, compromiso y buenos talentos
Fecha: 24/12/2021 Fuente: iprofesional.com

Brindando soporte a la construcción, el Oil & Gas y la minería, esta empresa distribuidora de los productos Caterpillar proyecta un 2022 de crecimiento
Con sus particularidades, como estar atravesado por las elecciones legislativas y también por las vicisitudes económicas propias de la Argentina, este año termina con muy buenos resultados para la firma Finning Argentina, distribuidora de todos los productos Caterpillar, que pudo superar todos los objetivos que se habían propuesto a principios del ejercicio.
"Fue un año bien particular, de transformación del modelo de negocio, de trabajo y acercamiento hacia el público. También de reformular la modalidad de trabajo, sin sacar el foco de la seguridad y la salud de todos los equipos. Desde el negocio, nos habíamos planteado targets bien conservadores, porque aprendimos a ir midiendo día a día la realidad del mercado, y los superamos todos", afirma **Germán Wilson**, VP de Operaciones en Argentina y Country Manager de Finning Argentina.
¿Qué particularidades tuvo este 2021? Por ejemplo, un año con elecciones suele estar caracterizado por una gran presencia de obra pública, con mucha inauguración de obras, sin embargo esto no aconteció.
Incluso, para entender cómo viene el movimiento del mercado, la vertical de equipos para construcción e industria está actualmente un 10% por debajo de lo que fue el promedio de la última década (y éste ya venía siendo muy oscilante). "Por esto venimos avanzando de muy buena manera, pero mirando constantemente el movimiento y el ritmo de la recuperación del segmento", indica Wilson.
Para conocer otros parámetros, el directivo señala que "se vienen recuperando las horas de utilización de los equipos, estando ya en un volumen comparable con la prepandemia. Un detalle es que se usa más el equipamiento que ya se tiene, y todavía no empieza a verse una suba en la venta de equipos nuevos. Sí tenemos un crecimiento en la demanda de reparaciones", dice.
En cambio, uno de los sectores que está en niveles récord es de Oil & Gas, "sobre todo en lo que es no convencional. Incluso para 2022 se espera un 10% de crecimiento, tanto en requerimiento de equipos nuevos como de reparaciones", añade Wilson.
Público interno
Uno de los grandes retos de 2021 fue desarrollar un modelo de trabajo que contemple todos los cuidados necesarios para seguir operando, como toda compañía considerada esencial. "Somos una empresa disciplinada. Uno de nuestros músculos siempre fue la seguridad, y este año trasladamos ese foco hacia la salud, volviendo más integral el concepto", resalta el directivo de esta firma que se especializa, sobre todo, en dar soporte a tres industrias: obra pública, minería y petróleo.
"También pusimos mucho empeño en desarrollar y afianzar el teletrabajo: cómo ser exitosos en este modelo híbrido que durante 2022 terminaremos de formalizar. Se trató de un ejercicio en el que fuimos avanzando, de muy buena manera, con el compromiso de los colaboradores. Ahora, ya habiendo salido de la urgencia, tenemos tres modelos de trabajo: híbrido (3 días en casa y dos en la oficina), 100% virtual y 100% presencial, siempre dependiendo del rol de la persona", describe Wilson.
Orgulloso, este directivo cuenta que todos estos cambios son posibles gracias a que "la gente entiende el concepto de adaptación colectiva. Ellos lo vienen abrazando, así como darle importancia a proteger la salud. Pero esto no es algo espontáneo, somos una empresa que fomenta contantemente el autocuidado", explica.
Lo que viene
El próximo año, como adelantó Wilson, será para terminar de establecer el modelo híbrido de trabajo, pero también para seguir desarrollando la mirada centrada en el cliente. "Ya teníamos una plataforma de atención omnicanal, y en esto el e-commerce seguirá teneiendo protagonismo", indica el VP.

2.11 CERTIFICACIONES

2.11.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.11.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.11.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2023	166	66	141	373
2024	174	66	147	387
2025	186	70	157	**413**

Fuente: Empresa.

ARCA
AGENCIA DE RECAUDACIÓN Y CONTROL ADUANERO

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-64722711-9
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
12/2025	Servicios Eventuales: No
Empleados en nómina:	414
Suma de Rem. 1:	1.988.317.508,12
Suma de Rem. 2:	2.824.794.975,17
Suma de Rem. 3:	2.824.794.975,17
Suma de Rem. 4:	1.995.259.230,69
Suma de Rem. 5:	1.988.317.508,12
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	2.838.024.841,17
Suma de Rem. 9:	2.838.806.086,75
Suma de Rem. 10:	2.767.079.688,22

Apellido y Nombre o Razón Social:

FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA

Nro. Verificador: 025238

Domicilio Fiscal: PANAMERICANA COLECTO 34 INGENIERO PABLO V 47

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 - Total de aportes	286.187.774,94
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**286.187.774,94**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	586.357.227,45
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	586.357.227,45
Retenciones	0,00
Contribuciones S.S. a pagar	**586.357.227,45**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES

a1 - Total de aportes	50.675.230,44
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes O.S. a pagar	**50.675.230,44**
b1 - Total de contribuciones	140.900.067,25
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
Subtotal contribuciones O.S.	140.900.067,25
Retenciones	0,00
Contribuciones O.S. a pagar	**140.900.067,25**

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	0,00
Total retenciones	0,00
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	0,00
Retenciones aplicadas a Obra Social	0,00
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS

Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	418	666.233,48
Remun. con ART	2.838.806.086,75	50.814.628,95
L.R.T. total a pagar		**51.480.862,43**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	414 - 138.557,52
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**138.557,52**

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde
Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 4.253.315,49

Porcentaje: 0,00 Resultado: 0,00

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**586.357.227,45**	302 - Aportes de Obra Social	**50.675.230,44**
301 - Aportes de Seguridad Social	**286.187.774,94**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**51.480.862,43**
352 - Contribuciones de Obra Social	**140.900.067,25**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**138.557,52**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



ARCA

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: ARCA
Formulario: **931 v4700 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT: **30-64722711-9**
Impuesto: **301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2025-12**
Nro. verificador: 25238
Cantidad de registros: 953

Fecha de Presentación: 2026-01-13 Hora: 08:50:33
Nro. de Transacción: 1141711546
Código de Control: AZmt$M
Usuario autenticado por: ARCA (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20268620495

[F931.cuit.30647227119.fecha.20260113.txt]

Verificador de integridad (algorítmo MD5)
[1826377d33092724f5eb16d3151eca9e]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas
19313064722711900030112251

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

ARCA VEP

Comprobante de Pago

Datos del VEP:

Nro. VEP: 1571441643
Organismo Recaudador: ARCA
Tipo de Pago: Empleadores SICOSS - Saldo DJ
Descripción Reducida: SIJPDJ12/25
CUIT: 30-64722711-9
Concepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2025-12
Generado desde la presentación de DJ nro: 1141711546

Generado por el Usuario: 20268620495

CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL (351)	$586.357.227,45
EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL (301)	$286.187.774,94
CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL (352)	$140.900.067,25
APORTES OBRAS SOCIALES (302)	$50.675.230,44
ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557 (312)	$51.480.862,43
SEGURO DE VIDA COLECTIVO (28)	$138.557,52

Datos del comprobante de Pago:

Entidad de Pago: INTERBANKING
Medio de Pago: HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco: CITIBANK N.A.
Nro. de Transacción: 2146059794
Código de Control: 190966
Fecha de Pago: 2026-01-13 Hora: 13:46:44
IMPORTE PAGADO $1.115.739.720,03

Fuente: Empresa.

2.13 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.2 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.3 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.4 CLIENTES

No se detectó información.

3.5 SEGUROS

3.5.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	EXPERTA ART
N° de contrato:	466049
Desde:	01/12/2016 - Absorción de una ART por parte de otra.
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	EXPERTA -
N° de contrato:	202128
Desde:	01/09/2004 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/11/2016 - Absorción de una ART por parte de otra.

Aseguradora:	BERKLEY
N° de contrato:	1540
Desde:	01/07/1996 - Alta de afiliación
Hasta:	31/08/2004 - Cambio de Aseguradora

3.5.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

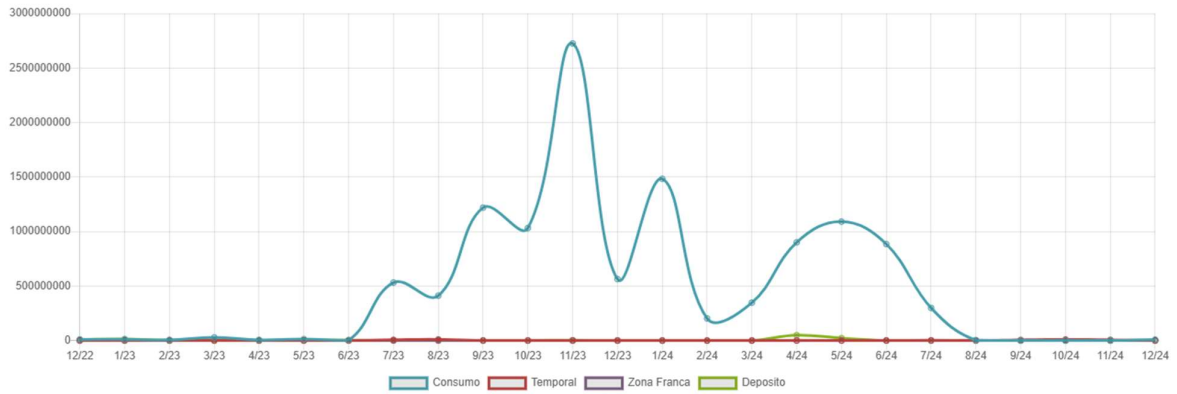
3.5.3 Otros Seguros contratados

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	SEGURO DE VIDA	METLIFE	3008691	$ 2 071 300	ARS
2	ART	EXPERTA SEGUROS	466049	$ 1 459	ARS
3	SEGURO AUTOMOTOR	LA MERIDIONAL SEGUROS	710956	$ 5 112 995	ARS
4	RESPONSABLIDAD CIVIL	ZURICH ARGENTINA	140009240	$ 3 551 050	USD

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES



Período	Consumo	(F.O.B. U$S) Temporal	(F.O.B. U$S) Depósito	(F.O.B. U$S) Zona Franca	(F.O.B. U$S) Total
12/2024	$ 8 696 039	$ 0	$ 0	$ 0	$ 8 696 039
11/2024	$ 0	$ 6 114 103	$ 0	$ 0	$ 6 114 103
10/2024	$ 0	$ 9 599 553	$ 0	$ 0	$ 9 599 553
09/2024	$ 0	$ 5 474 316	$ 0	$ 225 144	$ 5 699 460
08/2024	$ 3 178 180	$ 0	$ 85 469	$ 2 161 270	$ 5 424 919
07/2024	$ 299 111 122	$ 2 161 270	$ 0	$ 0	$ 301 272 392
06/2024	$ 884 696 385	$ 51 996	$ 0	$ 103 992	$ 884 852 373
05/2024	$ 1 090 772 654	$ 0	$ 22 420 167	$ 0	$ 1 113 192 821
04/2024	$ 900 482 499	$ 230 295	$ 49 309 223	$ 230 295	$ 950 252 312
03/2024	$ 347 871 371	$ 0	$ 0	$ 0	$ 347 871 371
02/2024	$ 203 029 795	$ 0	$ 0	$ 0	$ 203 029 795
01/2024	$ 1 483 504 617	$ 0	$ 0	$ 0	$ 1 483 504 617
12/2023	$ 563 894 328	$ 0	$ 0	$ 0	$ 563 894 328
11/2023	$ 2 724 857 835	$ 0	$ 2 982 943	$ 0	$ 2 727 840 778
10/2023	$ 1 032 226 109	$ 0	$ 1 114 738	$ 0	$ 1 033 340 847
09/2023	$ 1 219 025 203	$ 0	$ 976 597	$ 0	$ 1 220 001 800
08/2023	$ 411 478 373	$ 10 186 906	$ 0	$ 0	$ 421 665 279
07/2023	$ 531 814 300	$6 448 393	$ 0	$ 0	$ 538 262 693
06/2023	$ 4 578 310	$ 0	$ 2 979 597	$ 0	$ 7 557 907
05/2023	$ 12 984 546	$ 0	$ 892 073	$ 0	$ 13 876 619
04/2023	$ 6 420 950	$ 0	$ 679 272	$ 0	$ 7 100 222
03/2023	$ 28 668 024	$ 0	$ 4 630 668	$ 0	$ 33 298 692
02/2023	$ 6 431 992	$ 0	$ 3 019 779	$ 0	$ 9 451 771
01/2023	$ 10 972 096	$ 0	$ 12 767 134	$ 0	$ 23 739 230
12/2022	$ 9 617 786	$ 0	$ 7 924 970	$ 0	$ 17 542 756

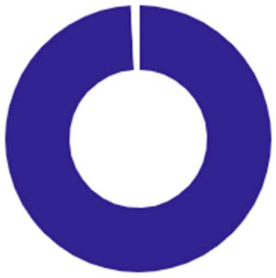
Expresado en U$S.

4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESTADOS UNIDOS	99.28	$ 629 741 608 444

ALEMANIA	0.33	$ 2 065 302 375
BRASIL	0.24	$ 1 513 406 306
BOLIVIA	0.09	$ 557 673 206
CHILE	0.02	$ 145 984 773
Otros	0.04	$ 272 279 118
Totales		**$ 634 296 254 222**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



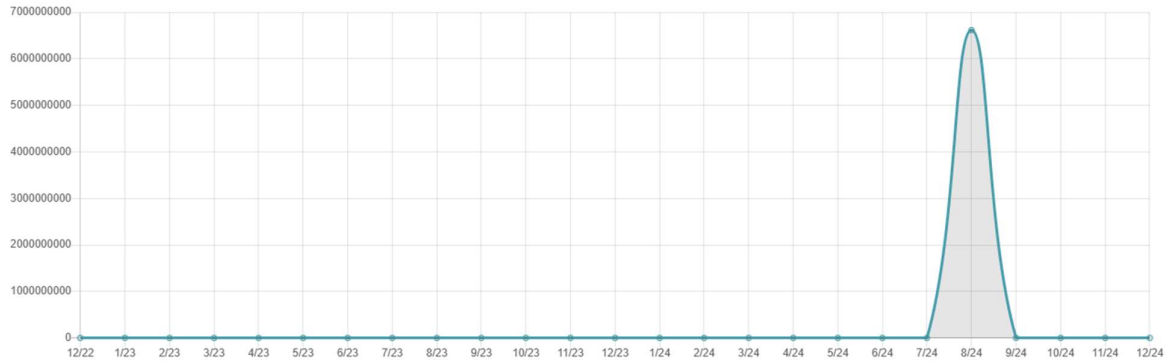
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
TORNILLOS, PERNOS, TUERCAS, TIRAFONDOS, ESCARPIAS ROSCADAS, REMACHES, PASADORES, CLAVIJAS, CHAVETAS, ARANDELAS (INCLUIDAS LAS ARANDELAS DE MUELLE [RESORTE] Y ARTÍCULOS SIMILARES, DE FUNDICIÓN, HIERRO O ACERO.	7318	17.91	$ 113 628 372 167
LAS DEMÁS MANUFACTURAS DE CAUCHO VULCANIZADO SIN ENDURECER.	4016	9.56	$ 60 669 656 303
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LOS MOTORES DE LAS PARTIDAS 84.07 U 84. 08.	8409	8.88	$ 56 313 790 224
CENTRIFUGADORAS, INCLUIDAS LAS SECADORAS CENTRÍFUGAS; APARATOS DE FILTRAR O DEPURAR LÍQUIDOS O GASES.	8421	8.16	$ 51 774 749 232
LAS DEMÁS MANUFACTURAS DE HIERRO O ACERO.	7326	7.83	$ 49 650 041 882
Otros		47.65	$ 302 259 644 414
Totales			**$ 634 296 254 222**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



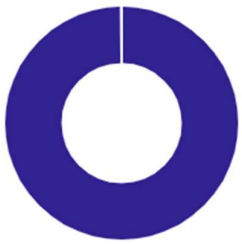
4.4 EXPORTACIONES



4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESTADOS UNIDOS	99.97	$ 6 617 775 782
BOLIVIA	0.01	$ 1 218 500
CHILE	0.01	$ 539 968
SIN CONSIGNAR POR DGA	0.01	$ 73 000
CANADÁ	0.00	$ 51 325
Totales		**$ 6 619 658 575**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
TUBOS Y ACCESORIOS PARA TUBERÍA (POR EJEMPLO: JUNTAS, CODOS , EMPALMES (RACORES)), DE PLÁSTICO.	3917	99.93	$ 6 615 014 317
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LOS MOTORES DE LAS PARTIDAS 84.07 U 84. 08.	8409	0.03	$ 2 312 265
PARTES Y ACCESORIOS PARA VEHÍCULOS AUTOMÓVILES DE LAS PARTIDAS 87.01 A 87.05.	8708	0.00	$ 296 657
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LAS MÁQUINAS O APARATOS DE LAS PARTIDAS 84.25 A 84.30.	8431	0.00	$ 198 227
CENTRIFUGADORAS, INCLUIDAS LAS SECADORAS CENTRÍFUGAS; APARATOS DE FILTRAR O DEPURAR LÍQUIDOS O GASES.	8421	0.00	$ 189 258

Otros		0.02	$ 1 647 851
Totales			**$ 6 619 658 575**

Valores estadísticos aproximados, expresados en U$S.



5- Situación Bancaria

CHEQUES RECHAZADOS	SITUACIÓN DIFERENTE A NORMAL	ÚLTIMA POSICIÓN	MÁXIMA POSICIÓN (VALOR MÁX. ÚLTIMOS 24 MESES)
SI	NO	$ 27 349 418 000	$ 34 225 691 000

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

RESUMEN DE CHEQUES RECHAZADOS

	Sin Fondos				Def. Formales			
	Cantidad	%	Monto	%	Cantidad	%	Monto	%
Sin Abonar	0	0%	0,00	0%	1	100%	48 000 000,00	100%
Levantados	0	0%	0,00	0%	0	0%	0,00	0%
Totales	0	0%	0,00	0%	1	100%	48 000 000,00	100%

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

Entidad	08/2024	09/2024	10/2024	11/2024	12/2024	01/2025	02/2025	03/2025
BANCO DE SAN JUAN S.A.								
BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S.A.								
YPF S.A.	24 812	23 766	24 248	21 871	21 163	20 887	23 941	23 651
CITIBANK N.A.	29 724	14 422	30 082	1 076 372	16 573	400	4 487	11 136
BANCO GGAL SA	4 290 227							
AMERICAN EXPRESS ARGENTINA S.A.	42 695	11 370	166 466	172 369	68 242	39 393	79 826	30 738
TOTAL PERIODO	**4 387 458**	**49 558**	**220 796**	**1 270 612**	**105 978**	**60 680**	**108 254**	**65 525**

Entidad	04/2025	05/2025	06/2025	07/2025	08/2025	09/2025	10/2025	11/2025
BANCO DE SAN JUAN S.A.								
BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S.A.				53	62	62	62	62
YPF S.A.	26 001	25 836	24 187	28 697	28 597	30 276	34 231	35 341
CITIBANK N.A.	12 677	20 033	30 761	12 820	18 042	13 439	28 702	3 342 092
BANCO GGAL SA								
AMERICAN EXPRESS ARGENTINA S.A.	102 453	31 650	109 827	146 178	124 561	112 489	12 298	
TOTAL PERIODO	**141 131**	**77 519**	**164 775**	**187 748**	**171 262**	**156 266**	**75 293**	**3 377 495**

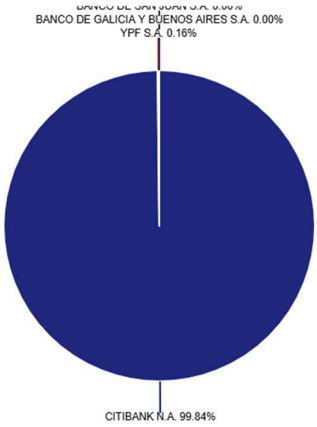
Entidad	12/2025	01/2026	02/2026	03/2026	04/2026	05/2026	06/2026	07/2026
BANCO DE SAN JUAN S.A.								75
BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S...	62	68	68	68	68	68	85	85
YPF S.A.	35 343	32 358	31 397	46 858	47 448	45 446	89 994	44 818
CITIBANK N.A.	108 506	21 292 538	22 139 242	17 979 441	18 037 328	34 180 177	26 393 837	27 304 440
BANCO GGAL SA								
AMERICAN EXPRESS ARGENTINA S.A.	17 926	16 907		119 262	103 491		85 672	
TOTAL PERIODO	**161 837**	**21 341 871**	**22 170 707**	**18 145 629**	**18 188 335**	**34 225 691**	**26 569 588**	**27 349 418**

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa

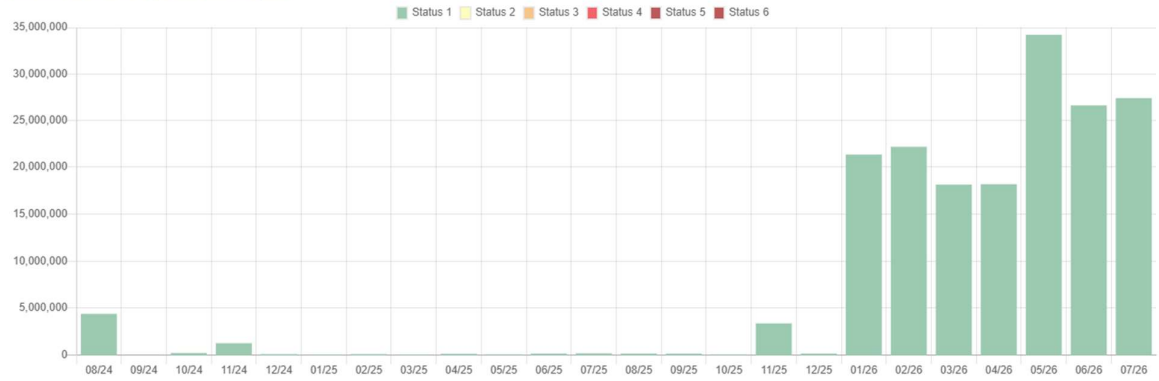
Distribución de posiciones financieras

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



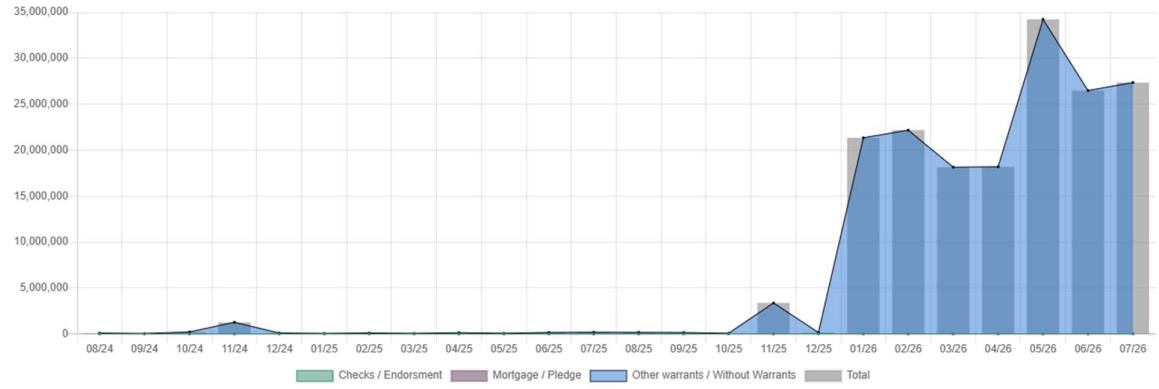
Situaciones últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	CITIBANK	$ 30 000 000 000	ARS
2	SANTANDER	$ 0	ARS

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Demandado	Observaciones
JUICIO EJECUTIVO	13/12/2024		12		120		FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA c/ NRG ARGENTINA S.A. s/EJECUTIVO
JUICIO EJECUTIVO	28/3/2025		30		60		FINNING ARGENTINA S.A. c/ NRG ARGENTINA S.A. s/EJECUTIVO
JUICIO EJECUTIVO	2021	CABA	JUZGADO COMERCIAL 26 -		SECRETARIA Nº 51	HY DRONER SERVICIOS PETROLEROS S.R.L.	

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	1991-12
30	IVA	ACTIVO	1991-12
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2005-01
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2003-05
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2000-01
218	IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT.	ACTIVO	2018-11
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	1992-03
353	RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL	ACTIVO	2003-11
461	INTERNOS-OTROS BIENES Y SERVIC	ACTIVO	2026-07
767	SICORE-IMPTO.AL VALOR AGREGADO	ACTIVO	2000-01
787	RET ART 79 LEY GCIAS INC A,BYC	ACTIVO	2015-02
5900	IIBB CONVENIO MULTILATERAL	ACTIVO	1992-02

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	Contribuyente sin deuda.
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **29/09/2026**en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	AGENTE SIN INCUMPLIMIENTO.
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	Agente sin incumplimiento.
Categoría 1	Incumplimiento mayor a 0% y menor o igual a 5%
Categoría 2	Incumplimiento mayor a 5% y menor o igual a 25%
Categoría 3	Incumplimiento mayor 25%
Categoría 4	AGENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **29/09/2026** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante del grado de cumplimiento de presentación de declaraciones juradas que les corresponde efectuar en su actuación como agentes de recaudación en el régimen general de retención y en el régimen general de percepción del impuesto sobre los Ingresos Brutos. El cumplimiento se computa de manera conjunta por ambos regímenes de recaudación.

En la categoría 4 se encuentran los agentes de recaudación con deudas en proceso de ejecución judicial provenientes de percepciones y retenciones no efectuadas, efectuadas y no ingresadas, intereses, accesorios, recargos y multas. Se incluyen dentro de esta categoría a quienes, habiendo realizado la adhesión a un régimen de regularización de deudas en proceso de ejecución judicial, el mismo se encuentre caduco.

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. De Corrientes.

CUIT:	30647227119
Razón Social:	FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA

En instancia administrativa	En instancia judicial
Categoría 1	NO

Referencia de categorías	
Categoría	**Descripción**
0	Sin Deuda
1	Hasta 1.000.000 pesos
2	hasta 3.000.000 pesos
3	hasta 9.000.000 pesos
4	hasta 15.000.000 pesos
5	Mas de 15.000.000 pesos

La información expuesta es la registrada al 30/04/2026 en las bases de datos de la Dirección General de Rentas de la Provincia de Corrientes respecto de la CUIT consultada. La misma proviene de la sumatoria de importes adeudados vinculados a los siguientes conceptos:
Impuesto Inmobiliario Rural, Impuesto de Sellos, Impuesto sobre los Ingresos Brutos, Tasas Retributivas de Servicios. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella cuyo vencimiento haya operado con anterioridad a la fecha citada y no obre constancia de pago de la misma. La categoría de cada Contribuyente es determinada por separado para la deuda que se encuentra en instancia de cobro administrativo y aquella que estuviere en instancia judicial, siendo la deuda total de cada sujeto la sumatoria de la incluida en ambas instancias

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
09-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2025	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2026	SI	PAGO	PAGO	PAGO

FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA, CUIT 30647227119, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 29/09/2026.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA CUIT 30647227119 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 29/09/2026 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 9c5ccd9d-d250-4597-862f-eaf799b0746b

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: FINNING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA - 30647227119
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: FINNING SOLUCIONES MINERAS SA - 30681530327
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: FINNING CHILE SA - 30718550269
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: FINNING PACIFIC N LTD - 30715619616
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: WILSON VALLEJOS GERMAN GONZALO - 20956369925
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: AUBONE RAFAEL J - 20251464155
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: LANCESTREMERE CHRISTIAN ANDRES - 20214741319
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: FURIA HERNAN RODRIGO - 23288006539
Fecha: 29/09/2026

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

Consultar con el área Gestión de Proveedores.

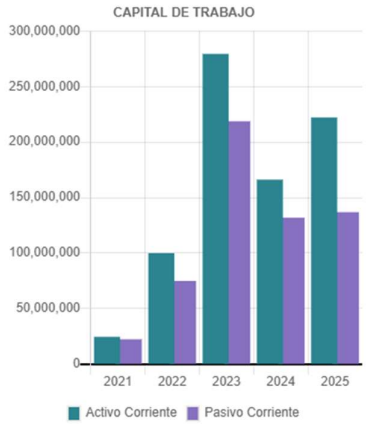
8- Estados Contables

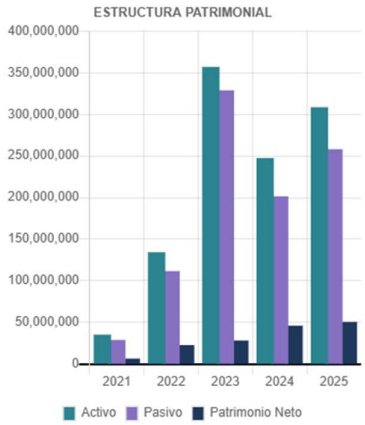
8.1 DATOS CONTABLES

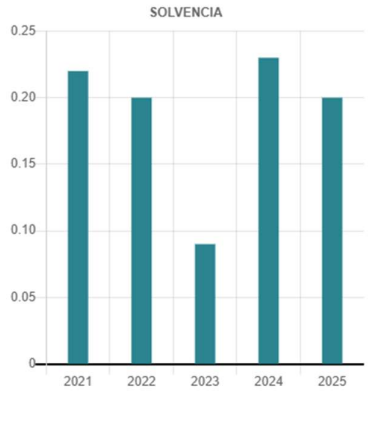
Activo

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Caja y Bancos	435 027	368 729	2 184 999	6 633 295	2 757 777
Inversión corriente	1 666 427	24 460	54 188 619	39 950	14 242 527
Ant Créditos por ventas	10 466 861	44 321 746	92 123 127	46 258 825	59 061 397
Otros Créditos	1 557 794	7 684 656	55 300 176	47 160 003	56 502 532
Bienes Cambio	10 275 836	47 452 110	75 689 421	66 001 488	89 584 268
Bienes Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	0	0	0
Total De Activo Corriente	24 401 946	99 851 701	279 486 341	166 093 560	222 148 501
Créditos Por Ventas	0	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	171 603	6 322 350	7 917 736	10 505 507	5 709 314
Otras Inversiones No Corrientes	1 974 540	0	621	8 368	2 323
Bienes De Uso Valor De Origen	13 945 770	49 084 113	114 414 636	136 079 835	145 397 208
Depreciación Acumulada	6 138 637	21 052 134	50 993 694	69 617 687	68 649 884
Bienes De Uso	7 807 133	28 031 979	63 420 942	66 462 147	76 747 325
Activos Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	824 725	0	6 209 715	4 342 549	3 925 760
Total Activo No Corriente	10 778 002	34 354 329	77 549 015	81 318 572	86 384 722
Total Activo	35 179 948	134 206 030	357 035 356	247 412 132	308 533 222

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



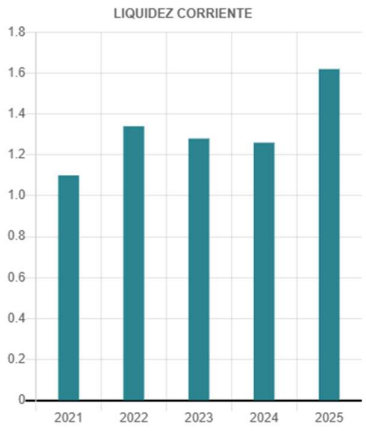


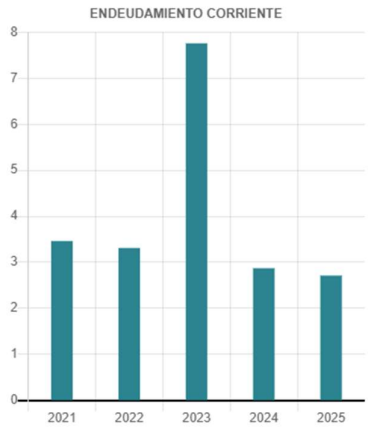


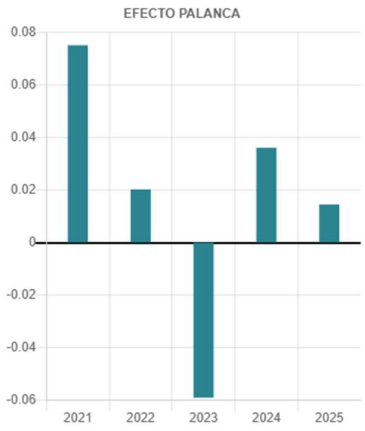
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	17 974 866	58 634 135	184 372 625	42 366 219	50 480 429
Préstamos (Deudas Bancarias)	68 147	4 175 583	7 519 119	0	86 521
Remuneraciones Y Cargas Sociales	305 296	1 153 516	2 914 034	4 747 188	5 183 437
Cargas Fiscales	211 409	466 712	880 280	813 348	1 063 229
Anticipos De Clientes	0	0	0	0	0
Otros Pasivos	3 649 033	10 361 548	23 074 392	83 937 907	79 990 576
Total Pasivo Corriente	22 208 750	74 791 494	218 760 450	131 864 661	136 804 192
Cuentas Por Pagar	0	14 493 725	51 483 385	0	0
Préstamos	6 419 187	20 872 832	55 176 849	35 185	26 747
Deudas Fiscales	0	0	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	1 117 109	0	68 087 270	120 533 790
Previsiones	141 801	314 472	3 440 717	1 442 315	726 843
Total Pasivo No Corriente	6 560 988	36 798 138	110 100 951	69 564 771	121 287 380
Total Pasivo	28 769 738	111 589 632	328 861 400	201 429 432	258 091 572
Capital Social	364 717	364 717	1 135 756	3 253 548	3 253 548
Resultados No Asignados	6 045 493	22 251 681	27 038 200	42 729 152	47 188 102
Patrimonio Neto	6 410 210	22 616 398	28 173 956	45 982 700	50 441 651

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



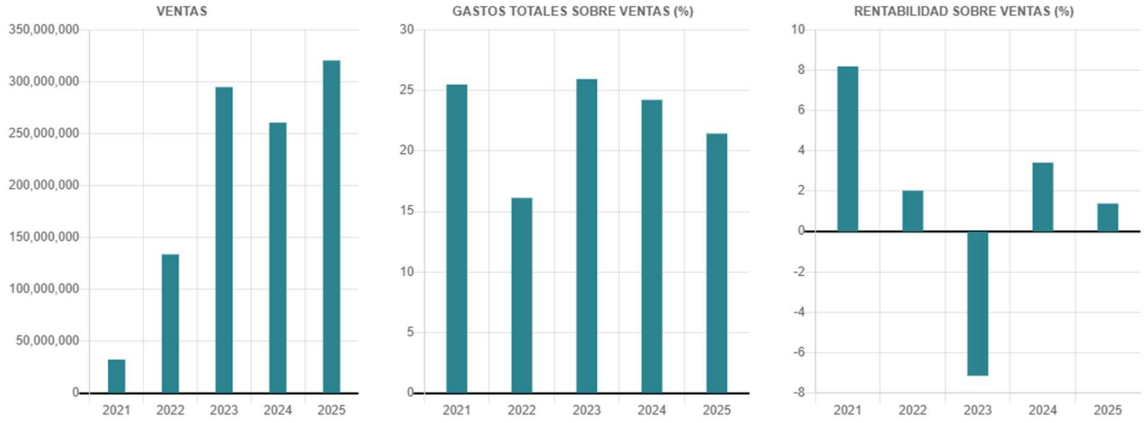




Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Ventas	32 234 378	133 636 439	294 831 686	260 579 606	320 478 318
Compras Del Ejercicio	25 016 209	112 069 422	124 255 562	131 301 989	217 189 199
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	21 242 905	86 622 969	161 232 206	141 985 392	223 476 431
Resultado Bruto	10 991 474	47 013 470	133 599 481	118 594 214	97 001 887
Amortizaciones	1 031 948	35 077	9 098 250	10 940 533	9 324 403
Gastos de Comercialización	4 708 091	10 394 899	49 393 255	30 261 352	33 236 759
Gastos de Administración	3 124 514	9 715 065	24 361 225	29 883 952	32 340 958
Gastos Financieros	382 836	1 425 385	2 714 967	2 960 646	3 111 763
Otros Ingresos	0	0	0	0	0
Otros Egresos	1 110 741	450 048	7 115 257	11 696 641	6 806 777
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	3 618 800	-17 163 229	-79 733 700	-29 444 165	-11 248 740
Impuesto a las Ganancias	2 643 980	5 151 386	-8 642 373	5 427 248	5 797 940
Resultado	2 640 111	2 713 458	-21 076 551	8 920 210	4 458 951

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,22	0,20	0,09	0,23	0,20
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	4,49	4,93	11,67	4,38	5,12
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	3,46	3,31	7,76	2,87	2,71
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	2 193 195 530,00	25 060 206 950,00	60 725 891 859,00	34 228 899 280,00	85 344 308 853,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,10	1,34	1,28	1,26	1,62
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	0,64	0,70	0,93	0,76	0,97
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	3,08	3,02	3,20	5,63	5,43
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / (((Compras + Gastos) * 1.21)	201,59	168,86	328,76	204,61	144,35
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	2,07	1,83	2,13	2,15	2,49
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,92	1,00	0,83	1,05	1,04
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	4,13	4,77	4,65	3,92	4,18
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	1,01	1,11	2,23	0,00	0,00
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	2,42	2,25	2,55	0,00	0,00
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	73,46	68,41	77,62	0,05	0,13

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	34,10	35,18	45,31	45,51	30,27
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	8,19	2,03	-7,15	3,42	1,39
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	11,64	2,37	-4,74	7,91	3,52
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	2 126 920 280	26 868 429 248	50 746 750 536	47 508 377 520	22 099 768 418
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	6,60	20,11	17,21	18,23	6,90
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,41	0,12	-0,75	0,19	0,09
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	7,50	2,02	-5,90	3,61	1,45
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	6 698 874 681	9 325 306 100	-17 905 706 457	28 248 636 106	22 693 056 815
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,23	0,08	-0,05	0,00	0,09
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,21	0,07	-0,06	0,11	0,07
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	17,50	6,54	-6,60	9,54	7,29

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2025
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,15	0,08	0,17	0,12	0,10
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,10	0,07	0,08	0,11	0,10
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,25	0,16	0,26	0,24	0,21
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	0,82	0,81	0,44	0,69	0,66
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	7,57	799,16	6,97	6,07	8,23

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2024 y 2025 (fecha de cierre 31/12) expresados en pesos argentinos. Información auditada sin salvedades.

1. ANÁLISIS DE CUENTAS

- Las ventas de Finning Argentina Sociedad Anónima han mostrado un crecimiento significativo en términos reales, ajustadas por inflación. En 2024, las ventas alcanzaron $260.579.606.193, mientras que en 2025 aumentaron a $320.478.318.105. Este incremento del 23% en términos reales es notable, especialmente en un contexto inflacionario tan desafiante como el de Argentina. Este crecimiento sugiere una fuerte demanda de los servicios ofrecidos por la empresa, así como una capacidad efectiva para trasladar los aumentos de costos a los precios de venta.
- El Activo Corriente aumentó de $166.093.560.146 en 2024 a $222.148.500.957 en 2025, lo que representa un incremento del 34%. Este aumento se debe principalmente a un incremento en los Créditos por Venta, que pasaron de $46.258.824.654 a $59.061.396.813, indicando un mayor volumen de ventas a crédito. Sin embargo, la Caja y Bancos disminuyó significativamente, de $6.633.294.784 a $2.757.776.888, lo que podría indicar una gestión de efectivo más ajustada o un aumento en las inversiones a corto plazo.
- El Activo No Corriente también mostró un crecimiento, aunque más moderado, del 6%, pasando de $81.318.571.703 a $86.384.721.509, lo que sugiere inversiones en activos fijos o mejoras en la infraestructura.
- El Pasivo Corriente aumentó ligeramente de $131.864.660.866 a $136.804.192.104, un incremento del 4%, lo que indica un manejo controlado de las obligaciones a corto plazo. Sin embargo, el Pasivo No Corriente experimentó un aumento significativo del 74%, de $69.564.771.315 a $121.287.379.848, lo que podría reflejar un aumento en el financiamiento a largo plazo para sostener el crecimiento de la empresa.
- El Patrimonio Neto creció de $45.982.699.668 a $50.441.650.514, un aumento del 10%, lo que refleja una acumulación de ganancias retenidas. Los Resultados No Asignados también aumentaron de $42.729.151.515 a $47.188.102.361, representando el 93% del Patrimonio Neto en 2025. Esta alta proporción indica un "Nivel de Capitalización" débil, ya que la empresa depende en gran medida de las ganancias retenidas para financiar sus operaciones.

2. ANÁLISIS DE RATIOS

El análisis de ratios proporciona una visión más clara de la salud financiera y patrimonial de la compañía.

- La solvencia de la empresa se encuentra en un nivel de 0.2 en 2025, lo que indica un "alto riesgo". Esto sugiere que la empresa tiene una capacidad limitada para cubrir sus pasivos totales con sus activos totales, lo que podría ser preocupante en un entorno económico volátil.
- El Endeudamiento Corriente es de 2.71 en 2025, lo que indica un nivel "elevado". Esto sugiere que la empresa tiene una dependencia significativa de la financiación a corto plazo, lo que podría ser riesgoso si las condiciones de crédito se endurecen.

- La Liquidez Corriente mejoró de 1.26 en 2024 a 1.62 en 2025, lo que indica que el nivel de liquidez es "muy bueno". Esto sugiere que la empresa tiene suficientes activos corrientes para cubrir sus pasivos corrientes, lo que es positivo para su capacidad de cumplir con sus obligaciones a corto plazo.
- El Capital de Trabajo aumentó significativamente de $34.228.899.280 en 2024 a $85.344.308.853 en 2025, representando más del 10% de las ventas, lo que se considera “suficiente”. Esto indica que la empresa tiene un colchón financiero adecuado para operar sin problemas de liquidez.
- El Resultado Bruto sobre Ventas disminuyó de 45.51% en 2024 a 30.27% en 2025, lo que indica un nivel de rentabilidad "regular". Esta disminución podría ser un reflejo de mayores costos de ventas o una presión competitiva en los precios.
- El EBIT disminuyó de $47.508.377.520 en 2024 a $22.099.768.418 en 2025, con un EBIT/Ventas de 6.9% en 2025, lo que indica un nivel "bajo". Esta disminución en el EBIT sugiere que la empresa podría estar enfrentando desafíos en la gestión de sus costos operativos.
- La Rentabilidad sobre Ventas disminuyó de 3.42% en 2024 a 1.39% en 2025, lo que se considera "muy bajo". Esta disminución en la rentabilidad podría ser un indicativo de márgenes de ganancia reducidos debido a costos crecientes o una competencia intensa.

En Resumen:

- La situación económica resultó dispar. La evolución de las ventas ha sido positiva, con un crecimiento significativo en términos reales. Sin embargo, los ratios de rentabilidad, han mostrado una tendencia a la baja, lo que impacta negativamente en el desempeño general de la empresa.
- La situación financiera resulta satisfactoria. La liquidez corriente es muy buena, y el capital de trabajo es suficiente, lo que indica que la empresa tiene una posición financiera sólida para afrontar sus compromisos de corto plazo.
- La situación Patrimonial resultó insatisfactoria. La solvencia es baja, y el endeudamiento corriente es elevado, lo que sugiere que la estructura patrimonial presenta riesgos.

3. KEY METRICS

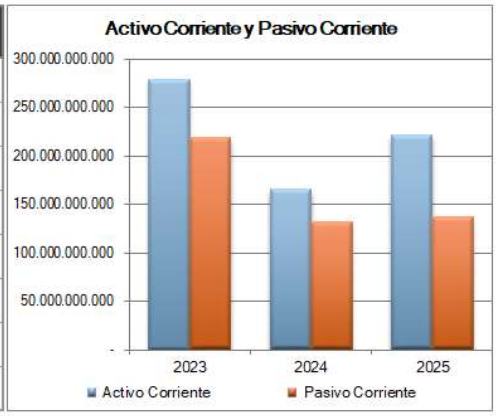
A continuación, se presentan los valores de los ratios clave:
- Solvencia (valor esperado > 1): 0.2
- Endeudamiento Corriente (valor esperado < 1): 2.71
- Endeudamiento Total (valor esperado < 1): 5.12
- Liquidez Corriente (valor esperado > 1.2): 1.62
- EBIT / Ventas (valor esperado > 0.15): 0.069
- Rentabilidad sobre Ventas (valor esperado > 10%): 1.39%

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

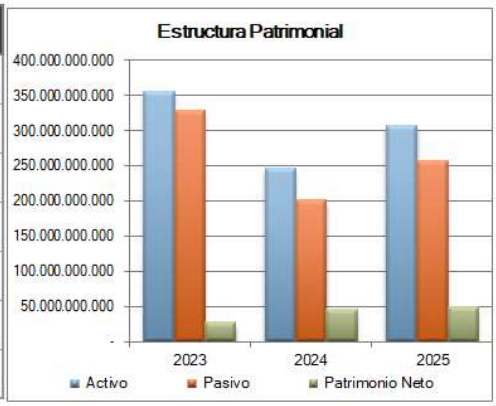
Períodos Analizados	2023/2024/2025		
Concept	dic-23	dic-24	dic-25
Caja y Bancos	2.184.999.320	6.633.294.784	2.757.776.888
Inversiones corrientes	54.189.239.674	48.317.907	14.244.850.183
Creditos por ventas	92.123.126.833	46.258.824.654	59.061.396.813
Otros Créditos	63.217.912.022	57.665.510.383	62.211.845.978
Bienes de Cambio	75.689.420.671	66.001.488.169	89.584.267.779
Bienes de Uso	63.420.942.079	66.462.147.385	76.747.324.630
Otros activos corrientes	6.209.715.377	4.342.548.567	3.925.760.195
Activo Corriente	**357.035.355.976**	**247.412.131.849**	**308.533.222.466**
Deudas Comerciales	184.372.624.512	42.366.218.655	50.480.428.638
Deudas bancarias	7.519.118.796	-	86.520.732
Deudas sociales/Deudas fiscales	3.794.313.999	5.560.535.692	6.246.666.566
Otros Pasivos	23.074.392.298	83.937.906.519	79.990.576.168
Pasivo no Corriente	110.100.950.545	69.564.771.315	121.287.379.848
Pasivo	**328.861.400.150**	**201.429.432.181**	**258.091.571.952**
Gastos Comerciales	49.393.255.064	30.261.352.121	33.236.758.558
Gastos Administración	24.361.225.073	29.883.951.792	32.340.957.514
Gastos Financieros	2.714.967.156	2.960.645.810	3.111.762.964
Otro egresos	86.848.956.955	41.140.806.766	18.055.517.177
Impuesto a las ganancias	- 8.642.372.674	5.427.247.629	5.797.940.218
Total	**154.676.031.574**	**109.674.004.118**	**92.542.936.431**

8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

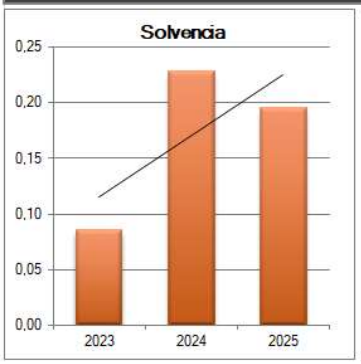
Períodos Analizados	2023/2024/2025		
Analisis Patrimonial	dic-23	dic-24	dic-25
Solvencia	0,09	0,23	0,20
Patrimonio Neto sobre Activo	8%	19%	16%
Endeudamiento corriente	7,76	2,87	2,71
Capital corriente	0,17	0,14	0,28
Activo no Cte sobre Activo	22%	33%	28%
Financiación del activo no cte.	1,78	1,42	1,99
Deuda bancaria sobre Pasivo	19%	0%	0%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	72%	21%	20%

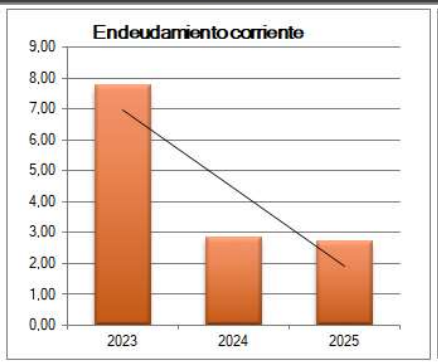


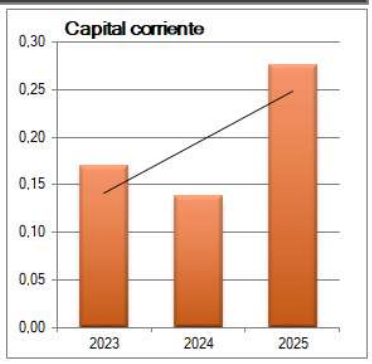
Info	dic-23	dic-24	dic-25
Activo Corriente	$ 279.486.341.464	$ 166.093.560.146	$ 222.148.500.957
Activo no Corriente	$ 77.549.014.512	$ 81.318.571.703	$ 86.384.721.509
Activo	$ 357.035.355.976	$ 247.412.131.849	$ 308.533.222.466
Pasivo Corriente	$ 218.760.449.605	$ 131.864.660.866	$ 136.804.192.104
Pasivo no Corriente	$ 110.100.950.545	$ 69.564.771.315	$ 121.287.379.848
Pasivo	$ 328.861.400.150	$ 201.429.432.181	$ 258.091.571.952
Patrimonio Neto	$ 28.173.955.826	$ 45.982.699.668	$ 50.441.650.514



Trends



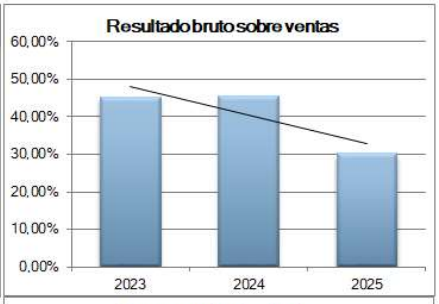




Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

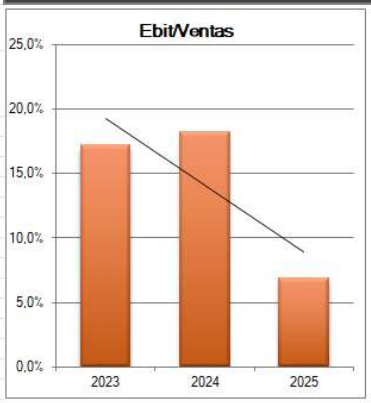
Períodos Analizados			2023/2024/2025
Análisis de rentabilidad	dic-23	dic-24	dic-25
Rentabilidad de la inversión total	-74,8%	19,4%	8,8%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	-95,8%	37,6%	26,5%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	-7,6%	7,0%	4,3%
Resultado bruto sobre ventas	45,3%	45,5%	30,3%
Rentabilidad sobre Ventas	-7,1%	3,4%	1,4%
Costo del financiamiento	0,8%	1,5%	1,2%

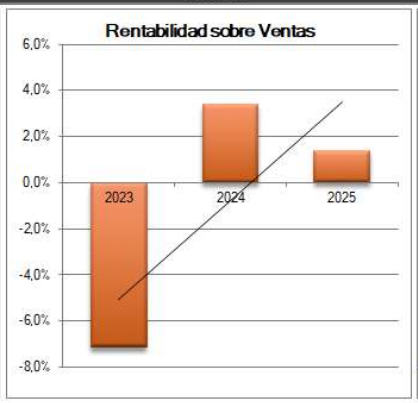


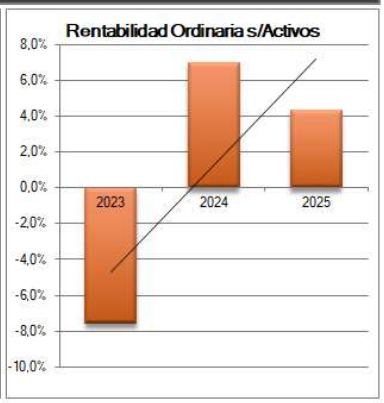
Info	dic-23	dic-24	dic-25
Ventas	$ 294.831.686.429	$ 260.579.606.193	$ 320.478.318.105
Costo de Ventas	$ 161.232.205.775	$ 141.985.392.084	$ 223.476.430.828
Resultado del ejercicio	$ -21.076.550.920	$ 8.920.209.991	$ 4.458.950.846
Ebit	$ 50.746.750.536	$ 47.508.377.520	$ 22.099.768.418
Ebit/Ventas	17,2%	18,2%	6,9%
EBITDA/Ventas	-0,06	0,11	0,07
EBITDA/Intereses	-6,60	9,54	7,29



Trends



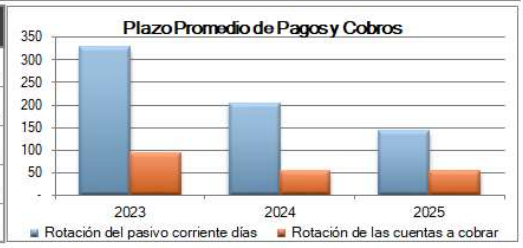




Importes Expresados en Miles de Pesos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

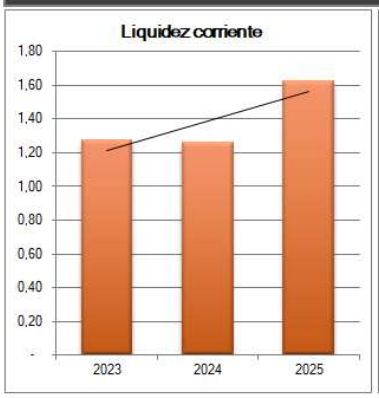
Períodos Analizados			2023/2024/2025
Analisis Financiero	dic-23	dic-24	dic-25
Liquidez corriente	1,28	1,26	1,62
Liquidez acida	0,93	0,76	0,97
Rotación del pasivo corriente días	329	205	144
Rotación de las cuentas a cobrar	94	54	56
Efecto Palanca	-0,06	0,04	0,01

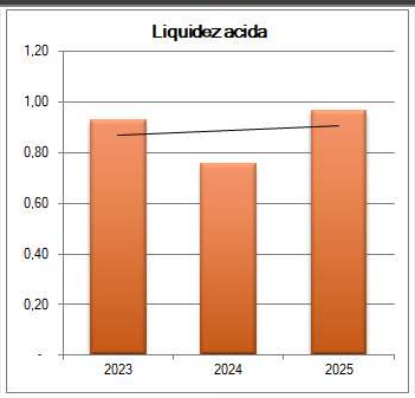


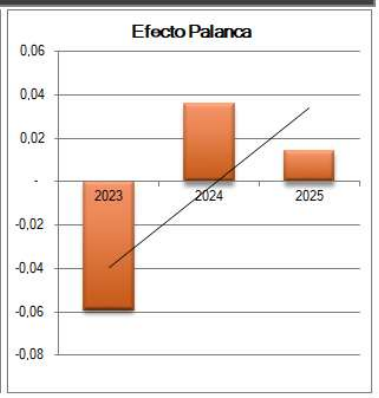
Info	dic-23	dic-24	dic-25
Caja y Bancos	2.184.999.320	6.633.294.784	2.757.776.888
Creditos por ventas	92.123.126.833	46.258.824.654	59.061.396.813
Deudas Comerciales	184.372.624.512	42.366.218.655	50.480.428.638
Deudas bancarias	7.519.118.796	-	86.520.732
Deuda Financiera s/ P.Neto	2	0	0

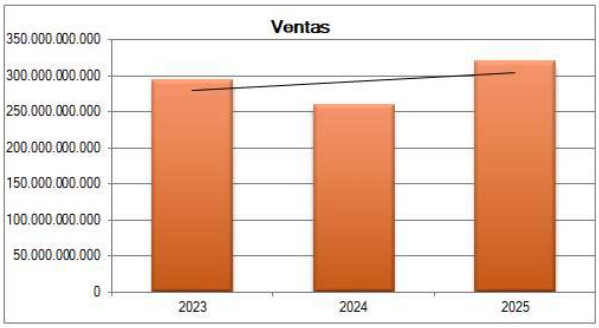


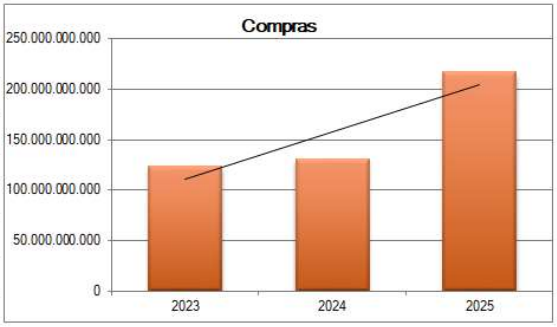
Trends







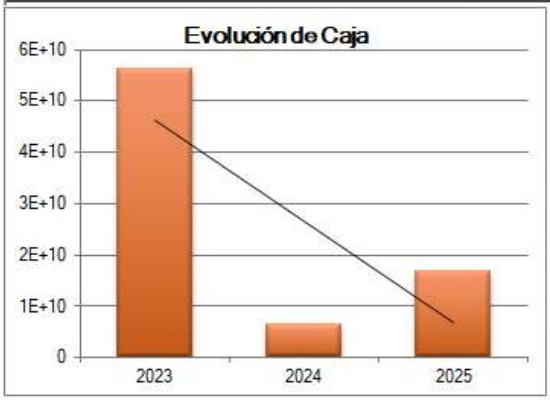


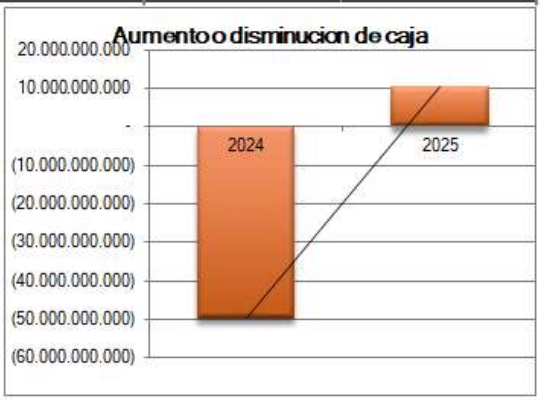


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2023/2024/2025	
Análisis del Flujo de fondos	dic-24	dic-25
Resultado del ejercicio	$ 8.920.209.991,00	$ 4.458.950.846,00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 10.940.532.676,00	$ 9.324.402.787,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ 19.860.742.667,00	$ 13.783.353.633,00
Variación de créditos por ventas	$ 45.864.302.179,00	$ -12.802.572.159,00
Variación de otros créditos	$ 5.552.401.639,00	$ -4.546.335.595,00
Variación de Bienes de Cambio	$ 9.687.932.502,00	$ -23.582.779.610,00
Variación de otros activos corrientes	$ 1.859.419.114,00	$ 422.833.624,00
Variación de cuentas a pagar	$ -193.489.790.640,00	$ 8.114.209.983,00
Variación de deudas sociales	$ 1.833.154.386,00	$ 436.249.319,00
Variación de deudas fiscales	$ -66.932.693,00	$ 249.881.555,00
Variación de otras deudas	$ 128.950.784.684,00	$ 48.499.189.187,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -1.998.401.748,00	$ -715.472.652,00
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ 18.053.612.090,00	$ 29.858.557.285,00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 6.770.741.950,00	$ -
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 2.117.791.901,00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -13.981.737.982,00	$ -19.609.580.032,00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 12.960.407.959,00	$ 10.248.977.253,00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -7.519.118.796,00	$ 86.520.732,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -55.141.663.162,00	$ -8.438.353,00
Aumento o disminucion de caja	$ -49.700.373.999,00	$ 10.327.059.632,00





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	26.706.526.509	$	S/Patrimonio Neto	1.452.719.535	$
Compras Mensuales	18.099.099.901	$	S/Capital de Trabajo	1.990.912.037	$
Modo de Cobro s/Balance	59	días	S/Activos Líquidos	1.264.078.464	$
Modo de Pago s/Balance	175	días	S/Variables Combinadas	1.507.206.489	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	8.579.605.174	17.159.210.347	25.738.815.521	34.318.420.694	51.477.631.041	68.636.841.389
	80%	7.626.315.710	15.252.631.420	22.878.947.130	30.505.262.839	45.757.894.259	61.010.525.679
	65%	6.196.381.514	12.392.763.028	18.589.144.543	24.785.526.057	37.178.289.085	49.571.052.114
	50%	4.766.447.319	9.532.894.637	14.299.341.956	19.065.789.275	28.598.683.912	38.131.578.549
	40%	3.813.157.855	7.626.315.710	11.439.473.565	15.252.631.420	22.878.947.130	30.505.262.839
	30%	2.859.868.391	5.719.736.782	8.579.605.174	11.439.473.565	17.159.210.347	22.878.947.130
	20%	1.906.578.927	3.813.157.855	5.719.736.782	7.626.315.710	11.439.473.565	15.252.631.420
	10%	953.289.464	1.906.578.927	2.859.868.391	3.813.157.855	5.719.736.782	7.626.315.710
	2%	190.657.893	381.315.785	571.973.678	762.631.571	1.143.947.356	1.525.263.142

Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2023/2024/2025			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,19	1	Liquidez corriente	ratio	1,52	10
Endeudamiento corriente	ratio	3,25	1	Liquidez acida	ratio	0,92	10
Capital corriente	%	23,8%	6	Rotación del pasivo corriente días	días	175	2
Activo no Cte sobre Activo	%	28,3%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	59	10
Financiación del activo no cte.	ratio	1,85	10	Efecto Palanca	ratio	0,01	3
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	1,9%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	25,1%	9	Gastos Financieros sobre Ventas	%	1,0%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	11,3%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	2,6%	4	Gastos Administración sobre Ventas	%	10,2%	9
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	16,5%	7	Gastos Totales sobre Ventas	%	22,4%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	3,7%	3	Vida restante de Bienes de Uso	años	8	7
Resultado bruto sobre ventas	%	34,8%	2	Rotación de bienes de cambio	días	164	3
Rentabilidad sobre Ventas	%	0,9%	2	Rotación del activo	veces	1,01	2
Costo del financiamiento	%	1,2%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	10,2%	8	62,44			
EBITDA/Ventas	%	6,5%	4				
EBITDA/Intereses	%	6,35	10				

