DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Julio 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								X
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								X
1.1.3	Presentación y pago de ART.								X
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales								X
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)			X					
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)			X					
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos			X					
1.3	**Como es su situación bancaria**								X
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**63%**	**25**						

Tipo de Empresa	Servicios		No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	**Solvencia**				0,490	0,490	0,727	0,727	0,963	0,963	1,200	1,200
					X							
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
					X							
2.2.1	**Índice de liquidez**				0,900	0,900	1,200	1,200	1,500	1,500	1,800	1,800
					X							
2.3.1	**Rentabilidad Bruta:**				0,200	0,200	0,267	0,267	0,333	0,333	0,400	0,400
												X
2.3.2	**Ebit**				0,020	0,020	0,073	0,073	0,127	0,127	0,180	0,180
												X
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0,030	0,030	0,087	0,087	0,143	0,143	0,200	0,200
												X
Total Situación Económico-Financiero		**60%**	**18**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	**Cumplimiento Previsional y Fiscal**	25	**40**	**63%**	**10,0%**	**0,6**
2	**Situación Económico-Financiera**	18	**30**	**60%**	**90,0%**	**5,4**
Resultado Final		**6,0**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO. es una empresa registrada en el año 1998 con domicilio legal en San Isidro, Provincia de Buenos Aires, que brinda servicios de soluciones de perforación. Su único accionista es: HELMERICH & PAYNE INTERNATIONAL HOLDINGS LLC (Estados Unidos, 100%). Según el Form. 931 05/2023 cuentan con 422 empleados registrados. No presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. No se observan periodos impagos de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. Según el Informe de Estado de Deuda de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, es un Contribuyente con Deuda, Categoría 3. Opera normalmente con los bancos, sin informarse cheques rechazados por Sin Fondos. No se registran Juicios comerciales, embargos, cuestiones de integridad ni Notas de Prensa negativa.

Desde el punto de vista contable, el ejercicio cerrado a 09/2022 exhibió una excelente performance económica, con crecimiento de Ventas (171% variación interanual), caída de Costos Directos y de Gastos de Estructura, presentando una exponencial ganancia final de 58% s/ventas vs el también muy elevado 50.9% s/ventas en el ejercicio anterior. La situación financiera se mantuvo debilitada, con baja Liquidez Corriente (pasó de 0.34 a 0.48) y un Capital de Trabado negativo por 3º año consecutivo. Patrimonialmente, el panorama también resultó frágil, con un bajo nivel de Solvencia (pasó de -0.35 a 0.16), elevado Endeudamiento Corriente (cayó de -2.87 a 5.70) y una débil capitalización compuesta por Resultados Acumulados negativos. No informan ventas post balance. Según notas del balance, el directorio de la compañía instrumentó aportes de capital en Diciembre 2020, Septiembre 2021 y también durante el ejercicio analizado. A la fecha de emisión del presente EECC, los aumentos mencionados se encuentran pendientes de inscripción en la Dirección de Personas Jurídicas de la Provincia de Buenos Aires.

Ante lo dicho, se observa que la empresa pudo salir del quebranto del año 2020 mostrando un nivel de Rentabilidad sumamente elevado, y además mediante sucesivos aportes de Capital por parte del directorio, logró revertir el PN negativo expuesto en 2020 y 2021. De todas formas sugerimos operar con suma cautela esperando que durante el próximo ejercicio la compañía pueda consolidar un marco Financiero y Patrimonial adecuado.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**$ 14 428 828 597**	**N/I**
Límite de compra	**$ 4 328 648 579**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 8
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 8
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 9
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 10
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 10
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 10
2.7.1 Socios / Accionistas 10
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 10
2.7.3 Directivos 10
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 11
2.8 ACTIVOS 11
2.8.1 Inmuebles 11
2.8.2 Rodados 11
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 12
OTRAS PUBLICACIONES 13
2.10 CERTIFICACIONES 23
2.10.1 Certificaciones de Calidad 23
2.10.2 Distinciones Obtenidas 23
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 24
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 24
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 25

3- SITUACIÓN COMERCIAL 26

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 26
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 29
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 29
3.4 PROVEEDORES 29
3.5 CLIENTES 29
3.6 SEGUROS 30
3.6.1 Registro de contratos con las ART 30
3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago 30
3.6.3 Otros Seguros contratados 30

4- COMERCIO EXTERIOR 31

4.1 IMPORTACIONES 31
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 31
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 32

4.4 EXPORTACIONES 33
4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS 33
4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO 33

5- SITUACIÓN BANCARIA 34

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 34
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 34
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 35

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 36

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 36
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 36
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 36
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 36
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 36
6.3.3 Embargos 37
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 37

7- INTEGRIDAD 38

7.1 INTEGRIDAD 38
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 38

8- ESTADOS CONTABLES 39

8.1 DATOS CONTABLES 39
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 45
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 46
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 47
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 48
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 49
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 50
8.8 SCORE DE BALANCE 51

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO.
CUIT	30-69729588-3.
Domicilio	ALTE. BLANCO ENCALADA 197 - OF. 75, (1642), SAN ISIDRO, BUENOS AIRES, ARGENTINA
Posibles teléfonos	2994413843 - 2994413844 - 45003100 - 45003130 - 2994413846
Actividad	091000 - SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL 773090 - ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO N.C.P., SIN PERSONAL
Forma Jurídica	SUC. EMP. EXT.
Fecha de Inscripción	30/07/1998
Fecha de Contrato Social	02/02/1979
Patrimonio neto al 2022	$ 2 060 625 421
Cantidad Empleados	422 (Fuente: Form.931 05/2023)
Domicilio Legal	ALTE. BLANCO ENCALADA 197 - OF. 75, (1642), SAN ISIDRO, BUENOS AIRES, ARGENTINA
Domicilios vinculados.	AV. FONDO DE LA LEGUA 936 1 A TORRE PLAZA, (1640), MARTINEZ, BUENOS AIRES, ARGENTINA RUTA PROV 7 S-N, (8300), NEUQUEN EDISON 2659 Piso:2 T:OESTE, (1640), MARTINEZ, BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

H&P cuenta con más de 100 años de experiencia brindando servicios de soluciones de perforación en el mundo y más de 25 años trabajando en Argentina en los distritos Norte, Oeste y Sur del país. Durante los últimos 5 años, concretamente en Vaca Muerta (distrito Oeste), hemos trabajado de forma ininterrumpida con los principales operadores del mercado. Actualmente contamos con 9 Rigs activos (o a punto de estarlo) distribuidos de la siguiente manera:

- ✓ **YPF S.A.:** 3 RIG FLEX 3 SS 7.500 PSI
- ✓ **CHEVRON S.R.L.:** 1 EQUIPO RIG FLEX 3 SS DE 7500 PSI
- ✓ **PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC:** 1 RIG FLEX 3 SS 7500 PSI
- ✓ **TECPETROL S.A.:** 2 RIG FLEX 3 SS 7.500 PSI
- ✓ **PAN AMERICAN ENERGY, S.L., SUCURSAL ARGENTINA:** 1 RIG FLEX 3 SS 7,500 PSI
- ✓ **EXXON MOBILE:** 1 RIG FLEX 3 SS 7500 PSI

Sus servicios son requeridos no solo por la calidad y tecnología de sus equipos sino también por el desempeño alcanzado por su personal especialmente seleccionado para alcanzar los exigentes estándares requeridos por sus clientes.

Fuente: Empresa

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

VALORES

"En H&P, nos guiamos por cinco valores fundamentales que definen nuestra cultura, inspiran a los miembros de nuestro equipo y nos permiten prosperar en una industria que constantemente experimenta picos y valles. Todos los días, la gente de H&P demuestra estos valores a través de su dedicación para desempeñarse con integridad, el compromiso de tratarse unos a otros con respeto, la dedicación para operar de manera segura y su creatividad para inspirar ideas innovadoras. Creemos que cuando un cliente elige las soluciones de perforación de H&P, obtiene más que la tecnología de perforación más avanzada, también selecciona a las mejores personas de la industria.

CUIDAR ACTIVAMENTE

Nos tratamos unos a otros con respeto. Nos preocupamos el uno por el otro. Estamos comprometidos a controlar y eliminar las exposiciones para nosotros y para los demás.

ACTITUD DE SERVICIO

Hacemos nuestra parte y más para quienes nos rodean. Consideramos las necesidades de los demás y brindamos soluciones para satisfacer sus necesidades.

ESPÍRITU INNOVADOR

Trabajamos constantemente para mejorar y probar nuevos enfoques. Tomamos decisiones con una visión a largo plazo en mente.

TRABAJO EN EQUIPO

Nos escuchamos unos a otros y trabajamos hacia un objetivo común. Colaboramos para lograr resultados y nos enfocamos en el éxito de nuestros clientes y accionistas.

HACER LO CORRECTO

Somos honestos y transparentes. Abordamos situaciones difíciles y hablamos cuando es necesario."

Fuente: Empresa.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS



2do Piso
Renovem Precario de funcionamiento

San Isidro, 28 de abril de 2022

Sr. Intendente
Municipalidad de San Isidro
Subsecretaria de Inspección General
Habilitaciones
S_____/ _____D

Ref.: Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co., Sucursal Argentina.

Expedientes N° 11836/2015 – 11837/2015

De mi mayor consideración:

Quien subscribe, Yanel Dominguez, con DNI 31.927.335, en mi carácter de autorizada, mediante Autorización de Gestión que se adjunta, en representación de la empresa Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co., Sucursal Argentina, (en adelante "H&P") registrada bajo N° de CUIT 30-69729588-3, con domicilio en la calle Edison N° 2659, 2° piso, Edificio Oeste, de la localidad de Martinez, Pdo. de San Isidro, Pcia. de Buenos Aires, con habilitación obrante en los expedientes N° 11836/2015 (correspondiente al 2° piso) y N° 11837/2015 (correspondiente a Planta Baja), vengo por la presente a solicitar tengan a bien proceder a la renovación de la Autorización Precaria de Funcionamiento (Art. 24 y 28 de la Ordenanza 8057), teniendo en cuenta que, la copia del plano aprobada y certificada por la Dirección de Obras Particulares, se encuentra en trámite.

Asimismo, dejamos constancia que en fecha 08 de octubre de 2020 hemos procedido a solicitar las renovaciones anuales correspondientes las cuales, a pesar de nuestras reiteradas visitas y consultas, no han sido resueltas por la vuestra Secretaría. Adicionalmente a ello, en el mes de octubre de 2021 nos hemos presentado nuevamente a efectuar la renovación anual, donde nos informaron que, por demoras exclusivas a vuestra Secretaría, se encontraba pendiente el trámite anterior y que por motivo de la pandemia la habilitación se encontraba vigente.

Por lo expuesto, solicitamos tengan a bien proceder a las renovaciones solicitadas.

Se adjunta documentación (Pág. 1 de 4)

Fuente: Empresa.

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias



CONSTANCIA DE INSCRIPCION

AFIP

Comarb
COMISIÓN ARBITRAL DEL CONVENIO MULTILATERAL

HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO CUIT: *30-69729588-3*

Forma Jurídica: *SUC. EMP. EXT.*

Fecha Contrato Social: *02-02-1979*

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 740	08-2015
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 748	02-2010
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 754	11-2008
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 755	11-2019
REG. INF. - CITI - COMPRAS	01-2005
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	01-2010
GANANCIAS SOCIEDADES	07-1998
IVA	08-1998
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	08-1998
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 819	04-2016
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 823	05-2016
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 904	04-2016

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*91000 (F-883) SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL*	Mes de inicio: *11/2013*
Secundaria(s):	*773090 (F-883) ALQUILER DE MAQUINARIA Y EQUIPO N.C.P., SIN PERSONAL*	Mes de inicio: *11/2022*

Mes de cierre ejercicio comercial: *9*

DOMICILIO FISCAL - AFIP

EDISON 2659 Piso:2 T.OESTE
MARTINEZ
1640-BUENOS AIRES

IMPUESTOS PROVINCIALES - FECHA DE ALTA

IIBB CONVENIO MULTILATERAL - ACTIVO	*09/2005*

JURISDICCIONES ADHERIDAS - FECHA DE ALTA

902 *BUENOS AIRES*	*desde: 04/2006*
917 *SALTA*	*desde: 09/2005*
907 *CHUBUT*	*desde: 11/2014*
915 *NEUQUEN*	*desde: 09/2005*
916 *RIO NEGRO*	*desde: 04/2019*
920 *SANTA CRUZ*	*desde: 01/2008*

ACTIVIDADES PROVINCIALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*91009 NAES Actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y gas, no clasificados en otra parte*	Art: 6 desde: *01/2009*
Secundaria(s):	*773090 NAES Alquiler de maquinaria y equipo n.c.p., sin personal*	Art: 2 desde: *08/2017*
	91009 NAES Actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y gas, no clasificados en otra parte	Art: 2 desde: *08/2017*

DOMICILIO FISCAL - JURISDICCIONAL / SEDE

EDISON 2659 Piso:2 T.OESTE
MARTINEZ
1640-BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: *03-07-2023* a *02-08-2023* Hora **20:43:26** Verificador **103717891936**

AFIP AFIP AFIP AFIP AFIP

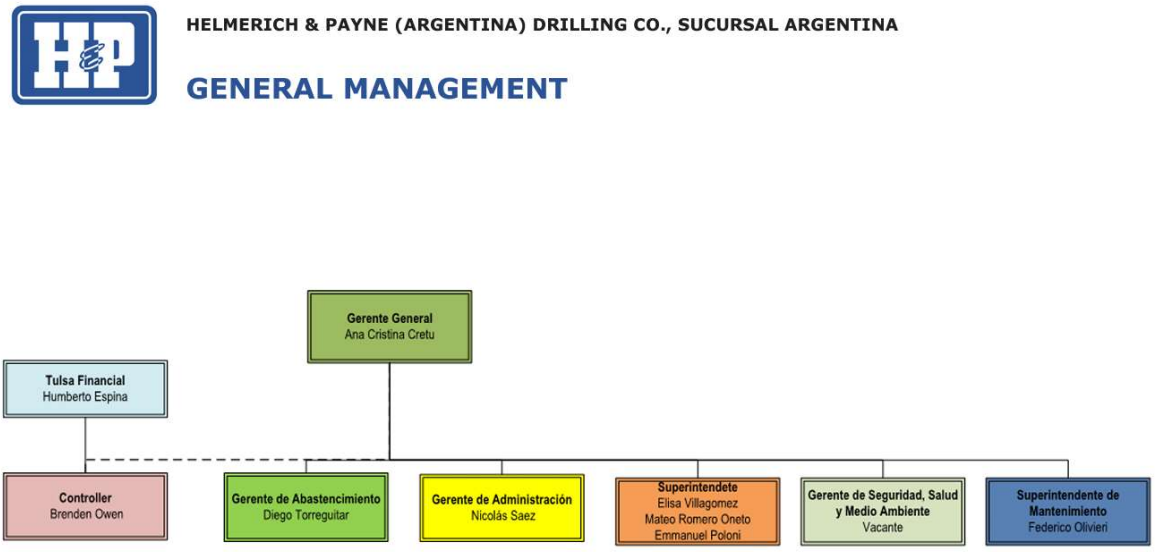
Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP http://www.afip.gob.ar.

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Se adjunta documentación (Pág. 1 de 7)

Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	%
HELMERICH & PAYNE INTERNATIONAL HOLDINGS LLC	Estados Unidos	US49331108	100.00

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

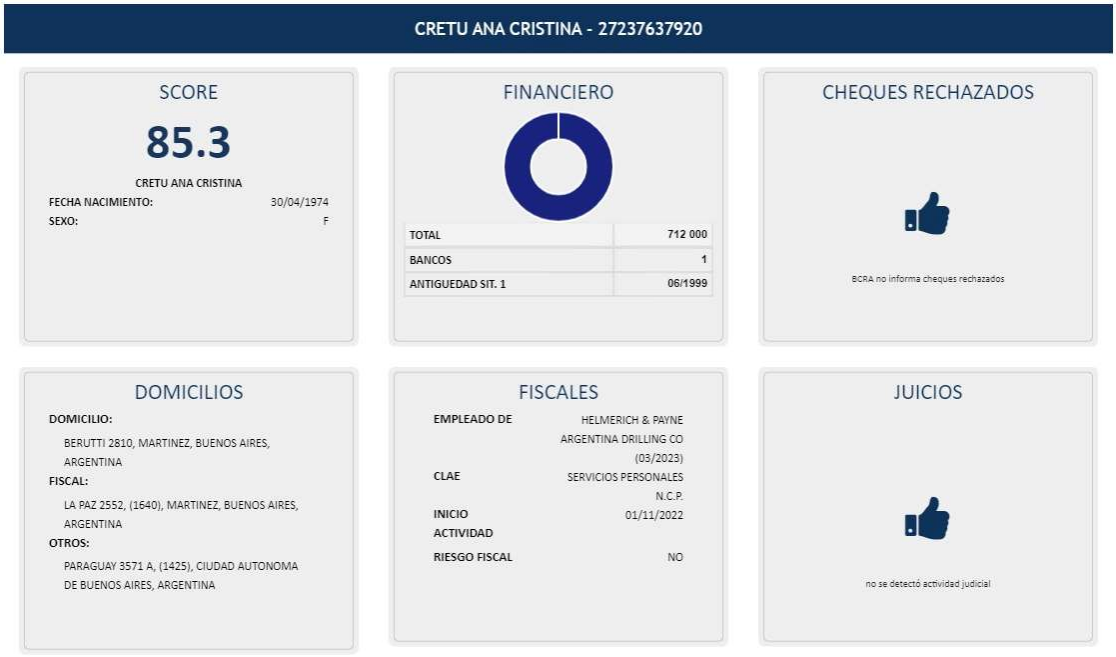
No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
CRETU ANA CRISTINA	Argentina	27-23763792-0	Representante Legal

Fuente: Empresa.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos



2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

Dominio/Matrícula	Marca	Modelo	Tipo
AC499HR	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AC961ZD	MERCEDES BENZ	SPRINTER 515 CDI/CH 4325	CAMIONETA
AC961ZE	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AC961ZF	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AD258JF	TOYOTA	HILUX 4X4 DC SR 2.8 TDI 6 MT	CAMIONETA
AD579VV	NISSAN	FRONTIER S 4X4 MT 2.3 D CD	CAMIONETA
AD579VW	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AD579VX	NISSAN	FRONTIER CD S 2-3 D 4X4 MT	CAMIONETA
AD627SH	TOYOTA	SW4 4X4 SRX 2-8 TDI 6 A/T 7A	CAMIONETA
AD640QQ	NISSAN	FRONTIER CD S 2-3 D 4X4 MT	CAMIONETA
AD640QS	TOYOTA	HILUX 4X4 DC SR 2.8 TDI 6 MT	CAMIONETA
AD671RL	TOYOTA	HILUX 4X4 DC SR 2.8 TDI 6 MT	CAMIONETA
AD671RM	TOYOTA	HILUX 4X4 DC SR 2.8 TDI 6 MT	CAMIONETA

AD699MR	NISSAN	FRONTIER CD S 2-3 D 4X4 MT	CAMIONETA
AD919AM	NISSAN	FRONTIER CD S 2-3 D 4X4 MT	CAMIONETA
AD947AH	NISSAN	FRONTIER S 4X4 MT 2.3 D CD	CAMIONETA
AD947AW	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AD947AX	TOYOTA	HILUX 4X4 DC SRV 2.8 TDI 6 AT	CAMIONETA
AE082IW	TOYOTA	HILUX 4X4 DC SR 2.8 TDI 6 MT	CAMIONETA
AE082IX	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AE378PA	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AE378PB	TOYOTA	HILUX	CAMIONETA
AF099SR	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF099SS	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF099ST	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF099SU	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF099SV	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF196OW	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF196OX	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF331XY	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF524MY	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF524MZ	TOYOTA	HILUX 4X4 DC DX 2.4 TDI 6 MT	CAMIONETA
AF684ZY	TOYOTA	HILUX	CAMIONETA

Fuente: Empresa

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 22/11/2022

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO. POR 1 DIA - 30-69729588-3. La Reunion de Directorio del 21/09/2022 aprobo la revocacion del Sr. John Brenden Owen, del cargo de representante legal de la filial argentina - Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co. Sucursal Argentina y designo como nueva representante legal a Ana Cristina Cretu. La nueva representante legal constituyo domicilio especial en Edison 2659, 2° piso, Sector A, Edificio Oeste, Martinez, Provincia de Buenos Aires, Argentina. Guillermo Urruti, Abogado.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 01/11/2019

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO., SUCURSAL ARGENTINA POR 1 DIA - Aumento de Capital. Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co., Sucursal Argentina, inscripta con fecha seis de mayo de mil novecientos noventa y ocho, bajo el numero novecientos dieciseis, libro cincuenta y cuatro, tomo B del Estatuto de Sociedades Extranjeras, informa que conforme a la resolucion emanada por la Sra. Debra R. Stockton, en caracter de Asesora Juridica y Secretaria Corporativa de Helmerich & Payne International Holdings, LLC, que el 10 de octubre de 2019, el Unico Socio de la Empresa resolvio: (i) que se aumentara el capital social asignado de la sucursal argentina de la Empresa (en adelante "la Sucursal") por un monto de ARS 210.000.000 (doscientos diez millones de pesos argentinos) es decir, de ARS 559.000.000 (quinientos cincuenta y nueve millones de pesos argentinos) a ARS 769.000.000 (setecientos sesenta y nueve millones de pesos argentinos) conforme al Articulo 118 de la Ley argentina Nº 19.550.Yanel Dominguez.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 03/04/2019

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO., SUCURSAL ARGENTINA POR 1 DIA - Modificacion de fecha de cierre de ejercicio fiscal Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co., Sucursal Argentina, inscripta con fecha seis de mayo de mil novecientos noventa y ocho, bajo el numero novecientos dieciseis, libro cincuenta y cuatro, tomo B del Estatuto de Sociedades Extranjeras, comunica que en Asamblea de Directorio celebrada el dia trece de febrero de dos mil diecinueve se resolvio de forma unanime modificar la fecha de cierre del ejercicio economico indicando que el ano fiscal de la empresa comenzara el primer dia de octubre de cada ano y finalizara el ultimo dia de septiembre. Yanel Dominguez. Abogada.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 24/07/2017

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO. SUCURSAL ARGENTINA POR 1 DIA - Designacion de Representantes Legales. Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co., Sucursal Argentina, inscripta con fecha seis de mayo de mil novecientos noventa y ocho, bajo el numero novecientos dieciseis, libro cincuenta y cuatro, tomo B del Estatuto de Sociedades Extranjeras, ha decidido conforme a lo resuelto por la reunion de directorio de fecha 6 de abril de 2017 revocar la designacion de autoridades tanto la de fecha 8 de enero de 2009 como la de fecha 25 de junio de 2014 y, designar como nuevos representantes legales a los Sres. Martin William Stone, con DNI 95.301.418 y al Sr. John Brenden Owen, con DNI 94.093.103. Yanel Dominguez, Abogada. C.F. 31.004

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 15/03/2016

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO., Sucursal Argentina POR 1 DIA - Cambio de Sede Social. Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co., Sucursal Argentina, inscripta con fecha seis de mayo de mil novecientos noventa y ocho, bajo el numero novecientos dieciseis, libro cincuenta y cuatro, tomo B del Estatuto de Sociedades Extranjeras, a traves de su

representante legal, Sr. John Brenden Owen, con DNI 94.093.103, tal como surge del poder concedido en fecha ocho de enero de dos mil nueve, deja constancia de la decision de cambiar su sede social a la calle Edison 2659, 2° piso, Edificio Oeste, de la localidad de Martinez, Pdo. de San Isidro, Prov. de Buenos Aires. Yanel Dominguez, Abogada. C.F. 30.230

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 15/05/2015

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO., SUCURSAL ARGENTINA. POR 1 DIA - Se hace saber que por resolucion de Helmerich & Payne International Drilling Co. (“Sociedad”) del 17 de febrero de 2015, se resolvio: aumentar el capital asignado a la sucursal argentina de la Sociedad en la suma de $ 125.000.000, en decir de la suma de $ 434.000.000 a la suma de $ 559.000.000. Juan Martin Jovanovich, Abogado. C.F. 30.627

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 25/03/2015

HELMERICH & PAVNE (ARGENTINA) DRILLING CO., SUCURSAL ARGENTINA POR 1 DIA - Se hace saber que por resolucion de Helmerich & Payne International Drilling Co. (“Sociedad”) del 8 de agosto de 2013, se resolvio: aumentar el capital asignado a la sucursal argentina de la Sociedad en la suma de $ 52.000.000, es decir, de la suma de $ 305.000.000 a la suma de $ 357.000.000. Juan Martin Jovanovich, Abogado. C.F. 30.232

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 15/08/2014

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO. SUCURSAL ARGENTINA POR 1 DIA - Se hace saber que por resolucion de Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co. (la “Sociedad”) del 24 de marzo de 2014, se resolvio: remover al Sr. Denis Dee Corrigan de su cargo de representante legal de la sucursal argentina de la Sociedad y designar como representante legal de su sucursal argentina, al Sr. Martin Stone. Juan Martin Jovanovich, Abogado. C.F. 31.085

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Fecha: 16/04/2014

HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO. SUCURSAL ARGENTINA POR 1 DIA - Se hace saber que por resolucion de Helmerich & Payne International Drilling Co. ("Sociedad") del 25 de septiembre de 2012, se resolvio: aumentar el capital asignado a la sucursal argentina de la Sociedad en la suma de $ 35.000.000, en decir de la suma de $ 270.000.000 a la suma de $ 305.000.000. Juan Martin Jovanovich, abogado. Juan Martin Jovanovich, Abogado. C.F. 30.336

OTRAS PUBLICACIONES

Moody Aldrich Partners LLC reduce su participación en Helmerich & Payne, Inc.: implicaciones para la industria del petróleo y el gas
Fuente: www.beststocks.com Fecha: 16/07/2023

Moody Aldrich Partners LLC, una destacada institución financiera conocida por sus participaciones estratégicas, reveló recientemente una reducción significativa en sus acciones de **Helmerich & Payne, Inc. (HP),** un actor líder en la industria del petróleo y el gas. Según la divulgación realizada a la Comisión de Bolsa y Valores (SEC) el 15 de julio de 2023, Moody Aldrich Partners LLC redujo su participación en HP en un 35,8 % durante el primer trimestre de este año.

La participación de la financiera en Helmerich & Payne asciende ahora a 94.618 acciones tras la venta de 52.764 acciones durante el citado periodo. Con un valor de $ 3,383,000 según la presentación de la SEC, Moody Aldrich Partners LLC actualmente posee aproximadamente el 0.09% de las acciones en circulación de HP. Este desarrollo ha despertado la curiosidad entre los inversores y analistas de mercado dada la reputación de Moody Aldrich como un inversor astuto.

Helmerich & Payne publicó sus ansiosamente esperados datos de ganancias trimestrales el 26 de abril y, posteriormente, fue noticia por superar las estimaciones de consenso de los analistas. La compañía reportó ganancias por acción (EPS) de $1,26 para el trimestre, superando las expectativas en $0,21. Este sólido desempeño destaca la capacidad de Helmerich & Payne para navegar en condiciones de mercado desafiantes y subraya su posición como líder de la industria.

Con un margen neto del 12,15 % y una rentabilidad sobre el capital del 11,93 %, Helmerich & Payne ha demostrado su compromiso con la rentabilidad y el crecimiento sostenible incluso en medio de la incertidumbre económica mundial. La compañía generó $769,22 millones en ingresos durante el trimestre, superando las expectativas de los analistas de $741,49 millones, consolidando aún más su estatus como una opción de inversión confiable dentro del sector del petróleo y el gas.

Fundada hace más de un siglo en 1920, Helmerich & Payne se ha establecido como un punto de referencia para la productividad y confiabilidad de la perforación dentro de la industria. Operando con una integridad inquebrantable, un fuerte enfoque en la seguridad y un compromiso con la innovación, la empresa ofrece constantemente resultados superiores para su estimada clientela al tiempo que maximiza los beneficios para los accionistas. El éxito de Helmerich & Payne se puede atribuir a su inquebrantable dedicación a la excelencia en todos los aspectos de sus operaciones. Al combinar tecnología de punta con una fuerza laboral altamente calificada, la compañía continúa evolucionando y adaptándose a la dinámica del mercado en constante cambio. Además, Helmerich & Payne otorga constantemente gran importancia a la responsabilidad corporativa contribuyendo activamente a prácticas sostenibles. A medida que avanzamos hasta 2023, los analistas anticipan que Helmerich & Payne continuará su trayectoria ascendente y registrará un EPS de 4,02 para el año fiscal actual, una proyección alentadora que mejora aún más la confianza de los inversores.

En conclusión, la decisión de Moody Aldrich Partners LLC de reducir su participación en Helmerich & Payne plantea interrogantes intrigantes sobre la dirección futura de ambas entidades. No obstante, es evidente que Helmerich & Payne sigue siendo una fuerza formidable dentro de la industria del petróleo y el gas. Con su rica historia, compromiso con la excelencia y capacidad para generar retornos sustanciales para los accionistas, será fascinante observar cómo avanza esta influyente empresa.

Navegando por la volatilidad: Helmerich & Payne, Inc. en el sector energético
Fuente: beststocks.com Fecha: 13/07/2023

Helmerich & Payne, Inc.: Navegando por la volatilidad en el sector energético
Movimientos de mercado desconcertantes para Helmerich & Payne, Inc. a medida que AE Wealth Management recorta su posición
13 de julio de 2023
Helmerich & Payne, Inc. (NYSE: HP), un líder reconocido en la industria del petróleo y el gas, enfrentó recientemente una reducción sin precedentes en su posición luego de un movimiento estratégico de AE Wealth Management LLC. Según su última presentación ante la Comisión de Bolsa y Valores, AE Wealth Management redujo significativamente su participación en Helmerich & Payne durante el primer trimestre de este año, lo que resultó en una asombrosa reducción del 80,4 %.
A partir de la presentación más reciente ante los reguladores financieros, AE Wealth Management LLC ahora retiene la propiedad de solo 6,428 acciones de Helmerich & Payne, por debajo de su tenencia anterior de 26,445 acciones. Esto equivale a aproximadamente $ 230,000 en participaciones para AE Wealth Management LLC.
Fundada hace casi un siglo en 1920, Helmerich & Payne ha demostrado consistentemente un compromiso inquebrantable para lograr niveles notables de productividad y confiabilidad de perforación dentro del sector energético. Su firme adhesión a principios como la integridad, la seguridad y la innovación ha consolidado su posición como proveedor de primer nivel y los impulsó a ofrecer resultados impresionantes para los clientes al tiempo que garantiza la rentabilidad para los accionistas.
La volatilidad marca el rendimiento de las acciones de Helmerich & Payne
Las acciones de Helmerich & Payne (NYSE: HP) comenzaron a cotizar a $37,35 el jueves en medio de una dinámica de mercado que ha afectado a múltiples sectores en todo el mundo. La relación deuda-capital actual de la empresa se sitúa en un impresionante 0,20, un testimonio de su estabilidad financiera. Adicionalmente, mantiene una fuerte liquidez con índices rápidos y corrientes de 2.19 y 2.43 respectivamente.
En la actualidad, Helmerich & Payne cuenta con una capitalización de mercado que asciende a 3.830 millones de dólares. Con una relación precio-beneficio (PE) de 12,29 y una beta de 1,67, el rendimiento de las acciones está sujeto a las fuerzas del mercado ya la volatilidad potencial. En particular, la compañía ha experimentado fluctuaciones notables durante el año pasado, con un mínimo de $30,41 y un máximo de $54,45 en su rango de 52 semanas.
Para proporcionar a los inversores más información sobre las tendencias bursátiles, las acciones de la empresa muestran actualmente un valor promedio móvil simple de 50 días de $33,63 y un promedio móvil simple de doscientos días de $38,95.
Navegando la incertidumbre en el sector energético
El sector de la energía tradicionalmente ha exhibido una volatilidad significativa debido a varios factores, como las tensiones geopolíticas, los avances tecnológicos y la fluctuación de los precios de las materias primas. A medida que Helmerich & Payne maniobra en estos tiempos inciertos, se vuelve cada vez más esencial que las partes interesadas mantengan una perspectiva informada.
La innovación continua sigue siendo uno de los pilares críticos que sostienen el éxito de Helmerich & Payne en un panorama de mercado en constante evolución. Al aprovechar la tecnología de vanguardia y adoptar técnicas de perforación con visión de futuro, la empresa refuerza su capacidad para ofrecer resultados excepcionales al tiempo que garantiza la eficiencia operativa.
Con la creciente preocupación por la sostenibilidad ambiental y la mitigación del cambio climático, Helmerich & Payne también demuestra su compromiso con las prácticas más limpias dentro del sector energético. Mediante la integración de fuentes de energía renovable y la exploración activa de métodos alternativos como la perforación geotérmica, la empresa pretende lograr un equilibrio entre satisfacer las demandas energéticas mundiales y promover la gestión ecológica.
A medida que AE Wealth Management LLC recorta selectivamente su posición en Helmerich & Payne en medio de estas desconcertantes condiciones de mercado, se insta a los inversores a ejercer un juicio prudente sin dejar de ser conscientes de las fluctuaciones a corto plazo y las perspectivas de crecimiento a largo plazo para este incondicional de la industria.
De cara al futuro: oportunidades en medio de la volatilidad del mercado
El espíritu resistente de Helmerich & Payne se ha puesto a prueba una y otra vez a medida que se adapta a los desafíos dentro de la naturaleza cíclica de la industria del petróleo y el gas. Si bien la reciente reducción de posición puede despertar la curiosidad, es crucial recordar que la dinámica del mercado a menudo genera nuevas oportunidades.
A medida que evolucionan las demandas energéticas mundiales, el compromiso de Helmerich & Payne con la innovación, la seguridad y la integridad seguirá informando sus estrategias de crecimiento sostenible. Al aprovechar su vasta experiencia y comprometerse de manera proactiva con las tendencias emergentes, la empresa está decidida a mantener su posición de liderazgo en el sector de la energía al tiempo que ofrece un valor tangible tanto para los clientes como para los accionistas.
En conclusión, la continua búsqueda de la excelencia de Helmerich & Payne se mantiene firme a pesar de las fluctuaciones en el mercado de valores. A medida que los inversionistas navegan a través de un panorama caracterizado por complejidades e incertidumbres, es primordial que consideren la visión inquebrantable de esta venerable institución, una visión impulsada por tecnología innovadora, integridad inquebrantable y una pasión por lograr una productividad y confiabilidad de perforación sin igual.

Mujeres al Mundo: líderes de negocios compartieron su historia en un encuentro único
Fuente: www.lanacion.com.ar Fecha: 06/07/2023

“Mujeres al Mundo” es el nombre de la comunidad de mujeres de negocios de HSBC que lleva cinco años de trabajo en el país y decidió en esta oportunidad organizar en el auditorio de La Nación un evento para compartir sus experiencias e “impulsar más historias de mujeres líderes”
“¿Pensaron alguna vez que la historia de cada una de nosotras está hecha de un conjunto de sueños, de tropiezos, de alegrías, de experiencias? Pero también de una gran sumatoria de logros de otras historias que se enhebraron con las nuestras. ¿Pensaron que cada día que decidimos vivir con pasión y entrega puede ser mañana una historia de orgullo?”.
Fue con esas palabras que dio inicio esta mañana en el auditorio de La Nación un nuevo encuentro de “Mujeres al Mundo” (MAM), la poderosa comunidad de mujeres de negocios de HSBC que transita ya su quinto año de trabajo. Con la conducción

de Mariana Arias, las más de 60 invitadas –entre ejecutivas, emprendedoras y empresarias, todas ellas personalidades destacadas del mundo de los negocios- pudieron compartir sus reflexiones e historias bajo el lema "Mujeres que son noticia".
Juan Parma, CEO de HSBC Argentina, Mariuz Calvet, directora de finanzas sostenibles para Latinoamérica y Juan Marotta, Director de la Banca Corporativa América Latina de HSBC junto al equipo de Mujeres al Mundo de HSBC
Una breve pieza audiovisual se ocupó de trazar un recorrido por los hitos de aquellas mujeres que echaron a rodar proyectos, fundaron empresas, crearon marcas globales, idearon productos únicos y en ese camino inspiraron a millones. "Por eso creamos Mujeres al Mundo, una comunidad enfocada en crear e impulsar más historias de mujeres líderes", finalizaba el video.
"Nuestras necesidades son más complejas que un descuento en el shopping", expresó la Head of Lending & Mujeres al Mundo de HSBC Argentina, Melisa Turano. "Y a esas necesidades a través de MAM las pusimos en nuestra propuesta de valor", prosiguió destacando el papel de Patricia Bindi –ex directora de la banca de empresas de la entidad y confundadora de MAM– y Liliana Rossi, gerente de Wealth Management– en la creación y el brillante desempeño de la iniciativa.
La propuesta de valor de MAM
"MAM es para nosotros un programa insignia", señaló por su parte el CEO de HSBC Argentina, Juan Parma, y destacó que el banco lleva invertidos en lo que va de 2023 más de 47 mil millones de pesos en financiamiento para mujeres empresarias, esperando para fin de año alcanzar la cifra de 100 mil millones de pesos. "El éxito del programa tiene que ver con dos factores: uno, saber escuchar; dos, trabajar desde la convicción", subrayó.
Sucede que MAM incluye atractivos servicios financieros, pero también conectividad internacional –ayudando a las mujeres que son parte a proyectar sus negocios en otros países–, entrenamiento, networking y mentoring, lo que redondea para esta comunidad de mujeres una propuesta de valor única.
Protagonistas
Ana Cristina Cretu (country manager de Helmerich & Payne), Rosario Risatti (emprendedora, Co Founder de FIRA Productos de cuero argentino) y Diana Ordoqui (directora en Exing), compartieron un panel en el que fueron entrevistadas por Arias junto a Andrés Nicastro, director de Banca Empresas de HSBC. El tema: compartir sus historias personales, reflexionar sobre el lugar de la mujer en el mundo de los negocios y explicar de qué forma MAM contribuyó al despegue de sus proyectos, compañías y carreras.
"Una vía para enfrentar los tironeos en la vida de las mujeres puede ser el hecho de tener un propósito trascendente que atraviese todos esos ámbitos", expresó Cretu, quien ante la pregunta sobre si había llegado a cumplir sus metas, respondió "No se llega nunca: siempre hay más".
La creadora de Fira relató cómo MAM le brindó la posibilidad de participar de una misión comercial a Londres que le abrió a sus productos las puertas del mundo. "MAM fue el motor y nos invitó a tomar riesgos", dijo Risatti, en tanto Nicastro destacó que como banca global esa es, justamente, una de las fortalezas de HSBC.
"Creé Exing hace 24 años porque quería trabajar en un lugar donde no tuviera techo", compartió Ordoqui y recordó todas las veces que como mujer dedicada a la tecnología le preguntaban si "no tenía un socio". "Al ser mujer tenés que estar siempre demostrando que sabés", advirtió y relató también que de MAM pudo aprovechar fundamentalmente las líneas de financiación.
Ampliar fronteras
También hubo espacio para las organizaciones que trabajan en alianza con MAM, y entonces subieron al escenario la presidenta de Voces Vitales Cono Sur, María Laura Faría, y la fundadora y presidente de WINN, la primera red de mujeres periodistas de habla hispana, Gabriela Oliván.
Hacia el final del encuentro Juan Marotta, Director de la Banca Corporativa América Latina de HSBC, compartió un panel con Mariuz Calvet, directora de finanzas sostenibles para Latinoamérica a la vez que impulsora de MAM en México.
"MAM surgió al principio como una pequeña idea de entrepreneurchip dentro de una gran organización, y tenía que ver con abordar el concepto de liderazgo femenino desde un ángulo que hasta entonces nadie había considerado. Por eso lo que rescato es el espíritu de emprender y de tratar de conectar ideas", destacó Marotta. Calvet, en tanto, marcó que HSBC tiene el mayor porcentaje de mujeres en puestos de dirección en la banca en la mayoría de los países en los que opera. "Pero en México no teníamos este foco en las clientes mujeres, y entonces supimos de la iniciativa de MAM en la Argentina. Y nos pareció una increíble oportunidad de una idea bien pensada, organizada y liderada por grandes mujeres. Fue un gran reto y una responsabilidad llevarlo adelante respetando su espíritu", concluyó.

Las 25 mejores empresas OFS 2022
Fuente: www.oilandgasmiddleeast.com Fecha: 12/2022

Las economías mundiales se esfuerzan por asegurar los suministros de petróleo y gas. Como resultado, tanto los productores como las empresas de servicios luchan por mantenerse al día con el aumento de la demanda después de años de recortes en equipos y personal.
Si bien los negocios de servicios de yacimientos petrolíferos (OFS) están siendo impulsados por el aumento de las actividades de exploración y producción debido a la creciente demanda de energía en todo el mundo, también corren el riesgo de estar más expuestos a las presiones de la transición energética en comparación con otros segmentos de la industria. Al estar estrechamente relacionadas con el gasto de la industria con carga inicial e intensivos en capex, es probable que las empresas de OFS sientan la presión de una evolución para pasar rápidamente a fuentes de energía más limpias en comparación con otros sectores, lo que podría continuar cosechando de manera rentable los activos existentes en las próximas décadas. , incluso si el gasto en nuevos proyectos se agota.
Sin embargo, las empresas de OFS en la región de Medio Oriente ya están aprovechando la oportunidad para adaptarse y aplicar sus habilidades en el entorno cambiante, como la perforación de pozos para proyectos de captura y almacenamiento de carbono. Las empresas también están desarrollando tecnologías de energía renovable que requieren conocimientos y habilidades de OFS.
En este entorno desafiante, las empresas de servicios que demostraron excelencia en el sector upstream, adaptándose al entorno cambiante, logrando el equilibrio adecuado entre la descarbonización y las crecientes necesidades energéticas, están en la lista de las 25 principales empresas de servicios petroleros.

Metodología: el equipo editorial de Oil & Gas Middle East formula la lista en función de la información disponible públicamente, incluidos comunicados de prensa, informes financieros y anuncios clave de las empresas. También tenemos en cuenta las iniciativas de sostenibilidad de las empresas, las políticas ESG y las nuevas tecnologías.

1. SLB
2. Weatherford
3. Perforación ADNOC
4. Panadero Hughes
5. Halliburton
6. Perforación árabe
7. NOV.
8. NESR
9. KCA Deutag
10. Siemens Energía
11. Energía de gas de GE
12. Campeón X
13. Helmerich y Payne (H&P)
14. Al Mansoori
15. Tendeka
16. Perforación ventajosa
17. Grupo ADES
18. Proserv
19. Perforación de estantes
20. Grupo de gorriones
21. Welltec
22. Coretrax
23. Vallourec
24. Aveva
25. ABB

1. SLB

SLB (anteriormente Schlumberger) encabezó nuestra lista este año, ya que continúa asegurando una cartera de adjudicaciones de contratos con clientes que anuncian nuevos proyectos y la expansión de desarrollos existentes a nivel mundial.

La empresa con sede en Houston obtuvo un contrato de cinco años de servicios de telefonía fija de ADNOC para la adquisición de registros de perforación con cable y pozos entubados, así como servicios de adquisición de registros de perforación y tubería flexible. Las tecnologías SLB, incluido el servicio de espectroscopia multifunción Pulsar y la sonda radial Saturn 3D, se implementarán para maximizar la producción de los pozos existentes y evaluar nuevos campos para la expansión de la producción.

En septiembre de 2022, SLB y Aramco anunciaron planes para colaborar y desarrollar una plataforma digital que brindará soluciones de sostenibilidad para sectores industriales difíciles de reducir.

“Aramco y SLB esperan aprovechar nuestra larga historia de colaboración y asociación para ofrecer un ecosistema de sostenibilidad digital que permita a las organizaciones globales gestionar sus emisiones de carbono y alcanzar ambiciosos objetivos de sostenibilidad”, dijo el CEO de SLB, Olivier Le Peuch, en el momento del anuncio. .

Casi al mismo tiempo, SLB también anunció la introducción de soluciones Neuro autónomas, que son software basado en la nube y sistemas inteligentes conectados que crean un circuito de retroalimentación continuo entre la superficie y el fondo del pozo. Esto aumenta significativamente la eficiencia y la consistencia de las operaciones de exploración y producción al tiempo que reduce la intervención humana y la huella.

En marzo de este año, SLB anunció la adjudicación de un importante contrato por parte de Aramco para servicios integrados de perforación y construcción de pozos en un proyecto de perforación de gas, que abarca plataformas de perforación, tecnologías y servicios.

2. Weatherford

Weatherford vuelve a estar en nuestra lista, gracias a importantes contratos que la empresa obtuvo de ADNOC el año pasado. En noviembre de 2021, la empresa obtuvo dos contratos de cinco años con ADNOC con un valor combinado de más de mil millones de dólares para equipos de terminación de pozos y sistemas de suspensión de revestimientos.

La empresa con sede en Houston recibió otro acuerdo marco de cinco años de ADNOC para proporcionar servicios de perforación direccional y adquisición de registros durante la perforación. El contrato está actualmente valorado en más de $ 400 millones y ADNOC tiene la opción de extender el contrato por dos años más.

Weatherford también obtuvo un contrato de campo petrolero digital de tres años de Kuwait Oil Co (KOC), con el objetivo de respaldar su estrategia de transformación digital en el campo de petróleo pesado de Kuwait del Norte y para implementar su plataforma integrada de excelencia empresarial en todo KOC. El premio también incluye instrumentación, monitoreo en tiempo real y optimización de producción y aseguramiento de pozos para permitir que KOC optimice sus planes de producción y reacondicionamiento.

Además, Weatherford recibió dos premios de elevación artificial de cinco años de Tatweer Petroleum en Bahrein para entregar, instalar y dar servicio a unidades de bombeo de haz y bombas de fondo de pozo.

En el frente tecnológico, Weatherford formó una colaboración con Sub Sea Services para transformar la perforación a presión administrada (MPD) de un complemento a una parte integrada de la plataforma de perforación. La colaboración integrará las tecnologías probadas en el campo de Weatherford con un sistema pull-in operado remotamente de Sub Sea Services. El resultado será una integración completa pionera en la industria de MPD y líneas auxiliares típicas de riser en una sola conexión automatizada en una variedad de operaciones de perforación.

3. Perforación ADNOC

ADNOC Drilling, una subsidiaria de ADNOC de propiedad estatal, es una nueva entrada en nuestra lista debido a su rápida y continua expansión de la flota de plataformas. Desde que cotiza en la Bolsa de Valores de Abu Dhabi en octubre de 2021, ADNOC Drilling ha ampliado su flota de 96 a 105 plataformas propias a partir del 31 de julio de 2022.
A principios de este año, ADNOC Offshore adjudicó a ADNOC Drilling dos contratos por un valor de $ 3.4 mil millones de ADNOC Offshore para aumentar la capacidad de producción.
En septiembre de 2022, ADNOC Drilling adquirió dos plataformas autoelevables en alta mar de primera calidad por $140 millones para cumplir con el plan de ADNOC de aumentar y mantener la capacidad de producción. Con la adición de estas dos plataformas autoelevables premium, la compañía dijo que posee una de las flotas operativas más grandes de plataformas autoelevables en alta mar en el mundo y tiene planes para un mayor crecimiento de la flota.
Además de la expansión de la flota, ADNOC Drilling anunció que obtuvo contratos por valor de $ 2 mil millones para permitir la entrega del mega proyecto de gas en alta mar Ghasha de ADNOC. La compañía también firmó un acuerdo marco con Helmerich & Payne para mejorar el rendimiento operativo de la plataforma terrestre de ADNOC Drilling, así como para respaldar sus ambiciosos planes de crecimiento y expansión.
En octubre, ADNOC Drilling obtuvo otro contrato de $ 1.530 millones de su empresa matriz ADNOC Offshore, que cubre la provisión de 12 plataformas autoelevables, dos plataformas en islas y los servicios de perforación integrados asociados.
4. Panadero Hughes
Baker Hughes se ha ganado el cuarto lugar en nuestra lista gracias a un flujo constante de contratos asegurados en la región de Medio Oriente. Uno de los anuncios más importantes de la compañía fue su plan para reestructurar y simplificar su estructura organizativa de cuatro unidades comerciales a dos, un movimiento que Baker Hughes espera que genere al menos $ 150 millones en ahorros de costos y forme la línea de base para una mayor mejora de los márgenes.
La empresa también obtuvo importantes contratos en Irak. En julio de 2022, la división OFS de la compañía obtuvo un contrato de cuatro años para proporcionar soluciones de levantamiento artificial para el yacimiento petrolífero de Missan en Irak. En un comunicado en el que anunció sus resultados del segundo trimestre de 2022, la empresa con sede en Houston dijo que el contrato incluye el suministro de bombas sumergibles eléctricas, equipos de superficie y servicios de campo dedicados. En octubre de 2022, Baker Hughes firmó un contrato con la empresa estatal iraquí Dhi Qar Oil Co para aumentar la producción de gas asociado en los yacimientos petrolíferos de Nassiriya y Al-Gharraf.
Recientemente, Baker Hughes anunció un nuevo contrato de servicio para el mantenimiento y monitoreo de las operaciones de equipos de turbomaquinaria en Coral Sul FLNG, la primera instalación flotante de GNL en aguas profundas que opera frente a la costa de Mozambique en el proyecto Coral South liderado por Eni.
La compañía obtuvo un contrato de Samsung Engineering para suministrar 14 compresores accionados por motor eléctrico para respaldar el procesamiento de gas para el proyecto de campo de gas no convencional Jafurah de Aramco, el campo de gas no asociado más grande del Reino de Arabia Saudita. Para este proyecto, Baker Hughes aprovechará su planta local de envasado de compresores en Modon, apoyando el programa de valor agregado total en el país.
5. Halliburton
Halliburton firmó recientemente un memorando de entendimiento con la Autoridad de Inteligencia Artificial y Datos de Arabia Saudita (SDAIA) para abordar los desafíos energéticos nacionales y globales. La nueva asociación utilizará la plataforma DS365.ai de Halliburton para crear aplicaciones y soluciones de ciencia de datos e inteligencia artificial (IA), según un comunicado de la firma de servicios de campos petroleros con sede en Houston.
“Estamos entusiasmados de colaborar con SDAIA para utilizar la ciencia de datos y la inteligencia artificial para mejorar las formas en que exploramos, desarrollamos y producimos hidrocarburos”, dijo Scott Regimbald, vicepresidente para Arabia Saudita y Baréin en Halliburton, en el momento del anuncio.
La empresa también ganó un contrato para proporcionar productos químicos de producción y servicios asociados para un gran IOC en Omán. Según el contrato de siete años, Halliburton suministrará un conjunto completo de productos personalizados junto con servicios especializados para respaldar los tratamientos químicos en el campo.
En el frente de la tecnología, Halliburton presentó la nueva plataforma Hedron de brocas PDC de corte fijo, que combina la última tecnología con un proceso de personalización para ofrecer a los clientes diseños de aplicaciones específicas y de alto rendimiento.
Además, Halliburton obtuvo un contrato de Kuwait Oil Company para maximizar su eficiencia operativa y aumentar la producción.
6. Perforación árabe
Arabian Drilling Co., uno de los contratistas de perforación de petróleo y gas más grandes de Arabia Saudita, anunció su intención de cotizar sus acciones ordinarias en el índice principal de Arabia Saudita en una oferta pública inicial, que podría recaudar hasta $ 710 millones.
El 27 de junio, The Saudi Exchange dio luz verde a Arabian Drilling a la solicitud de la compañía de ofrecer 26,7 millones de acciones, o el 30% de sus acciones, y dos días después, la Autoridad del Mercado de Capitales aprobó su oferta. La oferta pública inicial de Arabian Drilling es la más grande del reino desde que la cadena de farmacias Nahdi Medical Co. recaudó 1.400 millones de dólares.
Establecida en 1964, Arabian Drilling tiene una gran flota de 45 plataformas en tierra y en alta mar construidas para resistir las duras condiciones climáticas que se encuentran en la región de Medio Oriente.
A principios de este año, Arabian Drilling también reveló su nueva identidad de marca.
7. NOV.
NOV vuelve a estar en la lista este año. El segmento Rig Technologies de la compañía recibió contratos para reactivar once plataformas autoelevables inactivas en Singapur y China en preparación para el trabajo en el Medio Oriente. A medida que la recuperación del mercado global de plataformas autoelevables comienza a acelerarse, NOV dijo que sus clientes dependen de las capacidades de servicio y repuestos OEM de NOV para volver a poner en servicio los activos inactivos, lo que permite a los clientes de NOV ofertar desde posiciones ventajosas en las próximas campañas de perforación.
El negocio de tubería de perforación Grant Prideco de NOV obtuvo varios pedidos de su tubería de perforación premium en el Medio Oriente. En Qatar, NOV se adjudicó su primer proyecto de tierra. Según NOV, la penetración de mercado de Delta continúa acelerándose a medida que su historial de ofrecer un costo total de propiedad más bajo se vuelve más evidente para los clientes de la región.

NOV también recibió pedidos de tubería de perforación premium que permitirán que tres plataformas en Arabia Saudita perforen algunos de los pozos terrestres más desafiantes del mundo. El sistema de automatización de procesos NOVOS de NOV continuó expandiendo su presencia en el mercado clave de Arabia Saudita. Durante el segundo trimestre de 2022, NOV obtuvo un pedido de una importante empresa para instalar NOVOS en seis plataformas. NOVOS ya se incluye como una característica estándar de los cincuenta equipos que NOV está construyendo en su nueva planta de fabricación en Arabia Saudita.

8. NESR

National Energy Services Reunited Corp (NESR), un proveedor internacional de servicios de energía integrados en la región de Medio Oriente y África del Norte, obtuvo recientemente un contrato a largo plazo para servicios de perforación direccional en Arabia Saudita. Según la compañía, el premio refleja "la culminación de varios años de inversión en investigación y desarrollo en varias pruebas de campo para demostrar la capacidad de NESR para perforar y entregar pozos verticales y direccionales en tiempos récord con tecnologías de punta".

La compañía también firmó un acuerdo con ADNOC en virtud del cual NESR ampliará significativamente su huella de fabricación para respaldar una base de operaciones en crecimiento en los Emiratos Árabes Unidos.

El año pasado, la compañía acordó adquirir líneas de servicio de Action Energy Co. WLL por alrededor de $50 millones en efectivo, lo que, según NESR, con sede en Houston, la posicionará como un proveedor de servicios de campos petroleros de primer nivel en Kuwait.

9. KCA Deutag

KCA Deutag, el proveedor global de perforación, ingeniería y tecnología, aseguró adjudicaciones de contratos, extensiones y opciones por un valor de alrededor de $112 millones en septiembre de 2022. Los contratos, que están relacionados principalmente con plataformas terrestres en Arabia Saudita y Omán, reflejan el enfoque de la compañía en el crecimiento en Mercados clave de Medio Oriente.

En Arabia Saudita, la compañía ha recibido múltiples extensiones de un año por un valor total combinado de $ 35 millones. En Omán, un contrato de un año con un nuevo cliente, que incluye una opción adicional de un año, además de extensiones de contrato y opciones con clientes existentes en múltiples plataformas, generó $70,5 millones adicionales.

A principios de este año, la empresa aseguró extensiones de contrato y opciones por un total de más de $170 millones. Dos de las plataformas de alta movilidad del desierto de la compañía en Omán recibieron un total de tres contratos firmes y cuatro años opcionales. Además, la firma aseguró una extensión de contrato firme de cinco años valorada en alrededor de $ 60 millones en Arabia Saudita.

En junio, KCA Deutag firmó un Acuerdo de Compra y Venta para adquirir el negocio de perforación en tierra de Saipem como parte de continuar con su estrategia de crecimiento y expandirse en mercados clave como la región de Medio Oriente.

10. Siemens Energía

Siemens Energy ha subido en nuestra lista a medida que la empresa de servicios continúa avanzando en múltiples proyectos de energía limpia en el Medio Oriente. La compañía también completó la expansión de su ventanilla única para el centro de la industria energética en Dammam, aumentando sus capacidades locales en la industria energética, en línea con la Visión 2030 de Arabia Saudita. La instalación, que ahora cubre partes significativas de la cadena de valor de la energía. , es el más grande de su tipo en la región y está listo para apoyar a los países vecinos.

El año pasado, Siemens Energy firmó un memorando de entendimiento con Egypt Electricity Holding Co (EEHC) para establecer y desarrollar una cooperación a largo plazo para ampliar la industria basada en hidrógeno en Egipto. Siemens Energy y EEHC promoverán conjuntamente la inversión, la transferencia de tecnología y la implementación de proyectos relacionados con la producción de hidrógeno, basado en energías renovables en Egipto.

Siemens Energy también colaboró con la Autoridad de Agua y Electricidad de Dubái y Expo 2020 Dubái para inaugurar la primera instalación de hidrógeno verde impulsada por energía solar a escala industrial en el Medio Oriente y África del Norte.

11. Energía de gas de GE

GE Gas Power, una parte integral de la cartera de negocios de energía de GE Vernova, es un proveedor global de tecnología, servicios y soluciones de energía de gas natural. En septiembre de 2022, la compañía firmó un acuerdo con QatarEnergy para colaborar en el desarrollo de una hoja de ruta de captura de carbono para el sector energético de Qatar. El enfoque del MoU es explorar la viabilidad de desarrollar un centro de carbono a escala mundial en la ciudad industrial de Ras Laffan, que a partir de hoy alberga más de 80 turbinas de gas GE.

Durante el mismo mes, la empresa también firmó un acuerdo a largo plazo con Taurus Arm de Irak para proporcionar piezas, reparaciones y servicios para dos turbinas de gas en la instalación durante 16 años.

A principios de este año, GE y su socio de soluciones regionales Inogen fueron seleccionados por Sertavul de Turquía para construir uno de los primeros proyectos híbridos de energía solar y eólica en Turquía. La planta está compuesta por un parque eólico de 32 MW puesto en marcha en 2020 que se integrará con una planta solar de 30 MW.

12. Campeón X

Champion X recibió recientemente su primer contrato de servicios de consultoría de producción con un operador de Oriente Medio para proporcionar evaluaciones comparativas y de flujo de trabajo para equipos y automatización de producción.

Champion X también lanzó el software de optimización de producción XSPOC 3.2, que amplía las capacidades de control autónomo impulsadas por IA y agrega funciones mejoradas que respaldan el aumento de la producción y las oportunidades económicas para pozos de levantamiento por varilla y levantamiento por gas. La compañía también lanzó la oferta de varillas en espiral AnX que previene el daño por corrosión y extiende los tiempos de ejecución de la sarta de varillas en ambientes de pozos hostiles.

Además, la división Production Chemical Technologies de la compañía aseguró extensiones de contrato en Omán, Egipto, Arabia Saudita, Nigeria y Angola.

13. Helmerich y Payne (H&P)

El proveedor de servicios con sede en Oklahoma, H&P, está en nuestra lista este año, ya que la actividad de la compañía sigue aumentando.

En diciembre de 2021, H&P finalizó el Acuerdo Marco de Habilitación de Plataformas con ADNOC Drilling para avanzar en el desempeño operativo de las plataformas terrestres de la compañía, así como para respaldar sus ambiciosos planes de crecimiento y expansión.

Centrado en mejorar las eficiencias de perforación y desbloquear los ahorros operativos, el acuerdo se basa en el Acuerdo de compra de activos y el Acuerdo de piedra angular de IPO anunciados el 8 de septiembre de 2021, fortaleciendo aún más la alianza estratégica entre ADNOC Drilling y H&P.
En Medio Oriente, se están realizando preparativos para exportar parte de su capacidad inactiva de súper especificaciones como parte de su estrategia de centro, señaló el presidente y director ejecutivo de H&P, John Lindsay.
"Los planes actuales tienen una plataforma en movimiento en los próximos meses y otras posibles poco después... Vemos esto como un paso importante para establecer nuestro centro en Oriente Medio", dijo.
14. Al Mansoori
ADNOC adjudicó a Al Mansoori un acuerdo marco junto con otras grandes empresas de servicios como Halliburton y Schlumberger, para la perforación direccional y el registro durante la perforación en agosto de 2022 tras un proceso de licitación competitivo.
En septiembre de 2022, TAQA adquirió la empresa para expandir sus servicios en el campo de los servicios de pozos desde el Reino de Arabia Saudita a la región MENA. Al Mansoori, que tiene un sólido historial de calidad de servicio y relaciones bien establecidas con las principales compañías de petróleo y gas en la región MENA, mejorará la cartera de operaciones de TAQA.
Fundada en Abu Dhabi en 1977, Al Mansoori fue una de las primeras empresas locales en participar en el sector de servicios petroleros. Desde entonces, la empresa ha crecido hasta convertirse en una plantilla de más de 3000 empleados repartidos en 18 países de dos continentes.
15. Tendeka
El especialista en terminaciones globales Tendeka informó el año pasado que obtuvo más de $30 millones en contratos internacionales en el último trimestre para cubrir los próximos tres años. Además de estos ingresos no planificados, la compañía ha ganado trabajo a largo plazo con operadores para sus empacadores hinchables y tecnologías de control de arena y flujo de entrada en centros energéticos clave, incluidos el Mar del Norte, Australasia y la región del CCG.
Brad Baker, CEO de Tendeka, dijo en una declaración reciente: "Asegurar una serie de acuerdos internacionales de varios años siempre es satisfactorio, pero aún más con lo que la industria ha estado atravesando en los últimos 18 meses. Ha sido un momento incierto para el sector, pero gracias al arduo trabajo de nuestro equipo y nuestra inversión en tecnología, hemos forjado relaciones aún más sólidas con nuestros clientes globales para mejorar sus operaciones".
Para respaldar el control de entrada de pozos, Tendeka ha instalado más de 50 000 dispositivos autónomos de control de entrada FloSure en todo el mundo. Los dispositivos ajustables en campo obstruyen los fluidos producidos no deseados mientras promueven la producción de petróleo de toda la longitud del pozo.
16. Perforación ventajosa
La empresa de perforación en alta mar Vantage Drilling es una nueva entrada en nuestra lista, gracias a sus contratos de tres años para que dos de sus plataformas de perforación autoelevadoras trabajen en alta mar en Qatar, a partir del primer trimestre de 2022. La empresa con sede en Houston, que es con sede conjunta en los Emiratos Árabes Unidos, opera y administra una flota de plataformas de perforación de alta especificación en todo el mundo.
Vantage Drilling es un contratista de perforación en alta mar, con una flota de dos buques de perforación de aguas ultraprofundas y cinco autoelevadores premium. El negocio principal de Vantage es contratar unidades de perforación, equipos relacionados y cuadrillas de trabajo principalmente en base a una tarifa diaria para perforar pozos de petróleo y gas natural a nivel mundial para las principales compañías de petróleo y gas, nacionales e independientes. Vantage también comercializa, opera y proporciona servicios de administración con respecto a unidades de perforación propiedad de otros.
17. Grupo ADES
ADES Group es un proveedor líder de servicios de producción y perforación de petróleo y gas en Oriente Medio y África. La compañía, junto con Arabian Drilling, anunció en octubre de 2022 que alquilará cuatro plataformas autoelevables para desplegarlas en alquileres de embarcaciones sin tripulación en Arabia Saudita.
La compañía también completó la compra de varias plataformas autoelevables este año. En septiembre de 2022, la compañía firmó un acuerdo con la empresa de perforación en alta mar Seadrill para comprar siete plataformas de perforación autoelevables. En abril de este año, después de acordar la compra de cuatro plataformas de perforación autoelevables, ADES compró las plataformas autoelevables de Valaris por $125 millones.
Los clientes de ADES incluyen compañías petroleras nacionales, como Saudi Aramco y Kuwait Oil Co, así como empresas conjuntas de NOC con grandes empresas mundiales, como BP y Eni. El año pasado, ADES compró plataformas de perforación autoelevables de Noble Corporation y Vantage Drilling.
Vale la pena señalar que ADES fue comprada el año pasado por Innovate Energy Holding, una empresa respaldada por el Fondo de Inversión Pública de Arabia Saudita. La empresa que solía cotizar en la Bolsa de Valores de Londres pasó a ser privada.
18. Proserv
La empresa de tecnología de controles globales Proserv, con numerosos sitios en Dubai, Abu Dhabi, Dammam y Doha, continúa fortaleciendo su presencia en la región MENA.
En el Golfo Arábigo, su equipo de servicio ha establecido asociaciones sustanciales de varios años con los NOC líderes que están impulsando una expansión agresiva. El año pasado ha visto más importantes ganancias de contratos superiores en el norte de África, Omán, Irak, Pakistán y Asia Central.
Líder mundial en tecnología submarina, la empresa está aprovechando su experiencia en controles para innovar soluciones digitales disruptivas, en todo el espectro energético, incluida la energía eólica marina, para ofrecer optimización de activos y orientar sus actividades hacia la transición energética.
19. Perforación de estantes
Shelf Drilling es un contratista internacional de perforación en alta mar en aguas poco profundas con operaciones de plataforma en la región MENA, Asia y el Mar del Norte. Shelf Drilling se fundó en 2012 y se ha establecido como líder dentro de su industria a través de su estrategia adecuada y su estrecha relación de trabajo con clientes líderes en la industria.
En octubre de 2022, Shelf Drilling aseguró un contrato de cinco años para la plataforma autoelevable premium Shelf Drilling Victory recientemente adquirida para operaciones en el Golfo Arábigo. El valor del contrato para el período firme, incluidos los ingresos por movilización, es de aproximadamente $ 236 millones. El contrato también incluye una opción de dos años, y el inicio de operaciones previsto es a fines de marzo de 2023.

Antes de comenzar el contrato, la plataforma autoelevable está programada para completar un proyecto de reactivación y actualización que se encuentra actualmente en curso en los Emiratos Árabes Unidos. La compañía recibió una adjudicación por un contrato de tres años para su plataforma autoelevable con Oil and Natural Gas Corp para operaciones en Mumbai High, en la costa de la India, que se espera que comience a operar en el primer trimestre de 2023.

20. Grupo de gorriones

Sparrows Group es un proveedor global de servicios especializados de ingeniería, inspección, operaciones y mantenimiento para los mercados industriales, de energía marina y de energías renovables.

La compañía ha estado operando en Abu Dhabi durante más de 20 años con instalaciones en Arabia Saudita y Qatar que ofrecen una gama de capacidades

A principios de este año, las instalaciones de la empresa en Abu Dabi recibieron la certificación API Q2 y se convirtieron en la primera empresa internacional en recibir la certificación de la segunda edición. El premio llega en un momento crucial para la compañía, que recientemente anunció una inversión significativa en sus instalaciones de Medio Oriente, incluido el aumento de su presencia y plantilla en Abu Dhabi.

La decisión de ampliar sus instalaciones se debió en parte a una clara demanda y al repunte de la actividad de perforación en la región, donde alrededor del 20 % del trabajo en curso de la empresa está relacionado con la perforación. En marzo de 2022, la empresa obtuvo un contrato de tres años para proporcionar grúas servicios de operaciones y mantenimiento costa afuera de Luanda, Angola.

21. Welltec

Welltec ha disfrutado de una larga presencia en el Medio Oriente. La compañía comenzó a instalar sus empacadores expandibles de metal Welltec Annular Barrier (WAB) para Saudi Aramco en 2014, antes de establecer el centro de fabricación y mantenimiento de Al-Khobar en junio de 2019. Desde entonces, las dos partes han colaborado para entregar más de 60 instalaciones WAB en proyectos de Saudi Aramco.

En abril de 2022, Welltec anunció el acuerdo de un contrato de larga duración entre las dos partes, el nivel más alto de contrato en los procesos de adquisición de Saudi Aramco, lo que consolida la contribución de Welltec al programa In Kingdom Total Value Add. Welltec también está desempeñando un papel importante en el avance de la transición energética. La compañía inauguró recientemente su nueva instalación de circuito de flujo de prueba en Dinamarca para proporcionar pruebas de corrosión para numerosos proyectos de captura y almacenamiento de carbono.

22. Coretrax

Coretrax, con sede en Aberdeen, un proveedor global de optimización de la producción e integridad de pozos de petróleo y gas, vuelve a estar en nuestra lista este año. En enero de 2022, la compañía anunció el primer despliegue de su tecnología expandible Reline WL en Medio Oriente, que está diseñada para desbloquear el valor comercial al maximizar la producción de los pozos existentes. Se ha comprobado que Reline WL brinda un área de flujo 700 % mayor en comparación con los straddles tradicionales, lo que garantiza beneficios de seguridad y sustentabilidad al reducir la cantidad de personal en el sitio necesario para completar el trabajo.

Implementada para respaldar a un importante operador saudita, la tecnología expandible se introdujo cuando el ingreso de agua en un pozo productor provocó una disminución de la recuperación de petróleo.

En julio, Coretrax duplicó el tamaño de su sede de Medio Oriente en Dubái, luego de mudarse a un nuevo espacio de oficinas DMCC en la ciudad y un centro de operaciones en Abu Dhabi. Luego de las adquisiciones de Mohawk Energy y Churchill Drilling Tools en 2019, la compañía incorporó ambas bajo la marca Coretrax el año pasado para ofrecer a la industria mundial del petróleo y el gas un enfoque integrado e innovador para la integridad del ciclo de vida de los pozos.

23. Vallourec

Vallourec es un proveedor de soluciones tubulares para los mercados de petróleo y gas y ha sido un actor clave en Oriente Medio durante más de 40 años con sus actividades comerciales que incluyen varias tuberías de proceso para aplicaciones tanto en tierra como en alta mar.

En septiembre de 2022, Vallourec firmó un acuerdo de 10 años con Saudi Aramco, que cubrirá parte de las necesidades del gigante petrolero saudí de soluciones premium de artículos tubulares para campos petrolíferos para sus operaciones de perforación, suministro de revestimiento y servicios de gestión de inventario. Según Vallourec, el acuerdo representa un logro clave para la compañía en Arabia Saudita y allana el camino para una hoja de ruta conjunta centrada en la innovación, los servicios y la transición energética.

"Este primer acuerdo a largo plazo es un fuerte reconocimiento por parte de Saudi Aramco de que Vallourec es un socio estratégico a largo plazo para los años venideros... allanando el camino para una colaboración extendida para presentar nuestra amplia gama de soluciones innovadoras" Philippe Guillemot, presidente de la consejo de administración y director general de Vallourec, dijo en el momento del anuncio.

24. Aveva

AVEVA, con sede en el Reino Unido, firmó un acuerdo con Schneider Electric y Obeikan Digital Solutions el año pasado para apoyar al sector industrial de Arabia Saudita. Según el acuerdo, las tres empresas colaborarán para ayudar a las fábricas del Reino en su camino hacia la Industria 4.0 a través de la transformación digital.

La compañía también formó una nueva alianza con Wood, la empresa global de consultoría e ingeniería, para acelerar la transformación digital de industrias como la energía, la energía, los productos químicos y la minería con el lanzamiento de una nueva solución llamada Connected Build, una parte clave de la tecnología digital de AVEVA. oferta gemela, que optimiza la entrega de proyectos al tiempo que mejora la colaboración en proyectos de nueva construcción y facilita la modernización digital de las plantas existentes y las renovaciones.

25. ABB

ABB vuelve a estar en nuestra lista, ya que continúa con el impulso de la innovación en sostenibilidad y las asociaciones en el área de la energía limpia. En marzo de 2021, ABB lanzó el Movimiento de Eficiencia Energética, que es una iniciativa de múltiples partes interesadas para crear conciencia y estimular la acción para reducir el consumo de energía y las emisiones de carbono para combatir el cambio climático. Se invita a las empresas a unirse al movimiento y hacer un compromiso público como una forma de inspirar a otros a tomar medidas.

La empresa también obtuvo un contrato de Aker Solutions para entregar los principales sistemas eléctricos, de automatización y de seguridad para el proyecto Northern Lights de Noruega. Una empresa conjunta entre Equinor, Shell y

TotalEnergies, Northern Lights es el primer proyecto industrial de captura y almacenamiento de carbono que desarrolla una infraestructura abierta y flexible para almacenar de forma segura el CO2 de las industrias de toda Europa.
El año pasado, ABB se asoció con Wison Offshore & Marine, proveedor de tecnología con sede en Shanghái, para desarrollar e implementar instalaciones de FLNG en todo el mundo.

El Presidente anunció un nuevo régimen cambiario para petroleras junto a los principales empresarios del sector
Fuente: www.infobae.com Fecha: 24/05/2022

El presidente Alberto Fernández, junto al ministro de Economía Martín Guzmán, anunció este martes el Régimen de Acceso a Divisas para Producción Incremental de Hidrocarburos, que apunta a generar certidumbre e incentivos para fomentar las inversiones y el incremento de la producción del sector en la Argentina.
La medida apunta a resolver las limitaciones y cuellos de botella en el rubro petrolero y desde el Gobierno estiman que será clave para incrementar la escala de producción, además de para utilizar la nueva capacidad de transporte que generarán el Gasoducto Néstor Kirchner y las obras de infraestructura privadas.
A través de un decreto presidencial que se publicará en las próximas horas, se creará un Régimen Acceso a Divisas para la Producción incremental de Petróleo (RADPIP); un Régimen Acceso a Divisas para la Producción incremental de Gas Natural (RADPIGN); y un Régimen de Promoción del Empleo, el Trabajo y del Desarrollo de Proveedores Regionales y Nacionales de la Industria Hidrocarburífera (RPEPNIH)
Con la medida, el Gobierno busca destrabar las inversiones de upstream y aumentar la producción de gas natural requerida para abastecer el Gasoducto Néstor Kirchner una vez finalizada la obra. También el impulso de la producción incremental de petróleo para abastecimiento del mercado interno, la sustitución de importaciones y la generación de saldos exportables. También fortalecer la balanza pagos y la capacidad de crecimiento de la economía argentina.
Fernández, se refirió a las oportunidades de exportación de gas para la Argentina. “Tenemos todo lo que el mundo reclama hoy en materia energética. Más que nada hoy el mundo reclama gas. El gas es la energía de transición entre la energía fósil y las energías limpias renovables. La Argentina es una fuente de gas enorme y con un potencial de exportación inmenso”, dijo el presidente durante el acto.
Y recordó que durante su última gira, los mandatarios europeos con los que se reunió se mostraron interesados en el gas de la Argentina. “Queremos llevar adelante una planta de producción de gas natural licuado (GNL) para poder exportar ese gas teniendo en cuenta la cantidad de gas excedente y con cada líder que hablé en Europa me dijo ‘me anoto’. Tenemos una gran oportunidad en materia energética como país, de 15 años de de desarrollo regional”, agregó Fernández.
El presidente hizo foco en la inversión necesaria para la construcción de una planta de licuefacción de gas que permita exportar GNL desde la Argentina. Y aseguró que el Gobierno enviará un proyecto de ley al Congreso de la Nación para establecer cómo se construirán y cómo funcionarán esas plantas de producción de GNL.
“El esquema brinda incentivos a la producción a partir de la producción incremental sobre una línea base que es la producción de 2021 con un plan de desarrollo de proveedores nacional. Cada empresa que tenga producción mayor a 2021 podrá acceder a divisas por un porcentaje de su producción incremental. La reversión del declino y la diversificación geográfica dan beneficios adicionales”, explicó Guzmán durante la presentación, con la presencia de gobernadores y directivos de empresas del sector.
“Permite generar un mayor flujo de divisas entre la Argentina y el resto del mundo para que haya más dólares en la Argentina y pueda crecer más y generar más trabajo y seguir fortaleciendo al empleo y la actividad”, agregó el ministro de Economía.
En la norma, se define como producción o inyección incremental de petróleo o de gas natural a la diferencia entre la producción efectiva de los últimos 12 meses y la línea base definida como el volumen obtenido por cada empresa en 2021.
Luego, se establece como Volumen de Producción Incremental Beneficiado (VPIB) y Volumen de Inyección Incremental Beneficiado (VIIB) al 20% de la producción incremental de crudo y al 30% de la producción incremental de gas natural que haya obtenido cada beneficiario.
Además, se obtendrán porcentajes adicionales por la cobertura del mercado interno, la reversión del declino técnico, la producción incremental en pozos de baja productividad, la contratación de empresas locales de servicios especiales y la inversión.
Los beneficiarios tendrán el derecho al acceso al Mercado Único y Libre de Cambios (MULC) por un monto equivalente a su producción o inyección incremental, según corresponda, valuado a precio de exportación neto de derechos y primas que correspondan. El acceso a divisas podrá ser destinado al pago de capital e intereses de pasivos comerciales o financieros con el exterior, incluyendo pasivos con empresas vinculadas no residentes, utilidades y dividendos, repatriación de inversiones directas de no residentes.
Este derecho podrá transferirse total o parcialmente a proveedores directos del beneficiario para los mismos fines disponibles para la operadora.
Recepción empresaria
La iniciativa oficial, en medio de picos de los precios de los combustibles como resultado de la guerra en Europa, fue apoyada por la presencia de un nutrido grupo de empresarios con operaciones en el sector petrolero. Entre otros, estuvieron presentes Sergio Affronti, CEO de YPF. Hugo Eurnekián, de Corporación América, Juan Martín Bulgheroni, de Pan American Energy, Javier Rielo, de TOTAL, Eric Duning, de Chevron y Nidia Álvarez, de Equinor.
También participaron José Luis Manzano, Daniel Funes de Rioja, de la Unión Industrial Argentina, Gustavo Mariani, CEO de Pampa Energía, Germán Macchi, CEO de Pluspetrol, Julio Ledesma, gerente comercial de Shell, Sanjeev Kumar Nanta Kumar, de Petronas, Pablo Vera Pinto, CFO de Vista, Daniel de Nigris, CEO de Exxon y Alejandro Cerviño de Raizen.
Patricia Cejas Manceron, de Schlumberger**, Ana Cristina Cretu**, Country Manager H&P y Manfred Boeckmann, de Wintershall Dea Argentina, también formaron parte de la larga lista.
Según fuentes oficiales, con el Gasoducto Néstor Kirchner (impulsado por el decreto 76/2022), las distintas obras de infraestructura incorporadas en el Plan Transportar del gobierno nacional y esta normativa en materia de divisas, se cumple con un conjunto de requisitos clave para obtener, de aquí a 2026, los siguientes resultados para el sector: un 71,2% de incremento en la producción de petróleo; 40% en la producción de gas por día; hasta USD 18.000 millones anuales provenientes de las mayores exportaciones; hasta 40% de reducción de subsidios a la energía eléctrica.

Un grupo norteamericano invierte 33 millones en empresa que opera en Mendoza
Fuente: www.memo.com.ar Fecha: 10/05/2022

La empresa estadounidense **Helmerich & Payne (H&P)** anunció una inversión de 33 millones de dólares en Galileo Technologies, compañía argentina que desarrolló una tecnología para capturar el gas natural de cualquier fuente y convertirlo en gas natural licuado (GNL).
En 2016 el grupo accionario encabezado por Osvaldo del Campo adquirió todas las tenencias accionarias del Grupo Galileo, entre las que se destaca la perteneciente a Sideco del grupo Socma.
Focalizado en la expansión de sus operaciones y en su apertura a los mercados financieros internacionales, el Grupo Galileo estableció su holding en Londres bajo la denominación Galileo Global Technologies.
Fundada en 1920, Helmerich & Payne, Inc. se compromete a ofrecer productividad y confianza en la industria de la perforación. "H&P opera con el más alto nivel de integridad, seguridad e innovación para ofrecer resultados y rendimientos superiores a nuestros clientes y accionistas. A través de sus filiales, la empresa diseña y fabrica equipos de perforación de alto rendimiento para yacimientos convencionales y no convencionales en todo el mundo. H&P desarrolla también e implementa tecnologías avanzadas de automatización, perforación direccional y tecnologías para gestionar encuestas".
Los planes de expansión se completaron con la ampliación de su planta con sede en Los Ángeles, California, incorporando líneas de fabricación de partes para sus equipos Cryobox® de producción de GNL. El objetivo de las nuevas instalaciones fue responder al interés que ha despertado en América del Norte el éxito de la reciente aplicación del Cryobox a la reducción del venteo de shale gas en la región de Bakken, en Dakota del Norte.
Al momento de la compra, el Grupo Galileo facturaba 70 millones de dólares anuales desarrollando productos y servicios para toda la cadena de valor del gas natural, así como también para las del biogás y el hidrógeno, permitiendo su producción, transporte y consumo a través de métodos no convencionales.
El proveedor de soluciones de perforación terrestre estadounidense emitió un pagaré convertible, que devengará 5% de interés anual con vencimiento en 2027; y, si se ejerce, se convertiría en acciones ordinarias de Galileo con un valor empresarial de u$s 1,35 millones.
Además de apoyar la tecnología de descarbonización de la cadena de suministro energético, las empresas también planean identificar y buscar oportunidades de desarrollo empresarial que, de llegar a tener éxito, contarían con el potencial de reducir los costos de combustible y las emisiones de carbono del consumo de energía en los pozos.
"Esta inversión y la colaboración con H&P ayudará a ampliar la presencia mundial de nuestros innovadores productos y soluciones de licuefacción, compresión y regasificación de gas natural, especialmente en Estados Unidos, donde vemos grandes oportunidades de crecimiento", afirmó Osvaldo del Campo.
En tanto, John Lindsay, presidente y director General de H&P, aseguró que "cada vez que aumente la demanda mundial de energía, los servicios y las tecnologías que ofrece Galileo Technologies ganarán importancia en la medida en que el mundo busque reducir emisiones y fuentes de energía confiables y de bajo costo".

Se viene Oil & Gas Energía Patagonia 2014 y II Jornadas de Perforación. El programa completo
Fuente: www.mejorinformado.com Fecha: 22/09/2014

Bajo el lema "Shale, el desafío energético argentino", las principales firmas de la industria hidrocarburífera participarán en la Exposición Oil & Gas Energía Patagonia 2014, del 1 al 4 de octubre, en Neuquén.
El Instituto Argentino del Petróleo y el Gas (IAPG), junto con compañías de servicios con trayectoria en la región, pondrán de manifiesto una vez más la enorme cadena productiva y de valor que genera la actividad.
YPF, PAE, Petrobras, GyP son sólo algunas empresas que ya operan con éxito en Vaca Muerta y expondrán sus proyectos en la Exposición.
El objetivo de la muestra es fortalecer los lazos entre compañías de distintas áreas relacionadas en la industria que trabajan juntas en el desafío energético argentino, dijeron los organizadores. Oil & Gas Energía Patagonia se desarrollará en conjunto con las Jornadas de Perforación, Terminación, Reparación y Servicio de Pozos organizadas por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas.
Toda la información adicional de esta muestra está en http://www.oge-patagonia.com.ar/index.html
EL PROGRAMA DE LAS JORNADAS DE PERFORACIÓN
Miércoles 1° de octubre
10.00 a 12.00. Acreditación de Participantes
12.00 a 12.30. Acto de Apertura e Inauguración de la Exposición. Inauguración formal de las Jornadas a cargo de la Máxima Autoridad Provincial
12.30 a 13.30. Recorrida oficial por la exposición
13.30 a 15.30. Lunch de Bienvenida
15.30 a 16.00. Rediseño de pozos profundos con objetivo tight gas y su impacto en la reducción de costo y tiempo de ejecución. Ileana Ojeda, Franklin Romero Vasquez, Guillermo Zanatello, Adrián Fontana /Pan American Energy LLC
16.00 a 16.30. Optimización de las terminaciones Yacimiento Campo Durán, Salta. Martin Migliavacca, Alejandro Federico Funes / Tecpetrol S.A.
16.30 a 18.30 Mesa Redonda. Descripción de los Nuevos Equipos que están ingresando al país. Ventajas operativas. Ramón Aguiño / DLS Argentina Limited Sucursal Argentina; Luis Ávila Romero /**Helmerich & Payne (Argentina) Drilling Co**; Marcelo Crovetto /Nabors. Internacional Argentina S.R.L.; Jorge González/Pan American Energy LLC. Moderadores: Marcelo Sierra / YPF S.A.; Rodolfo Piacentini / San Antonio Internacional
Jueves 2 de octubre
8.00 a 8.30. Acreditación de Participantes
8.30 a 9.00.. Optimización del Diseño de Trayectorias de Pozos Dirigidos mediante el Aprovechamiento de tendencias naturales Augusto Clavero, Hernán Plastina, Lisandro Garza / Pluspetrol S.A.
9.00 a 9.30. Optimización de la Perforación de Pozos con Pérdida de Circulación. Total

Judialización y condicionamientos del gremio petrolero en Santa Cruz
Fuente: www.elextremosur.com Fecha: 17/06/2014

El total de estas demandas, llegan a una cifra superior a los $20 millones y que no resulte extraño que los paros que hoy se están llevando a cabo en varias empresas terminen también en demandas contra el gremio.
Desde la asunción de la comisión directiva de Claudio Vidal, a la fecha, se ha producido un fenómeno, muy preocupante, que es la judicialización de varios conflictos y también por reclamos de prestadores por falta de pago.
Vidal en su campaña repetía una y mil veces que, estaba preparado y sabia como manejar el gremio, y pasados 6 meses de su gestión, quedo bien en claro, que desde lo gremial, el sindicato es manejado desde el gobierno y empresas, las fotos de Vidal con Galuccio y Peralta, son un testimonio clarísimo del pacto realizado a espaldas de los afiliados, desde ese pacto se manejó la "defensa" de los compañeros Oñate, Vivares y Armoa, con los resultados que ya todos sabemos.
Quedo muy claro también que le manejo legal del gremio quedo en manos de letrados con poca o nula experiencia puestos a dedo por personas que antes eran parte de la junta electoral y que hoy son el verdadero poder dentro de la casa sindical.
Estos abogados, no solo no han podido revertir con sus acciones y conocimientos, los reclamos legales que tenía el gremio desde antes, sino que tampoco han sido útiles para impedir que los reclamos legales sigan sumándose día a día.
A modo ilustrativo se hace una reseña de los juicios e intimaciones a las que actualmente está requerido el gremio.
Empresa HUINOIL .S.A. c/ sind. petroleo y gas privado de Santa Cruz s/ medida cautelar expte 15623/14 (por una suma que podría llegar a los $10 millones)
Empresa SAN ANTONIO INTERNACIONAL c/ sind. petróleo y gas privado, aún no ha trascendido la cuantificación del reclamo.
TRANSPORTE FIGUEROA Y OTRO c/ sind. petróleo y gas privado de Santa Cruz, s/ medida cautelar. (la demanda es por un total de $ 1.300.000)
MIÑO DANIEL c/ sind. petróleo y gas privado de Santa Cruz s/ laboral la demanda es de $ 154000.
Intimación por carta documento de la empresa LUFKIN S.A. c/ sind. petróleo y gas privado de Santa Cruz monto de la demanda $ 365000.
HELMERICH & PAYNE (ARGENTINA) DRILLING CO. (H Y P) c/ sind. petrólero y gas privado de Santa Cruz expte H- 15571 , no se ha dado a conocer la cuantificación.
FISCAP S.A. posible litigio por una suma superior a los $ 3.700.000.
BACS S. S.A. demanda por $ 3.150.000
INTEGRACION MEDICA. por facturación impaga por prestaciones sanatoriales del mes de Marzo de 2014 por un monto de $ 980.435 y facturación impaga por prestaciones sanatoriales del mes de Abril de 2014 por $481.219, por un total de $ 1.467.654.
El total de estas demandas, llegan a una cifra superior a los $20 millones y que no resulte extraño que los paros que hoy se están llevando a cabo en varias empresas terminen también en demandas contra el gremio, dado el pésimo manejo que se lleva a cabo y que incrementen y hasta dupliquen este monto de $ 20 millones que deberá ser pagado por lo aportes y cesación de beneficios de todos los afiliados y trabajadores petroleros.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2021	229	1	31	261
2022	384	2	31	417
2023	379	2	27	**408**

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-69729588-3
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
05/2023	Servicios Eventuales: No
Empleados en nómina:	422
Suma de Rem. 1:	257.093.758,72
Suma de Rem. 2:	393.796.752,01
Suma de Rem. 3:	393.796.752,01
Suma de Rem. 4:	260.920.723,14
Suma de Rem. 5:	257.093.758,72
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	436.793.242,82
Suma de Rem. 9:	511.925.773,79
Suma de Rem. 10:	390.864.992,25

Apellido y Nombre o Razón Social: HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO

Nro. Verificador: 839748

Domicilio Fiscal: EDISON 2659 2 MARTINEZ

V 44

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 - Total de aportes	37.306.081,14
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**37.306.081,14**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	80.855.014,26
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	80.855.014,26
Retenciones	0,00
Contribuciones S.S. a pagar	**80.855.014,26**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES

a1 - Total de aportes	6.543.565,14
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes O.S. a pagar	**6.543.565,14**
b1 - Total de contribuciones	21.666.727,57
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
Subtotal contribuciones O.S.	21.666.727,57
Retenciones	0,00
Contribuciones O.S. a pagar	**21.666.727,57**

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	0,00
Total retenciones	0,00
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	0,00
Retenciones aplicadas a Obra Social	0,00
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS

Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	422	100.436,00
Remun. con ART	511.925.773,79	21.500.882,50
L.R.T. total a pagar		**21.601.318,50**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	422 - 33.067,92
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**33.067,92**

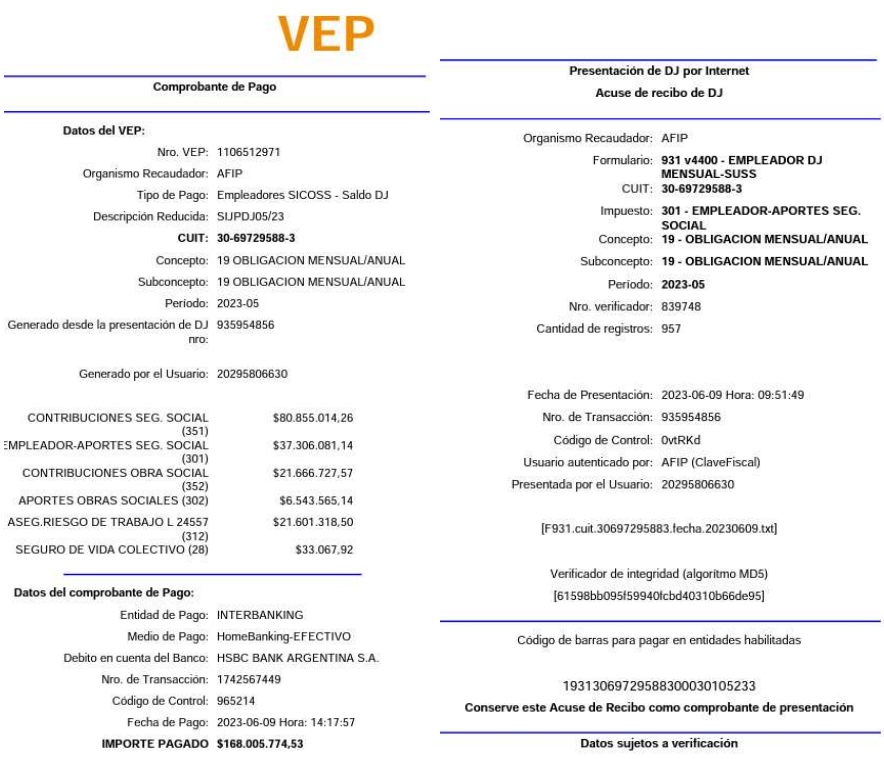
Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde — Porcentaje: 0,00 — Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 2.931.759,76

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**80.855.014,26**	302 - Aportes de Obra Social	**6.543.565,14**
301 - Aportes de Seguridad Social	**37.306.081,14**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**21.601.318,50**
352 - Contribuciones de Obra Social	**21.666.727,57**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**33.067,92**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



VEP

Comprobante de Pago

Datos del VEP:

Nro. VEP: 1106512971
Organismo Recaudador: AFIP
Tipo de Pago: Empleadores SICOSS - Saldo DJ
Descripción Reducida: SIJPDJ05/23
CUIT: 30-69729588-3
Concepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2023-05
Generado desde la presentación de DJ nro: 935954856
Generado por el Usuario: 20295806630

CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL (351)	$80.855.014,26
EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL (301)	$37.306.081,14
CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL (352)	$21.666.727,57
APORTES OBRAS SOCIALES (302)	$6.543.565,14
ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557 (312)	$21.601.318,50
SEGURO DE VIDA COLECTIVO (28)	$33.067,92

Datos del comprobante de Pago:

Entidad de Pago: INTERBANKING
Medio de Pago: HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco: HSBC BANK ARGENTINA S.A.
Nro. de Transacción: 1742567449
Código de Control: 965214
Fecha de Pago: 2023-06-09 Hora: 14:17:57
IMPORTE PAGADO $168.005.774,53

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: 931 v4400 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS
CUIT: 30-69729588-3
Impuesto: 301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL
Concepto: 19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2023-05
Nro. verificador: 839748
Cantidad de registros: 957

Fecha de Presentación: 2023-06-09 Hora: 09:51:49
Nro. de Transacción: 935954856
Código de Control: 0vtRKd
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20295806630

[F931.cuit.30697295883.fecha.20230609.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[61598bb095f59940fcbd40310b66de95]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas

19313069729588300030105233

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2023	0	0	0	0

Fuente: Empresa.

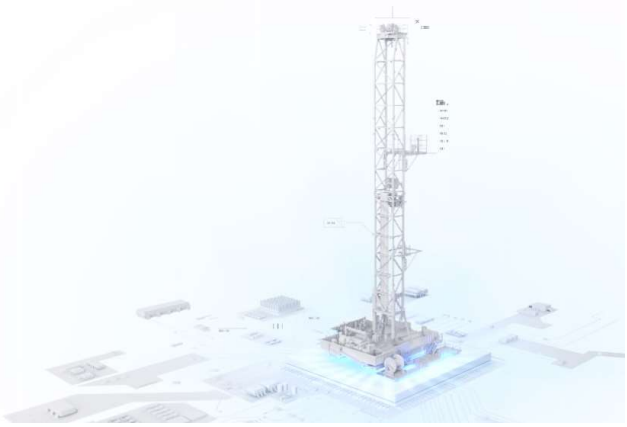
3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

AUTOMATIZACIÓN DE PERFORACIÓN

FLEXFUSION Y EL PODER DE LA AUTOMATIZACIÓN.

Con nuevas innovaciones en la automatización de perforación como FlexFusion, estamos liderando el desarrollo y la implementación de soluciones de perforación autónomas para brindar valor a través de resultados más rentables, consistentes, precisos y seguros.



TODO LO QUE NOS HACE ÚNICOS, CONFORMA FLEXFUSION.

En pocas palabras, FlexFusion nos permite combinar tecnologías de automatización avanzadas con la flota FlexRig ® líder en la industria , para crear soluciones que brinden resultados específicos para el cliente. La interacción fluida entre las capacidades críticas brinda resultados más seguros, confiables y consistentes para su operación de perforación.

FLOTA FLEXRIG

SISTEMA DE CONTROL DE PERFORACIÓN AUTOMÁTICA

RENDIMIENTO DE PERFORACIÓN DIRECCIONAL

OPERACIONES EN TIEMPO REAL

INGENIERÍA DE PERFORACIÓN



La flota HGP FlexRig ® supera los límites geométricos y de rendimiento.

Nuestra flota FlexRig es el corazón de nuestras operaciones de perforación. Al integrarse a la perfección con nuestras tecnologías automatizadas, estos equipos de súper especificaciones han servido como líderes de la industria durante décadas y están diseñados para una flexibilidad, un rendimiento y una eficiencia óptimos.

BENEFICIOS DE LA AUTOMATIZACIÓN

AUMENTE LA PRECISIÓN DE PERFORACIÓN

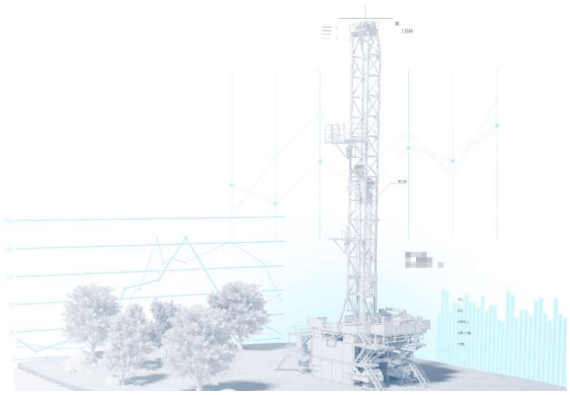
PERFORE DE FORMA MÁS CONSISTENTE

REDUCIR EL TIEMPO DE PERFORACIÓN

RESULTADOS DE PERFORACIÓN

DEFINA EL RESULTADO. ENTREGUE EL RESULTADO , Y ALGO MÁS.

Al establecer el resultado deseado desde el principio, podemos combinar de manera única nuestra experiencia, innovación y cultura de calidad para crear un enfoque de perforación personalizado, uno que no solo logre el resultado sino que lo mejore.



UN RENDIMIENTO DE PERFORACIÓN MÁS INTELIGENTE CONDUCE A POZOS DE MAYOR CALIDAD .

Cuando puede perforar un pozo de manera más eficiente, precisa y con menos tortuosidad, crea un pozo de mayor calidad. A su vez, los pozos de mayor calidad ayudan a reducir los costos generales y maximizar la producción. Con nuestras soluciones de perforación integrales, podemos trabajar como socios con usted para comprender sus necesidades y objetivos; luego, utilizando nuestra gama completa de servicios de perforación, personalice un enfoque que no solo impacte en la etapa de perforación, sino que también cree valor, todo el camino a través de la producción.

OPTIMIZACIÓN DE LA UBICACIÓN EN LA ZONA PRODUCTIVA.

Nuestras capacidades de perforación nos permiten aterrizar curvas consistentemente en formaciones objetivo, maximizar el metraje en las zonas geológicas objetivo y aterrizar la tubería de revestimiento a las profundidades planificadas.

CREANDO EFICIENCIA CON CONFIABILIDAD.

Mantenga los proyectos en movimiento, combinamos la innovación y los procesos probados para reducir los retrocesos, la frecuencia de desvíos y la frecuencia de colocación de revestimiento.

SELECCIÓN Y EJECUCIÓN DE BHA OPTIMIZADAS QUE MEJORAN EL RENDIMIENTO

El análisis de datos experto y las capacidades del software seleccionan el BHA correcto, la automatización y la tecnología de perforación avanzada protegen el fondo del pozo del BHA. Reducción de fallas y costos de reparación al tiempo que aumenta el tiempo de actividad, la velocidad y la calidad general del pozo.

VELOCIDAD Y CALIDAD TRABAJANDO JUNTOS.

Combinando nuestra experiencia y tecnología, somos capaces de aumentar la rotación y la ROP de deslizamiento mientras, al mismo tiempo, producimos pozos de calidad, menos tortuosos y reducimos el tiempo plano general.

TENER UN IMPACTO MÁS ALLÁ DE LA PERFORACIÓN.

Ya sea que se trate de una mejor ubicación del pozo o de maximizar las etapas de fractura mediante curvas precisas, lo que hacemos en la etapa de perforación puede tener un impacto significativo en lo que viene después.

AUMENTO DE LA SEGURIDAD Y EL RENDIMIENTO.

A través de la tecnología y las operaciones remotas avanzadas, podemos aumentar la seguridad de la plataforma y, al mismo tiempo, potenciar la supervisión humana, aumentar la precisión y optimizar el rendimiento general de la perforación.



PLATAFORMAS Y EQUIPOS

- Plataforma Flex3
- Plataforma Flex4
- Plataforma Flex5
- Administración de energía
- FlexServices

TECNOLOGÍA

- FlexFusion
- Deslizamiento automático y BGS
- autoperforador
- Colocación de pozos
- Modelado BHA

Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

La empresa no informó Detalle y Evolución de Compras y Ventas.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

Mes / Año	Ventas (montos sin impuestos)	Moneda
Junio 2023	$ 2 520 315	USD

3.4 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	VIAJES LAGOS DEL SUR S.A.	Argentina	30-71057493-2	$ 573 992 494	ARS
2	GARDNER DENVER SUDAMERICA S.R.L.	Argentina	30-71571585-2	$ 548 216 055	ARS
3	TRANSPORTES CREXELL S.A.	Argentina	30-68450379-7	$ 521 929 704	ARS

Fuente: Empresa.

3.5 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	YACIMIENTO LINDERO ATRAVESADO	Argentina	30-63679858-0	$ 0	N/I
2	YPF S.A.	Argentina	30-54668997-9	$ 0	N/I
3	YPF S.A. - PETRONAS E&P ARGENTINA S.A.	Argentina	30-71486975-9	$ 0	N/I
4	TECPETROL S.A.	Argentina	30-59266547-2	$ 0	N/I
5	HIDROCARBUROS DEL NEUQUEN SOCIEDAD ANONIMA - AMERICAS PETROGAS ARGENTINA S.A. E INGENIERIA ALPA S.A.	Argentina	30-71217040-5	$ 0	N/I
6	PETROLERA EL TREBOL S.A.	Argentina	30-70503777-5	$ 0	N/I
7	CHEVRON ARGENTINA S.R.L.	Argentina	30-52347924-1	$ 0	N/I
8	STARTING S.R.L.	Argentina	30-71050169-2	$ 0	N/I
9	MATFERROSO S.A.	Argentina	30-71117340-0	$ 0	N/I
10	M&P SERVICIOS ESPECIALES SRL	Argentina	30-71532105-6	$ 0	N/I

Fuente: Empresa.

3.6 SEGUROS

3.6.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	338393
Desde:	01/08/2014 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	SWISS MEDICAL
N° de contrato:	97849
Desde:	01/01/2010 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/07/2014 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	90249
Desde:	01/05/2004 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/12/2009 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	ASOCIART
N° de contrato:	61861
Desde:	11/08/1998 - Alta de afiliación
Hasta:	30/04/2004 - Cambio de Aseguradora

3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

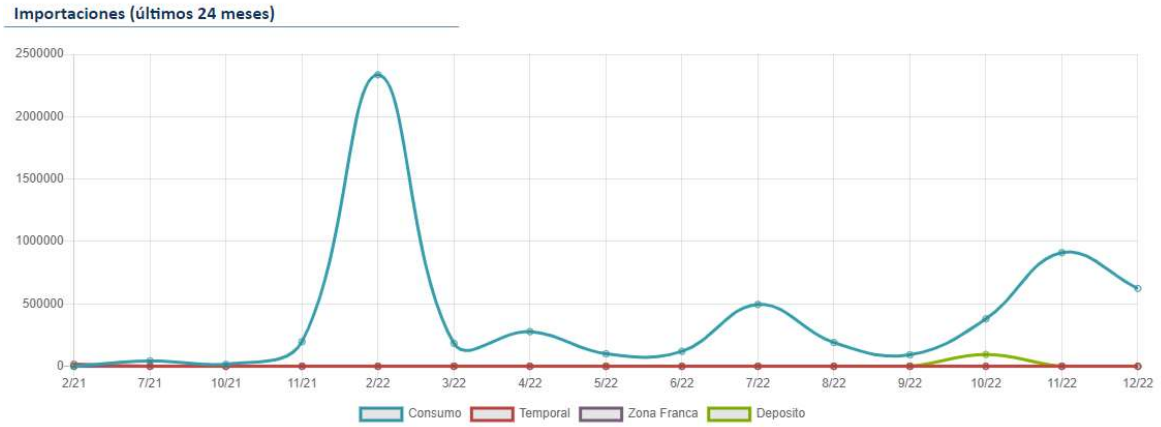
3.6.3 Otros Seguros contratados

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	TRANSPORTE INTERIOR	Zúrich	32 - 4118018	$ 15 000 000	USD
2	RESPONSABILIDAD CIVIL	La Meridional Seguros	411562	$ 10 000 000	USD
3	CONSTRUCCIÓN Y MONTAJE - EQ. C	Zúrich	26 - 16560	$ 8 193 346	USD
4	ACCIDENTES PERSONALES	Chubb Seguros Argentina SA	2.562.528	$ 100 000	USD
5	VIDA OBLIGATORIO	Sancor Seguros	2378560	$ 162 074 000	ARS
6	VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y/O REMO	La Segunda Seguros Generales	53.712.897	$ 50 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES



Período	Consumo Total: $ 5 965 320	(F.O.B. U$S) Temporal Total: $ 16 527	(F.O.B. U$S) Depósito Total: $ 94 660	(F.O.B. U$S) Zona Franca Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Total: $ 6 076 507
12/2022	$ 623 368	$ 0	$ 0	$ 0	$ 623 368
11/2022	$ 910 230	$ 0	$ 0	$ 0	$ 910 230
10/2022	$ 380 134	$ 0	$ 94 660	$ 0	$ 474 794
09/2022	$ 91 889	$ 0	$ 0	$ 0	$ 91 889
08/2022	$ 190 371	$ 0	$ 0	$ 0	$ 190 371
07/2022	$ 495 347	$ 0	$ 0	$ 0	$ 495 347
06/2022	$ 119 793	$ 0	$ 0	$ 0	$ 119 793
05/2022	$ 100 417	$ 0	$ 0	$ 0	$ 100 417
04/2022	$ 277 728	$ 0	$ 0	$ 0	$ 277 728
03/2022	$ 184 258	$ 0	$ 0	$ 0	$ 184 258
02/2022	$ 2 335 385	$ 0	$ 0	$ 0	$ 2 335 385
11/2021	$ 197 213	$ 0	$ 0	$ 0	$ 197 213
10/2021	$ 15 914	$ 0	$ 0	$ 0	$ 15 914
07/2021	$ 43 273	$ 0	$ 0	$ 0	$ 43 273
02/2021	$ 0	$ 16 527	$ 0	$ 0	$ 16 527

4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESTADOS UNIDOS	100.00	$ 5 341 931
Totales		**$ 5 341 931**

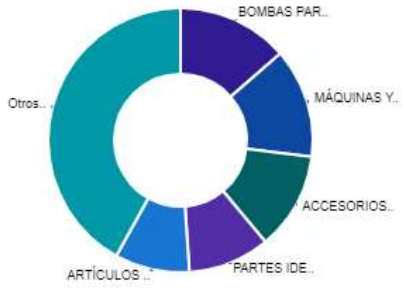
Valores estadísticos aproximados



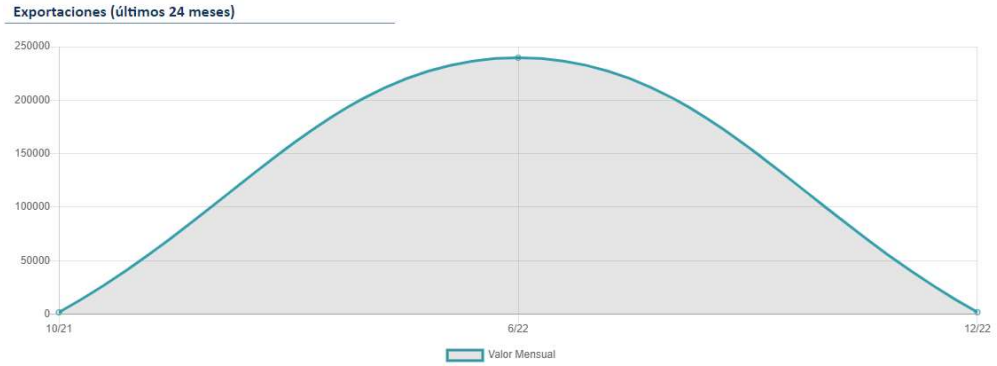
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
BOMBAS PARA LÍQUIDOS, INCLUSO CON DISPOSITIVO MEDIDOR INCORPORADO; ELEVADORES DE LÍQUIDOS.	8413	13.61	$726 853
MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS CON FUNCIÓN PROPIA, NO EXPRESADOS NI COMPRENDIDOS EN OTRA PARTE DE ESTE CAPÍTULO.	8479	13.40	$ 715 572
ACCESORIOS DE TUBERÍA (POR EJEMPLO: EMPALMES [RACORES], COD OS, MANGUITOS), DE FUNDICIÓN, HIERRO O ACERO.	7307	11.93	$ 637 424
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LAS MÁQUINAS O APARATOS DE LAS PARTIDAS 84.25 A 84.30.	8431	10.00	$ 534 155
ARTÍCULOS DE GRIFERÍA Y ÓRGANOS SIMILARES PARA TUBERÍAS, CALDERAS, DEPÓSITOS, CUBAS O CONTINENTES SIMILARES, INCLUIDAS LAS VÁLVULAS REDUCTORAS DE PRESIÓN Y LAS VÁLVULAS TERMOSTÁTICAS.	8481	9.13	$ 487 940
Otros		41.93	$ 2 239 987
Totales			**$ 5 341 931**

Valores estadísticos aproximados



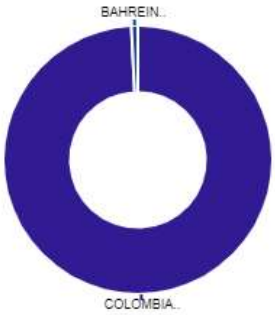
4.4 EXPORTACIONES



4.5 EXPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
COLOMBIA	99	$ 239 701
BAHREIN	1	$ 1 911
Totales		**$ 241 612**

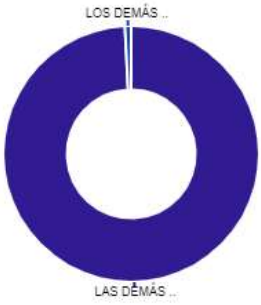
Valores estadísticos aproximados



4.6 EXPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
LAS DEMÁS MÁQUINAS Y APARATOS DE ELEVACIÓN, CARGA, DESCARGA O MANIPULACIÓN (POR EJEMPLO: ASCENSORES, ESCALERAS MECÁNICAS, TRANSPORTADORES, TELEFERICOS).	8428	99.21	$ 239 701
LOS DEMÁS MOTORES Y MÁQUINAS MOTRICES.	8412	0.79	$ 1 911
Totales			**$ 241 612**

Valores estadísticos aproximados



5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

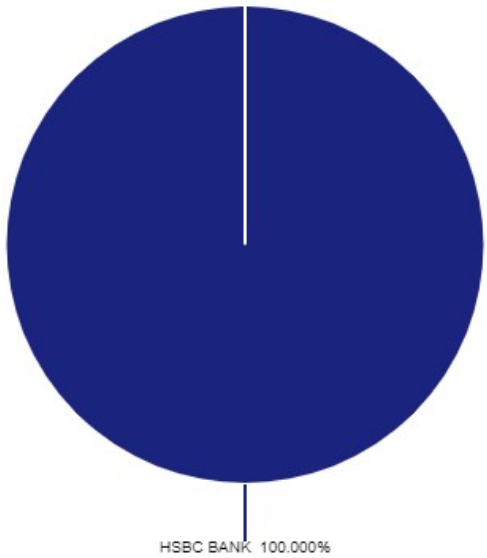
Banco	05/2021	06/2021	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021	11/2021	12/2021
SANTANDER RIO S.A.								
HSBC BANK				22		91		
TOTAL PERIODO				22		91		

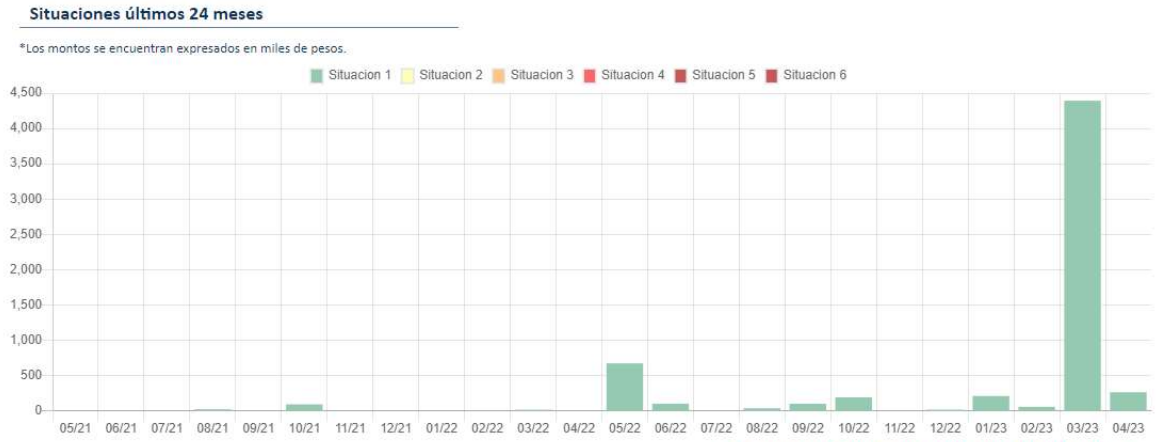
Banco	01/2022	02/2022	03/2022	04/2022	05/2022	06/2022	07/2022	08/2022
SANTANDER RIO S.A.					628			
HSBC BANK		4	15		44	101		36
TOTAL PERIODO		4	15		672	101		36

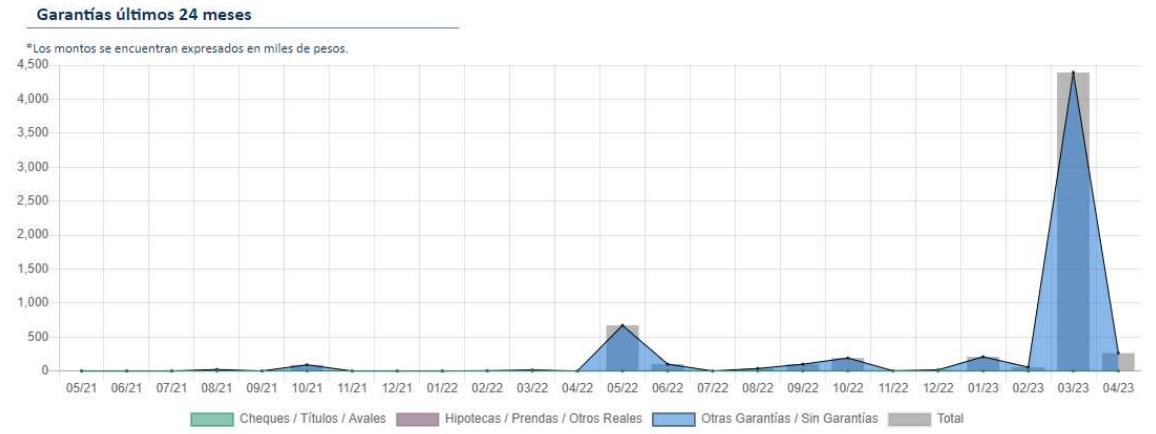
Banco	09/2022	10/2022	11/2022	12/2022	01/2023	02/2023	03/2023	04/2023
SANTANDER RIO S.A.								
HSBC BANK	100	191	3	16	209	56	4 393	263
TOTAL PERIODO	100	191	3	16	209	56	4 393	263

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa







5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	HSBC Bank	$ 0	N/I

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	1998-07
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	ACTIVO	1999-08
30	IVA	ACTIVO	1998-08
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2005-01
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	BAJA DEFINITIVA	2013-05
218	IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT.	ACTIVO	2016-04
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	1998-08
353	RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL	ACTIVO	2008-11
5900	IIBB CONVENIO MULTILATERAL	ACTIVO	2005-09

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 3**

Referencias de categorías	
Categoría 0	Contribuyente sin deuda.
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	**Mayor a $10.000**
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **17/07/2023** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	AGENTE SIN INCUMPLIMIENTO.
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Agente sin incumplimiento.**
Categoría 1	Incumplimiento mayor a 0% y menor o igual a 5%
Categoría 2	Incumplimiento mayor a 5% y menor o igual a 25%
Categoría 3	Incumplimiento mayor 25%
Categoría 4	AGENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **17/07/2023** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante del grado de cumplimiento de presentación de declaraciones juradas que les corresponde efectuar en su actuación como agentes de recaudación en el régimen general de retención y en el régimen general de percepción del impuesto sobre los Ingresos Brutos. El cumplimiento se computa de manera conjunta por ambos regímenes de recaudación.
En la categoría 4 se encuentran los agentes de recaudación con deudas en proceso de ejecución judicial provenientes de percepciones y retenciones no efectuadas, efectuadas y no ingresadas, intereses, accesorios, recargos y multas. Se incluyen dentro de esta categoría a quienes, habiendo realizado la adhesión a un régimen de regularización de deudas en proceso de ejecución judicial, el mismo se encuentre caduco.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
07-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO

HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO, CUIT 30697295883, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 17/07/2023.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, HELMERICH & PAYNE ARGENTINA DRILLING CO CUIT 30697295883 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 17/07/2023 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 54d368fc-a3f2-432f-bf5b-4b0f034e5cb2

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP · CFT Consejo Federal del Trabajo · RENATRE · SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: HELMERICH PAYNE ARGENTINA DRILLING CO - 30697295883
Fecha: 30/06/2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: HELMERICH & PAYNE INTERNATIONAL HOLDINGS LLC - US49331108
Fecha: 17-07-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CRETU ANA CRISTINA - 27237637920
Fecha: 02/07/2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

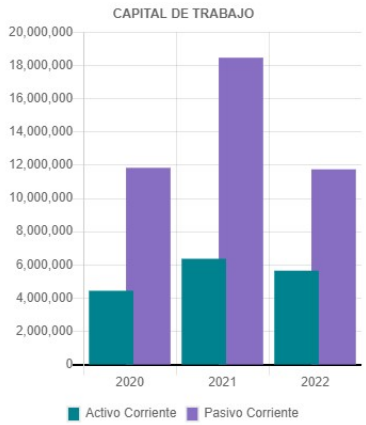
8- Estados Contables

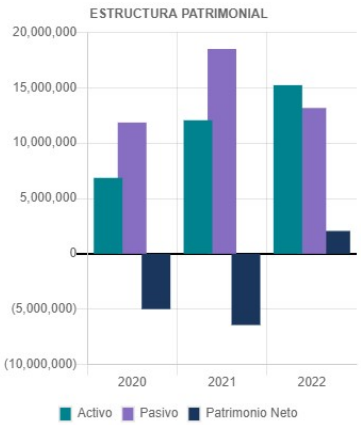
8.1 DATOS CONTABLES

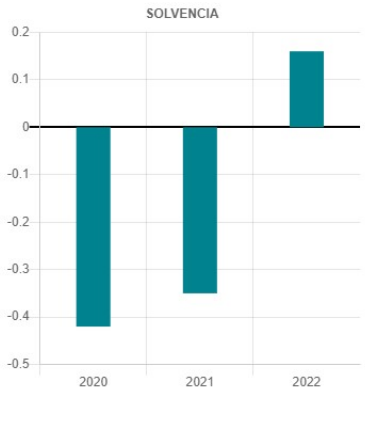
Activo

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Caja y Bancos	1 992 752	1 021 252	984 029
Inversión corriente	1 911 147	4 675 189	963 950
Ant Créditos por ventas	456 572	613 403	3 214 689
Otros Créditos	80 902	57 189	55 831
Bienes Cambio	0	0	432 120
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	0
Total De Activo Corriente	4 441 373	6 367 033	5 650 619
Créditos Por Ventas	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	105 668	2 053 670	14 911
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	18 222 307	33 686 544	51 204 625
Depreciación Acumulada	17 220 709	31 534 667	41 641 599
Bienes De Uso	1 001 598	2 151 877	9 563 026
Activos Intangibles	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	1 307 907	1 486 353	0
Total Activo No Corriente	2 415 174	5 691 900	9 577 937
Total Activo	6 856 547	12 058 933	15 228 555

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



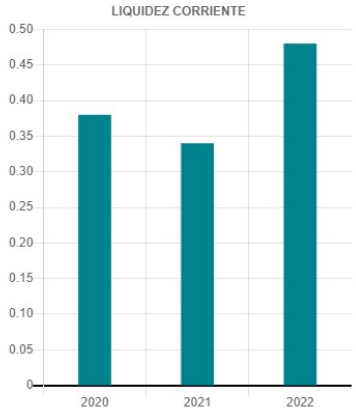


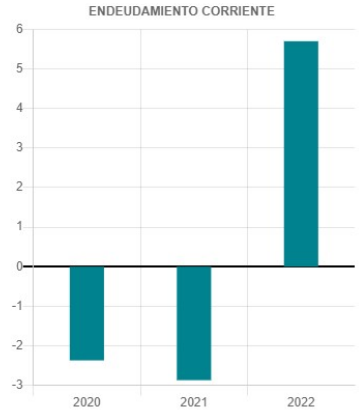


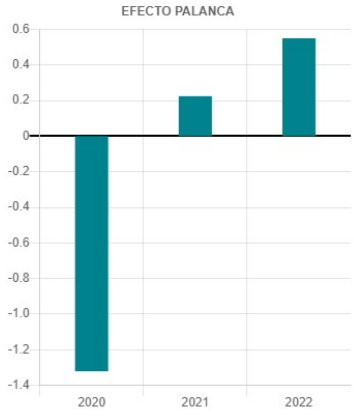
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	10 864 413	16 761 258	9 572 401
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	0
Remuneraciones Y Cargas Sociales	162 626	288 359	503 639
Cargas Fiscales	225 381	174 281	1 580 525
Anticipos De Clientes	0	0	0
Otros Pasivos	589 795	1 247 402	95 404
Total Pasivo Corriente	11 842 215	18 471 300	11 751 969
Cuentas Por Pagar	11 758	23 214	0
Préstamos	0	0	0
Deudas Fiscales	0	0	1 415 961
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	0	0
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	11 758	23 214	1 415 961
Total Pasivo	11 853 973	18 494 514	13 167 930
Capital Social	6 900 382	12 633 587	12 633 587
Resultados No Asignados	-11 897 809	-19 069 168	-10 572 961
Patrimonio Neto	-4 997 426	-6 435 582	2 060 625

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



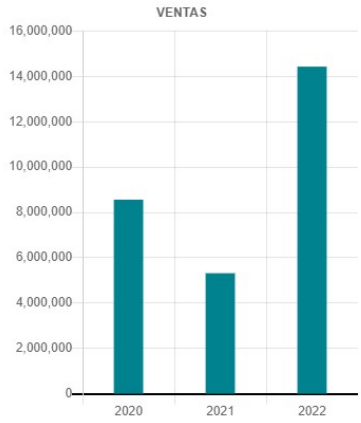


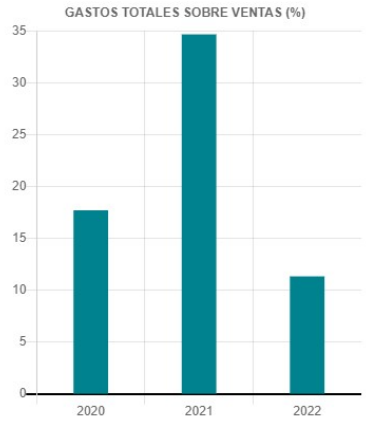


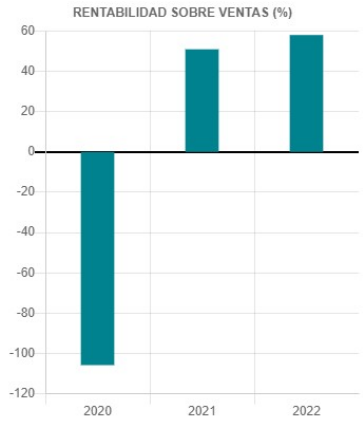
Estado de Resultados

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Ventas	8 559 842	5 316 145	14 428 829
Compras Del Ejercicio	2 429 722	1 777 213	3 633 476
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	8 198 698	3 123 437	7 091 951
Resultado Bruto	361 144	2 192 708	7 336 877
Amortizaciones	3 077 474	141 909	320 643
Gastos de Comercialización	0	1 842 745	1 631 045
Gastos de Administración	1 514 531	0	0
Gastos Financieros	848	715	3 167
Otros Ingresos	14 546	0	6 905 016
Otros Egresos	0	148 579	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-10 484 698	649 428	595 685
Impuesto a las Ganancias	-2 568 308	-1 857 291	4 832 699
Resultado	-9 056 080	2 707 389	8 370 667

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	-0,42	-0,35	0,16
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	-2,37	-2,87	6,39
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	-2,37	-2,87	5,70
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	-7 400 842,02	-12 104 267,29	-6 101 350,14

Análisis Financiero

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,38	0,34	0,48
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	0,38	0,34	0,44
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	18,75	8,67	4,49
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	905,49	1 538,92	672,97
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	16,41
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	1,25	0,44	0,95
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	8,55	2,47	1,51
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,00
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	0,00

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	4,22	41,25	50,85
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	-105,80	50,93	58,01
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	-105,97	53,72	10,16
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-4 230 861 460	208 054 751	5 385 189 412
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-49,43	3,91	37,32
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	1,81	-0,42	4,06
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	-132,08	22,45	54,97
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	-8 546 065 565	992 721 357	13 527 176 005
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	-0,72	0,05	1,03
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	-1,00	0,19	0,94
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	-10 076,07	1 388,87	4 271,13

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	30/09/2020	30/09/2021	30/09/2022
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,00	0,35	0,11
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,18	0,00	0,00
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,18	0,35	0,11
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	-4,99	-2,99	0,22
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	0,33	15,16	29,82

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2020, 2021 y 2022 (fecha de cierre 30/09) expresados en Pesos Argentinos. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 09/2022 alcanzaron a un total de $14.428 Millones vs $5.316 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose un muy fuerte incremento interanual del 171.4%.
- Los Costos Directos disminuyeron en su incidencia sobre las Ventas pasando del 58.7% al 49.2% mientras que los Gastos de Estructura hicieron lo propio, pasando del 34.7% al 11.3% en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos por $7.500 Millones (51.9% s/ventas) correspondientes a Recupero de desvalorización de Bienes de Uso y a Resultados Financieros y por Tenencia (incluye RECPAM).
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una Ganancia Final de $8.370 Millones (58.0% s/ventas) vs la ganancia de $2.707 Millones (50.9% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 09/2022 muy importante crecimiento de Ventas, caída de Costos Directos y de Gastos de Estructura, presentando una exponencial ganancia final por 2°alo consecutivo.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 0.34 a 0.48, manteniéndose dentro de valores ajustados.
- El Capital de Trabajo fue negativo.

En resumen, la situación financiera resultó debilitada, con bajo nivel de liquidez y Capital de Trabajo negativo por 3°año consecutivo.

Patrimoniales:

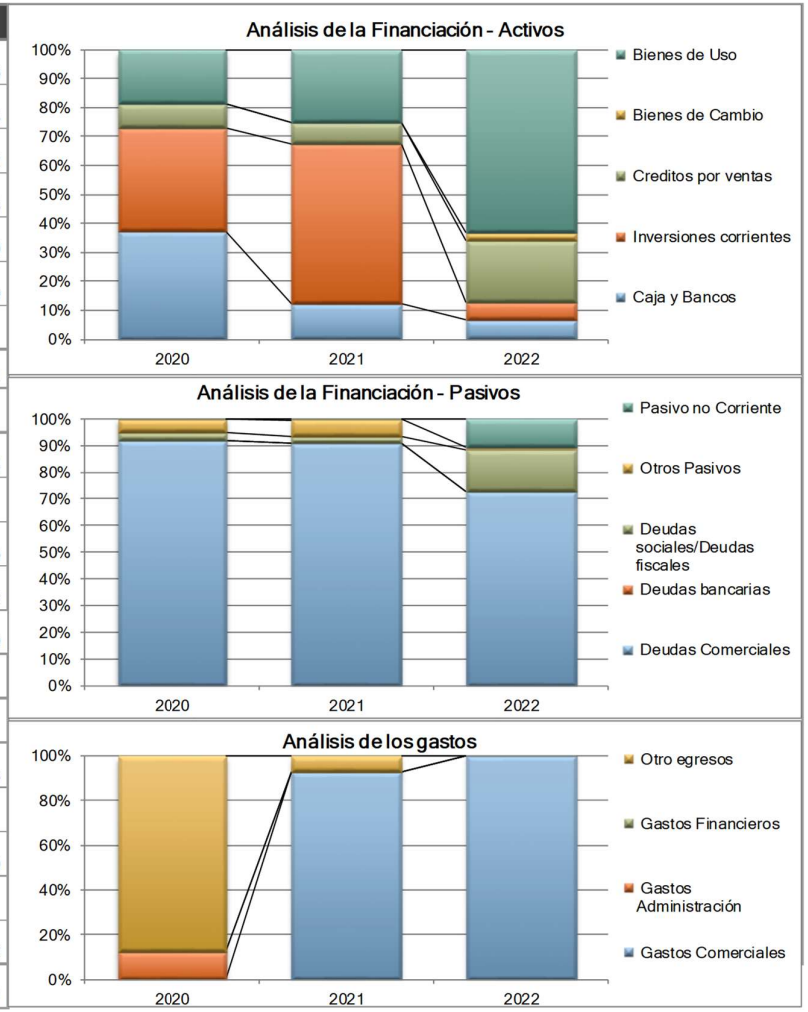
- El Patrimonio Neto a 09/2022 fue $2.060 Millones vs -$6.435 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN $12.633 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital, con fuerte incidencia de Resultados negativos Acumulados de quebrantos anteriores.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 86.5% del Activo siendo las Deudas Comerciales a corto plazo (72.7% del Pasivo Total) y las Deudas Fiscales a corto y largo plazo (22.7% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de -0.35 a 0.16, pero permaneciendo en parámetros muy ajustados, mientras que el Endeudamiento Corriente cayó de -2.87 a 5.70, aunque manteniéndose en valores muy elevados.

En resumen, la situación Patrimonial resultó frágil, con Solvencia en valores muy bajos, elevado Endeudamiento Corriente y capitalización compuesta por Resultados Acumulados negativos.

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

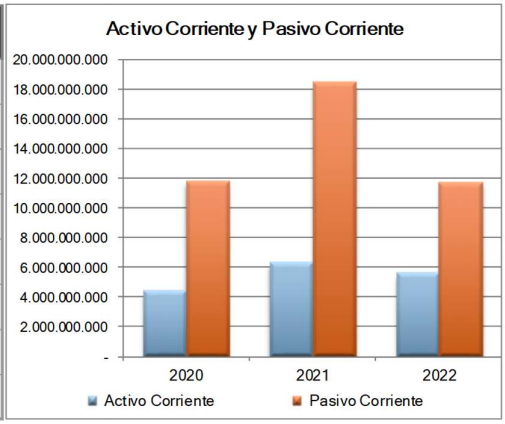
Períodos Analizados			
Concept	sep-20	sep-21	sep-22
Caja y Bancos	1.992.751.929	1.021.252.459	984.029.356
Inversiones corrientes	1.911.147.254	4.675.188.776	963.949.643
Creditos por ventas	456.572.317	613.402.686	3.214.689.432
Otros Créditos	186.569.900	2.110.859.358	70.741.813
Bienes de Cambio	-	-	432.119.559
Bienes de Uso	1.001.598.078	2.151.876.690	9.563.025.509
Otros activos corrientes	1.307.907.232	1.486.352.987	-
Activo Corriente	**6.856.546.710**	**12.058.932.956**	**15.228.555.312**
Deudas Comerciales	10.864.413.436	16.761.258.070	9.572.401.044
Deudas bancarias	-	-	-
Deudas sociales/Deudas fiscales	388.007.031	462.640.157	2.084.163.605
Otros Pasivos	589.794.665	1.247.402.161	95.404.192
Pasivo no Corriente	11.757.952	23.214.103	1.415.961.050
Pasivo	**11.853.973.084**	**18.494.514.491**	**13.167.929.891**
Gastos Comerciales	-	1.842.744.933	1.631.044.653
Gastos Administración	1.514.531.106	-	-
Gastos Financieros	848.155	714.767	3.167.120
Otro egresos	10.484.697.699	148.578.992	-
Impuesto a las ganancias	- 2.568.307.595	- 1.857.291.430	4.832.698.762
Total	**9.431.769.365**	**134.747.262**	**6.466.910.535**

2020/2021/2022

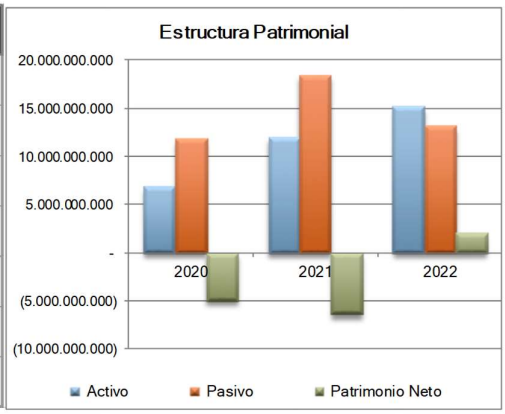


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

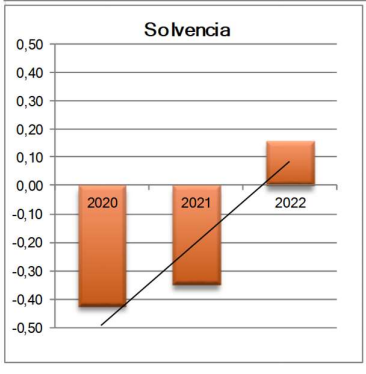
Períodos Analizados	2020/2021/2022		
Analisis Patrimonial	sep-20	sep-21	sep-22
Solvencia	-0,42	-0,35	0,16
Patrimonio Neto sobre Activo	-73%	-53%	14%
Endeudamiento corriente	-2,37	-2,87	5,70
Capital corriente	-1,08	-1,00	-0,40
Activo no Cte sobre Activo	35%	47%	63%
Financiación del activo no cte.	-2,06	-1,13	0,36
Deuda bancaria sobre Pasivo	0%	0%	0%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	92%	91%	73%

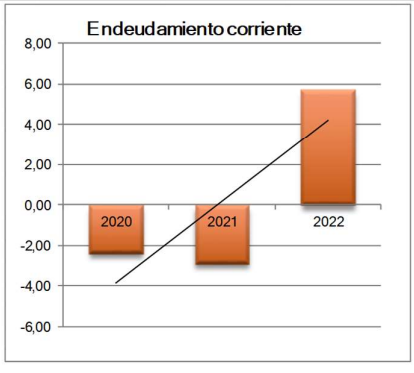


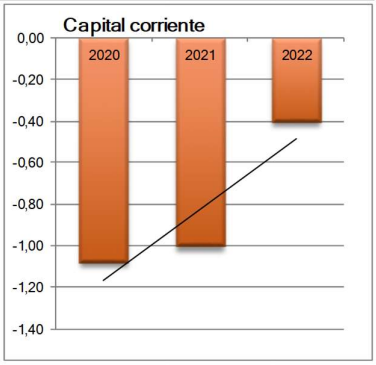
Info	sep-20	sep-21	sep-22
Activo Corriente	$ 4.441.373.112	$ 6.367.033.098	$ 5.650.618.697
Activo no Corriente	$ 2.415.173.598	$ 5.691.899.858	$ 9.577.936.615
Activo	$ 6.856.546.710	$ 12.058.932.956	$ 15.228.555.312
Pasivo Corriente	$ 11.842.215.132	$ 18.471.300.388	$ 11.751.968.841
Pasivo no Corriente	$ 11.757.952	$ 23.214.103	$ 1.415.961.050
Pasivo	$ 11.853.973.084	$ 18.494.514.491	$ 13.167.929.891
Patrimonio Neto	$ -4.997.426.374	$ -6.435.581.535	$ 2.060.625.421



Trends



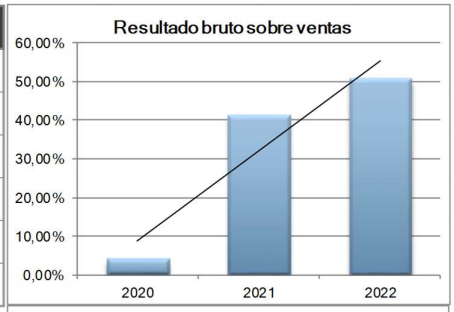




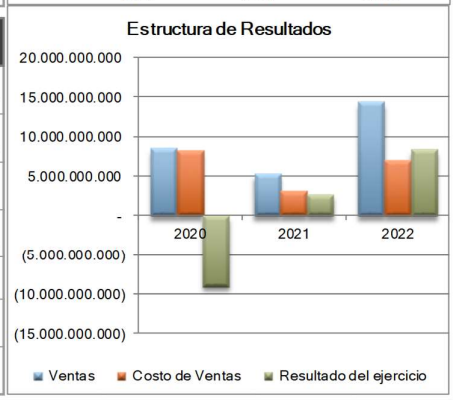
Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

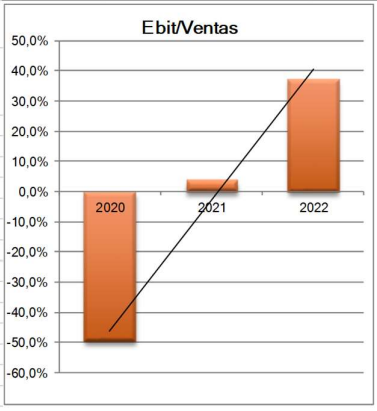
Períodos Analizados			2020/2021/2022
Análisis de rentabilidad	sep-20	sep-21	sep-22
Rentabilidad de la inversión total	181,2%	-42,1%	406,2%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	232,6%	-13,2%	640,9%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	-169,5%	7,1%	86,7%
Resultado bruto sobre ventas	4,2%	41,2%	50,8%
Rentabilidad sobre Ventas	-105,8%	50,9%	58,0%
Costo del financiamiento	0,0%	0,0%	0,0%

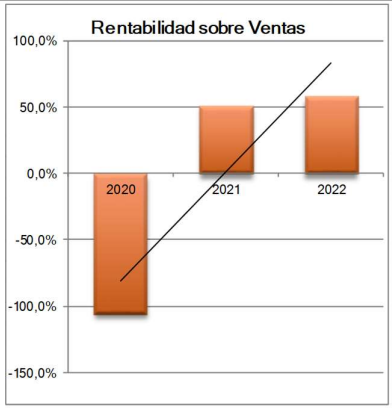


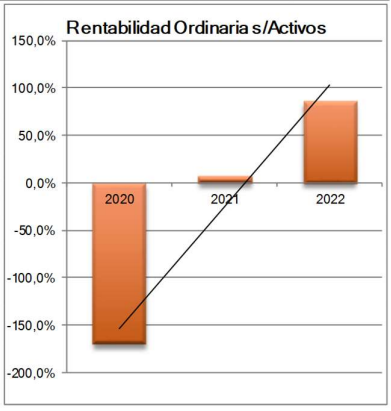
Info	sep-20	sep-21	sep-22
Ventas	$ 8.559.842.001	$ 5.316.145.080	$ 14.428.828.597
Costo de Ventas	$ 8.198.698.435	$ 3.123.436.670	$ 7.091.951.490
Resultado del ejercicio	$ -9.056.080.045	$ 2.707.389.294	$ 8.370.667.081
Ebit	$ -4.230.861.460	$ 208.054.751	$ 5.385.189.412
Ebit/Ventas	-49,4%	3,9%	37,3%
EBITDA/Ventas	-1,00	0,19	0,94
EBITDA/Intereses	-10.076,07	1.388,87	4.271,13



Trends



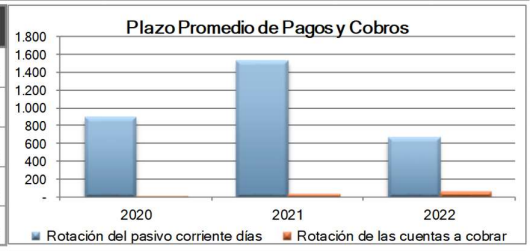




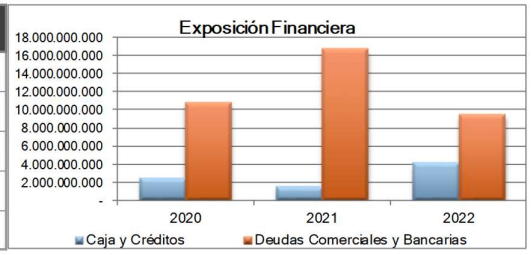
Importes Expresados en Miles de Pesos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

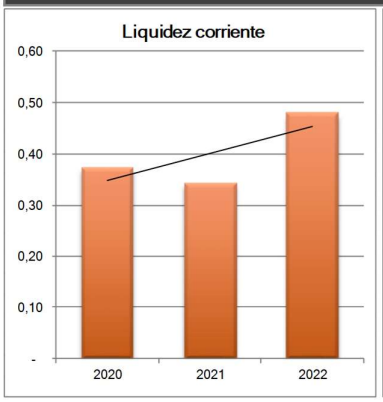
Períodos Analizados				2020/2021/2022
Analisis Financiero	sep-20	sep-21	sep-22	
Liquidez corriente	0,38	0,34	0,48	
Liquidez acida	0,38	0,34	0,44	
Rotación del pasivo corriente días	905	1.539	673	
Rotación de las cuentas a cobrar	16	35	67	
Efecto Palanca	-1,32	0,22	0,55	

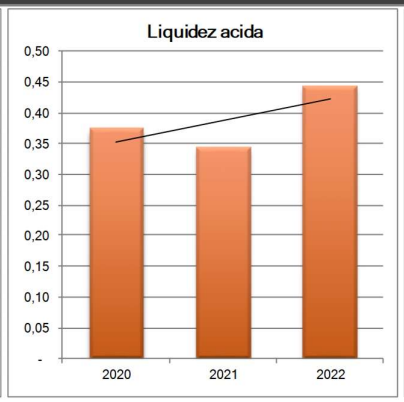


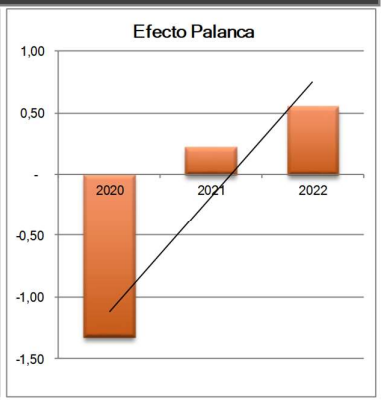
Info	sep-20	sep-21	sep-22
Caja y Bancos	1.992.751.929	1.021.252.459	984.029.356
Creditos por ventas	456.572.317	613.402.686	3.214.689.432
Deudas Comerciales	10.864.413.436	16.761.258.070	9.572.401.044
Deudas bancarias	-	-	-
Deuda Financiera s/ P.Neto	-	-	-

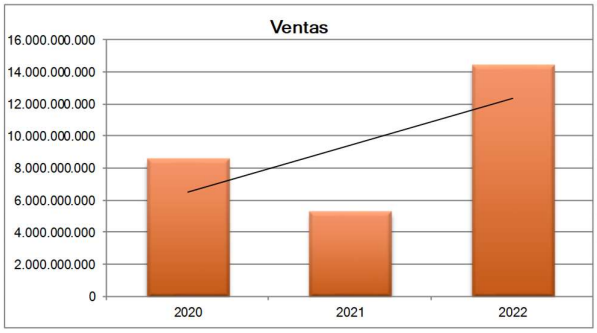


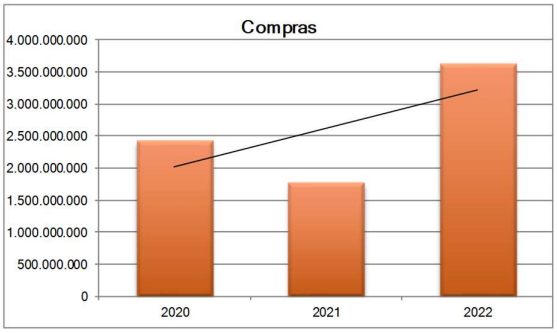
Trends







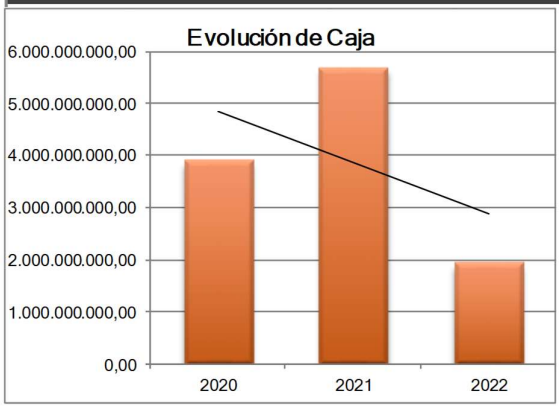


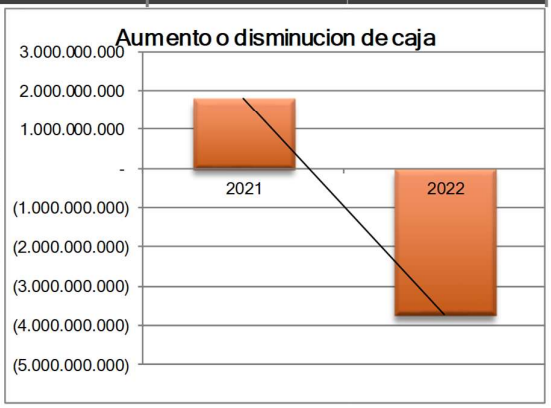


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2020/2021/2022	
Análisis del Flujo de fondos	**sep-21**	**sep-22**
Resultado del ejercicio	**$ 2.707.389.294,00**	**$ 8.370.667.081,00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 141.908.726,00	$ 320.643.042,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	**$ 2.849.298.020,00**	**$ 8.691.310.123,00**
Variación de créditos por ventas	$ -156.830.369,00	$ -2.601.286.746,00
Variación de otros créditos	$ -1.924.289.458,00	$ 2.040.117.545,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -432.119.559,00
Variación de otros activos corrientes	$ -178.445.755,00	$ 1.486.352.987,00
Variación de cuentas a pagar	$ 5.908.300.785,00	$ -7.212.071.129,00
Variación de deudas sociales	$ 125.732.576,00	$ 215.279.901,00
Variación de deudas fiscales	$ -51.099.450,00	$ 2.822.204.597,00
Variación de otras deudas	$ 657.607.496,00	$ -1.151.997.969,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	**$ 7.230.273.845,00**	**$ 3.857.789.750,00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -9.878.748.566,00	$ 125.539.875,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 5.733.204.111,00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -1.292.187.338,00	$ -7.731.791.861,00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ 1.792.542.052,00**	**$ -3.748.462.236,00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -	$ -
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ -
Aumento o disminucion de caja	**$ 1.792.542.052,00**	**$ -3.748.462.236,00**





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	1.202.402.383	$	S/Patrimonio Neto	65.280.613	$
Compras Mensuales	302.789.650	$	S/Capital de Trabajo	-156.565.526	$
Modo de Cobro s/Balance	56	días	S/Activos Líquidos	94.440.942	$
Modo de Pago s/Balance	869	días	S/Variables Combinadas	18.035.462	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	-	-	-	-	-	-
	80%	-	-	-	-	-	-
	65%	-	-	-	-	-	-
	50%	-	-	-	-	-	-
	40%	-	-	-	-	-	-
	30%	-	-	-	-	-	-
	20%	-	-	-	-	-	-
	10%	-	-	-	-	-	-
	2%	-	-	-	-	-	-

Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2020/2021/2022			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	- 0,00	1	Liquidez corriente	ratio	0,44	1
Endeudamiento corriente	ratio	3,18	1	Liquidez acida	ratio	0,42	3
Capital corriente	%	-58,9%	1	Rotación del pasivo corriente días	días	869	1
Activo no Cte sobre Activo	%	57,0%	5	Rotación de las cuentas a cobrar	días	56	10
Financiación del activo no cte.	ratio	- 0,18	1	Efecto Palanca	ratio	0,30	10
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	0,0%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	78,2%	2	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,0%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	14,8%	8
Rentabilidad de la inversión total	%	294,1%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	1,8%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	469,2%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	16,6%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	45,2%	10	Vida restante de Bienes de Uso	años	24	10
Resultado bruto sobre ventas	%	44,3%	10	Rotación de bienes de cambio	días	30	10
Rentabilidad sobre Ventas	%	40,2%	10	Rotación del activo	veces	0,87	1
Costo del financiamiento	%	0,0%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	22,0%	10	65,14			
EBITDA/Ventas	%	59,4%	10				
EBITDA/Intereses	%	2.259,96	10				

