DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

EXPAN CHEMICALS

Informe realizado a pedido de MINERA EXAR S.A.

BELGICA

Agosto 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa		Comercial	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	Solvencia				0,500	0,500	0,733	0,733	0,967	0,967	1,200	1,200
					x							
2.1.2	Endeudamiento Corriente				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
					x							
2.2.1	Índice de liquidez				0,900	0,900	1,100	1,100	1,300	1,300	1,500	1,500
								x				
2.3.1	Rentabilidad Bruta:				0,300	0,300	0,467	0,467	0,633	0,633	0,800	0,800
					x							
2.3.2	Ebit				0,020	0,020	0,040	0,040	0,060	0,060	0,080	0,080
						x						
2.3.3	Rentabilidad Neta				0,030	0,030	0,053	0,053	0,077	0,077	0,100	0,100
					x							
Total Situación Económico-Financiero		30%	9									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	Cumplimiento Previsional y Fiscal	0	40	0%	10,0%	0,0
2	Situación Económico-Financiera	9	30	30%	90,0%	2,7
Resultado Final		2,7				

Según políticas de calificación de MINERA EXAR S.A.

1.2. CONCLUSIÓN:

EXPAN CHEMICALS es una empresa registrada en el año 2010, constituida legalmente en Antwerpen, Bélgica, que está dedicada al comercio por mayor de productos químicos de uso industrial. Es parte del Grupo empresario MANUCHAR. Su accionista minoritario es: LDI INTERNATIONAL N.V. (Bélgica, 34%). Según lo informado por la empresa cuentan con aproximadamente 2400 empleados registrados. Operan bajo normas de calidad ISO 9001, 14001 y 45001, CARBON NEUTRAL LABEL y RESPONSIBLE CARE / BACD. Además, cuentan con distinciones como ECOVADIS y GREAT PLACE TO WORK. Operan normalmente con los bancos, sin informarse Cheques Rechazados por Sin Fondos. No se observan Juicios del fuero comercial, embargos, cuestiones de integridad ni Notas de prensa negativa.

Desde el punto de vista contable, el ejercicio cerrado a 12/2022 exhibió una marginal performance económica, con crecimiento de Ventas (76.6%. variación interanual), caída de Costos Directos y leve alza de Gastos de Estructura, obteniendo un 2.20% s/ventas vs el muy exiguo 0.28% s/ventas en el ejercicio anterior.

El panorama financiero resultó dispar, con buen nivel de Liquidez Corriente (1.06 a 1.11) pero con un Capital de Trabajo ajustado (9.8% s/activo). A raíz del aumento de su Pasivo (también aumentó su PN), los principales indicadores patrimoniales profundizaron sus debilitados niveles, siendo la Solvencia casi nula (pasó de 0.06 a 0.11) y el Endeudamiento corriente se mantuvo en valores muy elevados (cayó de 15.78 a 9.20). Debemos mencionar la muy escasa capitalización de su PN.

De acuerdo con los datos analizados, sugerimos operar con cautela ante su situación Financiera y Patrimonial.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**EUR 113 673 256**	**N/I**
Límite de compra	**EUR 34 101 977**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 9
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 11
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 11
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 11
2.7.1 Socios / Accionistas 11
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 11
2.7.3 Directivos 13
2.8 ACTIVOS 14
2.8.1 Inmuebles 14
2.8.2 Rodados 14
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 14
OTRAS PUBLICACIONES 14
2.10 CERTIFICACIONES 17
2.10.1 Certificaciones de Calidad 17
2.10.2 Distinciones Obtenidas 19
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 19
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 19
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 19

3- SITUACIÓN COMERCIAL 20

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 20
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 25
3.3 VENTAS A MINERA EXAR S.A. 25
3.4 COMPRAS ANUALES A MINERA EXAR S.A. 25
3.5 PROVEEDORES 26
3.6 CLIENTES 26
3.7 SEGUROS 26

4- COMERCIO EXTERIOR 27

4.1 IMPORTACIONES 27
4.2 EXPORTACIONES 27

5- SITUACIÓN BANCARIA 28

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 28
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 28

5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 28

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 29

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 29
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 29
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 29
6.3.1 Embargos 29
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 29

7- INTEGRIDAD 30

7.1 INTEGRIDAD 30
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 30

8- ESTADOS CONTABLES 31

8.1 DATOS CONTABLES 31
8.2 SCORE DE BALANCE 37

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	EXPAN CHEMICALS
Tax ID	0827561141
Identificador Global	827561141
Tipo de Empresa	SOCIEDAD ANÓNIMA
Domicilio	RIETSCHOORVELDEN 20,
Estado	ANTWERPEN
Código Postal	2170
País	BELGICA
Teléfonos	+ 32 36 40 93 80
Actividad	COMERCIO AL POR MAYOR DE PRODUCTOS QUÍMICOS DE USO INDUSTRIAL
Fecha de Inicio Actividad	30/06/2010
Web	www.expanchemicals.com

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

MANUCHAR, con sede central en Bélgica, es un distribuidor líder de productos químicos en mercados emergentes Como complemento de su negocio de distribución de productos químicos, comercializamos en todo el mundo acero, polímeros y otras materias primas.

Mueven 4,0 millones de toneladas métricas de mercancías generando ventas 2.800 millones de dólares. A nivel local, son activos en más de 35 países y en más de 160 localidades. En todo el mundo, Manuchar emplea a más de 2.600 profesionales.

En Manuchar “Mantenemos su producción en funcionamiento. En cualquier momento. En cualquier lugar.”

En Manuchar creen firmemente en el valor de relaciones a largo plazo. Pretenden construir una empresa fuerte y sostenible que les permite a otras compañías ser exitosas en mercados emergentes. Esta visión a largo plazo explica sus inversiones sistemáticas en infraestructura y en equipos en localidades estratégicas en mercados emergentes. Estan convencidos de que una presencia local y cercanía son imprescindibles para poder establecer relaciones a largo plazo. Su espíritu emprendedor garantiza que no pierdan su agilidad.

En 1985 Manuchar se integró a las actividades de Maas & Co, un grupo fundado en 1880 que a lo largo de los años se había convertido en un fuerte grupo logístico. En 2022 Lone Star Funds se incorporó como nueva accionista mayoritario junto con el equipo directivo de Manuchar. Esta alianza constituye un nuevo hito en el desarrollo de la plataforma de distribución de productos químicos líder en mercados emergentes de Manuchar, para seguir fortaleciendo su red global, tanto en lo que se refiere a su presencia geográfica como a su catálogo de productos.



Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

VALORES

“Nuestros valores constituyen la identidad o el ADN de nuestra empresa. Definen lo que realmente representa a Manuchar. Creemos que son de suma importancia para nuestro éxito a largo plazo. Esto significa que nuestros valores deben influir o incluso motivar todo lo que hagamos como empresa, como equipo Manuchar o como miembro del equipo. Podemos definirlos como las actitudes y los comportamientos que más “valoramos” en nuestra empresa.”

Espíritu Emprendedor

En Manuchar nos esforzamos por identificar oportunidades y tomar iniciativas para concretizarlas. Queremos actuar con dinamismo y agilidad a la hora de adaptarnos a las necesidades y oportunidades del mercado. De esta manera generamos más negocio para nuestros clientes, para nuestros aliados y para nosotros mismos.





Excelencia en el Servicio

En Manuchar nos apasiona superar las expectativas. ¿Por qué? Porque queremos ser los mejores en lo que hacemos. No queremos limitarnos a ser realmente buenos, sino buscamos ser punteros. Queremos superar las expectativas de nuestros clientes, aliados y colegas y brindarles un servicio que los deje maravillados. Combinamos flexibilidad, fiabilidad y eficiencia de tal manera que trabajar con nosotros sea una experiencia maravillosa (excelencia en el servicio). Y aún así, queremos mejorar continuamente. ¡Siempre existe una manera de hacer las cosas mejor!

Responsabilidad

En Manuchar cumplimos nuestras promesas y entregamos los resultados acordados. Nos atrevemos a comprometernos y dejamos de lado pretextos y justificaciones para asegurarnos de que cumplamos con lo que nos comprometimos a cumplir. Respondemos y asumimos la plena responsabilidad de nuestros actos, decisiones y sus resultados.





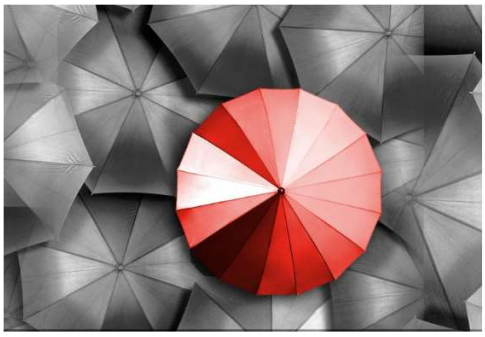
Trabajo en Equipo

La colaboración se encuentra en el corazón de nuestro modelo de negocios y en el ADN de nuestra empresa. Creemos en el poder de los equipos. Nos encanta medirnos con otros de manera franca y constructiva. Y para nosotros, pedir consejo es una muestra de fortaleza, no de debilidad. Por este motivo, fomentamos el trabajo en equipo y les brindamos a los equipos la autonomía necesaria para que actúen en el mejor interés de la empresa.

Honestidad

La honestidad es un factor fundamental en toda relación de negocios y alianza. Este principio nos lleva a actuar con ética y fomentar una comunicación abierta y transparente. Rechazamos las maniobras políticas internas y expresamos lo que pensamos de manera directa y respetuosa. *Pensar con rectitud, actuar con rectitud.*





Diversidad

Como somos una empresa verdaderamente global, nuestra fuerza radica en nuestra diversidad y un amplio abanico de distintas opiniones, culturas y creencias. Respetamos estas diferencias y las contemplamos de una manera proactiva. Nos encanta superar barreras culturales incrementando el diálogo entre todas las personas y sus convicciones correspondientes. Somos un grupo de individuos fuertes y diversos y nos une un objetivo común bien definido.

Fuente: Empresa.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

Federale Overheidsdienst
FINANCIEN
FISCALITEIT

1/3 07.07.2023

Kenmerk / Reference: 20230707/FISC276SISC/179012
Dienstcode / Department code: 730
Informatie over legalisatie of apostille
(www.fin.belgium.be > Ondernemingen > Internationaal > Woonplaatsattest)

Fiscaal woonplaatsattest / Tax residence certificate

Getuigschrift afgeleverd aan inwoners van België met het oog op de toepassing van dubbelbelastingverdragen voor de administratie in **Argentinië**
Certificate delivered to residents of Belgium for purposes of double taxation conventions for the authorities in ***Argentina***

E-276conv-10 | Fiscaal woonplaatsattest - rechtspersoon
Tax residence certificate - legal person

Identificatie | Identification

Volgens de gegevens in haar bezit, bevestigt de Algemene Administratie van de Fiscaliteit dat
According to the information at its disposal, the General Administration of Taxes certifies that

naam *name*: Expan Chemicals
juridische vorm *legal form*: NV
ondernemingsnummer (TIN) *enterprise number (TIN)*: 0827.561.141

Maatschappelijke zetel van de rechtspersoon
Address of the registered head office of the legal person

straat *street*: Rietschoorvelden
nummer *number*: 20
postcode *postal code*: 2170
gemeente *municipality*: Antwerpen

inwoner is van België volgens het dubbelbelastingverdrag afgesloten met
is a resident of Belgium under the double taxation agreement closed with: Argentinië Argentina

ondertekend op *signed on*: 12.06.1996
volgens het artikel *according to article*: 4
vanaf *from*: 01.01.2023
tot *to*: 31.12.2023

en/and

onderworpen is aan de *is subject to*: vennootschapsbelasting *corporate income tax*

Dit document is beschikbaar in onze beveiligde omgeving MyMinfin (myminfin.be/doc - eservices.minfin.fgov.be).

U kunt de echtheid van dit document nagaan:

- door de QR-code hieronder te scannen
- of via de link

http://myminfin.be/doc/82e54d4f-0a04-491e-a8b1-06cbd57377f2

This document is available in our secure environment MyMinfin (myminfin.be/doc - eservices.minfin.fgov.be).

You can check the authenticity of this document:

- *by scanning the QR code below*
- via the link

http://myminfin.be/doc/82e54d4f-0a04-491e-a8b1-06cbd57377f2

Dit attest wordt afgeleverd op basis van de informatie in het bezit van de Algemene Administratie van de Fiscaliteit op 07.07.2023.
This certificate is delivered based on the information available to the General Administration of Taxes on 07.07.2023.

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

Información no proporcionada por la empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/Pais	Tax ID	%
LDI INTERNATIONAL N.V.	Bélgica	BE00441225	34.00

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

Group Structure

Company Name	Country	Business Number	Safe Number	Score	Limit	Latest Annual Accounts
MANUCHAR NV	(BE)	407045751	BE00037825	74	€26,350,000	31/12/2022
MANUCHAR CHEMICALS & STEEL TRADING L.L.C	(AE)	1442095	AE11014140	-	-	-
MANUCHAR CHEMICAL MATERIALS STOREHOUSE	(AE)	50940	AE11047104	-	-	-
BAUBUR NV	(BE)	404874436	BE00028775	84	€160,000	31/12/2022
PARTS TRADING COMPANY NV	(BE)	423722526	BE00130085	26	€0	31/12/2022
UNIT ONE NV	(BE)	449634887	BE00292003	97	€3,500	31/12/2022
LDI INTERNATIONAL NV	(BE)	472156309	BE00441225	43	€89,000	31/12/2022
MANUCHAR STEEL NV	(BE)	865797353	BE01110270	62	€7,750,000	31/12/2022
MANUCHAR STEEL HONG KONG LTD	(HK)	-	-	-	-	-
EXPAN CHEMICALS NV	**(BE)**	**827561141**	**BE01429234**	**52**	**€2,000,000**	**31/12/2022**
EXPAN HONG KONG LTD	(HK)	-	-	-	-	-
MANUCHAR EUROPE NV	(BE)	793709923	BE15819618	30	€3,000	-
MANUCHAR INC.	(CA)	-	CA11734992	1345	Can$10,000	-
SARL MANUCHAR ALGERIE	(DZ)	09B0984186	DZ05660971	-	-	-
PT MANUCHAR INDONESIA	(ID)	-	ID00031350	-	-	-
MANUCHAR INTERNACIONAL SA DE CV	(MX)	MIN030929CP1	MX00834998	57	$2,000	-

MANUCHAR ALLOYS, S.A. DE C.V.	(MX)	-	-	-	-	-
MANUCHAR(THAILAND) CO.,LTD.	(TH)	0105548084606	TH11003064	N/A	฿0	31/12/2022
CRYSTAL BALL SOUTH AFRICA	(ZA)	-	-	-	-	-
MANUCHAR CANADA	(CA)	-	-	-	-	-
MANUCHAR COLOMBIA CIA LTDA	(CO)	-	-	-	-	-
MANUCHAR COMÊRCIO EXTERIOR LTDA	(BR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR DOMINICANA SA	(DO)	-	-	-	-	-
MANUCHAR EL SALVADOR	(SV)	-	-	-	-	-
MANUCHAR GUATEMALA	(GT)	-	-	-	-	-
MANUCHAR HONDURAS SA DE CV	(HN)	-	-	-	-	-
MANUCHAR HONG KONG LTD	(HK)	-	-	-	-	-
MANUCHAR INC	(US)	-	-	-	-	-
MANUCHAR KENYA	(KE)	-	-	-	-	-
MANUCHAR KIMYA SANAYI (TURKEY)	(TR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR LOGISTICA DO BRASIL LTDA	(BR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR NAMIBIA	(NA)	-	-	-	-	-
MANUCHAR PAKISTAN	(PK)	-	-	-	-	-

SATURN CAPITAL CORP S.A.C.	(PE)	-	-	-	-	-
MANUCHAR TRADING HOUSE	(NG)	-	-	-	-	-
MANUCHAR TRINIDAD	(TT)	-	-	-	-	-
MANUCHAR VENEZUELA	(VE)	-	-	-	-	-
QUIMICA INDUSTRIAL MONTALVO SA	(EC)	-	-	-	-	-
ROSSIYA BELGIUM MANUCHAR CHEMICALS	(RU)	-	-	-	-	-
MANUCHAR COMERCIO EXTERIOR LTDA	(BR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR ARGENTINA S.A.	(AR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR DOMINICANA S.R.L.	(DO)	-	-	-	-	-
MANUCHAR HONG KONG LIMITED	(HK)	-	-	-	-	-
YING LIK HONG KONG LIMITED	(HK)	-	-	-	-	-
MANUCHAR PHILIPPINES INC.	(PH)	-	-	-	-	-
MANUCHAR KIMYA SANAYI VE TICARET ANONIM SIRKE	(TR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR HELLAS P.C.	(GR)	-	-	-	-	-
RBM KEMIKALS KO, OOO	(RU)	-	-	-	-	-
MANUCHAR ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	(AR)	-	-	-	-	-
MANUCHAR CHILI	(CL)	-	-	-	-	-

MANUCHAR SOUTH AFRICA	(ZA)	-	ZA90777032	-	-	-

Linkages Summary

Companies	Countries
4	2

Linkages

Company Name	Country	Safe Number	Latest Financials	Credit Score	Credit Limit	Turnover
AVH GROWTH CAPITAL NV	(BE)	BE00194082	31/12/2022	68	€7,550,000	€100,000
A. MAAS EN CO NV	(BE)	BE00027649	30/06/2013	N/A	€0	-
DISTRIBUTEURS ASSOCIES DE LA CHIMIE	(FR)	FR01094706	31/12/2021	51	€75,000	€11,725,926
MANUXIM BV	(BE)	BE00370987	31/12/2022	53	€5,300,000	-

Fuente: Medios Externos de Consulta.



Fuente: Empresa.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/Pais	Tax ID	Cargo
HUYBRECHS PHILIPPE	Brasil	EP984366	Director
VAN LOOCK STEFAN	Bélgica	EM985687	Director

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

Manuchar expandirá su línea logística y diversificará productos en Perú
Fuente: america-retail.com Fecha: 13/01/2023

Según publica el portal Logística 360 **Manuchar** expandirá su línea logística y diversificará productos en Perú. Ampliará su almacén de Ventanilla y prevé abrir otro en Lima. La compañía también ampliará portafolio de insumos para el sector minero.
La multinacional belga Manuchar buscará crecer el próximo año en sus dos líneas de negocio en el Perú. Tanto expandiendo su línea de servicios logísticos integrales como diversificando su cartera de importación y distribución de productos.
En el primer caso, Manuchar cuenta con seis almacenes en cinco ciudades. En Piura, Salaverry, Ica, Matarani y dos en el Callao. Su oferta total de espacio para almacenaje de mercancías es de 40,000 m2.
La compañía está ampliando su almacén ubicado en Ventanilla
La compañía está ampliando su almacén ubicado en Ventanilla (Callao), actualmente de 4,000 m2. La meta es duplicar esta capacidad hacia el 2024, indicó Eduardo Becerra, gerente de desarrollo de negocios para Latam de Manuchar.
El proyecto de ampliación se entregará en dos etapas, una primera en el 2023 y la segunda en el 2024. La inversión prevista en el proyecto es de US$ 2.5 millones.
“La compañía está interesada en crecer en el sector logístico. Por eso, en los últimos años hemos invertido en nuevos almacenes en provincias y en mejorar los que tenemos”, indicó Becerra.
La empresa también tiene previsto abrir un nuevo almacén en Lima. Están evaluando cuál será su ubicación, indicó por su parte Ramiro Postigo, gerente central de Manuchar.
Ramiro Postigo, gerente central de Manuchar y Eduardo Becerra, gerente de desarrollo de negocios para Latam de Manuchar.
A nivel de distribución, las principales líneas de importación al Perú son de productos de alimentación balanceada para animales, productos de cuidado personal e insumos para la minería.
Manuchar, por otro lado, tiene en planes ampliar el próximo año su portafolio de productos destinados al sector minero.
“Vamos a ampliar el portafolio con productos para el proceso de flotación de minerales. Es un rubro donde también estamos enfocados para crecer el próximo año”, anotó Eduardo Becerra.
Por otro lado, la compañía descartó que la actual crisis política en el Perú afecte sus planes de crecimiento de cara al próximo año. “Tenemos ya más de 20 años en el país y ya hemos vivido situaciones complicadas y nunca hemos parado la operación. Tomamos precauciones abasteciéndonos un poco más, pero no vemos por qué (deberíamos) tener complicaciones. Tenemos un inventario adecuado para que no les falte a nuestros clientes”, apuntó Becerrra.
El dato. Manuchar tiene presencia en 35 países. La facturación del 2021 a nivel global fue de US$ 2,500 millones. Para este año la compañía estima un crecimiento de facturación de entre 5% a 10% en todos los países donde opera.

Manuchar firma un acuerdo para adquirir Plury Química
Fuente: pluryquimica.com.br Fecha: 26/12/2022

Manuchar, distribuidor líder mundial de productos químicos con sede en Amberes, Bélgica, ha llegado a un acuerdo para adquirir Plury Química. Esta adquisición encaja con la ambición de Manuchar de fortalecer su plataforma líder de distribución de productos químicos y expandir su cartera de productos.
Fundada en 1989, Plury Química está bien posicionada como proveedora de especialidades e ingredientes para las industrias de Nutrición Humana y bebidas, además de otros segmentos importantes, incluyendo Nutrición Vegetal.
Con sede en Diadema, en el Estado de São Paulo, y con una sucursal en Paraíba, Plury Química se convirtió en líder en la importación de especialidades e ingredientes en Brasil. Plury Química atiende a una impresionante gama de clientes que incluyen a los productores de alimentos y bebidas más grandes de la región, habiendo establecido una reputación por la calidad del producto y la confiabilidad del suministro en la región. Plury Química emplea a 50 personas y cuenta con su propio laboratorio de I+D.
Manuchar emplea a 2.500 personas en todo el mundo. Desde su sede en Amberes, Bélgica, opera una red local de distribución de productos químicos en América del Norte y América Latina, África, Europa, Oriente Medio y Asia.
Manuchar está presente en Brasil desde 1993 y hoy sus actividades sirven a todo el país. Sus 450 empleados en Brasil están

basados en su sede regional en Río de Janeiro y otras cinco oficinas y centros de distribución.
El cierre del acuerdo entre los accionistas de Manuchar y Plury Química está previsto para el primer trimestre de 2023, sujeto a la aprobación de las autoridades de competencia.
Renata Agualuza, CEO de Manuchar Brasil: “Este acuerdo para la adquisición de Plury Química es otro paso importante para Manuchar Brasil, ya que refuerza nuestra estrategia global para expandir nuestros mercados en los que operamos y aumentar nuestra oferta de productos, trayendo aún más beneficios para nuestros clientes y proveedores. Podrán contar con la experiencia y excelencia de Plury en el mercado brasileño de Nutrición Humana, combinada con la reconocida confiabilidad y capilaridad de Manuchar en la distribución de productos químicos en Brasil y en el mundo”.
Philippe Huybrechs, CEO de Grupo Manuchar: “Manuchar Brasil ya tiene una fuerte presencia en Aseo Doméstico, Nutrición Vegetal, Minería y Energía. En septiembre de este año, sumamos el sector Farmacéutico a través de la adquisición de Cosmoquimica, también en São Paulo. Uniendo fuerzas ahora con Plury Química podemos acelerar nuestro crecimiento en Nutrición Humana. Encajamos muy bien con la dirección de Plury Química. Comparten los mismos valores que nosotros y demuestran el mismo espíritu emprendedor”.
João Paulo, director general de Plury Química: “Desde nuestra fundación, hace 33 años, colocamos la colaboración, la calidad, la innovación y la satisfacción del cliente en el centro de nuestra estrategia de crecimiento. Estamos encantados de unirnos al equipo de Manuchar y ampliar nuestros mercados y cartera de productos. Vemos que existen fuertes sinergias con Manuchar, lo que nos asegura llevar a Plury Química al siguiente nivel, manteniendo la gran alianza con nuestros clientes. Somos más fuertes que nunca y estamos listos para crecer juntos”.
Sobre Manuchar
Manuchar es un distribuidor líder mundial de productos químicos con sede en Amberes. Manuchar mueve más de 5 millones de toneladas métricas de mercancías, generando $2700 millones en ventas con operaciones locales en más de 37 países y 125 ubicaciones.
Manuchar es reconocido en los mercados emergentes como un socio excepcionalmente confiable, que emplea a 2500 empleados altamente profesionales en todo el mundo. Su modelo de negocios probado se basa en una comprensión profunda del mercado local y una red de cadena de suministro y distribución global resiliente, en línea con su misión de "Mantener su producción en funcionamiento". En cualquier momento. Dondequiera."
Acerca de Plury Química
Plury Química es uno de los líderes en el suministro de especialidades e ingredientes para la industria de Nutrición Humana y bebidas y otros segmentos importantes, como la Nutrición Vegetal.
Operando en el mercado brasileño desde 1989, Plury Química se ha convertido en líder del mercado, construyendo sólidas relaciones con socios y ofreciendo especialidades e ingredientes a las mayores empresas de alimentos y bebidas. Plury Química tiene su sede en Diadema, en el Estado de São Paulo y tiene una sucursal en Paraíba, y actualmente emplea a 50 personas.

Entrevista a Eline de Manuchar: "Cada empleado forma parte activa de nuestra historia de éxito"
Fuente: tl-hub.be Fecha: 08/12/2022

“Cada empleado juega un papel activo en nuestra historia de éxito. En **Manuchar**, apoyamos a cada talento para que encuentre su carrera profesional dentro de un entorno de trabajo internacional inspirador. Para el puesto de comerciante, estamos buscando un colega comercial (con experiencia) que nos ayude a expandir nuestro negocio. El objetivo principal del comerciante es hacer crecer una cartera de clientes y transacciones rentables mediante la creación de relaciones sólidas con clientes y proveedores confiables dentro de los mercados emergentes. Como comerciante, usted asume la responsabilidad de establecer y seguir la estrategia de desarrollo del mercado (comercial) para su región asignada y participar activamente en el establecimiento de la estrategia global para su cartera de productos. El Trader reporta al Gerente de BU. Se necesitarán viajes frecuentes a la región asignada y viajes globales ocasionales .
La experiencia de Eline Matthysen como Junior Trader Chemicals East-Africa :
"En 2017 me gradué e inmediatamente comencé a trabajar en Manuchar. Era uno de los empleados más jóvenes en ese entonces. ¡A esa edad, decidir una carrera profesional puede ser aterrador! Pero nunca me he arrepentido de unirme a Manuchar. Me mudé de Trade Administrator , a Soporte de ventas y luego a Junior Trader. Hoy me encuentro trabajando en una empresa flexible y solidaria llena de personas motivadas y solidarias. Estoy en contacto con colegas, proveedores y clientes de todo el mundo a diario. Mi función es atender las necesidades de materias primas de los clientes y encontrarles el precio más competitivo.Estoy muy agradecido con Manuchar por haber considerado mis aspiraciones profesionales y por darme la oportunidad de llevar mi carrera al siguiente nivel.Manuchar ha estimulado y me apoyó para desarrollarme tanto profesional como personalmente.¡Estoy seguro de que seguirá haciéndolo en el futuro!".
Manuchar, con sede en Amberes, Bélgica, es un distribuidor líder de productos químicos en los mercados emergentes. Complementamos nuestro negocio de Distribución de Productos Químicos con Servicios de Comercio Internacional en acero, polímeros y varias otras materias primas. En 2021 manejamos 4.6 millones de toneladas métricas de bienes, generando 2.500 millones de USD en ventas. Nuestras operaciones locales se encuentran en más de 35 países y 170 ubicaciones. Manuchar emplea a 2.200 profesionales en todo el mundo.
En Manuchar "Mantenemos tu producción en marcha. En cualquier momento. En cualquier lugar".
Manuchar es una organización solidaria y responsable. Nuestra misión se extiende más allá de los esfuerzos comerciales para hacer de nuestro mundo un mejor lugar para vivir. Estamos firmemente comprometidos a contribuir al mejoramiento de la sociedad. Por lo tanto, hemos desarrollado un programa global We Care para demostrar nuestro compromiso con el cuidado del medio ambiente , nuestros empleados y nuestras comunidades locales y para defender los más altos estándares éticos a lo largo de toda la cadena de suministro.
“Contribuir al mejoramiento de la sociedad es parte de nuestra misión. Cuidar el medio ambiente y nuestras comunidades locales manteniendo los más altos estándares éticos a lo largo de toda la cadena de suministro no solo es una parte integral de nuestro negocio; es nuestro compromiso: la promesa de un futuro más brillante para cada vida que toquemos”. Philippe Huybrechs, director ejecutivo del grupo

Manuchar refuerza su presencia en Brasil con la adquisición de Cosmoquimica y Cosmolog
Fuente: chemical-distributors.com Fecha: 01/07/2022

Manuchar, distribuidor líder de productos químicos en mercados emergentes con sede en Amberes, Bélgica, adquirirá el 100% de las acciones de Cosmoquímica Indústria e Comércio Ltda. y Cosmolog Logística Ltda. en Brasil. Esta adquisición respalda los planes de Manuchar para fortalecer su plataforma líder de distribución de productos químicos en los mercados emergentes y expandir su red global, tanto geográficamente como en términos de su oferta de productos.
Cosmoquímica, fundada en 1967, es una distribuidora de productos químicos que ofrece una amplia gama de productos químicos nacionales e importados. Cosmolog está especializada en servicios logísticos y ofrece almacenamiento general de productos, depósito climatizado y tanques de almacenamiento con una capacidad aproximada de dos millones de litros. Ambas empresas están activas en diversos mercados finales, incluidos los sectores farmacéutico, cosmético, alimentario e industrial, y tienen su sede en São Paulo, Brasil.
Renata Agualuza, CEO Manuchar Brasil: "Me alegra que hayamos podido firmar este contrato que traerá grandes oportunidades y desarrollo a la gente de Manuchar y Cosmoquimica/Cosmolog. Esta es una inversión que permitirá a Manuchar mejorar su posición en el mercado brasileño, ya que sumará la infraestructura y la experiencia de Cosmoquimica y Cosmolog en los segmentos de distribución de productos farmacéuticos, cosméticos, alimentos y líquidos al alcance global y la experiencia de mercado de Manuchar. ."
Philippe Huybrechs, CEO de Manuchar Group: "La adquisición de Cosmoquimica y Cosmolog encaja perfectamente en nuestra estrategia de fusiones y adquisiciones. Manuchar tiene la intención de asumir un papel de liderazgo en la consolidación del panorama global de distribución de productos químicos. Estamos felices de dar la bienvenida a Cosmoquimica y Cosmolog a nuestro Grupo Manuchar".
Jayme Marmelsztejn, Director General de Cosmoquimica: "Después de más de cinco décadas de servicio a nuestros clientes y de haber alcanzado una posición relevante en el mercado de distribución de productos químicos en Brasil, estoy seguro de haber encontrado en el grupo Manuchar al socio ideal para continuar el camino que Cosmoquimica/Cosmolog han alcanzado hasta ahora."
El cierre del acuerdo entre Manuchar y Cosmoquimica y Cosmolog está sujeto a la aprobación de la Autoridad Antimonopolio de Brasil ("CADE").
Acerca de Manuchar
Manuchar emplea a 2.250 empleados en todo el mundo con operaciones locales en más de 35 países y 125 ubicaciones. Desde su sede en Amberes, opera una red de distribución local en América Latina, África, Medio Oriente y Asia. Maneja más de 5 millones de toneladas métricas de mercancías, generando alrededor de USD 2500 millones en ventas y la distribución de productos químicos representa alrededor del 60 % de este total. Manuchar está presente en Brasil desde 1993 y hoy cubre todo el país. Sus 300 empleados están basados en su sede en Río de Janeiro y otras cinco oficinas y sitios operativos en Recife, São Paulo, Curitiba, Imbituba y Blumenau.

Lone Star adquiere el distribuidor químico belga Manuchar
Fuente: leadersleague.com Fecha: 21/02/2022

El valor de la transacción no se reveló y está programado que el acuerdo se complete en el segundo trimestre de 2022, pendiente de la aprobación antimonopolio.
Manuchar, con sede en Merksem, Bélgica, es un distribuidor de productos químicos en mercados emergentes y maneja más de 5 millones de toneladas métricas de productos al año. La empresa complementa sus actividades de distribución de productos químicos con servicios de comercio internacional de acero, polímeros y otras materias primas.
El negocio de distribución de productos químicos de extremo a extremo de Manuchar atiende a diversas industrias, que incluyen cuidado del hogar, cuidado personal, alimentos y piensos, agricultura, minería, petróleo y gas, vidrio, textiles, papel y tratamiento de agua. Sus actividades de comercio internacional abarcan acero, plásticos, cemento, madera, papel, repuestos y productos farmacéuticos.
El vendedor, Ackermans & Van Haaren, es un grupo belga diversificado activo en infraestructura e ingeniería marina, banca privada, bienes raíces y ocio y cuidado de personas mayores.
Lone Star fue asesorada en la transacción en todos los aspectos de la ley peruana por Philippi Prietocarrizosa Ferrero DU & Uría (PPU), con un equipo liderado por el socio Rafael Boisset, el asociado principal Raúl Vizcarra y el asociado Alessandro Mussio.
La firma de capital privado se enfoca en invertir a través de varias estrategias. La principal actividad de inversión de la empresa gira en torno a los servicios financieros y los bienes raíces, y generalmente busca adquirir deuda en dificultades y activos de capital, incluidos bienes raíces comerciales y corporativos, productos de deuda residencial unifamiliar y de consumo, así como bancos y compañías operativas ricas en activos.

Manuchar y Fertinagro, una alianza para la agricultura
Fuente: blog.croper.com Fecha: 24/04/2021

El objetivo de esta alianza es aportar a la agricultura colombiana regeneración de los suelos, reconociendo que hasta el momento la principal fuente de nutrición para los cultivos proviene de síntesis química.
Fertinagro ofrece al mercado mundial, nutrición con alto impacto positivo a la vida del suelo (suelo vivo), lo anterior alineado con suelos sanos, agricultura sostenible, aumento en la eficiencia de los aportes nutricionales a partir de biología de suelo (actividad rizosferica). Fertinagro cuenta con patentes internacionales que se integran al portafolio de **Manuchar** con productos como:
Granulados tecnológicos: Triphos, DuraSop Elite y Duramon Nitrozinc.
Especialidades regeneradoras de suelo y activadores fisiológicos como: Efisoil Superbia (BIO), Efisoil Humus (BIO) y Aminovit Vigorion.
Fertilizantes altamente hidrosolubles con sello Reach como Nitrons Ca-B, Nitrons CaMag, Sulfato de magnesio hepta.
Esta alianza llega a Colombia a ser parte de la solución hacia una agricultura sostenible, sustentable y rentable para los agricultores. Tecnologías de interés en la agroindustria de cultivos de cannabis y aguacate. Estos cultivos y otros, requieren

nutrición balanceada, regeneración de la actividad biológica de los suelos y sobre todo bajo y/o cero presencias de metales pesados, requisitos que este portafolio cumple en su totalidad.
Los cultivos de aguacate y cannabis deben orientarse a mercados internacionales, mercado en fresco y farmacéutica respectivamente, por lo que nuestros productos con sello Reach garantizan su comercialización en mercados de exportación.
¡Fertinagro Colombia y Manuchar, una alianza que hará del 2021 el año de máxima productividad!

AvH adquiere el 20% del capital de Manuchar
Fuente: analist.be Fecha: 19/06/2007

Ackermans & van Haaren (a través de su filial del 74% Sofinim) ha llegado a un acuerdo con la familia Patrick Maas y la dirección de **Manuchar, encabezada por el Sr. Philippe Huybrechs**, para la adquisición de una participación del 20% en Manuchar. Sofinim también tiene la opción de aumentar su participación al 30%. Manuchar, con sede en Amberes, es un comerciante, distribuidor y actor logístico principalmente activo en productos químicos, acero y madera. En los últimos años Manuchar registró un fuerte crecimiento. En el año 2000, la facturación ascendió a 120 millones de euros con un resultado después de impuestos de 0,5 millones de euros. En 2006, la facturación consolidada de Manuchar ascendió a 469 millones de euros, sobre el que Manuchar obtuvo un EBITDA de 24 millones de euros y un resultado después de impuestos de 9 millones de euros. Más concretamente, Manuchar ofrece a sus clientes: * abastecimiento de productos (principalmente productos químicos, acero y madera) en todo el mundo * organización de la logística entre el productor y el cliente * financiación de mercancías durante el transporte * manipulación posterior y reenvasado de mercancías * distribución y comercialización de estos productos a través de su red local. Manuchar ofrece estos servicios a través de una amplia red de distribución y abastecimiento local que se extiende hoy a 25 países de América Latina, África, Oriente Medio y gran parte de Asia, con oficinas propias en: * América Latina: * América del Sur: Brasil, Venezuela, Colombia, Ecuador, Perú, Bolivia, Chile y Argentina * América Central: México, El Salvador, Honduras * Caribe: República Dominicana, Cuba * África: Nigeria, Sudáfrica, Uganda * Asia: China, India, Tailandia, Filipinas, Hong Kong * Europa: Bélgica, Oekraïne, Rusia Su amplia red permite a Manuchar ofrecer a sus clientes un único punto de contacto para abastecimiento global y distribución de bienes, a través de los continentes, hasta áreas más remotas. En particular, en estas zonas remotas, la oferta combinada de logística y financiación son la clave del éxito comercial. A través del mayor desarrollo de su presencia local en Asia y África, Manuchar pretende ofrecer a sus clientes una plataforma logística más amplia y diversificar aún más sus servicios y productos. Con esta transacción, AvH concluye una asociación a largo plazo con la familia Maas y la gerencia de Manuchar y desea apoyar al grupo en la realización de sus ambiciosos planes de desarrollo. Ackermans & van Haaren es un grupo diversificado activo en 4 sectores clave: dragado, servicios ambientales y de construcción (DEME, El grupo se concentra en un número limitado de participaciones estratégicas con un importante potencial de crecimiento. La capitalización bursátil de AvH supera los 2.400 millones de euros. Desde el 2 de marzo de 2007, la acción de AvH ha sido incluida en el índice de referencia BEL20 de Euronext Bruselas. Todos los comunicados de prensa emitidos por AvH y las empresas más importantes de su grupo, así como la 'Presentación para inversores' también se pueden consultar en el sitio web de AvH: www.avh.be.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	ISO 9001:2015	N/I	N/I	N/I
2	ISO 14001:2015	N/I	N/I	N/I
3	ISO 45001:2015	N/I	N/I	N/I
4	CARBON NEUTRAL LABEL	N/I	N/I	N/I
5	RESPONSIBLE CARE / BACD	N/I	N/I	N/I

- ✓ **ISO 9001:2015**

ISO 9001 es una norma reconocida internacionalmente que describe los requisitos para un sistema de gestión de la calidad. Contar con catorce filiales certificadas según esta norma no es poca cosa y dice mucho de la dedicación de la dedicación de Manuchar para garantizar que sus productos y servicios cumplen o superan las expectativas de los clientes.

- ✓ **ISO 14001:2015**

La posición medioambiental y de sostenibilidad de Manuchar formaliza nuestro compromiso con las buenas prácticas y el rendimiento medioambiental. Estamos comprometidos con la legislación, el conocimiento de qué hacer para reducir el impacto impacto medioambiental y cómo gestionar las actividades para mejorar el rendimiento medioambiental.

Tres de nuestras filiales han certificado su sistema de gestión medioambiental a la norma ISO 14001.

- ✓ **ISO 45001:2015**

El compromiso de Manuchar con la excelencia en las prácticas globales de Salud y Seguridad globales se extienden más allá de nuestras propias operaciones a nuestros contratistas y son fundamentales para nuestro trabajo con los clientes. Tres de nuestras filiales han certificado su sistema de gestión de Salud y Seguridad Laboral según la norma ISO 45001.



- ✓ CARBON NEUTRAL LABEL

En nuestra sede de Amberes, hemos vuelto a lograr la neutralidad de emisiones de carbono apoyando proyectos climáticos certificados. Al obtener esta etiqueta de CO2 -Neutral, en línea con la norma internacional de CO2-PAS2060, es una garantía de acción climática creíble. En 2022, apoyamos el Rwanda, un proyecto certificado Gold Standard.



- ✓ RESPONSIBLE CARE / BACD

Manuchar NV participa activamente en el comité Responsible Care® a través de nuestra pertenencia a la Asociación Belga de Distribuidores Químicos (BACD). Nuestras sedes son validadas anualmente por terceros para garantizar la mejora continua de los principios de Responsible Care. En 2022 Volvimos a certificar nuestra pertenencia a la BACD y obtuvimos una puntuación del 88% en salvaguardia de las personas y el medio ambiente.

Fuente: Empresa.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

Manuchar se somete a evaluaciones anuales de EcoVadis, un proveedor líder de calificaciones de sostenibilidad empresarial. En 2021 obtuvimos el reconocimiento grupo en 2021, lo que sitúa a Manuchar en el 25% de las empresas sostenibles. 2022 fue un año de crecimiento y mejora para nuestros afiliados, que fueron capaces de aumentar o mantener sus puntuaciones individuales en EcoVadis. Los extraordinarios esfuerzos de Manuchar Comercio Exterior y Manuchar Sudáfrica recibieron la calificación de oro en sostenibilidad, lo que las sitúa en el el 5% de las empresas evaluadas en este segmento. Se espera que las evaluaciones previstas de nuestras filiales sudamericanas se sumen a nuestra lista de logros en materia de sostenibilidad.

Por cuarto año consecutivo, Manuchar Brasil ha recibido el premio Great Place to Work®, gracias al compromiso de todos sus empleados. La organización Great Place to Work (GPTW) es una autoridad mundial de renombre en el ámbito de la excelencia en el lugar de trabajo y se dedica a reconocer y certificar la excelencia en el lugar de trabajo destacados en más de 50 países de todo el mundo.

Fuente: Empresa.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	-	-	-	**2600 aprox**

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO



Hacer negocios en mercados emergentes se dice fácil. Se necesita el conocimiento de mercado adecuado, experiencia y conocimiento comercial, cadena de suministro y capital de trabajo. Requiere un aliado fuerte y confiable con una presencia local de larga data. Son exactamente los puntos más fuertes de Manuchar.

Manuchar le ayuda en su negocio a nivel comercial, a nivel logístico y en términos de administración de capital de trabajo. Al agregar productos y clientes optimizamos la totalidad de su cadena de suministro y estrategia de mercado.

Nuestros servicios de distribución de productos químicos abarcan la totalidad de la cadena de valor, incluyendo la entrega just in time de mercancías en su fábrica.



Abastecimiento

Nuestros expertos en abastecimiento adquieren materias primas en las mejores condiciones posibles en función de sus necesidades específicas.

- Acceso global a nuestros proveedores a través de nuestra red de abastecimiento
- Negociación de condiciones y precios óptimos gracias a nuestra escala y nuestro conocimiento del mercado
- Garantía de compras y abastecimiento alternativo en caso de interrupción del suministro
- Garantía de calidad del producto, certificaciones y documentos



Logística marítima

Para apoyar el comercio, optimizamos el coste logístico de envíos a granel, en breakbulk o en contenedores al puerto de destino.

- Maximizar la confiabilidad del transporte marítimo mediante relaciones a largo plazo con las navieras
- Precios y condiciones óptimas gracias a nuestras combinaciones de escalas y cargas
- Control de calidad mediante inspecciones en los puertos de origen y de destino
- Procesamiento y coordinación fluidos y sin complicaciones de todos los documentos y trámites.





Operaciones portuarias y Transporte terrestre

Transportamos materias primas a nuestros almacenes estratégicamente ubicados o a su fábrica.

- Transporte del puerto de llegada a almacenes estratégicamente ubicados
- Descarga de buques en diversas localidades
- Gestión de trámites aduaneros para garantizar el flujo de mercancías

Almacenamiento y Servicios de valor agregado locales

Mantenemos un stock de sus productos químicos y prestamos servicios con valor agregado.

- Almacenamiento y manejo de productos
- Mantenimiento de stocks locales (incluyendo stocks de seguridad)
- Prestación de Servicios de valor agregado como mezclado, paletización, etiquetado con código de barras y (re-)ensacado.





Logística de última milla

Nos encargamos de la logística local y/o de la entrega Just in Time (JIT).

- Organización del transporte para entrega al cliente
- Asistencia a través de equipos locales
- Stocks de seguridad, precio DDP completo y entrega JIT

Financiamiento, seguros y coordinación

El uso de sistemas y procesos de última generación resulta fundamental a la hora de garantizar el funcionamiento de la totalidad de la cadena de suministro. Nuestros expertos siguen y gestionan de cerca la disponibilidad de las mercancías, la organización del envío, la documentación, el financiamiento, los seguros y ofrecen inmediatamente soluciones alternativas en el caso de incidentes imprevistos.

Servicios de Valor Agregado

Nuestra división de Distribución de productos químicos también ofrece un amplio portafolio de distintos Servicios de valor agregado como mezclado, paletización, etiquetado con código de barras y (re-)ensacado.



Homogeneización/Mezclado

Combinación de distintos productos químicos en un producto homogéneo, incluyendo un control de calidad completo.



(Re-)ensacado

Conversión de granel en mercancía ensacada, viceversa o re-ensacado en sacos de distintos tamaños. Molido y reacondicionamiento de carga o sacos dañados.



Vaciado

Conversión de material embalado en granel en el puerto de cargo y/o conversión en el destino (p. ej. sacos jumbo en buques graneleros o en camiones silo).



Dilución

Adición de solventes a una solución para lograr el grado de concentración deseado.



Inspección de calidad

Inspección de la calidad de sus productos mediante la realización de análisis de humedad, comprobación de composición y otras pruebas en laboratorios propios.



Paletización y etiquetado

Paletización de productos, inclusive etiquetado, permitiendo así la trazabilidad a lo largo de la cadena de suministro. Las paletas pueden pertenecer a Manuchar, al cliente o pertenecer a una arrendadora.



Branding de productos

Podemos colocar su marca en los sacos para incrementar la visibilidad de su marca.



Stocks de seguridad

Como mantenemos stocks de seguridad a lo largo de un amplio abanico de países emergentes, podemos garantizarle agilidad y resiliencia en su cadena de suministro.



Manejo de productos químicos peligrosos

Podemos manejar distintos tipos de productos químicos peligrosos y cumplir requisitos normativos complejos.

Servicios de comercio internacional

Manuchar abastece una amplia gama de productos y ofrece para cada uno de ellos un servicio único en la cadena de suministro. Le entregamos los materiales que necesita en condiciones competitivas. El conocimiento y la experiencia que tenemos en nuestro catálogo y nuestro mercado, nuestra eficiencia logística y nuestra atención al detalle nos permiten acortar los plazos de envío. Además, logramos agregar valor en forma de financiación comercial y nuestro conocimiento del mercado.



Acero →

Manuchar Steel ha establecido oficinas de compra de acero especializadas en todo el mundo. Mediante frecuentes visitas a las fábricas, nuestros expertos internacionales en acero siempre tienen contacto directo con los productores y toman continuamente el pulso de los precios y los nuevos productos.



Polímeros →

Junto con nuestra amplia experiencia en la industria de los polímeros, nuestra presencia global nos permite localizar las fuentes adecuadas y optimizar los requisitos de nuestros clientes en cuanto a especificaciones, calidad, logística y precio.



Pasta y papel →

Manuchar suministra pasta, papel y cartón a imprentas, procesadores y comerciantes de papel en casi todo los mercados extranjeros. Nuestros productos se utilizan para imprenta, embalajes, artículos de higiene y papeles especiales.



Cemento y materiales cementosos →

Manuchar ya lleva siendo más de dos décadas un proveedor de cemento y materiales de construcción de primer nivel. Nuestra cartera de clientes la conforman principalmente productores de cemento locales, grandes constructoras y mayoristas y minoristas en distintas partes del mundo.



Madera →

Cada cliente tiene necesidades únicas. En Manuchar, damos mucha importancia a la selección y calificación meticulosa de los materiales que se suministran en un entorno B2B. Con nuestra amplia experiencia en el negocio de la madera, comprendemos las expectativas distintas de las plantas de rebanado o de descortezado o de un aserradero. Cada temporada de tala, obtenemos más de 300,000 metros cúbicos en varios países europeos, y exportamos a más de 20 países en todo el mundo.



Acero / Metales especiales →

Baubur NV se especializa sobre todo en el suministro de aleaciones de productos de acero, acero inoxidable y cobre a clientes en África Occidental y Oriental, América del Sur y América Central, el Caribe y el Medio Oriente.



Piezas de recambio y productos para la industria minera →

Parts Trading Company (PTC) es la unidad de negocios especializada que funge dentro de Manuchar Group como proveedor integral que atiende todas las necesidades de empresas mineras y propietarios de grandes flotas a nivel global. Suministramos un amplio catálogo de piezas de recambio y productos originales para todo tipo de industrias y la minería.



En los últimos 35 años, Manuchar ha creado fluidos y estratégicos canales de distribución integrales y sostenibles, que se destacan por su eficiencia, flexibilidad y fiabilidad. Esto se refleja en nuestra oferta integral y completa de distintos tipos de servicios logísticos.

Le presentamos una amplia gama de servicios logísticos integrales. Descargamos el navío, desconsolidamos y consolidamos sus contenedores, inspeccionamos sus cargas, almacenamos sus productos, re-ensacado, despachamos, ... volvemos a cargar barcazas y transportamos cargas hasta su unidad productiva. Prestamos estos servicios para productos (tanto a granel como embalados) como materias primas agrícolas, malta, fertilizantes, acero y otros productos químicos secos a granel.





Operaciones portuarias

Descargamos el buque, controlamos la calidad de su carga y transportamos sus materias primas a sus almacenes estratégicamente ubicados o a su unidad de producción, siempre dentro de elevados estándares de calidad y rastreo por GPS.

- Descarga de buques en diversas localidades
- Desconsolidación de contenedores de llegada y consolidación de contenedores de salida.
- Recuento de envíos y servicios de báscula
- Gestión de trámites aduaneros para garantizar el flujo de mercancías
- Transporte del puerto de llegada a almacenes

Almacenamiento y servicios de valor agregado

Almacenamos un stock de sus productos químicos y prestamos servicios de valor agregado.

- Almacenamiento y manejo de sus productos
- Sistema de Gestión de Almacenes (WMS): control y gestión de las actividades de almacenamiento desde el momento en el que sus mercancías o materiales lleguen a nuestros almacenes hasta que salgan.
- Prestamos Servicios de Valor Agregado como paletización, etiquetado con código de barras, control de calidad, (re-)ensacado, envoltura con película de plástico, empacado, y muchos mas





Transporte Terrestre

Nos encargamos de la logística local y/o de la entrega Just-in-time (JIT).

- Organización del transporte para la entrega de sus mercancías en su planta de producción
- Ofrecemos transporte en contenedor (acarreo de primera y última milla), breakbulk, distribución a granel así como líneas regulares con vehículos propios con nuestro logotipo o transporte contratado
- Uso de un Sistema de Gestión de Transporte (TMS) que proporciona visibilidad en nuestras actividades de transporte diarias e información y documentación relacionadas con el cumplimiento normativo en materia de comercio. De esta manera, se garantiza la entrega puntual de sus mercancías y carga

Logística en puertos fluviales

Seguimos optimizando la cadena de suministro a través de operaciones en puertos secos. Esto nos permite ofrecer una cadena cerrada de servicios logísticos que atiende sus necesidades.

- Descarga y carga de mercancías a granel/sacos sueltos de barcazas a camiones y viceversa
- Consolidación de contenedores con mercancías a granel y sacos sueltos
- Arrendamiento de almacenos y almacenamiento al aire libre.
- Parques de contenedores al interior del país (ICD)

Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

La empresa no informó detalle y evolución de compras y ventas.

3.3 VENTAS A MINERA EXAR S.A.

La empresa no informó ventas a MINERA EXAR S.A.

3.4 COMPRAS ANUALES A MINERA EXAR S.A.

La empresa no informó compras a MINERA EXAR S.A.

3.5 PROVEEDORES

La empresa no informó Proveedores.

3.6 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	UPM S.A.	214743780011	Uruguay	$ 0	N/I
2	BLANVIRA S.A.	218110190012	Uruguay	$ 0	N/I
3	PUNA MINIG S.A.	30-71548708-6	Argentina	$ 0	N/I
4	LIEX S.A.	30-71513288--1	Argentina	$ 0	N/I

Fuente: Empresa.

3.7 SEGUROS

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

Payment Information Summary

Invoices available	35
Invoices paid within or up to 30 days after the due date	27
Invoices paid more than 30 days after due date	6
Total invoice value	51274.06
Average invoice value	1464.97
Invoices currently outstanding where the due date has not yet been reached	1
Total balance still owing	1748.18
Highest invoice value outstanding	1644.55

Invoices currently outstanding beyond the due date	1
Total balance still owing late	103.63
Highest invoice value outstanding late	103.63

Payment Expectations

Creditor days	Debtor days
19.70	123.99

Industry Comparison

Activity code	46751
Activity description	Wholesale of chemical products for industrial use
Industry average payment expectation days	68.78
Industry average day sales outstanding	98.12

Fuente: Medios Externos de Consulta.

5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	ING BELGIUM NV	$ 0	USD
2	BELFIUS BANK NV	$ 0	USD

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD









7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

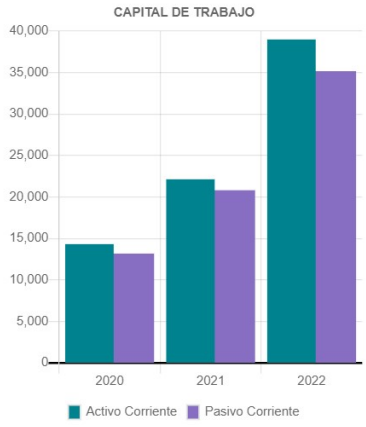
8- Estados Contables

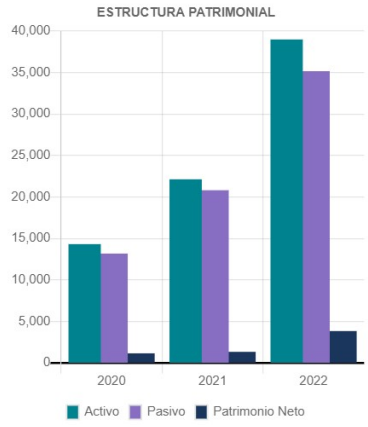
8.1 DATOS CONTABLES

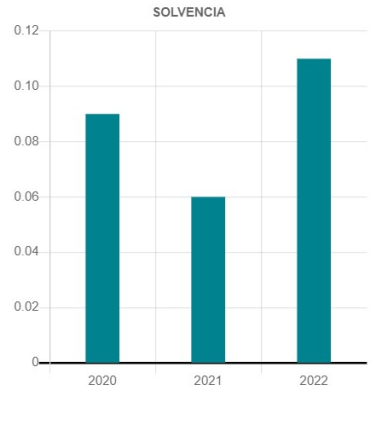
Activo

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Caja y Bancos	5	5	27
Inversión corriente	0	0	0
Ant Créditos por ventas	13 850	22 005	38 616
Otros Créditos	453	117	98
Bienes Cambio	0	0	0
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	252
Total De Activo Corriente	14 308	22 128	38 993
Créditos Por Ventas	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	0	0	0
Depreciación Acumulada	0	0	0
Bienes De Uso	0	0	0
Activos Intangibles	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	0
Total Activo No Corriente	0	0	0
Total Activo	14 308	22 128	38 993

Montos expresados en miles de Euros



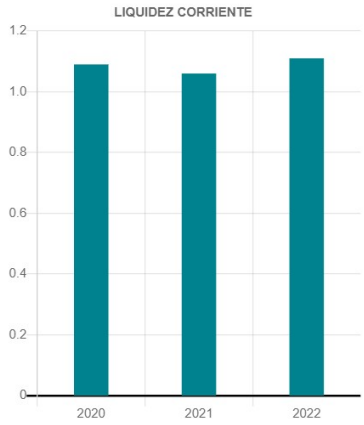


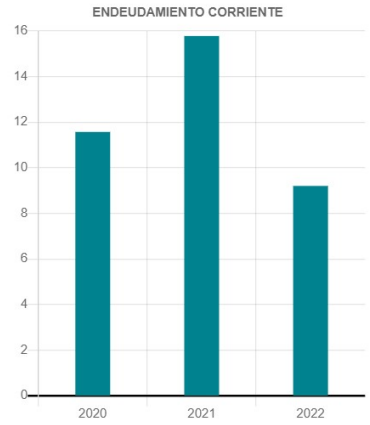


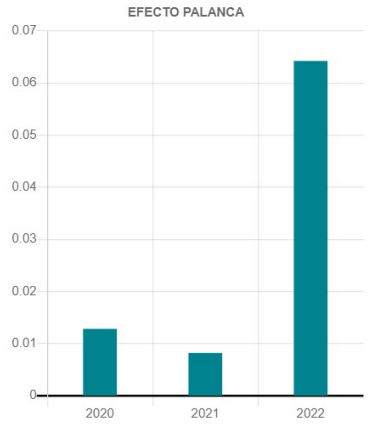
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	5 177	6 039	5 862
Préstamos (Deudas Bancarias)	7 577	14 493	13 668
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	0	0
Cargas Fiscales	0	65	118
Anticipos De Clientes	0	0	0
Otros Pasivos	416	212	15 521
Total Pasivo Corriente	13 170	20 809	35 169
Cuentas Por Pagar	0	0	0
Préstamos	0	0	0
Deudas Fiscales	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	0	0
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	0	0	0
Total Pasivo	13 170	20 809	35 169
Capital Social	100	100	100
Resultados No Asignados	1 038	1 219	3 724
Patrimonio Neto	1 138	1 319	3 824

Montos expresados en miles de Euros



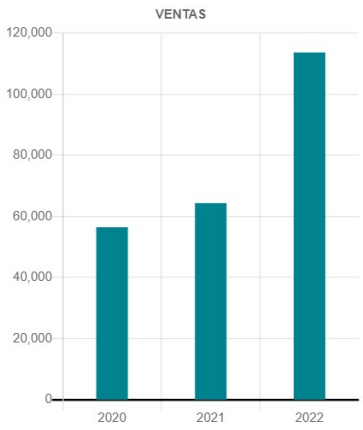


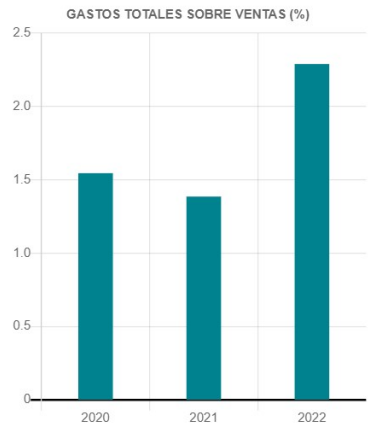


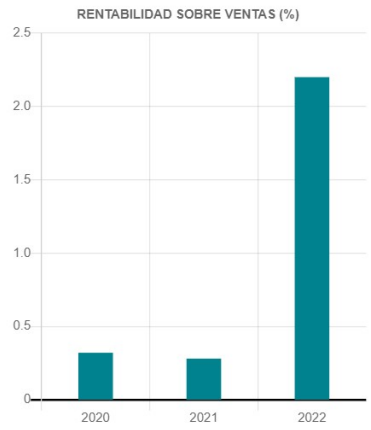
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Ventas	56 466	64 361	113 673
Compras Del Ejercicio	0	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	55 612	63 321	108 587
Resultado Bruto	854	1 041	5 087
Amortizaciones	0	0	0
Gastos de Comercialización	0	0	0
Gastos de Administración	441	464	1 798
Gastos Financieros	431	428	804
Otros Ingresos	0	0	224
Otros Egresos	0	0	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	237	98	560
Impuesto a las Ganancias	35	66	763
Resultado	183	181	2 505

Montos expresados en miles de Euros







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,09	0,06	0,11
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	11,57	15,78	9,20
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	11,57	15,78	9,20
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	1 137,70	1 318,82	3 823,88

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,09	1,06	1,11
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,09	1,06	1,11
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	4,08	2,92	2,94
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	4 553,87	7 039,50	4 076,17
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	3,95	2,91	2,92
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	0,00	0,00	0,00
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	6,66	10,99	3,57
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	1,61	2,70	1,44
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	48,98	82,19	43,89

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	1,51	1,62	4,47
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	0,32	0,28	2,20
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	0,32	0,28	2,01
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	412 657	576 690	3 288 411
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	0,73	0,90	2,89
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,16	0,14	0,66
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	1,28	0,82	6,42
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	649 352	674 743	4 071 888
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,05	0,05	0,12
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,01	0,01	0,04
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	1,51	1,58	5,06

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2022
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,01	0,01
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,00	0,00	0,00
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,01	0,01	0,02
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,02	0,01	0,02
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	0,00	0,00	0,00
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	0,00	0,00	0,00

Montos expresados en miles de Euros

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2020, 2021 y 2022 (fecha de cierre 31/12) expresados en Euros. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 12/2022 alcanzaron a un total de $113.7 Millones vs $64.4 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose un incremento interanual del 76.6%.
- Los Costos Directos disminuyeron en su incidencia sobre las Ventas pasando del 98.4% al 95.5% mientras que los Gastos de Estructura aumentaron, pasando del 0.7% al 1.6% en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos por $783.5 Millones (0.7% s/ventas) correspondientes a mayoritariamente a Resultados Inversiones permanentes Financieros y por Tenencia.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una Ganancia Final de $2.5 Millones (2.20% s/ventas) vs la ganancia de $181.1 Mil (0.28% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 12/2022 crecimiento de Ventas, caída de Costos Directos y leve alza de Gastos de Estructura, presentando una marginal ganancia final.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente aumentó de 1.06 a 1.11, manteniendo valores adecuados.
- El Capital de Trabajo fue $3.8 Millones, equivalente al 9.8% del Activo, siendo baja la relación.

En resumen, la situación financiera resultó dispar, con buen nivel de liquidez y Capital de Trabajo en ajustada relación con el Activo.

Patrimoniales:

- El Patrimonio Neto a 12/2022 fue $3.8 Millones vs $1.3 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN solo $100.0 Mil corresponden a Capital y Ajuste de Capital siendo muy ajustada la conformación.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 90.2% del Activo siendo Otros Pasivos a corto plazo (44.1% del Pasivo Total) y las Deudas Bancarias a corto plazo (38.9% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de 0.06 a 0.11, permaneciendo dentro de parámetros muy bajos, mientras que el Endeudamiento Corriente cayó de 15.78 a 9.20, manteniéndose en valores muy elevados.

En resumen, la situación Patrimonial resultó muy debilitada, con casi nula Solvencia, elevado Endeudamiento Corriente y muy escasa capitalización.

8.2 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2020/2021/2022			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,10	1	Liquidez corriente	ratio	1,10	5
Endeudamiento corriente	ratio	10,75	1	Liquidez acida	ratio	1,10	10
Capital corriente	%	8,9%	3	Rotación del pasivo corriente días	días	4.717	1
Activo no Cte sobre Activo	%	0,0%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	100	8
Financiación del activo no cte.	ratio	18.624,47	10	Efecto Palanca	ratio	0,05	6
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	46,9%	6	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	21,4%	9	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,7%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	0,0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	50,2%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	1,3%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	90,5%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	2,0%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	8,4%	4	Vida restante de Bienes de Uso	años	-	1
Resultado bruto sobre ventas	%	3,6%	1	Rotación de bienes de cambio	días	-	10
Rentabilidad sobre Ventas	%	1,6%	3	Rotación del activo	veces	3,07	10
Costo del financiamiento	%	2,3%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	2,3%	2	56,33			
EBITDA/Ventas	%	2,8%	2				
EBITDA/Intereses	%	4,01	10				

