DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

MAJOR PERFORACIONES S.A.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Mayo 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								X
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								X
1.1.3	Presentación y pago de ART.								X
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales								X
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)								X
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)								X
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos			X					
1.3	**Como es su situación bancaria**								X
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**88%**	**35**						

Tipo de Empresa	Servicios		No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo 1	Regular 2		Bueno 3		Muy Bueno 4		Excelente 5
2. Situación Económico-Financiera												
2.1.1	**Solvencia**				0.490	0.490	0.727	0.727	0.963	0.963	1.200	1.200
						X						
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2.000	2.000	1.500	1.500	1.000	1.000	0.500	0.500
										X		
2.2.1	**Índice de liquidez**				0.900	0.900	1.200	1.200	1.500	1.500	1.800	1.800
												X
2.3.1	**Rentabilidad Bruta:**				0.200	0.200	0.267	0.267	0.333	0.333	0.400	0.400
				X								
2.3.2	**Ebit**				0.020	0.020	0.073	0.073	0.127	0.127	0.180	0.180
				X								
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0.030	0.030	0.087	0.087	0.143	0.143	0.200	0.200
				X								
Total Situación Económico-Financiero		**37%**	**11**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	Cumplimiento Previsional y Fiscal	35	40	88%	10.0%	0.9
2	Situación Económico-Financiera	11	30	37%	90.0%	3.3
Resultado Final		4.2				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

MAJOR PERFORACIONES S.A. es una de las compañías de servicios de perforación más grandes del mundo que atiende principalmente a la industria minera, estando registrada en el año 1995 y con domicilio legal en Godoy Cruz, Provincia de Mendoza. Sus accionistas son: MAJOR DRILLING INTERNATIONAL INC (Canada, 99.9%) y MAJOR KENNEBEC DRILLING LTD (Canada, 0.1%). Según el Form.931 03/2023 cuentan con 206 empleados declarados (la empresa declara contar con 2626 empleados). Tienen afiliación vigente con PROVINCIA ART. No presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. No se observan periodos impagos de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. Según el informe de Estado de Deuda de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, es un CUIT sin bienes asociados, pero sus similares de las Provincias de Córdoba y Río Negro informan deudas en diferentes situaciones. Opera normalmente con los bancos, sin informarse cheques rechazados por Sin Fondos. No se detectaron Notas de Prensa Negativa, ni eventos de integridad.

El ejercicio cerrado a 04/2022 mostró una deficitaria performance económica por 3°año consecutivo, con alza de Ventas (65.2% variación interanual), Costos Directos en franco ascenso y caída de Gastos de Estructura, y contabilizando Egresos Netos (9.37% s/ventas) afectados a Resultados Financieros y por Tenencia, registrando un fuerte quebranto Final de -20.23% s/ventas vs el -14.03% s/ventas en 2021 y -17.58% s/ventas en 2020. Financieramente, la situación fue satisfactoria, manteniendo valores muy elevados de Liquidez Corriente (cayó de 3.70 a 2.11), y un aceptable Capital de Trabajo (38% s/activo). El panorama patrimonial resultó dispar afectado por la caída de su PN, con Solvencia en baja (cayó de 0.96 a 0.61), Endeudamiento Corriente en aumento (pasó de 0.36 a 0.90), pero manteniendo valores aceptables, y con muy escasa capitalización. Las ventas post balance (12 meses) muestran un exponencial aumento de 139% interanual.

De acuerdo con los datos analizados, sugerimos operar con suma cautela ante su 3º quebranto final y su situación Patrimonial. De todas formas, es de suponer que los socios respaldaran la operación en Argentina ante cualquier dificultad.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**ARS 1 712 819 620**	**ARS 4 089 685 276**
Límite de compra	**ARS 513 845 886**	**ARS 1 226 905 583**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 8
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 9
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 12
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 12
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 12
2.7.1 Socios / Accionistas 12
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 12
2.7.3 Directivos 12
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 13
2.8 ACTIVOS 14
2.8.1 Inmuebles 14
2.8.2 Rodados 14
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 14
OTRAS PUBLICACIONES 14
2.10 CERTIFICACIONES 20
2.10.1 Certificaciones de Calidad 20
2.10.2 Distinciones Obtenidas 20
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 20
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 21
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 22

3- SITUACIÓN COMERCIAL 23

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 23
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 23
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 23
3.4 PROVEEDORES 24
3.5 CLIENTES 24
3.6 SEGUROS 24
3.6.1 Registro de contratos con las ART 24
3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago 25
3.6.3 Otros Seguros contratados 25

4- COMERCIO EXTERIOR 26

4.1 IMPORTACIONES 26
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 26
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 27

4.4 EXPORTACIONES POR PAÍS 28
4.5 EXPORTACIONES POR RUBRO 28

5- SITUACIÓN BANCARIA 29

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 29
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 29
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 30

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 31

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 31
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 31
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 31
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 31
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 31
6.3.3 Embargos 32
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 32

7- INTEGRIDAD 33

7.1 INTEGRIDAD 33
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 33

8- ESTADOS CONTABLES 34

8.1 DATOS CONTABLES 34
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 40
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 41
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 42
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 43
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 44
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 45
8.8 SCORE DE BALANCE 46

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	MAJOR PERFORACIONES S.A.
Nombre de Fantasía	MAJOR DRILLING
CUIT	30-68249463-4.
Domicilio	ALTOS HORNOS ZAPLA 1661, (5501), GODOY CRUZ, MENDOZA, ARGENTINA
Posibles teléfonos	061321236 - 061320356 - 02614919100 - 4913527 - 4913570 - 4919100 - 2614442579
Actividad	099000 - SERVICIOS DE APOYO PARA LA MINERÍA, EXCEPTO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATUAL
Forma Jurídica	SOC. ANONIMA
Fecha de Inscripción	15/08/1995
Fecha de Contrato Social	25/07/1995
Capital	$ 12 000
Patrimonio neto al 2022	$ 788 869 551
Cantidad Empleados	2626 (Fuente: Empresa).
Domicilio Legal	ALTOS HORNOS ZAPLA 1661, (5501), GODOY CRUZ, MENDOZA, ARGENTINA
Domicilios vinculados	CALLE SIN NOMBRE S-N, (5500), MENDOZA AV. DEL LIBERTADOR 828 PISO 1 A, (1001), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA CARRIL PONCE 1740, (5525), RODEO DE LA CRUZ - (DEP 631), MENDOZA, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

MAJOR DRILLING GROUP INTERNATIONAL INC. es una de las compañías de servicios de perforación más grandes del mundo que atiende principalmente a la industria minera. Establecida en 1980, Major Drilling tiene más de 1,000 años de experiencia y pericia combinadas solo dentro de su equipo de administración.

Major Drilling mantiene operaciones de campo y oficinas en Canadá, Estados Unidos, México, Sudamérica, Asia, África y Australia. Major Drilling ofrece un conjunto completo de servicios de perforación que incluyen extracción de testigos de superficie y subterránea, direccional, circulación inversa, sónica, geotécnica, ambiental, de pozos de agua, metano de lecho de carbón, gas superficial, perforación subterránea de percusión / pozos largos, perforación de superficie y voladura, y una variedad de servicios mineros.

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS



guaymallén
Dirección de Industria y Comercio
e Inspección General

CERTIFICADO

CERTIFICO que el **MAJOR PERFORACIONES S.A. CUIT Nº 30-68249463-4**, posee habilitación del comercio, mediante **Res. Nº 293-12 DIG** obrante en Expediente **Nº 19440/M/2007**, bajo Ficha Cuenta **Nº 41.094,** rubro **GARAGE PARA AUTOMOTORES – DEPOSITO DE MAQUINARIAS Y HERRAMIENTAS VARIAS PARA PERFORACIONES – OFICINA ADMINISTRATIVA – TALLER DE MANTENIMIENTO Y REPARACIONES** , en el domicilio de **CARRIL PONCE Nº 1.740** Distrito de **RODEO DE LA CRUZ** de este Departamento, con controles e inspecciones actualizadas.- ----------

SE extiende el presente a solicitud del interesado y al solo efecto de ser presentado ante las autoridades que correspondan.- ----- ----------

SE deja expresa constancia que el presente Certificado tiene validez por el término de **SESENTA -60- DIAS** a partir de la fecha del epígrafe. ----------

Dado en la Dirección de Industria, Comercio e Inspección General a los **29 (VEINTINUEVE) – DÍAS** del mes de **AGOSTO** del año **2.018**.- ----------

VI

Municipalidad de Guaymallén
Dirección de Comercio
Industria e Inspección General
Daniel Enrique Forquera
Jefe de Comisión Clasificadora

Av. Libertad 720 - Villa Nueva - Guaymallén - Tel 4498297 - email: digguaymallen@gmail.com

GUAYMALLEN, 13 FEB. 2012

RESOLUCION Nº 0293 12 DIG.

VISTO, el Expediente Nº 19.440-M-2.007, en el que obran antecedentes relativos al comercio rubro DEPOSITO DE MAQUINARIAS, HERRAMIENTAS y VEHICULOS-TALLER DE REPARACION-OFICINA ADMINISTRATIVA, registrado bajo Ficha Cuenta Nº 41.094, propiedad de la firma MAJOR PERFORACIONES S.A. CUIT Nº 30-68249463-4, instalado en el domicilio de calle CARRIL PONCE Nº 1.740 Distrito RODEO DE LA CRUZ de este Departamento, Y

CONSIDERANDO:

QUE mediante RESOLUCION Nº 2008-11 obrante a fs. 104 se autorizo el funcionamiento del comercio, sujeto a la presentación de la documentación detallada en la misma;

QUE de fs. 108 a 139 se presento mediante nota el Sr. Rafael Monllor en carácter de abogado de la firma titular;

QUE Dirección de Asuntos Legales a fs. 141 y con fecha 23-01-12 dictamino que dado que la firma titular realizo las inversiones que se detallan en su escrito dando cumplimiento acabado con las reglamentaciones exigidas y salvo diferente criterio debería otorgarse la habilitación correspondiente;

QUE el inspector habilitador indica en clasificación que el rubro explotado se encuadra como GARAGE PARA AUTOMOTORES-DEPOSITO DE MAQUINARIAS y HERRAMIENTAS VARIAS PARA PERFORACIONES-OFICINA ADMINISTRATIVA-TALLER DE MANTENIMIENTO y REPARACIONES;

QUE a la presente Resolución se acompaña con CERTIFICADO DE HABILITACION para que en carácter de obligatorio sea exhibido y se encuentre a la vista del público y autoridades pertinentes;

POR lo expuesto en VISTO y CONSIDERANDOS precedentes y las facultades conferidas por el DECRETO MUNICIPAL Nº 1167-92;

EL DIRECTOR DE INDUSTRIA, COMERCIO e INSPECCION GENERAL

RESUELVE:

ARTICULO 1º: HABILITAR la instalación y funcionamiento del comercio rubro, **GARAGE PARA AUTOMOTORES-DEPOSITO DE MAQUINARIAS y HERRAMIENTAS VARIAS PARA PERFORACIONES-OFICINA ADMINISTRATIVA-TALLER de MANTENIMIENTO y REPARACIONES,** propiedad de la firma **MAJOR PERFORACIONES S.A. CUIT Nº 30-68249463-4,** registrado bajo Ficha Cuenta Nº **41.094**, ubicado en el domicilio de calle **CARRIL PONCE Nº 1.740** Distrito **RODEO DE LA CRUZ** de este Departamento, sujeto a disposiciones Municipales en vigencia y al pago de los derechos correspondientes desde el inicio de la actividad comercial.

ARTICULO 2º: OTORGAR a la firma MAJOR PERFORACIONES S.A., plazo de **CINCO 5 DIAS** a partir de la fecha de notificación a fin de que proceda a **ACTUALIZAR** el Libro de Inspección Municipal el que deberá se **REGISTRADO** en esta Dirección, caso contrario se hará pasible a sanciones, por contravenir lo establecido en el Art. 392º de la O.G.V.

ARTICULO 3º: DEJAR expresa constancia sobre la PROHIBICIÓN de la Ocupación de la vía pública con elementos que hacen a la actividad comercial, según lo estipulado en el ARTICULO 14º de la ORDENANZA Nº 3404-92. *En caso de constatarse el incumplimiento a lo expuesto será pasible a la aplicación de las sanciones que correspondan.

ARTICULO 4º: COMUNICAR al titular del establecimiento, que la presente queda sujeta a denuncias e inconvenientes y/o problemas que pudieren generarse a causa de la actividad, en cuyo caso y de constatarse las mismas, se hará pasible a la aplicación de sanciones que correspondan, pudiéndose llegar a la clausura del comercio.

ARTICULO 5º: NOTIFICAR, pasar a División Patentes Generales y Dirección de Industria, Comercio e Inspección General, a sus efectos.

nl & ME

MUNICIPALIDAD DE GUAYMALLEN
Dirección de Industria y Comercio
e Inspección General

Fuente: Empresa.

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

AFIP

Comarb
COMISIÓN ARBITRAL DEL CONVENIO MULTILATERAL

MAJOR PERFORACIONES S.A. CUIT: ***30-68249463-4***

Forma Jurídica: ***SOC. ANONIMA***

Fecha Contrato Social: ***25-07-1995***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

SIRE - IVA - 499	11-2020
SIRE - IVA - 831	11-2020
SIRE - IVA - 966	06-2022
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 742	07-2010
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 748	05-2019
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 754	02-2011
GANANCIAS SOCIEDADES	08-1995
IVA	08-1995
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	01-1996
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 25	03-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 27	03-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 78	03-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 94	03-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 116	03-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 124	03-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 160	03-2009
SICORE - RETENCIONES Y PERCEPC - 499	03-2009
SICORE - RETENCIONES Y PERCEPC - 831	11-2011
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	05-2003
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - CITI - COMPRAS	04-2011
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	01-2010

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal: *99000 (F-883) SERVICIOS DE APOYO PARA LA MINERÍA, EXCEPTO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATUAL* — Mes de inicio: *01/2014*

Secundaria(s):

Mes de cierre ejercicio comercial: ***4***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

CARRIL PONCE 1740
RODEO DE LA CRUZ - (DEP 631)
5525-MENDOZA

IMPUESTOS PROVINCIALES - FECHA DE ALTA

IBB CONVENIO MULTILATERAL - ACTIVO	*01/1996*

JURISDICCIONES ADHERIDAS - FECHA DE ALTA

901 *CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES*	*desde: 01/1996*
903 *CATAMARCA*	*desde: 11/2000*
904 *CORDOBA*	*desde: 01/2016*
910 *JUJUY*	*desde: 08/2001*
913 *MENDOZA*	*desde: 01/1996*
912 *LA RIOJA*	*desde: 06/1996*
917 *SALTA*	*desde: 01/2005*
918 *SAN JUAN*	*desde: 11/1996*
919 *SAN LUIS*	*desde: 10/1998*
907 *CHUBUT*	*desde: 03/1999*
915 *NEUQUEN*	*desde: 06/1996*
911 *LA PAMPA*	*desde: 12/2003*
916 *RIO NEGRO*	*desde: 08/1999*
920 *SANTA CRUZ*	*desde: 10/1998*

ACTIVIDADES PROVINCIALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal: *99000 NAES Servicios de apoyo para la minería, excepto para la extracción de petróleo y gas natual* — Art: *2 desde: 02/2018*

DOMICILIO FISCAL - JURISDICCIONAL / SEDE

CARRIL PONCE 1740
RODEO DE LA CRUZ - (DEP 631)
5525-MENDOZA

Vigencia de la presente constancia: ***04-05-2023*** a ***03-06-2023*** — Hora **16:20:34** Verificador **100703258184**

IMPUESTO A LAS GANANCIAS

F. 713

Declaración Jurada

Firma	Mes de Cierre	Período	C.U.I.T.
	4	2022	30-68249463-4
	0 Original 1-9 Rect.	Cod. Activ.	Nro verificador
Carácter	Original	602120	234751
	Ejercicio Fiscal	Regular	

Apellido y Nombre o Razón Social	Versión	Establecimiento
MAJOR PERFORACIONES S.A.	2000001	0

Cantidad proyectos promovidos 0 | C.U.I.T./C.U.I.L. contador 27-22760881-7 | Entidad Exenta NO

R1 - Quebrantos Trasladables

a Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.A.)	0,00	e Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.E.)	0,00
b Quebrantos trasladables por inst. financieros derivados	0,00	f Quebrantos trasladables resto (F.E.)	0,00
c Quebrantos trasladables resto (F.A.)	0,00	g Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.E.)	0,00
d Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.A.)	0,00		

R2 - Determinación del Resultado Neto

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
a Result. del Ejercicio (contable)	-335.809.585,75	0,00	g Quebrantos computables	0,00	0,00
b Ajustes	-259.044.927,77	0,00	h Régimen de promoción	0,00	
c Donaciones	0,00		i Resultado Neto	-594.854.513,52	0,00
d Resultado impositivo	-594.854.513,52	0,00	j Resultado atrib. a los socios	0,00	0,00
e Queb. por Vta. de Acc. (Ejerc.)	0,00	0,00	k Queb. de Fuente Argentina		0,00
f Queb. por Contr. Deriv. (Ejerc.)	0,00		l Resultado Neto Final	-594.854.513,52	0,00

R3 - Det. Resultado (Juegos de Azar)

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
a Result. del Ejercicio (contable)	0,00	0,00	c Quebrantos computables	0,00	0,00
b Ajustes	0,00	0,00	d Resultado Impositivo	0,00	0,00

R4 - Determinación del Impuesto

a Alícuota %	25,00	e Alícuota para Juegos de Azar	41,50 %
b Imp.Determinado (Excepto juegos de azar)	0,00	f Impuesto determinado para Juegos de Azar	0,00
c Total Imp.Liberado (F.A y F.E.)	0,00	i Total Imp. Determinado	0,00
d Total Imp.no Liberado (F.A y F.E.)	0,00		

R5 - Determinación del Saldo del Impuesto

	A favor Contrib	A favor AFIP		A favor Contrib	A favor AFIP
a Imp. determinado F. Extranjera		0,00	v Anticipos Cancelados Credeb	0,00	
b Imp. Análogos Pagados en el Ext.	0,00		w Sdo.x Ant.cancelados Credeb	0,00	
c Subtotal Fuente Extranjera		0,00	x Saldo a Cancelar		0,00
d Imp. determinado F. Argentina		0,00	y Cómputo Credeb para canc. DJ	0,00	
e Pago a cuenta realizado en el exterior			aa Saldo a Ingresar		0,00
Art. 11.3.b) Acuerdo con Uruguay	0,00		Ant.canc.c/Cómp.de Bonos y Cr.Fisc.	0,00	
f Saldo a Favor per. ant. en Bonos	0,00		ai Cómputo de Bonos y Créditos		
g Anticipos canc. mediante F.515	0,00		Fiscales para cancelación de DDJJ	0,00	
h Total Bonos F.515	0,00		ab Sdo.a Fav.Contrib.x Ant.canc.		
i Saldo a favor del resp. en Bonos	0,00		c/Bonos o Cert.Fisc.	0,00	
j Sdo.Favor per.ant.Bonos CF Dto 135/06	0,00		ac Retenciones y/o Percepciones	29.099.084,92	
k Anticipos canc. BCF DTO. 135/06	0,00		ad Total antic.ingresados en efectivo		
l Total Bonos CF Dto. 135/06	0,00		o mediante débitos bancarios -excepto		
m Sdo.favor resp.ant.bonos CF Dto.135/06	0,00		F. 515 y bonos CF Dto. 135/06-	0,00	
n Subtotal Fuente Argentina		0,00	ag Percepciones aduaneras RG 3577	0,00	
ñ Diferimiento F.518	0,00		amP. a cuenta "Rég Art. 4 RG 3818"	0,00	
o Subtotal General			Total anticipos RG 4278	0,00	
p P. a Cuenta que no generan saldo a favor	0,00		aj Saldo a Favor Periodo Anterior	0,00	
u Saldo previo al Cómputo Credeb		0,00	ah Saldo a favor por fusión o absorción	0,00	
			af Saldo a favor	29.099.084,92	0,00

R6 - Forma de Ingreso

a Saldo a Ingresar	0,00	b Imp. ing. en DD.JJ. orig. o ult.	0,00	c Suma ing. en forma no bancari	0,00
d **Total a pagar**	**0,00**				

ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **713 v2000 - GANANCIAS SOCIEDADES**
CUIT: **30-68249463-4**
Impuesto: **10 - GANANCIAS SOCIEDADES**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2022**
Nro. verificador: 234751
Cantidad de registros: 230

LEYENDA PFP: DJ SIN PLAN

Fecha de Presentación: 2022-11-04 Hora: 17:12:54
Nro. de Transacción: 887833192
Código de Control: epJQBt
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20300570101

[234751F0713.2ef86cf02526eda9b326e034ec265435.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[2ef86cf02526eda9b326e034ec265435]
Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación
Datos sujetos a verificación

AFIP

Impuesto al Valor Agregado

F.731

Sello fechador de recepción	Firma	CUIT: 30-68249463-4	
		Período fiscal 02-2023	0 Orig. 1-9 Rectificativa 0
	Carácter	Actividad principal 451200	Nº verificador 540214 / 101552
Apellido y nombre o denominación: MAJOR PERFORACIONES S.A.			
			Versión 5.7.5

Datos identificatorios

Proyectos promovidos - Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Proveedor de empresa promovida	No
Proyectos promovidos excepto los alcanzados por los Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Agropecuario con pago anual	No

Determinación del impuesto de las actividades no amparadas por regímenes promocionales

Concepto		*Importe*
Saldo de proveedores por operaciones con empresas promovidas		0,00
Total del débito fiscal del período		79.253.746,64
Total del crédito fiscal del período		70.707.586,27
Ajuste anual del crédito fiscal por operaciones exentas	AFIP	0,00
	Contribuyente	0,00
Reducción del Saldo Técnico - Beneficio a pequeños contribuyentes Art. 12 Ley 27.618		0,00
Saldo a favor del período anterior		0,00
Impuesto facturado vinculado con exportaciones perfeccionadas o no en el período o asimilables		0,00
Saldo técnico a favor del responsable		0,00
Saldo técnico a favor de AFIP		8.546.160,37
Crédito fiscal a imputar a otros impuestos por compra de insumos de editores libros, folletos, etc.		0,00
Diferimiento F.518		0,00

Total F.515	Total F.518	Total F.517/1
0,00	0,00	0,00

Determinación de la declaración jurada mensual (incluidos los regímenes promocionales)

Saldo técnico a favor de AFIP	8.546.160,37
- Bonos Fiscales - Decreto N° 1.145/09	0,00
Certificados de crédito fiscal - RG 4212 - Art. 9°	0,00
Saldo técnico total a favor del responsable incluido el no liberado	0,00
Ley Nº 25.360/2000	0,00
Total de Otros Conceptos que disminuyen el "Saldo Técnico a favor del Responsable"	0,00
Saldo a favor de AFIP	8.546.160,37
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior	0,00
Monto utilizado	0,00
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta	15.409,79
Monto de retenciones agropecuarias devuelto en el período	0,00
Compensación con saldo a pagar del mercado interno	0,00
Saldo a favor de AFIP neto de compensaciones por exportaciones	8.530.750,58
Acrecentamiento por notas de crédito a responsables no inscriptos	0,00
Acrecentamiento por operaciones con responsables no inscriptos	0,00
Saldo de libre disponibilidad del período	0,00
Saldo de impuesto a favor de AFIP	8.530.750,58
Total de pagos no bancarios	0,00
Monto que se ingresa	**8.530.750,58**

Saldo anterior Cr. Fis. Exp.	Imp. solic. p/ dev. acred. o transf.	Saldo final Cr. Fis. Exp.
0,00	0,00	0,00

Reintegro por Operaciones de venta de bienes de capital

Débito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Crédito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Saldo a favor del contribuyente por operaciones del período (considerando alícuota general para el Débito Fis	0,00
Monto límite para solicitar en devolución	0,00

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **731 v570 - IVA**
CUIT: **30-68249463-4**
Impuesto: **30 - IVA**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2023-02**
Nro. verificador: 540214
Cantidad de registros: 62

Fecha de Presentación: 2023-03-13 Hora: 10:58:42
Nro. de Transacción: 915817870
Código de Control: 9Fn4tKZ
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 27224236838

[540214F0731.a71144c1208e4fc729ae2e9451b0e516.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[a71144c1208e4fc729ae2e9451b0e516]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Reporte

CONSTANCIA DE PAGO POR TRANSFERENCIA ELECTRONICA

FECHA/HORA	13/03/2023 12:20:35
PROVEEDOR	1003 - INTERbanking S.A.
NRO. VEP	1068630930

DATOS DEL IMPUESTO

NRO DE TRANSF. ELECTRONICA	1706964282
NRO. CONTROL	959702
BANCO	072 - Santander Rio
CUIT	30682494634
CONCEPTO	19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
CUOTA	0
PERIODO FISCAL	202302
MONEDA	$
IMPUESTO	**30 - IVA**
IMPORTE	8.530.750,58
TOTAL PAGADO	8.530.750,58
FORMA DE PAGO	EFECTIVO

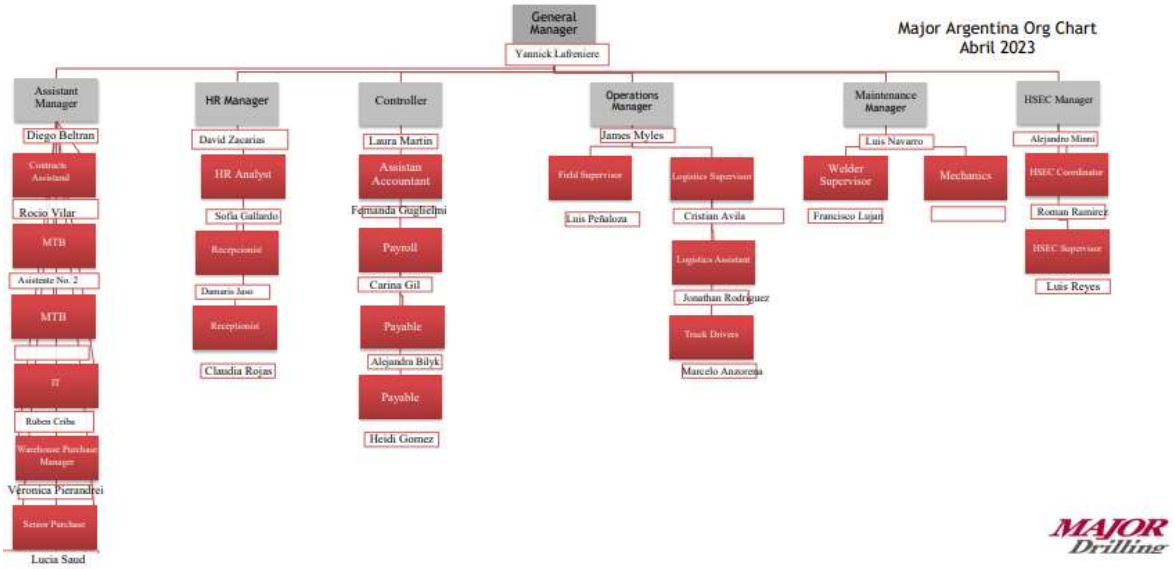
F32AF47135F4DB1600D7694607D52D17C534A84F

Fuente: Empresa.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/País	Tax ID	%
MAJOR DRILLING INTERNATIONAL INC	Canadá	30-71232341-4	99.90
MAJOR KENNEBEC DRILLING LTD	Canadá	CND39665110	0.10

Fuente: Medios externos de consulta.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/País	Tax ID	Cargo
DENIS LAROCQUE	Canadá	G1074591	Presidente
YANNICK LAFRENIERE	Canadá	96253250	Vicepresidente a cargo de la Presidencia
LAURA ANDREA MARTÍN	Argentina	27-22423683-8	Director Titular
RAFAEL PABLO MONLLOR	Argentina	20-25352393-0	Director suplente

Fuente: Medios externos de consulta.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

MARTIN LAURA ANDREA
DIRECTOR/A TITULAR PERFOESTE S A (desde 03-1997)
DE:
CUIT : 30681504849

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

MARTIN LAURA ANDREA - 27224236838

SCORE

84

MARTIN LAURA ANDREA
FECHA NACIMIENTO: 16/11/1971
ESTADO CIVIL: NO INFORMADO
SEXO: F

FINANCIERO



TOTAL	[illegible]
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	06/[illegible]/999

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
B.MITRE 298, CIUDAD, MENDOZA, ARGENTINA
FISCAL:
MITRE 298 PISO:1º, (5570), GENERAL SAN MARTIN, MENDOZA, ARGENTINA
OTROS:
REPUBLICA DEL LIBANO 167, (5500), MENDOZA, MENDOZA, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	MAJOR PERFORACIONES S.A. (11/2022)
CLAE	SERVICIOS DE CONTABILIDAD, AUDITORÍA Y ASESORÍA FISCAL
INICIO ACTIVIDAD	01/04/1996
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



nose detectóactividad judicial

MONLLOR RAFAEL PABLO - 20253523930

SCORE

87.5

MONLLOR RAFAEL PABLO
FECHA NACIMIENTO: 10/08/1977
ESTADO CIVIL: NO INFORMADO
SEXO: M

FINANCIERO



TOTAL	[illegible]
BANCOS	-
ANTIGUEDAD SIT. 1	07/[illegible]

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
LA PLATA 1118, (5547), VILLA HIPODROMO, MENDOZA, ARGENTINA
FISCAL:
EMILIO CIVIT 35, (5500), MENDOZA CIUDAD, MENDOZA, ARGENTINA
OTROS:
OLASCOAGA 1026, (5500), MENDOZA, MENDOZA, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS JURÍDICOS
INICIO ACTIVIDAD	01/09/2020
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



nose detectóactividad judicial

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

DOMINIO	Descripción	Tipo	Marca	Modelo	Año
AF101AC	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 2.8 TDI 6 MT	2021
AF101AE	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 2.8 TDI 6 MT	2021
GYB687	Camion	iasis con Aguate	Astra	HD8 44-45 4x4	2008
HYW324	Camion	iasis con Aguate	Astra	HD7 66-45 6x6	2007
JEK747	Camion	Aguatero	Volkswagen	13-180 4x4	2010
AF154AG	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 2.8 TDI 6 MT	2021
AF932CQ	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 2.8 TDI 6 MT	2023
HIR494	Camion	Chasis	Astra	HD7 66-38 6x6	2005
GIT315	RIG en camion	RIG	Ford	Sterling LT9500	2006
ITF012	Camion	Chasis	Volkswagen	13-180	2010
HPG893	Camion	Aguatero	Volkswagen	17-220	2008
JEK745	RIG en camion	RIG	Volkswagen	13-180	2010
JIX501	RIG en camion	RIG	Volkswagen	26-260E 6x4	2010
RD 8017	RIG en camion	RIG	Ford	Cargo	1997
RK7514	RIG en camion	RIG	Ford	1416/35 Louisville	1998
AB947FS	RIG en camion	RIG	Internacional	139-7600 8X4	2010
AB947FT	RIG en camion	RIG	Internacional	139-7600 8X4	2010
LAN465	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2012
LKG621	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2012
MIA280	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2013
NTG367	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2014
AF534UD	Camion	Hidro	Iveco	410T44nca16	2022
AF578DQ	Camion	Hidro	Iveco	410T44nca16	2022
AF834MG	Camion	Tractor	Iveco	410T44NCA16	2022
EMB213	Semicarretón	-	Niño Jesus de Praga	S.C.M.	2004
GJN894	Carreton	-	Niño Jesus de Praga	S.C.M.	2007
HGY971	Semirremolque	-	Niño Jesus de Praga	SE.P.T.T.	2008
LHI219	Semirremolque	-	Lambert	S3BV	2012
GMB401	Camion	Tractor	Iveco	Stralis 740S-42TZ	2007
HIR506	Camion	Chasis	Astra	HD8 66-45 6x6	2008
JCN466	Camion	Tractor	Iveco	Stralis 740S-42TZ 6x4	2010
JWO298	Camion	Tractor	Iveco	740S46TZ	2011
AF578DU	Camioneta	-	Nissan	Frontier X-GEAR 4x4 AT 2,3D CD	2022
AF578DV	Camioneta	-	Nissan	Frontier X-GEAR 4x4 AT 2,3D CD	2022
AB539LU	Camioneta	-	Ford	RANGER DC 4X4 LTD AT 3.2 LD	2017
AB655XX	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SRX 2.8 TDI G A/T	2017
JTT502	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0 TDI	2011
KQY785	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0 TDI	2011
LAN439	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 SW4 SRV 3.0 TDI	2012
PLO039	Camion	Hidro	Iveco	65-380T42	2016
MIA278	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2013
NTG362	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2014
NTG366	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2014
KQY776	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2011
AF239KP	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4X4 D/C SR 2.8 TDI 6 MT	2021
HGN834	Camion	Chasis	Ford	Cargo 2632e 6x4	2008
JEK746	RIG en camion	RIG	Volkswagen	13-180	2010
OVP810	Camion	Hidro	Iveco	65-380T42	2015
OVP811	Camion	Hidro	Iveco	380T42 6x4	2015
PLO040	Camion	Aguatero	Iveco	380T42 6x4	2016
XX3045	RIG en camion	RIG	Internacional	Navistar 2674	1999
MIA277	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2013
MIA279	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2013
MIA283	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2013
MIA284	Camioneta	Gasolera	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2013
NTG369	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2014
PJN698	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2015
PJN675	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2015
PJN676	Camioneta	Gasolera	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2015
PJN671	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2015
PJN690	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 3.0TDI	2015
AF101AD	Camioneta	-	Toyota	Hilux 4x4 D/C SR 2.8 TDI 6 MT	2021

Fuente: Empresa.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: MENDOZA Fecha: 31/01/2011

MAJOR PERFORACIONES S.A.».- Por Asamblea General Ordinaria del 05/10/2010 se designa el siguiente Directorio: Presidente: Sr. Francis McGuire, Pasaporte de Canada N° BD 114343; Vicepresidente Sr. Oscar A. Sanchez, D.N.I. N° 13.992.674.-, Director Titular, Sra. Laura Andrea Martin, D.N.I. N° 22.423.683.-, Director Suplente: Rafael Carlos Monllor, L.E. N° 8.147.301. Bto. 56468 31/1/2011 (1 P.) $ 4,50 ———

OTRAS PUBLICACIONES

LA EMPRESA MAJOR DRILLING COMENZÓ A CONTACTAR AL ESTUDIANTADO Y A GRADUADAS Y GRADUADOS FRM
Fuente: www4.frm.utn.edu.ar Fecha: 28/03/2023

Se inscribieron alrededor de 140 estudiantes que asistieron a nuestro Auditorio.
El 22 de marzo pasado se realizó en la Facultad un encuentro con la Gerencia de la empresa **Major Drilling**, de perforaciones petroleras, actividad organizada por la Secretaría de Asuntos Estudiantiles.
Primeramente, directivos de la empresa y autoridades FRM mantuvieron una reunión y posteriormente, se realizó un encuentro con el estudiantado en el salón de actos.
Ante la comunidad estudiantil, presentaron a la compañía e informaron sobre cómo trabajan, ofertas laborales de Major Drilling, programas de jóvenes profesionales y programas de estudiantes avanzados.
El objetivo fue entablar lazos y buscar recursos humanos de todas las Carreras de nuestra Casa de Estudios. Se inscribieron alrededor de 140 estudiantes que asistieron a nuestro Auditorio a conocer al equipo completo de la Organización.
La empresa comentó las posibilidades de crecimiento en la misma, con una nueva gerencia que está hace 2 años al frente, también la diversidad de recursos humanos que poseen y la posibilidad de trabajar en otros países.
También comentaron la importancia de incorporar mujeres a la firma ya que la Empresa considera a las mujeres como un recurso muy necesario en la misma.
Ya comenzaron a contactarse con estudiantes avanzados/as y graduados/as como también búsquedas a través de SAE FRM.
Major Drilling
Es una de las empresas de servicios de perforación más grandes del mundo que atiende principalmente a la industria minera. Mantiene operaciones de campo y oficinas en Canadá, Estados Unidos, México, América del Sur, África y Australasia. Sus

equipos globales especializados brindan un conjunto completo de servicios de perforación para proyectos subterráneos y de superficie.
Trabaja en 5 continentes con más de 3800 empleados y más de 600 taladros trabajando en todo el mundo
Autoridades presentes
UTN FRM: Decano, Esp. Ing. José Balacco; Secretario de Asuntos Estudiantiles (SAE), Ing. Luis Ellena; Secretario de Consejo Directivo y RRII, Esp. Ing. Ricardo Fuentes; Secretaria de Extensión Universitaria, Ing. Carina Rotella; Director de Graduadas y Graduados, Ing. Jorge Garoni y Colaborador del área, Ing. Gustavo Poquet; y Lic. Patricio Tapia, Coordinación de Pasantías de la SAE.
Major Drilling: Yannick Lafreniere, Gerente General; Diego A. Beltran, Asistente de Gerente; Alejandro Minni, Gerente de Seguridad e Higiene; Luis Navarro, Gerente de Mantenimiento; Verónica Pierandrei, Coordinadora de Compras e Inventario; Sofía S. Gallardo, Asistente de Operaciones; Yannick de Canadá, Diego de Colombia, Alejandro, Verónica y Sofía, de Argentina y Luis, de Chile.

Cómo Fordia Powered by Epiroc y Major Drilling crearon un conjunto de cabezal más rápido
Fuente: coringmagazine.com Fecha: 02/02/2023

Inicios: productividad más segura, rápida y mejor con DiscovOre
Mejorar el rendimiento de la perforación siempre ha sido una prioridad en los sitios de exploración mineral, por lo que los fabricantes se han centrado en formas de hacerlo mientras mantienen la seguridad de los perforadores.
En2016, Epiroc logró ese objetivo con el lanzamiento del sistema de barril central DiscovOre y Arrow 3S, una innovación en equipos de perforación que abordaba tanto la productividad como la seguridad. Tras años de desarrollo, el equipo de Epiroc, Patrick Salvador, aplicó sus décadas de profundo conocimiento de perforación con núcleo de diamante, junto con una amplia contribución de los perforadores sobre el terreno, para desarrollar el sistema de extracción de muestras más innovador del mercado en al menos un cuarto de siglo. Algunos de los aspectos más destacados incluyen un rebasamiento de bloqueo automático que desciende por la parte posterior más rápido, sin pasadores antivuelco y pestillos robustos y apalancados que resultan en menos tubos interiores atascados y, en última instancia, aumentan la productividad. Hasta el día de hoy, el DiscovOre ha sido ampliamente adoptado en todo el mundo.
"Cuando a Ian Wilson, director de innovación de Major Drilling, se le mostró el DiscovOre, quedó impresionado", recuerda Brent Kubish, director de cuentas para el Medio Oeste de Canadá, en Fordia Powered by Epiroc. Sin embargo, sentía que todavía había más que se podía hacer. Ian dijo: "Major Drilling es líder en la industria por proporcionar soluciones de perforación especializadas. Tenemos una demanda continua para satisfacer las expectativas con las mejores soluciones posibles. Esa es una gran razón por la que estábamos contentos con esta colaboración significativa". Ian vio el potencial para un aumento de rendimiento aún mayor.
Trabajando en uno de los contratistas de perforación más grandes del mundo, sabía que para vender este nuevo concepto en el campo tendría que haber un aumento significativo en la velocidad.
DiscovOre Prime
El DiscovOre Prime se introduce en nuevos sitios en casos completos que aseguran que nunca falte una pieza y que las primeras ejecuciones siempre sean lo más suaves posible.
De DiscovOre a DiscovOre Prime
Como Gerente de Innovación, Ian y su equipo habían estado trabajando en formas de mejorar el rendimiento de la perforación, siempre buscando estar a la vanguardia de las nuevas soluciones. El equipo de innovación había desarrollado recientemente un conjunto de cabezal de cierre rápido que se centraba en mejorar la velocidad y sintió que su equipo sería el socio perfecto para colaborar con Fordia Powered by Epiroc para llevar los beneficios del DiscovOre aún más lejos. Ambas compañías vieron la sinergia que era posible, y así nació una colaboración que resultó en el DiscovOre Prime, un ensamblaje de cabeza premium de descenso rápido.
El DiscovOre Prime fue desarrollado en asociación con perforadores para ser el tubo de núcleo más seguro y rápido del mercado. Cuando se lanzó el DiscovOre original en 2018, se centró en mitigar el riesgo de lesiones relacionadas con el pasador antivuelco y la punta de lanza. Eliminó las fallas asociadas con el diseño de punta de lanza mediante el uso de perros de elevación de bloqueo automático y la eliminación del pasador antivuelco por completo. Lo que hizo que el DiscovOre fuera emocionante fue que estas medidas de seguridad adicionales eran automáticas. Con el DiscovOre y el Arrow 3S, las características de seguridad integradas se activan automáticamente y no requieren pasos manuales adicionales. Además, las características no agregaron tiempo al ciclo de extracción de muestras, por lo que se mantuvo la productividad.
Se logró una mejor velocidad con el Arrow 3S overshot que tenía un diseño que lo hacía más eficiente en términos de tiempo de descenso. Fue diseñado para ser centralizado en la sarta de perforación para velocidades de descenso más suaves y rápidas. Con todo, el sistema DiscovOre sigue siendo más rápido que cualquier ensamblaje de cabeza tradicional, pero con el trabajo que Ian y su equipo habían hecho, Ian pensó que algunas de las ideas del equipo para un descenso más rápido podrían incorporarse a este nuevo producto, lo que resultaría en un aumento significativo del rendimiento.
DiscovOre Prime vs DiscovOre
El diseño de DiscovOre Prime es muy similar al DiscovOre normal, pero esos
pequeños cambios tienen un gran impacto en la productividad (tamaño H que se muestra arriba)
Una colaboración fructífera
Fordia ha estado fabricando equipos de perforación para la exploración minera desde 1977 con un enfoque en superar las expectativas de los clientes con respecto a la calidad del producto y el servicio al cliente. Con oficinas en todo el mundo, Fordia se había expandido con éxito hasta 2019, cuando fue adquirida por Epiroc, un socio global de productividad para minería e infraestructura, creando Fordia Powered by Epiroc. Las dos compañías combinaron su experiencia para aportar más al mundo de la exploración minera.
Major Drilling International Inc. es una de las compañías de servicios de perforación y minería más grandes del mundo que sirve principalmente a la industria minera. Una compañía global con operaciones de campo y oficinas en Canadá, Estados Unidos, México, América del Sur, África y Australasia, ofrece un conjunto completo de servicios de perforación para proyectos de superficie y subterráneos.
DiscovOre Prime en uso

Un conjunto de cabezal DiscovOre Prime utilizado por Major Drilling
Major Drilling había sido cliente tanto de Fordia como de Epiroc y la colaboración en DiscovOre Prime había comenzado poco antes de que Epiroc adquiriera Fordia. A pesar del tiempo, los equipos de todas las partes trabajaron juntos sin problemas para garantizar que el proyecto fuera un éxito.
La colaboración comenzó en 2018 y dentro del año, el DiscovOre Prime se desarrolló y estuvo listo para ser probado. Tanto Fordia Powered by Epiroc como Major Drilling habían establecido objetivos agresivos de velocidad y ambos se enorgullecen de decir que el DiscovOre Prime superó esos objetivos.
Además de la función, hubo más enfoque en la dinámica de fluidos en el diseño del Prime. Más énfasis en cómo el agua corre a través del conjunto, proporcionando más espacio para el flujo de agua, y la velocidad a la que se movía a través del equipo fueron algunas de las principales diferencias entre el DiscovOre y la nueva versión Prime.
'Esta cosa irá tan rápido como puedas alimentarla'
Los comentarios de los perforadores han sido impresionantes y han destacado que a medida que los perforadores adquieren más experiencia con el sistema, pueden impulsarlo aún más, aumentando la velocidad sin reducir la confiabilidad comprobada del sistema. Un ensamblaje de cabezal más rápido significa que una empresa de perforación utiliza menos agua y combustible, y perfora más metros.
Apreciando el DiscovOre Prime
Los perforadores aprecian el DiscovOre Prime por su velocidad ligera e impresionante
"Esto no es solo otro ensamblaje de cabeza", explicó Ian Wilson. "Este es un sistema que fue diseñado por perforadores para perforadores para ayudarlos a obtener más núcleo en la caja. El resultado es un aumento sustancial de la productividad: un perforador experimentado puede duplicar la producción en profundidad", agregó. Los resultados muestran que a una profundidad de 1000 m (3280 pies), se perforan hasta 60+ m (197 pies) de núcleo por turno en comparación con los habituales 36-39 m (118-128 pies) de núcleo. El Prime también es más ligero, más pequeño y más fácil de manejar. El diseño también aseguró que sea más fácil cambiar los pestillos y reemplazar las piezas. Como dijo un perforador sobre el sobregiro del Arrow 3S, "Esta cosa irá tan rápido como puedas alimentarla".
Tanto Major Drilling como Fordia Powered by Epiroc están satisfechos con los resultados de su colaboración. La innovación ha sido una piedra angular de nuestras operaciones. Estamos muy satisfechos con la forma en que Major Drilling y nuestra empresa se han unido para desarrollar soluciones que beneficien tanto a los clientes como a los empleados. Estas oportunidades de desarrollo conjunto ayudan a los perforadores a superar los desafíos de perforación, que es una de nuestras prioridades.
El DiscovOre Prime es ideal para empresas de perforación que se centran en el rendimiento. Su precio más alto se justifica fácilmente cuando calcula el costo por metro perforado y la recuperación puede ser tan rápida como unos pocos turnos. Ahora el DiscovOre Prime y el Arrow 3S overshot están disponibles para todas las compañías de perforación en todo el mundo. El sistema se revelará a la comunidad de perforación en general en el próximo PDAC, programado para llevarse a cabo del 5 al 8 de marzo de 2023 en Toronto.

Perforación importante: una jugada de pico y pala para apostar por la minería para la transición energética
Fuente: seekingalpha.com Fecha: 27/09/2022

En lugar de obtener una exposición directa a los exploradores y productores de recursos naturales, por ejemplo, Occidental Petroleum (OXY) o Vale S.A. (VALE), los inversores pueden considerar invertir en juegos de pico y pala que brindan servicios especializados a los operadores, como lo señalan otros autores de Seeking Alpha. . Tiene sentido invertir en contratistas porque los operadores tienden a desplegar una cantidad cada vez mayor de capital para encontrar y desarrollar nuevos recursos a medida que el ciclo de los productos básicos aumenta considerablemente. Los gastos de capital de estos operadores son los ingresos de los proveedores de servicios.
Los ejemplos de la industria petrolera de tales proveedores de servicios incluyen Schlumberger (SLB) y Total Energy Services (OTCPK: TOTZF), que discutí en artículos anteriores. En este artículo, me gustaría presentar a Major Drilling Group International Inc. (OTCPK: MJDLF), un contratista líder de perforación que atiende a la industria minera.
Líder en perforación minera
Con respecto a la capacidad del equipo y la selección del cliente, **Major Drilling** tiene una posición competitiva ventajosa en el parche de perforación minera, que también incluye Boart Longyear (OTCPK: BOARF), Orbit Garant (OTCPK: OBGRF), Foraco (OTCPK: FRACF), DDH1 Limited (OTCPK: DDHLF)), Geodrill (OTCQX:GEODF), Capital Limited (OTC:CILLF) y Layne (GVA), como se muestra en la Tabla 1.
Una lista de contratistas selectos de perforación minera
En primer lugar, la flota de Major Drilling consta de 296 equipos de perforación especializados, 188 subterráneos y 116 convencionales. Su nicho elegido de perforación especializada tiene barreras de entrada significativas para las compañías de perforación más pequeñas. La perforación especializada puede incluir perforación direccional, perforación de pozos profundos o movilización a entornos físicos difíciles como las regiones árticas, lugares remotos o grandes altitudes, donde se encuentra un número creciente de nuevos depósitos minerales en estos días.
Major Drilling obtuvo alrededor del 64% de sus ingresos de plataformas especializadas a partir del año fiscal 1T2023 finalizado el 31 de julio de 2022. En los últimos 20 años, Major se ha forjado una reputación como la empresa de referencia para la perforación especializada, con sus equipos especializados que generan en promedio el 65% de las ventas (Fig. 1).
El porcentaje de ingresos obtenidos por diferentes tipos de equipos de perforación de Major Drilling
En segundo lugar, Major Drilling ha mantenido relaciones de larga data con compañías mineras senior o intermedias, incluidas algunas de las mineras más grandes del mundo, como Barrick Gold (GOLD), Newmont (NEM), Rio Tinto (RIO) y Fortescue (OTCQX: FSUMF), que pueden permitirse perforar a través de ciclos. Major obtuvo el 75% de sus ingresos de compañías mineras senior o intermedias en el año fiscal 1T2023.
En tercer lugar, la gestión de Major parece ser realmente buena en la asignación de capital. La asignación de capital es importante para la perforación minera debido a su intensidad de capital. En cada uno de los últimos 17 años, Major gastó en promedio el 8,44% de sus activos totales o, debido a la rotación de activos de 0,94X, el 8,39% de los ingresos anuales en la adquisición de nuevos equipos de perforación para reemplazar los desgastados y obsoletos.
Para entrar en nuevos mercados, iniciar la relación con los clientes, desarrollar capacidades técnicas y reclutar talentos,

realizaron adquisiciones de manera oportunista. Por ejemplo, adquirió McKay Drilling en 2021, Norex en 2019, Taurus Drilling Services en 2014, Bradley Group en 2011, Forage à Diamant Benoît en 2008, Paragon del Ecuador S.A. y Harris y Cia Ltda. en 2007, Longstaff Group of Companies en 2006 y Raematt Drilling y Dynatec Drilling Services en 2004. Estos competidores adquiridos trajeron a Major relaciones con clientes establecidos y personal capacitado, pero solo promedian C $ 1.12 millones por plataforma, mientras que cuesta un promedio de C $ 1.49 millones por unidad comprar plataformas nuevas.
Mientras tanto, el equipo hizo grandes llamadas sobre la salida estratégica de la división de negocios no centrales o los mercados de bajo rendimiento. Por ejemplo, en el pico del último ciclo en 2007, Major vendió su división de fabricación UDR a Sandvik AB (OTCPK: SDVKF) y cerró sus operaciones en China.
Gracias a las elecciones estratégicas y la ejecución antes mencionadas por parte de la gerencia, Major cuenta con métricas de desempeño muy por encima de sus pares, en términos de crecimiento, rentabilidad y salud del balance (Tabla 2).
A comparison of Major Drilling with select industry peers in terms of growth, profitability, and balance sheet quality
¿Dónde está Major en el ciclo minero?
A pesar de su posición de liderazgo en el espacio de perforación minera, Major se desempeñó cíclicamente en sincronía con su industria anfitriona, como se puede ver en sus ingresos anuales (Fig. 2) y margen EBITDA (Fig. 3).
Revenue of Major Drilling by operating region, actual (2002-2022 fiscal year) and expected (2023 fiscal year)
Gross, EBITDA and FCF margins of Major Drilling
Detrás de la ciclicidad de sus operaciones está la expansión y contracción del presupuesto global de exploración minera (Fig. 4).
De 2013 a 2019, la industria minera ha congelado, en su mayor parte, el presupuesto de exploración.
Para 2020, los principales productores de oro comenzaron a abordar el problema del agotamiento de las reservas a pesar de la pandemia de Covid-19.
El financiamiento de exploración de oro junior comenzó a calentarse en 2021; sin embargo, el sentimiento se agrió nuevamente en julio de 2022, como lo muestra el índice de financiamiento de recursos junior de Oreninc (Fig. 5), debido al fortalecimiento del dólar estadounidense, las alzas de las tasas de los fondos federales y la consiguiente debilidad del precio del oro. Para septiembre de 2022, incluso nombres mineros junior de alta calidad como Skeena Resources Ltd. (SKE) y Lion One Metals (OTCQX: LOMLF) recibieron malos términos de financiamiento de capital. De hecho, los asistentes a la conferencia de metales preciosos de Beaver Creek observaron un estado de ánimo bajista palpable entre los ejecutivos mineros junior que salieron de la reunión con un plan para cavar para un momento difícil por delante.
Major Drilling revenue in the industry backdrop of the early 2000s-2012 upcycle, 2012-2016 downturn, and a new upcycle being nurtured since 2016
La pregunta crítica es si los vientos en contra en el financiamiento de la minería junior en los últimos tiempos tendrán algún impacto material en Major Drilling en el futuro. Creo que las operaciones de Major Drilling sentirán poco impacto negativo por las siguientes razones:
Como se mencionó anteriormente, alrededor del 75% de los ingresos de Major provenían de compañías mineras senior o intermedias al 1T2023. Los productores senior e intermedios financian sus programas de exploración con un flujo de caja endógeno, que sigue siendo fuerte bajo el precio actual del oro, a diferencia de las empresas junior que dependen de las colocaciones de capital en el mercado. El CEO principal Denis Larocque permitió,
"Una desaceleración en el financiamiento de la minería junior está siendo compensada por el deseo de los clientes senior de continuar aumentando sus reservas, tanto en metales preciosos como en metales básicos. Dado que los precios de los metales se mantienen en niveles muy por encima de lo que se necesita para respaldar la exploración, ya estamos en conversaciones con varios clientes senior para sus programas calendario 2023, y muchos buscan reservar sus plataformas con anticipación".
De hecho, desde 2015 hasta la fecha, Major Drilling obtuvo en promedio el 54% de sus ventas de proyectos de oro y el 22% de proyectos de cobre. Los principales productores de oro han estado sintiendo la presión de agotar las reservas después de seis años de falta de inversión. En reacción, el CEO de Barrick, Mark Bristow, dijo sobre el reemplazo de reservas a través de la exploración, "... Creemos que encontrar nuestras onzas siempre es mejor que comprarlas. Es por eso que todavía estamos descubriendo un valor real al final de nuestras brocas". Mientras tanto, la electrificación de automóviles requiere un enorme volumen de cobre, el metal rojo que se ha llamado el nuevo petróleo en la era de la transición energética, que se encontrará principalmente en entornos físicos hostiles, donde Major es el perforador preferido.
Aunque los precios del oro y los metales básicos han disminuido desde principios de 2022, el precio del litio se mantuvo en niveles elevados. Major Drilling está trabajando con clientes que perforan litio a gran altitud en Argentina.
A juzgar por el gasto mundial de exploración aún moderado, el ciclo ascendente de la minería parece estar en las primeras entradas (Fig. 4). Creo que, en los próximos años, Major Drilling cosechará grandes beneficios a medida que la industria minera aumente el presupuesto de exploración y, como resultado, probablemente generará un crecimiento continuo en los ingresos y mejores márgenes. Si se produce una recesión global gracias a la Reserva Federal o China, puede producirse un retroceso transitorio en las operaciones de Major Drilling; sin embargo, espero que la compañía reanude el crecimiento poco después, impulsada por la dinámica sostenida de oferta y demanda de materias primas, como sucedió después de la crisis financiera mundial (Fig. 4).
Ventajas y riesgos
Para el año fiscal 2023, estimo que Major Drilling reportará un fuerte crecimiento en ventas y ganancias.
En los últimos 17 años, Major generó 25.35%, 27.38%, 21.24% y 26.03% de las ventas anuales fueron en cada uno de los cuatro trimestres fiscales. Aplicando tal estacionalidad a las ventas del 1T2023 del año fiscal C $ 199.8 millones, Major probablemente reportará C $ 818 millones en la línea superior para el año fiscal 2023, un máximo histórico que supera los ingresos de 2012, el año pico en el último ciclo (Fig. 2).
Los márgenes de EBITDA varían de un solo dígito en porcentaje en los años de recesión (por ejemplo, 2015 y 2016) hasta ~ 22% en la segunda mitad de un ciclo ascendente (por ejemplo, 2007-2009, 2012), y un promedio de 13.31%. Suponiendo que el margen EBITDA de 2022 sea de 17.55%, se estima que Major generará C $ 144 millones de EBITDA en el año fiscal 2023, registrando un crecimiento anual de 25.8%.
Major actualmente cotiza a un múltiplo EV / EBITDA de 4.34X en una base de doce meses, en línea con sus pares (3.75-5.63X) pero sustancialmente más bajo que su propia mediana histórica en 10.32X. Al múltiplo EV / EBITDA medio de 10.32X, se

supone que la acción se negociará a C $ 18 por acción o un descuento implícito del 56%. Eso parece ser un margen de seguridad lo suficientemente grande para aquellos que anticipan una serie de años de crecimiento en ingresos y ganancias a medida que el ciclo ascendente de la perforación minera aumenta su ritmo.
En otras palabras, se supone que hay dos fuerzas que operan a favor del inversor, a saber, una posible recalificación del EV / EBITDA actual al múltiplo mediano histórico y el crecimiento cíclico en los próximos años. Incluso bajo un supuesto conservador de que la tasa diaria de perforación de hoy se mantendrá estable en el ciclo ascendente de la minería en un entorno inflacionario, una mejora de la utilización del equipo del 53% del último trimestre al 75% alcanzado en picos cíclicos anteriores conducirá a un ingreso de C $ 1,158 millones o, con un margen del 22%, un EBITDA de C$253 millones, lo que implica un precio de acción de C$31.5 a un múltiplo EV/EBITDA de 10.32X o un alza de 330%.
Esa ventaja viene con una serie de riesgos:
No está claro cuánto durará la mejora continua en la actividad de perforación, a pesar de la dinámica de oferta y demanda prevaleciente caracterizada por una oferta ajustada de productos básicos debido a años de falta de inversión y aumento de la demanda impulsada por la transición energética. La tesis de inversión aquí presentada dejará de ser válida cuando el ciclo ascendente de perforación minera siga su curso.
En el futuro, la fluctuación de los precios de las materias primas probablemente hará que los operadores ajusten el gasto de capital de vez en cuando, agregando incertidumbres al desempeño financiero de Major, aunque la gerencia señaló que los mineros senior, que contribuyen con la mayoría de los ingresos de Major, buscaron reservar equipos de perforación temprano para sus programas calendario 2023, lo que da cierta claridad en cuanto a la perspectiva a corto plazo de la línea superior.
El aumento de la actividad de la industria puede causar escasez de mano de obra calificada, particularmente en América del Norte, lo que requerirá que Major invierta en capacitación a medida que se reactive más equipo.
Los perforadores mineros tienden a invertir demasiado en equipos de perforación cuando el ciclo minero oscila al máximo, dejándolos con equipos subutilizados y una gran carga de deuda en una recesión de la industria. Dicho esto, la dirección de Major, liderada por Larocque desde 2015, parece haber sido excepcionalmente prudente en la gestión de su balance. La compañía nunca ha permitido que el total de pasivos financieros a largo plazo supere 1.3X del EBITDA. A partir del año fiscal 1T2023, la compañía estaba en una posición neta de efectivo de C $ 8.5 millones y tenía C $ 136 millones de liquidez (C $ 75 millones en efectivo y C $ 61 millones en línea de crédito no utilizada). Dada la utilización actual del equipo del 53%, la compañía tiene mucho margen para hacer crecer la línea superior sin tener que gastar capital en la expansión de su flota de plataformas modernas, bien mantenida y recientemente renovada.
Varios directores y ejecutivos de Major Drilling han estado comprando activamente las acciones en el mercado público a partir de julio de 2022 y tan recientemente como la semana pasada, lo que sugiere su firme creencia de que el negocio está profundamente infravalorado (Fig. 6).
Stock chart of Major Drilling, historical dividends back adjusted, shown with stock split and dividend payments as well as the gold price
Conclusiones de los inversores
Major Drilling lidera el grupo de contratistas de perforación minera en términos de posicionamiento estratégico y desempeño financiero. En mi opinión, es el juego de pico y pala elegido por aquellos que buscan confiar en el ciclo ascendente de la minería en desarrollo.
Afortunadamente, el mercado aún no ha dado el debido crédito a la compañía por su rápida mejora de las métricas operativas y el rendimiento financiero, como lo demuestra su bajo múltiplo EV / EBITDA y se ve en la amplia brecha entre los precios de las acciones principales y el oro (Fig. 6). Una infravaloración tan profunda significa un margen adecuado de seguridad para los inversores que esperan al margen una entrada, lo que los expertos han confirmado con su reciente compra.
Por lo tanto, Major Drilling verifica las casillas necesarias de inversión de valor aplicadas a la inversión en recursos, como discutí en las entrevistas de Seeking Alpha en 2021 y 2022.
En consideración de lo anterior, planeo construir una posición en Major en un futuro próximo. Con ese fin, espero que el precio de sus acciones se deprima aún más por temor a una recesión mundial y la debilidad de los precios de las materias primas.
El Centro de Recursos Naturales es la solución integral para la apreciación del capital o los inversores de ingresos que buscan obtener ganancias de múltiples bolsas pero se niegan a asumir riesgos indebidos.

Se aplico con exito el protocolo de salud en El Pachon
Fuente: www.editorialrn.com.ar Fecha: 2021

Glencore Pachón dio cumplimiento ayer al Protocolo de Ingreso y Permanencia por la Emergencia Sanitaria Covid-19, oportunamente presentado al Ministerio de Minería de la provincia, ante su requerimiento. Según este reglamento, se deben seguir procedimientos específicos antes de que los trabajadores comiencen sus tareas laborales, al igual que si se detecta un caso sospechoso de COVID-19.
En el día de ayer, un trabajador de la empresa contratista **Major Perforaciones S.A.**, que se encontraba prestando servicios en el proyecto El Pachón, presentó síntomas que fueron diagnosticados como angina bacteriana por el personal médico que se encuentra en forma permanente en el yacimiento.
Ante dicha situación, en cumplimiento del Protocolo, el trabajador fue inmediatamente aislado de manera preventiva del resto de los trabajadores y luego fue trasladado hasta el Hospital de Barreal -el nosocomio más próximo al lugar de trabajo- para que se le realice el correspondiente control de salud.
El personal del nosocomio lo mantuvo aislado y le realizó un testeo para descartar que los síntomas correspondieran a un caso de COVID-19. El test, según información brindada en la tarde de hoy por el director del hospital de Barreal, Dr. Sebastián Molina, dio resultado negativo, indicando que el trabajador no es portador del virus Covid-19 y confirmando el diagnóstico de angina bacteriana.
Para ingresar al proyecto El Pachón todos los trabajadores se realizan controles médicos. Entre ellos, se incluye el control de temperatura corporal y de olfato, exigidos en el Protocolo.
Antes de ingresar al proyecto, dicho trabajador —por ser residente en la provincia de Mendoza- dio cumplimiento al requisito previo de permanecer en cuarentena por 14 días en la ciudad de San Juan, bajo control del Ministerio de Salud Pública de la provincia. Durante el periodo de aislamiento fue sometido a 2 hisopados con resultado negativo para COVID-19 en ambas instancias. Por lo tanto, el Ministerio emitió una constancia de cumplimiento efectivo de la cuarentena el martes 5 de mayo.

En cumplimiento del Protocolo también se restringió el ingreso y egreso de personal al proyecto hasta obtener los resultados del test. El resto del personal desarrolla su actividad en el campamento de El Pachón manteniendo el distanciamiento social y con los controles constantes del servicio médico interno. Durante las ultimas 24 horas ningún trabajador presento síntomas compatibles con anginas u otra enfermedad.
Los mecanismos de prevención, al igual que los aplicables en la detección de un caso sospechoso -exigidos por las autoridades y aplicados por la empresa-, se han cumplido en su totalidad y han funcionado adecuadamente. Por eso, queremos transmitir tranquilidad a la comunidad y los familiares de los trabajadores ante el manejo adecuado de un evento de esta naturaleza, que fue coordinado con las autoridades sanitarias y administrativas del departamento Calingasta y de San Juan. (El Pregón Minero)

¿Qué es Safety New View?
Fuente: www.miningandenergy.ca Fecha: 21/03/2019

El AME Roundup 2019 contó con ganadores sorpresa en los Safety Gold Awards y una presentación sobre Safety New View, haciendo de la seguridad un tema clave del evento anual.
La Asociación para la Exploración Mineral de Columbia Británica (AME) y la Asociación de Prospectores y Desarrolladores de Canadá (PDAC) presentaron el Premio Safe Day Everyday Gold de este año a dos perforadores de exploración.
Los ganadores fueron **Major Drilling International Inc.**, de Moncton, New Brunswick, por lograr 1,001,838 horas sin una lesión con tiempo perdido en 2017, y George Downing Estate Drilling Ltd., de Grenville-sur-la-Rouge, Quebec, por lograr 157,712 horas sin una lesión reportada en 2017.
El Premio de Oro Safe Day Everyday se presentó en el Desayuno de Premios AME de Medio Ambiente, Salud y Seguridad el 30 de enero.
El desayuno de premiación es parte de la conferencia AME Roundup 2019.
"Esta es la primera vez que AME ha tenido dos compañías de perforación honradas con el Premio de Oro Safe Day Everyday ", dijo Jonathan Buchanan, director de política regulatoria y técnica de AME.
Bill Mercer, copresidente del comité de salud y seguridad de PDAC, dijo que los mayores riesgos de seguridad en la exploración son el resultado de que la actividad se lleva a cabo en un entorno abierto y sin control que a menudo carece de los controles y procedimientos que se encuentran en
una mina productora.
"La exploración se basa en proyectos y tiene una duración mucho más corta, por lo que el trabajo es menos rutinario", dijo Mercer.
Y debido a que la exploración a menudo se lleva a cabo en sitios remotos, la planificación de la respuesta a emergencias debe garantizar que los sistemas de seguridad estén en su lugar porque la respuesta a un accidente será más lenta que en un lugar más accesible.
"Así que tienes un gran incentivo para evitar que ocurran accidentes en primer lugar", dijo Mercer.
Además del Safe Day Everyday Gold Award, AME presentó el Premio David Barr a Paycore Drilling, de Valemount, B.C., por su profesionalismo y cuidado para el rescate de un piloto de helicóptero después de un accidente.
Un nuevo enfoque de la seguridad en la minería
El orador principal en el desayuno de premiación fue Jeff Lyth, fundador y director de QSP Leadership, con sede en Vancouver. Con más de 25 años como consultor de seguridad en su haber, discutió la naturaleza evolutiva de la gestión de la seguridad y cómo las empresas pueden mantenerse a la vanguardia de la curva de seguridad en los lugares de trabajo modernos.
En su presentación, Lyth destacó algunas de las deficiencias y consecuencias no deseadas de los enfoques de seguridad convencionales, el enfoque actual de la seguridad y cómo la industria de exploración minera puede trabajar para hacer la seguridad de manera diferente.
QSP Leadership (Calidad – Seguridad – Productividad) es una firma de consultoría de salud y seguridad que brinda capacitación en desarrollo de liderazgo operativo y, en sus propias palabras, "practica la seguridad de manera diferente". Lyth dijo que QSP cree que el enfoque convencional de la salud y la seguridad ha alcanzado una meseta en su efectividad y también ha causado una serie de consecuencias negativas no deseadas.
"La seguridad es una profesión de 30 años basada en ideas de hace 100 años, y necesita aprender y adaptarse rápidamente si quiere seguir el ritmo de los negocios y la sociedad", dijo.
Un autodenominado hereje de la seguridad, Lyth dijo que la industria de la seguridad se enfoca demasiado en el lado negativo de mantener seguros a los trabajadores.
"La mayoría de los lugares de trabajo son más seguros que nunca, pero la industria de la seguridad magnifica cualquier lesión que ocurra", dijo Lyth. "La seguridad no debe medirse solo por la incidencia de lesiones. Si los trabajadores están o no realmente seguros no se refleja con precisión únicamente por el número de reclamos de seguros".
Lyth enfatizó que la seguridad tiene más de una dimensión.
"La seguridad no es solo la ausencia de lesiones", dijo. "También es la presencia de capacidad positiva, medida por características tales como la conciencia del riesgo, la comunicación, la innovación, la mejora y la productividad, todo lo cual permite que una organización sea fuerte y resistente, así como segura".
Lyth dijo que las ideas de 100 años del enfoque ortodoxo de la seguridad, a veces llamado Seguridad-I, se basan en la creencia de que las personas son un problema que necesita ser controlado, que la seguridad es una responsabilidad burocrática y que seguro significa la ausencia de lesiones.
Seguridad-I tiene muchas deficiencias, según Lyth.
"Es regulatorio, burocrático y jerárquico y se basa en mala ciencia y malos datos", dijo. "Está demasiado centrado en asignar culpas e imponer culpa y castigo. Y debido a que está tan preocupado por las cosas que salen mal en el trabajo, no puede explicar por qué las cosas salen bien".
A diferencia de Safety-I, Safety-II (que también se conoce como Safety Different, Safety New View y una variedad de otros nombres) se basa en la creencia de que las personas en el trabajo son solucionadores naturales de problemas (no problemas en sí mismos), que la seguridad es una responsabilidad ética (no burocrática) y que la seguridad significa la presencia de habilidades.
"Safety-II es cultural, en red y humanista", dijo Lyth. "Estudia por qué las cosas van bien".

Otras características de la nueva visión de la seguridad incluyen la importancia de la narrativa, la apreciación del aprendizaje y la innovación, y la apertura a la investigación de una multitud de disciplinas.
Convención PDAC 2019
Como copresentadora del Safe Day Everyday Gold Award, la Asociación de Prospectores y Desarrolladores de Canadá (PDAC) celebrará su convención anual del 3 al 6 de marzo de 2019 en el Centro de Convenciones Metro Toronto.
La autodenominada convención mundial de exploración y minería minera es la convención líder para personas, empresas y organizaciones en, o conectadas con, exploración mineral.
Además de reunirse con más de 1.000 expositores, 3.500 inversores y 25.600 asistentes de 135 países, los visitantes pueden asistir a sesiones técnicas, cursos cortos y eventos de networking.
Los organizadores dicen que la convención anual de cuatro días ha crecido "en tamaño, estatura e influencia" desde que comenzó en 1932 y hoy es "el evento de elección" para la industria minera mundial.

Mustang Resources comienza perforación de factibilidad en el Proyecto Caula Vanadio-Grafito
Fuente: www.proactiveinvestors.com.au Fecha: 08/08/2018

Mustang Resources Ltd (ASX: MUS) ha comenzado un programa de perforación en su proyecto Caula en el norte de Mozambique, con más de 4.000 metros planeados para completarse este trimestre.
Los resultados del programa respaldarán la expansión de recursos y los próximos estudios de factibilidad, así como también proporcionarán muestras de núcleos adicionales para pruebas metalúrgicas.
La perforación está siendo realizada por **Major Drilling International Inc** y comprenderá 3.025 metros de perforación diamantina y 1.050 metros de perforación de circulación inversa (RC).
Caula se encuentra a lo largo de la huelga del Proyecto de Grafito Balama, propiedad de Syrah Resources Ltd (ASX: SYR).
El director gerente Bernard Olivier dijo: "Este programa de perforación es un importante paso adelante para Mustang Resources, ya que esperamos ver una expansión de los ya valiosos recursos de vanadio y grafito de Calala.
"Las muestras de la perforación se utilizarán para realizar más trabajos de prueba metalúrgica para validar y confirmar el trabajo de prueba anterior de la compañía y reforzar la simplicidad del proceso de recuperación".
Recursos de vanadio y grafito
Caula alberga un recurso de vanadio de 22 millones de toneladas al 0,37% para 81.600 toneladas de pentóxido de vanadio, con intersecciones de alto grado de hasta el 1,9%.
Dentro del mismo depósito hay un recurso de grafito de 21,9 millones de toneladas al 13,4% para 2,93 millones de toneladas de grafito, con intersecciones de alto grado de hasta el 29%.
La perforación probará las extensiones de inmersión y bajada del depósito de Calala, con mineralización ahora definida en una longitud de golpe de 540 metros y hasta 230 metros de ancho.
Existe un claro potencial para definir la mineralización adicional de vanadio-grafito adyacente al recurso existente, así como en un área significativamente mayor en todo el prospecto.
Potencial de la zona más grande de Caula basado en firmas EM
Trabajo de prueba exitoso
Mustang ha observado en trabajos de prueba metalúrgicos que el vanadio en el mineral de Caula informa a los relaves durante el proceso de flotación de grafito.
El trabajo de prueba de recuperación de vanadio en los relaves de flotación demostró que una parte del vanadio se puede recuperar y concentrar utilizando un separador magnético húmedo de alta intensidad (WHIMS).
El trabajo de prueba también mostró que se puede recuperar vanadio adicional de los relaves WHIMS mediante un procedimiento de flotación de espuma, destinado a recuperar y concentrar minerales micáceos, incluida la roscoelita.
También ha demostrado fuertes similitudes con la mineralización de Balama, que Syrah Resources ha demostrado que se puede utilizar para producir pentóxido de vanadio de grado comercial.
El trabajo para optimizar la recuperación de vanadio y el grado de concentrado está en curso.
Un estudio de alcance en Caula está en marcha y está programado para completarse en septiembre.
Se prevé que las actualizaciones de recursos y los resultados de los estudios de viabilidad se completen en el cuarto trimestre de 2018 y el primer trimestre de 2019, respectivamente.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2020	742	3	143	888
2021	2220	3	168	2391
2022	2386	3	237	**2626**

Fuente: Empresa.

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-68249463-4
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
03/2023	Servicios Eventuales: No

Empleados en nómina:	206
Suma de Rem. 1:	77.330.956,06
Suma de Rem. 2:	86.526.846,90
Suma de Rem. 3:	86.526.846,90
Suma de Rem. 4:	77.330.956,06
Suma de Rem. 5:	77.330.956,06
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	86.526.846,90
Suma de Rem. 9:	86.528.063,57
Suma de Rem. 10:	0,00

Apellido y Nombre o Razón Social:

MAJOR PERFORACIONES S.A.

Nro. Verificador: 216361

Domicilio Fiscal: CARRIL PONCE 1740 RODEO DE LA CRU V 44

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 - Total de aportes	11.229.101,99
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**11.229.101,99**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	18.565.391,75
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	18.565.391,75
Retenciones	915.589,43
Contribuciones S.S. a pagar	**17.649.802,32**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES

a1 - Total de aportes	1.917.160,54
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes O.S. a pagar	**1.917.160,54**
b1 - Total de contribuciones	4.277.696,06
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
Subtotal contribuciones O.S.	4.277.696,06
Retenciones	210.964,36
Contribuciones O.S. a pagar	**4.066.731,70**

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	1.126.553,79
Total retenciones	1.126.553,79
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	915.589,43
Retenciones aplicadas a Obra Social	210.964,36
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS

Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	206	41.200,00
Remun. con ART	86.528.063,57	2.207.330,90
L.R.T. total a pagar		**2.248.530,90**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	189 - 14.810,04
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**14.810,04**

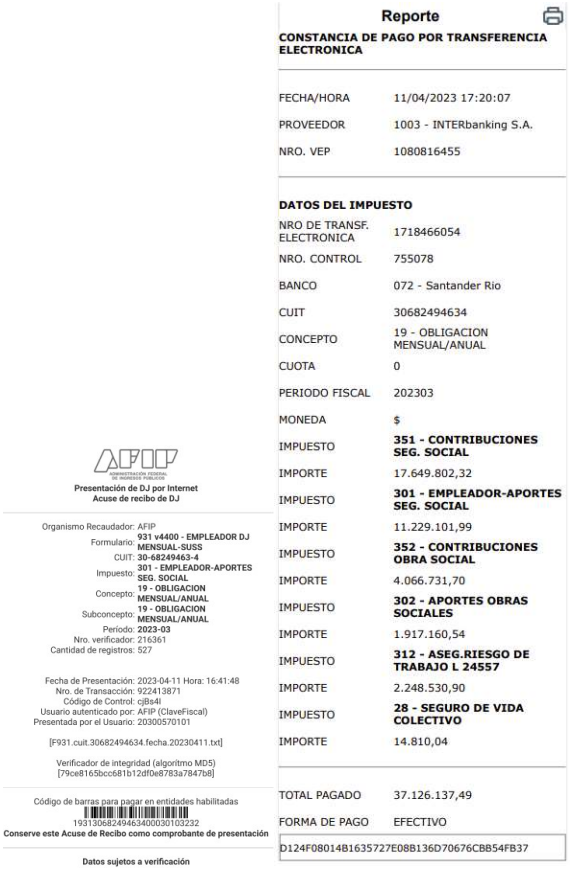
Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde — Porcentaje: 0,00 — Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 0,00

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**17.649.802,32**	302 - Aportes de Obra Social	**1.917.160,54**
301 - Aportes de Seguridad Social	**11.229.101,99**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**2.248.530,90**
352 - Contribuciones de Obra Social	**4.066.731,70**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**14.810,04**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



AFIP
ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **931 v4400 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT: **30-68249463-4**
Impuesto: **301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2023-03**
Nro. verificador: 216361
Cantidad de registros: 527

Fecha de Presentación: 2023-04-11 Hora: 16:41:48
Nro. de Transacción: 922413871
Código de Control: cjBs4I
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20300570101

[F931.cuit.30682494634.fecha.20230411.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[79ce8165bcc681b12df0e8783a7847b8]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas
19213068249463400030103232
Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Reporte

CONSTANCIA DE PAGO POR TRANSFERENCIA ELECTRONICA

FECHA/HORA	11/04/2023 17:20:07
PROVEEDOR	1003 - INTERbanking S.A.
NRO. VEP	1080816455

DATOS DEL IMPUESTO

NRO DE TRANSF. ELECTRONICA	1718466054
NRO. CONTROL	755078
BANCO	072 - Santander Rio
CUIT	30682494634
CONCEPTO	19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
CUOTA	0
PERIODO FISCAL	202303
MONEDA	$
IMPUESTO	**351 - CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL**
IMPORTE	17.649.802,32
IMPUESTO	**301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
IMPORTE	11.229.101,99
IMPUESTO	**352 - CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL**
IMPORTE	4.066.731,70
IMPUESTO	**302 - APORTES OBRAS SOCIALES**
IMPORTE	1.917.160,54
IMPUESTO	**312 - ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557**
IMPORTE	2.248.530,90
IMPUESTO	**28 - SEGURO DE VIDA COLECTIVO**
IMPORTE	14.810,04
TOTAL PAGADO	37.126.137,49
FORMA DE PAGO	EFECTIVO

D124F08014B1635727E08B136D70676CBB54FB37

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO



Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
Marzo 2022	$ 236 582 580	$ 13 858 469	ARS
Abril 2022	$ 318 519 522	$ 17 227 199	ARS
Mayo 2022	$ 345 464 049	$ 41 018 392	ARS
Junio 2022	$ 241 714 200	$ 37 796 332	ARS
Julio 2022	$ 258 625 527	$ 41 666 297	ARS
Agosto 2022	$ 417 891 450	$ 72 377 122	ARS
Septiembre 2022	$ 412 581 948	$ 134 975 784	ARS
Octubre 2022	$ 280 141 062	$ 63 893 819	ARS
Noviembre 2022	$ 507 447 887	$ 62 948 567	ARS
Diciembre 2022	$ 261 782 337	$ 117 564 872	ARS
Enero 2023	$ 403 654 442	$ 150 469 694	ARS
Febrero 2023	$ 405 280 272	$ 165 237 039	ARS
TOTAL	**$ 4 089 685 276**	**$ 919 033 586**	**ARS**

Fuente: Empresa.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.4 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	BOART LONGYEAR ARGENTINA S.A.	Argentina	30-66327051-2	$ 1 137 799	USD
2	MAREF MINING S.A.	Argentina	30-71648215-0	$ 907 670	USD
3	AMC REFLEX ARGENTINA S.A.	Argentina	30-70750891-0	$ 375 391	USD

Fuente: Empresa.

3.5 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	MINERA AGUA RICA LLC (SUC ARGENTINA)	Argentina	30-70769036-0	N/I	USD
2	RINCON MINING PTY LIMITED	Argentina	30-70708643-9	N/I	USD
3	MINERA ANDINA DEL SOL S.R.L.	Argentina	30-68234719-4	N/I	USD
4	MINA PIRQUITAS S.A.	Argentina	30-67989306-4	N/I	USD

Fuente: Empresa.

3.6 SEGUROS

3.6.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	PROVINCIA
N° de contrato:	5332817
Desde:	01/11/2022 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	LA SEGUNDA
N° de contrato:	273552
Desde:	01/07/2018 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/10/2022 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	GALENO
N° de contrato:	508538
Desde:	01/07/2017 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/06/2018 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	133878
Desde:	01/07/2006 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/06/2017 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	MAPFRE
N° de contrato:	12865
Desde:	01/07/1996 - Alta de afiliación
Hasta:	30/06/2006 - Cambio de Aseguradora

3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

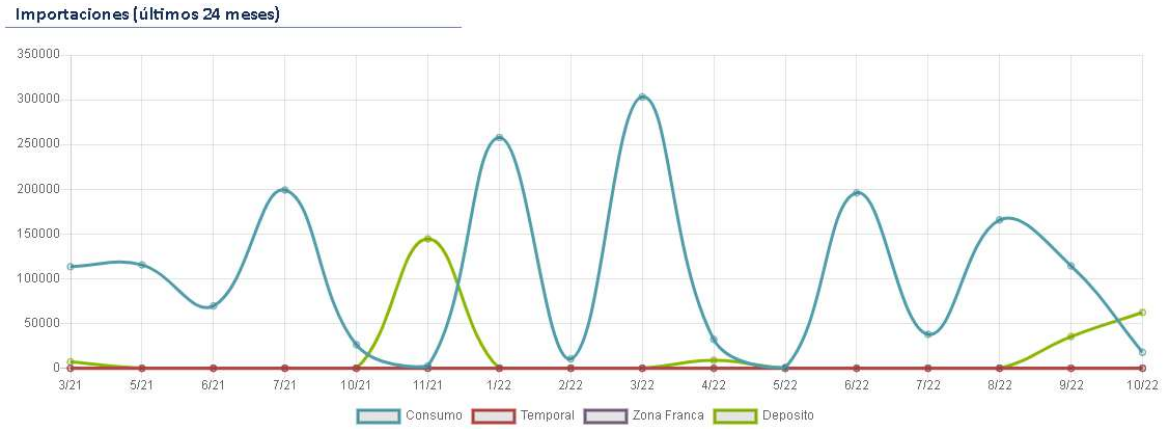
3.6.3 Otros Seguros contratados

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	POLIZA RESPONSABILIDAD CIVIL	LA MERIDIONAL - AIG	411078	$ 1 586 400	USD
2	SEGURO DE VEHICULOS	LA SEGUNDA	53874405	$ 625 807 425	ARS
3	ART	PROVINCIA	5332817	$ 382 250	ARS
4	SEGURO TECNICO	LA MERIDIONAL	10209535	$ 50 000	ARS
5	SEGURO DE VIDA OBLIGATORIO	HOLANDO	142018	N/I	ARS

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

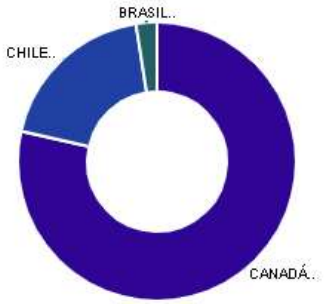


Período	Consumo Total: $ 1 662 751	(F.O.B. U$S) Temporal Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Depósito Total: $ 258 452	(F.O.B. U$S) Zona Franca Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Total: $ 1 921 203
10/2022	$ 17 829	$ 0	$ 62 356	$ 0	$ 80 185
09/2022	$ 114 297	$ 0	$ 35 449	$ 0	$ 149 746
08/2022	$ 165 720	$ 0	$ 0	$ 0	$ 165 720
07/2022	$ 37 834	$ 0	$ 0	$ 0	$ 37 834
06/2022	$ 196 022	$ 0	$ 0	$ 0	$ 196 022
05/2022	$ 995	$ 0	$ 0	$ 0	$ 995
04/2022	$ 32 270	$ 0	$ 8 900	$ 0	$ 41 170
03/2022	$ 303 207	$ 0	$ 0	$ 0	$ 303 207
02/2022	$ 10 434	$ 0	$ 0	$ 0	$ 10 434
01/2022	$ 257 786	$ 0	$ 0	$ 0	$ 257 786
11/2021	$ 2 480	$ 0	$ 144 547	$ 0	$ 147 027
10/2021	$ 26 241	$ 0	$ 0	$ 0	$ 26 241
07/2021	$ 199 109	$ 0	$ 0	$ 0	$ 199 109
06/2021	$ 69 629	$ 0	$ 0	$ 0	$ 69 629
05/2021	$ 115 450	$ 0	$ 0	$ 0	$ 115 450
03/2021	$ 113 448	$ 0	$ 7 200	$ 0	$ 120 648

4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
CANADÁ	78.48	$ 1 304 999
CHILE	19.11	$ 317 739
BRASIL	2.41	$ 40 022
Totales		**$ 1 662 760**

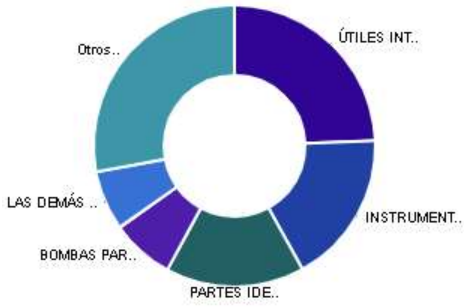
Valores estadísticos aproximados

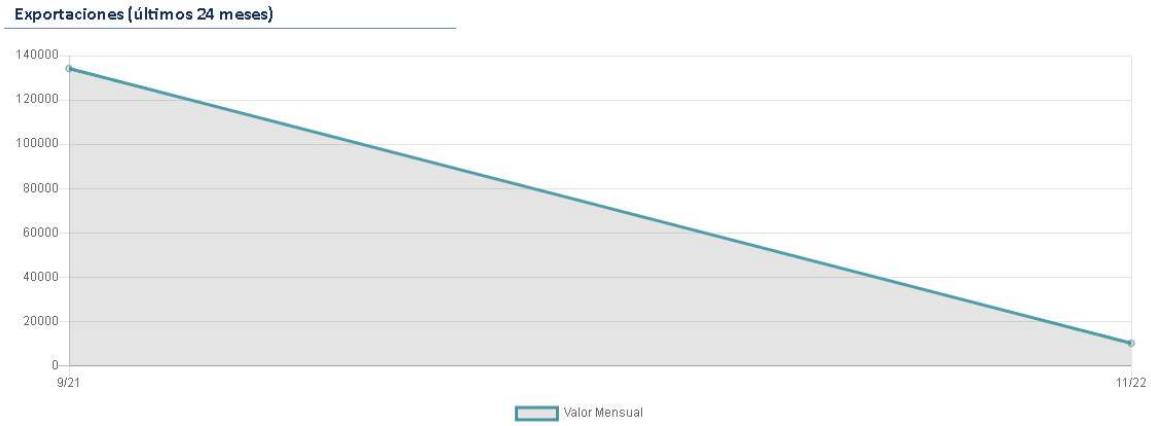


4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
ÚTILES INTERCAMBIABLES PARA HERRAMIENTAS DE MANO, INCLUSO MECÁNICAS, O PARA MÁQUINAS HERRAMIENTA (POR EJEMPLO: DE EMBUTIR, ESTAMPAR, PUNZONAR, ROSCAR [INCLUSO ATERRAJAR], TALADRAR, ESCARIAR, BROCHAR, FR ESAR, TORNEAR, ATORNILLAR), INCLUIDAS LAS HILERAS D	8207	24.41	$ 405 834
INSTRUMENTOS Y APARATOS PARA ANÁLISIS FÍSICOS O QUÍMICOS (POR EJEMPLO: POLARÍMETROS, REFRACTÓMETROS, ESPECTRÓMETROS, ANALIZADORES DE GASES O HUMOS); INSTRUMENTOS Y APARATOS PARA ENSAYOS DE VISCOSIDAD, POROSIDAD, DILATACIÓN, TENSIÓN SUPER FICIAL O SIMILAR	9027	17.58	$ 292 301
PARTES IDENTIFICABLES COMO DESTINADAS, EXCLUSIVA O PRINCIPALMENTE, A LAS MÁQUINAS O APARATOS DE LAS PARTIDAS 84.25 A 84.30.	8431	15.93	$ 264 819
BOMBAS PARA LÍQUIDOS, INCLUSO CON DISPOSITIVO MEDIDOR INCORPORADO; ELEVADORES DE LÍQUIDOS.	8413	7.27	$ 120 800
LAS DEMÁS MÁQUINAS Y APARATOS DE EXPLANAR, NIVELAR, TRAILLAR ("SCRAPING"), EXCAVAR, COMPACTAR, APISONAR (APLANAR), EXTRAER O PERFORAR TIERRA O MINERALES; MARTINETES Y MÁQUINAS DE ARRANCAR PILOTES, ESTACAS O SIMILARES; QUITANIEVES.	8430	6.87	$ 114 297
Otros		27.95	$ 464 709
Totales			**$ 1 662 760**

Valores estadísticos aproximados

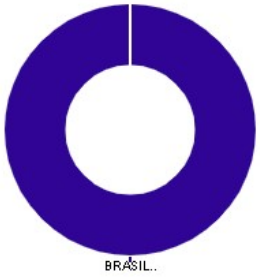




4.4 EXPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
BRASIL	100	$ 10 247
Totales		**$10 247**

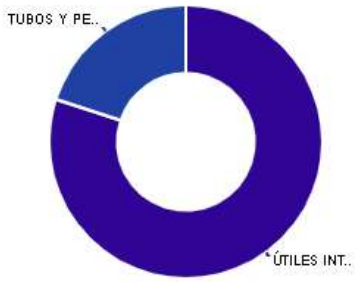
Valores estadísticos aproximados



4.5 EXPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
ÚTILES INTERCAMBIABLES PARA HERRAMIENTAS DE MANO, INCLUSO MECÁNICAS, O PARA MÁQUINAS HERRAMIENTA (POR EJEMPLO: DE EMBUTIR, ESTAMPAR, PUNZONAR, ROSCAR [INCLUSO ATERRAJAR], TALADRAR, ESCARIAR, BROCHAR, FR ESAR, TORNEAR, ATORNILLAR), INCLUIDAS LAS HILERAS D	8207	80.05	$ 8 203
TUBOS Y PERFILES HUECOS, SIN SOLDADURA (SIN COSTURA)*, DE HIERRO O ACERO.	7304	19.95	$ 2 044
Totales			**$ 10 247**

Valores estadísticos aproximados



5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

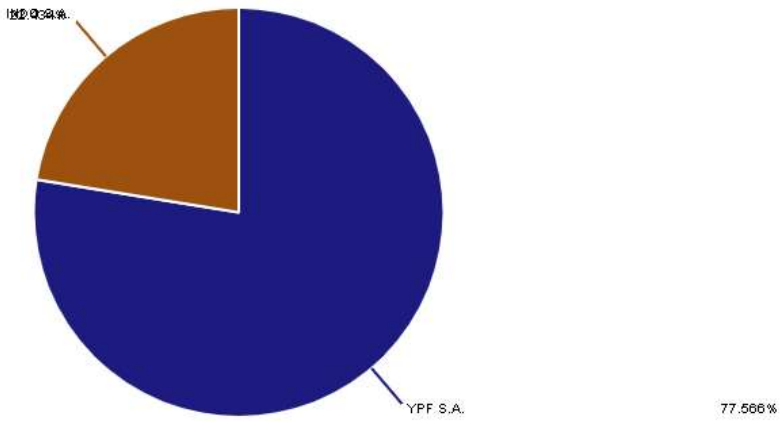
Banco	03/2021	04/2021	05/2021	06/2021	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021
NALDO LOMBARDI S.A.								
INDO S.A.								
HSBC BANK			75	124				
YPF S.A.	427	352	873	713	780	521	651	1 132
TOTAL PERIODO	**427**	**352**	**948**	**837**	**780**	**521**	**651**	**1 132**

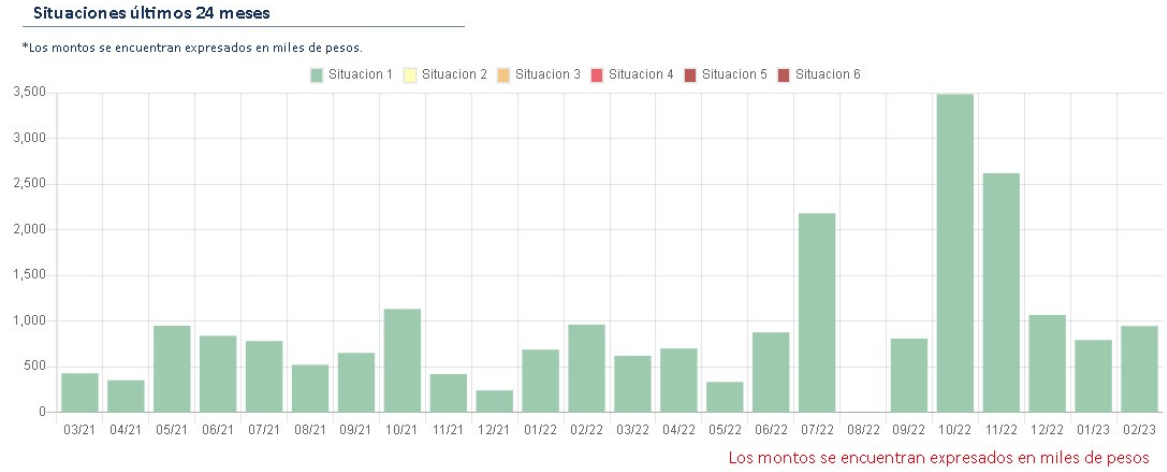
Banco	11/2021	12/2021	01/2022	02/2022	03/2022	04/2022	05/2022	06/2022
NALDO LOMBARDI S.A.								
INDO S.A.								
HSBC BANK							37	66
YPF S.A.	419	240	686	961	619	699	296	810
TOTAL PERIODO	**419**	**240**	**686**	**961**	**619**	**699**	**333**	**876**

Banco	07/2022	08/2022	09/2022	10/2022	11/2022	12/2022	01/2023	02/2023
NALDO LOMBARDI S.A.				340				
INDO S.A.				318	292	263	239	212
HSBC BANK								
YPF S.A.	2 179		808	2 825	2 326	804	553	733
TOTAL PERIODO	**2 179**		**808**	**3 483**	**2 618**	**1 067**	**792**	**945**

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa







5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO SANTANDER RIO S.A.	N/I	ARS

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	1995-08
30	IVA	ACTIVO	1995-08
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2007-01
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2003-05
216	SIRE - IVA	ACTIVO	2020-11
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2009-03
218	IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT.	ACTIVO	2009-03
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	1996-01
353	RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL	ACTIVO	2010-07
767	SICORE-IMPTO.AL VALOR AGREGADO	ACTIVO	2009-03
5900	IIBB CONVENIO MULTILATERAL	ACTIVO	1996-01

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	CUIT SIN BIENES ASOCIADOS

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

Informe Estado de Deuda Dirección General de Rentas de Pcia. Córdoba

Razón Social	Tax ID	Ingresos Brutos	Fecha de consulta	Situación Fiscal
MAJOR PERFORACIONES S.A.	30682494634	9131796865	04/05/2023	IRREGULAR

Informe Estado de Deuda Agencia Recaudación Tributaria Rio Negro

Impuesto	Planes de Pago Vigentes	Intimaciones en Curso	Juicios en Curso	Situación
CONVENIO MULTILATERAL	NO	NO	NO	**Categoría 1**
MULTAS	NO	NO	NO	**Categoría 0**

Categorías	
Categoría 0	**Sin deuda**
Categoría 1	**Hasta 5.000 pesos**
Categoría 2	Desde 5.001 hasta 25.000 pesos
Categoría 3	Desde 25.001 hasta 100.000 pesos
Categoría 4	Más de 100.000 pesos

La información expuesta es la registrada al **04/05/2023** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro respecto a la CUIT consultada. La misma proviene de la sumatoria de importes adeudados vinculados a los impuestos: Inmobiliario, Automotores, Ingresos Brutos, Sellos. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella cuyo vencimiento haya operado con fecha anterior al 13/05/2019 y no obre constancia de pago de esta. La información se encuentra agrupada, pudiendo incluirse en un concepto deudas por uno o más dominios/partidas de propiedad del contribuyente. No se consideran aquellos sujetos que: Registren exenciones vigentes, Sean propietarios de un inmueble único comprendido en el Tramo 1. Las columnas de **Intimaciones en Curso o Juicios en Curso** indican si se han iniciado acciones administrativas o judiciales para el cobro de la deuda. Para consultas o reclamos, comuníquese a nuestro Centro de Atención Telefónico (0800-222-3278) o diríjase a la Oficina más cercana a su domicilio.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
04-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO

MAJOR PERFORACIONES S.A., CUIT 30-68249463-4, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 04/05/2023.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, MAJOR PERFORACIONES S.A. CUIT 30682494634 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 04/05/2023 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: a9ca463d-8876-47e1-8ae6-32391c7f3379

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP · CFT · RENATRE · SRT

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD















7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

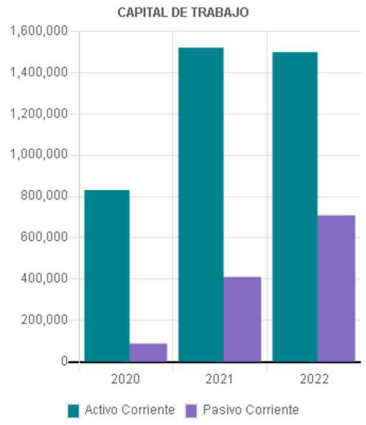
8- Estados Contables

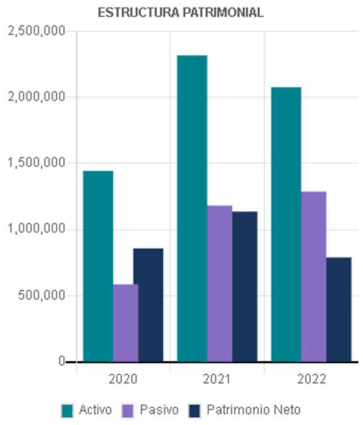
8.1 DATOS CONTABLES

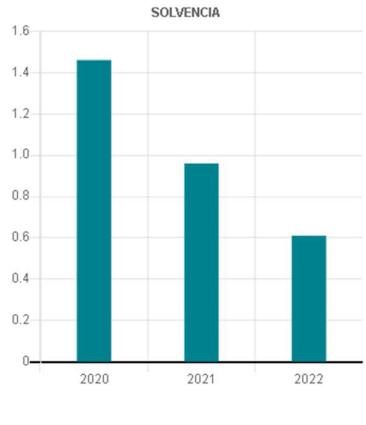
Activo

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Caja y Bancos	280 928	428 010	93 947
Inversión corriente	0	0	0
Ant Créditos por ventas	100 463	423 427	656 742
Otros Créditos	8 796	25 540	62 867
Bienes Cambio	397 733	585 396	546 045
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	43 025	57 920	138 537
Total De Activo Corriente	830 944	1 520 292	1 498 138
Créditos Por Ventas	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	93 993	33 835	0
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	1 082 551	1 635 215	2 625 156
Depreciación Acumulada	946 374	1 378 544	2 330 837
Bienes De Uso	136 177	256 671	294 320
Activos Intangibles	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	382 103	505 795	283 260
Total Activo No Corriente	612 274	796 300	577 579
Total Activo	1 443 218	2 316 592	2 075 718

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



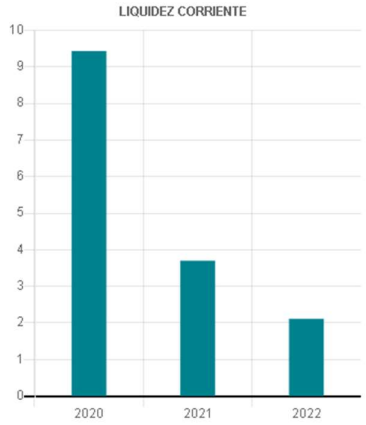


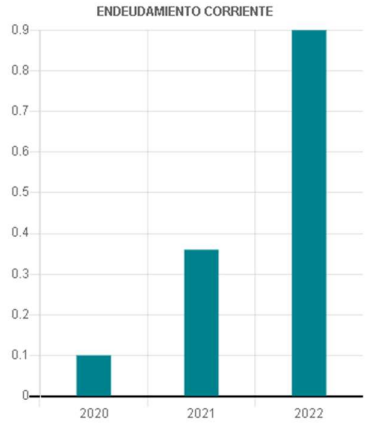


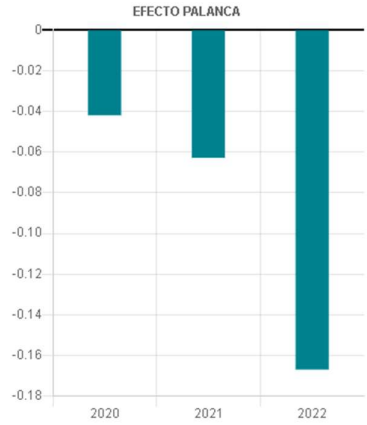
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	6 590	164 733	164 716
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	139 948
Remuneraciones Y Cargas Sociales	25 316	106 779	170 573
Cargas Fiscales	510	65 099	151 001
Anticipos De Clientes	0	0	0
Otros Pasivos	55 730	74 386	82 386
Total Pasivo Corriente	88 147	410 998	708 625
Cuentas Por Pagar	0	0	0
Préstamos	0	0	0
Deudas Fiscales	173 024	241 503	41 747
Otros Pasivos (No Corrientes)	323 418	528 643	536 475
Previsiones	1 178	0	0
Total Pasivo No Corriente	497 619	770 147	578 223
Total Pasivo	585 766	1 181 144	1 286 848
Capital Social	720	1 138	1 138
Resultados No Asignados	856 732	1 134 310	787 732
Patrimonio Neto	857 452	1 135 448	788 870

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



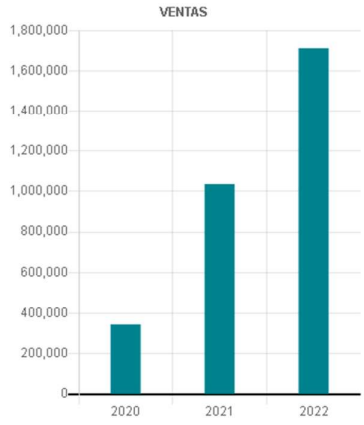


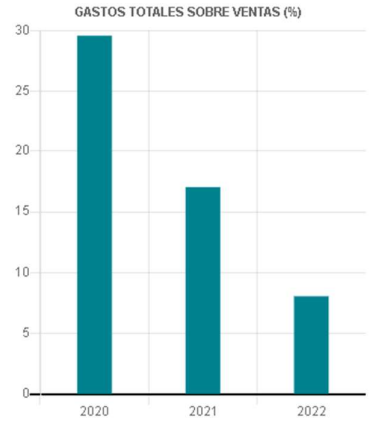


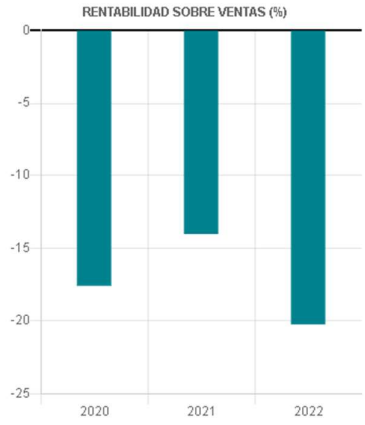
Estado de Resultados

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Ventas	343 625	1 036 771	1 712 820
Compras Del Ejercicio	176 752	1 698 434	1 716 686
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	282 126	857 976	2 011 100
Resultado Bruto	61 499	178 795	-298 281
Amortizaciones	22 072	25 425	36 803
Gastos de Comercialización	17 470	44 406	71 930
Gastos de Administración	80 900	126 741	50 590
Gastos Financieros	3 284	5 364	15 297
Otros Ingresos	34 165	14 695	112 069
Otros Egresos	0	0	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-179 166	-172 990	-160 494
Impuesto a las Ganancias	-124 735	-10 580	-137 944
Resultado	-60 422	-145 430	-346 579

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	1,46	0,96	0,61
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	0,68	1,04	1,63
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,10	0,36	0,90
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	742 797,63	1 109 294,78	789 513,22

Análisis Financiero

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	9,43	3,70	2,11
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	4,91	2,27	1,34
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	3,42	2,45	2,61
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	95,51	66,12	115,26
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,71	1,47	3,68
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,24	0,45	0,83
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	2,52	4,04	5,82
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,18
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,98
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	29,82

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	17,90	17,25	-17,41
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	-17,58	-14,03	-20,23
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	-27,53	-15,44	-26,78
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-58 943 030	-17 776 396	-457 604 076
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-17,15	-1,71	-26,72
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	-0,07	-0,13	-0,44
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	-4,19	-6,28	-16,70
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	-159 800 065	-125 221 840	-432 422 887
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	-0,27	-0,11	-0,34
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	-0,47	-0,12	-0,25
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	-48,66	-23,35	-28,27

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	30/04/2022
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,01	0,01
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,05	0,04	0,04
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,24	0,12	0,03
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,30	0,17	0,08
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	6,30	4,42	2,68
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	6,17	10,10	8,00

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2020, 2021 y 2022 (fecha de cierre 30/04) expresados en Pesos Argentinos. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 04/2022 alcanzaron a un total de $1.712 Millones vs $1.036 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose un incremento interanual del 65.2%.
- Los Costos Directos aumentaron fuertemente en su incidencia sobre las Ventas pasando del 82.7% al 117.4% mientras que los Gastos de Estructura pasaron del 16.5% al 7.1%, cayendo en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos por $112.0 Millones (6.54% s/ventas) correspondientes a Resultado por impuesto diferido y Otros Ingresos sin especificar, y Egresos Netos por $160.5 Millones (9.37% s/ventas) afectados a Resultados Financieros y por Tenencia (incluye RECPAM).
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una pérdida Final de -$346.6 Millones (-20.23% s/ventas) vs el quebranto de -$145.4 Millones (-14.03% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 04/2022 crecimiento de Ventas, Costos Directos en franco ascenso y caída de Gastos de Estructura, presentando un quebranto final por 3°año consecutivo.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente cayó de 3.70 a 2.11, pero manteniendo valores muy elevados.
- El Capital de Trabajo fue $789.5 Millones, equivalente al 38.0% del Activo, siendo aceptable la relación.

En resumen, la situación financiera resultó satisfactoria, con buen nivel de liquidez y Capital de Trabajo en adecuada relación con el Activo.

Patrimoniales:

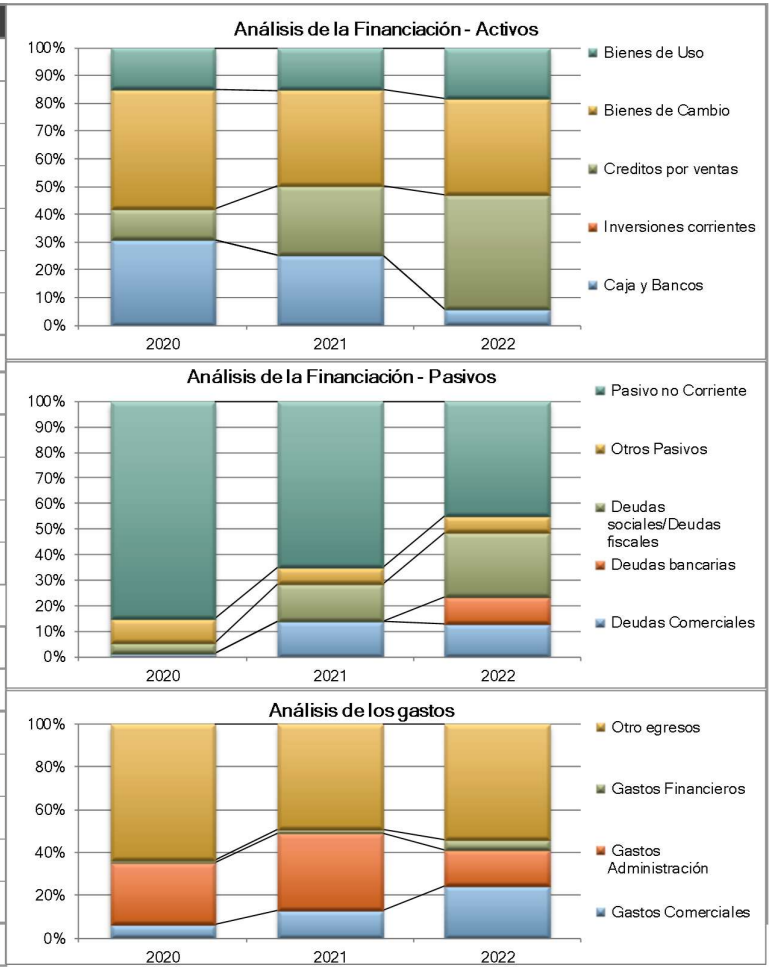
- El Patrimonio Neto a 04/2022 fue $788.8 Millones vs $1.135 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN solo $1.1 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital siendo muy ajustada la conformación.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 62% del Activo siendo Otros Pasivos a corto y largo plazo (48.0% del Pasivo Total) y la Deudas Fiscales a corto y largo plazo (14.9% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial cayó de 0.96 a 0.61, profundizando parámetros ajustados, mientras que el Endeudamiento Corriente aumentó de 0.36 a 0.90, pero manteniéndose en valores aceptables.

En resumen, la situación Patrimonial resultó dispar, con Solvencia en caída, Endeudamiento Corriente aceptable y muy escasa capitalización.

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

Períodos Analizados			
Concept	abr-20	abr-21	abr-22
Caja y Bancos	280.927.988	428.009.637	93.947.263
Inversiones corrientes	-	-	-
Creditos por ventas	100.462.916	423.427.141	656.742.202
Otros Créditos	102.789.204	59.374.290	62.867.051
Bienes de Cambio	397.732.774	585.395.600	546.044.605
Bienes de Uso	136.177.089	256.670.633	294.319.511
Otros activos corrientes	425.128.199	563.715.133	421.796.893
Activo Corriente	**1.443.218.170**	**2.316.592.434**	**2.075.717.525**
Deudas Comerciales	6.589.521	164.733.391	164.715.819
Deudas bancarias	-	-	139.948.225
Deudas sociales/Deudas fiscales	25.826.671	171.877.632	321.574.550
Otros Pasivos	55.730.431	74.386.488	82.386.480
Pasivo no Corriente	497.619.163	770.146.564	578.222.900
Pasivo	**585.765.786**	**1.181.144.075**	**1.286.847.974**
Gastos Comerciales	17.469.656	44.406.128	71.929.760
Gastos Administración	80.900.332	126.740.982	50.590.255
Gastos Financieros	3.284.224	5.363.939	15.296.984
Otro egresos	179.165.642	172.989.543	160.494.095
Impuesto a las ganancias	- 124.734.524	- 10.580.006	- 137.944.407
Total	**156.085.330**	**338.920.586**	**160.366.687**

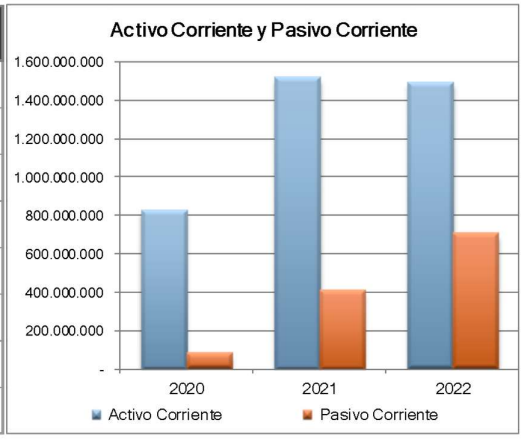
2020/2021/2022



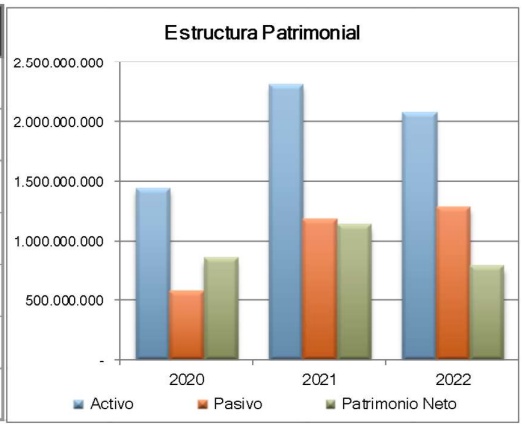
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

Períodos Analizados	2020/2021/2022

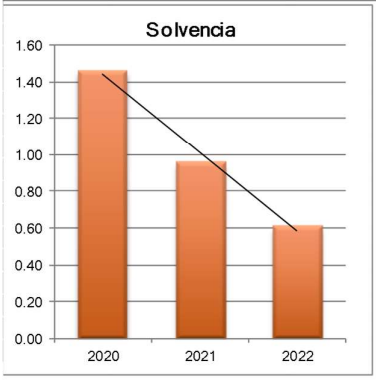
Analisis Patrimonial	abr-20	abr-21	abr-22
Solvencia	1.46	0.96	0.61
Patrimonio Neto sobre Activo	59%	49%	38%
Endeudamiento corriente	0.10	0.36	0.90
Capital corriente	0.51	0.48	0.38
Activo no Cte sobre Activo	42%	34%	28%
Financiación del activo no cte.	2.21	2.39	2.37
Deuda bancaria sobre Pasivo	0%	0%	11%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	1%	14%	13%

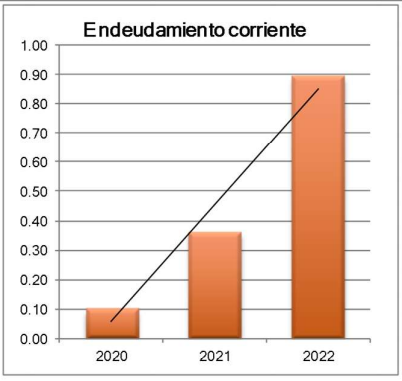


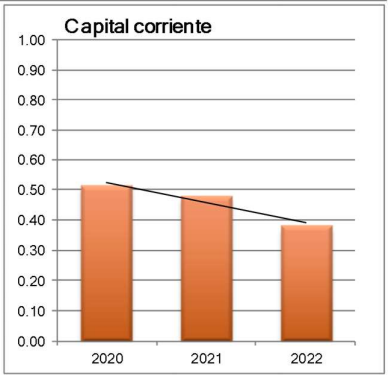
Info	abr-20	abr-21	abr-22
Activo Corriente	$ 830.944.255	$ 1.520.292.287	$ 1.498.138.297
Activo no Corriente	$ 612.273.914	$ 796.300.146	$ 577.579.228
Activo	$ 1.443.218.169	$ 2.316.592.433	$ 2.075.717.525
Pasivo Corriente	$ 88.146.623	$ 410.997.511	$ 708.625.074
Pasivo no Corriente	$ 497.619.163	$ 770.146.564	$ 578.222.900
Pasivo	$ 585.765.786	$ 1.181.144.075	$ 1.286.847.974
Patrimonio Neto	$ 857.452.383	$ 1.135.448.357	$ 788.869.551



Trends





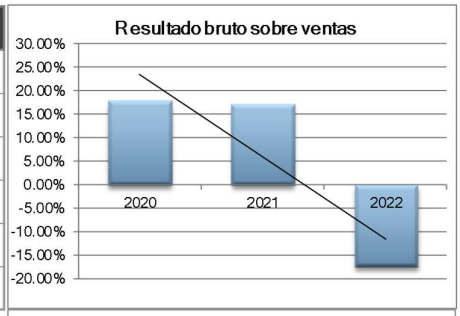


Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

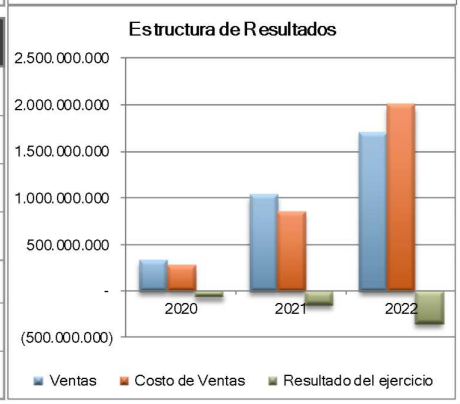
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

Períodos Analizados	2020/2021/2022

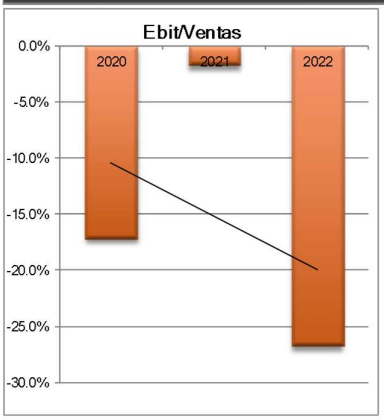
Análisis de rentabilidad	abr-20	abr-21	abr-22
Rentabilidad de la inversión total	-7.0%	-12.8%	-43.9%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	-21.2%	-13.3%	-59.5%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	-12.6%	-6.5%	-22.6%
Resultado bruto sobre ventas	17.9%	17.2%	-17.4%
Rentabilidad sobre Ventas	-17.6%	-14.0%	-20.2%
Costo del financiamiento	0.6%	0.5%	1.2%

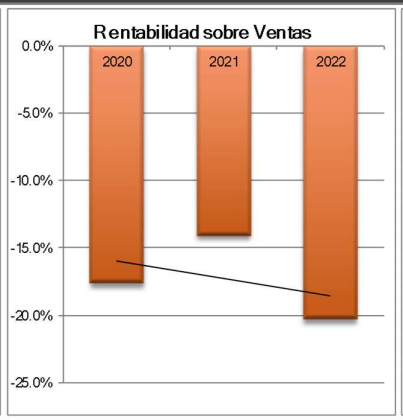


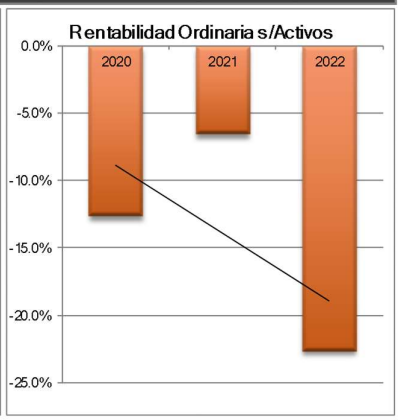
Info	abr-20	abr-21	abr-22
Ventas	$ 343.624.507	$ 1.036.771.090	$ 1.712.819.620
Costo de Ventas	$ 282.125.809	$ 857.975.692	$ 2.011.100.338
Resultado del ejercicio	$ -60.421.506	$ -145.430.457	$ -346.578.807
Ebit	$ -58.943.030	$ -17.776.396	$ -457.604.077
Ebit/Ventas	-17.2%	-1.7%	-26.7%
EBITDA/Ventas	-0.47	-0.12	-0.25
EBITDA/Intereses	-48.66	-23.35	-28.27



Trends



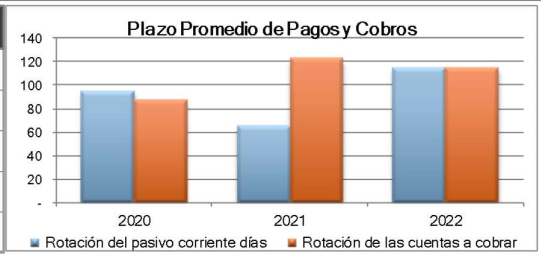




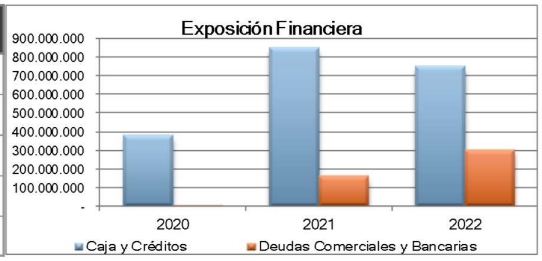
Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

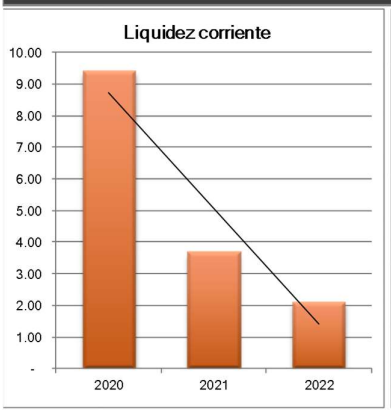
Períodos Analizados				2020/2021/2022
Analisis Financiero	abr-20	abr-21	abr-22	
Liquidez corriente	9.43	3.70	2.11	
Liquidez acida	4.91	2.27	1.34	
Rotación del pasivo corriente días	96	66	115	
Rotación de las cuentas a cobrar	88	123	116	
Efecto Palanca	-0.04	-0.06	-0.17	

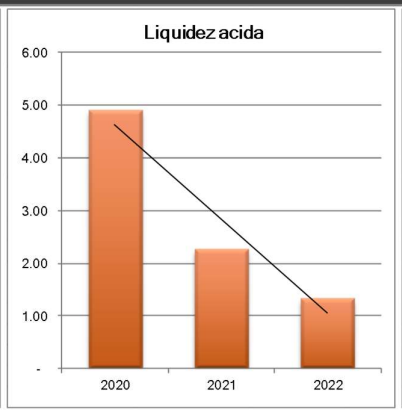


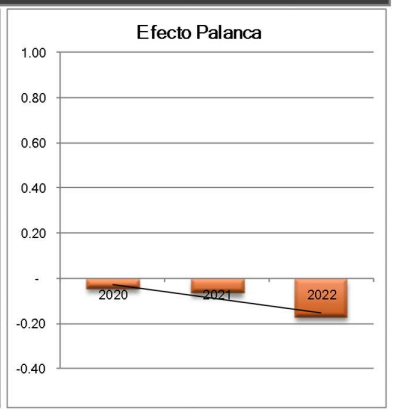
Info	abr-20	abr-21	abr-22
Caja y Bancos	280.927.988	428.009.637	93.947.263
Creditos por ventas	100.462.916	423.427.141	656.742.202
Deudas Comerciales	6.589.521	164.733.391	164.715.819
Deudas bancarias	-	-	139.948.225
Deuda Financiera s/ P.Neto	-	-	0

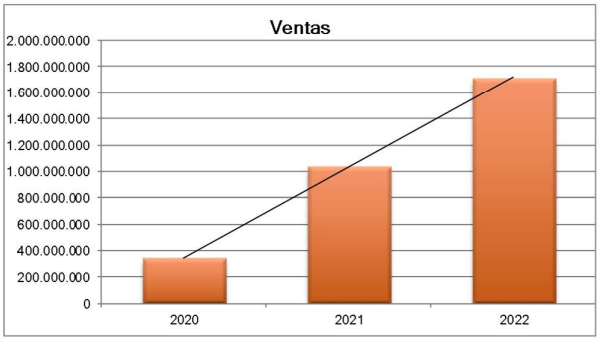


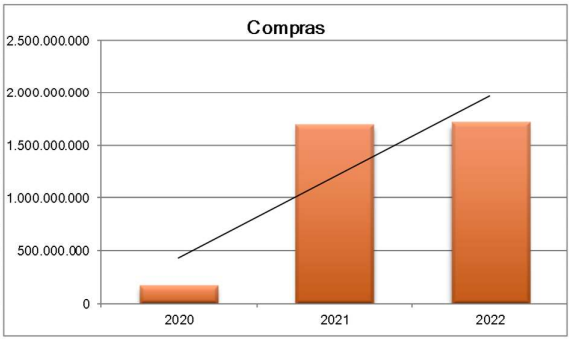
Trends







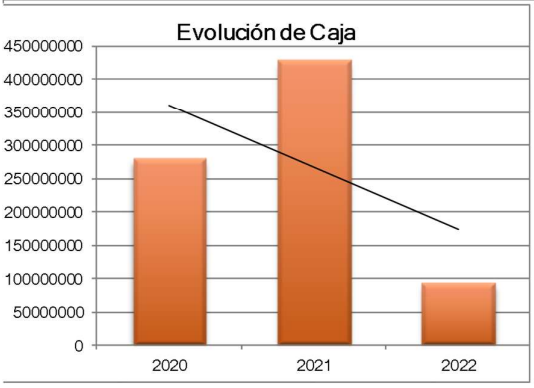


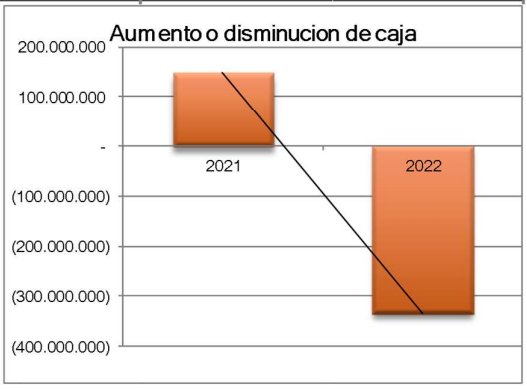


Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2020/2021/2022	
Análisis del Flujo de fondos	abr-21	abr-22
Resultado del ejercicio	$ -145.430.457.00	$ -346.578.807.00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 25.424.684.00	$ 36.803.344.00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ -120.005.773.00	$ -309.775.463.00
Variación de créditos por ventas	$ -322.964.225.00	$ -233.315.061.00
Variación de otros créditos	$ 43.414.914.00	$ -3.492.761.00
Variación de Bienes de Cambio	$ -187.662.826.00	$ 39.350.995.00
Variación de otros activos corrientes	$ -138.586.934.00	$ 141.918.240.00
Variación de cuentas a pagar	$ 158.143.870.00	$ -17.572.00
Variación de deudas sociales	$ 81.462.858.00	$ 63.794.257.00
Variación de deudas fiscales	$ 133.067.493.00	$ -113.853.363.00
Variación de otras deudas	$ 223.881.623.00	$ 15.832.352.00
Variación de previsiones para contingencias	$ -1.177.555.00	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ -130.426.555.00	$ -399.558.376.00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 423.008.498.00	$ -
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 417.933.00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -145.918.228.00	$ -74.452.222.00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 147.081.648.00	$ -474.010.598.00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -	$ 139.948.225.00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ -
Aumento o disminucion de caja	$ 147.081.648.00	$ -334.062.373.00





Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	142.734.968	$	S/Patrimonio Neto	27.490.526	$
Compras Mensuales	143.057.181	$	S/Capital de Trabajo	22.285.495	$
Modo de Cobro s/Balance	114	días	S/Activos Líquidos	18.573.619	$
Modo de Pago s/Balance	103	días	S/Variables Combinadas	21.485.495	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	45.854.322	91.708.645	137.562.967	183.417.289	275.125.934	366.834.578
	80%	40.759.398	81.518.795	122.278.193	163.037.590	244.556.385	326.075.180
	65%	33.117.011	66.234.021	99.351.032	132.468.042	198.702.063	264.936.084
	50%	25.474.623	50.949.247	76.423.870	101.898.494	152.847.741	203.796.988
	40%	20.379.699	40.759.398	61.139.096	81.518.795	122.278.193	163.037.590
	30%	15.284.774	30.569.548	45.854.322	61.139.096	91.708.645	122.278.193
	20%	10.189.849	20.379.699	30.569.548	40.759.398	61.139.096	81.518.795
	10%	5.094.925	10.189.849	15.284.774	20.379.699	30.569.548	40.759.398
	2%	1.018.985	2.037.970	3.056.955	4.075.940	6.113.910	8.151.880

Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2020/2021/2022			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0.77	5	Liquidez corriente	ratio	3.16	10
Endeudamiento corriente	ratio	0.71	10	Liquidez acida	ratio	1.89	10
Capital corriente	%	41.3%	10	Rotación del pasivo corriente días	días	103	7
Activo no Cte sobre Activo	%	30.6%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	114	7
Financiación del activo no cte.	ratio	2.36	10	Efecto Palanca	ratio	- 0.13	1
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	7.6%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	11.9%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0.8%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	4.3%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	-34.0%	1	Gastos Administración sobre Ventas	%	6.9%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	-46.4%	1	Gastos Totales sobre Ventas	%	12.0%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	-18.4%	1	Vida restante de Bienes de Uso	años	8	8
Resultado bruto sobre ventas	%	-7.0%	1	Rotación de bienes de cambio	días	189	1
Rentabilidad sobre Ventas	%	-18.7%	1	Rotación del activo	veces	0.64	1
Costo del financiamiento	%	1.0%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	-20.8%	1	66.92			
EBITDA/Ventas	%	-24.7%	1				
EBITDA/Intereses	%	-29.32	10				

