DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Julio 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								x
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								x
1.1.3	Presentación y pago de ART.								x
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales							x	
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)								x
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)								x
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos								x
1.3	**Como es su situación bancaria**								x
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**98%**	**39**						

Tipo de Empresa	Servicios		No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo 1	Regular 2		Bueno 3		Muy Bueno 4		Excelente 5
2. Situación Económico-Financiera												
2.1.1	**Solvencia**				0.490	0.490	0.727	0.727	0.963	0.963	1.200	1.200
					x							
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2.000	2.000	1.500	1.500	1.000	1.000	0.500	0.500
					x							
2.2.1	**Índice de liquidez**				0.900	0.900	1.200	1.200	1.500	1.500	1.800	1.800
						x						
2.3.1	**Rentabilidad Bruta:**				0.200	0.200	0.267	0.267	0.333	0.333	0.400	0.400
					x							
2.3.2	**Ebit**				0.020	0.020	0.073	0.073	0.127	0.127	0.180	0.180
				x								
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0.030	0.030	0.087	0.087	0.143	0.143	0.200	0.200
						x						
Total Situación Económico-Financiero		**23%**	**7**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	**Cumplimiento Previsional y Fiscal**	39	**40**	**98%**	**10.0%**	**1.0**
2	**Situación Económico-Financiera**	7	**30**	**23%**	**90.0%**	**2.1**
Resultado Final		**3.1**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A., inicio sus actividades en el año 2018, con domicilio legal en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, perteneciendo al GRUPO ACONCAGUA ENERGÍA, donde brinda servicios petroleros de exploración y explotación de hidrocarburos convencionales en yacimientos. Sus accionistas son: PETROLERA ACONCAGUA ENERGÍA S.A. (52%), EILE S.A.S. (33%) y ACONCAGUA ENERGÍA S.A. (15%). Según el Form.931 05/2023 cuenta con 278 empleados registrados. Tiene afiliación vigente con EXPERTA ART. No presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. Se observan periodos con pagos parciales de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. Según el informe de Estado de Deuda de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires su Cuit no tiene bienes asociados, pero su similar de la Provincia de Rio Negro indica deuda en categoría 4. Opera normalmente con los bancos, sin informarse cheques rechazados por Falta de Fondos. No se detectaron Notas de Prensa Negativa, pero si se detectaron eventos de integridad para ser evaluados por el Area de Proveedores.

El ejercicio cerrado a 12/2022, presentó un fuerte aumento en las Ventas (82.1% variación interanual), con aumento de Costos Directos y disminución de Gastos de Estructura, imputándose Otros Ingresos (13.9% s/ventas) correspondientes mayormente a Otros Resultados Financieros Netos, permitiéndole obtener una aceptable Ganancia Final de 5.94% s/Ventas vs el 3.83% s/ventas del ejercicio anterior. Financieramente, el panorama resultó insatisfactorio, mostrando parámetros ajustados de Liquidez Corriente (aumentó de 0.97 a 0.99) y Capital de Trabajo negativo por 2° año consecutivo. La situación Patrimonial continuó debilitada a pesar del aumento del PN, con baja Solvencia (aumentó de 0.16 a 0.25), Endeudamiento Corriente con valores muy elevados (disminuyó de 6.22 a 3.56) y escasa conformación de capital. Las ventas post balance (3 meses) proyectan un muy fuerte aumento del 118.59% interanual.

De acuerdo con los datos analizados, recomendamos tener cautela ante su Situación Financiera y Patrimonial (influenciada por el fuerte aumento del Pasivo). Monitorear su cuadro Fiscal.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**ARS 1 378 233 039**	**ARS 753 188 320**
Límite de compra	**ARS 413 469 912**	**ARS 225 956 496**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 8
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 12
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 12
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 12
2.7.1 Socios / Accionistas 12
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 12
2.7.3 Directivos 12
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 14
2.8 ACTIVOS 18
2.8.1 Inmuebles 18
2.8.2 Rodados 18
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 18
OTRAS PUBLICACIONES 19
2.10 CERTIFICACIONES 32
2.10.1 Certificaciones de Calidad 32
2.10.2 Distinciones Obtenidas 32
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 32
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 32
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 34

3- SITUACIÓN COMERCIAL 35

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 35
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 35
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 35
3.4 PROVEEDORES 35
3.5 CLIENTES 35
3.6 SEGUROS 36
3.6.1 Registro de contratos con las ART 36
3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago 36
3.6.3 Otros Seguros contratados 36

4- COMERCIO EXTERIOR 37

4.1 IMPORTACIONES 37
4.2 EXPORTACIONES 37

5- SITUACIÓN BANCARIA 38

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 38
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 38
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 39

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 40

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 40
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 40
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 40
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 40
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 40
6.3.3 Embargos 41
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 41

7- INTEGRIDAD 42

7.1 INTEGRIDAD 42
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 42

8- ESTADOS CONTABLES 43

8.1 DATOS CONTABLES 43
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 49
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 50
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 51
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 52
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 53
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 54
8.8 SCORE DE BALANCE 55

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A.
CUIT	30-71620690-0.
Domicilio	ROJAS RICARDO DR. 401 Piso:7, (1001), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Actividad	091000 - SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL
Forma Jurídica	SOCIEDAD ANONIMA
Fecha de Contrato Social	03/10/2018
Patrimonio neto al 2022	$ 134 956 910
Cantidad Empleados	278 (Fuente: Form. 931 05/2023)
Domicilio Legal	ROJAS RICARDO DR. 401 Piso:7, (1001), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Domicilios vinculados	ROJAS RICARDO DR. 401 Piso:7, (1001), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A. es una compañía de energía independiente de capitales argentinos. Integran en forma vertical todas sus operaciones, prestan servicios petroleros y generan energía eléctrica.

Realizan actividades de exploración y explotación de hidrocarburos convencionales en yacimientos convencionales desarrollados; buscando mejorar su rendimiento y productividad.

A su vez, cuentan con una eficiente plataforma de servicios petroleros que abastece su operación y también brinda asistencia a empresas del sector hidrocarburífero.

Se involucran en la transición energética por convicción y compromiso con la sustentabilidad ambiental. Generan su propia energía y estan avanzando en proyectos para generación de energías renovables.

En los últimos 7 años han crecido en forma sostenida producto de un equipo experto, profesional y conocedor de la industria energética. Obtienen año a año sólidos resultados de gestión que ratifican la confianza de sus inversores posibilitando su desarrollo futuro.

Se enfocan en desarrollar su actividad en forma armónica e integrada entre todas las unidades de negocios y en todas las áreas donde operan. Mantenemos desde sus inicios un plan sostenido de inversión que fortalece su modelo operacional y les posibilita seguir creciendo día a día.

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS



Municipalidad de Catriel — Las Malvinas son argentinas

Dirección de Inspección General – División de Comercio - Municipalidad de Catriel – Río Negro

CERTIFICADO DE COMERCIO

LA ***MUNICIPALIDAD DE CATRIEL***, A TRAVES DE LA DIRECCIÓN DE INSPECCION GENERAL, **CERTIFICA** QUE LA FIRMA ACONCAGUA ENERGÍA SERVICIOS S.A., CUIT 30-71620690-0, **HA INICIADO TRÁMITE DE HABILITACIÓN COMERCIAL**, EN RUBRO: **EMPRESA DE SERVICIOS PETROLEROS**, CON DOMICILIO COMERCIAL EN CALLE PLAZA HUINCUL N° 250, DE NUESTRA CIUDAD----------

SE EXTIENDE EL PRESENTE, EN LA **MUNICIPALIDAD DE CATRIEL**, DEPARTAMENTO GENERAL ROCA, PROVINCIA DE RIO NEGRO, A **14** DIAS DEL MES DE **ABRIL DE 2023**, A SOLICITUD DEL INTERESADO Y PARA SER PRESENTADO ANTE LAS AUTORIDADES QUE LO REQUIERAN----------

EL PRESENTE CERTIFICADO NO INDICA HABILITACION COMERCIAL

MUNICIPALIDAD DE CATRIEL — RIO NEGRO

Gisela Prieto
Subsecretaria Gobierno
Municipalidad de Catriel

Fuente: Empresa.

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A CUIT: ***30-71620690-0***

Forma Jurídica: ***SOC. ANONIMA***

Fecha Contrato Social: ***03-10-2018***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	10-2018
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	10-2018
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	10-2018
IVA	10-2018
GANANCIAS SOCIEDADES	10-2018
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	10-2018

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:
- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.
- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal: *91000 (F-883) SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL* Mes de inicio: *10/2018*
Secundaria(s):

Mes de cierre ejercicio comercial: ***12***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

ROJAS RICARDO DR. 401 Piso:7
1001-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***09-05-2023*** a ***08-06-2023*** Hora **23:24:40** Verificador **102736880862**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Comarb SIFERE WEB	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5866
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 40564

CUIT: 30-71620690-0	Contribuyente: ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.	Sede: 901
Anticipo: 202305	Secuencia: Original	Tipo: Resto
Datos Presentación AFIP:		

Jurisdicciones incluídas en la presente Declaración Jurada

Jurisdicción		Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A favor Contribuyente	A favor Fisco	A Pagar
901	CABA	$94.746,82	$110.549,94	$0,00	$15.803,12	$0,00	$0,00
913	MENDOZA	$13.239.997,34	$5.598.897,16	$0,00	$0,00	$7.641.100,18	$7.641.100,18
916	RIO NEGRO	$1.803.672,93	$67.958,23	$0,00	$0,00	$1.735.714,70	$1.735.714,70
Totales		$15.138.417,09	$5.777.405,33	$0,00	$15.803,12	$9.376.814,88	$9.376.814,88

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: SIFERE CONVENIO MULTILATERAL
Formulario: **5866 v600 - CM PRESENTACION Y PAGO**
CUIT: **30-71620690-0**
Impuesto: **5825 - CM GCBA**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Periodo: **2023-05**
Nro. verificador: 40564
Cantidad de registros: 33

Fecha de Presentación: 2023-06-13 Hora: 12:09:50
Nro. de Transacción: 936786233
Código de Control: IWn4x
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 30658892718

[F5866,30716206900,txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[97f791a8d7425adb8903486099b199e]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Reporte

CONSTANCIA DE PAGO POR TRANSFERENCIA ELECTRONICA

FECHA/HORA	15/06/2023 16:53:08
PROVEEDOR	1003 - INTERbanking S.A.
NRO. VEP	1108304731

DATOS DEL IMPUESTO

NRO DE TRANSF. ELECTRONICA	1744672025
NRO. CONTROL	245949
BANCO	338 - BST
CUIT	30716206900
CONCEPTO	19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
CUOTA	0
PERIODO FISCAL	202305
MONEDA	$
IMPUESTO	**5813 - CM MENDOZA**
IMPORTE	7.641.100,18
IMPUESTO	**5816 - CM RIO NEGRO**
IMPORTE	1.735.714,70
TOTAL PAGADO	9.376.814,88
FORMA DE PAGO	EFECTIVO

A0752F3F0EAE293F77AF77862D255B0868A3D038

AFIP

IMPUESTO A LAS GANANCIAS

F. 713

Declaración Jurada

Firma

Carácter

Mes de Cierre	Período	C.U.I.T.
12	2022	30-71620690-0
0 Original 1-9 Rect.	**Cod. Activ.**	**Nro verificador**
Original	112000	**432846**
Ejercicio Fiscal	Irregular	

Apellido y Nombre o Razón Social	Versión	Establecimiento
ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS SA	2200001	90

Cantidad proyectos promovidc 0	C.U.I.T./C.U.I.L. contador 30-52573387-0	Entidad Exenta NO

R1 - Quebrantos Trasladables

Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables por inst. financieros derivados (I	0,00	Quebrantos trasladables resto (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables resto (F.A.)	0,00	Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.E.)	0,00
Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.A.)	0,00		

R2 - Determinación del Resultado Neto

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejercicio (contable)	77.849.181,77	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	-11.790.439,00	0,00			
Donaciones	0,00		Resultado Neto	66.058.742,77	0,00
Resultado impositivo	66.058.742,77	0,00	Resultado atrib.a los socios	0,00	0,00
Queb.por Vta.de Acc.(Ejerc.)	0,00	0,00	Queb.de Fuente Argentina		0,00
Queb.por Contr.Deriv.(Ejerc.)	0,00		Resultado Neto Final	66.058.742,77	0,00

R3 - Det. Resultado (Juegos de Azar)

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
Result.del Ejercicio (contable)	0,00	0,00	Quebrantos computables	0,00	0,00
Ajustes	0,00	0,00	Resultado Impositivo	0,00	0,00

R4 - Determinación del Impuesto

Alicuota %	30,00	Alicuota para Juegos de Azar	41,50 %
Imp.Determinado (Excepto juegos de azar)	19.437.375,40	Impuesto determinado para Juegos de Azar	0,00
Total Imp.Liberado (F.A y F.E.)	0,00	Total Imp. Determinado	19.437.375,40
Total Imp.no Liberado (F.A y F.E.)	0,00		

R5 - Determinación del Saldo del Impuesto

Imp. determinado F. Extranjera		0,00	Cómputo Credeb para canc. DJ	4.776.961,19	
Imp. análogos pagados en el ext.	0,00		Saldo a Ingresar		14.660.414,21
Subtotal Fuente Extranjera		0,00	Ant.canc.c/cómp.de Bonos y C.Fisc.	0,00	
Imp. determinado F. Argentina		19.437.375,40	Cómputo de Bonos y Créditos		
Imp.análogo pagado en el ext.computabl			Fiscales para cancelación de DDJJ	0,00	
contra gcias. de FA admitido por C.Inter	0,00		Sdo.a fav.contrib.x antic. canc.		
Saldo a favor per. ant. en Bonos	0,00		c/Bonos o Cert.Fisc.	0,00	
Anticipos canc. mediante F.515	0,00		Retenciones y/o Percepciones	0,00	
Total Bonos F.515	0,00		Total antic.ingresados en efectivo o		
Saldo a favor del resp. en Bonos	0,00		mediante débitos bancarios-excepto		
Sdo.favor per.ant.Bonos CF Dto 135/06	0,00		F. 515 y bonos CF Dto. 135/06	2.689.641,61	
Anticipos canc. BCF DTO. 135/06	0,00		Percepciones aduaneras RG 3577	0,00	
Total bonos CF Dto. 135/06	0,00		P. a cuenta "Rég Art. 4 RG 3818"	0,00	
Sdo.favor resp.ant.bonos CF Dto.135/06	0,00		Total anticipos RG 4278	0,00	
Subtotal Fuente Argentina		19.437.375,40	Total anticipos RG 4498		
Diferimiento F.518	0,00		Art.3° Punto 1)	0,00	
Subtotal General		19.437.375,40	Total pago a cuenta RG 5248		
P. a Cuenta que no generan saldo a favor	0,00		ingresos extraordinarios	0,00	
Saldo previo al cómputo Credeb		19.437.375,40	Saldo a favor periodo anterior	0,00	
Anticipos cancelados Credeb	0,00		Saldo a favor por fusión o absorción	0,00	
Sdo.x ant.cancelados Credeb	0,00		Saldo a favor	0,00	11.970.772,60
Saldo a Cancelar		19.437.375,40			

R6 - Forma de Ingreso

Saldo a Ingresar	11.970.772,60	Imp. ing. en DD.JJ. orig. o ult. rec	0,00	Suma ing. en forma no bancaria	0,00
Total a pagar	**11.970.772,60**				

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **713 v2200 - GANANCIAS SOCIEDADES**
CUIT: **30-71620690-0**
ESTABLECIMIENTO: **90**
Impuesto: **10 - GANANCIAS SOCIEDADES**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2022**
Nro. verificador: 432846
Cantidad de registros: 148

LEYENDA PFP: DJ SIN PLAN

Fecha de Presentación: 2023-05-15 Hora: 17:40:16
Nro. de Transacción: 930758905
Código de Control: 8AkOxZ
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20259837139

[432846F0713.200fa1731014270890f3fdcbb5722bed9.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[200fa1731014270890f3fdcbb5722bed9]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

AFIP		CUIT Nº: 30716206900	Establecimiento: 0
IMPUESTO AL VALOR AGREGADO		Apellido y Nombre o Razón Social: ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A	
		Fecha de Presentación: 21/06/2023	Hora: 17:04
F. 2002	Versión 230	Nro. de Transacción: 938831047	MD5: a5f491c2d930b5a7c0599301c865051e
		Período: 202305	Secuencia: ORIGINAL

Determinación de la base imponible del período	
Concepto	**Importe**
Total del Débito Fiscal	$ 96343521.80
Total del Crédito Fiscal	$ 54706142.63
Ajuste Anual del crédito fiscal por operaciones exentas AFIP	$ 0,00
A favor del Responsable	$ 0.00
Reducción del Saldo Técnico - BENEFICIO A PEQUEÑOS CONTRIBUYENTES CUMPLIDORES-Art.12	$ 0.00
Saldo Técnico a Favor del Responsable del Período anterior	$ 0.00
Saldo Técnico a Favor del Responsable del Período	$ 0.00
Subtotal Saldo Técnico a Favor de la AFIP del Período	$ 41637379.17
Diferimiento F. 518	$ 0.00
Bonos Fiscales - Decreto 1145/09 y/o Decreto 852/14	$ 0.00
Determinación de la Declaración Jurada mensual	
Saldo técnico a favor AFIP	$ 41637379.17
Saldo Técnico a Favor del Responsable del Período	$ 0.00
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior	$ 0.00
Total del monto utilizado del período	$ 0.00
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta computables en el período neto de restituciones	$ 72049.38
Saldo de Libre Disponibilidad a favor del contribuyente del período	$ 0.00
Saldo del Impuesto a Favor de AFIP	$ 41565329.79

Declaro que los datos a transmitir son correctos y completos y que he confeccionado el formulario digital en carácter de Declaración Jurada, utilizando el servicio denominado "Mis Aplicaciones Web" aprobado por la Administración Federal de Ingresos Públicos, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad conforme lo dispuesto por el artículo 28 del Decreto 1397/79 texto sustituido por el artículo 1 de su similar 658/02

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **2002 v230 - IVA POR ACTIVIDAD**
CUIT: **30-71620690-0**
Impuesto: **30 - IVA**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2023-05**
Nro. verificador: 292361
Cantidad de registros: 62

Fecha de Presentación: 2023-06-21 Hora: 17:04:49
Nro. de Transacción: 938831047
Código de Control: hF2Wla
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20259837139

[292361F2002.a5f491c2d930b5a7c0599301c865051e.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[a5f491c2d930b5a7c0599301c865051e]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Reporte

CONSTANCIA DE PAGO POR TRANSFERENCIA ELECTRONICA

FECHA/HORA	21/06/2023 17:18:20
PROVEEDOR	1003 - INTERbanking S.A.
NRO. VEP	1111430675

DATOS DEL IMPUESTO

NRO DE TRANSF. ELECTRONICA	1746690617
NRO. CONTROL	382809
BANCO	338 - BST
CUIT	30716206900
CONCEPTO	19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
CUOTA	0
PERIODO FISCAL	202305
MONEDA	$
IMPUESTO	**30 - IVA**
IMPORTE	41.565.329,79
TOTAL PAGADO	41.565.329,79
FORMA DE PAGO	EFECTIVO

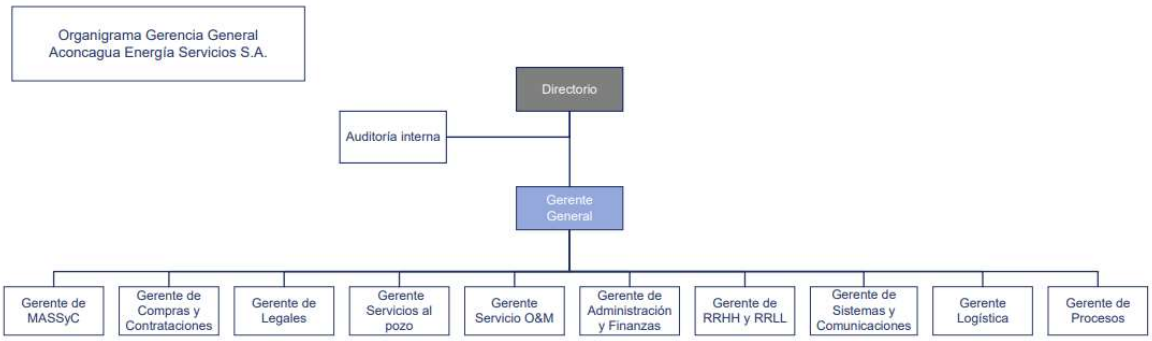
BCEEA04F25796BB029B5A62CDEDFC523A497C99F

Fuente: Empresa.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Se adjunta documentación. (Pág. 1 de 10).
Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/País	Tax ID	%
PETROLERA ACONCAGUA ENERGÍA S.A.	Argentina	30-71481422-9	52.00
EILE S.A.S.	Argentina	30-71611914-5	33.00
ACONCAGUA ENERGÍA S.A.	Argentina	30-71620690-0	15.00

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/País	Tax ID	Cargo
BASSO JAVIER AGUSTIN	Argentina	20-25983713-9	Presidente
TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN	Argentina	23-24336494-9	Vicepresidente
DECCECHIS LEONARDO JORGE	Argentina	23-23757987-9	Director Titular
PERALTA JULIANA	Argentina	23-25722360-4	Directora Suplente
MARTIN ADRIANA DEL VALLE	Argentina	27-24467821-7	Directora Suplente
MARCO IGNACIO	Argentina	20-34600291-4	Síndico Titular
MONTI CARLA ANDREA	Argentina	27-34585094-0	Síndico Suplente

Fuente: Medios externos de consulta.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: LABORATORIOS BASSO S A (desde 05-2023)
CUIT : 30636834625

BASSO JAVIER AGUSTIN
PRESIDENTE DE: PRINTEDPAY COM S A (desde 05-2000)
CUIT : 30707219471

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 05-2023)
CUIT : 30714814229

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 05-2023)
CUIT : 30714814229

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 05-2023)
CUIT : 30714814229

BASSO JAVIER AGUSTIN
VICE-PRESIDENTE DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 07-2019)
CUIT : 30714814229

BASSO JAVIER AGUSTIN
AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 04-2021)
CUIT : 33715998659

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 05-2023)
CUIT : 33715998659

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 05-2023)
CUIT : 33715998659

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 05-2023)
CUIT : 33715998659

BASSO JAVIER AGUSTIN
AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 04-2021)
CUIT : 30716092352

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 05-2023)
CUIT : 30716092352

BASSO JAVIER AGUSTIN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 05-2023)
CUIT : 30716092352

TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN
PRESIDENTE DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 07-2019)
CUIT : 30714814229

TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 05-2023)
CUIT : 30714814229

TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 05-2023)
CUIT : 30714814229

TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (desde 05-2023)
CUIT : 30714814229

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 05-2023)
CUIT : 33715998659

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 05-2023)
CUIT : 33715998659

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA ENERGIA S A (desde 05-2023)
CUIT : 33715998659

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 05-2023)
CUIT : 30716092352

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 05-2023)
CUIT : 30716092352

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 05-2023)
CUIT : 30716092352

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
EX-AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 05-2023)
CUIT : 30716092352

MARTIN ADRIANA DEL VALLE
AUTORIDAD KJ DE: ACONCAGUA INVERSORA S A (desde 04-2021)
CUIT : 30716092352

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN - 23243364949

SCORE

80.6

TRABUCCO DIEGO SEBASTIAN

FECHA NACIMIENTO:	22/09/1975
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	5.589.000
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	09/2013

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
CAAMA¥O 500
FISCAL:
BARRIO ALTOS DEL PILAR - BELGICA Y NUEVA 10 M:6A, (1629), PILAR, BUENOS AIRES, ARGENTINA
OTROS:
CAAMA O 500, VILLA ROSA, BUENOS AIRES, ARGENTINA
LOTE 6A BARRIO ALTOS DEL PILAR, (1629), PILAR, BUENOS AIRES, ARGENTINA
SAN MARTIN 1085 1 B, (9000), COMODORO RIVADAVIA, CHUBUT, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A (01/2023)
EMPLEADO DE	PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (01/2023)
CLAE	SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL
INICIO ACTIVIDAD	17/05/2006
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

BASSO JAVIER AGUSTIN - 20259837139

SCORE

87

BASSO JAVIER AGUSTIN

FECHA NACIMIENTO:	27/04/1977
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	[illegible]
BANCOS	?
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2003

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

TRANSPORTE VILLARINO 788, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

FISCAL:

TRANSPORTE VILLARINO 788, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

OTROS:

MEDRANO 00184, (1178), CAPITAL FEDERAL
QUIRNO COSTA 1217, (5918344), PILAR
AV. DIAZ VELEZ 3916 PISO 11, (1200), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
AV LOS LAGOS BP L ALISOS 5300, NORDELTA

FISCALES

EMPLEADO DE	ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A (01/2023)
EMPLEADO DE	PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (01/2023)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

PERALTA JULIANA - 23257223604

SCORE

87

PERALTA JULIANA

FECHA NACIMIENTO:	18/04/1977
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	[illegible]
BANCOS	-
ANTIGUEDAD SIT. 1	05/2020

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

TRANSPVILLARINO 788, RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

FISCAL:

TRANSPORTE VILLARIÑO 788, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

OTROS:

AV PUEYRREDON 01379, (1118), CAPITAL FEDERAL

FISCALES

EMPLEADO DE	PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (01/2023)
CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/07/2019
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

MARTIN ADRIANA DEL VALLE - 27244678217

SCORE

80

MARTIN ADRIANA DEL VALLE

FECHA NACIMIENTO: 05/05/1975
SEXO: F

FINANCIERO



TOTAL	3 000
BANCOS	-

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

B CENTRO SAN MARTIN P 1 1085, COMODORO RIVADAVIA, CHUBUT, ARGENTINA

FISCAL:

BELGICA 2266, (1629), PILAR, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

RINCON C DE CAMPO 056, (8300), NEUQUEN
SAN MARTIN 01085, (9000), COMODORO RIVADAVIA
LA PRADERA 1153 HARAS DEL PILAR, (1631), VILLA ROSA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	ASOCIACION CIVIL UNIVERSIDAD DEL SALVADOR (01/2023)
EMPLEADO DE	PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (01/2023)
CLAE	SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES URBANOS PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/04/2007

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

DECCECHIS LEONARDO JORGE - 23237579879

SCORE

85.9

DECCECHIS LEONARDO JORGE

FECHA NACIMIENTO: 19/02/1975
SEXO: M

FINANCIERO



TOTAL	- 709 000
BANCOS	-
ANTIGUEDAD SIT. 1	09/*ggg

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

CREASE 290, NEUQUEN, NEUQUEN, ARGENTINA

FISCAL:

OBRERO ARGENTINO 1890 DPTO:57, (8300), BARRIO CONFLUENCIA, NEUQUEN, ARGENTINA

OTROS:

ROCA S-N, (7974657), DESEADO

FISCALES

EMPLEADO DE	ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A (01/2023)
EMPLEADO DE	PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA SA (01/2023)
CLAE	SERVICIOS PERSONALES N.C.P.
INICIO ACTIVIDAD	01/01/2007
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

MONTI CARLA ANDREA - 27345850940

SCORE

86.5

MONTI CARLA ANDREA

FECHA NACIMIENTO:	30/07/1989
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	$? ??? ???
BANCOS	?
ANTIGUEDAD SIT. 1	??/??/????

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

R. E. DE SAN MARTIN 229, (6000), JUNIN, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

JUNCAL 3616 PISO:3 DPTO:F, (1425), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE CONTABILIDAD, AUDITORÍA Y ASESORÍA FISCAL
INICIO ACTIVIDAD	01/06/2014
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

MARCO IGNACIO - 20346002914

SCORE

86.5

MARCO IGNACIO

FECHA NACIMIENTO:	23/09/1989
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	$?.?? ???
BANCOS	?
ANTIGUEDAD SIT. 1	??/??/????

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

MUNZON 1071, (1661), BELLA VISTA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

JUNCAL 3616, (1425), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE CONTABILIDAD, AUDITORÍA Y ASESORÍA FISCAL
INICIO ACTIVIDAD	01/07/2016
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

CONCURSOS Y QUIEBRAS	0
REMATES	0
PEDIDOS DE QUIEBRA Y JUICIOS EJECUTIVOS	0
OTROS JUICIOS	0
COMO ACTOR	0
COMO DEMANDADO HOMÓNIMO	2
COMO ACTOR HOMÓNIMO	3

- ✓ Se registran juicios como demandado y demandante homónimo.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BORAFecha: 23/02/2022
ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS SA CUIT 30716206900 Por acta de asamblea extraordinaria del 1/11/2021 se Reformo Art 11 del Estatuto social cambio de fecha de cierre de ejercicio al 31/12 Autorizado segun instrumento publico Esc N 45 de fecha 21/02/2022 Reg N 1776 PAMELA ANDREA NIZZOLI Matricula: 5791 CECBA e 23/02/2022 N 9455/22 v 23/02/2022

Provincia: BORAFecha: 06/10/2021
ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS SA CUIT 30716206900 Por asamblea ordinaria del 8/7/2021 se designo Presidente: Javier Agustin BASSO Vicepresidente: Diego Sebastian TRABUCCO Director Titular: Leonardo Jorge DECCECHIS y Directoras Suplentes: Adriana del Valle MARTIN y Juliana PERALTA todos con domicilio especial en el Pasaje Dr Ricardo Rojas 401 piso 7 CABA Autorizado segun instrumento publico Esc N 1006 de fecha 04/10/2021 Reg N 1776 CHRISTIAN GONZALO ALVARINAS CANTON Matricula: 4392 CECBA e 06/10/2021 N 74572/21 v 06/10/2021

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINAFecha: 05/10/2018
ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A. Constituida Por Esc. Nº: 60 del 03/10/2018 por ante el registro 939 de C.A.B.A.; Socios: "PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA S.A.", C.U.I.T. 30-1481422-, con domicilio en Pasaje Carabelas 241, Piso10º, de C.A.B.A., inscripta en la I.G.J. el 27/02/2015, bajo el Nº 3026, Libro 73, Tomo de Sociedades por Acciones; "GRUPO ACONCAGUA ENERGIA S.A.", C.U.I.T. 33-71599865-9, con domicilio en Pasaje Carabelas 241, Piso 10º, de C.A.B.A., inscripta en la I.G.J. el 23/04/2018, bajo el Nº 7011, del libro 89,tomo de Sociedades por Acciones; ambas representadas por su presidente Diego Sebastian TRABUCCO, argentino, nacido el 22/09/1975, D.N.I.: 24.336.494, casado en primeras nupcias con Adriana del Valle Martin, ingeniero industrial, domiciliado en Lote 6A, Barrio Altos del Pilar, Pilar, Pcia. de Bs. As.; "EILE S.A.S.", C.U.I.T.: 30-71611914-5, con domicilio en la Unidad Funcional 31, Sector 8, Piso1, Depto. F, del Barrio Pueyrredon, Comodoro Rivadavia, Pcia. de Chubut, inscripta en la I.G.J. -Comodoro Rivadavia - el 16/07/2018 bajo el numero 2846 al folio 253 del tomo VII del Libro X de sociedades Comerciales – Pcia. del Chubut; representada por su Administrador Titular, Leonardo Jorge DECCECHIS, argentino, nacido el 19/02/1975, D.N.I.: 23.757.987, soltero, ingeniero mecanico, con domicilio en Obrero Argentino 1890, barrio Costa Azul - Lote 57, Neuquen, Pcia. de Neuquen.- 1)Denominacion: "ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A.".- 2) Duracion: 99 anos.- 3) Objeto: realizar por cuenta propia o de terceros, o asociada a terceros, en el pais o en el extranjero, las siguientes actividades: a) prestacion de servicios petroleros, incluyendo pero no limitando a, servicios de Operacion y Mantenimiento de yacimientos y/o Areas Hidrocarburiferas, plantas de tratamiento de crudo, plantas de tratamiento e Inyeccion de agua, plantas de almacenamiento, plantas de generacion de energia, plantas compresoras de gas, unidades de medicion fiscal, la perforacion, terminacion/reparacion e intervencion de pozos petroleros y de gas, geotermicos y agua, para lo cual podra efectuar, entre otras, las siguientes actividades: construccion de pozos, intervencion en los pozos con equipos moviles o no de torre, tales como: equipos de perforacion, terminacion/reparacion, pulling, slick line, wire line, coiled tubing entre otros, realizar el transporte, montaje y desmontaje del equipo de perforacion, reparacion y/o pulling, slickline, wire line, ensayos y pruebas de pozo y realizar las tareas que resulten necesarias para la realizacion de los servicios referidos a la operatoria de los pozos mencionados; a la construccion, operacion y servicios de atencion de pozos, asi como instalaciones de produccion y refinacion y/o estructuras relacionadas, transporte de petroleo en camiones, transporte de gas licuado de petroleo, entre otros; b) el descubrimiento, estudio, desarrollo, exploracion, explotacion y compra de los yacimientos de hidrocarburos liquidos y/o gaseosos y demas minerales, como asimismo, la produccion, industrializacion, transporte, almacenamiento, comercializacion, importacion y exportacion de los productos de los mencionados yacimientos y sus derivados directos e indirectos, incluyendo tambien productos petroquimicos, quimicos derivados o no de hidrocarburos y combustible de origen no fosil, biocombustibles y sus componentes, y cualquier otra sustancia para ser tratada, a fin de su proceso, refinacion, comercializacion y venta, asi como la generacion de energia electrica a partir de hidrocarburos a cuyo efecto podra elaborarlos, utilizarlos, comprarlos, venderlos, permutarlos, importarlos o exportarlos; c) adquisicion de derechos, permisos y concesiones respecto de areas de hidrocarburos y mineria, y la disposicion o alquiler e intercambio, respecto de actividades petroliferas, gasiferas, y demas fuentes de energia, subproductos y derivados; d) asesoramiento de actividades mencionadas, construccion y operacion de pozos petroliferos y/o gasiferos, procesado de sismica, servicios de ingenieria y servicios de consultoria profesional en todos los rubros relacionados a la administracion de este tipo de actividades; e) construccion, explotacion, desarrollo, operacion y asistencia tecnica y administrativa de plantas, represas y centrales o cualquier sistema de generacion, distribucion y uso, compra y venta de energia, excepto la atomica; f) Inversiones en otras companias de objeto similar, otorgar fianzas, y cualquier actividad financiera y de inversion excepto las actividades previstas en la Ley 21.526; g)operaciones relativas al gas, M.E.G. (MERCADO ELECTRONICO DE GAS), transporte y distribucion y

licencias para operar como agente en el mercado; h) realizacion de cualquier otra actividad complementaria de su actividad industrial y comercial o que resulte necesaria para facilitar la consecucion de su objeto; y i) gestion y obtencion de habilitaciones, licencias, permisos, inscripcion en los registros pertinentes y demas autorizaciones por parte de la Autoridad de Aplicacion, ya sea Nacional, Provincial o Municipal, que sean necesarias para el desarrollo del presente objeto.- Las actividades que asi lo requieran seran prestadas con exclusiva intervencion de profesionales habilitados.- A tal fin la sociedad tiene plena capacidad juridica para adquirir derechos, contraer obligaciones y ejercer los actos que no sean prohibidos por las leyes o por este estatuto.- 4) Capital: $ 1.000.000, representado por 1.000.000 de acciones ordinarias nominativas no endosables, de Un peso ($ 1) valor nominal c/u y con derecho a 1voto por accion.- 5) La administracion: de 1 a 5 directores titulares, igual, mayor o menor numero de suplentes, Duracion: 3 ejercicios.- Prescinde Sindicatura 6) Cierre de Ejercicio: 30/04.- 7) Directorio: PRESIDENTE: Javier Agustin BASSO, argentino, nacido 26/04/1977, D.N.I.: 25.983.713, casado en primeras nupcias con Juliana Peralta, licenciado en economia, con domicilio en Del Espinillo 73 - Lote473, Barrio Los Alisos, Nordelta, Tigre, Pcia. de Bs. As.; VICEPRESIDENTE: Diego Sebastian TRABUCCO; DIRECTOR SUPLENTE: Leonardo Jorge DECCECHIS, quienes aceptan los cargos y fijan domicilio especial en la sede social.- 8) Sede Social: Pasaje Carabelas 241, Piso 10º, de C.A.B.A..-Autorizado segun instrumento publico Esc. Nº 60 de fecha 03/10/2018 Reg. Nº 939 Reinaldo Omar Bogado - T°: 92 F°: 731 C.P.A.C.F.e. 05/10/2018 N° 74443/18 v. 05/10/2018.

OTRAS PUBLICACIONES

Líderes del sector energético participarán de la 3ª edición de Argentina Energy Summit
Fuente: www.mejorenergia.com.ar Fecha: 27/06/2023

Durante los días 28 y 29 de junio de 2023 se realizará en Buenos Aires la tercera edición de la conferencia sobre petróleo, gas y energía, Argentina Energy Summit, organizada por IN-VR y TheEnergyCircle, que contará la participación de autoridades gubernamentales y destacados líderes del sector, como conferencistas. El encuentro se realizará en el Hotel Hilton de Buenos Aires con el patrocinio de YPF SA, Mitsubishi Power, KairosAerospace y DREICON.
La apertura del evento estará a cargo de ChryssaTsouraki, CO-CEO y Fundadora de IN-VR, y Saúl Feilbogen, Partner del Estudio de Abogados Vitale, Manoff & Feilbogen, quien será Chairman y conferencista en la segunda edición de la conferencia.
La cumbre presentará una plataforma única para la creación de redes que reunirá a los operadores actuales y futuros de las industrias del petróleo, el gas y la energía, de Argentina y América Latina.
"Argentina Energy Summit promete ser un evento rentable para todos los actores en el sector energético del país", aseguran los organizadores. "El enorme potencial de Argentina para el desarrollo de hidrocarburos no convencionales la sitúa como un agente de cambio en el mercado energético global. La cumbre está diseñada para fomentar la colaboración, compartir ideas y formular estrategias para aprovechar este potencial en beneficio de Argentina y más allá", agregan.
Por su parte, Saúl Feilbogen se refirió al contexto actual, destacando que Argentina enfrenta un escenario local e internacional marcado por las oportunidades y los desafíos. "La incertidumbre generada por la invasión Rusa a Ucrania se ha mantenido así como la necesidad de contar con nuevos proveedores globales confiables de gas y petróleo", comentó.
Al respecto, el especialista analizó que "la concreción del oleoducto San Patricio del Chañar-Allen y la pronta entrada en funcionamiento del gasoducto Néstor Kirchner; le permiten a nuestro país cumplir objetivos ambiciosos de ampliar la red de evacuación acompañada con una creciente producción que mantiene llenos esos ductos. Esto llevaría a nuestro país no solo a conseguir la autosuficiencia, sino a ser un neto exportador del sector".
"Nuestro país no es el único que busca capturar parte de los contratos de provisión a largo plazo, pero es importante destacar que se está encaminando en forma eficiente a jugar un rol determinante en esa discusión internacional", profundizó.
Y acotó: "Es muy importante que la articulación público-privada ha funcionado. Falta concretar pasos relevantes aún, pero se ha generado una dinámica que hay que aprovechar teniendo una mirada a mediano plazo que se va construyendo paso a paso". Argentina Energy Summit es una plataforma única de networking que conecta a los operadores actuales y futuros de la industria en Argentina y América Latina. Se trata de una oportunidad para ampliar redes profesionales y obtener conocimientos valiosos sobre la industria energética en Argentina, interactuando directamente con los responsables de la toma de decisiones y accediendo a resúmenes completos de los proyectos más prometedores de Argentina. El evento ofrece una mirada exclusiva y profunda al corazón del sector energético argentino, con debates entre funcionarios gubernamentales, reguladores, productores, financieros y proveedores de servicios. Además, permitirá descubrir el inmenso potencial de Argentina en el ámbito de los hidrocarburos no convencionales.
Entre los conferencistas del ámbito político se encuentran: Martín Cerdá (Ministro de Hidrocarburos -Provincia de Chubut) y Estanislao Schilardi (Director de Hidrocarburos, Provincia de Mendoza),
A nivel corporativo, se destacan: Fernando López(ChiefRevenueOfficer de KairosAerospace), Álvaro Ríos (Socio Director de Gas EnergyLatinAmerica), Benjamín Herrera Vergara (Director Regional para Latinoamérica de The International REC Standard Foundation), Víctor Esteve (Director Comercial de Achilles), Carlos Villena (Improvement Project Coordinator de Pampa Energía),Mariano Fiorito (Country Head Argentina y Uruguay de Schroders), Emilio Nadra (CCO de CGC), Walter Cont (Main Executive del CAF - Banco de Desarrollo de América Latina), Fernando Meiter (Socio y Director de Gas EnergyLatinAmerica), Juan José Carbajales (Director de Paspartú Consultancy), Lucas Santimoteo (Senior Technical Consultant Partnerde Plata Energy), Federico Fernández (South America Director – Gas Marketing Developmentde ExcelerateEnergy), Diego Garzón (CEO de Oilstone), Victoria Sabbioni (Gas, Power, Midstream Commercial Director de CGC), Juan Pablo Schulman (Socio fundador de HorizonPartners), Diego López (Partner - Risk Assurance Servicesde PWC Argentina), **Javier Agustín Basso** (CFO de Aconcagua Energía), Diego Sebastián Trabucco (Presidente de Aconcagua Energía), Santiago GonzalezPini (General Manager de BST Bank), Martín Cevallos (VP of Exploration and Development de CGC) y Carlos Menendez (Partner de Infupa).

La petrolera de Galuccio cede la operación de activos en Argentina
Fuente: www.iprofesional.com Fecha: 23/02/2023

La petrolera **Aconcagua Energía** acaba de adquirir la operación de varios activos de Vista, empresa del sector creada por

Miguel Galuccio. La operación se cerró a partir de un acuerdo entre ambas compañías sobre ciertas concesiones de las que Vista Argentina actualmente es el titular. A través de dicha transacción, Aconcagua consolida un portafolio de concesiones con más de 1.600 pozos y una producción conformada superior a los 13 mil barriles de petróleo equivalente diarios, convirtiéndose en uno de los principales productores convencionales del país.
Vista cedió parte de sus activos a Aconcagua Energy
Mediante un comunicado enviado a la Comisión Nacional de Valores (CNV), la empresa destaca que su modelo de negocios integrado "permitirá continuar capturando sinergias operativas del Upstream, Midstream y Servicios Petroleros; siendo las recientes incorporaciones de equipos de Perforación y WorkOver, fundamentales para mitigar el riesgo de escasez de servicios petroleros y así, asegurar el desarrollo del plan estratégico de la compañía".
Según el informe, el convenio encuentra desarrollado en dos etapas de negocios iniciando el 1 de marzo próximo y finalizando como plazo máximo el 28 de febrero de 2027, cuando las concesiones serán transferidas a Aconcagua de manera definitiva.
De acuerdo con los términos de la operación, Aconcagua se convertirá en el operador de 13 concesiones que se sumarán a las que actualmente opera. Están ubicadas en la Cuenca Neuquina (Entre Lomas) y en la Provincia de Río Negro (Entre Lomas, Jarilla Quemada, Charco del Palenque, Jagüel de los Machos y 25 de Mayo-Medanito SE).
Luego, la empresa adicionará la concesión de transporte de gas Entre Lomas; la concesión de transporte de gas Jarilla Quemada y la concesión de transporte de petróleo crudo 25 de Mayo-Medanito SE.
Además, tendrá derecho al 60% de la producción de crudo y gas natural de las concesiones de explotación, mientras que Vista Argentina retendrá el 40% de la producción de petróleo crudo y gas natural.
Del mismo modo, Aconcagua asumirá el 40% de todos los costos, impuestos y regalías correspondientes de los derechos de producción de hidrocarburos de Vista Argentina, hasta la fecha de cierre final o la fecha en la que Vista Argentina reciba una producción acumulada de cuatro millones de barriles de petróleo crudo y 300 millones de m3 de gas natural.
Sumar producción, el objetivo de Vista
El convenio estipula que la empresa buscará incrementar los niveles de producción de las concesiones y mitigar el declino natural de las mismas, asumiendo el 100% de las inversiones de capital asociados a la explotación.
Por la operación, Aconcagua pagará a Vista Argentina u$s26.48 millones, de los cuales u$s10 millones fueron cancelados el 15 de febrero; u$s10.74 millones abonará el 1 de marzo de 2024 y otros u$s5.74 millones el 1 de marzo de 2025.
"Aconcagua y Vista Argentina trabajarán juntamente con las provincias de Río Negro y Neuquén, para negociar una prórroga de los títulos de concesión de explotación y transporte que rigen las concesiones, incluyendo un pago inicial y un compromiso de inversión, en los términos establecidos en la normativa aplicable en Argentina", detalla el documento enviado a la CNV.
También se aclara que Vista Argentina tendrá el derecho de explorar y desarrollar la formación Vaca Muerta en las concesiones de explotación, y asimismo obtener una o más concesiones no convencionales independientes y separadas para desarrollar dichos recursos.
Galuccio
Miguel Galuccio es el CEO de Vista.
En igual sentido, Vista Argentina tratará el 100% del petróleo crudo producido en las concesiones de explotación (a excepción de 25 de Mayo-Medanito SE y Jagüel de los Machos) hasta el vencimiento de los títulos de las concesiones. A su vez, tendrá una opción de venta de la concesión de transporte de crudo Entre Lomas a Aconcagua a un precio a ser acordado.
La producción de las concesiones será enviada al oleoducto de transporte operado por Oleoductos del Valle S.A. con destino a la terminal marítima ubicada en el puerto de Bahía Blanca, desde donde Aconcagua continuará abasteciendo al mercado interno y externo de crudo.
¿Qué concesiones contempla la operación?
En tal sentido, Vista Argentina seguirá siendo el titular de las concesiones hasta la fecha de cierre final como plazo máximo, hito a partir del cual las concesiones serán transferidas a Aconcagua.
Según el acuerdo, cada una de las seis concesiones incluidas en la operación fueron otorgadas por Neuquén y Río Negro en los términos de la Ley de Hidrocarburos Argentina (17.319).
En el caso de Transporte de Gas Entre Lomas,fue otorgada sobre el gasoducto que conecta la Planta de Tratamiento de Gas ubicada en el yacimiento Charco Bayo en la concesión de explotación Entre Lomas con el sistema de transporte troncal de gas operado por Transportadora del Gas S.A. en Río Negro incluyendo a PTG ELo dentro de dicha concesión de transporte.
La concesión de Transporte de Gas Entre Lomas fue originalmente otorgada por un plazo equivalenteal plazo restante de vigencia de la concesión de explotación Entre Lomas (Río Negro).
La de Transporte de Crudo 25 de Mayo -Medanito SE fue otorgada sobre el oleoducto que conecta la Planta de Tratamiento de Crudo ubicada en 25 de MayoMedanito SE (Río Negro), hasta su conexión con el sistema troncal de transporte de crudo en "Medanito" operado por Oleoductos del Valle S.A. en Río Negro incluyendo dentro de la concesión de transporte a la PTC MED.
La concesión de Transporte de Petróleo Crudo 25 de Mayo - Medanito SE fue originalmente otorgada por un plazo equivalente al plazo de vigencia remanente de la concesión de explotación 25 de Mayo - Medanito SE.
La Concesión de Transporte de Gas de Jarilla Quemada fue otorgada sobre el gasoducto Desde Yacimiento Jarilla Quemada, Área Agua Amarga hasta Estación de Medición Fiscal ubicada en la progresiva 45.47 km del Gasoducto Medanito –Mainqué.

Perforan pozo en Catriel, a metros del lugar donde se descubrió petróleo
Fuente: rionegro.gov.ar Fecha: 10/02/2023

Una inversión que se sigue con mucha expectativa por la empresa, los trabajadores y sus representantes, más las autoridades locales y provinciales, que ayer por la tarde realizaron un recorrido por la locación, operada por **Aconcagua Energía** desde 2018.
“Lo que nos dice esto es que existen muchas posibilidades si se hace el análisis y el estudio de profundidad que nos permita avanzar un poco más. En este caso particular, estamos a 500 metros del pozo descubridor de petróleo en Río Negro y ahora estamos explorando en profundidad. Este yacimiento tiene una explotación del orden de los 800 a 900 metros de profundidad y, con este equipo estamos yendo a una nueva formación, lo cual nos va a permitir delinear desarrollos futuros a partir del resultado obtenido”, apuntó el vicepresidente de la empresa, Javier Basso.
El perforador, alquilado a la empresa San Antonio, ayer llegó a los 1000 metros y está a escasos 300 metros de su objetivo, el cual se alcanzará en los próximos días.

Mientras tanto, Aconcagua aguarda el estreno de un flamante equipo de perforación que adquirió y está armando en su base en Catriel. Lo mostró al final del recorrido, cuando la visita oficial terminó en su sede urbana.
Según contó un supervisor que coordina el armado, es de mediano a grande con unos 1.300 HP, lo que la da una capacidad para perforar pozos de hasta 4.000 metros de profundidad y pasará a formar parte del parque de cuatro equipos de torre que tiene la empresa en la zona. "Uno fue puesto en marcha incluso durante la pandemia, lo que garantizó poder sostener la producción e incrementar las fuentes laborales durante ese período de dificultades para el país. Estas inversiones vienen a ratificar que hay actividad y posibilidades para hacer desarrollo petrolífero en campos convencionales", señaló Basso.
Dentro de 3 a 4 meses finalizaría el ensamblado del equipo y estará en condiciones de empezar a perforar. En ese momento, según adelantó el responsable de Aconcagua, aguardan generar nuevos puestos de trabajo. "Serán adicionales a los actuales. Estamos considerando que vamos a estar en el orden de las 60 personas adicionales para su operación", estimó.
La Secretaria de Estado de Energía, Andrea Confini, encabezó el recorrido oficial junto a la Secretaria de Hidrocarburos, Mariel Moya; el legislador provincial, Carlos Johnston; la intendenta local, Viviana Germanier; y varios representantes de los sindicatos de Petroleros Jerárquicos y de Petróleo y Gas Privado, entre otros.
Confini se mostró expectante por conocer los primeros resultados "ya que es lo que necesitamos para ayudar a evitar la caída de la curva productiva a nivel general". "Celebramos las inversiones que siguen llegando a nuestra provincia, como la de Aconcagua Energía, que adquirió un nuevo perforador. Eso ayuda a superar el cuello de botella que tienen las compañías en relación a la falta de equipos. Además, en paralelo está realizando un pozo exploratorio cerca de Catriel en un lugar que aún parece tener mucho para dar", destacó.
"En este caso puntual, vemos que esta vocación de crecimiento de la empresa se materializa en hechos concretos, que aguardamos acompañen la necesaria recuperación de la producción hidrocarburífera para generar más trabajo rionegrino", añadió la funcionaria.
Sobre el área Catriel Oeste
El área Catriel Oeste tiene una superficie de 45,2 Km2, de los cuales 35,83 Km2 (79%) se encuentran desarrollados y 9,37 Km2 (21 %) son superficie remanente.
Se encuentra ubicada en noroeste provincial y es el lugar donde se descubrió petróleo en Río Negro en 1959. Tras ello, el inicio de explotación comercial comenzó en 1965 (YPF SE).
A fines de 2018 fue concesionada a Petrolera Aconcagua Energía SA, en el marco del proceso licitatorio 01/18.
Es un área madura que actualmente tiene 38 pozos en extracción efectiva, con una producción diaria de petróleo de 57 m3/d y 4 km3/d. Los niveles históricamente productivos comprenden las Formaciones Quintuco y Centenario.
Se trata de producción convencional. Su principal característica es que el 80% de la producción de petróleo se obtiene a partir de métodos de recuperación secundaria.

Aconcagua Energía sumó un equipo alta potencia para sus áreas en la Cuenca Neuquina
Fuente: www.rionegro.com.ar Fecha: 17/01/2023

La compañía independiente de exploración y producción de hidrocarburos, **Aconcagua Energía**, anunció que sumó un equipo de perforación de alta potencia para sus operaciones en la Cuenca Neuquina. Con esta adquisición buscan "mitigar" los riesgos de falta de quipos de torre ante la alta demanda por parte de los desarrollos no convencionales de Vaca Muerta.
Se trata de un equipo de perforación de 1000 HP con una capacidad de perforación de hasta 4.200 metros de profundidad. Según precisaron, será operado por Aconcagua Energía Servicios, una de las empresas del grupo, y estará afectado a las operaciones que poseen en la provincia de Río Negro y en el sur de Mendoza, todas dentro de la Cuenca Neuquina.
En números
4.200
metros de profundidad es la capacidad que puede perforar el nuevo equipo de Aconcagua Energía.
"Esta adquisición permitirá a Aconcagua ejecutar la actividad prevista en su plan estratégico en forma coordinada, mitigando los riesgos de la falta de disponibilidad de equipos de torre que el mercado está atravesando, producto de la alta demanda requerida por los desarrollos No Convencionales en Argentina", indicaron desde la empresa en un comunicado a la Bolsa de Valores que lleva la firma del vicepresidente de la compañía, Javier Basso.
Por otra parte, desde la compañía subrayaron que esta decisión "estratégica" se alinea con su acción definida respecto de la contención, sostenimiento y optimización del costo de desarrollo de los proyectos de perforación de su portafolio de inversión.
Es importante destacar que la puesta en marcha de este nuevo equipo de perforación, focalizado en la actividad convencional de Río Negro, demandará mano de obra directa de la provincia en forma sostenida en el tiempo. "Contribuyendo así al desarrollo regional de las comunidades donde Aconcagua lleva adelante sus operaciones", añadieron.

Petróleo: Una Empresa Argentina renovó su concesión en Mendoza y proyecta una Inversión de USD 8.170.000
Fuente: www.runrunenergetico.com Fecha: 05/01/2023

Aconcagua Energía en enero, compró la participación del 85,58% del área Confluencia Sur, en 2021 y antes de cerrar el aó, renovó su concesión hasta fin de 2023.
La compañía pública e independiente de energía integrada, compuesta por capitales argentinos y listada en la Comisión Nacional de Valores, inicia el 2023 con nuevos hitos en su desempeño.
En enero de 2022 Aconcagua y Energía, compró la participación del 85,58% del bloque Confluencia Sur, ubicado en el departamento de Malargüe, Mendoza y antes de cerrar el año obtuvo una prórroga en el plazo de cocesión del mismo que la "posiciona como el tercer productor de petróleo crudo de la provincia".
"Nos es muy grato comunicar que con fecha 26 de diciembre del 2022, hemos sido notificados por el Ministerio de Economía y Energía de la Provincia de Mendoza sobre la aprobación del Decreto N° 2464/2022 el cual dictamina la prórroga de plazo de concesión de explotación del bloque Confluencia Sur por el plazo de 10 años, siendo su nueva fecha de vencimiento el 25 de diciembre 2033", informó a la Comisión Nacional de Valores, Javier Agustín Basso vicepresidente de la empresa y Responsable de Relaciones con el Mercado de la petrolera.
La misma empresa explicó que, Confluencia Sur es una concesión cuya titularidad de los derechos de explotación se encuentran distribuidos de acuerdo con las siguientes participaciones; 85,58% Petrolera Aconcagua Energía S.A.

("Aconcagua") y 14,42% a YPF S.A. en la cual Aconcagua es el Operador designado.
"Confluencia Sur es una operación de 1.000 boe/día (barriles equivalentes de petróleo diarios) y cuenta con un plan de inversiones previsto por un monto total de USD 8.170.000 en los próximos años. Este nuevo hito cumplido, posiciona a Aconcagua como el tercer productor de petróleo crudo de la provincia de Mendoza y se encuentra alineado con los objetivos estratégicos de crecimiento y consolidación en el País", se agrega.
LA OPERACIÓN DE ACONCAGUA ENERGÍA EN MENDOZA
Este yacimiento, estaba en manos de San Jorge Petroleum (71,01%) y Metro Holding (14,57%). De esta forma, Aconcagua se convierte en la operadora mayoritaria del bloque y realizará su operación en sociedad con la empresa controlada por el Estado, YPF, que tiene en su poder el 14,42% restante.
La operación de este nuevo bloque tendrá como punto de apoyo logístico las instalaciones de PRC (Ex-Vale) al sur de Malargüe, (Mendoza), logrando de esta forma una mayor sinergia operativa.
Aconcagua Energía, se convierte en la operadora mayoritaria del bloque y realizará su operación en sociedad con la empresa controlada por el Estado, YPF, que tiene en su poder el 14,42% restante.
Por otro lado, Aconcagua Energía seguirá operando las áreas de Chañares Herrados, Puesto Pozo Cercado, Atuel Norte, Confluencia Sur, Catriel Oeste, Catriel Viejo y Loma Guadalosa. La incorporación de Confluencia Sur consolida su posición en la Provincia de Mendoza y dicha reorganización de activos, le permitirá focalizarse en acelerar los planes de desarrollo en los bloques Catriel Oeste, Catriel Viejo y Loma Guadalosa ubicados en Rio Negro, con el objetivo de conseguir volúmenes incrementales de crudo Medanito para seguir abasteciendo el mercado interno y externo (exportación).
Por otro lado, un hito relevante durante el 2021 de Aconcagua Energía fue lograr la primera exportación de crudo con la compañía Trafigura Pte Ltd, en enero 2022, consiguió su segunda exportación de crudo Medanito, reafirmando su nuevo canal de comercialización que fortalece y potencia su modelo de negocios.
Del mismo modo, continúa diversificando su cartera de clientes vendiendo su producción de petróleo a las empresas más relevantes del mercado como son YPF, Raizen (Ex-Shell), Panamerican Energy (Axion), Trafigura Argentina (Puma Energy), Trafigura Internacional y el gas es vendido a GasMeridional.
Aconcagua Energía es una compañía independiente de energía integrada, compuesta en su totalidad por capitales argentinos. Es también una empresa pública, ya que se encuentra listada en la Comisión Nacional de Valores, esto le permite acceso al mercado de capitales y también que sus operaciones sean auditadas por PWC, y calificadas Fixs y Moody´s, entidades prestigiosas a nivel global.
Desarrolla actividades de exploración y explotación de petróleo, gas, generación de energía y servicios compartidos en 7 bloques de concesión con alto potencial de crecimiento: 4 en Mendoza y 3 en Río Negro, con reservas totales equivalentes a 30 años de producción.
Diversifica su cartera de activos, buscando que los desarrollos futuros logren el balance de mix de producto gas y petróleo.
Incrementa su nivel de producción consolidada en más de 450 m3/día de crudo y 38.000 m3/día de gas (+3.000 Boe/día).
Proyecta triplicar su parque de generación térmica en el año 2022, alcanzando una potencia térmica Instalada de más de 6 MW, escalable a 10 MW.
Se encuentra evaluando la factibilidad técnica y económica de proyectos de energía renovables (Solar y Eólicos) en Mendoza y Rio Negro.
En estos años ha desarrollado su canal de financiamiento en el mercado de capitales, obteniendo los recursos necesarios para su expansión.
En ambas provincias donde opera, Aconcagua Energía cuenta con núcleos operativos específicos que le posibilitan sinergias en las operaciones en todos sus yacimientos, logrando de esta manera un uso racional y eficiente de los servicios compartidos. Su modelo de negocio se basa en la integración vertical de la cadena de valor (excluyendo por el momento, la refinación de crudo). Esto le permite gestionar con un estricto control las erogaciones operativas y también la demanda de servicios requeridos para inversiones de capital, logrando eficiencias de escala y mayor productividad.

Un pequeño grande que apuesta fuerte en Mendoza
Fuente: www.revistaareatres.com.ar Fecha: 03/01/2023

Aunque se mantiene con YPF como el jugador históricamente de mayor peso, el mercado hidrocarburífero de Mendoza ha cambiado. Al punto de que su fisonomía muestra el posicionamiento de compañías de perfil pyme frente a la hegemonía de las grandes petroleras.
Polo Logístico en marcha
Un caso de ascenso meteórico es el de Aconcagua Energía. Una firma paradójicamente fundada por Javier Basso y **Diego Trabucco**, dos ex ejecutivos "ypefianos" que en sólo cinco años lograron no sólo hacerse fuerte en producción de crudo, sino que incursionan en energía renovable. De hecho, impulsan dos proyectos de parques solares en la provincia.
"Logramos un crecimiento sostenido, a paso firme, a pesar de la coyuntura y del contexto macroeconómico. Incluso con el difícil contexto internacional a raíz de la guerra (en Ucrania), Aconcagua pudo mantener un plan de crecimiento que es inversión y actividad sostenida", señala Diego Trabucco, CEO y cofundador de la compañía.
Actualmente, el nivel de producción de Aconcagua se incrementó un 20% desde la salida de la pandemia, lo que significa que este año ya esté cerca de superar 1,2 millón de barriles anuales de crudo. Para el ejecutivo, "algo trascendente" que sirve como mensaje para que otras "compañías medianas se animen a seguir este camino". El camino recorrido es corto pero rendidor. Actualmente vende a varias de las grandes del negocio, como la brasilera Raízen, PAE (Pan American Energy), Shell, Axion e incluso a la misma YPF.
Si bien Aconcagua tiene unos $5.000 millones invertidos en los últimos 5 años, la meta es ir por más. Al menos hasta 2027.
"Vamos a aumentar un poco la escala para estar en el orden de los 20 millones de dólares en erogaciones por año en el próximo quinquenio. Eso va a traer aparejado un mayor nivel de actividad en la región", adelantó Trabucco.
Pero en la reseña de logros recientes los responsables de la firma hablan de "algo disruptivo", una suerte de antes y después. Ni más ni menos que la concesión del yacimiento Chañares Herrados, un caso precedido de una larga polémica por el litigio judicial en el que se vio envuelta la provincia por la expropiación a su ex concesionario Medanito.
El área, considerada clave en algún momento para Mendoza, había entrado en un declino de su producción. Pero para normalizar su situación debía resolverse el complejo cuadro legal que había disparado el nivel de incumplimiento detectado en

las inversiones.
Según Trabucco, "logramos revertir fuerte ese declino y llevarlo a niveles de producción que tenía entre 2016 y 2017, con el impacto que eso genera en regalías e Ingresos Brutos para la provincia, además de mano de obra y proveedores".
Pero la dinámica no se detiene. Y para 2023 la firma tiene en carpeta tres nuevas perforaciones por U$S15 millones, entre Cuenca Cuyana (2) y la restante en el Sur provincial.
Una cifra bastante cercana a lo que, por ejemplo, YPF ya presupuestó para arrancar con la actividad extractiva de no convencional en Malargüe.
Energías renovables
El plan de Aconcagua tiene su pilar en los hidrocarburos, pero en pleno 2022 su cartera se diversifica. Y la energía renovable asoma como la nueva apuesta.
Sus mentores lo definen como un "portfolio" de proyectos con el objetivo de alcanzar los 150 megavatios de potencia instalada. Dentro de un esquema que, como otros, se apoyan en la escalabilidad, el primero de los parques generadores de energía fotovoltaica va por los primeros 45 megas.
El puntapié inicial fue con la construcción de Parque Solar Aconcagua, en Luján, prevista en cuatro etapas. La primera, de 20 megas, equivalente a la energía que demandan 13.000 hogares, que podría completarse en 2024.
Un punto fuerte es que, además, junto al restante parque proyectado en Río Negro, la petrolera alcanzará un autoabastecimiento energético del 100% para todas sus operaciones.
Para el ejecutivo "tiene un doble impacto, el primero convertirnos en una empresa de impacto neto positivo en cuanto a huella de carbono. El beneficio inmediato es generar energía para autoabastecernos, lo que implica ahorro operativo y más eficiencia en el presupuesto".
Costos y alianzas
Con todo, saber cuál es o fue la llave para crecer tanto en poco tiempo es un interrogante al que Trabucco no rehúye responder: "El modelo de negocio ha sido clave. Ser una compañía integrada verticalmente en la cadena de valor, aunque no al 100%, ha hecho que esté fuerte en épocas de contextos adversos, para mantenerse operativa sin impactar en sus cuentas, en la sanidad financiera", analiza.
Sortear la crisis desatada por la pandemia en 2020 lo puso a prueba. "Así se pudo triplicar la producción al año siguiente, y en 2022 multiplicarla por cuatro", acota.
Para sus dueños "eso está pensado así porque lo que se busca es optimizar los costos, o tenerlos bajo control, y así soportar cualquier vaivén de la economía. Y también estar preparados para exportar a partir de costos muy eficientes". Pero no es la única estrategia. El caso del yacimiento Puesto Pozo Cercado muestra que Aconcagua también contempla tejer alianzas o jointventures si es necesario.
Recientemente, le vendió 50% de ese yacimiento a Crown Point, otra de las petroleras con intereses en Mendoza. Y de ese modo, "hacer sinergia" sobre PPC y Chañares.
Basso y Trabucco lo consideran una decisión "estratégica e inteligente" para poder acelerar la ejecución de los planes previstos. Y, al mismo tiempo, compartir riesgos.
Otra pata de la estrategia fue Mendoza Activa Hidrocarburos. A través del programa provincial de incentivos a la inversión la petrolera completó más de $2.000 millones en proyectos que, según admiten "incluyen algunos que no teníamos previstos, y ya se pudo ejecutar un 60%".
La empresa en números
· U$S 55 millones lleva invertidos desde 2017.
· 1,2 millón de barriles es la producción anual de petróleo de la empresa. El 85% de ese volumen corresponde a Mendoza. El 15% restante está en Río Negro.
· 1.000 empleos concentra en sus explotaciones.
· 150 megavatios es la potencia instalada prevista en sus proyectos fotovoltaicos.
· U$S100 millones prevé invertir en los próximos cinco años en Mendoza.
Aconcagua versus YPF
Los dueños de Aconcagua evitan definiciones estridentes. Pero a la hora de hablar de los grandes jugadores del mercado petrolero, es inevitable hablar de YPF con una cuota que supera el 60% del total de la producción en Mendoza.
En un ranking caprichoso, ¿en qué puesto se ubica Aconcagua frente a YPF?.
"Si lo miramos por producción, al compararnos obviamente tenemos una escala muy distinta. Nosotros explicamos un 10% de ese total, o sea, una diferencia sustancial. Pero más allá de eso, si tomamos equipos activos de perforación Aconcagua cuenta con 3 trabajando permanentemente en 4 áreas de concesión, mientras que YPF quizá tenga 10 en 20, un ratio que nos ubica mejor", detalla Diego Trabucco.
Con dos nuevos parques solares, Mendoza producirá 110 MWh de energía eléctrica
Claro que otra medida son las inversiones. Y frente al anuncio de la petrolera de bandera de que colocará U$S 17 millones en la "lengua mendocina" de Vaca Muerta, en Malargüe, tampoco quiere quedarse atrás en esta jugada. Es que cerca de la zona que se enfoca en el no convencional, Aconcagua tiene la concesión de Confluencia Sur, un área prometedora que capta un plan de inversión de U$S8 millones. "No son los números que maneja YPF, pero por el tamaño que tenemos no es nada cifra despreciable", destacan.

Aconcagua, una de las operadoras de Río Negro, superó el millón de barriles de petróleo en 2022
Fuente: www.rionegro.com.ar Fecha: 07/11/2022

La empresa que se hizo cargo de tres bloques en la zona de Catriel, **Aconcagua Energía**, cerrará el año con un registro récord en su actividad convencional. La gran performance en estos 11 meses del año le permitió duplicar la extracción del año anterior. La diferencia es abismal con los datos de 2020, un año atravesado por la irrupción de la pandemia y el alto costo que pagó la industria. En ese calendario, la producción de Aconcagua fue de 261.000 barriles, este año quintuplicará esa cifra.
La principal explicación para este salto cualitativo se debe a las inversiones, el incremento en los recursos y en «afinar» las estrategias de producción de sus áreas convencionales. La mayor usina de actividad la tienen en Mendoza, donde explotan cuatro áreas: Chañares Herrados, Puesto Pozo Cercado, Atuel Norte y Confluencia Sur. En Río Negro tienen la concesión de tres bloques: Loma Guadalosa, Catriel Viejo y Catriel Oeste.

Diego Sebastián Trabucco, presidente y CEO de la firma, detalló que en Río Negro lograron frenar el declino, uno de los grandes desafíos del sector, y que el objetivo para el año que viene es incrementar la inversión para mejorar los números de producción. Uno de los hitos más importantes de la operadora este año fue la incorporación de un equipo de workover. La firma tiene seis equipos de torre activos, tres en cada provincia que opera.
La empresa tiene cerca de 1200 empleados directos e indirectos. (Foto: gentileza)
«Esto es un nuevo equipo que anteriormente no estaba. Estamos sumando un equipo adición, son equipos que no paran, van a trabajar durante los próximos cinco años 24/7. Es algo muy importante, no solo para Aconcagua, también para la provincia. El impacto no lo vemos hoy, pero a nivel producción, reactivación de pozos en reparación, la vamos a ver en los próximos años», indicó Trabucco.
Javier Basso, vicepresidente y CFO de la empresa, dio precisiones sobre el impacto en los puestos de trabajo que tiene Aconcagua en el sector. «Estamos hablando de 1.200 puestos, de forma directa e indirecta. Esto viene asociado a todas las operaciones de mantenimiento y también a las intervenciones en pozos. Durante este año superamos las 200 intervenciones como ya lo veníamos hecho el año pasado. Esto viene asociado a las intervenciones de workover y mantenimiento de producción», indicó.
El mantenimiento de la producción se logra a fuerza de equipos de torre. Y no solamente mantuvimos la producción, sino que también crecimos»
Javier Basso.
Agregó que el gran desafío que tienen las operadoras convencionales es el mantenimiento de la producción. «Eso se logra a fuerza de equipos de torre. No solamente mantuvimos la producción, sino que también crecimos», contó Basso.
El socio fundador explicó que el trabajo del workover es clave en este proceso de mantenimiento y reactivación. «Sirve para poner en producción nuevas capas productivas que no estaban operativas. No solamente podés sumar producción reactivando pozos, sino también estimulando y buscando extraer de capas que anteriormente no habían sido explotadas».
Otro aspecto importante en este crecimiento de Aconcagua se explica por las erogaciones que en los últimos dos años tuvo un crecimiento exponencial. En 2021 estuvo en el orden de los 2.663 millones de pesos y en lo que va de 2022 roza los 3.800 millones de pesos. Desde 2018 a esta parte supera los 8.800 millones de pesos de los cuales $1.492 millones fueron a impuestos y regalías.

Con una inversión total de U$S 100 millones, una petrolera construirá dos parques solares
Fuente: www.mdzol.com Fecha: 27/10/2022

Con el objetivo de reducir la huella de carbono e inaugurar oficialmente una nueva línea de negocios, la compañía petrolera **Aconcagua Energía** anunció la construcción de dos parques fotovoltaicos en Mendoza con una inversión inicial de U$S 25 millones y un total de más de U$S 100 millones, a razón de cerca de un dólar por Megawatt (MWh) de producción.
La empresa ya realizó el primer llamado a licitación para el movimiento de suelo y el cierre del primer parque que estará ubicado en las cercanías de la refinería de Luján de Cuyo y en diciembre podrían conocerse los oferentes.
Los directivos de la firma realizaron ayer una exposición a la que también asistieron autoridades del gobierno en la que destacaron su ingreso al sector de energías renovables así como un caso de éxito en Chañares Herrados; un pozo petrolero en el que se revirtió el declino.
Cómo serán los parques solares
La construcción está prevista en un terreno de 200 hectáreas y se dividirá en tres fases. La primera, con unos 50.000 paneles solares, tendrá una potencia de 20 MWh; lo que equivale a 12.941 hogares abastecidos y se realizará en 18 a 24 meses.

Aconcagua Energía: inserción social e inversiones petroleras en la zona
Fuente: alasfmcatriel.com.ar Fecha: 21/10/2022

En un acto realizado hoy en el CC Sánchez Carrillo, se concretó el Cierre del Programa de Prácticas Profesionalizantes, en el que estudiantes de 4º año del Ciclo Superior del CET 21, desarrollaron Auditorías Energéticas en procesos productivos de la empresa Aconcagua Energía (Catriel Oeste).
El acto contó con la participación de la Intendenta Viviana Germanier; los referentes de Aconcagua Energía Javier Basso y **Leonardo Deccechis**; el referente de EDHIPSA, Martín Herrero; el referente de la Secretaría de Estado de Energía, Mario Figueroa; el Supervisor de Nivel Medio César Rosales; el Director del CET 21 Jorge Martínez; el Secretario de Ambiente y Sustentabilidad Esteban Fernández y la Subsecretaria de Eficiencia Energética Vanesa Machín, quien expuso el programa a los presentes.
El Plan se concretó en 3 etapas: Relevamiento y trabajo de campo; Análisis de propuestas de mejora y Estudio de reducción de emisiones de CO2 a la Atmósfera
«La formación es la herramienta más importante con la que contamos para la construcción de un futuro mejor y este programa permitió a nuestros jóvenes adquirir conocimientos prácticos fundamentales para su desarrollo en la sociedad«, Destacó la Intendente Germanier
«Estamos muy felices de poder acercar a los actores de la comunidad el trabajo que realizamos. En esta línea es que comenzamos a trabajar con el municipio en un plan de capacitaciones. En realidad esto es un compromiso que asumimos como Aconcagua Energía cuando firmamos la concesión de áreas con el gobierno provincial».
«Como empresa seguiremos apostando a la inversión con importantes noticias para el presente año con un hecho histórico para nosotros como será la perforación del primer pozo de Aconcagua en Catriel Oeste«.
«A pesar de los contratiempos, la empresa seguirá haciendo las inversiones que correspondan para explorar estos campos donde fluyó por primera vez el petróleo en Río Negro", finalizó el Viceresidente de Aconcagua Energía Javier Basso.
Leonardo Deccechis (Gerente de producción) se refirió a las acciones que lleva adelante la empresa en lo inmediato.
"Hemos montado un equipo de Workover (propio) con proyección de trabajo de dos años. Esto va a permitir llevar adelante el plan de desarrollo que tiene la compañía en lo inmediato y años subsiguientes».
«Es el compromiso que tenemos, generar proyectos con aporte de valor y poner nuevamente en producción estos yacimientos que tienen más de 60 años«.
«Es un equipo que nos ha costado mucho pero está apuntado a esto, a la producción, a la generación de puestos de trabajo. En

plena pandemia sostuvimos el trabajo en la compañía, esto demuestra que vamos con mucha prudencia pero con firmeza a defender el trabajo zonal».
«Hoy tenemos tres equipos propios trabajando que se complementan con equipos propios en Mendoza».
«Este año vamos a tener para festejar un hito importante en la compañía como es perforar el primer pozo en Catriel Oeste. Entendemos Que este yacimiento aun tiene oportunidades».
«Creo que son anuncios más que relevantes para la comunidad, para la empresa, para el municipio, para la Secretaría de Energía. Seguimos con paso firme hacia el desarrollo de la zona«.
«Hemos tenido contratiempos, durante el corte de ruta en Peñas Blancas nos robaron todas las herramientas de dos equipos, muy caras y necesarias para la puesta en marcha de los mismos. Eso nos ha retrasado bastante, esperemos que pronto podamos recuperarlas, la justicia está trabajando en ello, es un mercado muy acotado donde se pueden ubicar este tipo de herramientas asique tenemos confianza en que las encontrarán».
«Para nosotros el impacto económico fue muy grande de alrededor de 20 millones de pesos pero por suerte el equipo hoy está en marcha y miramos en positivo para cumplir con el plan de inversiones que tenemos para este año y lo que viene", finalizó Deccechis

Catriel: alumnos del CET 21 comenzaron con prácticas en empresa Aconcagua
Fuente: alasfmcatriel.com.ar Fecha: 03/08/2022

En el marco del Plan de Prácticas Profesionalizantes, los estudiantes comenzaron el trabajo de campo y relevamiento de datos en el yacimiento de Aconcagua Energía, para luego a fines de octubre, exponer las conclusiones relacionadas a la reducción la huella de carbono en los procesos industriales.
La actividad está encuadrada en el convenio firmado por la Municipalidad de Catriel con la Secretaría de Estado de Energía de Río Negro, la empresa Aconcagua Energía, el Consejo Escolar y el CET 21, a fin de fortalecer los conocimientos teóricos adquiridos en prácticas que fomenten la sustentabilidad y el uso eficiente de los recursos.
El objetivo de las Prácticas, que se desarrollan en el Área de Catriel Oeste en la planta de **Aconcagua Energía SA**, es el de fortalecer los procesos formativos de los y las estudiantes de la educación técnica secundaria, encuadrados en el Programa Nacional de Uso Racional y Eficiente de la Energía, promoviendo la cultura de la eficiencia energética y la sostenibilidad.
La idea es generar espacios de encuentro y retroalimentación mutua para los estudiantes, potenciando los conocimientos teóricos con experiencias prácticas que permitan desarrollar el pensamiento crítico.

Renovarán convenio de prácticas profesionalizantes
Fuente: vientosurnoticias.com.ar Fecha: 22/07/2022

El municipio local comunicó que renovará el convenio de prácticas profesionalizantes con la empresa Aconcagua Energía, la secretaría de Estado de Energía de Río Negro y el CET 21 de barrio Preiss.
Por intermedio de un comunicado oficial, informaron que la intendenta Viviana Germanier se reunió con el CEO de Aconcagua Energía para ultimar los detalles de la firma del convenio, que se realizará la semana que viene. Esta será una renovación del convenio firmado en 2021, a través del cual 120 estudiantes de 4to año del ciclo superior de las Escuelas Técnicas aplicaron sus conocimientos teóricos en prácticas concretas.
«El objetivo de las Prácticas es el de fortalecer los procesos formativos de los y las estudiantes de la educación técnica secundaria, encuadrados en el Programa Nacional de Uso Racional y Eficiente de la Energía, fomentando la cultura de la eficiencia energética y la sostenibilidad», indicaron.
«Las prácticas se llevarán a cabo en el Área de Catriel Oeste en la planta de **Aconcagua Energía SA**, con el fin de generar espacios de encuentro y retroalimentación mutua para los estudiantes, potenciando los conocimientos teóricos con experiencias prácticas que permitan desarrollar el pensamiento crítico», concluyeron.

Hacer cumbre
Fuente: econojournal.com.ar Fecha: 04/04/2022

De manera gradual y sorteando más de una dificultad contextual, Aconcagua Energía viene ganándose un nombre dentro de la industria local de Oil & Gas. Su propia denominación, en ese sentido, remite a la montaña icónica mendocina -la más alta del continente americano-, cuyo ascenso no admite una escalada directa: sólo es posible superando diversos desafíos, a partir de avances paulatinos y retrocesos circunstanciales.
Conformada por capitales nacionales, Aconcagua se focaliza en la explotación y exploración de yacimientos hidrocarburíferos, pero sin dejar de incursionar en otros ámbitos del sector energético como la inversión en fuentes renovables.
Por estos días, con la mira siempre puesta en llegar más alto, Aconcagua se ubicó como la 15º productora de petróleo en el país. Y en el horizonte de mediano plazo apunta a meterse en el Top-10.
Diego Trabucco, presidente de la compañía, y Javier Basso, vicepresidente, se conocieron en YPF. En la petrolera controlada por el Estado se formaron durante décadas y estuvieron a cargo de distintas áreas. Trabucco llegó incluso a participar de la negociación con Chevron por Loma Campana, en lo que en términos revisionistas en entendido como el deal que dio origen a Vaca Muerta. Basso se formó con un perfil más económico-financiero, pero llegó a estar al frente del desarrollo operativo de YPF en el Golfo San Jorge.
En diálogo con TRAMA, los directivos detallaron la lógica constructiva del proyecto Aconcagua que, por la integración vertical en todo el negocio, difiere del de otras petroleras independientes. «Somos Upstream, proveemos servicios petroleros, nos desenvolvemos en generación de energía y estamos avanzando en la senda de las fuentes renovables por convicción. Vemos el negocio energético desde un punto de vista integral porque entendemos que es la transición que cualquier firma tiene que transitar», señala Trabucco.
La integración con algunos servicios petroleros que son core para el upstream nació como una manera de viabilizar la operación de yacimientos hidrocarburíferos ya desarrollados que, sin embargo, con otro enfoque productivo y mayor eficiencia en el campo aún tienen mucho por dar. «Nos sirven a modo de entrenamiento en el trabajo de nuestra estructura operativa. Sabemos lo que otras operadoras quieren porque tenemos cabeza de Upstream, pero también contamos con una rama de

servicios con un potencial de crecimiento muy importante. Así como decimos que como Upstream buscamos estar dentro de las 10 compañías más grandes de la Argentina, en servicios también proyectamos ese objetivo», añade.
A su entender, hay interesantes oportunidades de desarrollo en servicios inteligentes compartidos en el sector petrolero, pero también en materia de generación y en el mercado de las renovables. «Vamos a apuntar nuestra línea estratégica a crecer en esos tres segmentos que vemos en la cadena de valor. Todavía no pensamos en el Downstream porque necesitamos otro volumen y escala, lo cual no significa que no lo tengamos en consideración», sostiene.
Un modelo parecido al de Aconcagua, compara Basso, lo ofrece 3R Petroleum, en Brasil. «Ellos están totalmente integrados en servicios y van buscando ese desarrollo. Realmente creo que ese esquema de negocios está rindiendo», asegura.
Es verdad, admite, que constantemente surgen escollos a superar en el escenario sectorial, como por caso la implementación del denominado Banco de Calidad que aplica Oldelval. «A modo de ejemplo, del 12% de quita de volumen que teníamos (con el banco anterior que fue reemplazado por uno nuevo el 1 de febrero), ahora estamos en un 0,5%. Para los márgenes más reducidos de la industria esto constituye un impacto importante», destaca.
¿Cuáles son los objetivos de la empresa en un año como éste, signado por la volatilidad en el precio del petróleo y el gas?
—Javier Basso: En el modelo de negocios de Aconcagua, la mayor parte de la gestión apunta a estar integrados. En escenarios donde los precios son elevados, inevitablemente hay escasez de servicios petroleros, de recursos para los planes de desarrollo y de inversión. Lo mismo sucede a la baja, donde quizás se tienen excedentes de recursos, pero no se los puede capear con respecto a los costos operativos que hacen que la viabilidad técnica y económica se mantenga.
Nuestros planes de inversión y de actividad son relativamente constantes. Si se tiene un mejor precio, se contará con un aliciente para acelerar a determinados niveles de inversión. Pero esto viene asociado a la integración en servicios que manejamos como modelo de negocio. De esta manera, seguimos en lo que son los servicios petroleros junto con el desarrollo de Upstream.
Diego Trabucco: Nuestro pensamiento estratégico es tener una actividad lo más armónica posible en todas las áreas donde operamos. Sabemos que nuestro modelo genera esos atributos y esas características de sostenibilidad a la baja o de rápida acción a oportunidades. Pero siempre nos manejamos con cierta cautela, pensando a largo plazo más que en la volatilidad de lo inmediato. Hoy estamos en un escenario de más de US$ 90 el barril, aunque algunos hablan de 150 dólares. Pero en el medio tenemos una guerra entre Ucrania y Rusia, lo cual es algo que no podemos gobernar. Por eso tratamos de tener un modelo más enfocado en lo que sí podemos gestionar, basándonos en nuestras fortalezas y sin caer en la tentación de poner en riesgo la solidez financiera que nos permite tener el control de la integración.
¿En qué punto se encuentran de la integración ideal de su modelo de negocios? ¿Ya se hallan en un lugar de confort?
—DT: Yo creo que estamos en un lugar casi de confort. Tenemos incorporados los servicios que consideramos estratégicos; es decir, aquellos que sabemos que vamos a necesitar con un petróleo en US$ 35 ó US$ 150, proyectando una constancia de acá a 10 años. En el peor de los casos, las oportunidades de captura de valor en escenarios de precios altos se darán con la actividad en marcha. Pero disponemos de nuestra base de integración. Hay momentos en los que nos planteamos si tiene sentido incorporar, por ejemplo, un equipo perforador o de workover. En función de eso evaluamos nuestros planes de desarrollo para estimar si hay alguno con una escala que permita la incorporación.
Cuando piensan en un proyecto, ¿siempre lo hacen desde la óptica de lo que favorece a Aconcagua, o también pueden detectar ciertas deficiencias en el sector petrolero como una oportunidad para abrir una nueva línea de servicios destinada a abastecer o llegar a nuevos clientes?
—DT: Lo pensamos en forma integral. Lo que implica la integración es viabilizar la marginalidad y otorgar sostenibilidad a los escenarios de contexto. También tenemos equipos que están operando con la filosofía de carga continua, pero permanentemente trabajamos con otras compañías pares a nosotros (como Phoenix e YPF), a las que les prestamos servicios en pos del beneficio mutuo. Esto nos posibilita gestionar costos fijos, mientras que a las otras firmas les permite capturar oportunidades de valor, sin necesidad de tener un contrato de largo plazo que genere otro tipo de inconvenientes. De ese modo se da algo colaborativo: es un círculo virtuoso muy positivo.
JB: Siempre hablamos de crecimiento armónico porque nos desarrollamos en función de lo que vamos creciendo. Promovemos la máxima utilización de los equipos con los que contamos. Y eso quiere decir que si existen ventanas de trabajo que podemos darle a terceros, lo hacemos. Si visualizamos algún nicho de mercado que no está satisfecho, lo evaluamos con espíritu de crecimiento, sobre todo en la línea de servicios. Esto es lo que estamos priorizando ahora, pero siempre haciendo pie en lo que dio origen a Aconcagua Energía.
¿Qué es lo que tiene que tener un emprendedor, un empresario o un líder que quiere crecer con un grado de independencia y de novedad?
—DT: Yo creo que son varios ítems porque el entorno donde uno puede estar desarrollando la compañía independiente puede aportar facilidades o no. Por los ciclos de cambio de reglas, no es lo mismo Canadá o Estados Unidos que la Argentina. Lo que un emprendedor o empresario debería tener siempre es tolerancia a la frustración. Es decir, resiliencia. Me refiero a saber que el camino no va a ser fácil, entender que no es punto a punto y que ser una compañía independiente implica sus logros y sus caídas. Hay que estar dispuesto a afrontar esos vaivenes teniendo en cuenta el contexto en donde va a desarrollarse la actividad. Nosotros atravesamos situaciones difíciles, pero al día siguiente nos levantamos con más fuerza para seguir adelante. Hay que aceptar que no se tiene un mercado financiero que acompañe, y que debe mostrarse credibilidad, profesionalismo y transparencia. No solamente el nombre, el background o la experiencia son razones suficientes para lograr que la empresa viva. En la Argentina el entorno es muy agresivo, y por este motivo hoy no vemos más compañías. Hay mucho entusiasmo, pero no se logra que las firmas tengan vida. Influye convivir en un contexto oligopólico tan concentrado, de muy pocos jugadores, tan gremializado y sin acceso financiero. Al crear una compañía de cero, nosotros pusimos todos nuestros ahorros a riesgo y todo nuestro tiempo para ir capturando, convenciendo y generando confianza. El camino que tomamos es difícil, y todavía tenemos mucho por aprender y seguir haciendo.
JB: El caerte y volver a arrancar es la clave. También quiero subrayar dos puntos más: la persistencia y la aversión al riesgo, sobre todo en la Argentina. Mucha gente tiene ganas y buenas intenciones, pero la realidad es sumamente desafiante. Desde nuestra experiencia, cuando tomamos el primer contrato significativo era a tres meses y empleamos a 60 personas. Hoy el contexto es otro. Pero es justamente en los momentos en los que parece no haber salida, cuando debe surgir la resiliencia. Hay que estar dispuestos a tomar ese riesgo para que las cosas funcionen. Muchas veces esto se da más rápido de lo que uno piensa. Otras, muchísimo más lento. Creo que no hay un secreto: es simplemente persistencia, tener un muy buen socio,

analizar diariamente todos los puntos de vista y aceptar determinados momentos de riesgo.
DT: Venimos de una pandemia que provocó que muchos profesionales con grandes conocimientos se retiraran, como ocurrió en YPF, donde se realizaron acuerdos de retiros voluntarios. Si se le sumara un socio o financiamiento a mucha gente dedicada al conocimiento de las cuencas, probablemente podrían conformarse 30 empresas similares a la nuestra. Al conocimiento le está faltando la parte financiera y la subjetiva; es decir, lo que tiene que ver con el carácter y el empuje.
¿Cuáles son las últimas novedades de Aconcagua?
—DT: El año pasado logramos incorporar el área Chañares Herrados a nuestro portfolio de activos y en enero sumamos Confluencia Sur. Esto nos va a llevar a producir 1 millón de barriles, cuando en 2021 obtuvimos 600.000 y hace tres años no superábamos los 300.000. Estamos aumentando sustancialmente nuestro portfolio productivo, lo cual impactará en nuestra cuenta de resultados para 2022 en cuanto a ventas proyectadas y a inversión. Creo que, definitivamente, vamos a tener buenas noticias asociadas al crecimiento previsto para este año.
¿Cuál es el plan en torno al desarrollo de Chañares?
—DT: El gran hito del año pasado fue pasar de 82 a 200 metros cúbicos (m3), que es un valor muy importante. Triplicamos la producción en un lapso de un año y ocho meses, y ahora pasamos de 200 como piso a unos 250 m3. Estamos pensando en seguir creciendo y llegar a los 300 m3 a fin de año. Eso implica facilites, pulling y workover. También tenemos planes de perforación, pero antes priorizaremos todo lo referido a pozos revisados, reparados y en producción para ir hacia nuevas ubicaciones con un modelo más definido de subsuelo. El objetivo como máximo es pasar de 200 a 300 m3, y como mínimo es estar en los 250 m3 solamente en ese activo.
JB: Muchas veces lo esencial pasa por la suma de actividades de revisión del subsuelo, pero también de facilidades de superficie. Nos sucedió en Chañares, donde uno de los primeros cuellos de botella fue la gestión del agua, más que del seco. Se tenía un potencial incremento de producción de seco, pero no podíamos seguir creciendo hasta tanto no se resolviera el tema de la facilidad de superficie. Así se dio en el caso de Catriel Oeste, un subsuelo que se encuentra desarrollado hace muchos años, y donde ahora estamos analizando nuevos horizontes formacionales. Hay cosas para hacer, quizás no de la talla de un proyecto no convencional o de un desarrollo masivo, pero sí de uno menor que requiere un mayor foco.
¿Empiezan a divisarse nuevas oportunidades en servicios?
—JB: Comenzamos a participar del proceso de licitaciones de servicios con operadoras a partir de trabajos que nosotros mismos desarrollamos dentro de nuestras operaciones. Afortunadamente, nos están dando la oportunidad de ofrecer propuestas.
DT: Nosotros tenemos las tres líneas de O&M, por lo que la operación integral de los yacimientos es completa. Ofrecemos O&M de plantas, pozos, baterías y, también, sobre la parte eléctrica. Asimismo, brindamos el servicio al pozo; o sea, el transporte de carga líquida, sólidas y prestaciones de torre.
JB: A ello debe sumarse el servicio de tratamiento de SLOP. En eso estamos trabajando actualmente con cuatro compañías. El SLOP es un servicio mainstream: se trata de poner en especificación al crudo que no está en condiciones de venta. Se recibe ese recurso y se le hace un tratamiento con una planta operativa que tenemos, que es una serie de hidrociclones, lo que permite poner al crudo en especificación, antes de su inyección al ducto.
DT: Como en todos los campos de todas las compañías de la Argentina y del mundo, en los procesos productivos se generan emulsiones muy fuertes. Me refiero a un petróleo muy emulsionado asociado a los sólidos. El proceso es físico y químico, y se obtienen separaciones. Pero eso no alcanza para poner al petróleo en condición de venta, lo cual hace que se acumule en las plantas de Exxon o YPF, entre otras compañías. Llega un momento en el que ese petróleo ya no puede ser tratado y pasa a ser un residuo. Allí es cuando se tiene que disponer de una alternativa proactiva. Entonces surge el interrogante de si existe algún proceso adicional que pueda terminar de extraerle petróleo residual a esa emulsión fuerte y con sólidos, y la respuesta es la planta SLOP. La misma cuenta con un proceso de dos etapas: una separación donde hay una centrifuga horizontal, en la que se apartan los sólidos del agua y el fluido; y otra instancia donde hay una centrifuga vertical, en la que se inyecta agua para bajar las sales y se termina de separar el petróleo del agua a fin de dejarlo en condiciones de especificación. Ese es un proceso muy particular. Nosotros tenemos una planta de tratamiento: procesamos nuestro scrap de proceso, pero también damos servicios a empresas como Trébol y Petróleo Sudamericano. Nos contactan para ver si podemos tratarlo. Este servicio nos ayuda, mientras que a nuestro cliente le genera valor en función del petróleo que pasa a ser monetizado mediante el proceso.
¿Están en condiciones de aprovechar alguna oportunidad vinculada con la compra de un área o de un paquete de activos de otra empresa?
—DT: Estamos activos. La estrategia es la misma: apostamos por el crecimiento orgánico y la evaluación de activos para crecimiento inorgánico. Para llegar a ser el productor número 10 del país necesitamos, quizás, triplicar el nivel de producción que hoy tenemos. Estamos en 450 m3 de petróleo por día. Entonces, ¿por qué no alcanzar los 1.000 ó 1.500 m3 en pos de cumplir ese hito? Nuestro objetivo, en definitiva, es crecer de forma orgánica, pero a la vez vamos a ir mirando activos interesantes, como es el caso de Confluencia, que aunque no está cerca de nuestros otros activos, representa una adquisición muy pensada y puntual.
¿Cuán difícil es para una empresa como Aconcagua terminar de legitimarse accediendo al sistema crediticio y financiero?
—JB: No es imposible porque lo hemos logrado. El año pasado nos financiamos en el mercado de capitales local por unos US$ 12 millones. El mercado te va dando ese crédito, pero lo hace en función del profesionalismo con el que se presentan las cosas y con la transparencia que uno va trabajando. Nuestros balances son públicos y trimestralmente auditados. También están las calificaciones de riesgo que nos vienen dando reconocimiento en el mercado. Se tiene que cumplir con toda una serie de hitos y aprovechar la formación corporativa más allá del emprendedurismo en relación con la transparencia, los controles cruzados, y la metodología de presentación de información y procesos. En fin, todo esto lleva a que uno pueda acceder al mercado de capitales. Es un objetivo factible, pero complejo.
Al principio hablaban de la generación, a la que ven como una parte fundamental de su modelo imbricado de mercado integrado. ¿Cuál es el rol de esa área?
—JB: La parte de culminación en realidad se divide en dos líneas. Una es la generación de energía a través de gas, a partir de nuestra planta en Mendoza. Nosotros estamos en el orden de los 2 megawatts (Mw) de capacidad instalada. Después aparece la línea solar, que en primera instancia viene asociada a la misma filosofía de negocio. Hoy somos deficitarios en lo que es consumo de energía, y sumando los proyectos de transición energética empezamos a competir no solamente vendiendo al mercado o a Cammesa, sino que adicionalmente tenemos una mejor rentabilidad con proyectos solares en relación con lo que

se paga de energía. El inicio de lo que es la parte solar o de generación viene dado de la misma manera que se desarrollan los servicios de torre, O&M, y transporte de cargas sólidas y líquidas, entre otros.

Así funciona Aconcagua Energía, la empresa que consolida su posición como productora de petróleo en Mendoza con una inversión en el sur
Fuente: www.losandes.com.ar Fecha: 07/02/2022

En enero, compró la participación del 85,58% del área Confluencia Sur, ubicado en el departamento de Malargüe, Mendoza. Este yacimiento, estaba en manos de San Jorge Petroleum (71,01%) y Metro Holding (14,57%). De esta forma, Aconcagua se convierte en la operadora mayoritaria del bloque y realizará su operación en sociedad con la empresa controlada por el Estado, YPF, que tiene en su poder el 14,42% restante.
La operación de este nuevo bloque tendrá como punto de apoyo logístico las instalaciones de PRC (Ex-Vale) al sur de Malargüe, (Mendoza), logrando de esta forma una mayor sinergia operativa.
Aconcagua Energía, se convierte en la operadora mayoritaria del bloque y realizará su operación en sociedad con la empresa controlada por el Estado, YPF, que tiene en su poder el 14,42% restante.
Con esta operación **Aconcagua Energía** da su primer paso, con las acciones que surgen de la revisión estratégica de su portafolio de activos en petróleo, gas y energía aprobado por su Directorio, que le permitirán focalizarse en aquellos bloques que tienen un mayor potencial de crecimiento, y rápida captura de valor. Esto implicará un mayor beneficio a todos los actores de su cadena de valor: clientes, proveedores, colaboradores, accionistas, y sector público (regalías).
En la misma dirección, la compañía le solicitó al Gobierno de Río Negro la autorización para ceder los derechos y obligaciones del área Tres Nidos a Petrolera San Miguel, empresa independiente de talla más chica, que busca comenzar a operar en esa provincia y poner en valor dicho activo muy rápidamente.
Aconcagua Energía seguirá operando las áreas de Chañares Herrados, Puesto Pozo Cercado, Atuel Norte, Confluencia Sur, Catriel Oeste, Catriel Viejo y Loma Guadalosa. La incorporación de Confluencia Sur consolida su posición en la Provincia de Mendoza y dicha reorganización de activos, le permitirá focalizarse en acelerar los planes de desarrollo en los bloques Catriel Oeste, Catriel Viejo y Loma Guadalosa ubicados en Rio Negro, con el objetivo de conseguir volúmenes incrementales de crudo Medanito para seguir abasteciendo el mercado interno y externo (exportación).
Si bien, un hito relevante durante el 2021 de Aconcagua Energía fue lograr la primera exportación de crudo con la compañía Trafigura Pte Ltd, en enero 2022, consiguió su segunda exportación de crudo Medanito, reafirmando su nuevo canal de comercialización que fortalece y potencia su modelo de negocios.
Expansión. La empresa metalúrgica busca desarrollar negocios en los mercados internacionales. Claudio Gutiérrez / Los Andes
¿Combustibles más limpios? Así contribuirá IMPSA con YPF para ampliar y modernizar la refinería de Luján de Cuyo
Del mismo modo, continúa diversificando su cartera de clientes vendiendo su producción de petróleo a las empresas más relevantes del mercado como son YPF, Raizen (Ex-Shell), Panamerican Energy (Axion), Trafigura Argentina (Puma Energy), Trafigura Internacional y el gas es vendido a GasMeridional.
Aconcagua Energía es una compañía independiente de energía integrada, compuesta en su totalidad por capitales argentinos. Es también una empresa pública, ya que se encuentra listada en la Comisión Nacional de Valores, esto le permite acceso al mercado de capitales y también que sus operaciones sean auditadas por PWC, y calificadas Fixs y Moody´s, entidades prestigiosas a nivel global.
Desarrolla actividades de exploración y explotación de petróleo, gas, generación de energía y servicios compartidos en 7 bloques de concesión con alto potencial de crecimiento: 4 en Mendoza y 3 en Río Negro, con reservas totales equivalentes a 30 años de producción.
Diversifica su cartera de activos, buscando que los desarrollos futuros logren el balance de mix de producto gas y petróleo.
Incrementa su nivel de producción consolidada en más de 450 m3/día de crudo y 38.000 m3/día de gas (+3.000 Boe/día).
Proyecta triplicar su parque de generación térmica en el año 2022, alcanzando una potencia térmica Instalada de más de 6 MW, escalable a 10 MW.
Se encuentra evaluando la factibilidad técnica y económica de proyectos de energía renovables (Solar y Eólicos) en Mendoza y Rio Negro.
En estos años ha desarrollado su canal de financiamiento en el mercado de capitales, obteniendo los recursos necesarios para su expansión.
En ambas provincias donde opera, Aconcagua Energía cuenta con núcleos operativos específicos que le posibilitan sinergias en las operaciones en todos sus yacimientos, logrando de esta manera un uso racional y eficiente de los servicios compartidos. Su modelo de negocio se basa en la integración vertical de la cadena de valor (excluyendo por el momento, la refinación de crudo). Esto le permite gestionar con un estricto control las erogaciones operativas y también la demanda de servicios requeridos para inversiones de capital, logrando eficiencias de escala y mayor productividad.

Potasio Río Colorado: reactivación a partir del Polo Logístico
Fuente: www.argenports.com.ar Fecha: 30/01/2022

El proceso comenzó en diciembre del 2020 con la salida de la minera brasilera Vale; a continuación, la provincia puso en marcha el Polo Logístico, que es un formato provisorio para rentabilizar el predio.
Mientras se reacondicionan las instalaciones y comienza a funcionar esta iniciativa el proceso de banco suizo USB para buscar inversores en la mina, sigue avanzando. Según señaló Diario San Rafael, ya se están instalando una petrolera, una minera y dos empresas proveedoras de servicios que operan en la zona al límite con Neuquén. Emilio Guiñazú, gerente general de la empresa Potasio Río Colorado, brindó detalles de las actividades que allí se desarrollan.
“Básicamente el polo logístico responde a dos motivos. Por una parte, la provincia tiene necesidad de dotar de infraestructura y competitividad territorial a la región, para poder atender de manera más eficiente las actividades que se están desarrollando, fundamentalmente al sector petrolero, y también en alguna medida al sector minero. “Y por otro lado –agregó—, disponer de un activo que tiene la empresa, hoy día ocioso, que se necesita mantener y que naturalmente tiene su costo”.
En otro ramo del diálogo con el medio mendocino, el funcionario dijo que están dando los primeros pasos y desde hace un par

de meses comenzaron con trabajos de mantenimiento. “Nos hemos puesto en contacto con las empresas que sabíamos tienen actividad en la región. Ya tenemos la primera empresa petrolera utilizando los servicios del polo logístico para mejorar sus actividades. “Esta empresa –continuó–, tenía que desplazarse hasta Neuquén, o a cualquier otra región para atender sus necesidades logísticas. Hoy ya opera con Potasio Río Colorado. Las empresas que trabajan en la región, normalmente se abastecen desde Rincón de los Sauces”. En tal sentido, dijo que los yacimientos que están en el extremo sur de la provincia tienen a Malargüe a 300 kilómetros de distancia, y a Rincón a 50. “La lógica económica indicaba que fueran a buscar servicios a este último lugar. El desarrollo de PRC les permite encontrar soluciones en el lado mendocino, y esperamos que esto fomente la llegada de nuevas empresas a trabajar en ese lugar.
“Mendoza tiene diferentes regiones de explotación; en el caso concreto de Malargüe sur, para llegar a la ciudad, hay 300 kilómetros de ripio. Por lo tanto, llegar con servicios implica más de tres horas de viaje, y además con el peligro latente que significan las rutas de ripio”. Al respecto, Guiñazú consideró que por eso es fundamental la puesta en funcionamiento del polo logístico. “Y será aún más importante ya que una vez que esté funcionando, será la solución definitiva al problema de competitividad territorial que mencioné al principio. Estamos dando pequeños pasos, pero gracias a Dios vamos avanzando, y esperamos tener pronto más empresas”, expresó.
Desembarco
La primera empresa en poner un pie en el complejo es Aconcagua Energía, la petrolera que mantiene distintos yacimientos concesionados para la explotación y exploración hidrocarburífera.
Pese a llevar apenas 5 años como operadora, es una de las de mayor proyección en el sector petrolero mendocino, con apuestas también en la región patagónica. Para **Leonardo Deccechis**, gerente general de Operaciones en Aconcagua Energía, un valor agregado es la hotelería y su potencial para empresas sin campamento estable en Malargüe. Y no sólo para alojamiento y comida "sino también de guarda y reparación y mantenimiento de maquinarias. Tiene una capacidad instalada disponible muy grande".
Otra firma que se incorpora al predio que supo administrar Vale en su momento es Arenas de Cercanía S.A., una minera dedicada a la extracción y comercialización de áridos (en especial silicio para el uso en pozos petroleros a través del fracking o fractura hidráulica) muy cerca del límite interprovincial. Según señaló el portal Sitio Andino, la primera ronda de "inquilinos" que llegan para ocupar el lugar que dejó Vale hace tiempo se completa con otras 2 empresas de servicios petroleros, originalmente asentadas en el Gran Mendoza, ya cierran contratos con clientes en la zona para terminar de instalarse.

Mendoza: Chañares Herrados logró aumentar su actividad
Fuente: mase.lmneuquen.com Fecha: 26/01/2022

En el marco del Programa Mendoza Activa Hidrocarburos, el yacimiento Chañares Herrados logró aumentar su actividad en menos de un año. De acuerdo a información oficial, el área adjudicada a la UTE compuesta por las empresas **Petrolera Aconcagua Energía SA** y Crown Point Energía produjo casi 200 metros cúbicos de crudo por día.
Tras una inspección en la zona, la Dirección de Hidrocarburos, dependiente del Ministerio de Economía y Energía de la provincia, determinó que hasta el momento “se han ejecutado más del 90% de las actividades correspondientes en el bloque, logrando la reactivación de al menos 14 pozos productores mediante intervenciones con equipo de pulling”.
“Con la ejecución del programa y la reactivación de estos pozos en la Cuenca Cuyana, la producción de petróleo total en el área ha alcanzado volúmenes variables de hasta 200 m3/d, superando en menos de un año las expectativas y previsiones”, explicaron desde el Gobierno provincial.
El área hidrocarburífera Chañares Herrados fue declarada caduca en 2019 debido a “reiterados incumplimientos en las inversiones”. Sin embargo, luego de un largo proceso, el bloque se volvió a licitar y fue adjudicado a la UTE Aconcagua-Crown Point, con una concesión del área por una extensión de 25 años.
En sus dos ediciones, el programa Mendoza Activa Hidrocarburos ya logró obtener nuevas inversiones por más de $9 mil millones. Entre sus condiciones a cumplir, la UTE a cargo de Chañares Herrados debe priorizar los servicios y el compre provincial y la contratación de mano de obra local. Asimismo, se prevé un plan de inversión en los primeros diez años de concesión de US $85,7 millones, con un pago inicial de US$ 8,3 millones a Mendoza.
“La UTE estará obligada a presentar un plan quinquenal sobre la actividad que prevé desarrollar, indicando cronograma de trabajo por cada año. Las empresas deberán pagar mensualmente al Estado provincial en concepto de regalías sobre el producido de los hidrocarburos líquidos extraídos en boca de pozo y gas natural un valor del 12 por ciento, más 1% adicional en concepto de canon extraordinario de producción”, indicaron fuentes oficiales.

Petrolera local prevé inversiones por US$ 61 millones hasta 2025
Fuente: eleconomista.com.ar Fecha: 23/11/2021

La compañía de capitales nacionales **Petrolera Aconcagua Energía**, con operaciones en Mendoza y Río Negro, prevé invertir US$ 61 millones en el período 2022-2025 para alcanzar ese año una producción de 3.000 boed (barriles diarios equivalentes de petróleo), 50% mayor a la que registra en el presente.
La calificadora de riesgos FixScr, filial de la agencia global FitchRatings, precisó que la empresa promedió en lo que va de 2021 una producción de 730 boed, pero en septiembre logró un volumen de 2.091 boed (90% de crudo y 10% de gas), considerando la producción incremental lograda tras la adquisición del yacimiento Chañares Herrado, en la provincia de Mendoza.
A partir de esa performance Fix proyectó una producción de hidrocarburos de la compañía en torno de los 1.600 boed promedio para el ejercicio 2022, un nivel de 2.000 para 2023 y de 3.000 boed en 2025.
Aconcagua posee siete concesiones de explotación petrolera, cuatro en la provincia de Río Negro y tres en Mendoza, con reservas totales equivalentes a 30 años de producción. El repunte productivo previsto a partir de 2022 se sustentará en la reactivación y potenciación de 29 pozos, y la perforación de uno nuevo, con lo cual se espera un aumento gradual de la participación del gas, que pasaría al 20% de la producción total. Aconcagua llevó a cabo en octubre su primera exportación de crudo junto con Trafigura y continuó su diversificación en canales de comercialización, con clientes de primera línea como YPF, Pan American Energy, Raizen, Trafigura Argentina y Trafigura Pte Ltd.
“La compañía planea seguir abasteciendo el mercado externo e ir gradualmente aumentando su participación, logrando tanto acceso a mejores precios como a divisas”, indicó Fix.

Javier Basso y Diego Trabucco: “En Mendoza hay buen clima de negocios para los hidrocarburos”
Fuente: www.losandes.com.ar Fecha: 27/06/2021

La empresa Aconcagua Energía tiene dos socios fundadores: Diego Trabucco, ingeniero Industrial, y **Javier Basso**, economista, con un master en finanzas, y ambos con más de 20 años en la industria petrolera. Luego de trabajar en YPF decidieron abrirse camino con una compañía independiente.

La compañía tiene como objetivo operar yacimientos maduros. Sus directores consideran que sumar más actores al mercado dará a la Argentina las posibilidades de explotar todo el potencial en materia de hidrocarburos.

Para este año proyectan producir 430 mil barriles de petróleo en Mendoza (684 sumando lo producido en Río Negro), un crecimiento muy importante si se toma en cuenta que en los dos años anteriores alcanzaron los 95 mil barriles (2020) y 96 mil barriles (2019); y “ventas consolidadas por $2.017 millones”, contra $763 millones del año anterior, y $958 millones del año previo a la pandemia.

-¿Cuál es el modelo de negocio de Aconcagua Energía?

-Javier Basso (JB): Para el sector, somos una Pyme. Para el resto de la economía podríamos considerarnos mediana o gran empresa. Nuestro modelo de negocio está enfocado exclusivamente en la eficiencia. Nosotros, al ser receptores de precios, tenemos que ser eficientes al menor costo posible, manteniendo los estándares de seguridad, medioambiente y operatividad del campo. No es trabajar a la rotura, pero sí buscar la eficiencia específica en la operación.

Como compañía nos consolidamos hace cinco años y la transparencia nos ha permitido avanzar. Ésta es una industria asociada a las inversiones de capital. Para financiar las inversiones de capital, tenés que tener socios financieros que te acompañen.

Iniciamos con un capital de U$S5 millones, con un grupo de bancos locales, y a fines de 2020 salimos con Obligaciones Negociables por U$S8 millones. Tenemos entre 60% y un 70% de flujos propios, pero este tipo de actividad requiere de una gran inyección de capital.

-¿Cómo se inicia la historia de Aconcagua Energía?

-JB: Nosotros, junto con Diego, trabajamos en YPF, teníamos cargos directivos y gerenciales, y veíamos un potencial de desarrollo igual a lo que está sucediendo en Estados Unidos, igual a lo que está sucediendo en Colombia o en Brasil, que es de compañías independientes.

Entonces, dentro del análisis de las áreas que existen hoy en Argentina, decidimos empezar a operarlas. Primero, como operadores de riesgo y no concesionarios como somos hoy, sino que tomamos un contrato de exploración por un determinado período de tiempo. Eso nos fue permitiendo consolidar la empresa para después sí, participar de licitaciones, y ahí sí ser concesionarios.

Hoy tenemos Puerto Pozo Cercado hasta 2043, y Chañares Herrados hasta 2046, y en Río Negro, tenemos concesiones que vencen en 2028, extensibles por 10 años más. Ese camino que fuimos haciendo nos permitió tener acceso al mercado de financiamiento y ejecutar actividad propia dentro de las actividades que tenemos.

-¿Por qué operar en Mendoza, en lugar de sumarse al boom de la Cuenca Neuquina?

-JB: En Mendoza hay muy buen clima de negocios, algo favorable para poder radicarse, y la continua licitación por parte de la provincia, también abre puertas para ingresar. Además, la potencialidad de los campos que hay acá, permite que compañías como nosotros se interesen en la explotación convencional.

En cuanto a la actividad comprometida, es una actividad racional, que estamos cumpliendo, y hemos adelantado actividades que teníamos proyectadas para los próximos 3 años y las estamos trayendo para los próximos 12 meses.

Ganamos la licitación de Chañares Herrados con muy pocos pozos en producción, y hoy tenemos 26 de 39, y hemos duplicado el volumen de extracción por día a 150 m³ diarios, frente a los 80 m³ diarios en que estaba y queremos superar esos volúmenes, y superar los volúmenes prepandemia a 200 m³ de producción por día, para revertir el decline.

-¿Se proyecta algún repunte del precio para el petróleo?

-JB: El precio del petróleo (Brent) internacional hoy está en U$S 75 , como precio de referencia. Localmente tendría que haber algún repunte de precios (U$S 49,50 por el “barril criollo”), pero la producción local va de la mano del precio del surtidor y no podemos estar disociados del impacto sobre el precio del combustible.

Para que haya un repunte, tendría que venir acompañado de un aumento del precio de combustible y no están dadas las condiciones para que eso ocurra. Nosotros trabajamos proyectando el precio actual.

-¿Faltan actores en la industria petrolera argentina?

-Diego Trabucco: Sí. Este modelo de industria en el mundo funciona: compañías focalizadas en activos que puedan maximizar valor, es una iniciativa muy buena para Argentina. Ser una compañía de talla media, profesionalizada, con estándares de calidad y ágil, e integrada en determinados servicios, ha hecho que podamos sortear la pandemia, y salir fortalecidos. La toma de decisión rápida y nuestra experiencia, nos anima a contarlo, para que otras compañías tomen ese riesgo y nos ayuden a construir en esta industria.

Para tener rentabilidad, tienen que adoptar un modelo que las ayude a ser eficientes. Nosotros somos receptores de precio (no formadores), y para trabajar con un barril a U$S50, tenés que tener costos en el orden de los U$S30.

En Argentina, cuatro compañías explican el 90% de la producción, a diferencia de Estados Unidos, en donde las pequeñas petroleras son las que lo hacen. En Argentina hay muchas oportunidades de desarrollar servicios en hidrocarburos y se requieren más empresas que se focalicen en explotarlos.

-El Gobierno avanzó con una segunda parte de Mendoza Activa, con foco en los hidrocarburos, ¿en qué medida eso potencia la actividad?

-DT: Tenemos un plan de cerca de $400 millones, en Mendoza Activa y eso ayuda a que las compañías independientes busquen alternativas tecnológicas para revitalizar pozos que están parados y que no generan trabajo, regalías, ni producción; son activos improductivos.

Por eso, este tipo de iniciativas impulsa a que, pozos que están muy cerca del break even (que han alcanzado el umbral de rentabilidad), pasen rápidamente a producción y generar todo lo positivo que eso genera. Poner un pozo en producción derrama muchos servicios y repercute mucho en la economía local.

-El año pasado, cuando YPF detuvo las compras por unos meses, debido a la caída de la demanda, se vio la dependencia de las compañías chicas con la petrolera estatal. ¿Eso es un desincentivo para la industria?

-DT: Sí, es un desincentivo lógico, pero nuestra respuesta a esa contingencia, a ese riesgo, es diversificar clientes. Le vendemos a YPF, pero también a PanAmerican, Raizen y Trafigura. Esa estrategia nos permitió poder transportar el petróleo a Río Negro para poder venderlo. En la medida en que las compañías no sean monoclientes, no pueden sortear un escenario de restricción de compra.
Diego Sebastián Trabucco: Socio Fundador. Accionista, presidente & CEO, Ingeniero Industrial con más de 25 años en la industria petrolera.
Desempeñó funciones técnicas, gerenciales y directivas en YPF SA en todas las cuencas hidrocarburíferas de Argentina. Gerenció la Unidad Económica Loma la Lata, unidad de negocio de Neuquén y lideró el equipo pionero de desarrollo no convencional en Argentina.
Javier Agustín Basso: Socio Fundador. Accionista, vicepresidente & CFO Economista, con Maestría en Finanzas, y más de 20 años en la industria petrolera.
Desarrolló su experiencia en la Cuenca Austral, Cuenca del Golfo San Jorge y Cuenca Neuquina gestionando activos gasíferos y petroleros. Tuvo la responsabilidad de gerenciar la planificación, el control de gestión y la logística de operaciones en YPF SA a nivel Argentina para desarrollos convencionales y no convencionales.

Cuál es el "modelo exitoso" de la petrolera que fundó un ex YPF y que se potencia en Mendoza
Fuente: www.memo.com.ar Fecha: 24/06/2021

En 2015, después de una amplia experiencia en YPF, incluyendo la etapa bajo control de Repsol, Diego Trabucco fundó **Aconcagua Energía**, empresa que hoy preside y que seis años después es la segunda operadora con mayor producción de crudo en la Cuenca Cuyana. En este contexto, de acuerdo con las proyecciones de la petrolera, este año aportará unos 150 millones de pesos a la provincia en concepto de regalías.
Recientemente, Aconcagua Energía resultó adjudicataria de Chañares Herrados, área que el Gobierno de Alfredo Cornejo revirtió a Medanito S.A. y que licitó la actual gestión. De esta manera, es la tercera concesión que tiene la empresa en Mendoza, además de Puesto Pozo Cercado (también en la Cuenca Cuyana) y Atuel Norte (Cuenca Neuquina), ubicada en el departamento de Malargüe.
Tras la "toma de posición" de Chañares Herrados, área que recorrió el gobernador Rodolfo Suarez junto a los nuevos adjudicatarios, este jueves la empresa realizó una presentación encabezada por Trabucco y el vicepresidente y CFO (Chief Financial Officer) de la compañía, un economista que también formó parte de YPF: Javier Basso. Allí destacaron cómo es el "modelo exitoso" de la empresa y su potencial en Mendoza.
"Empezamos a mirar cómo funcionaban las petroleras en Estados Unidos, donde las compañías independientes lograron transformar un país de importador a exportador en un lapso de 15 años y donde 9.000 compañías petroleras explotan el 90% de producción de gas y petróleo", comenzó Trabucco. Y continuó: "Nos dimos cuenta de que hay modelos distintos que pueden ser exitosos".
Sin embargo, tal como planteó el CEO de Aconcagua, "Argentina no es Estados Unidos". De hecho, en el mercado local, son apenas 5 compañías las que producen el 90% de hidrocarburos. "Por eso tuvimos que pensar en un modelo inspirado en el norteamericano con condimentos argentinos y armamos una compañía integrada verticalmente en la cadena de valor hasta cierto punto", agregó.
En este sentido, Aconcagua, además de ser operadora, cuenta con servicios propios en determinado porcentaje: "Creamos una compañía que es upstream (producción), midstream (transporte), generación de energía y que tiene ciertos servicios petroleros, lo que nos permite controlar el 80 por ciento de los gastos de la empresa. Ese modelo nos está permitiendo un crecimiento sostenido desde 2015, aumentando en producción, en negocio y en talla".
Hoy en día, donde ya hay petroleras en Mendoza, como El Trébol, que apuntan a producir petróleo y gas no convencional en la sección mendocina de Vaca Muerta, Aconcagua se enfoca en potenciar la extracción de crudo convencional en la Cuenca Cuyana. Además, apuestan a que YPF, en su plan de desprenderse de algunos activos, cedan áreas maduras donde -afirman- Aconcagua Energía podría incrementar la actividad.
"El potencial de Mendoza es gigante. La provincia tiene muchos activos que todavía no están explorados, o maduros que aún no tienen actividad necesaria para su desarrollo. Nuestro modelo funciona, es exitoso. Más aún en la medida en que las grandes compañías como YPF empiecen procesos normales de revisión de porfolio y pongan en el mercado esos activos", completó Trabucco.

Incorporan al sistema eléctrico a una central térmica de Tupungato
Fuente: www.memo.com.ar Fecha: 17/07/2020

El Ministerio de Desarrollo Productivo de la Nación autorizó el ingreso como "agente autogenerador del mercado eléctrico mayorista" a la central térmica de Petrolera Aconcagua Energía S.A." con sede en Tupungato.
Lo hizo mediante la publicación en el Boletín Oficial de este viernes de la Resolución 145/200 (que puede revisarse completa abajo".
Aconcagua Energía se formó en 2015 y desde entonces ha ido consolidando sus operaciones en la cuenca neuquina. La compañía que también explota hidrocarburos en Vaca Muerta está presidida por Diego Sebastián Trabucco y como directores:**Javier Agustín Basso**, Juliana Peralta, Adriana del Valle Martín y Román Sequeira.
A nivel petrolífero opera en Mendoza en los yacimientos Atuel Norte y Pozo Cercado (Tupungato). En Río Negro, está presente en Catriel Viejo, Catriel Oeste, Tres Nidos y Nube Guadalosa.

Una petrolera planea inversiones millonarias
Fuente: www.estaciones.com.ar Fecha: 03/12/2019

Se trata de Aconcagua Energía, una empresa creada por dos ex ejecutivos de YPF, que apuestan a maximizar exponencialmente su producción. Según informaron, la firma invertirá 48 millones de dólares en el período 2019-2024.
Si bien la compañía fundada en 2015 se sumó hace relativamente poco al mercado del Oil&Gas, apuesta a poder crecer en el futuro sobre todo de la mano de la experiencia de sus creadores, quienes fueron ejecutivos de YPF. Se trata de Diego

Sebastián Trabucco, Presidente del Directorio, y Javier Agustín Basso, Director Titular.
En ese sentido, lanzaron un plan de inversiones que contempla triplicar la producción de la compañía, reactivar pozos y efectuar nuevas perforaciones. La compañía está conformada por capitales nacionales.
El objetivo del plan de inversión es triplicar la producción y alcanzar los 3 mil barriles de petróleo. Además, la meta del programa es reactivar más de 200 pozos y perforar nuevos.
Por otra parte, Aconcagua Energía está enfocada en la explotación de seis áreas principales. La empresa apuesta a la extracción de crudo en Mendoza y en Río Negro.
En suelo mendocino las áreas maduras son Puesto Pozo Cercado Oriental y Atuel Norte. Además, en la provincia rionegrina los espacios apuntados por la firma son Catriel Oeste, Catriel Viejo, Loma Guadalosa y Tres Nidos.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2021	68	0	6	74
2022	155	0	7	162
2023	235	0	36	**271**

Fuente: Empresa.

AFIP

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-71620690-0
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
05/2023	Servicios Eventuales: No

Empleados en nómina:	278
Suma de Rem. 1:	150.797.245,09
Suma de Rem. 2:	175.069.810,22
Suma de Rem. 3:	175.069.810,22
Suma de Rem. 4:	158.486.381,99
Suma de Rem. 5:	150.797.245,09
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	195.496.243,45
Suma de Rem. 9:	223.039.027,75
Suma de Rem. 10:	170.177.649,34

Apellido y Nombre o Razón Social:

ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A

Nro. Verificador: 884636

Domicilio Fiscal: ROJAS RICARDO DR. 401 7 CAPITAL FEDERAL

V 44

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 - Total de aportes	21.481.836,91
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**21.481.836,91**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	35.308.842,48
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	35.308.842,48
Retenciones	0,00
Contribuciones S.S. a pagar	**35.308.842,48**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES

a1 - Total de aportes	3.883.498,78
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes O.S. a pagar	**3.883.498,78**
b1 - Total de contribuciones	9.354.023,32
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
Subtotal contribuciones O.S.	9.354.023,32
Retenciones	0,00
Contribuciones O.S. a pagar	**9.354.023,32**

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	0,00
Total retenciones	0,00
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	0,00
Retenciones aplicadas a Obra Social	0,00
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS

Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	278	66.164,00
Remun. con ART	223.039.027,75	2.676.468,33
L.R.T. total a pagar		**2.742.632,33**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	278 - 21.784,08
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**21.784,08**

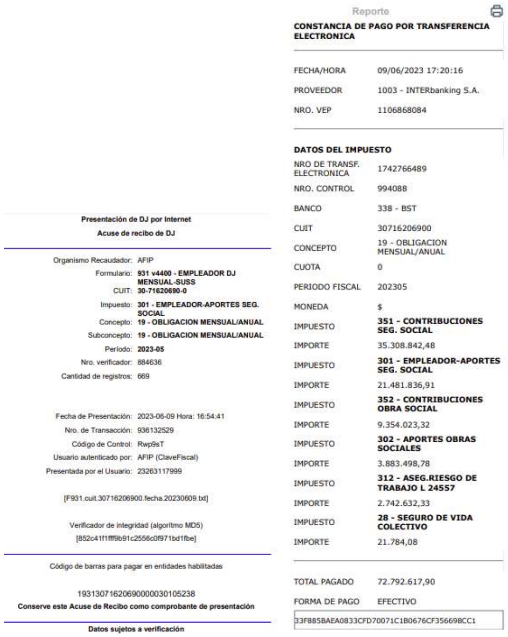
Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde — Porcentaje: 0,00 — Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 1.892.160,88

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**35.308.842,48**	302 - Aportes de Obra Social	**3.883.498,78**
301 - Aportes de Seguridad Social	**21.481.836,91**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**2.742.632,33**
352 - Contribuciones de Obra Social	**9.354.023,32**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**21.784,08**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **931 v4400 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT: **30-71620690-0**
Impuesto: **301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2023-05**
Nro. verificador: 884636
Cantidad de registros: 669

Fecha de Presentación: 2023-06-09 Hora: 16:54:41
Nro. de Transacción: 936132529
Código de Control: Rwp9sT
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 23263117999

[F931.cuil.30716206900.fecha.20230609.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[852c411f1fff9b91c2566c0f971bd1fbe]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas

19313071620690000030105238

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

Reporte

CONSTANCIA DE PAGO POR TRANSFERENCIA ELECTRONICA

FECHA/HORA 09/06/2023 17:20:16
PROVEEDOR 1003 - INTERbanking S.A.
NRO. VEP 1106868084

DATOS DEL IMPUESTO

NRO DE TRANSF. ELECTRONICA 1742766489
NRO. CONTROL 994088
BANCO 338 - BST
CUIT 30716206900
CONCEPTO 19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
CUOTA 0
PERIODO FISCAL 202305
MONEDA $
IMPUESTO **351 - CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL**
IMPORTE 35.308.842,48
IMPUESTO **301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
IMPORTE 21.481.836,91
IMPUESTO **352 - CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL**
IMPORTE 9.354.023,32
IMPUESTO **302 - APORTES OBRAS SOCIALES**
IMPORTE 3.883.498,78
IMPUESTO **312 - ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557**
IMPORTE 2.742.632,33
IMPUESTO **28 - SEGURO DE VIDA COLECTIVO**
IMPORTE 21.784,08

TOTAL PAGADO 72.792.617,90
FORMA DE PAGO EFECTIVO

33F885BAEA0833CFD70071C1B0676CF356698CC1

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO



Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
Enero 2023	$ 334 102 918	$ 48 660 633	ARS
Febrero 2023	$ 204 680 097	$ 33 276 625	ARS
Marzo 2023	$ 214 405 305	$ 35 509 942	ARS
TOTAL	**$ 753 188 320**	**$ 117 447 200**	**ARS**

Fuente: Empresa.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.4 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	PETROLATINA SERVICIOS S.A.	Argentina	30-71598726-7	$ 37 766 859	ARS
2	ERLOMA S.A.	Argentina	33-71454891-9	$ 24 231 603	ARS
3	SISAL S.A.	Argentina	30-71484572-8	$ 10 510 320	ARS

Fuente: Empresa.

3.5 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	PETROLERA ACONCAGUA ENERGIA S.A. - CROWN POINT ENERGIA S.A. – U.T.E.	Argentina	30-71714945-5	$ 999 956 453	ARS
2	PETROLERA ACONCAGUA ENERGÍA S.A.	Argentina	30-71481422-9	$ 253 089 698	ARS
3	AREA CONFLUENCIA	Argentina	33-65904060-9	$ 125 186 888	ARS

Fuente: Empresa.

3.6 SEGUROS

3.6.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	EXPERTA ART
N° de contrato:	4991656
Desde:	01/08/2020 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	FED. PATRONAL
N° de contrato:	4716362
Desde:	14/11/2018 - Alta de afiliación
Hasta:	31/07/2020 - Cambio de Aseguradora

3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.6.3 Otros Seguros contratados

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	RESPONSABILIDAD CIVIL	LA SEGUNDA	40174065	$ 500 000	USD
2	VEHICULOS RESPONSABILIDAD CIVIL + TERCEROS	LA SEGUNDA	53418751	$ 50 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

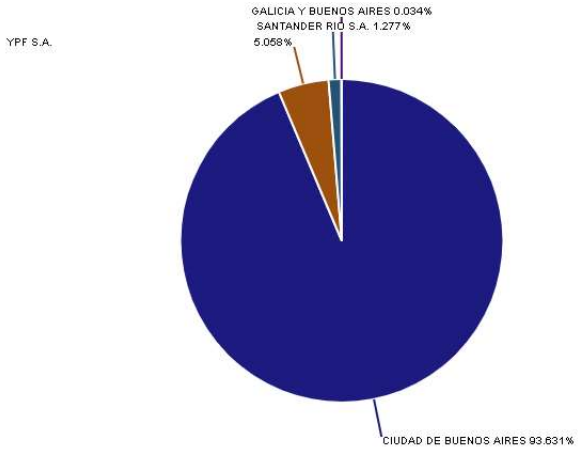
Banco	05/2021	06/2021	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021	11/2021	12/2021
GALICIA Y BUENOS AIRES								
SERVICIOS Y TRANSACCIONES SA								
CIUDAD DE BUENOS AIRES								
ICBC								
SUPERVIELLE						2		
YPF S.A.	39	39	39					
SANTANDER RIO S.A.	252	272	413	405	427	467	459	399
HSBC BANK	4				6			
TOTAL PERIODO	**295**	**311**	**452**	**405**	**433**	**469**	**459**	**399**

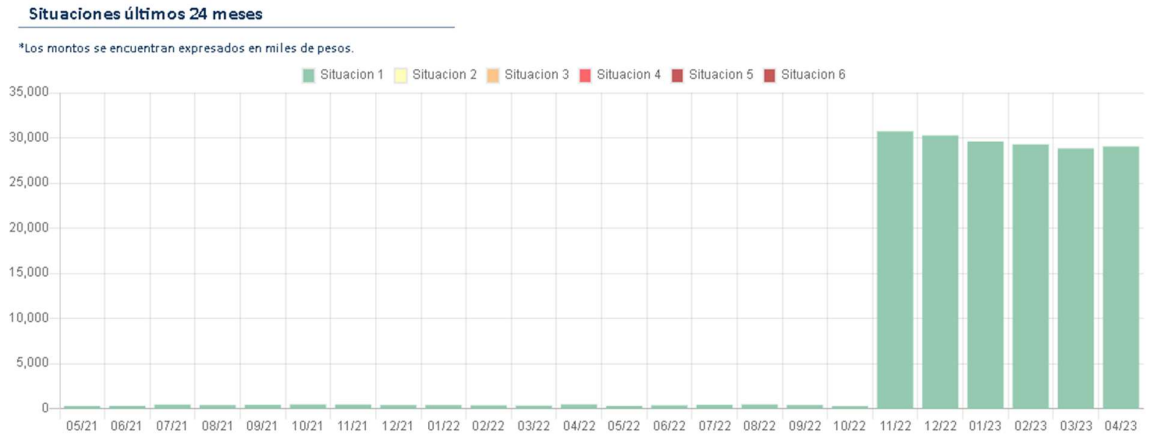
Banco	01/2022	02/2022	03/2022	04/2022	05/2022	06/2022	07/2022	08/2022
GALICIA Y BUENOS AIRES								
SERVICIOS Y TRANSACCIONES SA								
CIUDAD DE BUENOS AIRES								5
ICBC							3	10
SUPERVIELLE								
YPF S.A.								
SANTANDER RIO S.A.	400	369	341	474	305	374	425	455
HSBC BANK								
TOTAL PERIODO	**400**	**369**	**341**	**474**	**305**	**374**	**428**	**470**

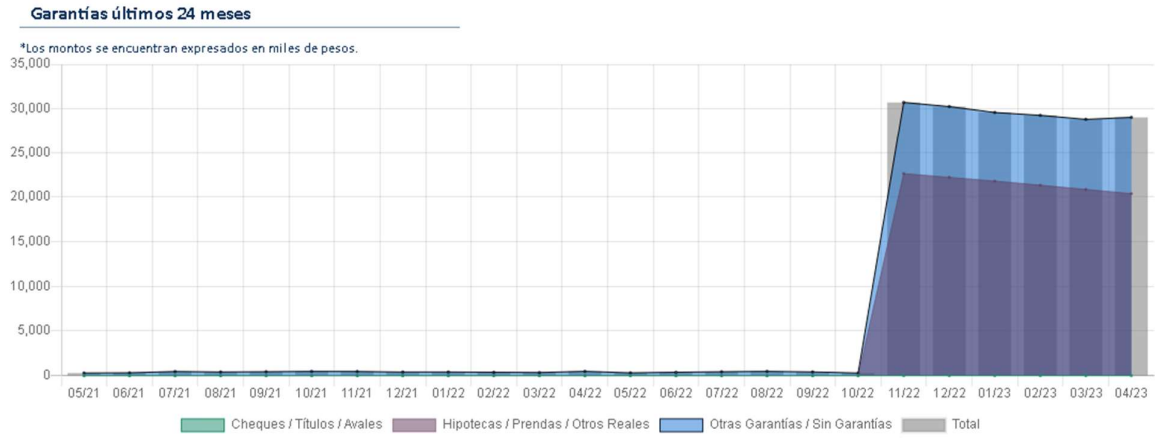
Banco	09/2022	10/2022	11/2022	12/2022	01/2023	02/2023	03/2023	04/2023
GALICIA Y BUENOS AIRES					6	6	6	10
SERVICIOS Y TRANSACCIONES SA	3	36						
CIUDAD DE BUENOS AIRES			30 184	29 631	29 064	28 447	27 815	27 195
ICBC								
SUPERVIELLE								
YPF S.A.			141	350	262	606	725	1 469
SANTANDER RIO S.A.	406	250	392	278	264	214	278	371
HSBC BANK								
TOTAL PERIODO	**409**	**286**	**30 717**	**30 259**	**29 596**	**29 273**	**28 824**	**29 045**

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa







5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO BST	$ 0	ARS
2	BANCO ICBC	$ 0	ARS
3	BANCO SANTADER RIO	$ 0	ARS

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2018-10
30	IVA	ACTIVO	2018-10
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2018-10
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2018-10
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2018-10

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	CUIT SIN BIENES ASOCIADOS

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

Informe Estado de Deuda Agencia Recaudación Tributaria Rio Negro

Impuesto	Planes de Pago Vigentes	Intimaciones en Curso	Juicios en Curso	Situación
CONVENIO MULTILATERAL	NO	NO	NO	**Categoría 4**

Categorías	
Categoría 0	Sin deuda
Categoría 1	Hasta 5.000 pesos
Categoría 2	Desde 5.001 hasta 25.000 pesos
Categoría 3	Desde 25.001 hasta 100.000 pesos
Categoría 4	**Más de 100.000 pesos**

La información expuesta es la registrada al **28/06/2023** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro respecto a la CUIT consultada. La misma proviene de la sumatoria de importes adeudados vinculados a los impuestos: Inmobiliario, Automotores, Ingresos Brutos, Sellos. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella cuyo vencimiento haya operado con fecha anterior al 13/05/2019 y no obre constancia de pago de esta. La información se encuentra agrupada, pudiendo incluirse en un concepto deudas por uno o más dominios/partidas de propiedad del contribuyente. No se consideran aquellos sujetos que: Registren exenciones vigentes, Sean propietarios de un inmueble único comprendido en el Tramo 1. Las columnas de **Intimaciones en Curso o Juicios en Curso** indican si se han iniciado acciones administrativas o judiciales para el cobro de la deuda. Para consultas o reclamos, comuníquese a nuestro Centro de Atención Telefónico (0800-222-3278) o diríjase a la Oficina más cercana a su domicilio.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
06-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2023	SI	PAGO PARCIAL	PAGO	PAGO
03-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2023	SI	PAGO	PAGO	PAGO

ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S.A., CUIT 30-71620690-0, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 28/06/2023.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, ACONCAGUA ENERGIA SERVICIOS S A CUIT 30716206900 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

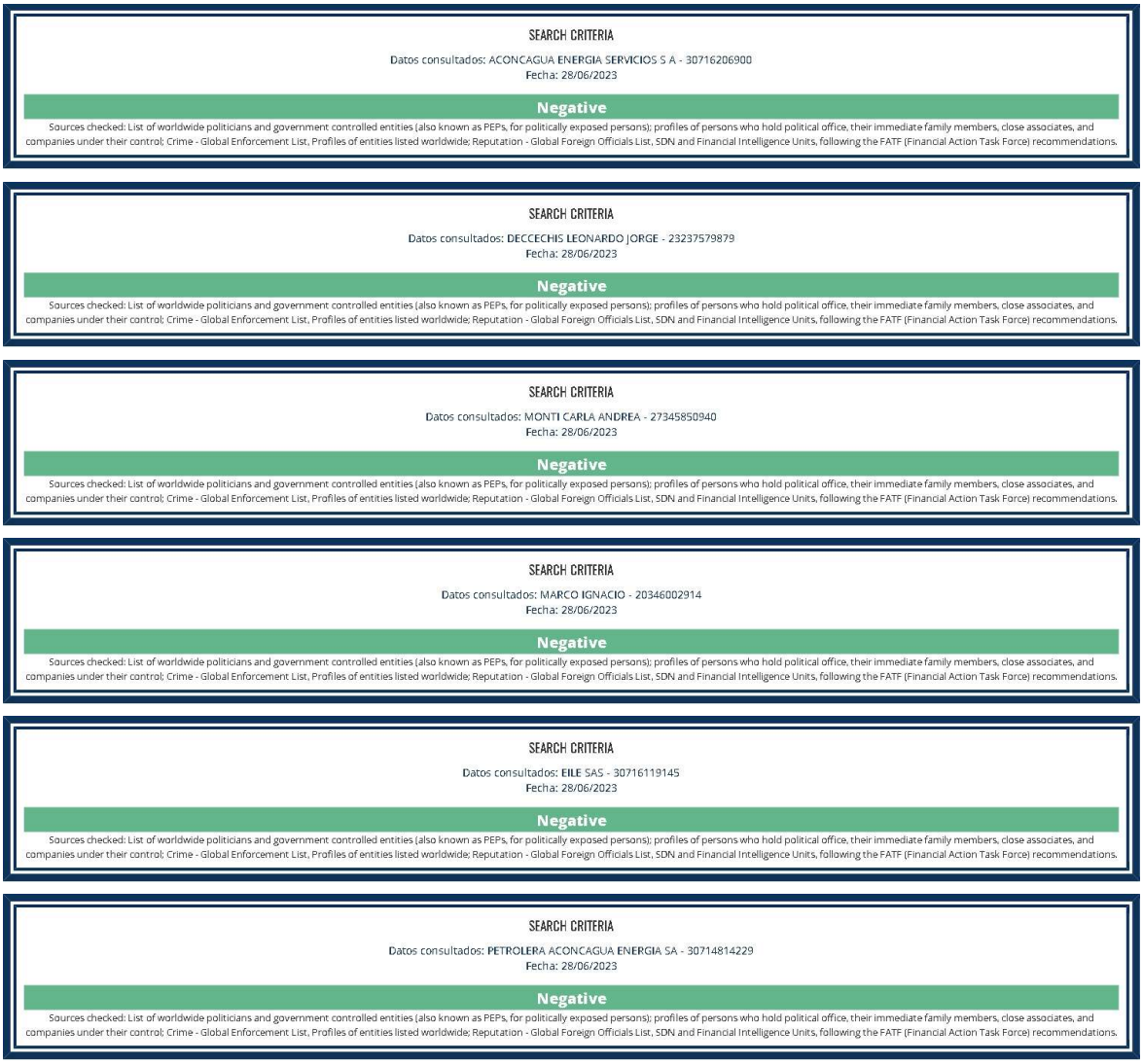
Fecha de emisión: 28/06/2023 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: c9ebdb33-c13d-4db8-a4ae-c9f30f918369

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP · CFT · RENATRE · SRT

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD



Consultar con el área Gestión de Proveedores.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

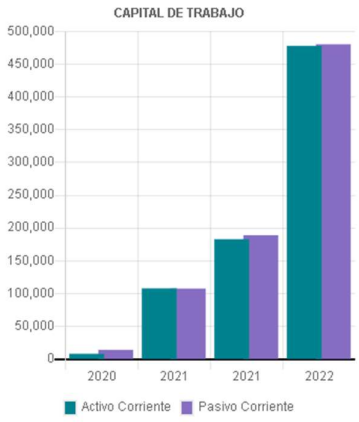
8- Estados Contables

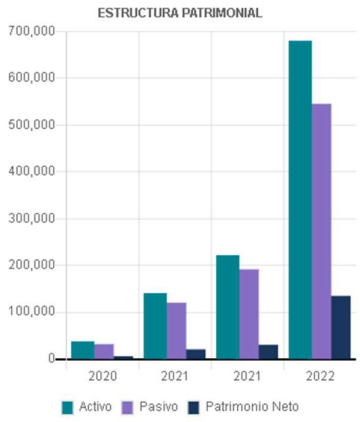
8.1 DATOS CONTABLES

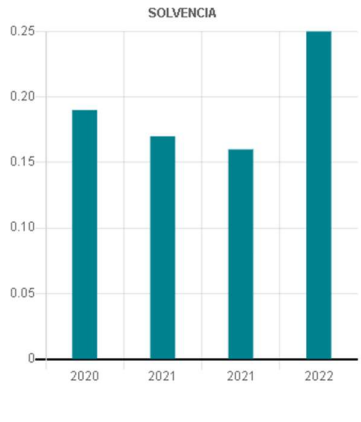
Activo

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Caja y Bancos	857	1 252	45 365	18 877
Inversión corriente	0	0	0	0
Ant Créditos por ventas	6 447	100 014	97 206	432 155
Otros Créditos	389	6 517	40 304	13 834
Bienes Cambio	0	0	0	13 112
Bienes Intangibles	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	312	0	0	0
Total De Activo Corriente	8 005	107 783	182 876	477 977
Créditos Por Ventas	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	0	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	32 674	36 390	54 265	271 218
Depreciación Acumulada	2 970	3 308	15 239	68 990
Bienes De Uso	29 703	33 082	39 026	202 227
Activos Intangibles	0	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	0
Total Activo No Corriente	29 703	33 082	39 026	202 227
Total Activo	37 708	140 865	221 902	680 204

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



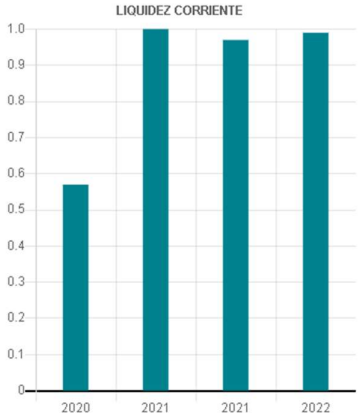


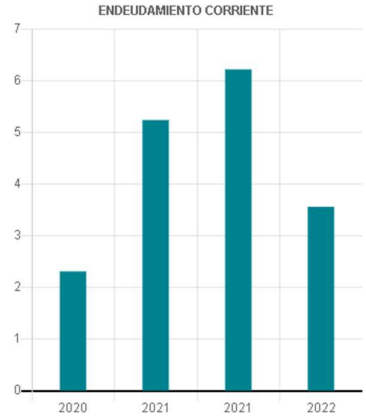


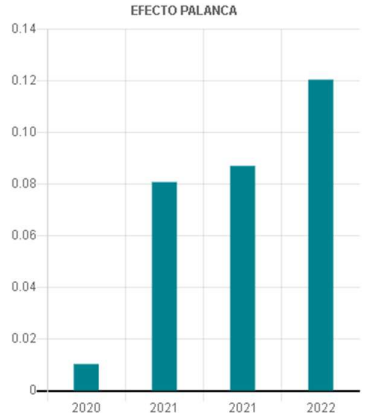
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	9 066	69 961	34 451	46 493
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	7 669	12 375	45 035
Remuneraciones Y Cargas Sociales	4 925	29 927	38 522	167 868
Cargas Fiscales	0	0	89 993	200 963
Anticipos De Clientes	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	13 653	20 129
Total Pasivo Corriente	13 991	107 558	188 995	480 488
Cuentas Por Pagar	17 659	7 018	0	0
Préstamos	0	0	0	47 927
Deudas Fiscales	0	5 744	2 534	5 123
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	0	0	11 709
Previsiones	0	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	17 659	12 762	2 534	64 759
Total Pasivo	31 650	120 320	191 528	545 247
Capital Social	2 605	8 527	4 700	4 700
Resultados No Asignados	3 453	12 018	25 673	130 257
Patrimonio Neto	6 058	20 545	30 373	134 957

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



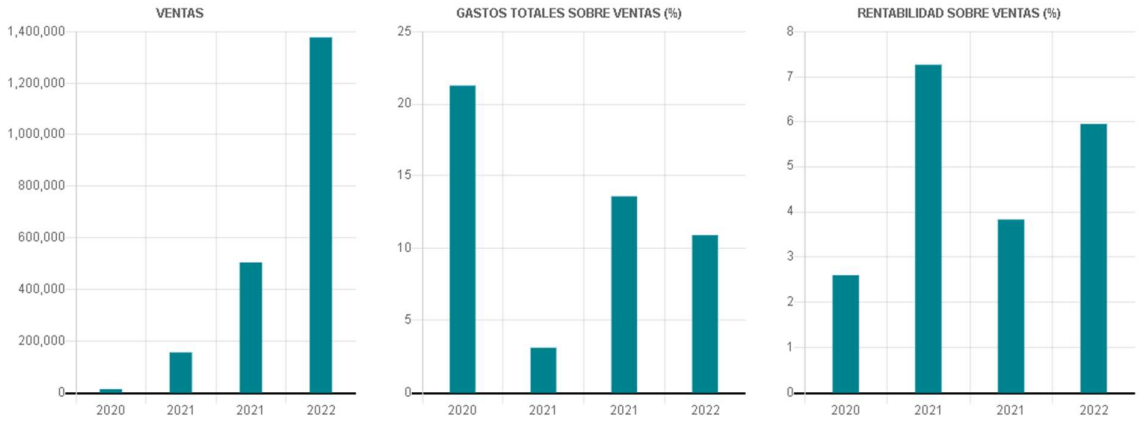




Estado de Resultados

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Ventas	14 914	156 615	504 533	1 378 233
Compras Del Ejercicio	2 712	65 994	8 971	30 958
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	11 048	147 672	425 128	1 311 924
Resultado Bruto	3 867	8 943	79 405	66 309
Amortizaciones	1 617	7 909	5 714	33 362
Gastos de Comercialización	435	1 082	25 356	56 954
Gastos de Administración	2 090	3 817	35 256	48 704
Gastos Financieros	649	0	7 821	44 427
Otros Ingresos	0	0	9 846	0
Otros Egresos	0	0	0	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-305	8 057	4 996	190 983
Impuesto a las Ganancias	0	722	6 504	25 289
Resultado	389	11 379	19 310	81 919

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,19	0,17	0,16	0,25
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	5,22	5,86	6,31	4,04
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	2,31	5,24	6,22	3,56
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	-5 986,24	224,86	-6 119,26	-2 511,19

Análisis Financiero

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,57	1,00	0,97	0,99
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	0,57	1,00	0,97	0,97
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	2,31	1,57	5,19	3,19
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	717,16	457,67	736,54	800,59
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00	100,06
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,40	1,11	2,27	2,03
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	0,50	4,73	12,93	6,82
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,37	0,41	0,69
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,59	0,29	0,81
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	17,87	8,95	24,62

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	25,93	5,71	15,74	4,81
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	2,60	7,27	3,83	5,94
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	2,60	7,27	1,88	5,94
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-275 146	-3 865 019	13 078 678	-72 710 243
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-1,84	-2,47	2,59	-5,28
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,06	0,55	0,64	0,61
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	1,03	8,08	8,70	12,04
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	2 654 579	20 010 410	39 349 260	184 996 598
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,08	0,17	0,21	0,34
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,18	0,13	0,08	0,13
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	4,09	0,00	5,03	4,16

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	30/04/2020	30/04/2021	31/12/2021	31/12/2022
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,04	0,00	0,02	0,03
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,03	0,01	0,05	0,04
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,14	0,02	0,07	0,04
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,21	0,03	0,14	0,11
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	0,20	0,62	0,78	0,67
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	18,37	4,18	6,83	6,06

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 04/2021, 12/2021 (Balance irregular. Para este análisis fue anualizado) y 12/2022, expresados en Pesos Argentinos. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 12/2022 alcanzaron a un total de $1.378 Millones vs $759.8 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose un incremento interanual del 82.1%.
- Los Costos Directos aumentaron en su incidencia sobre las Ventas pasando del 84.3% al 95.2% mientras que los Gastos de Estructura disminuyeron, pasando del 12.0% al 7.7% en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos por $190.9 Millones (13.9% s/ventas) correspondientes mayormente a Otros Resultados Financieros Netos.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una Ganancia Final de $81.9 Millones (5.94% s/ventas) vs la ganancia de $28.9 Millones (3.83% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 12/2022 fuerte crecimiento de Ventas, alza de Costos Directos y caída de Gastos de Estructura, presentando una aceptable ganancia final.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 0.97 a 0.99, mostrando valores apenas ajustados.
- El Capital de Trabajo fue negativo.

En resumen, la situación financiera resultó insatisfactoria, con nivel de liquidez algo ajustado y Capital de Trabajo Negativo por 2°año consecutivo.

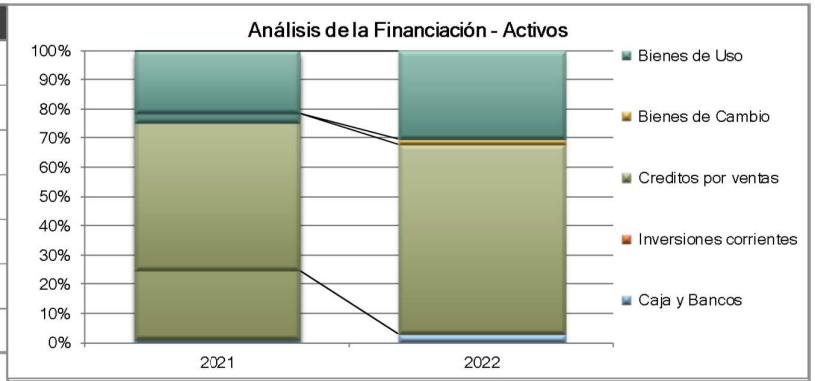
Patrimoniales:

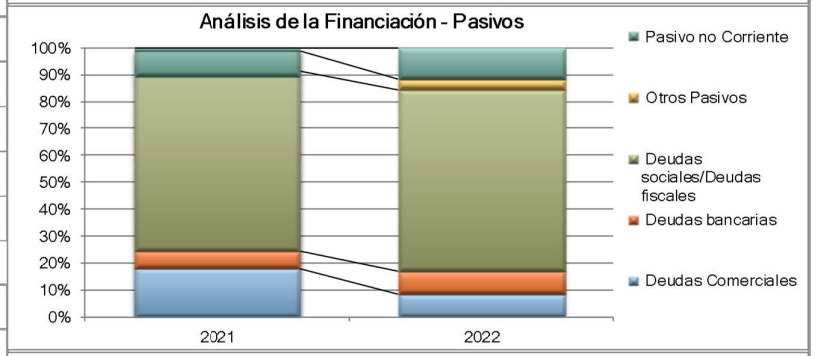
- El Patrimonio Neto a 12/2022 fue $134.9 Millones vs $30.3 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN solo $4.7 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital siendo ajustada la conformación.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 80.1% del Activo siendo las Deudas Fiscales a corto y largo plazo (37.8% del Pasivo Total) y las Deudas Sociales a corto plazo (30.8% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de 0.16 a 0.25, permaneciendo en muy bajos parámetros, mientras que el Endeudamiento Corriente cayó de 6.22 a 3.56, pero manteniéndose en valores muy elevados.

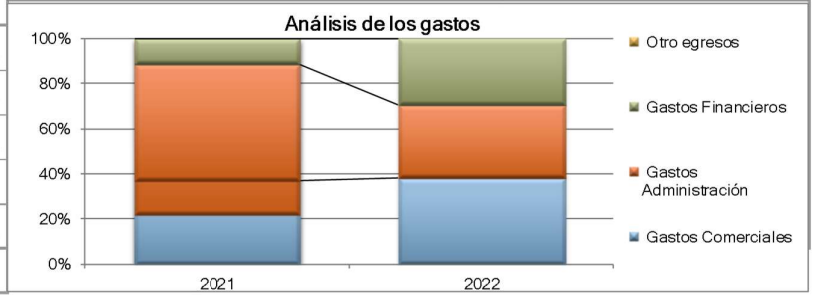
En resumen, la situación Patrimonial resultó debilitada, con muy baja Solvencia, Endeudamiento Corriente elevado y escasa capitalización.

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

Períodos Analizados				2021/2021/2022
Concept	abr-21	dic-21	dic-22	
Caja y Bancos	1.252.302	68.047.390	18.876.853	
Inversiones corrientes	-	-	-	
Creditos por ventas	100.013.739	145.809.301	432.154.805	
Otros Créditos	6.516.706	60.456.579	13.833.510	
Bienes de Cambio	-	-	13.111.528	
Bienes de Uso	33.081.754	58.539.432	202.227.262	
Otros activos corrientes	-	-	-	
Activo Corriente	**140.864.501**	**332.852.702**	**680.203.958**	
Deudas Comerciales	69.961.425	51.676.155	46.492.883	
Deudas bancarias	7.669.328	18.562.911	45.034.977	
Deudas sociales/Deudas fiscales	29.927.132	192.772.987	368.831.004	
Otros Pasivos	-	20.480.107	20.129.026	
Pasivo no Corriente	12.761.717	3.800.383	64.759.158	
Pasivo	**120.319.602**	**287.292.544**	**545.247.048**	
Gastos Comerciales	1.081.977	38.033.781	56.953.663	
Gastos Administración	3.816.554	52.884.160	48.703.822	
Gastos Financieros	0	11.731.170	44.426.583	
Otro egresos	-	-	-	
Impuesto a las ganancias	722.429	9.755.652	25.288.544	
Total	**5.620.960**	**112.404.763**	**175.372.612**	



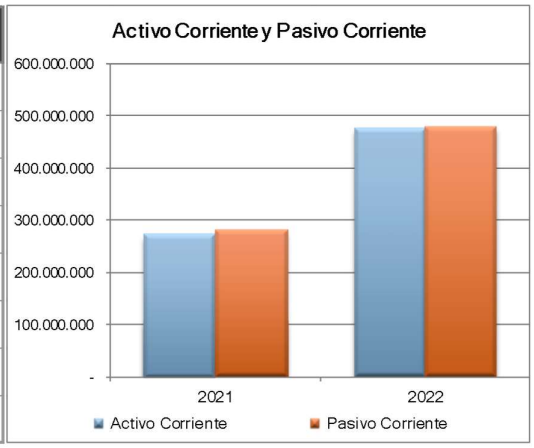




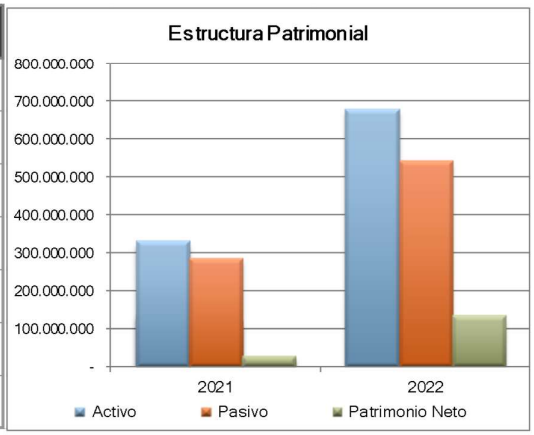
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

Períodos Analizados	2021/2021/2022

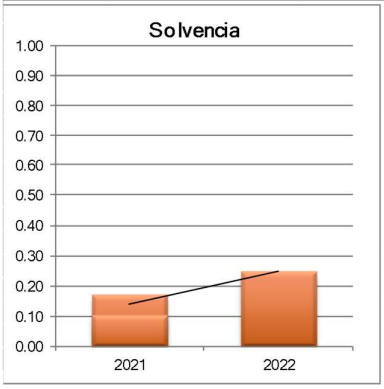
Analisis Patrimonial	abr-21	dic-21	dic-22
Solvencia	0.17	0.11	0.25
Patrimonio Neto sobre Activo	15%	9%	20%
Endeudamiento corriente	5.24	9.33	3.56
Capital corriente	0.00	-0.03	0.00
Activo no Cte sobre Activo	23%	18%	30%
Financiación del activo no cte.	1.01	0.58	0.99
Deuda bancaria sobre Pasivo	6%	6%	17%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	64%	18%	9%

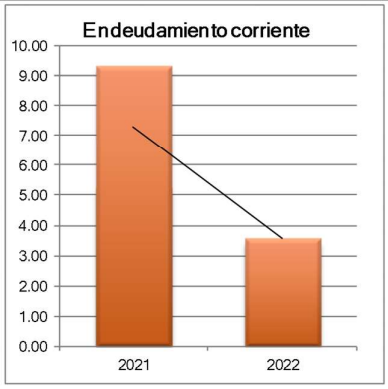


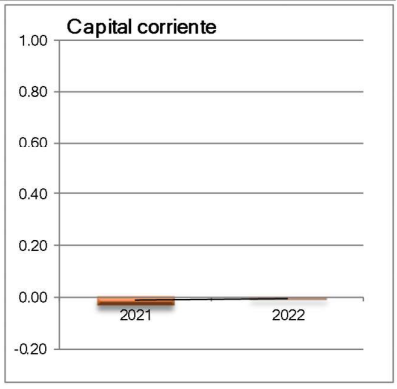
Info	abr-21	dic-21	dic-22
Activo Corriente	$ 107.782.747	$ 274.313.271	$ 477.976.696
Activo no Corriente	$ 33.081.754	$ 58.539.432	$ 202.227.262
Activo	$ 140.864.501	$ 332.852.703	$ 680.203.958
Pasivo Corriente	$ 107.557.885	$ 283.492.161	$ 480.487.890
Pasivo no Corriente	$ 12.761.717	$ 3.800.383	$ 64.759.158
Pasivo	$ 120.319.602	$ 287.292.544	$ 545.247.048
Patrimonio Neto	$ 20.544.899	$ 30.373.439	$ 134.956.910



Trends



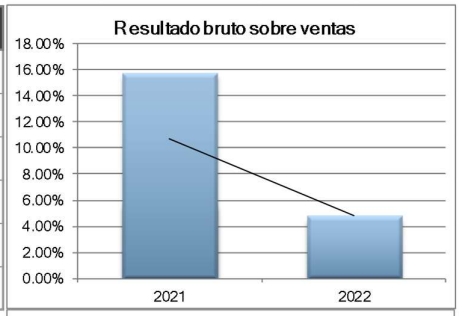




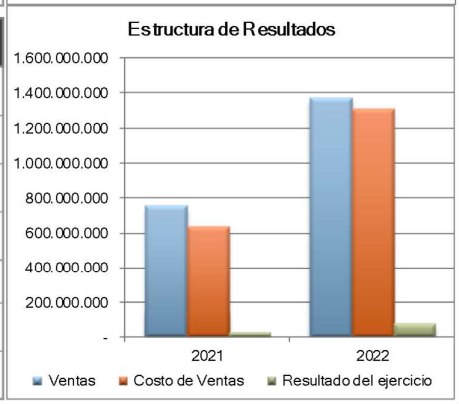
Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

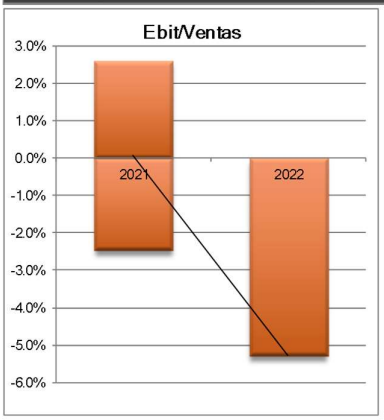
Períodos Analizados	2021/2021/2022		
Análisis de rentabilidad	abr-21	dic-21	dic-22
Rentabilidad de la inversión total	55.4%	95.4%	60.7%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	58.9%	166.1%	112.4%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	8.6%	15.2%	22.3%
Resultado bruto sobre ventas	5.7%	15.7%	4.8%
Rentabilidad sobre Ventas	7.3%	3.8%	5.9%
Costo del financiamiento	0.0%	4.1%	8.1%

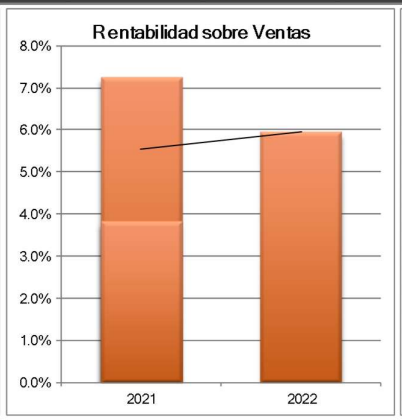


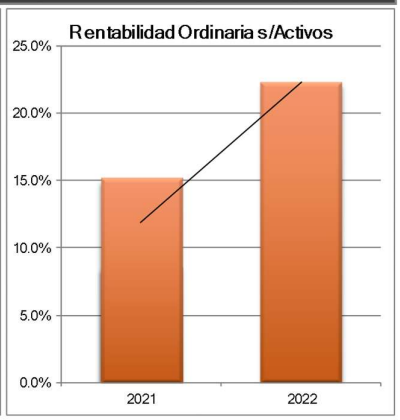
Info	abr-21	dic-21	dic-22
Ventas	$ 156.614.507	$ 756.799.710	$ 1.378.233.039
Costo de Ventas	$ 147.671.703	$ 637.692.421	$ 1.311.923.711
Resultado del ejercicio	$ 11.378.689	$ 28.965.738	$ 81.919.385
Ebit	$ -3.865.019	$ 19.618.017	$ -72.710.243
Ebit/Ventas	-2.5%	2.6%	-5.3%
EBITDA/Ventas	0.13	0.08	0.13
EBITDA/Intereses	200.104.101.00	5.03	4.16



Trends



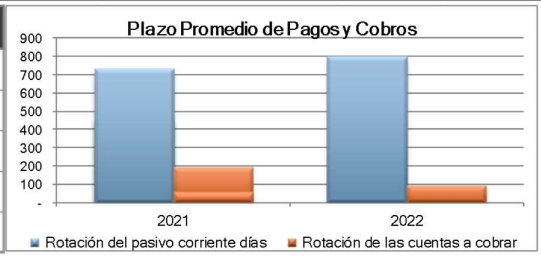




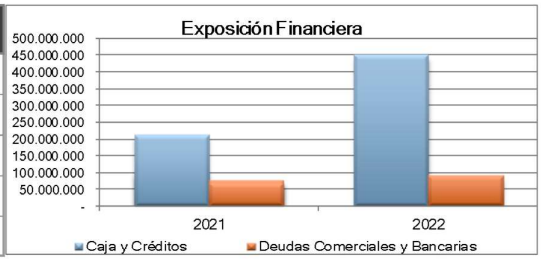
Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

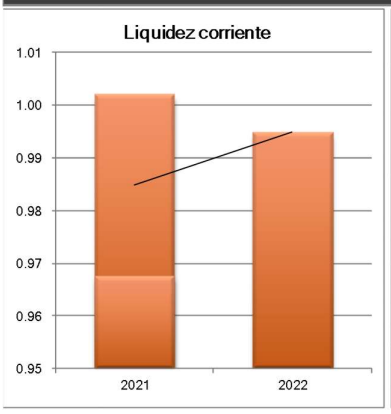
Períodos Analizados			2021/2021/2022
Analisis Financiero	abr-21	dic-21	dic-22
Liquidez corriente	1.00	0.97	0.99
Liquidez acida	1.00	0.97	0.97
Rotación del pasivo corriente días	458	737	801
Rotación de las cuentas a cobrar	193	58	95
Efecto Palanca	0.08	0.09	0.12

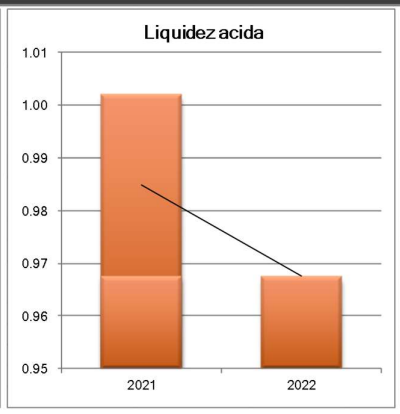


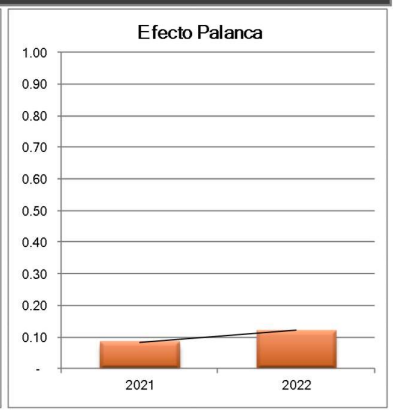
Info	abr-21	dic-21	dic-22
Caja y Bancos	1.252.302	68.047.390	18.876.853
Creditos por ventas	100.013.739	145.809.301	432.154.805
Deudas Comerciales	69.961.425	51.676.155	46.492.883
Deudas bancarias	7.669.328	18.562.911	45.034.977
Deuda Financiera s/ P.Neto	0	1	1

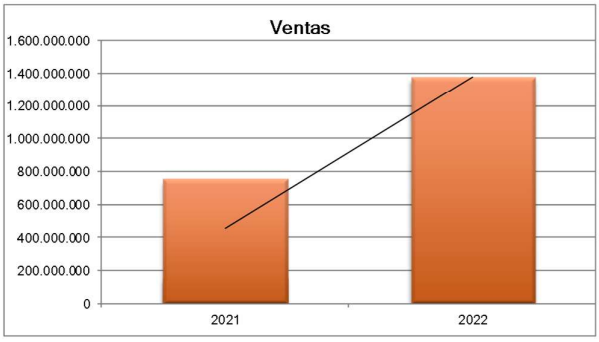


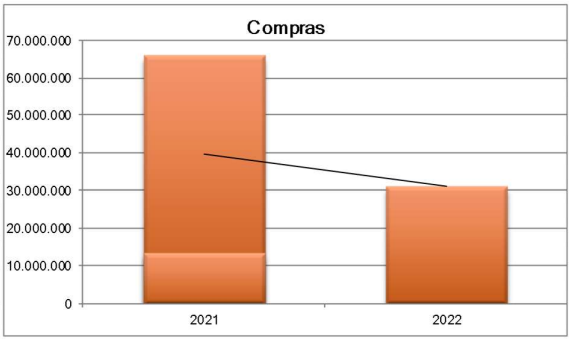
Trends







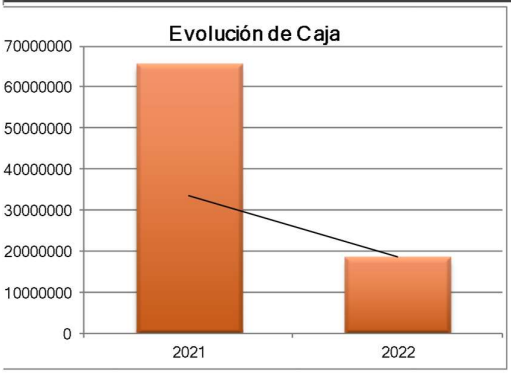


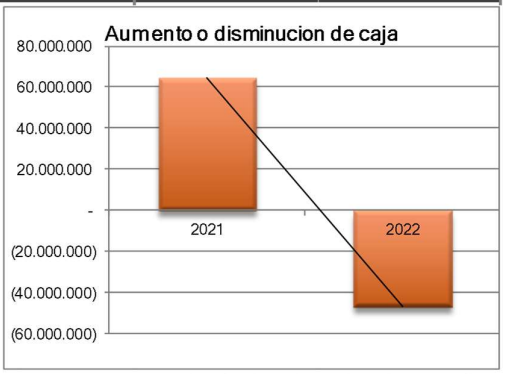


Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2021/2021/2022	
Análisis del Flujo de fondos	dic-21	dic-22
Resultado del ejercicio	$ 28.965.738.00	$ 81.919.385.00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 8.571.330.00	$ 33.362.086.00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ 37.537.068.00	$ 115.281.471.00
Variación de créditos por ventas	$ -45.795.562.00	$ -286.345.504.00
Variación de otros créditos	$ -53.939.873.00	$ 46.623.069.00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -13.111.528.00
Variación de otros activos corrientes	$ -	$ -
Variación de cuentas a pagar	$ -25.303.339.00	$ -5.183.272.00
Variación de deudas sociales	$ 27.856.402.00	$ 110.084.311.00
Variación de deudas fiscales	$ 133.046.188.00	$ 67.296.472.00
Variación de otras deudas	$ 20.480.107.00	$ 11.358.095.00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ 93.880.991.00	$ 46.003.114.00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -2.473.592.00	$ 9.827.367.00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ -3.826.887.00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -34.029.008.00	$ -177.049.916.00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 53.551.504.00	$ -121.219.435.00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ 10.893.583.00	$ 26.472.066.00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ 47.926.833.00
Aumento o disminucion de caja	$ 64.445.087.00	$ -46.820.536.00





Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	114.852.753	$	S/Patrimonio Neto	3.951.808	$
Compras Mensuales	2.579.807	$	S/Capital de Trabajo	-59.562	$
Modo de Cobro s/Balance	97	días	S/Activos Líquidos	9.377.047	$
Modo de Pago s/Balance	753	días	S/Variables Combinadas	5.595.497	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	2.083.495	4.166.991	6.250.486	8.333.981	12.500.972	16.667.962
	80%	1.851.996	3.703.992	5.555.987	7.407.983	11.111.975	14.815.966
	65%	1.504.747	3.009.493	4.514.240	6.018.986	9.028.480	12.037.973
	50%	1.157.497	2.314.995	3.472.492	4.629.990	6.944.984	9.259.979
	40%	925.998	1.851.996	2.777.994	3.703.992	5.555.987	7.407.983
	30%	694.498	1.388.997	2.083.495	2.777.994	4.166.991	5.555.987
	20%	462.999	925.998	1.388.997	1.851.996	2.777.994	3.703.992
	10%	231.499	462.999	694.498	925.998	1.388.997	1.851.996
	2%	46.300	92.600	138.900	185.200	277.799	370.399

Importes Expresados en Miles de Pesos Argentinos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2021/2021/2022			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0.21	1	Liquidez corriente	ratio	0.99	3
Endeudamiento corriente	ratio	4.88	1	Liquidez acida	ratio	0.97	10
Capital corriente	%	-0.8%	1	Rotación del pasivo corriente días	días	753	1
Activo no Cte sobre Activo	%	26.7%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	97	8
Financiación del activo no cte.	ratio	0.91	8	Efecto Palanca	ratio	0.11	10
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	13.9%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	16.0%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%	2.6%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	4.0%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	67.1%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	4.1%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	117.8%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	10.6%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	19.5%	5	Vida restante de Bienes de Uso	años	6	6
Resultado bruto sobre ventas	%	7.1%	1	Rotación de bienes de cambio	días	108	7
Rentabilidad sobre Ventas	%	5.7%	7	Rotación del activo	veces	1.95	1
Costo del financiamiento	%	6.5%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	-3.4%	1	59.50			
EBITDA/Ventas	%	12.2%	6				
EBITDA/Intereses	%		10				

