DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

CNOOC INTERNATIONAL LIMITED

Informe realizado a pedido de YPF S.A.

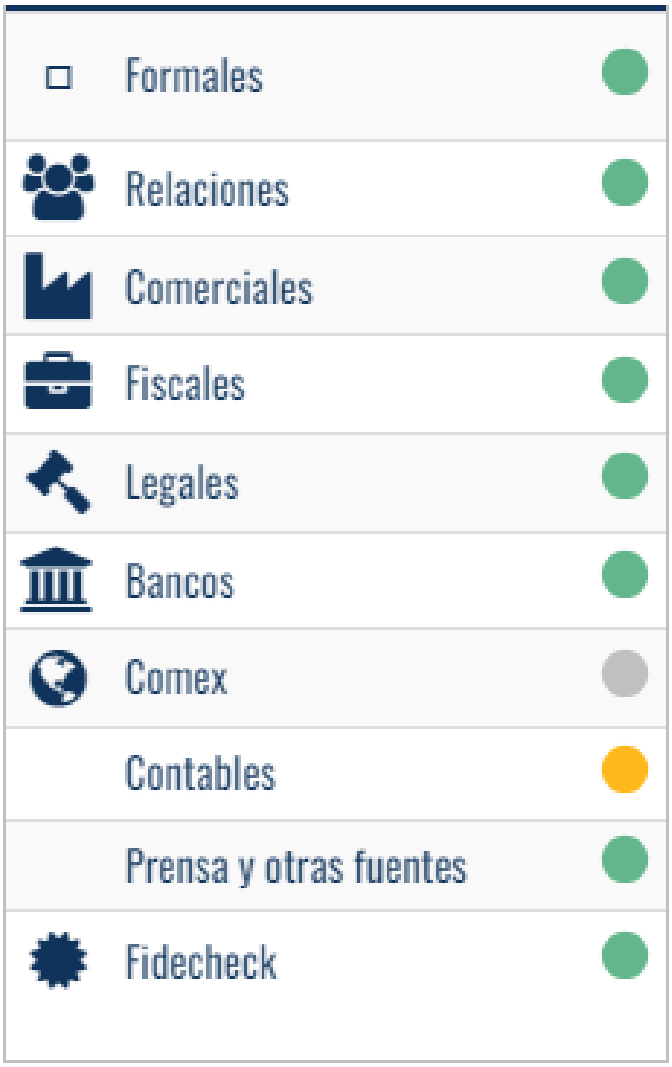
ARGENTINA

Febrero 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN







1.2. CONCLUSIÓN:

CNOOC INTERNACIONAL es la división internacional de CNOOC Limited, el mayor productor de petróleo crudo y gas natural en alta mar en China y una de las empresas independientes de exploración y producción de petróleo y gas más grandes del mundo. Fue constituida en al año 1994 en las Islas Vírgenes Británicas. Su único socio es: CNOOC LTD (Hong Kong), aunque en la practica el Gobierno Popular de la República de China actúa como socio principal. CNOOC INTERNATIONAL LTD no posee una oficina de operaciones en las Islas Vírgenes Británicas y se utiliza principalmente como sociedad de cartera en un paraíso fiscal para CNOOC LTD ubicada en Hong Kong. También mantiene una relación corporativa indirecta con CHINA NATIONAL OFFSHORE OIL CORP. No se pudo determinar la cantidad de empleados registrados. No registran deudas en mora ni cheques rechazados por Sin Fondos. No existen juicios en su contra. No se detectaron eventos de integridad, aunque hay diversas notas de Prensa Negativa (ver detalle).

El ejercicio cerrado a 12/2021 mostró una buena performance económica, con leve aumento de Ventas de 5% interanual, Gastos de Estructura en caída, presentando finalmente una excelente ganancia de 28.6% s/ventas (a pesar del 37% s/ventas de Egresos varios) vs la también excelente ganancia de 26.2% s/ventas en el ejercicio anterior. El cuadro Financiero y Patrimonial se observa muy debilitado, con sus principales indicadores mostrándose en valores muy ajustados a saber: baja Liquidez Corriente (aumentó de 0.25 a 0.30), Capital de Trabajo negativo por 2°año consecutivo, muy baja Solvencia (pasó de -0.16 al actual -0.13) y elevado Endeudamiento Corriente en -5.94. Además, es importante mencionar que su PN es negativo (también por 2°año consecutivo).

De acuerdo con los datos analizados, se trata de una compañía que mostró un excelente nivel de rentabilidad, pero presenta un cuadro Financiero y Patrimonial sumamente ajustado. Ante esta situación sugerimos operar con suma cautela, aunque por tratarse de una empresa publica podemos suponer que el estado Chino apoyara la operación ante cualquier dificultad.

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 7
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 7
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 7
2.7.1 Socios / Accionistas 7
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 8
2.7.3 Directivos 9
2.8 ACTIVOS 9
2.8.1 Inmuebles 9
2.8.2 Rodados 9
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 9
OTRAS PUBLICACIONES 9
2.10 CERTIFICACIONES 24
2.10.1 Certificaciones de Calidad 24
2.10.2 Distinciones Obtenidas 24
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 24
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 24
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 24

3- SITUACIÓN COMERCIAL 25

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 25
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 25
3.3 VENTAS A YPF S.A. 25
3.4 COMPRAS ANUALES 25
3.5 PROVEEDORES 25
3.6 CLIENTES 25
3.7 SEGUROS 25

4- COMERCIO EXTERIOR 26

4.1 IMPORTACIONES 26
4.2 EXPORTACIONES POR PAÍS 26

5- SITUACIÓN BANCARIA 27

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 27
5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 27

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 28

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 28
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 28
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 28
6.3.1 Embargos 28
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 28

7- INTEGRIDAD 29

7.1 INTEGRIDAD 29
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 29

8- ESTADOS CONTABLES 32

8.1 DATOS CONTABLES 32
8.8 SCORE DE BALANCE 38

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	CNOOC INTERNATIONAL LIMITED
Tax ID	NILF HKSE00883
Tipo de Empresa	SOCIEDAD ANÓNIMA DE RESPONSABILIDAD LIMITADA
Dirección	4FL ELLEN SKELTON BLDG 3076 SIR FRANCIS DRAKE HIGHWAY,
Estado	ROAD TOWN, TORTOLA
Código Postal	VG1110
País	ISLAS VIRGENES BRITANICAS
Actividad	PRODUCTOR UPSTREAM DE PETRÓLEO Y GAS
Fecha de Inicio Actividad	1994
Web	www.cnoocinternational.com

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

CNOOC INTERNATIONAL, la división internacional de CNOOC Limited, es una empresa energética mundial con operaciones en Asia, África, América, Oriente Medio y Europa. Su exitoso crecimiento como productor upstream de petróleo y gas se ha logrado mediante la búsqueda y el desarrollo constantes de activos de clase mundial.

Su negocio se centra en explorar y producir de forma segura a partir de activos convencionales en alta mar, no convencionales y de arenas petrolíferas. Como parte del grupo de empresas CNOOC, que abarca toda la cadena de suministro de energía, su tamaño y capacidad crean una ventaja competitiva que garantiza que brinden valor a largo plazo.

Su estrategia de crecimiento es desarrollar de manera segura y sostenible su cartera de alta calidad para brindar energía para todos.

Fuente: Empresa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

No se detectó información.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

No se detectó información.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

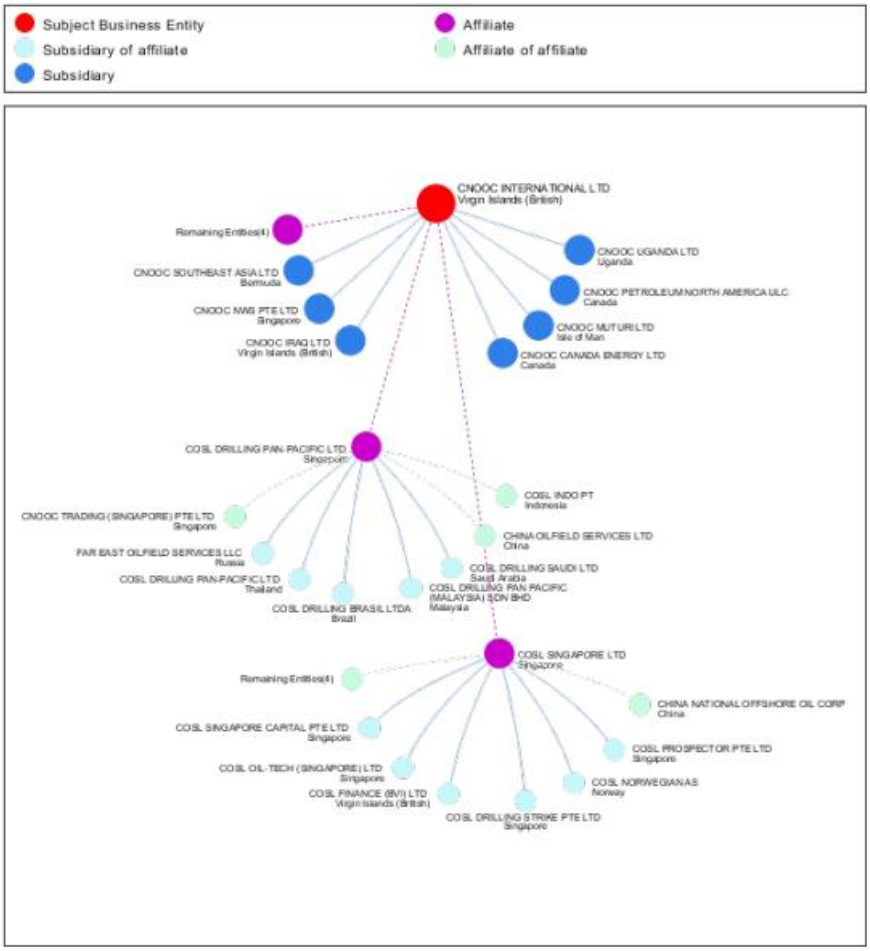
2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
CNOOC LTD	Hong Kong	N/I	100%

Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

N°	Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	Tipo de Relación
1	CNOOC IRAQ LTD	Islas Vírgenes Británicas	N/I	Subsidiaria
2	CHINA OFFSHORE OIL (SINGAPORE) INT'L PTE LTD	Singapur	N/I	Afiliada
3	CHINA UNITED COALBED METHANE CO LTD	China	N/I	Afiliada
4	CNOOC CANADA ENERGY LTD	Canadá	N/I	Subsidiaria
5	CNOOC DEEPWATER DEVELOPMENT LTD	China	N/I	Afiliada
6	CNOOC MUTURI LTD	Isla de Man	N/I	Subsidiaria
7	CNOOC NWS PTE LTD	Singapur	N/I	Subsidiaria
8	CNOOC PETROLEUM NORTH AMERICA ULC	Canadá	N/I	Subsidiaria
9	CNOOC SOUTHEAST ASIA LTD	Bermuda	N/I	Subsidiaria
10	CNOOC UGANDA LTD	Singapur	N/I	Afiliada
11	COSL DRILLING PAN-PACIFIC LTD	Singapur	N/I	Afiliada
12	COSL HONG KONG INTERNATIONAL LTD	Hong Kong	N/I	Afiliada
13	COSL SINGAPORE LTD	Singapur	N/I	Afiliada
14	CHINA NATIONAL OFFSHORE OIL CORP	China	N/I	-
15	CENTRAL PEOPLE'S GOVERNMENT OF THE PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA	China	N/I	-



Fuente: Medios Externos de Consulta.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
HONGWEI MA	China	2900937941	Director General
QIANGUI MA	China	3908498927	Director

Fuente: Empresa.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

China estudia aumentar su presencia en empresas rusas
Fuente: www.chicit.cl Fecha: No indica Fecha

A medida que avanza el conflicto en Ucrania, son más las sanciones que países como Estados Unidos y sus socios europeos imponen a Rusia. Sin embargo, no todas las naciones operan en la misma sintonía, y China está considerando comprar o aumentar su participación en empresas rusas de energía y materias primas, como el gigante del gas Gazprom y el productor de aluminio United Co. Rusal International, según Bloomberg.
Aunque actualmente cualquier inversión en Rusia está llena de riesgos, que van más allá del equilibrio geopolítico al que se enfrenta Beijing, el presidente chino Xi Jinping y el líder ruso Vladimir Putin firmaron el mes pasado una serie de acuerdos para impulsar el suministro ruso de gas y petróleo, así como de trigo. Así, entre las inversiones energéticas actuales de China en Rusia, China National Petroleum Corporation (CNPC) tiene una participación del 20% en el proyecto Yamal LNG y un 10% en Arctic LNG 2, mientras que **Cnooc Limited** también posee el 10% de Arctic LNG 2.
La guerra ha aumentado la presión sobre Beijing para asegurar las importaciones, ya que el coste de la energía, los metales y los alimentos se disparan a niveles sin precedentes. Con esta coyuntura, y preocupados por el impacto sobre la economía, los altos funcionarios del gobierno chino emitieron órdenes para dar prioridad a la seguridad de las materias primas, cuando China prometió “mantener las relaciones comerciales” con el país más extenso del mundo.

CNOOC Limited anuncia su estrategia comercial y plan de desarrollo para 2023
Fuente: www.barrons.com Fecha: 11/01/2023

La Compañía eleva su objetivo de producción y presupuesto de gastos de capital para 2023. El objetivo de producción neta es de 650 millones a 660 millones de barriles de petróleo equivalente (BOE), de los cuales, la producción de China y el extranjero representa aproximadamente el 70 % y el 30 %, respectivamente. Se espera que la producción neta alcance de 690 millones a 700 millones de BOE en 2024 y de 730 millones a 740 millones de BOE en 2025. El gasto de capital total de la Compañía para 2023 está presupuestado en RMB 100 mil millones a RMB 110 mil millones, de los cuales, gastos de capital para exploración, desarrollo, producción y otros representarán aproximadamente el 18%, 59%, 21% y 2% del gasto de capital total, respectivamente.
En 2023, se espera que entren en funcionamiento 9 nuevos proyectos durante el año, incluidos proyectos en China como el Proyecto de desarrollo de la fase I del campo de gas condensado Bozhong 19-6, el Proyecto de desarrollo del campo petrolífero Lufeng 12-3 y el Proyecto de desarrollo del campo petrolífero Enping 18-6 y proyectos en el extranjero como el Proyecto Payara en Guyana, el Proyecto Buzios5 y el Proyecto Mero2 en Brasil.
Mientras tanto, la Compañía continúa promoviendo el desarrollo verde y bajo en carbono y expande activamente su nuevo negocio de energía. Avanzará constantemente el proyecto de energía en tierra para plataformas en alta mar para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero de las actividades de producción de petróleo y gas. Liderará el desarrollo del Proyecto de demostración de energía eólica marina centralizada CZ7 en Hainan, que, una vez finalizado, puede proporcionar electricidad limpia de aproximadamente 500 millones de kWh por año a la red, reduciendo las emisiones de CO_2 en aproximadamente 2,64 millones de toneladas cada año.
La Compañía siempre concede importancia a la recompensa de los accionistas y comparte activamente los beneficios del desarrollo. Sujeto a la aprobación por parte de la junta general de accionistas de los dividendos propuestos para cada año, de

2022 a 2024, el índice de pago anual esperado de la Compañía no será inferior al 40% y se espera que el dividendo absoluto anual no sea inferior al 0,70 HK$/acción (impuestos incluidos).
El Sr. Zhou Xinhuai, director ejecutivo de la empresa, dijo: "En el próximo año, **CNOOC Limited** continuará buscando el progreso mientras ofrece un rendimiento estable. La empresa implementará enérgicamente los tres programas principales de aumento de reservas y producción, innovación tecnológica independiente y verde". Transición Energética, y seguir adelante con la iniciativa de Mejoramiento Dual de Calidad y Eficiencia, para que podamos mejorar nuestra competitividad central y crear mayor valor para los accionistas".

CNOOC Limited comienza la producción en un proyecto de desarrollo de bloques en alta mar en China
Fuente: www.worldoil.com Fecha: 26/12/2022

CNOOC Limited anunció el 25 de diciembre que el proyecto de desarrollo de bloques 5-1, 5-2, 6-1 del campo petrolífero Kenli 6-1 comenzó la producción.
El proyecto se encuentra en el sur del Mar de Bohai, con una profundidad de agua promedio de alrededor de 19 m. Las principales instalaciones de producción incluyen una plataforma central y seis plataformas de boca de pozo no tripuladas.
Se planea poner en servicio 107 pozos de desarrollo, incluidos 67 pozos de producción, 36 pozos de inyección de agua y cuatro pozos de fuente de agua. Se espera que el proyecto alcance su producción máxima de aproximadamente 36.100 bopd en 2024.
Campo petrolífero Kenli 6-1 El bloque 5-1, 5-2, 6-1 es el área principal del campo petrolífero Kenli 6-1, que es el primer campo petrolífero litológico poco profundo a gran escala con una reserva de 100 millones de toneladas descubiertas en el levantamiento inferior de Laibei en el mar de Bohai.
En el proyecto, el CNOOC instaló por primera vez plataformas no tripuladas estandarizadas a gran escala en el mar de Bohai. La exitosa puesta en marcha del proyecto marca un notable paso adelante para que CNOOC construya yacimientos petrolíferos marinos inteligentes, estandarizados y no tripulados.

CNOOC inicia la producción del proyecto de campo petrolero en alta mar del mar de China Meridional
Fuente: www.oedigital.com Fecha: 07/12/2022

La compañía petrolera china **CNOOC Limited** dijo el martes que había comenzado la producción del proyecto de desarrollo conjunto de campos petroleros Enping 15-1/10-2/15-2/20-4.
Los yacimientos petrolíferos Enping 15-1/10-2/15-2/20-4 se encuentran en la parte oriental del Mar de China Meridional, donde el agua tiene una profundidad media de unos 90 metros.
Las principales instalaciones de producción del proyecto son dos plataformas de producción de perforación y una plataforma de cabeza de pozo no tripulada.
CNOOC planea poner en marcha 48 pozos de producción.
Se espera que alrededor de 35.500 barriles de petróleo crudo por día provengan del proyecto en su punto máximo en 2024.
CNOOC dijo que el proyecto de desarrollo conjunto de campos petrolíferos Enping 15-1/10-2/15-2/20-4 emplea la primera plataforma no tripulada recién construida en el Mar de China Meridional Oriental, que ha sido equipada con la función de producción remota bajo tifón. modo.
Al mismo tiempo, el proyecto incluirá un pozo para inyectar y almacenar el gas de dióxido de carbono producido en los campos petroleros. Es el primer proyecto de demostración de captura y almacenamiento de carbono (CCS) en alta mar en China .
Zhou Xinhuai , director ejecutivo de la compañía, dijo: "La puesta en marcha del proyecto de desarrollo conjunto de campos petrolíferos Enping 15-1/10-2/15-2/20-4 marca un gran avance para la construcción de aviones no tripulados, menos tripulados e "inteligenciados". " campos petroleros en alta mar en China. Y es un logro importante de la transición ecológica y baja en carbono de los campos petroleros en alta mar. En el futuro, CNOOC Limited mejorará aún más su capacidad de innovación independiente, para aumentar las reservas y la producción de petróleo y gas, para acelerar la investigación y aplicación de tecnologías avanzadas en conservación de energía y reducción de emisiones, para así aportar mayor valor al desarrollo sustentable de alta calidad de la Compañía".
CNOOC Limited tiene una participación del 100 % en el proyecto de desarrollo conjunto de campos petroleros 15-1/10-2/15-2/20-4 de Enping y actúa como operador.

ConocoPhillips China y CNOOC Limited anuncian proyecto de parque eólico
Fuente: www.chinadaily.com.cn Fecha: 06/11/2022

ConocoPhillips China Inc y **CNOOC Limited** anunciaron el inicio del proyecto piloto del parque eólico marino Penglai el domingo durante la quinta Exposición Internacional de Importaciones de China celebrada en Shanghái.
Como un esfuerzo conjunto de desarrollo de energía baja en carbono, el proyecto aprovechará la energía eólica para suministrar energía al campo petrolífero de Penglai, la base de producción de gas y petróleo en alta mar más grande de China bajo un contrato de producción compartida, ubicada en la bahía de Bohai, noreste de China.
"Este proyecto piloto representa la primera integración de su tipo de energía eólica marina que se aprovecha únicamente para instalaciones de petróleo y gas en alta mar en China", dijo Bill Arnold, presidente de ConocoPhillips China Inc.
"Creemos que se convertirá en un punto de referencia para futuros desarrollos de campos petroleros en alta mar con bajas emisiones de carbono".
El proyecto de parque eólico recientemente lanzado ofrece una solución óptima para satisfacer la demanda de energía del yacimiento petrolífero de Penglai, que se espera que aumente año tras año a medida que continúa el desarrollo, dijo la compañía.
Con cuatro aerogeneradores con una capacidad instalada total de 34 MW, el parque eólico tendrá el potencial de cubrir más del 30 por ciento de la energía necesaria para las operaciones del yacimiento petrolífero de Penglai a plena capacidad y lograr decenas de miles de toneladas de reducciones anuales de dióxido de carbono. decía.
Además de la energía eólica marina, las dos compañías están evaluando de cerca las oportunidades de energía desde la costa, así como la captura y almacenamiento de carbono (CCS) y la captura, utilización y almacenamiento de carbono (CCUS).
Si se demuestra que son técnica y económicamente viables, estas soluciones de energía con bajas emisiones de carbono ayudarán a transformar Penglai en un yacimiento petrolífero en alta mar con cero emisiones netas, en línea con los objetivos de energía, desarrollo sostenible y neutralidad de carbono de China, dijo ConocoPhillips China Inc.

CNOOC anuncia el primer gran campo de gas «profundo-profundo»
Fuente: www.reporteasia.com Fecha: 25/10/2022

CNOOC Limited anunció el primer gran campo de gas «profundo-profundo» Baodao 21-1 con gas probado en el lugar por más de 50 mil millones de metros cúbicos.
El pasado 19 de octubre, CNOOC Limited anunció que el gas probado de Baodao 21-1 ha superado con éxito la revisión y presentación del gobierno chino.
El campo de gas Baodao 21-1 está ubicado en Baodao Sag, en la cuenca Qiongdongnan, Mar de China Meridional Occidental. La profundidad del agua oscila entre 660 y 1.570 metros. La principal capa portadora de gas es la formación Paleogene Lingshui y el descubrimiento consiste en reservorios de gas condensado.
"LA EXPLORACIÓN SIEMPRE HA SIDO UNA PRIORIDAD PARA CNOOC LIMITED. HEMOS ACELERADO EL PASO PARA EXPLORAR EN AGUAS PROFUNDAS» – ZHOU XINHUAI, DIRECTOR EJECUTIVO DE LA EMPRESA
El pozo de descubrimiento Baodao 21-1-1 se completó a una profundidad de 5.188 metros y encontró 113 metros de zona productiva.
El pozo está probado para producir un promedio de 587.000 metros cúbicos de gas natural por día. Los organismos gubernamentales chinos revisaron el descubrimiento y certificaron el gas natural probado en el lugar y el petróleo condensado en más de 50 mil millones de metros cúbicos y 3 millones de metros cúbicos, respectivamente.
La estructura de gas Baodao 21-1 albergará el primer campo de gas grande de estrato profundo en aguas profundas en el Mar de China Meridional.
Se considera que este es el mayor descubrimiento en más de medio siglo en Songnan-Baodao Sag. Por sus dimensiones, puede considerarse que sentará una base sólida para la construcción de una producción de gas de billones de metros cúbicos de recursos en el Mar Meridional de China.
Zhou Xinhuai, director ejecutivo de la empresa, manifestó que la exploración siempre ha sido una prioridad para CNOOC Limited.
«Hemos acelerado el paso para explorar en aguas profundas, apuntando al descubrimiento de campos de petróleo y gas de tamaño grande y mediano. Hicimos hincapié en la teoría geológica y las investigaciones tecnológicas. Así podremos lograr avances al reforzar nuestro trabajo dentro del crecimiento de las reservas y su producción», concluyó.

CNOOC Limited anuncia el inicio de la producción de dos proyectos
Fuente: www.worldenergytrade.com Fecha: 25/04/2022

El proyecto Luda 5-2 oilfield north phase I está situado en la bahía de Liaodong del mar de Bohai, con una profundidad media de unos 32 metros. Además de utilizar plenamente las instalaciones de procesamiento existentes en el yacimiento Suizhong 36-1, el proyecto ha construido una plataforma de cabeza de pozo de recuperación térmica y una plataforma adjetiva de producción. Está previsto realizar un total de 28 pozos de desarrollo, incluidos 26 pozos de producción y 2 pozos de abastecimiento de agua.
El proyecto de desarrollo del bloque 4-1 del yacimiento petrolífero Kenli 6-1 está situado en el sur del mar de Bohai, con una profundidad media del agua de unos 17 metros. Además de utilizar plenamente las instalaciones de procesamiento existentes del yacimiento petrolífero Bozhong 34-9, la instalación de producción es una plataforma de cabeza de pozo.
Está previsto realizar un total de 12 pozos de desarrollo, incluidos 7 pozos de producción y 5 pozos de inyección de agua. Se espera que el yacimiento alcance su producción máxima de aproximadamente 4.000 barriles de crudo al día en 2022.

China aprueba solicitud de oferta pública inicial de CNOOC Limited
Fuente: www.espanol.cgtn.com Fecha: 31/03/2022

El regulador de valores de China aprobó la solicitud de oferta pública inicial (OPI) de **CNOOC Limited.**
La Comisión Reguladora de Valores de China indicó el miércoles 30 de marzo que CNOOC Limited cotizará en el mercado de acciones A.
La comisión informó que la compañía petrolera no puede emitir más de 2.990 millones de acciones en su oferta pública inicial. La empresa debe seguir estrictamente su prospecto, así como su plan de emisión y suscripción.
Su empresa matriz, Corporación Nacional de Petróleo Submarino de China (CNOOC), con sede en Beijing, es el mayor productor de petróleo crudo y gas natural en alta mar del país.

Se prevé que el mercado canadiense de petróleo y gas alcance un valor de mercado de US$ 310,9 mil millones para 2035: Visiongain Research Inc
Fuente: www.globenewswire.com Fecha: 21/09/2021

Visiongain ha publicado un nuevo informe sobre el mercado canadiense de petróleo y gas de 2021 a 2035. Pronósticos por fuentes de energía (petróleo, gas natural, gas natural licuado), por segmento operativo (upstream, midstream, downstream, servicios), por método (convencional , no convencional). PLUS Perfiles de las principales empresas manufactureras y análisis del mercado nacional. MÁS Escenarios de recuperación de COVID-19 .
Se estima que el mercado canadiense de petróleo y gas tendrá un valor de US$ 100 700 millones en 2021 y se prevé que alcance un valor de mercado de US$ 310 900 millones para 2035. Grandes reservas probadas de petróleo y gas en Canadá, junto con inversiones crecientes en la construcción del país Se espera que la infraestructura de petróleo y gas aumente la demanda de petróleo y gas canadiense. También se prevé que las políticas gubernamentales favorables y la alta demanda de GNL de países distintos de los EE. UU. impulsen la demanda durante el período de pronóstico.
¿Cómo ha impactado COVID-19 en el mercado canadiense de petróleo y gas?
Visiongain anticipó cuatro escenarios para que el mercado canadiense de petróleo y gas se recupere durante el período de pronóstico, a saber, V, U, W y L. El tratamiento efectivo de los pacientes infectados con COVID-19 junto con el aumento de las tasas de prueba en todo el mundo ayudará a las personas a volver a trabajar de manera segura sin causar un aumento en los casos. Teniendo en cuenta que el gobierno implementa iniciativas y políticas financieras efectivas para mantener los empleos y los negocios operativos, es posible una recuperación en forma de V para el mercado canadiense de petróleo y gas. El reciente desarrollo de la vacuna contra el COVID-19 también favorece una recuperación del mercado en forma de V.
¿Cuáles son los motores actuales del mercado?

Producción creciente a través de fuentes no convencionales
La fracturación hidráulica y de pozos horizontales desbloqueó grandes cantidades de petróleo y gas en Canadá. Canadá tiene vastos depósitos de gas de esquisto en la Formación Montney en Columbia Británica y Alberta, Frederic Brook Shale en New Brunswick y la Isla del Príncipe Eduardo, y Utica Shale en Québec. A medida que aumentó la producción de gas de esquisto y petróleo de arenas compactas, ayudó a compensar las disminuciones en la producción actual de petróleo y gas convencional. Para respaldar el aumento del nivel de producción, el país ha invertido en el desarrollo de infraestructura para que sus productos estén disponibles en los mercados internacionales además de los EE. UU.
Mayor experiencia tecnológica
Canadá es uno de los líderes en innovación en la industria del petróleo y el gas . El gobierno canadiense, con el apoyo de las principales compañías de petróleo y gas, lideró varias innovaciones para aumentar la eficiencia de los pozos, reducir las emisiones de metano y GEI y conservar el agua. La industria canadiense tiene varias asociaciones que ayudan a conectarse con empresas que se dedican a desarrollar soluciones amigables con el medio ambiente. Con el fin de construir un entorno sostenible en torno al mercado del petróleo y el gas, los productores canadienses de petróleo y gas han invertido en prácticas, tecnologías y combustibles ecológicos y limpios.
Oportunidades de mercado
Alta demanda de combustibles de transición
Las energías renovables aún no han madurado mucho en términos de tecnología y viabilidad económica. Por lo tanto, las empresas consideran combustibles bajos en carbono como el gas natural y el GNL (combustibles de transición) en lugar del carbón y el petróleo. El GNL también se considera una fuente de energía de combustión más limpia y menos intensiva en carbono que tiene una gran demanda en el mercado de Asia Pacífico, específicamente, Japón, China y Corea del Sur. Para cumplir con los objetivos del Acuerdo de París firmado por varios países, las empresas deben mantener sus emisiones lo más bajas posible, lo que se puede hacer mediante el uso de combustibles de transición hasta que las fuentes de energía renovable ganen viabilidad económica en el mercado.
Las técnicas mejoradas de recuperación de petróleo pueden mejorar la eficiencia del pozo
CO2 EOR ha ganado un tremendo apoyo del gobierno en los últimos años, esto se debe a que atrapa el CO2 emitido por grandes fuentes puntuales y luego lo elimina bajo tierra a través de una tecnología conocida como captura de carbono y secuestro geológico (CCS). Por lo tanto, se considera como una opción eficiente para cumplir con la meta climática de un país. De los 98 proyectos EOR de CO2 ubicados en América del Norte, solo siete tienen su sede en Canadá, lo que representa una producción de 35 000 bbl/d.
¿Cuál es el panorama competitivo actual?
Algunas de las empresas descritas en el informe incluyen Suncor Energy Inc., Imperial Oil Ltd., Canadian Natural Resources Ltd., Cenovus Energy Inc., Husky Energy Inc., TC Energy Corp., Pembina Pipeline Corp., Chevron Canada Ltd., **CNOOC International Limited,** Repsol Oil & Gas Canada, Inc., Shell Canada Ltd., Syncrude Canada Ltd, MEG Energy, Athabasca Oil Corporation, TE Connectivity Ltd., ConocoPhillips Canada, Enbridge Inc. Las empresas clave que operan en el sector canadiense del petróleo y el gas mercado se dedican a fusiones y adquisiciones y colaboraciones tecnológicas. Las empresas han invertido en gran medida en proyectos de energía limpia, con el fin de mejorar la sostenibilidad en el mercado.
Se espera que Suncor se convierta en el operador del proyecto Syncrude para fines de 2021, según lo acordado en principio por los propietarios de empresas conjuntas de Syncrude, a saber, Imperial Oil Resources Limited, CNOOC Oil Sands Canada y Sinopec Oil Sands Partnership. Se esperan sinergias de US $ 300 millones anuales, lo que hace que Syncrude sea aún más competitivo a nivel regional y mundial para lograr un costo operativo en efectivo por barril de US $ 23 / bbl a través del 90% de utilización.
Imperial invirtió 450 millones de dólares estadounidenses en 2019 en su proyecto Cold Lake para aumentar la producción en 55 000 bbl/d. Se espera que este proyecto ahorre $ 1 mil millones en gastos de capital al reemplazar el proyecto de expansión de Cold Lake anunciado anteriormente.
Encuentre análisis cuantitativos y cualitativos con predicciones independientes. Reciba información que solo contiene nuestro reporte, manteniéndose informado con esta invaluable inteligencia de negocios.
Información que no se encuentra en ningún otro lugar
con nuestro nuevo título de informe, es menos probable que se retrase en el conocimiento o pierda oportunidades. Vea cómo nuestro trabajo podría beneficiar su investigación, análisis y decisiones. El estudio de Visiongain es para todos los que necesitan análisis comerciales para el mercado canadiense de petróleo y gas y las empresas líderes . Encontrarás datos, tendencias y predicciones.

CNOOC Limited anuncia su estrategia comercial y plan de desarrollo para 2021
Fuente: www.hellenicshippingnews.com Fecha: 02/06/2021

CNOOC Limited anunció su estrategia comercial y plan de desarrollo para el año 2021.
En el año extremadamente desafiante de 2020, bajo el liderazgo de la Junta Directiva, la administración de la Compañía, junto con todo el personal, superó el enorme impacto del bajo precio del petróleo y la pandemia de COVID-19. Durante el período, mientras implementaba estrictamente medidas de prevención y control de pandemias, la Compañía invirtió grandes esfuerzos en aumentar sus reservas y producción de petróleo y gas, redujo aún más los costos y mejoró la eficiencia, promovió la reforma y la innovación, y aseguró la seguridad en la producción. Gracias a todas estas medidas, la producción neta de la Compañía alcanzó un máximo histórico de aproximadamente 528 millones de barriles de petróleo equivalente (BOE) en 2020.
En 2021, la Compañía continuará sus esfuerzos para fortalecer su base de recursos con una producción neta prevista de 545-555 millones de BOE, de los cuales, la producción de China y el extranjero representan aproximadamente el 68 % y el 32 %, respectivamente. También planea perforar 217 pozos de exploración y recolectar aproximadamente 17 mil kilómetros cuadrados de datos sísmicos tridimensionales (3D). Se espera que entren en funcionamiento 19 nuevos proyectos, que incluyen principalmente el desarrollo de campos de gas Lingshui 17-2, el desarrollo regional de campos petroleros de Lufeng, el campo petrolero Caofeidian 6-4 en alta mar en China, el campo petrolero Buzzard fase II en el Reino Unido y el campo petrolero Mero I. en Brasil.
El gasto de capital total de la Compañía para 2021 está presupuestado en RMB90 mil millones a RMB100 mil millones. Los gastos de capital para exploración, desarrollo y producción representarán aproximadamente el 17%, 61% y 20% del gasto de capital total, respectivamente.

La producción neta de la Compañía para 2022 y 2023 se estima en 590-600 millones de BOE y 640-650 millones de BOE, respectivamente.
El Sr. Xu Keqiang, director ejecutivo de la Compañía, dijo: "En 2021, bajo el tema del desarrollo de alta calidad, la Compañía se comprometerá a aumentar constantemente sus reservas y producción de petróleo y gas, centrándose en la eficiencia de la inversión, manteniendo su competitividad de costos. , mientras busca activamente el concepto de desarrollo verde y bajo en carbono, para generar excelentes retornos para nuestros accionistas".

CNOOC nombra nuevo director ejecutivo y presidente
Fuente: servicio-maritimo.com Fecha: 11/05/2021

CNOOC Limited ha designado a Xu Keqiang, director ejecutivo y presidente de la empresa, como director ejecutivo a partir del 19 de noviembre.
Nacido en 1971, Xu es un ingeniero senior a nivel de profesor. Se graduó de la Northwest University con una licenciatura en Geología de Petróleo y Gas. Recibió una maestría en Geología de petróleo y gas de campos de carbón de la Northwest University en 1996.
Xu se incorporó a la Corporación Nacional de Petróleo de China en 1996 y ocupó diferentes puestos. De abril de 2003 a abril de 2005, se desempeñó como subdirector general de Sinopetro Investment Company. Desde abril de 2005 hasta septiembre de 2008, se desempeñó como director general adjunto de CNPC International (Kazajstán) y, al mismo tiempo, director general de CNPC Ai-Dan Munai Joint Stock Company. Desde septiembre de 2008 hasta marzo de 2014, se desempeñó como Director General Adjunto de CNPC International (Kazajstán) y, al mismo tiempo, Director General de la Sociedad Anónima CNPC International Aktobe Petroleum. De marzo de 2014 a marzo de 2017, se desempeñó como Gerente General de PetroChina Tuha Oilfield Company y Director de la Sede de Exploración y Desarrollo de Tuha Petroleum.
En marzo de 2017, Xu fue nombrado vicepresidente de CNOOC. Desde abril de 2017 hasta junio de 2018, se desempeñó como presidente de Nexen Energy ULC, una subsidiaria de la compañía. Entre mayo de 2017 y junio de 2018, se desempeñó como presidente de una subsidiaria de la empresa, CNOOC International Limited. En mayo de 2017, Xu fue nombrado director de CNOOC China Limited, una subsidiaria de la empresa.
Xu fue nombrado Gerente General de CNOOC China Limited el 21 de mayo de 2018. Fue designado Director Ejecutivo y Presidente de la Compañía a partir del 18 de abril de 2017.
Nuevo presidente
CNOOC Limited también nombró a Wang Dongjin, un director no ejecutivo existente de la compañía, como presidente y presidente del Comité de Nominaciones a partir del 18 de noviembre.
Nacido en 1962, Wang es un ingeniero senior a nivel de profesor y recibió una licenciatura en Perforación de Petróleo del Departamento de Desarrollo de la Universidad de Petróleo de China y un Doctorado en Ciencias en Gestión de Ingeniería de Petróleo de la Universidad de Petróleo de China-Beijing en 2012.
De julio de 1995 a diciembre de 1997, fue nombrado Director General Adjunto de la Oficina de Exploración de Petróleo de Jiangsu. Desde diciembre de 1997 hasta octubre de 2002, fue nombrado vicepresidente de la Corporación Nacional de Exploración y Desarrollo de Petróleo y Gas de China ("CNODC"). De diciembre de 2000 a octubre de 2002, también se desempeñó como presidente de CNPC International (Kazajstán) y presidente de AktobeMunai Gas Corp. De octubre de 2002 a septiembre de 2008, se desempeñó como presidente de CNODC.
De enero de 2004 a septiembre de 2008, fue nombrado vicepresidente de la Corporación Nacional de Petróleo de China (CNPC) y vicepresidente de CNODC. De septiembre de 2008 a marzo de 2018, se desempeñó como vicepresidente de CNPC. De mayo de 2011 a mayo de 2014, fue nombrado simultáneamente Director de PetroChina Company Limited. De julio de 2013 a marzo de 2018, fue designado simultáneamente como presidente de PetroChina. De mayo de 2014 a marzo de 2018, se desempeñó como vicepresidente de PetroChina. En marzo de 2018, Wang fue nombrado director de CNOOC. En octubre de 2018, fue nombrado presidente de CNOOC.
Producción
El Grupo CNOOC es el mayor productor de petróleo crudo y gas natural en alta mar en China y una de las mayores empresas independientes de exploración y producción de petróleo y gas del mundo. Sus áreas operativas principales son Bohai, el Mar de China Meridional Occidental, el Mar de China Meridional Oriental y el Mar de China Oriental. En el extranjero, el grupo tiene activos de petróleo y gas en Asia, África, América del Norte, América del Sur, Oceanía y Europa.
La compañía logró una producción neta total de 124,8 millones de barriles de petróleo equivalente (BOE) para el tercer trimestre de 2019, lo que representa un aumento del 9,7 por ciento interanual. La producción de la costa de China aumentó un 8,9 por ciento interanual a 80,2 millones de barriles de petróleo equivalente. La producción en el exterior aumentó un 11,2 por ciento a / a a 44,6 millones de barriles de petróleo, principalmente por la contribución de los nuevos proyectos Egina y Appomattox.
Durante el tercer trimestre, la empresa realizó tres nuevos descubrimientos y perforó 19 pozos de evaluación con éxito. En la costa de China, Kenli 6-1 en Bohai fue evaluado con éxito y se espera que sea una estructura de petróleo y gas de tamaño mediano. En Guyana, el nuevo descubrimiento de Tripletail se realizó en el bloque Stabroek, que es el decimocuarto descubrimiento de petróleo logrado en el bloque y apoyará el desarrollo futuro del área de Turbot.

Senegal inicia una ronda de licencias internacionales para áreas de subsuelo de petróleo y gas. incluido costa afuera
Fuente: www.neftegaz.ru Fecha: 07/11/2019

Senegal está lanzando una nueva ronda de licencias internacionales que ofrecerá 12 bloques de subsuelo a compañías de petróleo y gas .
El road show de la nueva ronda de licenciamiento se llevó a cabo en el marco de la conferencia Africa oil week en Ciudad del Cabo (Sudáfrica) el 5 de noviembre de 2019 con la participación del Ministro de Petróleo y Energía de Senegal, M. Mahtar Cisse.
Se planea toda una serie de eventos similares en conferencias internacionales en los años. Houston y Londres, que finalizará en la cumbre MSGBC (Cumbre de la cuenca sedimentaria dividida por Mauritania, Senegal, Gambia, Guinea-Bissau y Guinea) los días 28 y 29 de enero de 2020 en Dakar.
Tras la finalización del road show, comenzará el procedimiento de recogida de solicitudes, que se prolongará hasta finales de julio de 2020, cuando se decidirá la distribución de bloques según las mejores propuestas.
M. Mahtar Cissé llamó a una gran oportunidad para obtener bloques de petróleo y gas en Senegal, un país atractivo en términos

de potencial global, reglas legales, legislativas y regulatorias que fomentan la inversión, especialmente en el sector de petróleo y gas.
De hecho, Senegal ha sido durante mucho tiempo una isla de estabilidad en el continente africano, donde ejemplos como Libia, Angola y Nigeria han demostrado los peligros de invertir en proyectos africanos de petróleo y gas.
Se espera que el interés en los proyectos de petróleo y gas de Senegal sea alto.
Se sabe que M. Mahtara Cissé ya se reunió con representantes de la estadounidense ExxonMobil y la china **CNOOC International Limited .**
Senegal espera que todos sus proyectos en alta mar estén operativos entre 2022 y 2026.
A los inversores se les ofrecen 3 bloques en la plataforma de Senegal , ya conocida por varios descubrimientos importantes.
La cuenca sedimentaria de Senegal se considera muy prometedora.
La depresión de Senegal se extiende dentro de Guinea-Bissau, Senegal y Mauritania desde las Islas Bissagos hasta Cabo Blanco.
La longitud de norte a sur es de 1400 km, el ancho máximo dentro de la tierra es de 550 km e incluida la parte del océano: 800 km.
El área total de la depresión de Senegal es de 340 mil km2 .
Los resultados de los estudios de la cuenca sedimentaria de Senegal sugieren la presencia de importantes reservas de hidrocarburos aquí.
En los últimos años, se han descubierto muchos campos de petróleo y gas en alta mar en Senegal, la mayoría de los cuales el país comparte con la vecina Mauritania.
Cuando el Servicio Geológico de EE. UU. evaluó las reservas de la cuenca de Senegal en 2003, las reservas de petróleo se estimaron en solo 10 millones de barriles, las de gas en 49 mil millones de pies 3 .
Sin embargo, siguió una serie de descubrimientos importantes y, según el FMI, entre 2014 y 2017, se descubrieron reservas de petróleo de mil millones de barriles en la cuenca senegalesa. y 40 billones de ft3gas (teniendo en cuenta los yacimientos que Senegal comparte con Mauritania).
En mayo de 2017, se descubrió el campo Yakaar en aguas profundas , lo que confirma las expectativas de Kosmos Energy de que contendría 15 billones de pies cúbicos de gas.
El campo Yakaar, junto con el desarrollo del complejo Greater Tortue mauritano-senegalés, sienta las bases para el desarrollo de la producción de gas natural licuado (GNL) en Senegal y Mauritania.
La extracción de petróleo , que se llevó a cabo en la región, solo tuvo un éxito parcial.

Diplomacia: dos nuevos embajadores presentan sus cartas credenciales al Jefe de Estado
Fuente: www.adiac-congo.com Fecha: 09/04/2018

Los representantes diplomáticos de China, Ma Fulin y Guinea Ecuatorial, Samuel Ateba Owono Iyanga, fueron recibidos el 9 de abril en Brazzaville por el Presidente de la República, Denis Sassou N'Guesso, durante un acto solemne en el Palacio del Pueblo.
Casado y padre de una hija, el nuevo embajador chino tiene una maestría en economía. Tiene 55 años y ha ocupado varios cargos en el Ministerio de Relaciones Exteriores de China. En 2014, Ma Fulin fue nombrada Embajadora Extraordinaria y Plenipotenciaria de China en la República Centroafricana.
Poco antes, de 2009 a 2012, se desempeñó como subdirector general de la corporación nacional de petróleo en alta mar de China (CNOOC)-**CNOOC international limited,** departamento de negocios internacionales.
“ Es un gran honor y un inmenso orgullo para mí servir como representante de la República Popular China en este país que es un gran amigo de China. Será una cuestión para mí, con la asistencia de todos mis colaboradores de la embajada y toda la colaboración de la parte congoleña, consolidar y profundizar aún más la asociación de cooperación estratégica global entre nuestros dos países. ¡Viva la amistad chino-congoleña! “, escribió en el libro de visitas del Palacio del pueblo.
Congo y China establecieron relaciones diplomáticas en 1964. Desde 2016, los dos países amigos están vinculados por una asociación estratégica integral que afecta a casi todos los sectores de actividad.
Por su parte, el diplomático ecuatoguineano dijo que era un gran honor para él representar a su país en el Congo. Durante su mandato, tiene la intención de trabajar para fortalecer las relaciones de cooperación entre los dos países.
Titular de un título de ingeniería en ingeniería civil, Samuel Ateba Owono Iyanga, de 59 años, es un hombre rico en experiencia administrativa y política. Recibió varias distinciones honoríficas de su país, entre ellas la de la Medalla Gran Cruz de la Independencia.
Al igual que otros estados miembros de la Comunidad Económica y Monetaria de África Central, Congo y Guinea Ecuatorial han abolido las visas para estancias de corta duración para sus respectivos nacionales.

BP, Bridas y CNOOC unen participaciones para crear Pan American Energy Group
Fuente: www.lexlatin.com Fecha: 25/09/2017

Bridas Corporation, BP y **CNOOC Limited**, anunciaron un acuerdo que consolida sus participaciones en PAE Pan American Energy y Axion Energy en una nueva empresa, Pan American Energy Group (PAEG), tras un pacto suscrito el 11 de septiembre, cuya implementación, prevista para principios de 2018, está sujeta a ciertas condiciones.
La representación legal de la británica BP estuvo a cargo de Sullivan & Cromwell LLP en Londres y Nueva York; Marval, O’Farrell & Mairal en Argentina; y Uría Menéndez en España. La compañía petrolera activó además a su equipo corporativo de abogados.
La argentina Bridas fue asesorada por Akin Gump Strauss Hauer & Feld LLP en Londres, Washington, D.C., y Dallas; y por Squire Patton Boggs en España.
Una vez consumado el convenio, PAEG se convertirá en el principal productor, empleador e inversor privado del sector petrolero en Argentina, con presencia también en Bolivia, México, Uruguay y Paraguay. Actualmente, PAE y Axion Energy generan empleo directo e indirecto para 23.000 personas. Entre 2001 y 2016, ambas compañías han invertido más de 15.000 millones de dólares en Argentina.
La mega estructura empresarial que nacerá con la empresa conjunta será propiedad igualmente de BP y Bridas Corporation, esta última que es una empresa conjunta 50 % y 50 % de Bridas Energy Holdings de Argentina y CNOOC Limited de China. Actualmente, PAE es dueña de 60 % de BP y 40 % de Bridas, mientras que Axion es propiedad de Bridas. No habrá pagos por el intercambio de acciones, reseñó BP en el press release de su portal.
Asimismo, Pan American Energy detalla en su comunicado que el desarrollo ascendente de la compañía seguirá dirigiendo sus esfuerzos e inversión para el desarrollo de reservorios convencionales, no convencionales, en tierra y marítimo en el país y la

región.
Entretanto, "la empresa continuará con la ampliación y modernización de la refinería en Campana, en la provincia de Buenos Aires, con una inversión prevista de 1.500 millones de dólares. Se trata del proyecto más importante que se haya encarado en el sector de refinación en el país en los últimos 30 años. En las estaciones de servicio, se avanzará con la identificación de la marca Axion, que ya está presente en más de 300 de las 751 bocas de expendio que tiene la compañía en Argentina, Uruguay y Paraguay".
BP es una compañía energética global con operaciones en más de 70 países, empleando a casi 75.000 personas. BP tiene casi 18 mil millones de barriles de petróleo equivalente (boe) de reservas probadas de petróleo y gas; y su producción diaria de petróleo y gas alcanza los 3,5 millones de boe. En todo el mundo, BP tiene actividades en 11 refinerías, 16 plantas petroquímicas y 18.000 estaciones de servicio. Continuadora de Amoco en Argentina, BP está presente en el país desde 1958, según apunta la empresa en su sitio en Internet.
Bridas Corporation es una empresa argentina establecida hace 69 años que comenzó como importadora y proveedora de servicios estratégicos de petróleo y más tarde desarrolló de manera sistemática y sostenible para hacer crecer su negocio y tener una huella internacional. En 1997, Bridas y Amoco (actualmente BP) se unieron en Argentina para formar Pan American Energy, reseña Bloomberg.
En 2010, CNOOC Limited (China Nacional Offshore Oil Corporation Limited) adquirió una participación en Bridas con un 50% de interés. En 2012, Bridas adquirió los activos de ExxonMobil en Argentina, Uruguay y Paraguay, dando lugar a la formación de Axion Energy.
CNOOC Limited es el mayor productor de crudo offshore y gas natural en China y una de las mayores compañías independientes de exploración y producción de petróleo y gas en el mundo, indica la empresa en su sitio en Internet. Las principales áreas de operación de la compañía son Bohai, el Mar de China Meridional, el Mar de China Meridional Oriental y el Mar de China Oriental en la costa de China. En el exterior, el Grupo tiene activos de petróleo y gas en Asia, África, América del Norte, América del Sur, Oceanía y Europa.

CNOOC Limited $ 3.8 mil millones Oferta de notas garantizadas registradas en la SEC
Fuente: www.davispolk.com Fecha: 08/05/2015

Davis Polk asesoró a **CNOOC Limited** en cuanto a las leyes de EE. UU. y Hong Kong en relación con la oferta registrada en la SEC de pagarés garantizados por parte de CNOOC Finance (2015) Australia Pty Ltd, una subsidiaria de propiedad total de CNOOC Limited, de sus pagarés garantizados al 2,625 % por valor de $1500 millones. 2020 y $300 millones de bonos garantizados al 4,200 % con vencimiento en 2045, y por CNOOC Finance (2015) USA LLC, una subsidiaria de propiedad total de CNOOC Limited, de sus $2,000 millones de bonos garantizados al 3,500 % con vencimiento en 2025, por un monto principal total combinado de $3,800 millones. Las notas se cotizaron en la Bolsa de Valores de Hong Kong.
CNOOC Limited, que cotiza en las bolsas de valores de Nueva York, Hong Kong y Toronto, es una empresa upstream que se especializa en la exploración, desarrollo y producción de petróleo y gas natural. Es un productor dominante de petróleo y gas natural en alta mar de China y también una de las mayores empresas independientes de exploración y producción de petróleo y gas natural del mundo en términos de reservas y producción.
El equipo corporativo de Davis Polk incluía a los socios James C. Lin, Eugene C. Gregor y Antony Dapiran, el abogado Faisal Baloch, la asociada Stephenie Fung y los abogados extranjeros registrados Kevin Zhang y Ran Li. El equipo de impuestos incluía al socio John D. Paton y al asociado Nicholas A. Machen. El equipo de la Ley de Sociedades de Inversión incluyó a Jake H. Wang. Los miembros del equipo de Davis Polk se encuentran en las oficinas de Hong Kong, Beijing, Nueva York y Londres.

AXION energy extiende su nueva imagen a todo el paí-s
Fuente: www.iprofesional.com Fecha: 24/04/2015

La compañía AXION energy, perteneciente al Grupo Bridas Corp, integrado en partes iguales por Bridas Energy Holdings Limited y **CNOOC International Limited,** continúa expandiendo su presencia en todo el país a través de una nueva fisonomía en sus estaciones de servicio.
Tras la presentación en Capital Federal y provincia de Buenos Aires de la flamante imagen, ahora le tocó el turno a la ciudad de Rosario.
El jueves fue presentada oficialmente en una emblemática boca de expendio ubicada en el macro centro de la localidad santafesina, en una ceremonia que contó con la presencia de directivos de la petrolera y los titulares de la firma, además del personal, clientes y medios de prensa.
Los presentes pudieron recorrer las instalaciones del establecimiento y disfrutar de la presencia de los pilotos y autos de la escudería Toyota que compiten en el Súper TC 2000, la categoría de velocidad más importante de la Argentina, la más avanzada de Sudamérica y una de las más reconocidas del mundo, de la cual AXION es el proveedor oficial del combustible.
Al tiempo que los expendedores Daniel Roig y Gustavo Galache destacaron el apoyo de la empresa, el Director de Asuntos Corporativos de AXION energy, Pedro López Matheu, resaltó el esfuerzo y la importante inversión realizada para desarrollar este emprendimiento. “AXION llegó para quedarse”, expresó.
Entre las características de la moderna estación de servicio, se destacan las islas de despacho con surtidores de última generación que permiten la disponibilidad de los productos en todas las posiciones de carga, y mejoras en las transacciones comerciales. Allí se ofrecen las naftas AXION Premium, AXION Súper, AXION Diesel y AXION Euro+Diesel, refinadas por la empresa para satisfacer las exigencias de los automóviles más modernos, y la línea MOBIL, marca líder mundial en lubricantes.
Además incluye una amplia zona de carga para Gas Natural Comprimido y una nueva tienda de conveniencia bajo el nombre “Spot!”, con sectores diferenciados, tecnología de punta y una amplia oferta gastronómica. La nueva estación cumple con las máximas normas actuales de confort, seguridad y tecnología y presentan componentes amigables con el medio ambiente como reducción del uso de energía eléctrica de iluminación mediante la aplicación de tecnología LED y segregación de residuos.

AXION energy proyecta reidentificar 100 estaciones de servicio este año
Fuente: www.surtidores.com.ar Fecha: 21/01/2015

La compañía AXION energy, perteneciente al Grupo Bridas Corp, integrado en partes iguales por Bridas Energy Holdings Limited y **CNOOC International Limited,** identificará con su insignia 200 bocas de expendio hasta 2017, reemplazando a la tradicional ESSO.
El proceso comenzó el año pasado, alcanzando 7 unidades de venta. Costó tiempo y esfuerzo, debido a que fue necesario

desarrollar proveedores locales y propios. Este año es el de mayor trabajo, ya que según informaron a surtidores.com.ar fuentes de la firma se proyecta el recambio de 100 más.
El desafío es importante y no hay mucho margen para el error. Sus directivos son conscientes que es imprescindible lograr la confianza de los consumidores desde un primer momento. Allí está el secreto del posicionamiento en un mercado de gran competencia como el actual.
Esta es la función de las intensas campañas de marketing y publicidad que está realizando AXION para difundir los avances de calidad que se están aplicando en la destilería de Campana, Buenos Aires. La política de precios también invita a comprar en sus estaciones.
¿Qué rol cumplen los expendedores minoristas? Los creativos de AXION reconocen que su papel es fundamental en esta etapa de expansión. El optimismo de la red se hace evidente en los proyectos de inversión, realizados en forma conjunta con la petrolera. Desde un comienzo se comunicaron con la empresa para conseguir un buen lugar en las prioridades de re-identificación. Están participando de forma activa y se sienten parte del proceso.
¿Es casualidad este interés? No; las Pymes que comercializan sus combustibles tienen la expectativa de incrementar las ventas una vez que cuenten con las nuevas tecnologías de AXION. Los surtidores son más veloces, el personal se está capacitando para una mejor atención al cliente, además de que la estética es moderna y coherente con los valores de una sociedad en constante evolución.
¡Incluso las tiendas de conveniencia Spot! prometen un sostenido desarrollo. Cuentan con comidas frescas, panificación propia, los baños se ubican en el interior para reforzar la seguridad, entre otras ventajas comparativas que apuntan a lograr eficiencia en el servicio.

Gobierno realiza subasta de Libra, la mayor reserva de petróleo de Brasil
Fuente: www.g1.globo.com Fecha: 21/10/2013

En previsión de la cantidad de consorcios que participan en la disputa y de las protestas contra la "entrega del presal" a empresas extranjeras, el gobierno realiza este lunes (21), en Río de Janeiro, la subasta del campo Libra, el primero, contemplando la exploración de petróleo y gas natural en el presal bajo el régimen de reparto (en el que la Unión se queda con parte del petróleo extraído por las empresas adjudicatarias).
Según la Agencia Nacional del Petróleo (ANP), la exploración del campo Libra debería duplicar las reservas nacionales de petróleo – la estimación es que el volumen de petróleo recuperable esté entre 8 mil millones y 12 mil millones de barriles – las reservas nacionales son actualmente de 15,3 mil millones de barriles. Las reservas de gas ascienden actualmente a 459.300 millones de metros cúbicos y también se espera que se dupliquen con Libra.
La subasta, prevista para las 14 horas en el hotel Windsor, en Barra da Tijuca (Zona Oeste de Río), debe estar marcada por protestas de trabajadores, sindicalistas, ambientalistas y representantes de movimientos sociales, contrarias a la explotación de la iniciativa privada .
Optimismo
En las últimas semanas, el gobierno ha hecho un esfuerzo por mostrar optimismo en relación al éxito de la subasta que, en palabras del Ministro de Minas y Energía, Edison Lobão , entregará al consorcio ganador " la mayor área para petróleo exploración en el mundo " – La expectativa de la Agencia Nacional de Petróleo, Gas Natural y Biocombustibles (ANP) es que se recuperen entre 8 y 12 mil millones de barriles de petróleo en Libra.
Este esfuerzo se dio luego de que solo 11 empresas , incluida Petrobras, confirmaran interés en el negocio y gigantes del sector como las norteamericanas Exxon Mobil y Chevron y las británicas BP y BG quedaran fuera de la disputa. La previsión inicial de la directora general de la ANP, Magda Chambriard, era que hasta 40 empresas participarían en la subasta.
Oficialmente, el gobierno dice que la ausencia de las petroleras estadounidenses y británicas está relacionada con la situación económica actual, influenciada por la crisis financiera. Y dice que no ve relación entre la decisión de estas empresas y las denuncias, difundidas en septiembre, de que el gobierno de EE.UU. espió a Petrobras -Inglaterra es socia de EE.UU. en el área de seguridad-.
El 10 de octubre, Lobão dijo a los periodistas que la estimación del gobierno era que las 11 empresas podrían formar entre 2 y 4 consorcios para luchar por Libra; sin embargo, existe el temor de que solo uno presente una propuesta para el campo.
Las 11 empresas calificadas para participar en la ronda son: **CNOOC International Limited** (China), China National Petroleum Corporation (China), Ecopetrol (Colombia), Mitsui & CO (Japón), ONGC Videsh (India), Petrogal (Portugal), Petronas (Malasia), Repsol/Sinopec (hispano-china), Shell (anglo-holandesa), Total (Francia) y Petrobras (Brasil).
Según la ANP, de estos 11, nueve presentados ofrecen garantías, pero incluso los que no se presentaron pueden participar en consorcio con otros que se presentaron.
Protestas
Uno de los grupos que promete protestar frente al hotel es el de los petroleros. Según el secretario general del Sindicato de los Trabajadores del Petróleo del Estado de Río de Janeiro (Sindipetro-RJ) y de la Federación Nacional de los Trabajadores del Petróleo, Emanuel Cancella, se esperan caravanas de varios puntos de Brasil.
El sindicato, dice Cancella, está en contra de lo que clasifica como la "entrega" de petróleo del presal por parte del gobierno a las corporaciones extranjeras.
"No hay por qué hacer esta subasta y traer empresas extranjeras al presal. Petrobras dispone de la mejor tecnología para este tipo de operaciones. Además, con la cantidad de petróleo que tiene en reserva, Petrobras estaría en condiciones de tomar préstamos para financiar la exploración de Libra sin problemas, sin necesidad de inversiones de otras empresas", dice Cancella.
Por temor a ser blanco de las protestas, la presidenta Dilma Rousseff, quien coordinó la redacción de la ley que estableció el régimen de repartición, cuando fue ministra titular de la Casa Civil en el gobierno del expresidente Luiz Inácio Lula da Silva, no debería estar presente en la subasta. .
También a raíz de las protestas, el pasado jueves (17) Dilma firmó un decreto autorizando el envío de efectivos del Ejército para reforzar la seguridad en la subasta . Además de efectivos del Ejército, también participarán hombres de la Fuerza de Seguridad Nacional, la Policía Federal (PF) y la Policía Federal de Carreteras (PRF).
El 4 de octubre, Dilma defendió la subasta de Libra y dijo que los recursos que recaudará la Unión con la exploración del campo representan "nuestro pasaporte hacia el futuro". Según el presidente, solo Libra rendirá al país entre R$ 300 y R$ 700 mil millones en los próximos 35 años (período de concesión), que serán transferidos por las concesionarias al gobierno e invertidos en

educación y salud.
Reglas de la subasta
Libra Gana la subasta Libra el consorcio o empresa que ofrezca a la Unión la mayor parte de petróleo a extraer del campo, con un porcentaje mínimo del 41,65%. Por eso el régimen de este tipo de concesión se llama compartir: las empresas comparten el resultado de la exploración con el gobierno.
Bajo el antiguo modelo -y que seguirá aplicándose a los campos fuera del presal-, los consorcios ganadores se quedan con todo el petróleo en un bloque subastado, pagando al gobierno únicamente impuestos, regalías y participaciones especiales.
En esta ronda, no habrá puja mínima. Solo un consorcio será el vencedor y deberá pagar a la Unión un bono de firma por el contrato de concesión en el valor de R$ 15 mil millones.
El aviso también establece que Petrobras será el operador del campo Libra, con una participación mínima del 30% en la concesión. Eso significa que, aunque la empresa brasileña no forme parte del consorcio ganador, deberá ser aceptada como socia del proyecto con una participación del 30%, responsable del plan de desarrollo del campo.
Las empresas interesadas en el campo de Libra podrán formar un consorcio para presentar ofertas. El consorcio, sin embargo, debe tener por lo menos 1 empresa “Nivel A” (capaz de operar en aguas profundas), si Petrobras no forma parte del consorcio ofertante, y puede incluir un máximo de cinco empresas.
El plazo del contrato con el consorcio ganador es de 35 años improrrogables.
Según la ANP, los descubrimientos recientes en el campo Libra muestran un volumen esperado "in situ" (volumen de petróleo o gas en una región) de 26 mil millones a 42 mil millones de barriles. Con una recuperación estimada del 30% del volumen total, la perspectiva es que Libra podrá producir de 8 a 12 mil millones de barriles de petróleo.
Brasil espera una producción de 1 millón de barriles por día del área de Libra, la mayor reserva de petróleo jamás descubierta en el país.
El petróleo presal es el petróleo descubierto por Petrobras en capas ultraprofundas, de 5.000 a 7.000 metros bajo el nivel del mar, lo que hace que la exploración sea más costosa y difícil. No hay estimaciones de cuánto petróleo hay en toda la zona del presal.
Regalías y Fondo Social
El 9 de septiembre, Dilma sancionó la ley que define la asignación de recursos de regalías petroleras y el Fondo Social del Presal , un tipo de ahorro creado por el gobierno y que se abastece con los recursos que recibe la Unión de la exploración. de nuevos campos ubicados en el presal.
Por regla, el 75% de las regalías petroleras debe invertirse en educación y el otro 25% en salud. De los recursos del Fondo Social, el 50% se destina a educación y salud.
Las regalías que se destinarán a educación y salud se refieren sólo a nuevos contratos de la Unión en los que los pozos tenían declarada su comercialidad a partir del 3 de diciembre de 2012. Regalías de campos que han estado activos durante más tiempo, como en los estados productores de Río. de Janeiro y Espírito Santo, seguirán siendo aplicados por los gobiernos estatales.
El texto de la ley es el que fue aprobado por la Cámara el 14 de agosto y que contravenía el proyecto original del gobierno que preveía la aplicación del 50% de los ingresos financieros del Fondo Social a la educación, manteniendo intacto el capital principal. Los diputados revocaron la propuesta del gobierno y decidieron destinar el 50% de todos los recursos del Fondo Social a educación y salud.
Hasta julio de 2013, el Fondo Social había acumulado R$ 664,2 millones, según la ANP. Este dinero, sin embargo, no se puede utilizar todavía porque el gobierno necesita publicar la regulación de las reglas. La creación del Fondo Social se anunció en diciembre de 2010.

Axion es el nuevo nombre que llevará la petrolera ESSO en el país
Fuente: www.cronista.com Fecha: 28/09/2012

El grupo Bridas Corporation, propiedad de la familia argentina Bulgheroni y la empresa china CNOOC, a través de su subsidiaria Axion, completó ayer la compra de los activos de refinación de petróleo crudo y comercialización de combustibles y lubricantes de ExxonMobil (ESSO) en Argentina, Paraguay y Uruguay.
AXION, es el nombre que reemplazará a ESSO. Aunque por ahora Bridas seguirá utilizando la tradicional marca ESSO en las estaciones de servicio durante los próximos años. También, será distribuidor exclusivo de lubricantes MOBIL (marca que pertenece a ESSO) en la Argentina. Al mismo tiempo, la refinería de Campana, las terminales de distribución de combustibles, terminales aeroportuarias y los camiones de transporte de combustibles, llevarán la marca AXION, indicó la compañía en un comunicado.
Por otro lado Bridas dijo que AXION desarrollará un proyecto de ampliación de la refinería de Campana que le permitirá aumentar su capacidad de producción de diesel en un 60% y la de naftas en un 50 por ciento.
La ampliación implicará una evolución significativa en las capacidades técnicas de la planta y continuará mejorando los estándares de calidad de combustibles y preservación del medio ambiente, dijo la empresa.
En otro punto, se comunicó que AXION mantendrá al personal con que contaba ESSO e incorporará recursos adicionales para el desarrollo local de procesos que hasta el presente se realizaban en el exterior.
A ello se sumarán las nuevas posiciones que demanden los planes de crecimiento corporativo, se indicó.
La nueva firma consignó que AXION contribuirá agregando valor y tecnología a sus operaciones en forma sostenida en beneficio de sus clientes, socios comerciales, empleados y la comunidad toda.
Bridas Corporation es una empresa que integran en partes iguales Bridas Energy Holdings Limited y la china **CNOOC International Limited.**
Bridas Corporation se describe a sí misma como una empresa especializada en la exploración, desarrollo y producción de petróleo y gas natural, el transporte y comercialización de petróleo, gas y derivados del petróleo, el almacenamiento, tratamiento, procesamiento y distribución de gas natural y la generación de energía eléctrica.
CNOOC International Limited es controlada por CNOOC Limited, sociedad que cotiza en las bolsas de Hong Kong y New York y es la mayor productora offshore de petróleo y gas en China y uno de los principales competidores globales del sector de petróleo y gas.
Con presencia en América, frica y Europa los principales segmentos de negocio de la empresa son la exploración y desarrollo de petróleo y gas; servicios técnicos profesionales; refinación y comercialización de derivados de petróleo; generación eléctrica y de gas natural; servicios financieros y energías alternativas.

Los Bulgheroni, a punto de tomar el control de Esso en la Argentina
Fuente: www.cronista.com Fecha: 20/02/2012

A pesar de la escalada oficial en contra de las petroleras por la producción de hidrocarburos, el precio y el abastecimiento de los combustibles, el desembarco de Bridas Corp en la filial local de Exxon Mobil se terminaría de concretar antes de que finalice este mes.
Bridas Corp es joint venture entre los Bulgheroni y la petrolera china **CNOOC International Limited** que pagó u$s 3.100 millones para quedarse con el 50% del holding local a su vez dueño del 40% de Pan American Energy (PAE).
La compra de Esso Argentina le permite a Bridas controlar el 13,7% del mercado de naftas y gasoil, además del 17% en la producción de petróleo y gas natural que ya posee gracias a PAE. También se ubicará como el segundo grupo petrolero integrado, detrás de YPF.
Fue en marzo de 2011, cuando Bridas anunció que había acordado comprar los activos de Exxon en Argentina, Paraguay y Uruguay por u$s 800 millones.
El acuerdo abarca el traspaso de una refinería ubicada en la localidad bonaerense de Campana, una planta de lubricantes, tres terminales de distribución de combustibles en Campana y Galván, y San Lorenzo (Santa Fe), y una red que supera las 500 estaciones de servicio, de las cuales 90 son propiedad de Esso y el resto está en manos de estacioneros independientes.
Según fuentes oficiales, la operación no preocupa en el Gobierno, y los organismos a cargo de analizarla estarían a punto de dar el OK definitivo antes de que se cumpla un año desde el anuncio de la transacción.
No se repetiría así el mismo escenario que hizo fracasar el intento de Bridas por sumar el 60% del capital que la compañía británica BP controla en PAE por u$s 7.000 millones y que, por causas poco claras, llevó al grupo chino a poner fin a ese intento. Además, la operación se cayó sin que nunca fuera aprobada por el Gobierno.
En el caso de Esso, la transacción aun debe ser aprobada por Comisión Nacional de Defensa de la Competencia (CNDC), que todavía no se expidió. Sin embargo, fuentes cercanas a ese organismo confirmaron a El Cronista que la falta de dictamen se debe más a trámites burocráticos que a objeciones legales. Si bien no hablaron de plazos, en PAE ya dan por descontado que la demora tendrá su punto final este mes.
En un principio, el plazo establecido para cerrar el acuerdo era fines del año pasado. Pero en la fecha indicada no hubo novedades. Pero las fuentes oficiales descartaron que la situación de enfrentamiento con el sector pueda influir en una mayor demora en aprobar esta transacción. Aunque de todos modos, aclararon que la CNDC tiene una ardua tarea para determinar las consecuencias que tendría para el mercado de combustibles el control por parte de Bridas de una red de mas de 500 estaciones de servicio, una refinería, una planta de lubricantes y terminales de distribución de combustibles.
Quizá, para seducir a los funcionarios fue que la empresa anunció inversiones para la planta de Campana por u$s 300 millones y anticipó que la marca Esso se mantendrá como bandera de las estaciones de servicio por lo menos hasta 2013. También comunicó inversiones en upstream por u$s 1.000 millones. Y recordó que entre 2001 y 2010, destinó u$s 6.700 millones para sus actividades en el país.
Estos anuncios siempre fueron bien vistos por el Gobierno, que viene reclamando al sector petrolero mayores esfuerzos en la producción de hidrocarburos. Basta recordar que el día que se reintegró a sus funciones, la presidenta Cristina Fernández exigió por cadena nacional a las compañías que reinviertan sus utilidades en el país para incrementar la producción.

Inversiones Chinas En Argentina: Claves Del Nuevo Escenario Energético
Fuente: www.noalamina.org Fecha: 17/06/2011

El año pasado China fue el mayor inversor extranjero en el país, principalmente, mediante compras y fusiones con grupos locales del sector hidrocarburífero. Mientras que sus operaciones se centraron en la cuenca petrolera más importante del país, el Golfo San Jorge, el Estado se mostró ausente.
Por Observatorio Petrolero Sur
16/06/2011. Numerosos analistas internacionales dan por finalizado el mundo unipolar comandado por Estados Unidos –el «sheriff solitario», como lo denominara el intelectual conservador estadounidense Samuel Huntington-, a partir de la emergencia y consolidación del grupo BRIC, integrado por Brasil, Rusia, India y China, que liderará en los próximos años el crecimiento económico mundial. En este grupo se destaca particularmente el gigante asiático y ex-comunista, la República Popular China (1).
Si nos guiáramos por grandes números este país parece no tener rivales: es el cuarto en superficie y aloja la mayor población mundial -1.325 millones de habitantes-, que registró un aumento del 33% entre 1980 y 2008. En un proceso acelerado de urbanización, cada vez mayores segmentos de su población acceden al mundo del consumo incentivado por planes oficiales: por ejemplo, a partir de 2009 es el mayor mercado de automóviles y celulares, cuenta con 157 millones de personas de «clase media» -superando a EEUU- que llegarán a 500 millones para 2020, consolidándose como el principal mercado de consumo a nivel global (CEPAL, 2011). (2)
«Tasas chinas» es sinónimo de un ritmo de crecimiento económico vertiginoso: desde el año 2000 su Producto Bruto Interno aumenta en un promedio de 10% anual y se proyecta que siga este curso para los años venideros, superando a EEUU en 2016. Mundialmente el país se ha coronado, al cabo de pocos años, como el mayor exportador, la segunda economía y el segundo productor manufacturero. Estos drásticos cambios en su estructura interna redundan, lógicamente, en su consumo energético, que aumentó un 400% entre 1980 y 2008. El incremento no fue gradual: según informa la Agencia Internacional de Energía (IEA), entre 2000 y 2008 el aumento del consumo de energía fue cuatro veces mayor que en la década previa (IEA, 2010). Entre 2000 y 2009 su consumo incrementó un 46% la demanda de petróleo a nivel mundial, como también lo hizo sobre el acero (incremento del 72%) y el cobre (170%) (CEPAL, 2010). Estos ritmos de crecimiento y consumo energético orientan al gigante asiático a asegurar su provisión de recursos en el globo. En los últimos años, sus empresas han avanzado fuertemente en compras y fusiones de compañías petroleras, mineras y agroindustriales, entre otras.
Si bien en el 2000 consumía la mitad de energía que EEUU, a partir de 2009 se ha convertido en el principal demandante y, al mismo tiempo, en el mayor emisor de CO2. Con respecto a este nuevo escenario el investigador estadounidense Michael T. Klare afirma: «Si se tienen en cuenta el estrecho ligamen entre energía y economía global, así como las crecientes dudas sobre la futura disponibilidad de petróleo y otros combustibles, las decisiones chinas en materia energética pasarán a tener un impacto de largo alcance. Como actor principal en el mercado energético global, China determinará de forma decisiva no sólo los precios que se pagarán por combustibles clave sino también los sistemas energéticos que predominarán de aquí en adelante. Es más: las

decisiones chinas en materia energética determinarán si China y Estados Unidos pueden evitar verse arrastrados a una batalla global por la importación de petróleo y si el mundo escapará a un cambio climático de dimensiones catastróficas» (Klare, 2010: s/n).

La provisión de energía que garantiza a China su creciente importancia mundial ha tenido repercusiones en nuestro país. Por un lado la unión entre Bridas y China National Offshore Oil Company **(CNOOC),** que actualmente controlan la segunda petrolera más importante en territorio nacional, Pan American Energy; y, por otro, la venta de Occidental Argentina -subsidiaria de la norteamericana Oxy- a China Petrochemichal Corporation (Sinopec Group) (3). Ambas, con fuerte presencia en la cuenca del Golfo San Jorge, hacen prever inversiones sustanciales en el sector, corriendo la frontera petrolera hacia el mar.

El Dragón Chino: emergencia de un gigante

La estrategia de desarrollo económico china apuntó en un primer momento a consolidarse como «industria mundial» alentando las inversiones extranjeras en su territorio, y propiciando al mismo tiempo el crecimiento del mercado interno. En este sentido, desde 1993 es el principal receptor de este tipo de inversiones entre los países en desarrollo, pero «la importancia relativa de las empresas transnacionales en su economía ha ido disminuyendo paulatinamente a medida que la economía se desarrollaba y las empresas chinas crecían y adquirían nuevas capacidades» (CEPAL, 2010: 147). Esta estrategia se complementó con una reducción notable de sus exportaciones de productos primarios y manufacturas basadas en recursos naturales, que fueron reemplazadas por mercancías con un alto nivel tecnológico. Un informe publicado recientemente por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) sobre Inversión Extranjera Directa (IED) (4) en esta región resume la dinámica de China y su estrategia económica: «Las estructuras comerciales están pues bien definidas. China importa materias primas de bajo valor agregado y nivel tecnológico y exporta productos manufacturados de creciente nivel tecnológico» (CEPAL, 2010: 148).

Para lograr estos cambios en su economía el país ha estimulado, como decíamos, la IED por parte de trasnacionales pero, forzando al mismo tiempo, alianzas con empresas nacionales. De esta manera, se lograron transferencias tecnológicas y de «desarrollo de capacidades locales en muchas industrias» (CEPAL, 2010: 145). Gracias a estas políticas expansivas estimuladas por los gobiernos chinos las empresas fueron fortalecidas y protegidas en el mercado interno de la competencia extranjera. El informe del Comité analiza que: «Al operar en una economía con altas tasas de crecimiento, muchas empresas, especialmente en los sectores más protegidos de la competencia internacional, han aumentado su tamaño, expandido su capacidad y acumulado utilidades en los últimos años» (CEPAL, 2010: 158). En este sentido, las empresas chinas pasaron de participar del 5% de las exportaciones en 2001 al 30% en 2009 (CEPAL, 2010: 146).

La estrategia de asociaciones implementada en un primer momento dentro de su territorio fue similar a la que posteriormente impulsó su expansión en el globo -preferida por sobre la apertura directa de subsidiarias. El gobierno chino permitió, a partir de 1979, a empresas estatales y, desde 1985, a privadas, que invirtieran en otros países. Pero no fue sino hasta el 2000 que el despliegue en el exterior se estableció como prioridad y se dispuso una batería de beneficios fiscales y planes de créditos subsidiados. Sin embargo, no todo los sectores gozan de estos beneficios, sino que se apoyan las inversiones que apunten a: «adquisición de recursos naturales escasos en China (5), proyectos en manufactura e infraestructura que conlleven la exportación de tecnología china, y proyectos de investigación y desarrollo y adquisiciones que fortalezcan la competitividad global de las empresas chinas.» (CEPAL, 2010: 155).

La expansión de las empresas chinas se mantuvo restringida hasta hace pocos años. Desde 1985 hasta 2007 representó el 1% del total de IED a nivel mundial. En 2008 aumentó al 4% y para 2009 ocupó el quinto puesto desembolsando US$ 18,2 mil millones -13% del total y considerando únicamente compañías petroleras el 61% (IEA, 2011). América Latina no había sido una prioridad: históricamente, hasta el 2009, acumuló el 4% de la IED chinas. Este tipo de inversiones se centraron fuertemente en Asia (40%), Países Desarrollados (38%) y África (18%) (CEPAL, 2010: 153).

Sin embargo, en 2010, se registró un cambio en esta tendencia. Casi la mitad de la inversión global de las empresas chinas tuvo como destino América Latina -US$ 15 mil millones aproximadamente. El gigante asiático se convirtió en el tercer mayor inversionista por detrás de Estados Unidos y Holanda. El informe del Comité prevé que la cuota que corresponde al país asiático seguirá en aumento en los próximos años.

En 2009, de las 10 mayores empresas del mundo, 3 eran estatales chinas -Sinopec y China National Petroleum (hidrocarburos); State Grid (Electricidad). (6) En este sentido, el informe remarca a las estatales en aquellos sectores protegidos del comercio internacional -hidrocarburos, banca, siderurgia, etc.- como las de mayor tamaño. Sin embargo, las empresas privadas, que son individualmente pequeñas, dominan la economía en su conjunto (CEPAL, 2010: 156).

Demanda energética y empresas chinas de hidrocarburos

En 2008 la provisión energética se basó, principalmente, en el consumo de combustibles fósiles: carbón (71%), petróleo (19%), y gas (3%) –este último se ubicó detrás de la energía hidroeléctrica. (7) Hasta principios de la década pasada China fue exportador de crudo, pero, desde 2009, es el segundo importador mundial. Asimismo, la IEA afirma que la producción interna de hidrocarburos se encuentra en su punto máximo, de forma tal que todo aumento de la demanda tiene que provenir de fuentes extranjeras (IEA, 2011). En este sentido, en 2009, mientras la demanda mundial de petróleo y gas caía, China aumentaba sus importaciones. Ese mismo año fue el primero en que la potencia asiática importó más de la mitad de su consumo, con un aumento de 14% con respecto al anterior.

De acuerdo a las estimaciones de la IEA el incremento de la demanda de petróleo global se explica por el crecimiento de China. El organismo proyecta que para 2030 el 79% del petróleo que consuma el país provendrá del extranjero.

A fin de satisfacer su creciente demanda de hidrocarburos, y en consonancia con lo que señaláramos más arriba, sus empresas hidrocarburíferas operan hoy en 31 países y han liderado las inversiones en los últimos tiempos. Las tres principales compañías estatales tienen un origen común: el Ministerio de Industria Petrolera y el Ministerio de Industria Química, disueltos en reformas emprendidas en la década de 1980, que buscaron otorgar dinamismo y competitividad en el mercado internacional. China National Petroleum Corporation (CNPC) se especializó en extracción y transporte onshore, Sinopec en refinación y petroquímica y CNOOC apuntó a extracciones offshore (8).

La IED y la primarización de la economía latinoamericana

El citado informe de la CEPAL sostiene que si bien la IED sufrió una fuerte caída en 2009 -debido a la crisis mundial-, en 2010 recuperó el terreno perdido colocando a América Latina como la de mayor crecimiento. (9) Los montos recibidos son récord para la región, únicamente superados en 2008, en una tendencia que se incrementa con el correr de los años. Pero al mismo tiempo la inversión proveniente del exterior se concentra en sectores acotados. La CEPAL afirma que: «En América del Sur (10), la composición de las inversiones muestra que los sectores con mayor recepción de IED fueron los recursos naturales y los

servicios, con un 43% y un 30% de participación respectivamente. En comparación con el período 2005-2009 [33%], en 2010 hay un mayor peso de los recursos naturales, lo que muestra una tendencia a la primarización de la IED» (CEPAL, 2010: 58). De las cinco mayores operaciones, tres obedecen a compras de empresas dedicadas a la explotación de hidrocarburos. Estas fueron llevadas adelante por Sinopec, CNOOC y un consorcio liderado por empresas indias (11), ambos países emergentes.
Estos flujos de capital externo refuerzan una tendencia de primarización económica del continente orientada a la exportación de commodities. En el último anuario estadístico de la CEPAL se informa que en la Comunidad Andina (12) el total de exportaciones de productos primarios pasó del 81% en 2008 al 82,3% en 2009; en el Mercosur (13) el aumento fue del 59,8% al 63,1%.
En 2008 el gobierno chino publicó el Documento sobre la política china hacia América Latina y el Caribe. En este afirma: «El Gobierno chino estimula y apoya a las diversas empresas chinas con capacidad y de buena reputación a desplegar la cooperación en inversión en América Latina y el Caribe en materia de manufactura, agricultura, silvicultura, pesquería (sic), energía, explotación de recursos mineros, construcción de infraestructuras, servicios etc., en contribución al desarrollo socio-económico de China y los países de la región». (14) El cambio de estrategia puede constatarse, como señala el informe de la CEPAL, a partir del crecimiento de las inversiones chinas en la región, fenómeno que se consolidó en 2010. La Comisión afirma que si bien las inversiones se centraron en recursos naturales (92%) se espera una diversificación y aumento de las mismas en manufacturas y la construcción de infraestructura. Las inversiones tienden a incrementar las exportaciones, que hoy se realizan, principalmente sobre los sectores agrícolas -especialmente oleaginosas-, mineros y un marcado ascenso de hidrocarburos. De esta manera, China se situó rápidamente como tercer socio comercial de la región -detrás de Estados Unidos y la Unión Europea. Se prevé que supere a esta última en 2014 como destino de exportación y en 2015 como fuente de importación.
La IED fue la estrategia de adquisición y control de recursos naturales preponderante, seguida por la vía de préstamos a largo plazo a cambio de recursos. Esto se debe principalmente a las fuertes alzas de los precios de las materias primas, fenómeno en el que la demanda china tiene gran responsabilidad. Los acuerdos de financiamiento fueron canalizados generalmente a través del Banco de Desarrollo de China. Bolivia, Ecuador, Brasil y Venezuela (15) han seguido esta línea en el caso de los hidrocarburos. Otro acuerdo fue realizado por la empresa estatal minera Minmetals con la chilena CODELCO. (16) Las donaciones a países exportadores son otra posibilidad que destaca el informe de la CEPAL (2010).
Observando esta tendencia el organismo dependiente de la ONU realizó una nueva edición, en junio de este año con motivo de la visita del vicepresidente chino Xi Jinping a su sede en Santiago de Chile, del estudio «La República Popular China y América Latina y el Caribe: hacia una nueva fase en el vínculo económico y comercial». En el mismo se insta a alterar la tendencia de primarización de las exportaciones como eje prioritario.
Materias primas made in Argentina
En 2004, el presidente chino Hu Jintao visitó nuestro país y junto al entonces primer mandatario Néstor Kirchner se firmó el «Memorando de Entendimiento entre la República Argentina y la República Popular China sobre Cooperación en Materia de Comercio e Inversiones»(17). En este documento se encuentran los lineamientos estratégicos para la región que se plantearon previamente: «Ambas partes manifiestan su voluntad de cooperar activamente en los siguientes sectores: infraestructura, incluido el transporte de pasajeros, vivienda, energía, agricultura, industrias básicas, telecomunicaciones, minería y otros sectores de interés mutuo. En dichas esferas, el Gobierno de la R. P. China estimulará a las instituciones financieras chinas a otorgar apoyo crediticio y facilidades de financiamiento a las empresas de ese origen con proyectos de factibilidad aprobada para su ejecución en la República Argentina.»Otros puntos sobre los que se hizo hincapié fueron las transferencias tecnológicas y de conocimiento, y el trabajo conjunto en regulación sanitaria.
Las visitas y acuerdos continuaron. La presidenta Cristina Fernández viajó al país asiático en julio de 2010, y la ministra de Industria Débora Giorgi lo hizo en otra oportunidad ese mismo año. En mayo de 2011 arribó a Argentina el Ministro de Comercio de China, Chen Deming, junto a funcionarios de la cartera y ochenta empresarios en busca de negocios. El parte de prensa de la Cancillería argentina informó que se avanzaría en acuerdos y reuniones entre la comitiva, funcionarios públicos y empresarios argentinos (Prensa Cancillería, 10/5/2011). Los nuevos acuerdos según el canciller argentino, Héctor Timerman, buscan «armonizar (…) las exportaciones [para que] estén balanceadas entre productos primarios y productos con valor agregado, o sea productos industriales» (Telam, 12/5/2011). Este parece ser más un deseo a largo plazo, visto y considerando la división de roles económicos existente en la relación hasta el momento. Funcionarios del gobierno declararon: «Actualmente las inversiones chinas en el país son de 14.000 millones de dólares. Esto representaría 5.800 puestos de trabajo. En la reunión nos dijeron que están dispuestos a duplicar sus inversiones» (Página/12, 13/5/2011).
El comercio entre ambos países viene creciendo a pasos agigantados. Sin embargo, recién en el año último las adquisiciones chinas alcanzaron tapa de diarios, cuando la potencia oriental se coronó como el primer inversor y segundo socio comercial del país. En cuanto a las inversiones chinas en la región en 2010, según el informe de la CEPAL, Argentina fue el segundo destino, detrás de Brasil. La mayor parte del desembolso correspondió a la compra de acciones de Bridas y PAE, por parte de CNOOC, y de Occidental Argentina por parte de Sinopec, que sumaron US$ 9.050 millones, según el cálculo de la Comisión.
También hubo avances en diversos emprendimientos ligados a recursos naturales, entre los que se destacan la compra de la canadiense Andean –titular del proyecto minero Cerro Negro, en la provincia de Santa Cruz- por parte de China Gold. En tanto San He Hopefull Grain & Oil Group anunció inversiones en explotaciones de cobre y hierro en Jujuy, Shangdon Group firmó un convenio con la provincia de La Rioja para minería (18) y la provincia de Río Negro acordó facilitar a la empresa estatal China Heilongjiang Beidahuang State Farms Business Trade Group 300.000 hectáreas para el cultivo de soja. (19)
Asimismo, se realizaron anuncios de inversiones de menor envergadura en otros sectores. Huawei incrementará su producción de celulares y comenzará a construir modems 3G, Midea invertirá en la fabricación de electrodomésticos, Pony en indumentaria y calzado, y el grupo Roggio -de capitales nacionales- se asociará con la china Energía y Química para la producción de urea en Tierra del Fuego –el proyecto también comprende la construcción de una termoeléctrica, para abastecer la planta, y la refacción del puerto (Oilproduction, 31/1/2011). (20)
Otro anuncio, en este sentido, fue la rehabilitación del Belgrano Cargas por la China National Machinery & Equipment. Esta red de ferrocarriles abarca buena parte del norte argentino (21), donde existen importantes zonas sojeras y mineras, y requiere un reacondicionamiento total. El periodista Roberto Navarro, del diario Página/12, afirmó que con la refacción de los 3.200 km de vías contempladas «se podrá transportar diez millones de toneladas de granos, hidrocarburos, minerales y otras cargas, que en la actualidad son movidas por camiones» (Página/12, 18/5/2011). El Banco de Desarrollo de China aportaría la gran mayoría -US$ 2.600 millones-, pero también lo harían el Banco Mundial, la Corporación Andina de Fomento y el propio Tesoro Nacional. La motivación principal es el abaratamiento de costos, ya que el transporte por ferrocarril implica un 80% menos que el uso de

camiones.
Inversiones petroleras
Las inversiones más fuertes del país asiático en Argentina durante 2010 fueron la asociación de Bridas/PAE y CNOOC, y la compra total de Occidental Argentina por Sinopec, ambas integrantes del conglomerado de empresas estatales del gigante asiático. Previamente, el sector privado había realizado inversiones en hidrocarburos en nuestro país, aunque las operaciones fueron de menor monto y se centraron principalmente en exploración de áreas secundarias.
New Times Energy Group es una empresa con sede en Hong Kong. En su reporte anual de 2009 anunció el ingreso mediante la adquisición de la participación en dos áreas de la provincia de Salta (New Times, 2009). Uno de los vendedores fue JHP Engineering, empresa de capitales del mismo origen, que había participado en las rondas licitatorias de áreas exploratorias en esa provincia. Otro de los vendedores fue el empresario argentino Daniel Lalín, quien en los últimos años inició negociaciones con el grupo chino Mayer Holdings para la venta de áreas en Mendoza, a través de su empresa Maxipetrol-Petroleros de Occidente. El informe anual de 2010 de esta última afirma que la venta finalmente no se concretó (Mayer Holdings, 2010).
CNOOC: historia y actualidad
Cualquier compañía comprometida con el crecimiento debe necesariamente luchar por mayor espacio de crecimiento y porción de mercado en orden de generar más valor. […] CNOOC Ltd. no se limitará, y no debería hacerlo, a su tamaño actual. Fu Chengyu, Presidente de CNOOC
China National Offshore Oil Company fue creada a principios de la década de 1980 para garantizar el monopolio en exploración y explotación de yacimientos offshore en el mar de China, segmento en el cual se especializa. Hoy es la cuarta empresa hidrocarburífera china y se encuentra entre las veinte empresas más grandes del país. En su reporte anual de 2010 informa que, además de cuatro áreas offshore fronteras adentro, opera en Indonesia, Australia, Nigeria, Iraq, Argentina y los Estados Unidos. El CEO [Director ejecutivo] y vicepresidente, Yang Hua, al destacar los logros del año pasado para sus operaciones fuera del país marca dos puntos importantes para Argentina. Primero que nada su ingreso a Latinoamérica a través de PAE, pero también su debut en shale oil y shale gas en EEUU. A fines de 2010, la provincia de Neuquén y la multinacional española Repsol-YPF anunciaron el descubrimiento de importantes reservas de hidrocarburos no convencionales, y este año la Agencia de Energía de Estados Unidos posicionó a nuestro país como la tercera reserva mundial de gas no convencional.
Balance 2010 y previsiones
En su balance 2010 la empresa destaca un aumento en la producción del 44,4% respecto de 2009, a raíz de:
• el desarrollo de nuevos proyectos en los últimos dos años -de los cuales 9, ubicados en el este y el sur del Mar de China entraron en funcionamiento en 2010-,
• la buena performance de los yacimientos en producción,
• y la contribución de las nuevas adquisiciones de activos, entre las que ocupa un lugar fundamental el ingreso a Bridas, y la posterior compra de Pan American Energy.
Con estos resultados, se superaron ampliamente las expectativas de crecimiento promedio anual para el período 2006-2010, que en 2005 se habían establecido en el orden del 7-11%, y finalmente llegaron al 16,3%. A pesar del crecimiento en la extracción, el año pasado la compañía también alcanzó su mayor tasa de reemplazo de reservas, llegando al 202%. El CEO de la empresa sostuvo que la adquisición y descubrimiento de reservas será uno de los principales objetivos, habida cuenta de los fuertes incrementos de los niveles de producción.
Entre sus objetivos para 2011, la empresa buscará continuar con su crecimiento en la producción, alcanzando los 355-365 mmboe (22), para lo cual será fundamental la contribución que realicen las inversiones fuera de China. En este sentido, son reveladoras las previsiones que se hacen para 2015: si en 2010 la distribución de la producción fue de 80% en la zona offshore china, y 20% en las inversiones en el extranjero, esos porcentajes variarían a 66% y 33% en 2015.
También buscará redoblar los esfuerzos en exploración a partir de la perforación de 96 nuevos pozos, la realización de 19.967 km2 de sísmica 2D y 17.129 km2 de sísmica 3D, y el fortalecimiento de la exploración en aguas profundas, con 4 proyectos en la zona offshore del sur del Mar de China.
Se realizarán inversiones de capital por US$ 8.770 millones, de los cuales US$ 1.560 estarán destinados a exploración, US$ 5.050 para desarrollo y US$ 2.020 a la producción, y significarán un incremento del 72,9% respecto a 2010.
El desembarco de CNOOC en Bridas
A mediados de marzo de 2010 CNOOC adquirió el 50% del grupo Bridas, propiedad de la familia Bulgheroni, abonando US$ 3.100 millones. La compra formó parte de una estrategia de crecimiento a más largo plazo, centrada en el aumento de las reservas y la producción, y el desarrollo de yacimientos de gas natural. Con la adquisición de Bridas, CNOOC completó un abanico de inversiones que comprende activos en África, Asia, Oceanía, Norteamérica, Trinidad y Tobago, y en particular en tres países de América Latina: Bolivia, Chile y Argentina.
Según un informe de la propia empresa, la asociación con Bridas es estratégica para el ingreso de la compañía en América Latina, región que ofrece «significativas oportunidades de crecimiento y potencial de recursos», entre los que se incluyen:
– Los recientes y substanciales descubrimientos en Brasil, que han sido sumamente significativos para el sector upstream en la región;
– Un fuerte crecimiento de las perforaciones en búsqueda de yacimientos, con récord de pozos durante 2008, siendo una de las regiones con mayor crecimiento de los desembolsos de capital en este rubro;
– Potencial acceso a grandes reservas;
– Respuestas positivas de los actores centrales de la industria en recientes rondas licitatorias;
– Y finalmente un «ambiente favorable a los negocios», en el que se destaca que «muchos países latinoamericanos presentan un perfil macroeconómico y político estable en los últimos años […] respondiendo bien a la reciente crisis con recuperaciones más rápidas que las esperadas». Asimismo, afirma que los «niveles de riesgo» han disminuido en ciertos países, como evidencian las mejoras en los ratings de crédito de Perú, Colombia y Brasil.
Argentina en particular, «ofrece un ambiente macroeconómico relativamente estable», y las previsiones de crecimiento económico a largo plazo anticipan un fuerte aumento en la demanda de energía en los próximos años. El informe también destaca la existencia de un «ambiente favorable para la industria», debido a los planes de promoción de la actividad hidrocarburífera, llevados adelante por el gobierno como Gas Plus y Petróleo Plus.
La misma presentación reconoce que la formación de una alianza con un actor local «es crítica» para el éxito de CNOOC en su proceso expansivo, y destaca la complementariedad de la experiencia de Bridas en explotaciones de petróleo y gas onshore, con

la trayectoria de CNOOC en el ámbito offshore. En este sentido, se señala que «Bridas proporciona una oportunidad única a CNOOC para ingresar al mercado Latinoamericano», ya que al momento de realizar la operación contaba con reservas probadas por 636 mmboe, una producción promedio de 92 mboepd (23), y un «significativo potencial upstream de proyectos en desarrollo y exploración», como la posibilidad de operaciones offshore en el Golfo San Jorge. Durante 2010 la empresa extrajo el 18,6% del petróleo y 12,5% del gas del país.

Bridas también contaba con costos totales por barril -sin incluir gastos por exploración e impuestos a la exportación- por US$ 17,1, aventajando ampliamente en competitividad a otras empresas de la misma talla. A su vez, entre 2001 y 2009 había logrado incrementos del 47% en la extracción de petróleo, y del 101% en la de gas, superando holgadamente a otras compañías que operan en territorio nacional y que presentaban caídas del 27% y del 3% respectivamente. La empresa china destacaba la posibilidad, a su vez, de aumentar la producción incrementando las tasas de recuperación en los yacimientos maduros utilizando nuevas tecnologías.

El ingreso a Bridas significaba, de por sí, inmediatas adiciones en las reservas probadas y en la producción de CNOOC, que ascenderían a 2.833 mmboe (+13%) y 577 mboepd (+9%). Sin embargo, una de las consecuencias más destacables para la compañía china, en consonancia con su plan estratégico, es la diversificación geográfica que la adquisición representaba.

Avance sobre PAE y la consolidación de un emporio

En noviembre de 2010 se formalizó la compra del 60% de PAE, en manos de British Petroleum, por parte de Bridas. Con el desastre ambiental del Golfo de México (24) a cuestas, la compañía inglesa necesitaba rápidamente afrontar los altos costos económicos y financieros por los que atravesaba. La operación se concretó en más de US$ 7 mil millones (Ámbito Financiero, 29/11/2010). La participación de los Bulgheroni aumentó, ya que ahora PAE es compartida en partes iguales con CNOOC, mientras que con BP eran dueños del 40% de la compañía.

Al momento de formalizar la adquisición del 50% de Bridas, la empresa estatal china ya resaltaba los activos en manos de Pan American Energy, entre los que sobresalía Cerro Dragón, que en diciembre de 2009 concentraba el 60% de las reservas y la producción de la empresa. Si bien es un yacimiento maduro -se explota hace más de 40 años- continúa siendo el más productivo del país y donde se encuentra la mayor cantidad de reservas petroleras a nivel nacional. (25) En 2007 se extendió la concesión, que finalizaba en 2017, por cuarenta años más. (26)

Asimismo, PAE explota el 52% del área Acambuco, en Salta. Ésta contiene más de la mitad de las reservas probadas de gas en la provincia, siendo la segunda a nivel nacional. Otros activos que resaltaban eran el 25% de la Cuenca Marina Austral, operada por Total, el yacimiento más grande de Tierra del Fuego. Para exploración offshore destacaban como «fascinante» el bloque M del Golfo San Jorge, con un 90% de participación de PAE. En esta área, de 9 mil km2, se está realizando exploración 3D.

En febrero de este año PAE compró el 100% de Esso, filial de Exxon-Mobil en Argentina. Esto le permitió adquirir una red de más de 700 estaciones de servicio, una refinería, planta de lubricantes y terminales de distribución de combustibles distribuidos en todo el país, Uruguay y Paraguay. Desde ese momento, la firma es considerada una empresa «integrada», ya que participa en todos los eslabones de la industria, alcanzando el lugar que ocupaban Repsol-YPF y, en menor medida, Petrobras y Oil de Cristobal López (La Nación, 2/3/2011). Carlos y Alejandro Bulgheroni, en abril de 2011, eran los empresarios más ricos del país con US$ 5.100 millones en su haber, según la revista norteamericana Fortune (La Nación, 30/4/2011). A un ritmo vertiginoso, en poco menos de un año, CNOOC se hizo del control de la mitad de la segunda petrolera del país, primera en reservas de petróleo, cuenta con presencia en todas las etapas de la industria y extiende sus operaciones a diversos países de la región. Al mismo tiempo, los Bulgheroni aumentaron su participación en el negocio.

De esta manera, CNOOC lograba el objetivo de diversificar y acopiar fuentes hidrocarburíferas. De no contar con presencia en Latinoamérica hoy 21,9% de sus reservas probadas se encuentran en la región y a partir de ello logró aumentar sus reservas de petróleo en un 28% y su producción en un 18%.

En las conclusiones expuestas por CNOOC se hacía hincapié en tres puntos fundamentales de la operación. En primer lugar, la fortaleza de la asociación con los Bulgheroni y el incremento de la participación de estos últimos en el negocio, lo cual demuestra la fortaleza de una alianza que los chinos consideran vital en sus operaciones. En segundo lugar, la estimulación de los negocios en la región ya que refuerza el ritmo de producción y exploración. Por último, un potencial de exploración «enorme» (CNOOC, 2010). Puntos, que si bien no definen los próximos pasos concretos, sí alumbran el camino por el cual CNOOC planea seguir.

Occidental: yankees go home!

Sinopec es la empresa china más grande en su país. Globalmente es la séptima empresa mundial, la cuarta en el sector de hidrocarburos, segunda en capacidad de refinación y primera en cantidad de estaciones de servicio. Si bien dentro del conglomerado de empresas chinas dedicadas al sector ésta se especializa en procesamiento y distribución, cuenta con importantes participaciones en upstream, extrayendo a niveles apenas por debajo de CNOOC.

A diferencia de esta última, Sinopec ya se encontraba en la región. Además de la mencionada adquisición del 40% de Repsol-Brasil en 2010 -que posee concesiones en el yacimiento hidrocarburífero presal, tercera reserva mundial (27)-, avanzó en Ecuador -45% de Encana en 2006- y Colombia -50% de Orimex en 2006. Todas estas compras fueron en el sector upstream (CEPAL, 2010).

A fines del año pasado Sinopec desembolsó US$ 2.450 millones por la sucursal argentina de Oxy (28). Esto le permitió acceder a 23 concesiones de exploración y explotación posicionándose principalmente en Santa Cruz, Chubut y Mendoza (Clarín, 10/12/2010). En 2010, de acuerdo a los niveles de extracción de petróleo, Occidental era la quinta en el país (6,4%), apenas por debajo de la filial de Petrobras. En cuanto al gas, sus niveles de extracción la posicionaban décima (1,5%), muy por detrás de los líderes Total e YPF. Pero su presencia se concentra fuertemente en Santa Cruz: es el operador de áreas que alojan el 42,1% de petróleo (incluida la rica El Huemul) y casi el 20% del gas, del cual es el segundo extractor.

En mayo del año pasado se extendieron por otros diez años las concesiones que finalizaban en 2017.

La IED en Argentina, antecedentes en el sector hidrocarburífero

Los recientes cambios en la industria petrolera del país, motivados por el ingreso de capitales extranjeros, tienen un antecedente cercano en nuestra. Durante los años 1993 y 2002 se produjeron importantes ventas en toda la industria -tanto la privatización definitiva de YPF como de activos de diversos capitales nacionales- que dieron lugar a la principal característica del sector en la actualidad: la presencia hegemónica del capital privado extranjero.

Los movimientos más importantes fueron: la privatización gradual de YPF a partir de 1993, que culminó con su venta total a Repsol en 1999; ese mismo año la adquisición de Petrolera San Jorge por Chevron, la fusión entre Amoco Argentina y Bridas (29), la compra de Astra y del 45% de Pluspetrol por parte de Repsol y la compra de Pecom Energía por parte de Petrobras (Campodónico, 2004). El investigador Humberto Campodónico afirma que: «Así, en el año 2002, las empresas extranjeras

controlaban cerca del 88% de la producción y del 91% de las reservas de petróleo, y alrededor del 70% de la producción y de las reservas de gas del país» (Campodónico, 2004: 26). Diversos investigadores explican la voraz explotación de la que fueron objeto los hidrocarburos, a partir de esta preeminencia del capital privado –extranjero o no-, que culminó con recurrentes crisis energéticas, y sustanciales caídas de reservas. (30) El cambio de recurso estratégico, de dominio público, a commoditie exportable, de dominio privado, es una tendencia que hoy continúa.
Pero también hay otro factor previo a estos movimientos. El economista Eduardo Basualdo (2006) remarca que en el proceso de privatizaciones, y posterior extranjerización, se formó una «comunidad de negocios» entre el capital trasnacional (empresas y banca) y, lo que él llama «oligarquía diversificada», los grandes grupos de capital nacional. La reforma estructural emprendida no puede entenderse sin el poder de lobby e incidencia de estos sectores, que luego fue aprovechado por el capital transnacional. El proceso de venta, posterior a 1994, permitió a los grandes grupos argentinos acumular grandes sumas que luego, en parte, relocalizaron en el sector agroindustrial, pero que en su gran mayoría fueron fugadas al exterior.
Otro punto importante es que la compra de activos en manos estatales o de capital nacional fue importante no únicamente por los recursos presentes en Argentina, sino por su presencia en diversos países de la región. En este sentido, Kozulj (2002) y Campodónico (2004) corroboran un proceso de concentración por parte de trasnacionales de capital horizontal y vertical (31) a nivel latinoamericano usando como trampolín las empresas argentinas, siendo el caso de YPF el más conocido.
Las afirmaciones de los ejecutivos chinos y la compra de activos en Argentina con visión regional se inscribieron en esta apuesta estratégica. Tanto los informes de la CEPAL como de la IEA citados destacan la necesidad energética de China, pero al mismo tiempo enfatizan la creciente autonomía de las empresas estatales respecto del control gubernamental. En este sentido, dichas compañías han iniciado, hace años, un viraje hacia prácticas similares a las de otras empresas trasnacionales, de forma que lo que extraen se destina tanto a la exportación hacia China u otros países, como también hacia mercados internos, de resultar rentable. Ambos organismos coinciden en que la tendencia de fuertes inversiones para la compra de activos será similar para incrementar la producción en sus flamantes adquisiciones. En definitiva, se buscará extender las fronteras y aumentar la explotación de los recursos.
Al mismo tiempo, las dos empresas chinas han adquirido compañías con mayor presencia en el sector upstream petrolero, más que gasífero o downstream. Tanto PAE como Occidental tienen importantes inversiones en la cuenca del Golfo San Jorge, donde las áreas más importantes ya se encuentran concesionadas por varias décadas. La cuenca es la reserva más grande del país en petróleo y en ella hay amplias intenciones de expansión marítima. Asimismo, es la única que hoy está exportando crudo sin procesar (32), mientras en el país aumentan las importaciones de hidrocarburos.
Y tal vez uno de los grandes ausentes en todo este proceso es el Estado. Salvo algunas declaraciones por parte de funcionarios provinciales, no hubo ningún organismo que emitiera opinión al respecto. Las transacciones quedaron libradas al poder de negociación entre los grandes beneficiarios, grupos nacionales y trasnacionales, al tiempo que los recursos energéticos del país no remiten interés, aparentemente, para las autoridades competentes.

Chesapeake Energy Corporation y CNOOC Limited suscriben acuerdo de colaboración para proyecto en las cuencas de DJ en el condado de Niobrara y Powder River
Fuente: www.estrategiasdeinversion.com Fecha: 31/01/2011

Chesapeake Energy Corporation ("Chesapeake", NYSE:CHK) y **CNOOC Limited** (NYSE:CEO; SEHK:0883) han anunciado la suscripción de un acuerdo por el que **CNOOC International Limited,** filial propiedad al 100% de CNOOC Limited, adquirirá una participación íntegra del 33,3% en los 800.000 acres de arrendamiento de gas natural y petróleo de Chesapeake en las cuencas de Denver-Julesburg (DJ) y Powder River en el noreste de Colorado y sudeste de Wyoming. La cantidad de la transacción ascenderá a $570 millones en efectivo. Además, CNOOC Limited ha acordado financiar el 66,7% de la cuota de Chesapeake relativa a los costes de finalización y perforación hasta el pago adicional de $697 millones, que Chesapeake prevé realizar a finales de 2014. El cierre de la transacción está previsto para el primer trimestre de 2011.
"El comunicado en el idioma original, es la versión oficial y autorizada del mismo. La traducción es solamente un medio de ayuda y deberá ser comparada con el texto en idioma original, que es la única versión del texto que tendrá validez legal".
- Alambre comercial

Total Group compra una participación del 25% en la licencia de exploración Block BC de Qatar
Fuente: www.albawaba.com Fecha: 30/05/2011

French Total Group anunció el martes que había firmado un acuerdo con CNOOC Middle East (Qatar) Limited, una subsidiaria de propiedad total de **CNOOC International Limited,** para adquirir una participación del 25% en la licencia de exploración Block BC (pre-Khuff) de Qatar. CNOOC Middle East (Qatar) Limited seguirá siendo el operador con una participación del 75%.
Ubicado a 130 kilómetros al este de la costa de Qatar, el bloque marino cubre un área de 5.649 kilómetros cuadrados, con profundidades de agua que van desde los 15 a los 35 metros.
El Acuerdo de Participación en la Exploración y Producción del Bloque BC (EPSA), suscrito con el Gobierno del Estado de Qatar, estipula que se realizarán estudios sísmicos 2D y 3D y que se perforarán al menos tres pozos de exploración para 2014.

CNOOC firma contrato de servicio de campo petrolero en Irak
Fuente: www.china.org.cn Fecha: 18/05/2010

China National Offshore Oil Corp. Ltd. **(CNOOC Ltd.)** dijo el lunes que su subsidiaria de propiedad absoluta **CNOOC International Limited** había firmado un contrato de servicio técnico en Irak con Turkish Petroleum Corporation (TPAO).
El contrato tiene como objetivo el desarrollo y la producción de los campos petroleros de Missan en Irak, dijo la empresa estatal CNOOC Ltd. en un comunicado en su sitio web.
Los campos petroleros de Missan están ubicados en el sureste de Irak, a unos 350 kilómetros al sureste de Bagdad.
El contrato tiene una duración de 20 años y CNOOC Ltd. se ha comprometido a aumentar la producción diaria en los campos petrolíferos de Missan a 450.000 barriles en un plazo de seis años.
De acuerdo con el contrato, CNOOC Ltd. actúa como operador y posee una participación accionaria del 63,75 por ciento, mientras que TPAO posee el 11,25 por ciento. Iraqi Drilling Company, una empresa iraquí local, posee el 25 por ciento restante.
Incorporada en Hong Kong, CNOOC Ltd. es una subsidiaria que cotiza en la bolsa de China National Offshore Oil Corporation, el mayor productor de petróleo en alta mar de China.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

No se detectó información.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

CNOOC Internacional, es la división internacional de CNOOC Limited, el mayor productor de petróleo crudo y gas natural en alta mar en China y una de las empresas independientes de exploración y producción de petróleo y gas más grandes del mundo. Como división internacional, nuestra cartera se compone de activos en algunas de las cuencas más importantes del mundo en Asia, África, América, Europa y Oriente Medio.

Si bien CNOOC International no es nuevo, ¡ciertamente hemos crecido en tamaño! El día de hoy marca un hito importante al integrar nuestra subsidiaria Nexen Energy en el equipo y la marca CNOOC International. Como un equipo, tenemos la capacidad, los activos y el impulso para realizar nuestro potencial. Y con operaciones en más de 20 países, todos estamos unidos por nuestra visión de entregar energía para todos.

Nuestro negocio se centra en explorar y producir de forma segura a partir de activos convencionales en alta mar, no convencionales y de arenas petrolíferas. Como parte del grupo de empresas CNOOC, que abarca toda la cadena de suministro de energía, nuestro tamaño y capacidad crean una ventaja competitiva que garantiza que brindemos valor a largo plazo. Nuestra estrategia de crecimiento es desarrollar de forma segura y sostenible nuestra cartera de alta calidad para ofrecer energía para todos.

Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A YPF S.A.

No se detectó información.

3.4 COMPRAS ANUALES

No se detectó información.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

No se detectó información.

3.7 SEGUROS

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES POR PAÍS

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD



7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

EEUU castiga a empresas chinas acusadas de complicidad en abusos de derechos Fuente: www.es.marketscreener.com Fecha: 17/12/2021
El Gobierno de Estados Unidos impuso el jueves restricciones a la inversión y a la exportación a decenas de empresas chinas, entre ellas el principal fabricante de drones, DJI, acusándolas de complicidad en la opresión de la minoría uigur de China o de ayudar a los militares, lo que agudiza aún más las tensiones entre las dos principales economías del mundo. Culpando a DJI y a otras siete empresas tecnológicas de apoyar "la vigilancia y el seguimiento biométrico" de los uigures, el Departamento del Tesoro de Estados Unidos las añadió a una lista de empresas sospechosas de tener vínculos militares chinos, prohibiendo a los estadounidenses negociar con sus valores. Por otra parte, el Departamento de Comercio incluyó a la Academia de Ciencias Médicas Militares de China y a sus 11 institutos de investigación en una lista negra comercial, restringiendo el acceso a las exportaciones estadounidenses. Dijo que dicha ayuda incluía "supuesto armamento de control cerebral", sin definir más la tecnología. El departamento también añadió a la lista a HMN International, anteriormente Huawei Marine, Jiangsu Hengtong Marine Cable Systems, Jiangsu Hengtong OpticElectric, Shanghai Aoshi Control Technology Co, Ltd, y Zhongtian Technology Submarine Cable por las acusaciones de Estados Unidos de adquirir, o intentar adquirir, tecnología de Estados Unidos para ayudar a modernizar el Ejército Popular de Liberación. La embajada china en Washington calificó las acciones de "supresión injustificada" que violaba las normas de libre comercio, y añadió que Pekín tomaría "todas las medidas esenciales" para defender los intereses de las empresas e instituciones de investigación chinas. "El desarrollo de la biotecnología en China siempre ha sido para el bienestar de la humanidad. Las reclamaciones pertinentes de la parte estadounidense son totalmente infundadas", dijo el portavoz de la embajada Liu Pengyu en un correo electrónico. Un portavoz de DJI declinó comentar el anuncio de Estados Unidos el viernes, pero remitió a Reuters a la declaración de la empresa cuando el Departamento de Comercio de Estados Unidos la incluyó en la llamada lista de entidades hace un año por los mismos motivos. Esa medida le impedía comprar o utilizar tecnología o componentes estadounidenses.

Expertos de la ONU y grupos de derechos humanos estiman que más de un millón de personas, principalmente uigures y miembros de otras minorías musulmanas, han sido detenidas en los últimos años en un vasto sistema de campamentos en la lejana región china de Xinjiang. China niega los abusos contra los derechos en Xinjiang y se ha opuesto a la "injerencia" de Estados Unidos en sus asuntos, prometiendo proteger a sus empresas contra las sanciones estadounidenses.
El anuncio del jueves, unido a la prohibición de invertir en la empresa china de reconocimiento facial SenseTime la semana pasada, podría agravar las ya de por sí difíciles relaciones entre Pekín y Washington, a pesar de que el presidente Joe Biden intentó en una reunión virtual en noviembre con el líder chino Xi Jinping establecer "barreras" para evitar que las dos superpotencias acaben en conflicto.
La prohibición de inversión, que también se aplicará a Megvii Technology Limited y Cloudwalk Technology Co Ltd, fue impuesta por primera vez por la administración de Donald Trump y revisada por Biden. Prohíbe a las entidades estadounidenses invertir en decenas de empresas chinas con presuntos vínculos con los sectores de defensa o tecnología de vigilancia. Ahora abarca decenas de empresas, desde el principal fabricante de semiconductores de China, SMIC, hasta el productor de petróleo **CNOOC.**
(Información de Nandita Bose, Michael Martina, Alexandra Alper y Daphne Psaledakis; Información adicional de David Shepardson y Karen Freifeld, David Kirton y Brenda Goh; Edición de Doina Chiacu, Frances Kerry y Grant McCool, traducido por José Muñoz en la redacción de Gdansk)

CNOOC Limited tiene la intención de retirarse voluntariamente de la bolsa de valores de Toronto
Fuente: www.newswire.ca Fecha: 17/12/2021

HONG KONG , 17 de diciembre de 2021 /PRNewswire/ -- **CNOOC Limited** (la " Compañía ", SEHK: 00883, TSX:CNU) anuncia que ha solicitado la exclusión voluntaria de la cotización de sus American Depositary Receipts (" ADR ") de la Bolsa de Valores de Toronto (" TSX ") en Canadá. Sujeto a que dicha solicitud sea aceptada por la TSX, se espera que los ADR se eliminen de la TSX a partir del cierre de operaciones del 31 de diciembre de 2021 .
La Compañía decidió buscar la exclusión voluntaria de los ADR de la TSX luego de la exclusión de los ADR de la NYSE a partir del cierre de operaciones del 22 de octubre de 2021 (hora estándar del este) .
No se solicitará la aprobación del tenedor de valores para la exclusión de cotización de los ADR porque el Evento de Liquidez cumple con los requisitos de la Sección 720(b) del Manual de la Compañía TSX, y para el cual se cumplieron todas las condiciones materiales y la probabilidad de incumplimiento es remota .
Al llegar a la determinación de excluirse de la cotización en la TSX, la Compañía consideró, entre otras cosas, la exclusión de la cotización de los ADR de la NYSE y los efectos de la misma en la cotización de la TSX, los volúmenes mínimos de negociación en la TSX, las cargas asociadas con la cotización en la TSX y la disponibilidad de un mercado alternativo para las acciones ordinarias subyacentes en la Bolsa de Valores de Hong Kong (la " HKSE ").
Las acciones ordinarias de la empresa seguirán cotizando y cotizando en HKSE con el código de acciones "00883". No se espera que la exclusión de la TSX tenga un impacto negativo en las operaciones en curso de la Compañía. Simultáneamente con la exclusión de la Compañía de la TSX, la Compañía solicitó una orden conforme a las leyes de valores canadienses para que deje de ser un emisor informador en Ontario y Alberta .
JPMorgan Chase Bank, NA es el depositario de los ADR y prevé notificar a los tenedores de ADR sobre la rescisión del contrato de depósito entre la Compañía, JPMorgan Chase Bank, NA y los tenedores de ADR (el " Contrato de Depósito ") alrededor del 31 de diciembre de 2021 junto con la exclusión de la lista. Los tenedores de ADR pueden, luego de la terminación del Contrato de Depósito, entregar sus ADR a JPMorgan Chase Bank, NA a cambio de acciones ordinarias de la Compañía sujeto a los términos del Contrato de Depósito. Cada ADR puede ser cancelado por la entrega de 100 acciones ordinarias de la Compañía, que cotizan para su negociación en el HKSE (la " Conversión de acciones ordinarias ").). Se recomienda a los titulares de ADR en cuentas de corretaje canadienses que se comuniquen con sus corredores con respecto al intercambio de sus ADR por acciones ordinarias de la Compañía para asegurarse de que dichos corredores puedan recibir las acciones ordinarias en su nombre. Alternativamente, JPMorgan Chase Bank , NA venderá las acciones ordinarias subyacentes y mantendrá en una cuenta segregada el producto neto de las mismas en fideicomiso para el beneficio prorrateado de los tenedores de ADR que no hayan sido previamente entregados después de la expiración de un período de seis meses o menos después de la fecha de terminación determinada de conformidad con dicho Contrato de Depósito (la " Conversión en Efectivo " y, junto con la Conversión de Acciones Ordinarias, colectivamente, el " Evento de Liquidez ").

CNOOC Ltd corta sus lazos con la Bolsa de Valores de Nueva York
Fuente: www.upstreamonline.com Fecha: 01/12/2021

El gigante de petróleo y gas costa afuera de China, **CNOOC Limited,** que cotiza en bolsa, tiene la intención de cancelar el registro y terminar sus obligaciones de informes en virtud de la Ley de Bolsa de Valores de EE. UU.
Se suspendió la cotización de las acciones de CNOOC Ltd en la Bolsa de Valores de Nueva York el 9 de marzo de 2021, lo que se entiende como parte de una represión iniciada por la anterior administración estadounidense del expresidente Donald Trump contra entidades con presuntos vínculos con el ejército chino.
CNOOC Ltd dijo el 30 de noviembre de 2021 que la exclusión de cotización de las acciones de depósito estadounidenses de la compañía entró en vigencia en la Bolsa de Nueva York el 22 de octubre de 2021.
La compañía dijo que tiene la intención de presentar el Formulario 15F ante la SEC el 30 de noviembre de 2021 para cancelar el registro de todas las clases de sus valores registrados, incluidos sus valores de renta variable y todas las clases de valores de deuda emitidos por sus subsidiarias de propiedad absoluta en ofertas registradas que están garantizadas por el empresa, y rescindir sus obligaciones de información.
Además, el programa de acciones de depósito estadounidenses de la compañía se cancelará a su debido tiempo de conformidad con un acuerdo de depósito.
Las acciones de CNOOC Ltd seguirán cotizándose y negociándose en la Bolsa de Valores de Hong Kong.

Pan American Energy le ganó un juicio a la mayor transportadora de gas
Fuente: www.iprofesional.com Fecha: 01/06/2018

Luego de tres años de litigio ante una corte internacional de comercio, Pan American Energy (PAE), le acaba de ganar una demanda a Transportadora de Gas del Sur (TGS) en el marco de un conflicto que se inició el 8 de mayo de 2015 ante los jueces de

la Secretaria de la Corte Internacional de Arbitraje de la Cámara de Comercio Internacional (CCI). Desde ese dí-a, dos de los mayores grupos energéticos de la Argentina se enfrentaron por el costo de ejecución de tres contratos de procesamiento de gas natural provisto por la empresa propiedad de BP y Bridas, a su vez controlada por la familia Bulgheroni y el gigante chino **CNOOC Limited.**

Ahora, el tribunal arbitral acaba de emitir su fallo, favorable al reclamo de PAE y en el que se ordena a la mayor transportadora de gas de la Argentina el pago de una millonaria indemnización a favor del holding de los Bulgheroni y sus socios asiáticos. El pedido inicial de PAE ante el tribunal arbitral internacional reclamaba un resarcimiento por u$s306,3 millones. Sin embargo, los jueces de la CCI determinaron que el pago que debe realizar TGS sea de u$s19 millones a los cuales le debe adicionar otros u$s2,2 millones en concepto de intereses devengados a contar desde el 8 de mayo de 2015 hasta la fecha del efectivo pago y aplicando una tasa anual LIBOR en dólares a 30 dí-as más 3 puntos porcentuales calculados sobre el monto de capital adeudado.

En TGS aseguran no haber recibido aún la información oficial de parte del tribunal arbitral aunque admiten que tomaron conocimiento del fallo por un mail "de cortesí-a" enviado por la CCI. También advierten que sus abogados analizarán el alcance del laudo con el objetivo de interponer acciones "en defensa de nuestros intereses, en el caso de ser necesario".

El fallo hace referencia a un reclamo de PAE por diferencias en el cobro de un contrato firmado con TGS para el suministro de gas natural y la separación de los lí-quidos producidos por este insumo. Un convenio que se extendió entre el 2006 y febrero del 2016, lapso en el cual PAE y TGS no se pusieron de acuerdo sobre el precio del acuerdo. Esta desavenencia llevó a los Bulgheroni y sus socios chinos a presentar la demanda ante la CCI, un organismo arbitral internacional que interviene en conflictos entre empresas privadas al estilo del CIADI, que debe laudar en demandas que vinculan a compañí-as con Estados nacionales.

En su reclamo, PAE alegó, en diciembre del año pasado, que las diferencias con TGS generaron una menor asignación de los productos obtenidos por u$s163 millones. Pero en marzo del mismo año actualizó el monto de su reclamo para llevarlo a u$s306,3 millones. El monto surge de sumar u$s134 millones en concepto de daños nominales a otros u$s172,3 millones por intereses. A la cifra que surge de esta suma, le agregó intereses devengados desde el 15 de marzo de 2017 hasta la fecha de su efectivo pago.

Posteriormente, el 14 de julio de 2017, TGS, en donde el empresario Marcelo Mindlin controla la mayorí-a accionaria de la sociedad, realizó la presentación del llamado "Memorial de Dúplica" por el cual contestó los argumentos esgrimidos por PAE. Luego, entre el 25 y el 29 de septiembre del 2017 tuvo lugar la audiencia de prueba del arbitraje en la Ciudad de Buenos Aires. En el encuentro, los asesores legales de la transportadora de gas argumentaron que la evidencia presentada ante los jueces ratificaba la posición de TGS frente a los principales aspectos del reclamo.

Tres meses después de ese encuentro, el 15 de diciembre de 2017, tanto PAE como TGS presentaron sus conclusiones finales en los cuales la transportadora insistió en que el reclamo del grupo petrolero contení-a "inconsistencias derivadas de interpretaciones erróneas por parte de los demandantes de los derechos y obligaciones de los contratos y una incorrecta aplicación de los mecanismos estipulados para calcular la asignación de productos".

Por esos motivos, advirtió que el monto pretendido era improcedente y reclamó un arbitraje a favor de la postura de TGS en el arbitraje. Sin embargo, la CCI no hizo caso a sus demandas y falló a favor de PAE, aunque reduciendo de manera notable la indemndización impuesta. Al respecto, TGS envió un comunicado a la Bolsa de Comercio de Buenos Aires confirmando el laudo pero anticipando la probabilidad de recurrir a otras instancias para evitar el pago de la indemnización.

De hecho, en comunicaciones anteriores la empresa habí-a dado cuenta del trabajo de expertos técnicos y abogados externos para elaborar una respuesta al reclamo, "considerando que cuenta con suficientes argumentos de defensa que permitirán refutar la demanda enérgicamente". En el caso de PAE, no hubo respuestas a los llamados de iProfesional aunque se descuenta que sus abogados se encuentran recién analizando los alcances del laudo al que ya califican como definitivo e inapelable.

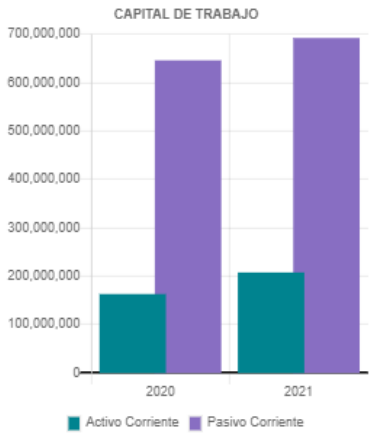
8- Estados Contables

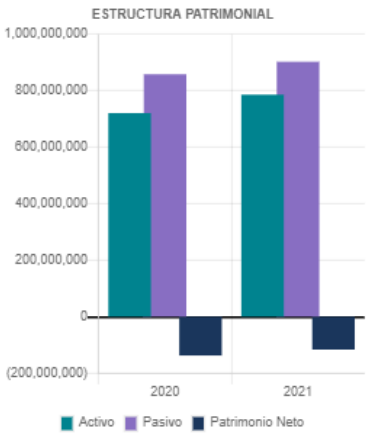
8.1 DATOS CONTABLES

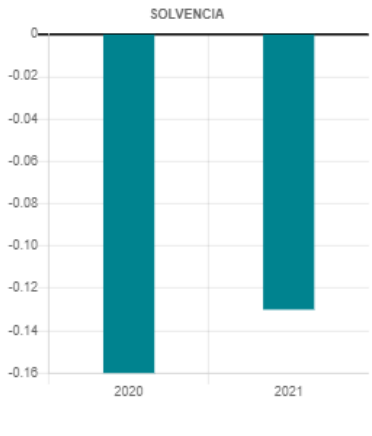
Activo

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Caja y Bancos	24 019 000	41 432 000
Inversión corriente	41 812 000	38 298 000
Ant Créditos por ventas	9 474 000	27 048 000
Otros Créditos	0	0
Bienes Cambio	5 644 000	5 703 000
Bienes Intangibles	0	0
Otros Activos Corrientes	82 442 000	95 501 000
Total De Activo Corriente	163 391 000	207 982 000
Créditos Por Ventas	9 161 000	8 731 000
Otros Créditos No Corrientes	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	47 815 000	48 698 000
Bienes De Uso Valor De Origen	491 334 800	511 996 100
Depreciación Acumulada	44 666 800	46 545 100
Bienes De Uso	446 668 000	465 451 000
Activos Intangibles	15 129 000	14 864 000
Otros Activos No Corrientes	39 111 000	40 843 000
Total Activo No Corriente	557 884 000	578 587 000
Total Activo	721 275 000	786 569 000

Montos expresados en miles de Yuanes Chinos



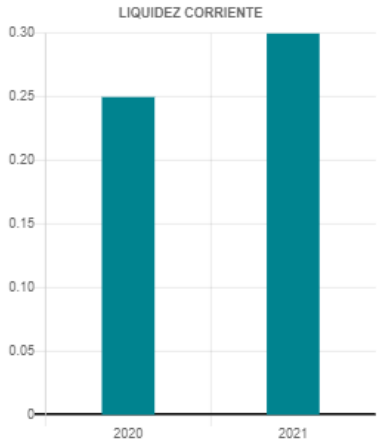


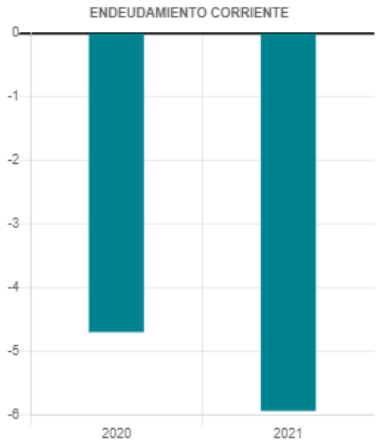


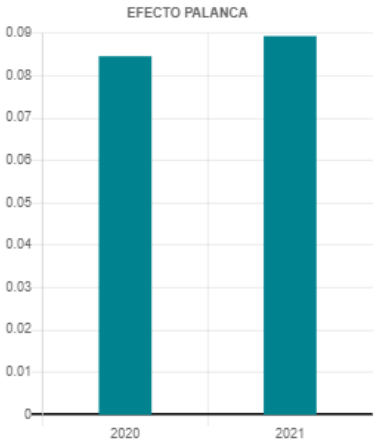
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	18 106 000	48 990 000
Préstamos (Deudas Bancarias)	11 217 000	15 329 000
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	0
Cargas Fiscales	7 452 000	16 538 000
Anticipos De Clientes	0	0
Otros Pasivos	609 648 000	611 761 000
Total Pasivo Corriente	646 423 000	692 618 000
Cuentas Por Pagar	0	0
Préstamos	125 013 000	112 893 000
Deudas Fiscales	5 119 000	6 915 000
Otros Pasivos (No Corrientes)	82 361 000	90 834 000
Previsiones	0	0
Total Pasivo No Corriente	212 493 000	210 642 000
Total Pasivo	858 916 000	903 260 000
Capital Social	43 081 000	43 081 000
Resultados No Asignados	-180 722 000	-159 772 000
Patrimonio Neto	-137 641 000	-116 691 000

Montos expresados en miles de Yuanes Chinos



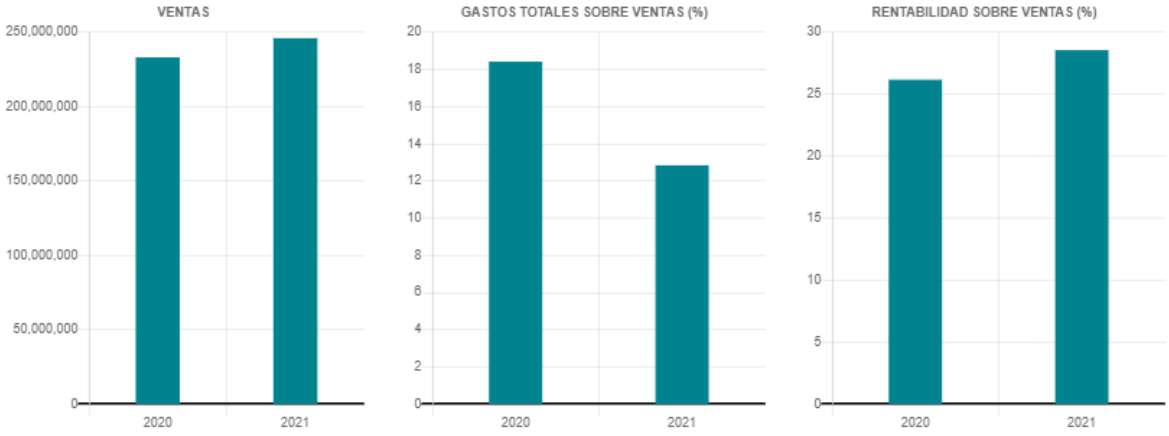




Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Ventas	233 199 000	246 111 000
Compras Del Ejercicio	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	24 735 000	27 985 000
Resultado Bruto	208 464 000	218 126 000
Amortizaciones	57 699 000	57 236 000
Gastos de Comercialización	29 040 000	16 641 000
Gastos de Administración	8 062 000	8 961 000
Gastos Financieros	5 865 000	6 019 000
Otros Ingresos	831 000	582 000
Otros Egresos	85 311 000	2 850 000
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	4 632 000	-88 416 000
Impuesto a las Ganancias	24 604 000	25 514 000
Resultado	61 045 000	70 307 000

Montos expresados en miles de Yuanes Chinos



Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	-0,16	-0,13
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	-6,24	-7,74
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	-4,70	-5,94
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	-483 032 000,00	-484 636 000,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,25	0,30
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	0,24	0,29
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	24,61	9,10
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	4 538,26	6 607,32
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	4,38	4,91
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,32	0,31
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	0,52	0,53
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	-0,99	-1,10
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	7,01	6,25
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	213,23	190,16

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	89,39	88,63
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	26,18	28,57
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	62,40	29,49
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	113 663 000 000	135 288 000 000
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	48,74	54,97
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	-0,44	-0,60
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	8,46	8,94
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	149 213 000 000	159 076 000 000
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,17	0,18
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,64	0,65
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	25,44	26,43

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,03	0,02
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,12	0,07
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,03	0,04
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,18	0,13
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	-0,31	-0,25
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	7,74	8,13

Montos expresados en miles de Yuanes Chinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2020 y 2021 (fecha de cierre 31/12) expresados en yuanes chinos. Información sin auditar.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 12/2021 alcanzaron a un total de ¥246.111 Millones vs ¥233.199 Millones en el ejercicio anterior, mostrando un aumento interanual de 5.54%.
- Los Costos Directos incrementaron su incidencia sobre las Ventas pasando del 10.6% al 11.4% mientras que los Gastos de Estructura redujeron su participación pasando del 15.9% al 10.4%.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos Netos por ¥582 Millones (0.2% s/ventas) sin informar composición, y contabilizaron Egresos Netos por ¥91266 Millones (37.1% s/ventas) correspondientes a Resultados Financieros y por Tenencia y Conceptos Varios.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una Ganancia Final de ¥70.307 Millones, cifra que representó el 28.6% de las Ventas vs una Ganancia final de ¥61.045 Millones (26.2% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 12/2021 leve crecimiento de la Facturación, incremento de Costos Directos y reducción de Gastos de Estructura, con muy buen Resultado Final.

Financieros.

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 0.25 a 0.30, manteniendo valores muy bajos.
- El Capital de Trabajo fue Negativo -¥484.6 Millones (-¥483.0 Millones en el ejercicio anterior)

En resumen, la situación financiera resultó insatisfactoria con muy bajo nivel de liquidez y Capital de Trabajo Negativo.

Patrimoniales:

- El Patrimonio Neto a 12/2021 fue Negativo al igual que en el ejercicio anterior (-¥116.691 Millones en 2021 y -¥137.641 Millones en 2020). Del total del PN ¥43.081Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 114.8% del Activo (119.1% en el ejercicio anterior) siendo las Deudas Bancarias exigibles a Corto Plazo la principal fuente de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de -0.16 a -0.13, permaneciendo dentro de parámetros extremadamente bajos. El Endeudamiento Corriente pasó de -4.70 a -5.94, también dentro valores muy elevados.

En resumen, la situación Patrimonial resultó muy debilitada, con inadecuados niveles de Solvencia, Endeudamiento Corriente y Patrimonio Neto negativo por segundo ejercicio consecutivo.

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	- 0,14	1	Liquidez corriente	ratio	0,29	1
Endeudamiento corriente	ratio	- 5,69	1	Liquidez acida	ratio	0,28	1
Capital corriente	%	-62,7%	1	Rotación del pasivo corriente días	días	6.194	1
Activo no Cte sobre Activo	%	74,3%	1	Rotación de las cuentas a cobrar	días	29	10
Financiación del activo no cte.	ratio	0,16	1	Efecto Palanca	ratio	0,09	10
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	14,5%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	4,8%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%	2,5%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	7,9%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	-57,1%	1	Gastos Administración sobre Ventas	%	3,6%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	-83,1%	1	Gastos Totales sobre Ventas	%	14,0%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	12,9%	4	Vida restante de Bienes de Uso	años	8	8
Resultado bruto sobre ventas	%	88,8%	10	Rotación de bienes de cambio	días	365	1
Rentabilidad sobre Ventas	%	28,1%	10	Rotación del activo	veces	0,32	1
Costo del financiamiento	%	0,7%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	53,7%	10	61,34			
EBITDA/Ventas	%	64,5%	10				
EBITDA/Intereses	%	26,23	10				

