DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

PII NORTH AMERICA LLC.

Informe realizado a pedido de EMSEP S.A. DE C.V.

ESTADOS UNIDOS

Febrero 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa	Servicios	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera				1	2		3		4		5
2.1.1 Solvencia				0.490	0.490	0.727	0.727	0.963	0.963	1.200	1.200
							X				
2.1.2 Endeudamiento Corriente				2.000	2.000	1.500	1.500	1.000	1.000	0.500	0.500
									X		
2.2.1 Índice de liquidez				0.900	0.900	1.200	1.200	1.500	1.500	1.800	1.800
									X		
2.3.1 Rentabilidad Bruta:				0.200	0.200	0.267	0.267	0.333	0.333	0.400	0.400
											X
2.3.2 Ebit				0.020	0.020	0.073	0.073	0.127	0.127	0.180	0.180
											X
2.3.3 Rentabilidad Neta				0.030	0.030	0.087	0.087	0.143	0.143	0.200	0.200
			X								
Total Situación Económico-Financiero	70%	21									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA
		Puntaje Obtenido
1	Situación Económico-Financiera	70%
Resultado Final		3.5

Según políticas de calificación de EMSEP SA DE CV.

1.2. CONCLUSIÓN:

PII NORTH AMERICA LLC. se estableció en el año 1995, estando domiciliada legalmente en el Huston, Texas, Estados Unidos. Es una empresa dedicada a transportar productos refinados del petróleo a través de oleoductos. Su único accionista es BAKER HUGHES HOLDINGS LLC. (Estados Unidos). Operan bajo normas de calidad ISO y ATEX vigentes. Según lo declarado por la empresa cuentan con 446 empleados registrados. No se detectaron cheques rechazados ni deudas en mora. No se observan juicios en su contra, embargos, cuestiones de Integridad ni tampoco Prensa Negativa.

Desde el punto de vista contable, la compañía presentó a 12/2021 una situación económica desfavorable por segundo año consecutivo, con leve caída de Ventas (-1% variación interanual), reducción de Costos Directos y Gastos de Estructura y contabilizando Ingresos Netos (2% s/ventas) y Egresos Netos (41% s/ventas) sin detallar composición, presentando un quebranto final del -2% s/ventas vs la exponencial perdida de -76% s/ventas del ejercicio anterior. Financieramente, el panorama resultó dispar, manteniendo una Liquidez Corrientes en valores adecuados (pasó de 1.61 a 1.65), pero con un Capital de Trabajo de muy leve conformación (17% s/activo). La situación Patrimonial también resultó dispar, con baja Solvencia (disminuyendo de 0.92 a 0.90), adecuado nivel de Endeudamiento (pasó de 0.56 a 0.55) y buena capitalización, pero con alta incidencia de Resultados acumulados Negativos ($-10.629 Millones). No informa ventas post balance.

De acuerdo con los datos analizados, la compañía registró pérdidas por 2° año consecutivo, por lo que sugerimos operar con cautela ante esta situación.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**USD 20 502 000 000**	**N/I**
Límite de compra	**USD 6 150 600 000**	**N/I**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / STATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Constancia de inscripción Fiscal 7
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 8
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 8
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 8
2.7.1 Socios / Accionistas 8
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 8
2.7.3 Directivos 10
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 10
2.8 ACTIVOS 11
2.8.1 Inmuebles 11
2.8.2 Rodados 11
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 11
OTRAS PUBLICACIONES 11
2.10 CERTIFICACIONES 16
2.10.1 Certificaciones de Calidad 16
2.10.2 Distinciones Obtenidas 18
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 18
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 18
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 18

3- SITUACIÓN COMERCIAL 19

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 19
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 19
3.3 VENTAS A EMSEP S.A. DE C.V. 19
3.4 COMPRAS ANUALES 19
3.5 PROVEEDORES 19
3.6 CLIENTES 19
3.7 SEGUROS CONTRATADOS 20

4- COMERCIO EXTERIOR 21

4.1 IMPORTACIONES 21
4.2 EXPORTACIONES 21

5- SITUACIÓN BANCARIA 22

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 22

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 22

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 23

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 23
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 23
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 23
6.3.1 Embargos 23
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 23

7- INTEGRIDAD 24

7.1 INTEGRIDAD 24
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 25

8- ESTADOS CONTABLES 26

8.1 DATOS CONTABLES 26
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 32
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 33
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 34
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 35
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 36
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 37
8.8 SCORE DE BALANCE 38

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / STATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	PII NORTH AMERICA LLC.
CUIT	76-0376365-5.
Domicilio	17021 ALDINE WESTFIELD RD, (77073), HOUSTON, TEXAS, ESTADOS UNIDOS
Cantidad de empleados	446 (Fuente: Empresa).
Patrimonio neto al 2021	$ 16 746 000 000
Domicilio Legal	17021 ALDINE WESTFIELD RD, (77073), HOUSTON, TEXAS, ESTADOS UNIDOS

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

PII NORTH AMERICA LLC. es una empresa dedidaca a tuberías de Gasolina (Transportistas Comunes). Se estableció en 1995, domiciliada legalmente en el Huston, Texas, Estados Unidos.

Fuente: Empresa

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Constancia de inscripción Fiscal



Form **W-9** (Rev. October 2018) Department of the Treasury Internal Revenue Service

Request for Taxpayer Identification Number and Certification

▶ Go to *www.irs.gov/FormW9* for instructions and the latest information.

Give Form to the requester. Do not send to the IRS.

1 Name (as shown on your income tax return). Name is required on this line; do not leave this line blank.

PII North America LLC

2 Business name/disregarded entity name, if different from above

Print or type. See Specific Instructions on page 3.

3 Check appropriate box for federal tax classification of the person whose name is entered on line 1. Check only **one** of the following seven boxes.

☐ Individual/sole proprietor or single-member LLC ☐ C Corporation ☐ S Corporation ☐ Partnership ☐ Trust/estate

☑ Limited liability company. Enter the tax classification (C=C corporation, S=S corporation, P=Partnership) ▶ P

Note: Check the appropriate box in the line above for the tax classification of the single-member owner. Do not check LLC if the LLC is classified as a single-member LLC that is disregarded from the owner unless the owner of the LLC is another LLC that is **not** disregarded from the owner for U.S. federal tax purposes. Otherwise, a single-member LLC that is disregarded from the owner should check the appropriate box for the tax classification of its owner.

☐ Other (see instructions) ▶

4 Exemptions (codes apply only to certain entities, not individuals; see instructions on page 3):

Exempt payee code (if any)

Exemption from FATCA reporting code (if any)

(Applies to accounts maintained outside the U.S.)

5 Address (number, street, and apt. or suite no.) See instructions.

17021 Aldine Westfield Road

Requester's name and address (optional)

6 City, state, and ZIP code

Houston, TX 77073

7 List account number(s) here (optional)

Part I Taxpayer Identification Number (TIN)

Enter your TIN in the appropriate box. The TIN provided must match the name given on line 1 to avoid backup withholding. For individuals, this is generally your social security number (SSN). However, for a resident alien, sole proprietor, or disregarded entity, see the instructions for Part I, later. For other entities, it is your employer identification number (EIN). If you do not have a number, see *How to get a TIN*, later.

Note: If the account is in more than one name, see the instructions for line 1. Also see *What Name and Number To Give the Requester* for guidelines on whose number to enter.

Social security number

or

Employer identification number

7 6 - 0 3 7 6 3 6 5

Part II Certification

Under penalties of perjury, I certify that:

1. The number shown on this form is my correct taxpayer identification number (or I am waiting for a number to be issued to me); and
2. I am not subject to backup withholding because: (a) I am exempt from backup withholding, or (b) I have not been notified by the Internal Revenue Service (IRS) that I am subject to backup withholding as a result of a failure to report all interest or dividends, or (c) the IRS has notified me that I am no longer subject to backup withholding; and
3. I am a U.S. citizen or other U.S. person (defined below); and
4. The FATCA code(s) entered on this form (if any) indicating that I am exempt from FATCA reporting is correct.

Certification instructions. You must cross out item 2 above if you have been notified by the IRS that you are currently subject to backup withholding because you have failed to report all interest and dividends on your tax return. For real estate transactions, item 2 does not apply. For mortgage interest paid, acquisition or abandonment of secured property, cancellation of debt, contributions to an individual retirement arrangement (IRA), and generally, payments other than interest and dividends, you are not required to sign the certification, but you must provide your correct TIN. See the instructions for Part II, later.

Sign Here Signature of U.S. person ▶ Kelli Gray Date ▶ 3/2/2022

General Instructions

Section references are to the Internal Revenue Code unless otherwise noted.

Future developments. For the latest information about developments related to Form W-9 and its instructions, such as legislation enacted after they were published, go to *www.irs.gov/FormW9*.

Purpose of Form

An individual or entity (Form W-9 requester) who is required to file an information return with the IRS must obtain your correct taxpayer identification number (TIN) which may be your social security number (SSN), individual taxpayer identification number (ITIN), adoption taxpayer identification number (ATIN), or employer identification number (EIN), to report on an information return the amount paid to you, or other amount reportable on an information return. Examples of information returns include, but are not limited to, the following.

- Form 1099-INT (interest earned or paid)
- Form 1099-DIV (dividends, including those from stocks or mutual funds)
- Form 1099-MISC (various types of income, prizes, awards, or gross proceeds)
- Form 1099-B (stock or mutual fund sales and certain other transactions by brokers)
- Form 1099-S (proceeds from real estate transactions)
- Form 1099-K (merchant card and third party network transactions)
- Form 1098 (home mortgage interest), 1098-E (student loan interest), 1098-T (tuition)
- Form 1099-C (canceled debt)
- Form 1099-A (acquisition or abandonment of secured property)

Use Form W-9 only if you are a U.S. person (including a resident alien), to provide your correct TIN.

If you do not return Form W-9 to the requester with a TIN, you might be subject to backup withholding. See What is backup withholding, *later.*

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

Se adjunta documentación.

Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
BAKER HUGHES HOLDINGS LLC	Estados Unidos	760207995	100.00

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

Domestic Possible Links - (28 results) - All Domestic Matches

Company Name	Address	Safe Number	Risk Score	DBT	Limit	Legal Count
BJ SERVICES, LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US47277140	59	0	$2,500	1
LUFKIN GEARS LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US129332184	46	0	$1,000	0
LEECO INDUSTRIAL RAIL SPUR OWNERS ASSOCIATION INC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US126100627	50	0	$1,000	0
AYODELE ALAIYEGBAMI	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US79857670	N/A	0	Cash Transactions	0
DRESSER BAKER HUGHES LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US112670741	49	0	$2,500	0
NEXUS CONTROLS LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US113082584	61	0	$44,500	1
GE INFRASTRUCTURE SENSING INC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US113340057	63	0	$52,000	0
BAKER HUGHES CO	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US21750585	63	23	$50,000,000	8
QUINN PUMPS INC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US131423715	28	0	Cash Transactions	11
GCA ACQUISITION CORPORATION	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US115663899	46	0	$1,000	0

BHGE INSPECTION TECHNOLOGIES	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US111764062	N/A	0	Cash Transactions	1	
GEOMECHANICS INTERNATIONAL	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US115433771	46	0	$1,000	0	
FLOYD HARVEY	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US59349069	N/A	0	Cash Transactions	0	
POLYFLOW LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US141506562	41	0	$1,000	0	
LUFKIN INDUSTRIES LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US129059019	61	0	$1,500	0	
COOPER MACHINERY SERVICES LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US128816103	58	7	$7,000	0	
GE ENERGY OILFIELD TECHNOLOGY INC.	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US143783605	43	0	$1,000	0	
BOT SAND CONTROL	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US40183090	33	0	$1,000	0	
BAROLAK JOSEPH	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US40170781	N/A	0	Cash Transactions	0	
P AND M USA LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US129901901	38	0	$1,000	0	
COBALT INTERNATIONAL ENERGY	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US105944064	11	76	Cash Transactions	0	
PANAMETRICS LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US129781731	46	0	$1,000	0	
GE OIL & GAS LOGGINS SERVICES LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US145866192	63	0	$1,500	0	
BENTLY NEVADA LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US129742692	46	0	$1,000	0	
VETCO GRAY LLC	17021 ALDINE WESTFIELD RD, HOUSTON, TX, 77073	US130306409	12	71	Cash Transactions	0	

We have provided only the first 25 rows of data, for more rows please visit our website or contact your account manager.

International Possible Links

Company Name	Local Number	Safe Number	Address	Date of Accounts	Status
(NL)Pii	12037523	NL00613187	-	-	Active
(DK)Pii v/Louise Pii	26964423	DK03129760	-	-	Active
(GB)PII HOLDINGS	03299008	UK02957339	-	31/12/2014	Non-active
(LI)PII ESTABLISHMENT	-	LI02177186	-	-	Non-active
(LU)PII HOLDING	B165258	LU00226899	-	-	Non-active
(GB)PII LIMITED	03424425	UK03082075	-	31/12/2020	Active
(DK)Birgitte Pii	26145198	DK05248031	-	-	Non-active
(FI)Pii Ee	14760465	FI02885122	-	-	Non-active
(FI)Pii Viljamaa	24021893	FI03408312	-	-	Non-active
(GL)Nunatta Pii	-	GL90007495	-	-	Active
(NO)PII LTD	980716856	NO00608261	-	-	Active
(FR)IMMO PII	503213738	FR13262558	-	-	Non-active
(AE)PII LIMITED	-	AE00130195	-	-	-
(NL)Pii B.V.	67447546	NL04391481	-	31/12/2021	Active
(ZA)LAATETA PII	K2015109030	ZA15563746	-	-	-
(ZA)SIGMA PII	K2015310446	ZA27503588	-	-	-
(FR)PII STYLES	823446430	FR20473468	-	-	Non-active
(IT)PII SRL	08908100152	IT02747865	-	31/12/2021	Active
(AT)Pii GmbH	FN 358981 p	AT05515438	-	31/12/2021	Active
(FR)PII CONSEILS	443674445	FR06896305	-	31/12/2015	Non-active
(NO)PII LTD	880701762	NO00047514	-	-	Active
(FI)PII CONSULTING	22293086	FI01061831	-	-	Active
(BE)PII BVBA	894796591	BE01369936	-	31/12/2021	Active
(FI)PII KALLIALA	23639958	FI03330053	-	-	Active
(DK)Nunatta Pii	34067961	DK04188290	-	-	Active

We have provided only the first 25 rows of data, for more rows please visit our website or contact your account manager.

Fuente: Medios externos de consulta.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
BEATTLE W. GEOFFREY	Estados Unidos	US420973880	Director Ejecutivo
SIMONELLI LORENZO	Estados Unidos	US54755184	Director General
BRENNEMAN GREGORY D.	Estados Unidos	US460115823	Consejero Titular
CARROLL CYNTHIA B.	Estados Unidos	US436704401	Consejera Titular
CAZALOT JR. CLARENCE P.	Estados Unidos	US40560803	Consejero Titular
CSIZMADIA MIKE	Estados Unidos	US38927500	Gerente
WHITLEY LEE	Estados Unidos	US46718373	Gerente

Fuente: Medios externos de consulta.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

No se detectó información.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

Ponerse valiente con Lorenzo Simonelli
Fuente: www.allyenergy.com Fecha: 27/10/2022

Nos sentamos con nuestros ganadores del Premio a la Trayectoria para obtener una visión interna de cómo ven la determinación y el liderazgo. Esta semana nos hemos reunido con **Lorenzo Simonelli**. En ALLY definimos GRIT como: Crecimiento. Resiliencia. Innovación y Talento.
¿Qué parte de la determinación resuena contigo más personalmente? ¿Profesionalmente? ¿Y por qué?
Si me hubieras hecho esta pregunta en 2020 o 2021, habría dicho que la "resiliencia" es lo más importante debido a la pandemia. Sin embargo, en este momento creo que la "innovación" y el "talento" resuenan más conmigo porque nuestra industria necesita innovación y talento continuos para crecer y ser resistente. La innovación y la tecnología son fundamentales para avanzar en nuestro viaje hacia un futuro con cero emisiones netas, y nuestro talento sustenta todos nuestros avances en innovación. Creo que estas dos áreas serán más importantes a medida que nos acercamos a 2023 y más allá. ¡Estoy emocionado de ver lo que nuestro talento en la industria energética hace a continuación!
En ALLY creemos que los modelos a seguir son importantes. ¿Quiénes en su trabajo y en su vida han sido modelos a seguir de GRIT? ¿Puede decirnos quiénes son y qué aprendió de ellos?
Jeff Immelt, presidente y CEO de GE de 2001 a 2017, fue un modelo a seguir para mí durante muchos años. También resultó ser mi manager durante casi una década. Jeff me enseñó que los líderes siempre deben ser comunicativos e impulsar un cambio positivo dentro de sus organizaciones. También me enseñó la importancia de tener un equipo fuerte en el que pueda confiar, especialmente en un entorno global donde el CEO o líder no puede estar en todos los lugares al mismo tiempo.
La transición energética es el mayor desafío de nuestra vida. Como ganador del premio a la trayectoria, si observa cómo podría ser el final de su carrera cuando se jubile, ¿de qué estará más orgulloso en nuestra búsqueda de un futuro con menos carbono? ¿Cómo se ve eso para la industria? ¿Cómo se ve eso para ti?
Casi todos con 10+ años de experiencia en la fuerza laboral actual se jubilarán (o casi se jubilarán) cuando nuestras organizaciones finalmente alcancen los objetivos de cero emisiones netas de 2050. Ciertamente me retiraré antes de 2050, por lo que mi enfoque debe estar en dejar un legado que haya impulsado la acción para que nuestra industria esté bien encaminada hacia el objetivo de 2050. Me doy cuenta de que no resolveremos las emisiones netas cero para 2030 o 2040, pero debemos ser capaces de señalar esos hitos y estar orgullosos de las acciones que impulsamos para lograr un progreso significativo. Cuando me jubile, creo que el mundo industrial habrá logrado un progreso significativo en la incorporación de hidrógeno y CCUS en las operaciones, y habremos reducido significativamente el uso de carbón al aumentar nuestro uso de gas natural. En este sentido, estaré muy orgulloso de la capacidad de nuestra industria para pasar de los compromisos a la acción, y llegar a 2050 debe ser un camino claro que la futura fuerza laboral pueda seguir con facilidad.
Ronda rápida / Conociéndote
¿Banda o canción favorita y por qué?
Ahora mismo es Ed Sheeran. Vimos su show en el estadio de Wembley en Londres a principios de este año y es un músico increíble.
El costo de la gasolina cuando obtuviste tu primer auto. No puedo recordar la cantidad exacta, pero sí recuerdo que los precios de la gasolina estaban por debajo de £ 1 por litro cuando estaba en mis días universitarios en el Reino Unido.
Una persona con la que estarías interesado en cenar (vivo o muerto) y por qué.
Sé que puede sonar cliché, pero me gustaría cenar con los dos fundadores de Baker Hughes: Howard Hughes, Sr., y Reuben Baker. Ambos fueron innovadores increíbles en la industria energética, y estoy seguro de que podría aprender algunas lecciones sobre liderazgo, dificultades y tenacidad de cada uno de ellos. Lorenzo fue honrado el 26 de octubre en los Premios GRIT con una proclamación de alcalde. Aquí está su discurso de aceptación.

Lorenzo Simonelli sobre las oportunidades más prometedoras a las que se enfrenta el sector energético
Fuente: www.climateaction.org Fecha: 14/10/2022

Climate Action se reunió con **Lorenzo Simonelli**, presidente y CEO de Baker Hughes, para discutir las oportunidades más prometedoras que enfrenta el sector energético.

La transición energética se enfrenta a una situación sin precedentes con una creciente presión para desarrollar un sistema energético global limpio, confiable, asequible y seguro. ¿Qué papel jugarán las diferentes tecnologías para lograr este resultado?
Incluso en los escenarios más agresivos para reducir las emisiones, el mundo seguirá dependiendo del petróleo y el gas para una serie de necesidades energéticas y como materia prima para la industria. Eso significa que el sector del petróleo y el gas debe desempeñar su papel en la reducción de emisiones, y se necesitará tecnología para impulsar el cambio y alcanzar hitos a medida que trabajamos hacia el cero neto. La tecnología puede permitir la reducción de emisiones de las propias operaciones del sector, ayudando a reducir las emisiones del uso de productos de petróleo y gas, y utilizando la tecnología y las habilidades del sector para producir energía limpia. Muchas de esas tecnologías existen hoy en día y se pueden implementar en el ecosistema energético con poca o ninguna reurbanización significativa de la infraestructura.
Nos centramos tanto en las tecnologías de generación de energía, ¿es así? ¿Qué importancia tienen?
Debemos seguir centrándonos en la innovación en nuestra industria. El desarrollo tecnológico, la implementación y la fiabilidad seguirán siendo fundamentales. Sin embargo, la tecnología por sí sola no resolverá el trilema energético o los objetivos del Acuerdo de París. Necesitamos más colaboración entre los gobiernos y las empresas para garantizar que las tecnologías puedan implementarse de manera rentable y de productos, y las políticas deben ser tecnológicamente neutrales y centrarse en la reducción de emisiones en lugar de priorizar ciertos tipos de combustible sobre otros.
¿Cuál considera Baker Hughes la oportunidad más emocionante y prometedora que enfrenta el sector energético en este momento?
La eficiencia es el héroe anónimo de la capacidad de la industria del petróleo y el gas para apoyar un futuro de cero emisiones netas. De acuerdo con los escenarios de la AIE, si las operaciones actuales de petróleo y gas fueran un 10% más eficientes, ahorraríamos ~ 500,000 toneladas de CO2 por año. Eso representa una contribución del 5% anual del objetivo de reducción de emisiones de los objetivos climáticos del Acuerdo de París. Necesitamos seguir desarrollando tecnologías que impulsen la reducción de emisiones y la descarbonización en las actividades aguas arriba a través de la eficiencia, específicamente en algunas áreas:
GNL de bajas emisiones: Podemos reducir la huella de carbono de los operadores de GNL a través de nuestra cartera de turbinas y compresores de gas altamente eficientes, soluciones de detección y reducción de metano y soluciones CCUS.
Fuga de metano: Estamos aplicando tecnología en toda la cadena de valor del gas upstream, midstream y downstream para detectar, monitorear y reducir de manera rentable las emisiones de metano.
También ofrecemos tecnología para mejorar la eficiencia de combustión de la bengala, conocida como llamarada. IQ, que ya está en funcionamiento con clientes como bp.
IA y transformación digital: BakerHughesC3.ai ofrece la aplicación BHC3 Energy Management, que ayuda a los gerentes de energía, sostenibilidad e instalaciones, y a los líderes de C-suite a reducir los niveles de consumo de energía. La aplicación ofrece previsión de cargas de energía para reducir los picos de demanda, detectando automáticamente comportamientos anómalos y errores de facturación, informes regulatorios, monitoreo de instalaciones y optimización de carteras de capital.
¿Qué esperanza hay para descarbonizar los sectores difíciles de reducir con la velocidad suficiente para llevarnos a cero emisiones netas globales?
Estamos en una carrera contra el tiempo para llegar a cero emisiones netas, y desafortunadamente hay varios sectores difíciles de reducir que deben abordarse, pero las mejoras de electrificación y / o eficiencia son costosas y técnicamente desafiantes. Vemos las industrias de alta temperatura, como la producción de cemento y la fabricación de acero, y el transporte pesado, como el transporte por carretera, el transporte de contenedores y la aviación, como industrias oportunas donde las tecnologías pueden reducir las emisiones con el tiempo. En particular, las tecnologías de captura de carbono, así como la reutilización del CO2 capturado para procesos industriales son una de las oportunidades más significativas que podemos comenzar a implementar hoy. Para lograr un progreso significativo en estas industrias difíciles de reducir, debemos continuar colaborando para probar nuevos métodos e integrar nuestro pensamiento para tener factores de éxito comunes.
Dada su presencia continua en las negociaciones de la COP, ¿qué impulsará este año en la COP27?
Quizás la mayor área de cooperación y pensamiento integrado necesaria para la COP27 es que nuestros responsables políticos no sacrifiquen la seguridad energética o la asequibilidad para cumplir con los objetivos de sostenibilidad a corto plazo. Europa debe tomarse esto en serio, y la política debe reflejar una transición sostenible, en lugar de medidas drásticas que sacrifican la calidad de vida. Además, esperamos que la COP27 impulse un diálogo más abierto sobre cómo podemos colaborar para resolver el cambio climático entre los sectores público y privado; gobiernos y empresas; y comunidades locales junto a líderes comerciales. Nos complace ver que Egipto desempeña un papel activo en el impulso de la agenda de cambio climático de África y la importancia de impulsar la descarbonización en todos los sectores. Me alienta que la industria del petróleo y el gas tenga un asiento claro en la mesa para la COP27, lo que debería permitirnos tener diálogos más equilibrados en comparación con años anteriores.

La ex jefa de Anglo American Cynthia Carroll se une al directorio de Glencore
Fuente: www.latam-mining.com Fecha: 13/03/2022

El comerciante de materias primas y minero Glencore (LON: GLEN) agregó el martes una tercera directora a su nueve personasn directorio, nombrando a la ex directora ejecutiva de Anglo American (LON: AAL) **Cynthia Carroll** a su directorio.
Carroll, quien dirigió Anglo American durante más de cinco años hasta que renunció 2020, cuenta con una dilatada experiencia en el sector. Mientras estuvo al frente de Anglo, fue una de las cuatro mujeres directoras ejecutivas entre FTSE-100 empresas y la primera mujer en ocupar el puesto más alto en la minera diversificada cuando se unió a ella en 2007.
Carroll, 38, fue también el primer no sudafricano y el primero no -información privilegiada para dirigir la empresa, fundada en Johannesburgo en 1917 por Sir Ernest Oppenheimer.
Mientras estuvo al frente de Anglo, Carroll fue una de las cuatro mujeres directoras ejecutivas entre FTSE-100 empresas y la primera mujer en ocupar el primer puesto
Bajo su dirección, Anglo se convirtió en un mercado de bajo rendimiento. Tuvo que lidiar con los efectos de la caída de los precios de las materias primas y las huelgas paralizantes que afectaron las operaciones de la empresa en Sudáfrica. Otro problema importante que afectó la reputación de Carroll fue la batalla de Anglo con el gigante chileno del cobre Codelco .

Su nombramiento como director no ejecutivo de Glencore se produce cuando el director ejecutivo de la compañía, Ivan Glasenberg, se prepara para dejar el cargo a finales de este año . Él
será reemplazado por Gary Nagle , jefe de activos de carbón.
Defensor de la diversidad de género
Carroll es actualmente director no ejecutivo en Hitachi (TYO: 2020), Baker Hughes Company (NYSE: BKR) y Pembina Pipeline Corporation (TSE: PPL). Los nombramientos no ejecutivos anteriores han incluido BP, Vedanta y Sara Lee Corporation.
Durante mucho tiempo ha sido una abierta defensora de la diversidad de género en la industria, ya que sigue estando dominada por los hombres .
En una encuesta de 38 empresas realizadas en 2020, la Fundación Minería Responsable descubrió que las mineras están comenzando a considerar seriamente aumentar la proporción de mujeres ejecutivas en el directorio y en la alta dirección . Sin embargo, la mayoría de ellos no están 30364 intentando evaluar el impacto de sus operaciones en las mujeres.
“Las empresas deberían exigir, no pedir, que los ejecutivos promuevan, recluten e incluyan a mujeres”, dijo Carroll 98081 en un 2020 entrevista al margen de una conferencia en Singapur.
“Es una industria muy, muy conservadora y necesita cambiar”, agregó. “Tienen que lanzar su red de manera más amplia, y tienen que estar mirando a las mujeres”.
Glencore está buscando un nuevo presidente para reemplazar a Tony Hayward, quien no puede continuar en su cargo por mucho más tiempo según el código de gobierno corporativo del Reino Unido.
Glasenberg, propietario de alrededor del % de Glencore, ha dicho él no planea ser el próximo presidente de la compañía.

Oferta de bonos senior registrados de Baker Hughes por 1.25 millones de dólares
Fuente: www.cravath.com Fecha: 23/12/2021

Cravath representó a los suscriptores en relación con la oferta de bonos senior registrados de $ 1.25 mil millones de Baker **Hughes Holdings LLC** y Baker Hughes Co-Obligor, Inc. Baker Hughes es un proveedor de tecnología de yacimientos petrolíferos de flujo completo que tiene una combinación única de productos, servicios y soluciones digitales integradas para campos petroleros. La transacción se cerró el 9 de diciembre de 2021.
El equipo de Cravath incluyó a los socios William V. Fogg y Matthew G. Jones y los asociados Andrew D. Norwich y Ahra Cho en asuntos de mercados de capitales, el socio Christopher K. Fargo en asuntos fiscales y el socio Matthew Morreale en asuntos ambientales. Samantha Greenky también trabajó en asuntos de mercados de capitales.

Baker Hughes transfiere cotización en la Bolsa de Valores
Fuente: www.rigzone.com Fecha: 28/10/2021

Baker Hughes, que comprende Baker Hughes Company (NYSE: BKR) y **Baker Hughes Holdings LLC**, ha anunciado que transferirá la cotización de sus acciones ordinarias de Clase A y bonos cotizados de la Bolsa de Valores de Nueva York al Nasdaq Global Select Market.
La compañía dijo que espera comenzar a cotizar como una compañía que cotiza en Nasdaq en el mercado abierto el 7 de diciembre de este año. Las acciones ordinarias de Clase A de Baker Hughes continuarán cotizando bajo el símbolo 'BKR' después de la transferencia, señaló la compañía.
"Baker Hughes es una empresa líder mundial en tecnología energética, que ofrece soluciones para clientes energéticos e industriales en todo el mundo, y ... [este] anuncio se alinea fuertemente con nuestra hoja de ruta estratégica actual y futura para llevar adelante la energía", dijo Lorenzo Simonelli, presidente y director ejecutivo de Baker Hughes en un comunicado de la compañía.
"La transición a Nasdaq nos proporciona un mayor ahorro de costos, y la larga tradición de Nasdaq de cotizar compañías de tecnología líderes en la industria se alinea bien con la misión de Baker Hughes de liderar la transición energética", agregó en el comunicado.
Adena Friedman, presidenta y directora ejecutiva de Nasdaq, dijo: "Baker Hughes está liderando la transición energética en todo el panorama industrial a través de la tecnología".
"La cotización de la compañía en Nasdaq les proporcionará acceso al fondo más profundo de liquidez en el mercado de valores de Estados Unidos, creando valor para los accionistas y brindando más oportunidades para el impulso futuro de la compañía", agregó Friedman en el comunicado.
"Estamos encantados de dar la bienvenida a Baker Hughes a nuestra familia de empresas innovadoras", continuó diciendo el presidente y CEO de Nasdaq.
Las acciones de Baker Hughes han estado en un aumento constante desde mediados de julio, cuando cerraron a $ 19.65 el 19 de julio. El 27 de octubre, las acciones de la compañía cerraron a $ 25.01.
La compañía publicó su declaración de resultados del tercer trimestre la semana pasada, que mostró un ingreso operativo ajustado de $ 402 millones para el trimestre, que destacó aumentó un 21 por ciento secuencialmente y un 72 por ciento interanual. Baker Hughes reportó pedidos de $ 5.4 mil millones en el 3T, que aumentaron un seis por ciento secuencialmente y un cinco por ciento más año con año, e ingresos de $ 5.1 mil millones, que disminuyeron un uno por ciento secuencialmente y un uno por ciento más año con año.

La firma estadounidense de servicios petroleros Baker Hughes recomprará 2.<> millones de dólares en acciones
Fuente: www.reuters.com Fecha: 30/07/2021

El proveedor estadounidense de servicios petroleros Baker Hughes Co dijo el viernes que había autorizado a **Baker Hughes Holdings LLC** a recomprar hasta 2.<> millones de dólares de sus unidades comunes.
La medida se produce cuando las compañías de petróleo y gas mantienen su enfoque en los rendimientos de los accionistas sobre el gasto para expandir la producción, incluso cuando los precios del crudo suben a sus niveles más altos desde 2018.
Chevron Corp también dijo el viernes que planeaba reanudar las recompras de acciones este trimestre a una tasa anual de 2.3 a <>.<> millones de dólares, después de detener las compras el año pasado.

Qatar Petroleum vende su participación del 50 por ciento en PII Group a Milaha Capital
Fuente: www.pipeline-journal.net Fecha: 23/06/2016

Interesada en desinvertir lo que se considera activos no básicos en un período de bajos precios sostenidos del petróleo y el gas, Qatar Petroleum ha vendido su participación en la firma de servicios petroleros Al Shaheen Holding a Milaha Capital, la subsidiaria de inversiones de propiedad total de Qatar Navigation QSA.
Al Shaheen Energy Services posee el 50 por ciento del capital social emitido en PII Group Limited (directamente) y **PII North America LLC** (indirectamente) (en conjunto, PII Group). Las acciones restantes del Grupo PII están en manos de varias subsidiarias de General Electric Company.
PII Group es un líder de la industria en servicios de inspección e integridad de tuberías y opera a nivel mundial. La empresa conjunta entre GE y Qatar Petroleum existe desde 2010. Se espera que el precio de compra sea de aproximadamente $ 110-180 millones, sujeto a ciertos supuestos y a la finalización de la debida diligencia confirmatoria por parte de HSBC, y será financiado por Milaha de las reservas de efectivo existentes.
Se espera que la transacción se complete en el cuarto trimestre de 4. Milaha dijo que espera que el acuerdo tenga un impacto positivo en la posición financiera de Milaha y sus accionistas.

API otorga su más alto honor a Clarence P. Cazalot Jr. en la reunión anual
Fuente: www.einpresswire.com Fecha: 10/11/2014

El Instituto Americano del Petróleo (API) otorgó su más alto honor, la Medalla de Oro por Logros Distinguidos, a **Clarence P. Cazalot Jr.** en reconocimiento a su destacado liderazgo y servicio a la industria del petróleo y el gas natural, su comunidad y la nación.
"Durante más de cuatro décadas, el liderazgo constante, la visión y la integridad personal de Clarence Cazalot han guiado las estrategias de gestión y las innovaciones que ayudaron a impulsar el renacimiento energético estadounidense del siglo 21", dijo Jack Gerard, presidente y CEO de API. "Ha sido un pionero de la industria del petróleo y el gas natural de Estados Unidos, y un líder destacado para dos de las compañías de energía más famosas e icónicas de Estados Unidos: Marathon y Texaco".
Bajo 14 años de liderazgo como presidente, presidente y director ejecutivo de Marathon Oil Corporation, Cazalot guió el éxito de una de las compañías de petróleo y gas natural más grandes del mundo. Antes de tomar el timón en Marathon Oil Corporation, se desempeñó en múltiples puestos ejecutivos sénior en Texaco, Inc.
También ocupa cargos en las juntas directivas de las principales compañías de energía, incluidas Baker Hughes, FMC Technologies y Spectra Energy. Como presidente de API, Cazalot compartió su experiencia y conocimiento únicos e invaluables en todos los sectores de la industria del petróleo y el gas natural, según Gerard.
"Estas contribuciones son eclipsadas solo por su compromiso con la comunidad y la defensa de la atención médica", dijo Gerard. "Él y su esposa, Ann, han financiado gentilmente importantes proyectos de investigación para ayudar a encontrar una cura para el cáncer de mama".
El destacado historial filantrópico de Cazalot incluye el servicio en la Junta del Memorial Hermann Health Care System y en la Junta de Visitantes del MD Anderson Cancer Center de la Universidad de Texas. También apoya a su alma mater, la Universidad Estatal de Louisiana, que le otorgó un Doctorado Honorario en 2007, y es miembro de la junta directiva de la Fundación LSU.
API es la única asociación comercial nacional que representa todas las facetas de la industria del petróleo y el gas natural, que respalda 9.8 millones de empleos en los Estados Unidos y el 8 por ciento de la economía de los Estados Unidos. Los más de 600 miembros de API incluyen grandes empresas integradas, así como empresas de exploración y producción, refinación, comercialización, oleoductos y marinas, y empresas de servicios y suministros. Proporcionan la mayor parte de la energía de la nación y están respaldados por un creciente movimiento de base de más de 20 millones de estadounidenses.

Clarence P. Cazalot Jr. se une a la Junta Directiva de Spectra Energy
Fuente: www.prnewswire.com Fecha: 18/11/2013

Spectra Energy Corp (NYSE: SE) anunció hoy el nombramiento de **Clarence P. Cazalot Jr.** como miembro de su junta directiva, a partir del 1 de diciembre de 2013. Cazalot actualmente se desempeña como presidente ejecutivo de la junta directiva de Marathon Oil Corporation, y se retirará de la junta directiva de Marathon el 31 de diciembre de 2013.
"Con la incorporación del sistema de oleoducto de petróleo crudo Express-Platte a nuestra cartera, damos la bienvenida al extenso conocimiento e historia de exploración y producción de Clarence a la junta. Sus ideas serán una valiosa adición a la mesa de la junta, una que ya está llena de una gran cantidad de habilidades y experiencia", dijo Bill Esrey, presidente de la junta directiva de Spectra Energy Corp.
Cazalot tiene más de 40 años de experiencia en la industria centrada en la exploración y producción de recursos de petróleo y gas. Se desempeñó como vicepresidente de Texaco Inc. y presidente de la División de América Latina/África Occidental de Texaco a partir de 1992, y fue nombrado presidente de Texaco Exploration and Production Inc. en 1994. Cazalot fue nombrado presidente de Texaco International Marketing and Manufacturing en 1997, y más tarde nombrado presidente de producción internacional y presidente de Texaco Ltd, con sede en Londres. Fue elegido presidente de las operaciones de producción mundial de Texaco en 1999.
Cazalot se unió a USX Corporation como vicepresidente y a Marathon Oil Company como presidente en marzo de 2000. Se convirtió en presidente y director ejecutivo de Marathon Oil Corporation en 2002 y sirvió hasta julio de 2013. Fue nombrado presidente de la junta en julio de 2011 y actualmente se desempeña como presidente ejecutivo.
Cazalot también es miembro de las juntas directivas de Baker Hughes Incorporated, el American Petroleum Institute y Greater Houston Partnership. Se unirá a la junta directiva de FMC Technologies, Inc. el 1 de diciembre de 2013. Cazalot también es miembro de The Business Roundtable y es miembro de las juntas asesoras del Consejo de Asuntos Mundiales de Houston y del Instituto James A. Baker III de Políticas Públicas. Se graduó de la Universidad Estatal de Louisiana con una licenciatura en geología.
Spectra Energy Corp (NYSE: SE), una compañía FORTUNE 500, es una de las principales compañías de oleoductos y midstream de América del Norte. Con sede en Houston, Texas, las operaciones de la compañía en los Estados Unidos y Canadá incluyen más de 22,000 millas de gas natural, líquidos de gas natural y tuberías de petróleo crudo, aproximadamente

305 mil millones de pies cúbicos (Bcf) de almacenamiento de gas natural, así como recolección y procesamiento de gas natural y operaciones de distribución local. La compañía también tiene una participación del 50 por ciento en DCP Midstream, el mayor productor de líquidos de gas natural y el mayor procesador de gas natural en los Estados Unidos. Spectra Energy ha servido a clientes y comunidades de América del Norte durante más de un siglo. Los valores de larga data de la compañía son reconocidos a través de su inclusión en los índices Dow Jones Sustainability World y North America y en los índices CDP Global 500 y S&P 500 Climate Disclosure and Performance Leadership.

Lorenzo Simonelli: En el camino correcto con el Internet industrial
Fuente: www.ge.com Fecha: 17/06/2013

Internet tal como la conocemos hoy en día es una red informática generalizada que sirve al 39 por ciento de la población mundial, o más de 2.7 millones de personas.
Pero otra Internet, aún emergente, promete marcar una diferencia dramática al combinar el mundo digital con el mundo de las máquinas industriales. Es el Internet industrial. Este es un movimiento impulsado por software que transformará la industria global del hardware al combinar sistemas industriales con el poder de la computación avanzada, visualización, análisis, detección de bajo costo y nuevos niveles de conectividad habilitados por Internet. Existe el potencial de lograr una profunda transformación a nivel mundial, mejorando la industria y las vidas al conectar a las personas y las empresas con los casi 50 mil millones de máquinas y sistemas que mueven nuestro mundo y, a su vez, generan un valor masivo en mejoras operativas y de activos.
En particular, el Internet Industrial trae el potencial de un cambio significativo a la industria ferroviaria. Un ecosistema ferroviario conectado tiene la capacidad de desbloquear una nueva productividad a través de una mayor conectividad entre los sistemas, los activos y la empresa. Considere específicamente lo que este Internet Industrial puede hacer por la industria ferroviaria:
Hoy en día, los sistemas y procesos desconectados, la integración deficiente, la arquitectura y la tecnología heredadas conducen a mayores costos, baja utilización de activos y limitaciones de capacidad. Como resultado de la conectividad del sistema y la visibilidad de toda la red provocada por el Internet industrial, los ferrocarriles ahora pueden optimizar sus operaciones y aumentar la velocidad de la red.
Las brechas de datos limitan la visibilidad y la automatización. Ahora será posible analizar información crítica de extremo a extremo en tiempo real y planificar y optimizar los resultados comerciales.
Un vagón de ferrocarril pasa hasta dos tercios del tiempo total de tránsito inactivo. Una mejor integración y visibilidad dentro de los patios, y entre los patios y la red principal permitirá una mejor planificación y gestión de las operaciones del patio, reduciendo el tiempo de permanencia y aumentando la utilización.
Esto es crítico porque con el Internet industrial, los ferrocarriles pueden lograr grandes eficiencias. Una mejora de solo el 1 por ciento en el índice operativo de la industria ferroviaria de América del Norte podría generar $ 600 millones o más en ahorros anuales.
La clave: software y análisis Vitales para este ecosistema ferroviario conectado son el software y el análisis
que procesan datos en tiempo real y proporcionan información procesable para planificar y maximizar los resultados comerciales, las operaciones y el uso de los activos. Por ejemplo, la aplicación de análisis avanzados para evaluar los datos de salud de las locomotoras en tiempo real ayuda a ofrecer recomendaciones oportunas a los centros operativos y talleres de mantenimiento, lo que permite el éxito de la misión, reduce los retrasos en los trenes y aumenta la disponibilidad de los activos.
El Internet industrial comienza con la incorporación de sensores y otros instrumentos avanzados en una variedad de máquinas, desde las simples hasta las altamente complejas. Esto ayuda a recopilar y analizar grandes cantidades de datos de estado y rendimiento utilizados para mejorar el rendimiento de la máquina y la eficiencia de los sistemas y redes que los vinculan.
Dichas mejoras se realizan a través de capacidades analíticas que transforman los datos en información procesable entregada a las personas adecuadas en el momento adecuado en herramientas útiles e intuitivas. Tomemos, por ejemplo, el negocio de Soluciones de Optimización de GE Transportation, que ofrece una plataforma integrada de software de transporte ferroviario para la integración y el intercambio de datos en toda la empresa, mejorando así la eficiencia en toda la cadena de suministro ferroviario desde el remitente hasta el receptor.
Necesario: facilitadores y catalizadores Lo que se requiere es establecer un conjunto de facilitadores y catalizadores
clave que comprendan:
Un esfuerzo sostenido necesario en innovación tecnológica, junto con la inversión para desplegar esa inventiva, que incluiría sensores, instrumentación y sistemas de interfaz de usuario.
Un sistema de seguridad cibernética y enfoques para gestionar cualquier vulnerabilidad y proteger la información crítica y sensible y la propiedad intelectual.
Conectividad entre activos, operaciones, sistemas y personas. Intercambio de datos en tiempo real a través de la red ferroviaria e integración con la logística del remitente.
Desarrollo de un grupo de talentos que incluye nuevos roles transversales que evolucionan la ingeniería mecánica e industrial en "ingenieros digitales-mecánicos", científicos de datos que crean plataformas y algoritmos analíticos, especialistas en seguridad cibernética para proteger la integridad de los datos de los clientes y talento de software para desarrollar aplicaciones y sistemas contemporáneos.
Los empleados que reciben dicha capacitación ayudarán a garantizar que la innovación genere más empleos y una mayor productividad.
El Internet Industrial continuará creando ventajas en toda la industria del transporte. Estos avances conducirán a resultados y soluciones mejores y más eficientes para enfrentar los desafíos de transporte más difíciles del mundo para los clientes y, a su vez, los mercados a los que sirven.
Lorenzo Simonelli es presidente y CEO de GE Transportation, que, en el ámbito ferroviario, fabrica locomotoras de carga y pasajeros y motores diesel, y desarrolla soluciones de señalización y software. Este post apareció por primera vez en Progressive Railroading.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	ISO 9001:2015	LLOYD´S REGISTER	01/11/2021	31/10/2024
2	ATEX	CML B.V	29/04/2021	05/06/2024

Fuente: Empresa.

Lloyd's Register

Current issue date: 1 November 2021
Expiry date: 31 October 2024
Certificate identity number: 10396523

Original approval(s):
ISO 9001 - 8 December 2003

Certificate of Approval

This is to certify that the Management System of:

PII North America LLC,
Baker Hughes, Process & Pipeline Services

7105 Business Park Drive, Houston, 77041, United States

has been approved by Lloyd's Register to the following standards:

ISO 9001:2015

Approval number(s): ISO 9001 – 0010258-004

This certificate forms part of the approval identified by approval number: 0010258

The scope of this approval is applicable to:
The provision of services to the Oil & Gas industry comprising pipeline inspection, data analysis and reporting.

David Derrick
Area Operations Manager UK & Ireland
Issued by: Lloyd's Register Quality Assurance Limited

UKAS MANAGEMENT SYSTEMS 0001

Quality Assurance Notification CML ATEXQ12443 Issue 2

1 Equipment or Protective Systems or Components intended for use in Potentially Explosive Atmospheres Directive 2014/34/EU

2 The scope of this notification extends to equipment, protective systems or components:

Design, Manufacture, Refurbishment and Distribution of Pipe Inspection Tools

Protection methods: **Pressurised Ex p**
Intrinsic Safety Ex is
Special Protection Ex s

All current certificates issued by CML B.V. within the above scope and other Notified Body certificates acknowledged by CML B.V.

3 Applicant **Baker Hughes, Process & Pipeline Services**
Cramlington, Northumberland UK
Houston, Texas, USA
Calgary, Canada
Stutensee, Germany

4 Manufacturer **Baker Hughes, Process & Pipeline Services**

5 Address

Atley Way, North Nelson Industrial Estate, Cramlington, Northumberland NE23 1WW UK	7105 Business Park Drive, Houston, USA	6620 36th Street S.E., 900, 801-6 Avenue SW, Calgary, T2C 2G4, Canada	4839 90th Avenue SE, Calgary, Canada	Lorenzstrasse 10, Stutensee Blakenlock, Germany

6 CML B.V. Koopvaardijweg 32-34, 4906 CV Oosterhout, The Netherlands, Notified Body Number 2776, for Annexes IV and VII in accordance with Article 17 of Directive 2014/34/EU of the European Parliament and of the Council, dated 26 February 2014, notifies the applicant that the manufacturer has a quality system that complies with Annex IV and Annex VII of the Directive.

7 This Notification is based upon audit report R13843A/B/C/D/00

8 This Notification may be withdrawn if the manufacturer does not satisfy the requirements of the Directive or surveillance.

9 This Notification is valid until the date shown below unless withdrawn. The results of periodical re-assessment form part of this Notification.

10 According to Article 16, 3 of Directive 2014/34/EU the CE mark shall be followed by the identification number 2776 to identify the Notified Body responsible for conducting the production control assessment.

11 Notification summary

Initial issue	0	Issue date	26 April 2019		
Current issue	**2**	Issue date	29 April 2021	**Expiry**	**05 June 2024**

This Notification shall only be copied in its entirety and without change

1 of 1

Andy C Smith
Managing Director

Fuente: Empresa.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	446	0	0	**446**

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

Activities

Classification	Code	Description
NAICS	486910	PIPELINE TRANSPORTATION OF REFINED PETROLEUM PRODUCTS
U.S. Standard Industrial Classification 1987	4613	REFINED PETROLEUM PIPELINES

Fuente: Medios externos de consulta.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A EMSEP S.A. DE C.V.

La empresa no informó ventas a EMSEP S.A. DE C.V.

3.4 COMPRAS ANUALES

La empresa no informó compras a EMSEP S.A. DE C.V.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	TC ENERGY	Canadá	N/I	N/I	USD
2	SHELL	USA	N/I	N/I	USD
3	ENBRIDGE	Canadá	N/I	N/I	USD
4	KINDER MORGAN	USA	N/I	N/I	USD

Fuente: Empresa.

3.7 SEGUROS CONTRATADOS

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	COMMERCIAL GENERAL LIABILITY	ACE	N/I	$ 25 000 000	USD
2	AUTOMOBILE LIABILITY	ACE	N/I	$ 25 000 000	USD
3	WORKERS' COMPENSATION / EMPLOY	ACE	N/I	$ 25 000 000	USD
4	EXCESS LIABILITY /UMBRELLA	ALLIED WORLD ASSURANCE	N/I	$ 25 000 000	USD
5	ALL RISK PROPERTY DAMAGE	ZURICH AMERICAN	N/I	$ 25 000 000	USD

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	JP Morgan Chase	N/I	USD

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Liens

Summary

	Total	Active	Released
Number of Tax Liens	3	0	3

Released Tax Liens

Date Filed	Released Date	Filing Type	Filing Number	Amount	Jurisdiction	Action Type
18/04/2022	07/06/2022	STATE TAX LIEN RELEASE	220010481709	$2,714	BURLEIGH COUNTY COURT	State Tax Lien
13/03/2021	26/08/2021	STATE TAX WARRANT RELEASE	30152864	$434	MARION COUNTY CIRCUIT COURT	State Tax Warrant
29/01/2021	26/08/2021	STATE TAX WARRANT RELEASE	30129145	$3,176	MARION COUNTY CIRCUIT COURT	State Tax Warrant

Most Recent Filings

Legal Filing	Date Filed	Filing Type	Case/Filing Number	Status	Released Date
Tax Lien	13/03/2021	STATE TAX WARRANT RELEASE	30152864	Released	26/08/2021
Tax Lien	29/01/2021	STATE TAX WARRANT RELEASE	30129145	Released	26/08/2021

Fuente: Medios externos de consulta.

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PII NORTH AMERICA LLC - 760376365
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CAZALOT JR. CLARENCE P. - US40560803
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CARROLL CYNTHIA B. - US436704401
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BRENNEMAN GREGORY D. - US460115823
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: BEATTLE W. GEOFFREY - US420973880
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: SIMONELLI LORENZO - US54755184
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CSIZMADIA MIKE - US38927500
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: WHITLEY LEE - US46718373
Fecha: 10-02-2023

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.



7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

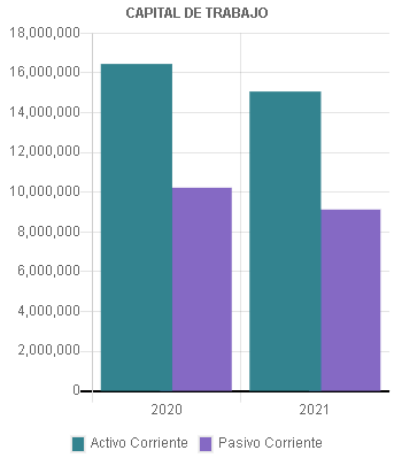
8- Estados Contables

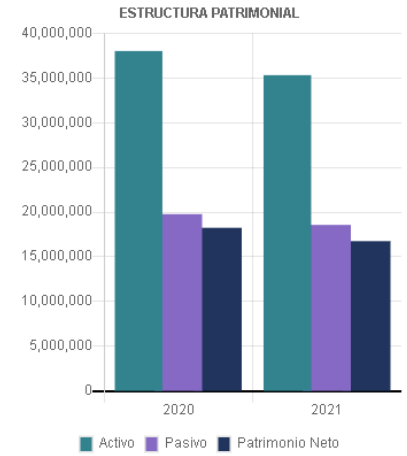
8.1 DATOS CONTABLES

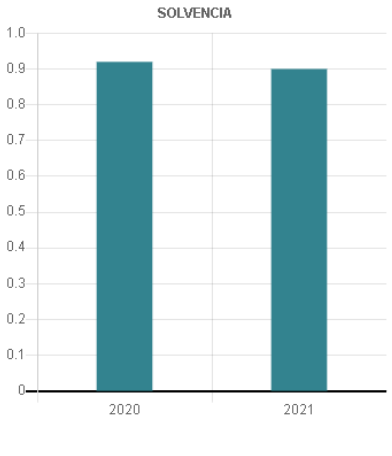
Activo

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Caja y Bancos	4 132 000	3 853 000
Inversión corriente	0	0
Ant Créditos por ventas	5 622 000	5 651 000
Otros Créditos	2 280 000	1 582 000
Bienes Cambio	4 421 000	3 979 000
Bienes Intangibles	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0
Total De Activo Corriente	16 455 000	15 065 000
Créditos Por Ventas	5 977 000	5 959 000
Otros Créditos No Corrientes	2 001 000	1 598 000
Otras Inversiones No Corrientes	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	10 473 000	9 880 000
Depreciación Acumulada	5 115 000	5 003 000
Bienes De Uso	5 358 000	4 877 000
Activos Intangibles	4 397 000	4 131 000
Otros Activos No Corrientes	3 819 000	3 678 000
Total Activo No Corriente	21 552 000	20 243 000
Total Activo	38 007 000	35 308 000

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.



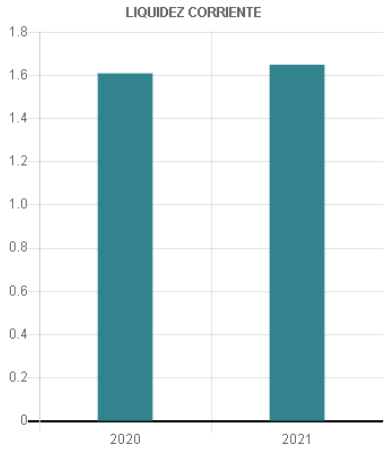


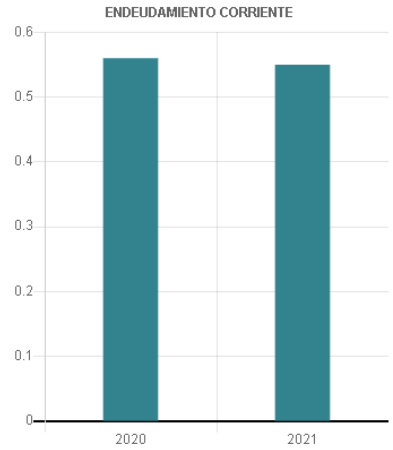


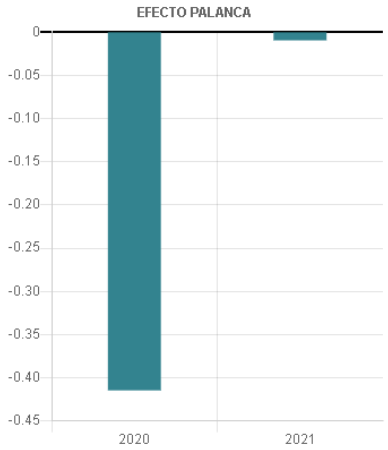
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	3 532 000	3 745 000
Préstamos (Deudas Bancarias)	889 000	40 000
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	0
Cargas Fiscales	3 454 000	3 232 000
Anticipos De Clientes	0	0
Otros Pasivos	2 352 000	2 111 000
Total Pasivo Corriente	10 227 000	9 128 000
Cuentas Por Pagar	0	0
Préstamos	6 744 000	6 687 000
Deudas Fiscales	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	2 794 000	2 747 000
Previsiones	0	0
Total Pasivo No Corriente	9 538 000	9 434 000
Total Pasivo	19 765 000	18 562 000
Capital Social	24 613 000	27 375 000
Resultados No Asignados	-6 371 000	-10 629 000
Patrimonio Neto	18 242 000	16 746 000

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.



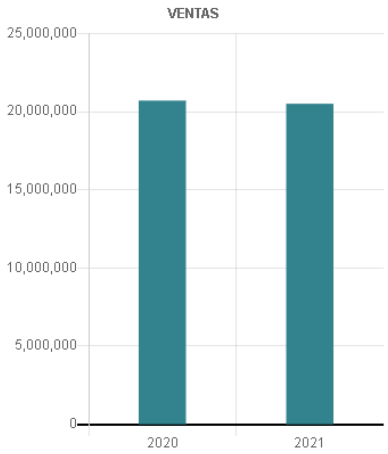


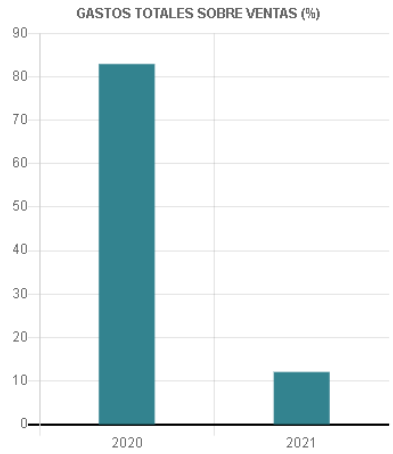


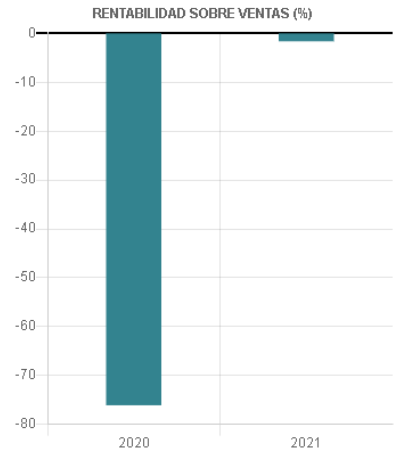
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Ventas	20 705 000	20 502 000
Compras Del Ejercicio	0	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	11 383 000	10 458 000
Resultado Bruto	9 322 000	10 044 000
Amortizaciones	1 317 000	1 105 000
Gastos de Comercialización	14 773 000	0
Gastos de Administración	2 404 000	2 470 000
Gastos Financieros	0	0
Otros Ingresos	0	1 310 000
Otros Egresos	7 083 000	8 157 000
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-264 000	-299 000
Impuesto a las Ganancias	559 000	758 000
Resultado	-15 761 000	-330 000

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,92	0,90
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	1,08	1,11
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,56	0,55
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	6 228 000,00	5 937 000,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,61	1,65
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,18	1,21
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	3,68	3,63
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	179,60	1 114,77
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	2,57	2,63
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,54	0,58
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	3,86	4,20
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,42	0,40
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	4,42	3,94
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	134,56	119,76

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	45,02	48,99
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	-76,12	-1,61
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	-41,91	31,79
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	-9 172 000 000	6 469 000 000
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	-44,30	31,55
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	-0,86	-0,02
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	-41,47	-0,93
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	-13 885 000 000	1 533 000 000
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	-0,70	0,08
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	-0,67	0,07
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	0,00	0,00

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2020	31/12/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,71	0,00
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,12	0,12
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,83	0,12
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	3,40	3,43
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	4,07	4,41

Montos expresados en miles de Dólares U.S.A.

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2019, 2020 y 2021 (fecha de cierre 31/12) expresados en Dólares U.S.A. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado 12/2021 alcanzaron a un total de USD 20.502 Millones vs USD 20.705 Millones en el ejercicio anterior, mostrando una disminución interanual de -0.98%.
- Los Costos Directos redujeron su incidencia sobre las Ventas pasando del 54.9% al 51.0%, mientras que los Gastos de Estructura disminuyeron su participación pasando del 82.9% al 12.4%.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos Netos por USD 1.3 Millones (1.6% s/ventas) y contabilizaron Egresos Netos por USD 8.5 Millones (41.2% s/ventas) sin detallar composición.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró un quebranto Final de -USD330.0 Millones cifra que representó el -1.6% de las Ventas, vs una Pérdida final de -USD15.761 Millones (-76.2% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 12/2021 leve caída de la Facturación, reducción de Costos Directos y Gastos de Estructura, con Resultado Final Negativo.

Financieros

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 1.61 a 1.65 dentro valores adecuados.
- El Capital de Trabajo fue USD 5.397 Millones (17.0% s/ Activo), considerándose muy débil la conformación.

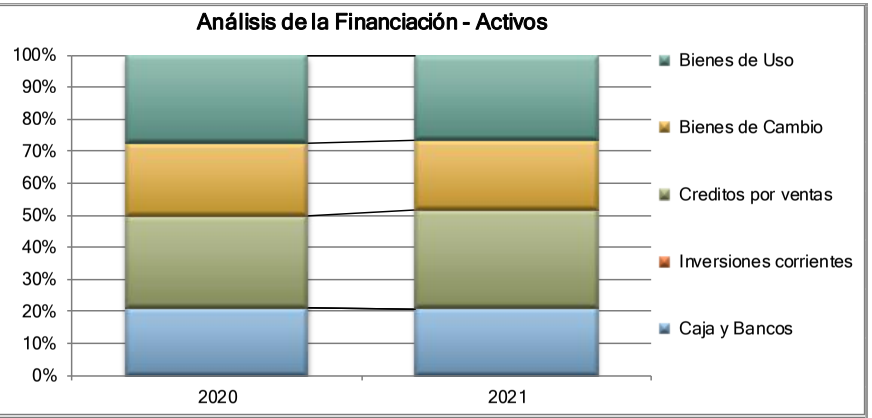
En resumen, la situación financiera resultó dispar con buen nivel de liquidez y Capital de Trabajo en escasa relación con Activo.

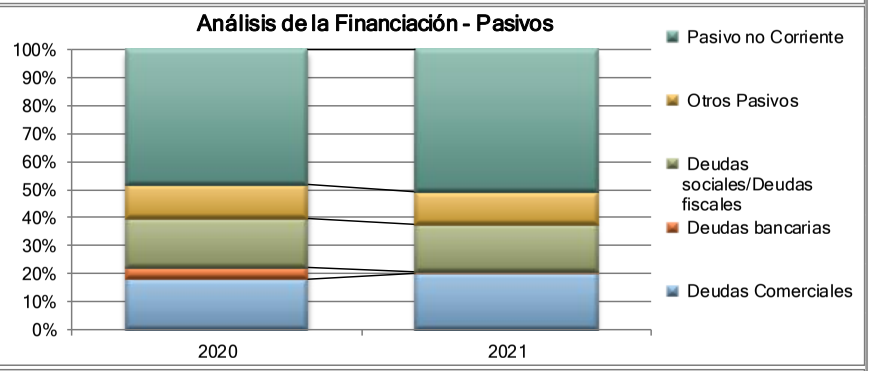
Patrimoniales:

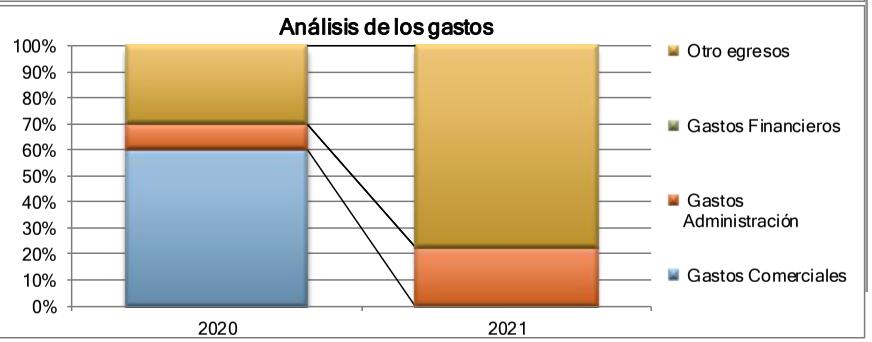
- El Patrimonio Neto a 12/2021 fue USD 16.746 Millones (USD18.242 Millones en el ejercicio anterior). Del total del PN USD 27.375 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital siendo muy buena la capitalización, pero con alta incidencia de Resultados acumulados Negativos (-USD10.629 Millones)
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 52.6% del Activo (52.0% en el ejercicio anterior) siendo las Deudas Comerciales y Fiscales exigibles a Corto Plazo las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de 0.92 a 0.90 aún dentro de valores bajos. El Endeudamiento Corriente pasó de 0.56 a 0.55, permaneciendo en parámetros adecuados

En resumen, la situación Patrimonial resultó dispar baja Solvencia, adecuado Endeudamiento Corriente y buena Capitalización.

Períodos Analizados		2020/2021
Concept	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	4.132.000.000	3.853.000.000
Inversiones corrientes	-	-
Creditos por ventas	5.622.000.000	5.651.000.000
Otros Créditos	10.258.000.000	9.139.000.000
Bienes de Cambio	4.421.000.000	3.979.000.000
Bienes de Uso	5.358.000.000	4.877.000.000
Otros activos corrientes	8.216.000.000	7.809.000.000
Activo Corriente	**38.007.000.000**	**35.308.000.000**
Deudas Comerciales	3.532.000.000	3.745.000.000
Deudas bancarias	889.000.000	40.000.000
Deudas sociales/Deudas fiscales	3.454.000.000	3.232.000.000
Otros Pasivos	2.352.000.000	2.111.000.000
Pasivo no Corriente	9.538.000.000	9.434.000.000
Pasivo	**19.765.000.000**	**18.562.000.000**
Gastos Comerciales	14.773.000.000	-
Gastos Administración	2.404.000.000	2.470.000.000
Gastos Financieros	0	0
Otro egresos	7.347.000.000	8.456.000.000
Impuesto a las ganancias	559.000.000	758.000.000
Total	**25.083.000.000**	**11.684.000.000**

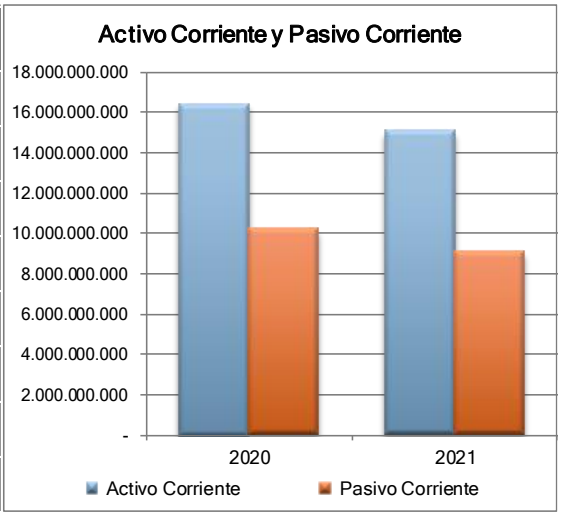




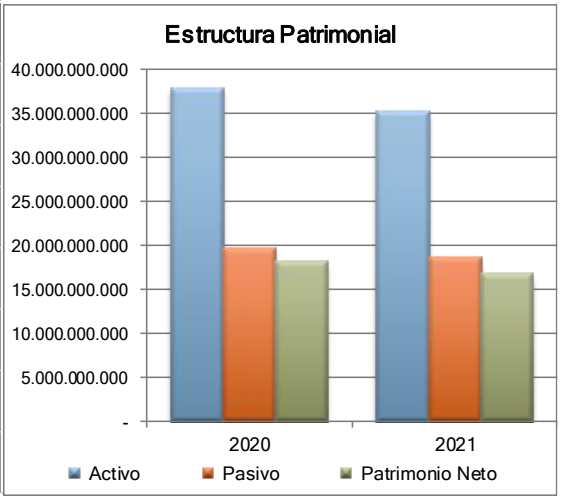


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

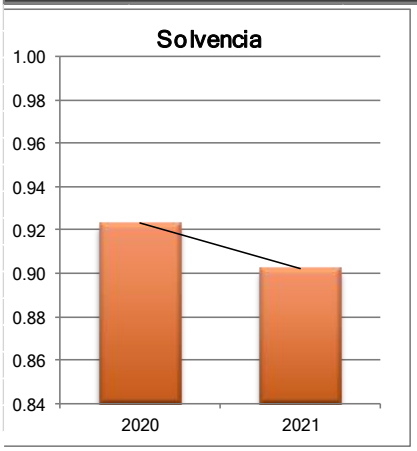
Períodos Analizados	2020/2021	
Analisis Patrimonial	dic-20	dic-21
Solvencia	0.92	0.90
Patrimonio Neto sobre Activo	48%	47%
Endeudamiento corriente	0.56	0.55
Capital corriente	0.16	0.17
Activo no Cte sobre Activo	57%	57%
Financiación del activo no cte.	1.29	1.29
Deuda bancaria sobre Pasivo	39%	36%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	18%	20%

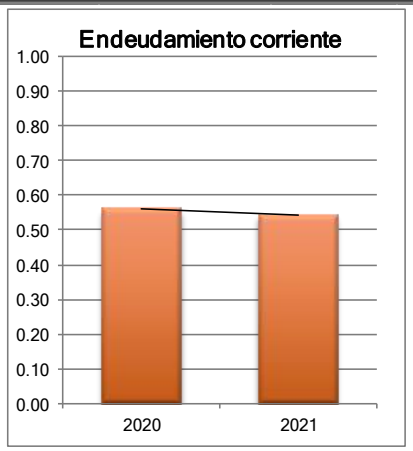


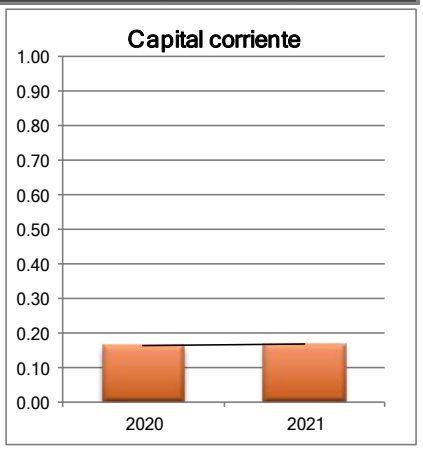
Info	dic-20	dic-21
Activo Corriente	$ 16.455.000.000	$ 15.065.000.000
Activo no Corriente	$ 21.552.000.000	$ 20.243.000.000
Activo	$ 38.007.000.000	$ 35.308.000.000
Pasivo Corriente	$ 10.227.000.000	$ 9.128.000.000
Pasivo no Corriente	$ 9.538.000.000	$ 9.434.000.000
Pasivo	$ 19.765.000.000	$ 18.562.000.000
Patrimonio Neto	$ 18.242.000.000	$ 16.746.000.000



Trends





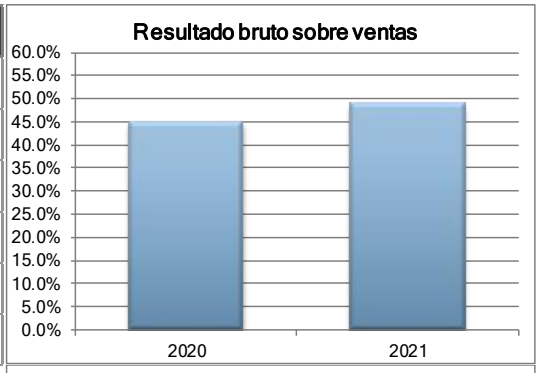


Importes Expresados en Miles de Dólares U.S.A.

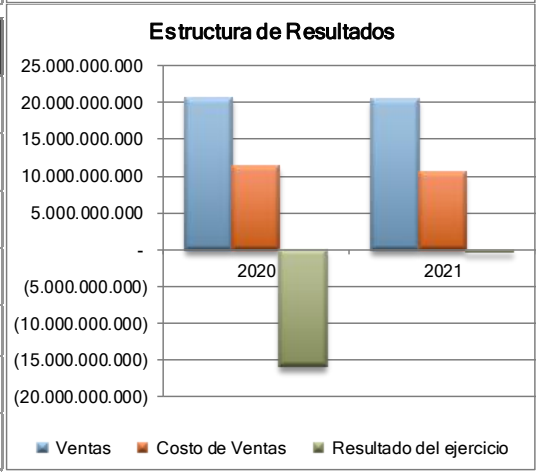
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

Períodos Analizados	2020/2021

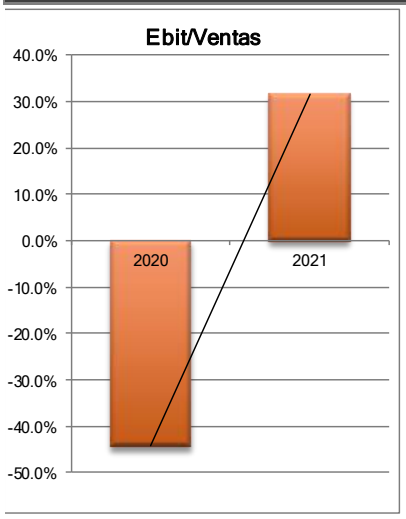
Análisis de rentabilidad	dic-20	dic-21
Rentabilidad de la inversión total	-86.4%	-2.0%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	-83.3%	2.6%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	-40.0%	1.2%
Resultado bruto sobre ventas	45.0%	49.0%
Rentabilidad sobre Ventas	-76.1%	-1.6%
Costo del financiamiento	0.0%	0.0%

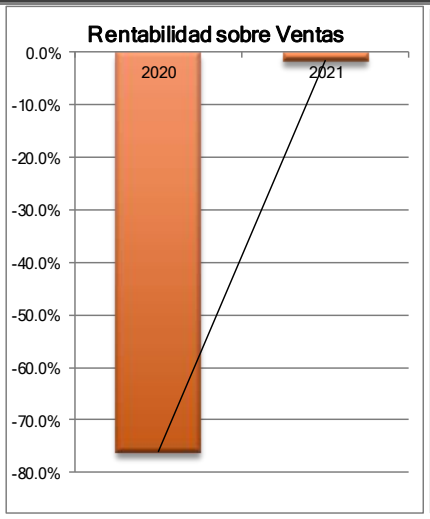


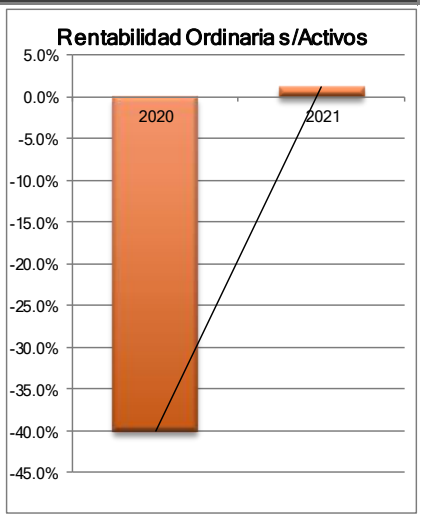
Info	dic-20	dic-21
Ventas	$ 20.705.000.000	$ 20.502.000.000
Costo de Ventas	$ 11.383.000.000	$ 10.458.000.000
Resultado del ejercicio	$ -15.761.000.000	$ -330.000.000
Ebit	$ -9.172.000.000	$ 6.469.000.000
Ebit/Ventas	-44.3%	31.6%
EBITDA/Ventas	-0.67	0.07
EBITDA/Intereses	-138.849.999.999,00	15.330.000.001,00



Trends





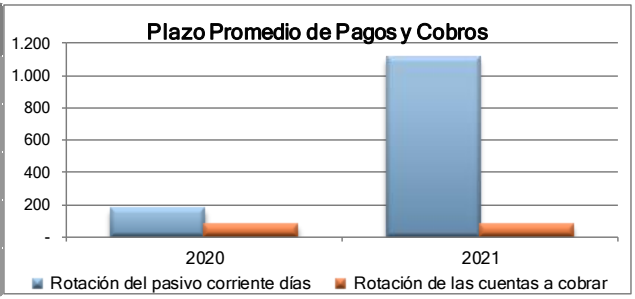


Importes Expresados en Miles de Dólares U.S.A.

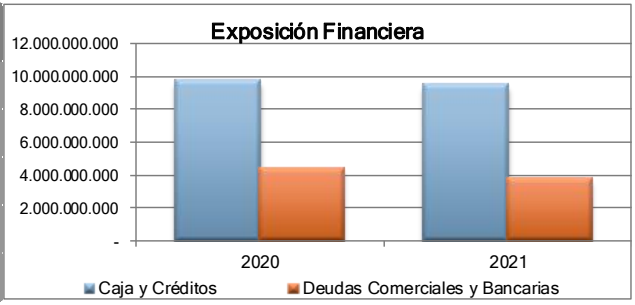
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

Períodos Analizados		2020/2021

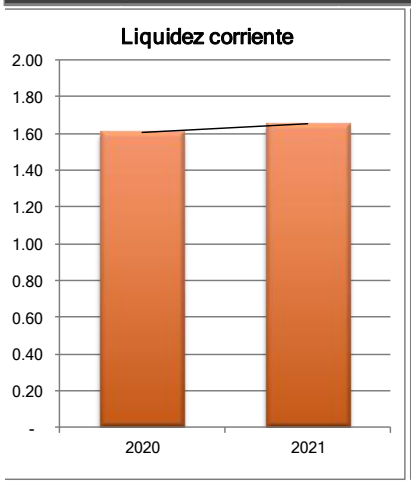
Analisis Financiero	dic-20	dic-21
Liquidez corriente	1.61	1.65
Liquidez acida	1.18	1.21
Rotación del pasivo corriente días	180	1.115
Rotación de las cuentas a cobrar	82	83
Efecto Palanca	-0.41	-0.01

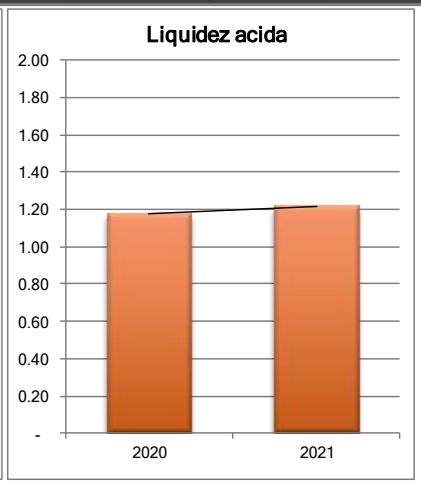


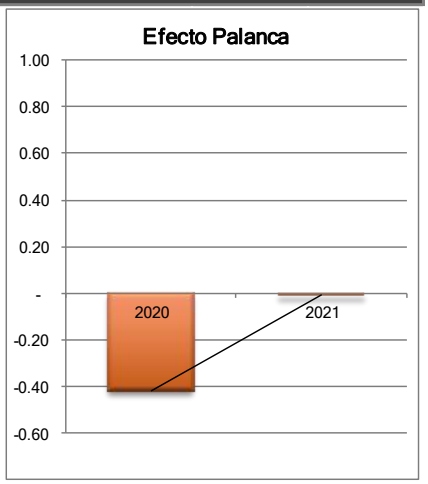
Info	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	4.132.000.000	3.853.000.000
Creditos por ventas	5.622.000.000	5.651.000.000
Deudas Comerciales	3.532.000.000	3.745.000.000
Deudas bancarias	889.000.000	40.000.000
Deuda Financiera s/ P.Neto	0	0

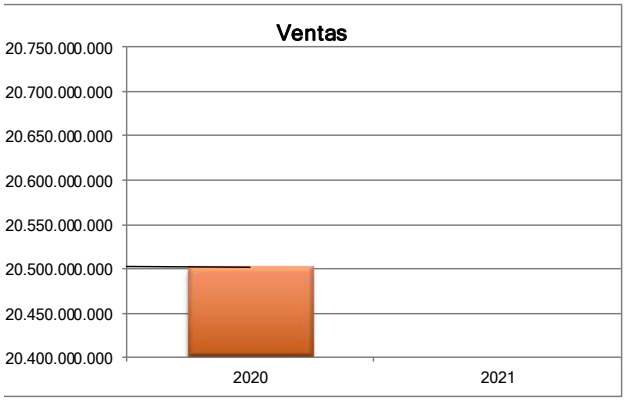


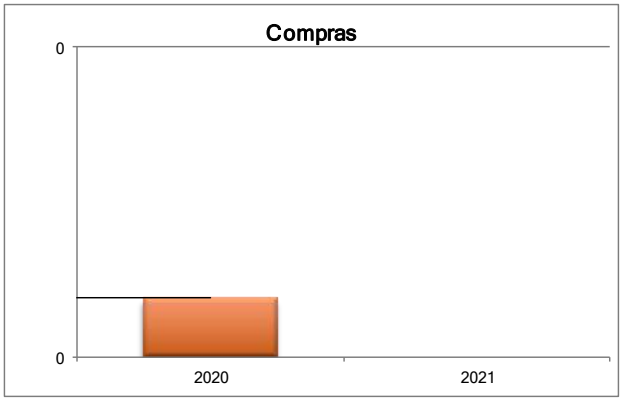
Trends







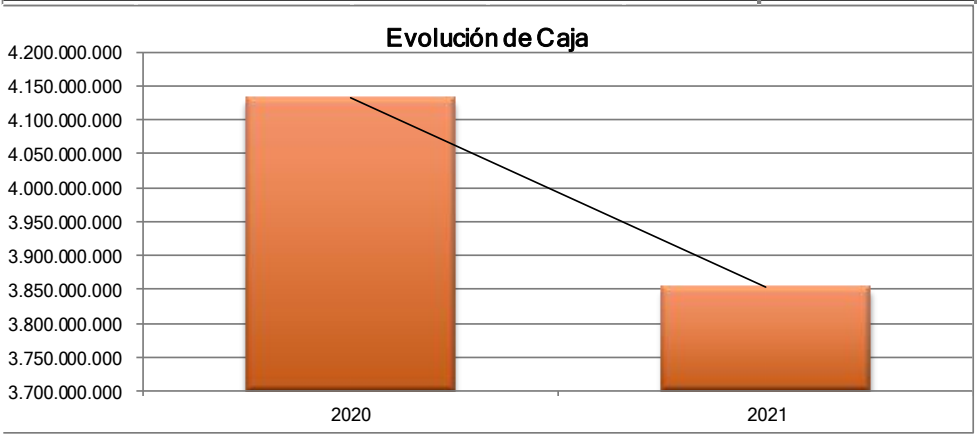




Importes Expresados en Miles de Dólares U.S.A.

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2020/2021
Análisis del Flujo de fondos	**dic-21**
Resultado del ejercicio	**$ -330.000.000.00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 1.105.000.000.00
Depreciacion de Intangibles	$ -
Generación interna de fondos	**$ 775.000.000.00**
Variación de créditos por ventas	$ -29.000.000.00
Variación de otros créditos	$ 1.119.000.000.00
Variación de Bienes de Cambio	$ 442.000.000.00
Variación de otros activos corrientes	$ 407.000.000.00
Variación de cuentas a pagar	$ 213.000.000.00
Variación de deudas sociales	$ -
Variación de deudas fiscales	$ -222.000.000.00
Variación de otras deudas	$ -288.000.000.00
Variación de previsiones para contingencias	$ -
Ajuste	
Flujo de fondos operativos netos	**$ 2.417.000.000.00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -3.928.000.000.00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 2.762.000.000.00
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -624.000.000.00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ 627.000.000.00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -849.000.000.00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -57.000.000.00
Variación de otras deudas	**$ -279.000.000.00**



dos en Miles de Dólares U.S.A.

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	1.708.500.000	$	S/Patrimonio Neto	482.284.800	$
Compras Mensuales	0	$	S/Capital de Trabajo	138.498.336	$
Modo de Cobro s/Balance	83	días	S/Activos Líquidos	194.337.792	$
Modo de Pago s/Balance	928	días	S/Variables Combinadas	239.171.616	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	548.864.168	1.097.728.335	1.646.592.503	2.195.456.670	3.293.185.005	4.390.913.340
	80%	487.879.260	975.758.520	1.463.637.780	1.951.517.040	2.927.275.560	3.903.034.080
	65%	396.401.899	792.803.798	1.189.205.696	1.585.607.595	2.378.411.393	3.171.215.190
	50%	304.924.538	609.849.075	914.773.613	1.219.698.150	1.829.547.225	2.439.396.300
	40%	243.939.630	487.879.260	731.818.890	975.758.520	1.463.637.780	1.951.517.040
	30%	182.954.723	365.909.445	548.864.168	731.818.890	1.097.728.335	1.463.637.780
	20%	121.969.815	243.939.630	365.909.445	487.879.260	731.818.890	975.758.520
	10%	60.984.908	121.969.815	182.954.723	243.939.630	365.909.445	487.879.260
	2%	12.196.982	24.393.963	36.590.945	48.787.926	73.181.889	97.575.852

Importes Expresados en Miles de Dólares U.S.A. + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0.91	7	Liquidez corriente	ratio	1.64	10
Endeudamiento corriente	ratio	0.55	10	Liquidez acida	ratio	1.21	10
Capital corriente	%	16.7%	4	Rotación del pasivo corriente días	días	928	1
Activo no Cte sobre Activo	%	57.2%	5	Rotación de las cuentas a cobrar	días	83	9
Financiación del activo no cte.	ratio	1.29	10	Efecto Palanca	ratio	- 0.09	1
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	36.7%	7	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	19.7%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0.0%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	14.3%	9
Rentabilidad de la inversión total	%	-18.9%	1	Gastos Administración sobre Ventas	%	12.0%	8
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	-14.6%	1	Gastos Totales sobre Ventas	%	26.2%	9
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	-7.0%	1	Vida restante de Bienes de Uso	años	4	4
Resultado bruto sobre ventas	%	48.2%	10	Rotación de bienes de cambio	días	365	1
Rentabilidad sobre Ventas	%	-16.5%	1	Rotación del activo	veces	0.57	1
Costo del financiamiento	%	0.0%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	16.4%	10	66.80			
EBITDA/Ventas	%	-7.4%	1				
EBITDA/Intereses	%						

