DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

E-STRATEGA S.A.

Informe realizado a pedido de YPF S.A.

ARGENTINA

Octubre 2022

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

STATUS	
Formales	●
Relaciones	●
Comerciales	●
Fiscales	●
Legales	●
Bancos	●
Comex	●
Contables	●
Prensa y otras fuentes	●
Fidecheck	●

1.2. CONCLUSIÓN:

E-STRATEGA S.A. brinda servicios de Consultoría en Gestión y Transformación en diversos ámbitos Empresariales. Fue inscripta en el año 2005 en la Ciudad de Buenos Aires. No declara trabajar bajo certificaciones de calidad. No se detectó información accionaria. Según fuentes externas poseen, aproximadamente, 9 empleados. Tienen afiliación vigente con BERKLEY ART. Presenta el último periodo impago de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. No registran sanciones laborales según el listado REPSAL. Opera normalmente con los Bancos, sin observarse cheques rechazados por Sin Fondos. El informe de deuda de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires indica que es un contribuyente sin deuda. No se observan juicios en su contra, embargos, cuestiones de Integridad, ni Notas de prensa Negativa. No se detectó información contable.
Ante lo dicho, sugerimos operar con cautela ante la falta de información contable.

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 7
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 9
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 9
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 9
2.7.1 Socios / Accionistas 9
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 9
2.7.3 Directivos 9
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 10
2.8 ACTIVOS 12
2.8.1 Inmuebles 12
2.8.2 Rodados 12
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 12
OTRAS PUBLICACIONES 12
2.10 CERTIFICACIONES 14
2.10.1 Certificaciones de Calidad 14
2.10.2 Distinciones Obtenidas 15
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 15
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 15
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 15

3- SITUACIÓN COMERCIAL 16

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 16
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 16
3.3 VENTAS A YPF S.A. 16
3.4 COMPRAS ANUALES 16
3.5 PROVEEDORES 16
3.6 CLIENTES 17
3.7 SEGUROS 18
3.7.1 Registro de contratos con las ART 18
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 18
3.7.3 Otros Seguros contratados 18

4- COMERCIO EXTERIOR 19

4.1 IMPORTACIONES 19
4.2 EXPORTACIONES 19

5- SITUACIÓN BANCARIA 20

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 20
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 20
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 21

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 22

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 22
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 22
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 22
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 22
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 22
6.3.3 Embargos 23
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 23

7- INTEGRIDAD 24

7.1 INTEGRIDAD 24
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 24

8- ESTADOS CONTABLES 25

8.1 DATOS CONTABLES 25

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	E-STRATEGA S.A.
CUIT	30-70939849-7.
Domicilio	AV. REGIMIENTO DE PATRICIOS 1944, (1266), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Posibles teléfonos	47111458 - (FIJO)
Actividad	711009 - SERVICIOS DE ARQUITECTURA E INGENIERÍA Y SERVICIOS CONEXOS DE ASESORAMIENTO TÉCNICO N.C.P. 702099 - SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL N.C.P.
Forma Jurídica	SOC. ANONIMA
Fecha de Inscripción	31/10/2005
Fecha de Contrato Social	14/10/2005
Capital	$ 12 000
Cantidad Empleados	9 Aprox. (Fuente: Medios externos de consulta.)
Domicilio Legal	AV. REGIMIENTO DE PATRICIOS 1944, (1266), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

No se detectó información.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

E-STRATEGA S.A. CUIT: ***30-70939849-7***

Forma Jurídica: ***SOC. ANONIMA***

Fecha Contrato Social: ***14-10-2005***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

GANANCIAS SOCIEDADES	11-2005
IVA	11-2005
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	11-2005
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	02-2006
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	12-2009
RET ART 79 LEY GCIAS INC A,ByC - 160	03-2016

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:
- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.
- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal: *711009 (F-883) SERVICIOS DE ARQUITECTURA E INGENIERÍA Y SERVICIOS CONEXOS DE ASESORAMIENTO TÉCNICO N.C.P.* Mes de inicio: *11/2021*

Secundaria(s): *702099 (F-883) SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL N.C.P.* Mes de inicio: *11/2021*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***12***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

CORDOBA 2749
OLIVOS
1636-BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***19-10-2022*** a ***18-11-2022*** Hora **13:29:09** Verificador **102728644462**

Fuente: Medios externos de consulta.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

Información no proporcionada por la empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

No se detectó información.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
VAZQUEZ DIEGO CARLOS	Argentina	20-22226425-2	Presidente
PARBORELL ENRIQUE JUAN CARLOS	Argentina	20-22277407-2	Vice Presidente
SPERAT SERGIO OSCAR	Argentina	20-17607345-5	Director/A Titular
ESTEVEZ VERONICA ISABEL	Argentina	27-23090555-5	Director/A Suplente

Fuente: Empresa.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

VAZQUEZ DIEGO CARLOS

AUTORIDAD IGJ DE: MILLENNIUM3 S A (desde 04-2021)

CUIT: 30698027734

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

VAZQUEZ DIEGO CARLOS - 20222264252

SCORE

84

VAZQUEZ DIEGO CARLOS

FECHA NACIMIENTO:	13/09/1971
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	637.000
BANCOS	-
ANTIGUEDAD SIT. 1	12/2004

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

CORDOBA 3108, (1636), LA LUCILA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CORDOBA 3108, (1636), LA LUCILA, BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

CALIFORNIA 660, (1168), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	E-STRATEGA S.A. (03/2022)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO	01/01/2005

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

PARBORELL ENRIQUE JUAN CARLOS - 20222774072

SCORE

84

PARBORELL ENRIQUE JUAN CARLOS

FECHA NACIMIENTO:	01/07/1971
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	473.000
BANCOS	-
ANTIGUEDAD SIT. 1	07/2009

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

C.F.MELO 1455, VICENTE LOPEZ, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

GUILLERMO RAWSON 2885, (1636), OLIVOS, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	E-STRATEGA S.A. (03/2022)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO	12/12/2001

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

SPERAT SERGIO OSCAR - 20176073455

SCORE

79.9

SPERAT SERGIO OSCAR

FECHA NACIMIENTO: 01/12/1965
SEXO: M

FINANCIERO



TOTAL	3.097.000
BANCOS	-
ANTIGUEDAD SIT. 1	07/ggg

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

DR BARREIRO AGUIRRE 4130, (1636), OLIVOS, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

CERETTI 2241 PISO:PB DPTO:3, (1431), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

PJE.RAFAEL 2544, (4968088), SAN ISIDRO CURUZU CUATIA PJE. 2488 8 A, (1408), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	E-STRATEGA S.A. (03/2022)
CLAE	SERVICIOS DE CONSULTORES EN INFORMÁTICA Y SUMINISTROS DE PROGRAMAS DE INFORMÁTICA
INICIO ACTIVIDAD	01/12/2007
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

ESTEVEZ VERONICA ISABEL - 27230905555

SCORE

79.4

ESTEVEZ VERONICA ISABEL

FECHA NACIMIENTO: 05/02/1973
SEXO: F

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

AV.MAIPU 3163, MUNRO, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

AVENIDA MAIPU 3163 PISO:2 DPTO:A, (1636), OLIVOS, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	INSTITUTO SAN CARLOS S R L (03/2022)
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 09/03/2018

E-STRATEGA S.R.L. Por esc. 16 del 15/02/2018 por ante el registro 1806 de C.A.B.A, se protocolizo Acta de Reunion de Socios del 14/12/2017, en la cual se resolvió la remoción y cese en el cargo de gerente de Carlos Alberto PALACIOS POGGIO.- Autorizado según instrumento publico Esc. Nº 16 de fecha 15/02/2018 Reg. Nº 1806 Reinaldo Omar Bogado - T°: 92 F°: 731 C.P.A.C.F.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 27/09/2012

E-STRATEGA S.R.L. Por escritura del 7/8/12 Diego Carlos Vazquez, Enrique Juan Carlos Parborell y Sergio Oscar Sperat ceden a Carlos Alberto Palacios Poggio 2940 cuotas. Modifica clausula 4. Designa gerentes Diego Carlos Vazquez Enrique Juan Carlos Parborell Sergio Oscar Sperat y Carlos Alberto Palacios Poggio todos domicilio especial Avenida Regimiento de Patricios 1944 CABA Autorizado escritura 79 del 7/8/12. Julio Cesar Jimenez T°: 79 F°: 71 C.P.C.E.C.A.B.A.

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 23/06/2010

E-STRATEGA SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA. Por instrumento del 7-5-2010 Diego Carlos Vazquez y Enrique Juan Carlos Parborell donan, ceden por partes iguales 3960 cuotas a Sergio Oscar Sperat. Modifica clausulas cuarta y séptima. Quedan designados gerentes Diego Carlos Vazquez, Enrique Juan Carlos Parborell y Sergio Oscar Sperat, todos domicilio especial en Avenida Regimientos de Patricios 1944 C.A.B.A. Julio Jimenez, contador, To LXXIX Fo 71, autorizado, escritura No 53, 7-5-2010.Contador - Julio Cesar Jimenez

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 26/10/2005

E-STRATEGA SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA. Avenida Regimiento de Patricios 1944 Capital Federal. Constitución S.R.L.: instrumento Privado del 14 de Octubre de 2005. Socios: Diego Carlos Vazquez, argentino, casado en primeras nupcias con Veronica Isabel Estevez, nacido el 13 de septiembre de 1971, consultor, con Documento Nacional de Identidad Numero 22.226.425, C.U.I.T. Numero 20-22226425-2, domicilio real y especial en la calle Córdoba 3108 de Olivos, Provincia de Buenos Aires, y Enrique Juan Carlos Parborell, argentino, ca-sado en primeras nupcias con Ana Beatriz SanioJuarez, nacido el 1 de julio de 1971, consultor, con Documento Nacional de Identidad Numero22.277.407, C.U.I.T. Numero 20-22277407-2, domicilio real y especial en la calle Guillermo Rawson2885 de Olivos, Provincia de Buenos Aires, constituyen una Sociedad de Responsabilidad Limitada, cuyos principales enunciados son: Denominación: "E-STRATEGA S.R.L."; Domicilio: Avenida Regimiento de Patricios 1944 Capital. Plazo: 99 años inscripción R.P.C. Objeto: Tiene por objeto realizar por cuenta propia o de terceros, o asociada a terceros, en el país o en el extranjero, las siguientes actividades: i. prestación de servicios de procesamiento de datos, con equipos propios o alquilados. ii. análisis, desarrollo e implementación de sistemas. iii. asesoramiento y consultoría en problemas de computación y/o investigación operativa y análisis de sistemas y procesos. iv. desarrollo y venta de programas de computador y equipos. v. Alquiler a terceros de los equipos propios. Capital: $ 12.000. La administración, representación y uso de la firma social estará a cargo de los socios indistintamente cualesquiera de ellos por todo el plazo social. Cierre: 31/12 de cada ano. Autorizado por Instrumento privado del 14/10/2005.Escribano – Matias Pablo Seoane Legalización emitida por: Colegio de Escribanos de la Ciudad de Buenos Aires. Fecha: 19/10/2005.Numero: 051019391202. Matricula Profesional N°:4545.Nº 76.2

OTRAS PUBLICACIONES

Conecta 2022: resumen del evento para Pymes y Contadores
Fuente: www.thomsonreuters.com.ar Fecha: 29/06/2022

Llegó el tan esperado CONECTA 2022. Los días 8 y 9 de junio fueron las fechas elegidas para esta nueva edición para gestores de pymes y contadores deseosos por conocer las nuevas tendencias y escuchar de primera mano a profesionales, que como ellos, tienen que enfrentarse a desafíos diarios para hacer crecer sus negocios.
Además, esta edición fue especial por los 40 años de la fundación de Sistemas Bejerman, que en 1982 iniciaba su actividad en la producción de software de gestión profesional. Soluciones siempre orientadas a facilitar, hacer más eficiente y aumentar la

productividad, acompañando a profesionales y pymes en su crecimiento.
Pues bien, conozcamos las novedades en el mundo contable y de las pymes ¡Acá te lo contamos todo!
¿Cuáles fueron los asuntos que se trataron en este Conecta 2022?
El primer día estuvo enfocado en los pequeños negocios con temas sobre la transformación y aceleración digital, así como la gestión de pymes, dando énfasis a la parte humana. Veamos un pequeño resumen de lo discutido.
Las nuevas generaciones como protagonistas de las pymes
Florencia Rizzardi, fundadora de la Consultoría MFR, desde su visión como heredera de una empresa familiar, fue firme al afirmar: "los valores familiares se trasladan a la empresa, el desafío es integrar lo valioso de cada generación".
Aceleración digital, ¿cómo seguimos?
Enrique Parborell, consultor empresarial experto en Estrategia Digital, nos abrió los ojos hacia el mundo físico y digital que se empiezan a mezclar en el metaverso. "Esto es realidad aumentada y ya muchas industrias lo están pudiendo implementar. Lo más importante es cuán decididos están los empresarios a avanzar en lo digital".
Evolución del rol del líder de Recursos Humanos
La aceleración de la digitalización es un hecho en todas las empresas y las formas de ciertos procesos pasaron a ser distintas. Erika Pérez, Gerente de RR. HH. de Bensimon nos muestra que en su área "los recibos de sueldo, antes en papel, pasaron a digital y entrenar a todas las personas de manera virtual, se hace a más cantidad de gente y en menor tiempo".
Crecer a través de Data Analytics
Los panelistas invitados fueron Lluís Vilella CEO de Kbox Sales Tool y Juan Carlos Valverde, CFO de la misma empresa.
La inversión en tecnología con Data Analytics e inteligencia artificial trae la ventaja de que, a más información, más capacidad. "Los sistemas de Sales Intelligence, Data Mining, Machine Learning nos dan más amplitud de cálculo y sacan indicadores, que ayudan al empresario a estar informado y poder tomar decisiones", señalan.
Ya en el segundo día se habló sobre los estudios contables. Te lo mostramos con breves comentarios:
Mejorá el balance de tu vida profesional-personal
La panelista Fernanda Estevao Díaz, directora de Coordinar Humanos & Recursos, nos hizo reflexionar con el siguiente comentario: "Hay una creencia que, si no me sacrifico, no consigo dinero. Entonces planteo la vida de esa manera. Pero poner el cuerpo es pagar un precio".
Profesión y evolución: Desafíos de un futuro incierto
Según el World Economic Fórum 2020, los contadores serían los menos demandados en los años siguientes. Sin embargo, Carla Lombardi, Fundadora y Redactora de Contadores en Red, explicó que: "hay tareas que se van a automatizar, pero hay un montón de nuevos puestos más estratégicos que vamos a poder cubrir".
La valoración del trabajo del Contador
"Hay que preguntarse, qué te gusta hacer, de qué forma vamos a trabajar, quiénes son nuestros clientes, cuánto valemos nosotros, cuánto quiero ganar, cuánto valgo para mi cliente". Fueron las interrogantes que levantó Ana Laura Sabio, directora del Estudio Taxation, para inducir a la reflexión.
Automatización contable para convertirse en un Contador que #SuperaExpectativas
Hoy no hay gran nivel de integración para el intercambio de información entre cliente-contador, contador-fisco, cliente-fisco. No obstante, Nicolás Paulino, Socio de Paulino, Ivalde & Asociados, comentó: "Lo que falta es una conexión directa entre el contribuyente y la AFIP, que permita presentar una declaración jurada directa desde el software de gestión".
¿Cómo afecta la "nueva normalidad" a las pymes?
En la introducción del día dedicado a los pequeños negocios, Rodrigo Hermida, vicepresidente South Latam de Thomson Reuters, discursó sobre los 3 pilares para alcanzar la calidad en una pyme.
"Los últimos años pusieron de manifiesto el valor de la agilidad y de poder reconvertir prioridades de manera rápida y eficiente. Era de esperar que, con un nuevo cambio de ritmo y la tan afamada "nueva normalidad", el 2022 nos comience a marcar el rumbo en este sentido. En estos primeros meses del año vimos que las prioridades de los negocios cambian y evolucionan, incorporando un mayor optimismo y una apuesta por el talento de calidad".
Siendo así, detectamos que hoy lo que más importa es:
Crecimiento del negocio: aumentar los ingresos, mejorar la rentabilidad y sumar nuevos clientes, pero con la ventaja de conocer hoy mucho más al respecto de ellos.
Talento: atraer y reclutar nuevas personas, con conocimientos multidisciplinarios y desarrollar las aptitudes de los colaboradores.
Eficiencia: convertir procesos, ganando eficiencia e implementando la transformación digital para tu pyme, para mejorar la productividad.
¿Cuáles son las tendencias en la profesión contable?
Equilibrar nuestros tiempos personales con los laborales.
Marcar un norte acerca del futuro profesional del sector.
Preguntarnos sobre la valoración de la profesión contable y contadores.
Profundizar cuáles son los beneficios que la automatización ofrece a los contadores.
Como enfatizó Rodrigo Hermida: "Creemos que tenemos un privilegio único: servir a las personas cuyo trabajo realmente importa. Cuando nuestros clientes tienen éxito, prosperan los sistemas de justicia e impuestos, el comercio y los ecosistemas de noticias e información". Y ese es el objetivo de Thomson Reuters.

El duro camino al World Class
Fuente: www.cronista.com Fecha: 12/08/2008

En la Argentina cobró fama la frase "quedó chico" en relación con los ERPs utilizados por las pymes. Una solución es la adquisición de productos internacionales. La experiencia de Vitalcan y Repicky.
Las pequeñas y medianas empresas (Pymes) son un sector de la economía que ha presentado un crecimiento de ventas y facturación en los últimos años, pese a que muchas de esas compañías no poseen ERPs. Lo grafican los datos de la consultora IDC: en 2006 un 29% de las pequeñas y medianas empresas no tenía este tipo de tecnología. Otras han incursionado primero en desarrollos in house o locales que se volvieron insuficientes cuando las empresas dieron el salto cuantitativo al crecer. Ante esta posibilidad algunas optaron por la adquisición de productos denominados World Class o

internacionales de alta gama, evitando antiguos desarrollos y sellando lazos con grandes empresas.
La opinión de los consultores
Para Alejandro Gorodetzky, engagement manager de Value Partners, las Pymes que implementan este tipo de soluciones son más medianas que pequeñas. La meta: mejores prácticas que ya están encapsuladas en las soluciones.
Para el ejecutivo, muchos de los casos de implementación son empresas que no arrancan de cero sino que tenían un desarrollo propio o una solución local y entran en una etapa donde su situación cambia, ya sea por crecimiento, por expansión a nuevos mercados y detectan que la solución que tenían no les alcanza. Y, al ver que el mercado no se limita a las compañías locales, logran la posibilidad de tener una solución líder a escala mundial. “Son las empresas medianas argentinas cuyas circunstancias de negocios cambian, crecen y basándose en su experiencia sienten que ya no sirve lo que tienen y buscan otra solución que, tal vez, ya tiene mejores prácticas incorporadas, afirma Gorodetzky.
Enrique Parborell, Socio Gerente de la consultora, **E-Stratega**, también asegura que en realidad las que tienden a adquirir World Class son compañías más medianas que pequeñas, puesto que las inversiones comienzan alrededor de los u$s 300.000.
Si hay que establecer una diferencia entre los productos locales y los denominados de “clase mundial el ejecutivo destaca el hecho de que “Los Word Class tienen procesos embebidos de mejores prácticas, y generalmente la empresa mediana debería adaptarse a los procesos sin que se cambie una coma, ya que las parametrizaciones o los cambios de estas implementaciones son muy caros. En cambio, los ERPs más chicos tienen un grado de adaptabilidad al cliente, eso lo lleva el proveedor a adaptar el producto a la compañía y que la compañía termine ratificando procesos que tuyo la oportunidad única de cambiar.
“Si es una compañía que no tiene estándares internacionales y que no quiere ir por el camino de la certificación de procesos, quizás el producto indicado no sea un Word Class. La decisión depende también de si la Pyme tenía antes un ERP o no. Hay muchas empresas pequeñas y medianas en la Argentina, incluso de u$s 40 o 50 millones al año, que no tienen ERP, sino Excel , reflexiona Parborell.
“Para las empresas que no poseen ERP, sería una alternativa fantástica optar por un desarrollo local, en el cual se gasta 10 veces menos que en un Wordclass , analiza el ejecutivo.
Aunque hay ciertos casos en los que la opción de un ERP internacional puede ser conveniente, “una empresa que es comprada por un fondo de inversión cuyo objetivo es vender la firma fuera de la Argentina debería pensar en poner una solución de este tipo porque el grado de maniobrabilidad de los datos que se tiene con estas soluciones es prácticamente nulo, y el comprador externo está seguro de que el balance es algo que emana de un sistema super confiable como es un ERP conocido en el ámbito mundial , explica el socio en diálogo con IT Business.
Las que dieron el salto
Alejandro Oliveros, director de Investigación y Consultoría de IDC Cono Sur, distingue el hecho de que la innovación surge de una gran cantidad de empresas que no son necesariamente las más grandes, y, además asegura que “las empresas proveedoras de software a escala internacional han hecho un gran esfuerzo para llegar al sector de Pymes. Esto significa crecer en producto, en precio, en esquema de servicio, en aprender a negociar con una Pyme, conocer sus problemas. Se ha aproximado en su entendimiento al que tienen las empresas locales de software sobre las Pymes, aunque creo que todavía las locales tienen una ventaja en el entendimiento para con una empresa de este tipo", concluye.
Tanto Vitalcan como Repicky son Pymes argentinas que en los últimos meses optaron por adquirir un software internacional. Por diferentes necesidades las compañías invirtieron para acompañar su crecimiento.
Vitalcan, compañía que produce alimentos para perros, surgió como una empresa familiar. Hoy posee 100 empleados. En los últimos dos años vivió un crecimiento anual del 70% y comenzó a encontrar limitaciones con el ERP que utilizaban. El problema, según cuenta el gerente General de la firma, Nicolás Marcos, fue que se tuvieron que comenzar a aplicar parches que terminaron en transformarse en una erogación mensual de $ 10.000. El límite llegó cuando el armado tecnológico comenzó a fallar por la cantidad de parches.
Estos problemas llevaron a que la empresa razonara la adquisición de un nuevo ERP y finalmente eligiera Adonix. Uno de los fundamentos de la decisión fue el hecho de que “La compañía es una de las unidades de negocio de un grupo accionista y como Adonix tiene la posibilidad de gestionar multisociedad, se realizó un proyecto para que todas las unidades de negocio estén gestionadas con este sistema, aclaró Nicolás Marcos.
La inversión realizada para el nuevo ERP fue de u$s 250.000, más u$s 50.000 invertidos en hardware. Parte de la financiación se concretó en base a un programa de pagos del proveedor. Según Fernando Fragoso, gerente Comercial de la compañía, “la inversión es viable en dependencia del punto en el que se encuentre una firma, si llegas al punto donde la complejidad del negocio terminó superando su capacidad de información, la reforma es necesaria
Por su parte, Repicky SA nació hace cincuenta años como productora de sopladores tipo roots. Hoy, fabrica y comercializa sopladores rotativos, bombas de vacío y sus diversas aplicaciones. La empresa adquirió Adonix con una inversión total de u$s 165.000. “Nosotros necesitábamos profesionalizar la empresa, para eso precisábamos información confiable, de fácil acceso. La prioridad era la planificación y el control de la producción, comenta Eliana Repicky, jefe de Administración y Contabilidad de Repicky.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	-	-	-	**9 Aprox.**

Fuente: Medios externos de consulta.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO



Fuente: Web Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A YPF S.A.

La empresa no informó ventas a YPF S.A.

3.4 COMPRAS ANUALES

La empresa no informó compras a YPF S.A.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	ARCOS DORADOS ARGENTINA S.A.	Argentina	30-61025233-4	$ 0	N/I
2	CERVECERIA Y MALTERIA QUILMES S.A.I.C.A. Y G.	Argentina	33-50835825-9	$ 0	N/I
3	MOVISTAR S.R.L.	Argentina	30-70728487-7	$ 0	N/I
4	INDUSTRIAL AND COMMERCIAL BANK OF CHINA (ARGENTINA) S.A.U.	Argentina	30-70944784-6	$ 0	N/I
5	MAPFRE ARGENTINA SEGUROS S.A.	Argentina	30-50000753-9	$ 0	N/I
6	SCHLUMBERGER ARGENTINA S.A.	Argentina	30-52659878-0	$ 0	N/I
7	CENCOSUD S.A.	Argentina	30-59036076-3	$ 0	N/I
8	GLENCORE ARGENTINA S.A.	Argentina	30-56988004-8	$ 0	N/I
9	BOEHRINGER INGELHEIM S.A.	Argentina	30-53562115-9	$ 0	N/I
10	SABMILLER LATIN AMERICA LIMITED	Argentina	30-71095620-7	$ 0	N/I

Fuente: Web Empresa.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	BERKLEY
N° de contrato:	53444
Desde:	08/03/2006 - Alta de afiliación
Hasta:	**Afiliación vigente**

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.7.3 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

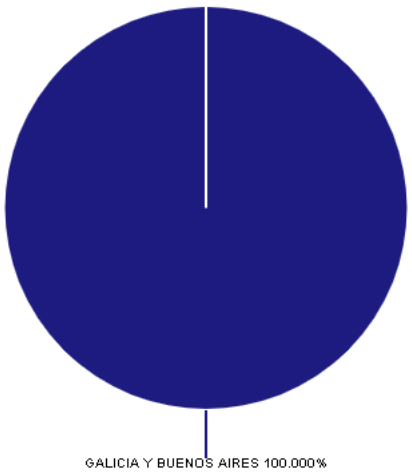
Banco	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021	04/2021
GALICIA Y BUENOS AIRES	745	667	579	529	376	510	410	239
TOTAL PERIODO	**745**	**667**	**579**	**529**	**376**	**510**	**410**	**239**

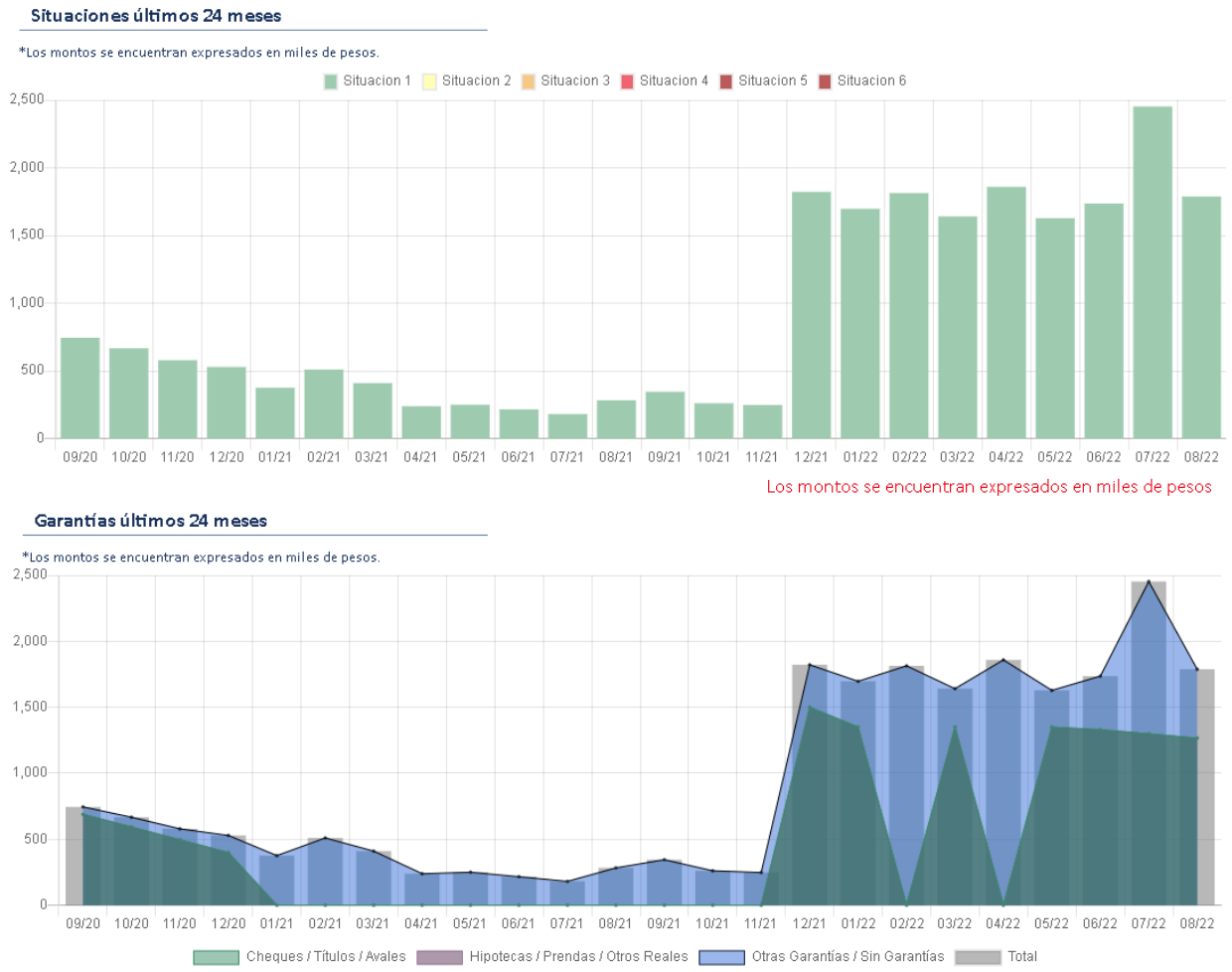
Banco	05/2021	06/2021	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021	11/2021	12/2021
GALICIA Y BUENOS AIRES	250	216	181	283	345	261	248	1 822
TOTAL PERIODO	**250**	**216**	**181**	**283**	**345**	**261**	**248**	**1 822**

Banco	01/2022	02/2022	03/2022	04/2022	05/2022	06/2022	07/2022	08/2022
GALICIA Y BUENOS AIRES	1 697	1 814	1 641	1 859	1 628	1 736	2 453	1 788
TOTAL PERIODO	**1 697**	**1 814**	**1 641**	**1 859**	**1 628**	**1 736**	**2 453**	**1 788**

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa





5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2005-11
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	BAJA DEFINITIVA	2005-10
30	IVA	ACTIVO	2005-11
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2007-01
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2005-11
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2006-02
787	RET ART 79 LEY GCIAS INC A,BYC	ACTIVO	2016-03

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Contribuyente sin deuda.**
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **19/10/2022** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
12-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2022	SI	IMPAGO	IMPAGO	IMPAGO

E-STRATEGA S.A., CUIT 30-70939849-7, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 19/10/2022.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, E-STRATEGA S.A. CUIT 30709398497 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 19/10/2022 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 4a9f0bd9-8767-429f-a68d-47bdf0a7fe79

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP Administración Federal · CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina · RENATRE Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores · SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD











7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

8- Estados Contables

8.1 DATOS CONTABLES

No se detectó información.