DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

VIENTOS DEL SUR S.R. L

Informe realizado a pedido de YPF S.A.

ARGENTINA

Septiembre 2022

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

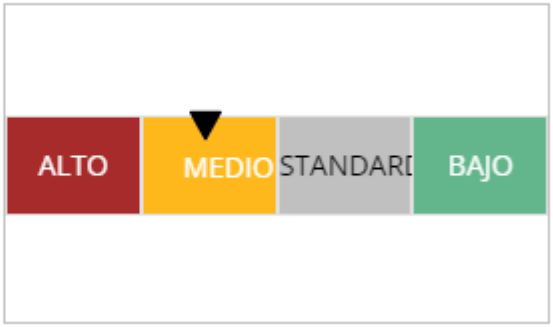
1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN



Score



Nivel de Riesgo



1.2. CONCLUSIÓN:

VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA es una empresa familiar constituida en el año 1991 y está localizada en Rada Tilly, Provincia de Chubut. El objeto de la Sociedad está centrado en servicios petroleros y expendio de combustibles y lubricantes para automotores y motocicletas. Sus socios son: PABLO PIRES (33.32%), GASTON PIRES (33.32%) y ALEJO PIRES (33.34%). Según fuentes externas cuenta con 360 empleados registrados, tiene afiliación vigente con EXPERTA ART, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL, pero si deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social. El Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As. indica que es un Contribuyente sin Deuda. Opera normalmente con los Bancos, pero registra 5 cheques rechazados por Defectos Formales de los años 2018, 2019 y 2020 ($733.6 Mil), sin levantar a la fecha. No se observan antecedentes judiciales ni incumplimientos fiscales, pero si existen cuestiones de Integridad y Prensa Negativa.

Según los EECC del ejercicio cerrado a 05/2021, la sociedad presentó una situación económica debilitada, con una Facturación que mostró una caída interanual del 9% y aumento de Costos, resultando esta situación en una Perdida Final de -$13.3 Millones, cifra que representó el -0.6% de las Ventas vs la Ganancia de $111 Millones (4.4% s/ventas) en el ejercicio anterior. Financieramente exhibía aceptables niveles de Liquidez (1.34) y de Capital de Trabajo ($155 Millones, cifra equivalente al 12% del Activo). Desde el punto de vista patrimonial, mantuvo satisfactorios indicadores de Solvencia (1.19) y de Endeudamiento Corriente (0.65), pero como punto débil debe si mencionar el bajo nivel de conformación del PN. Las Ventas post balance (Junio a Diciembre de 2021), un aumento nominal del 21% del promedio mensual de Ventas.

En línea de lo expuesto, si bien no existen impedimentos para operar, recomendamos cierta cautela debido a las perdidas presentada en el último ejercicio.

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 4

2- DATOS ORGANIZACIONALES 7

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 7
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 8
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 8
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 8
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 8
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 9
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 10
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 10
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 10
2.7.1 Socios / Accionistas 10
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 10
2.7.3 Directivos 10
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 11
2.8 ACTIVOS 13
2.8.1 Inmuebles / Rodados 13
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 13
2.10 CERTIFICACIONES 14
2.10.1 Certificaciones de Calidad 14
2.10.2 Distinciones Obtenidas 14
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 14
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 14
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 14

3- SITUACIÓN COMERCIAL 15

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 15
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 18
3.3 3.3 VENTAS A YPF S.A. 18
3.4 COMPRAS ANUALES 18
3.5 PROVEEDORES 19
3.6 CLIENTES 19
3.7 SEGUROS 19
3.7.1 Registro de contratos con las ART 19
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 20
3.7.3 Otros Seguros contratados 20

4- COMERCIO EXTERIOR 21

4.1 IMPORTACIONES 21
4.2 EXPORTACIONES POR PAÍS 21

5- SITUACIÓN BANCARIA 22

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 22
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 22
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 24

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 25

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 25
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 25
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 25
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 25
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 25
6.3.3 Embargos 26
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 26

7- INTEGRIDAD 27

7.1 INTEGRIDAD 27
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 27

8- ESTADOS CONTABLES 30

8.1 DATOS CONTABLES 30
8.8 SCORE DE BALANCE 36

2- Datos Organizacionales

VIENTOS DEL SUR

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA.
CUIT	30-64364485-8.
Domicilio	FRAGATA PRES. SARMIENTO 2074, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA
Posibles teléfonos	(0297) 445-2118/445-1474 - 2974451305 - 2974451474 - 2974452118 - 2974485981 - 2974487154 - 4485981 -
Actividad	091000 - SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL 421000 - CONSTRUCCIÓN, REFORMA Y REPARACIÓN DE OBRAS DE INFRAESTRUCTURA PARA EL TRANSPORTE 461040 - VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE COMBUSTIBLES 469090 - VENTA AL POR MAYOR DE MERCANCÍAS N.C.P. 471190 - VENTA AL POR MENOR EN KIOSCOS, POLIRRUBROS Y COMERCIOS NO ESPECIALIZADOS N.C.P. 473000 - VENTA AL POR MENOR DE COMBUSTIBLE PARA VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS 492290 - SERVICIO DE TRANSPORTE AUTOMOTOR DE CARGAS N.C.P. 771290 - ALQUILER DE EQUIPO DE TRANSPORTE N.C.P. SIN CONDUCTOR NI OPERARIOS
Forma Jurídica	S.R.L.
Fecha de Inscripción	28/05/1991
Fecha de Contrato Social	13/05/1991
Capital	$ 12 000
Patrimonio neto al 2021	$ 698 231 203
Cantidad Empleados	360 (Fuente: Medios externos de consulta.)
Domicilio Legal	FRAGATA PRES. SARMIENTO 2074, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA
Otros posibles domicilios, vinculados, o eventuales.	B MENENDEZ 04399, (9000), COMODORO RIVADAVIA B MENENDEZ 04397, (9000), COMODORO RIVADAVIA AV. ALTE. BROWN Y FGTA. PRES. SARMIENTO, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA ALTE G BROWN 00502, (9001), RADA TILLY FRAGATA PRES. SARMIENTO 2074, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA, empresa creada en 1991, está fuertemente ligada al desarrollo de la industria petrolera y, por ende, a la historia de las grandes operadoras de la Región Patagónica con la finalidad de satisfacer las demandas del sector hidrocarburífero y productivo en general.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

“Su misión es ofrecer soluciones al sector productivo y en especial al sector de hidrocarburos, utilizando tecnología, equipos apropiados y mano de obra calificada, de forma que satisfaga los requerimientos y supere las expectativas, así como la seguridad de las personas y la preservación del medio ambiente.”

“Su visión apunta a ser una empresa líder en servicios petroleros por su excelencia operativa, responsabilidad, transparencia y calidad en la prestación, comprometida con los requerimientos y exigencias de las operadoras asentadas en la región.”

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

No se detectó información.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias



CONSTANCIA DE INSCRIPCION

AFIP

Comarb
COMISIÓN ARBITRAL DEL CONVENIO MULTILATERAL

VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA CUIT: ***30-64364485-8***

Forma Jurídica: ***S.R.L.***

Fecha Contrato Social: ***13-05-1991***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - CITI - COMPRAS	01-2005
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	01-2010
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 160	10-2005
IVA	05-1991
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	06-1991
GANANCIAS SOCIEDADES	05-1991
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	05-2003

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:
- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.
- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*91000 (F-883)*	*SERVICIOS DE APOYO PARA LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL*	Mes de inicio: *11/2013*
Secundaria(s):	*771290 (F-883)*	*ALQUILER DE EQUIPO DE TRANSPORTE N.C.P. SIN CONDUCTOR NI OPERARIOS*	Mes de inicio: *08/2022*
	492290 (F-883)	*SERVICIO DE TRANSPORTE AUTOMOTOR DE CARGAS N.C.P.*	Mes de inicio: *08/2022*
	421000 (F-883)	*CONSTRUCCIÓN, REFORMA Y REPARACIÓN DE OBRAS DE INFRAESTRUCTURA PARA EL TRANSPORTE*	Mes de inicio: *08/2022*
	331900 (F-883)	*REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE MÁQUINAS Y EQUIPO N.C.P.*	Mes de inicio: *08/2022*
	332000 (F-883)	*INSTALACIÓN DE MAQUINARIA Y EQUIPOS INDUSTRIALES*	Mes de inicio: *08/2022*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***5***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

FRAGATA SARMIENTO 2074
RADA TILLY
9001-CHUBUT

IMPUESTOS PROVINCIALES - FECHA DE ALTA

IIBB CONVENIO MULTILATERAL - ACTIVO	*01/1997*

JURISDICCIONES ADHERIDAS - FECHA DE ALTA

902 *BUENOS AIRES*	*desde: 10/2020*
907 *CHUBUT*	*desde: 01/1997*
920 *SANTA CRUZ*	*desde: 01/1997*

ACTIVIDADES PROVINCIALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*91009 NAES*	*Actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y gas, no clasificados en otra parte*	Art: 2 desde: *01/1997*
Secundaria(s):	*331900 NAES*	*Reparación y mantenimiento de máquinas y equipo n.c.p.*	Art: 2 desde: *08/2022*
	332000 NAES	*Instalación de maquinaria y equipos industriales*	Art: 2 desde: *08/2022*
	421000 NAES	*Construcción, reforma y reparación de obras de infraestructura para el transporte*	Art: 6 desde: *10/2020*
	492299 NAES	*Servicio de transporte automotor de cargas n.c.p.*	Art: 9 desde: *10/2020*
	771290 NAES	*Alquiler de equipo de transporte n.c.p. sin conductor ni operarios*	Art: 2 desde: *02/2017*

DOMICILIO FISCAL - JURISDICCIONAL / SEDE

FRAGATA SARMIENTO 2074
RADA TILLY
9001-CHUBUT

Vigencia de la presente constancia: ***16-09-2022*** a ***16-10-2022*** Hora **13:21:44** Verificador **102660230023**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Fuente: Medios externos de consulta.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

No se detectó información.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Nombre y Apellido	Nacionalidad / País	Tax ID	%
PABLO PIRES	Argentina	20-27020166-1	33.32
GASTON PIRES	Argentina	20-31587052-7	33.32
ALEJO PIRES	Argentina	23-29090328-9	33.34

Fuente: Medios externos de consulta.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad / País	Tax ID	Cargo
PABLO PIRES	Argentina	20-27020166-1	Socio Gerente
GASTON PIRES	Argentina	20-31587052-7	Socio Gerente
ALEJO PIRES	Argentina	23-29090328-9	Socio Gerente

Fuente: Medios externos de consulta.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

PIRES PABLO		PIRES PABLO	
ACCIONISTA DE:	SGA SERVICIOS SOCIEDAD ANONIMA	EX-AUTORIDAD IGJ DE:	TAGLE 2525 S.R.L.
CUIT :	30714557382	CUIT :	30709875678
PIRES PABLO		PIRES PABLO	
EX-AUTORIDAD IGJ DE:	SGA SERVICIOS SOCIEDAD ANONIMA (desde 04-2021)	PRESIDENTE DE:	SGA SERVICIOS SOCIEDAD ANONIMA (desde 01-2020)
CUIT :	30714557382	CUIT :	30714557382
PIRES PABLO		PIRES GASTON	
SOCIA/O DE:	TAGLE 2525 S.R.L. (desde 04-2021)	ACCIONISTA DE:	SGA SERVICIOS SOCIEDAD ANONIMA
CUIT :	30709875678	CUIT :	30714557382
PIRES GASTON		PIRES GASTON	
DIRECTOR/A SUPLENTE DE:	SGA SERVICIOS SOCIEDAD ANONIMA (desde 01-2020)	GERENTE DE:	FELIPE ROSETTA S.R.L. (desde 08-2012)
CUIT :	30714557382	CUIT :	30712443770

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

PIRES PABLO - 20270201661

SCORE

79.7

PIRES PABLO

FECHA NACIMIENTO:	06/12/1978
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	1 953 000
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	12/2018

CHEQUES RECHAZADOS

PENDIENTES DE PAGO	0
ABONADOS	0
POR DEFECTOS FORMALES	5

DOMICILIOS

DOMICILIO:
ARM ARGENTINA 1160, RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

FISCAL:
JURAMENTO 2059 PISO:3 DPTO:310, (1428), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:
PIEDRABUENA NEMERO 1087, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	SGA SERVICIOS SOCIEDAD ANONIMA (03/2022)
EMPLEADO DE	VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA (03/2022)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

✓ No se registran cheques rechazados en cuentas Personales

PIRES GASTON - 20315870527

SCORE

79.7

PIRES GASTON

FECHA NACIMIENTO:	24/05/1985
ESTADO CIVIL:	SOLTERA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	1 271 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	09/2018

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

AV.PIEDRABUENA 1087, RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

FISCAL:

PIEDRABUENA 1087, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

OTROS:

INDIA REP 2945, (1425), CAPITAL FEDERAL, CAPITAL Y GBA NORTE

FISCALES

EMPLEADO DE	VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA (03/2022)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE CUERPOS DE DIRECCIÓN EN SOCIEDADES EXCEPTO LAS ANÓNIMAS

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

PIRES ALEJO - 23290903289

SCORE

75.1

PIRES ALEJO

FECHA NACIMIENTO:	03/11/1981
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	4 989 000
BANCOS	3
ANTIGUEDAD SIT. 1	03/2011

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

COMBATE NAVAL DE MONTEVIDEO 73, (9001), RADA TILLY, CHUBUT, ARGENTINA

FISCAL:

HIPOLITO YRIGOYEN 243, (9000), COMODORO RIVADAVIA, CHUBUT, ARGENTINA

OTROS:

REP DE LA INDIA 2945, BUENOS AIRES

FISCALES

CLAE	SERVICIOS NOTARIALES
INICIO ACTIVIDAD	17/01/2007
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles / Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA PROVINCIA DE CHUBUT Fecha: 13/05/2022

SUBSECRETARIA DE REGULACION Y CONTROL AMBIENTAL - Disp. N° 44, 05-04-2022. Artículo 1° - Renuévese la inscripción con el N° 519, a la empresa VIENTOS DEL SUR S.R.L. CUIT 30-64-364485-8, en el Registro Provincial de Generadores y Operadores de Sustancias Peligrosas, como Operador con Equipo Transportable de Residuos Peligrosos, para las tecnológicas y residuos peligrosos indicados en los considerandos, a partir de la fecha de la presente. Y otórguese el certificado ambiental anual, por lo que la empresa deberá solicitar, de manera previa a cada una de las operatorias a realizar, la autorización en forma conjunta con el Generador, y dar cumplimiento a los requisitos detallados en el Anexo I Punto A), que forma parte integrante de la presente Disposición.

OTRAS PUBLICACIONES

PAE y el Ministerio de Hidrocarburos de Chubut impulsan el Programa del Clúster de Petróleo y Gas
Fuente: www.diariojornada.com.ar Fecha: 04/11/2020

Se trata de una alianza estratégica entre los sectores público, privado y educativo - tecnológico que busca promover la asociatividad empresaria y visualizar oportunidades de negocio tanto a nivel regional como internacional.
Pan American Energy (PAE) promueve en la cuenca del Golfo San Jorge el Programa de formación y desarrollo del Clúster Industrial de Petróleo y Gas. Esta iniciativa cuenta con el apoyo del gobierno de Chubut a través del Ministerio de Hidrocarburos y de la Municipalidad de Comodoro Rivadavia a través de la Agencia Comodoro Conocimiento. También acompañan empresas de servicios petroleros y operadoras de la región y la Universidad Nacional de la Patagonia San Juan Bosco (UNPSJB).
El Clúster Industrial de Petróleo y Gas busca brindar conocimientos y herramientas orientadas a la profesionalización de la gestión; generar espacios de intercambio que permitan aumentar el ámbito de conocimiento en común en toda la red, apoyar el desarrollo de prácticas asociativas concretas en el desempeño cotidiano y acercar una visión global de las posibilidades emergentes para entidades que representan la integración de la cadena de valor y la sinergia público-privada.
El Programa será brindado por la Escuela de Negocios del Instituto para el Desarrollo Empresarial de Argentina (IDEA) y, en esta primera instancia, se llevarán adelante 6 encuentros en los que se abordarán temáticas como asociatividad empresaria y cultura y tecnología.
La directora Ejecutiva de IDEA, Mercedes Autunno explicó que “desde IDEA consideramos que el proceso de aprendizaje acompaña constantemente la dinámica de las organizaciones; tanto desde su perspectiva interna como hacia su posicionamiento particular en el mercado. Este programa de formación tiene como propósito central que el Clúster de Golfo San Jorge pueda evolucionar hacia un estadio superior de asociatividad y profesionalización en sus prácticas”.
Las empresas regionales que inicialmente participarán de esta iniciativa son: SGA, Geopatagonia, Marbar, Jomar, Petromark, **Vientos del Sur**, Geovial, Neotek , Copesa y SEIP SRL.
En ese sentido el ministro de Hidrocarburos, Martin Cerdá, destacó que “apuntamos a que este Clúster nos permita visualizar las oportunidades que el contexto nacional e internacional brinda a los esquemas de integración público-privado. Además, esperamos incorporar progresivamente criterios de innovación y tecnología para la gestión de las relaciones del clúster con el mercado y de esta manera aumentar las posibilidades de negocios”.
Desde PAE, la Gerente de Sustentabilidad, Agustina Zenarruza puso en valor el Clúster y consideró que “esta alianza estratégica conformada por los principales actores de la región tiene un valor enorme y apuntamos a continuar trabajando articuladamente para generar oportunidades de desarrollo para toda la cuenca del Golfo San Jorge. Para ello consideramos importante analizar los casos de clusterización nacional e internacional para poder conformar la alianza estratégica que contemple las características particulares de la región y permita las potenciarla”.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2022	360	-	-	360

Fuente: Medios externos de consulta.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO








Servicios
LIMPIEZA
DE PILETAS API
Estas piletas, de menores dimensiones que las anteriores, requieren del retiro de los residuos para el posterior hidrolavado.
1) LIMPIEZA DE TANQUES
2) TRANSPORTE DE CUTTING
3) LIMPIEZA DE PILETAS DE EMERGENCIA
4) LIMPIEZA DE PILETAS API
5) LIMPIEZA DE AIB
6) LIMPIEZA DE PILETAS DE EQUIPOS DE PERFORACIÓN, WORKOVER Y ABANDONO
7) LIMPIEZA DE DERRAMES
8) LIMPIEZA DE INSTALACIONES EN GENERAL
9) DESPARAFINACIÓN DE CAÑERÍAS
10) INYECCIÓN DE VAPOR A POZOS
11) INYECCIÓN DE VAPOR


Servicios
LIMPIEZA
DE AIB
Se trata de una propuesta integradora basada en la limpieza total del equipo, la pintura de los puentes y el saneamiento completo del lugar afectado.
1) LIMPIEZA DE TANQUES
2) TRANSPORTE DE CUTTING
3) LIMPIEZA DE PILETAS DE EMERGENCIA
4) LIMPIEZA DE PILETAS API
5) LIMPIEZA DE AIB
6) LIMPIEZA DE PILETAS DE EQUIPOS DE PERFORACIÓN, WORKOVER Y ABANDONO
7) LIMPIEZA DE DERRAMES
8) LIMPIEZA DE INSTALACIONES EN GENERAL
9) DESPARAFINACIÓN DE CAÑERÍAS
10) INYECCIÓN DE VAPOR A POZOS
11) INYECCIÓN DE VAPOR


Servicios
LIMPIEZA
DE PILETAS
DE EQUIPOS
DE PERFORACIÓN
WORKOVER
Y ABANDONO
Realizamos la extracción de los residuos líquidos y sólidos provenientes de las piletas con camiones de alto vacío con Hidrojet para la limpieza integral de las mismas.
1) LIMPIEZA DE TANQUES
2) TRANSPORTE DE CUTTING
3) LIMPIEZA DE PILETAS DE EMERGENCIA
4) LIMPIEZA DE PILETAS API
5) LIMPIEZA DE AIB
6) LIMPIEZA DE PILETAS DE EQUIPOS DE PERFORACIÓN, WORKOVER Y ABANDONO
7) LIMPIEZA DE DERRAMES
8) LIMPIEZA DE INSTALACIONES EN GENERAL
9) DESPARAFINACIÓN DE CAÑERÍAS
10) INYECCIÓN DE VAPOR A POZOS
11) INYECCIÓN DE VAPOR

Servicios

LIMPIEZA DE **DERRAMES**



Proveemos los recursos necesarios para controlar y remediar un derrame producido en un yacimiento petrolero o centro urbano. Contamos con mano de obra altamente calificada para realizar dicha tarea, además de poseer las habilitaciones necesarias.

1) **LIMPIEZA DE TANQUES**
2) TRANSPORTE DE **CUTTING**
3) LIMPIEZA DE **PILETAS DE EMERGENCIA**
4) LIMPIEZA DE **PILETAS API**
5) LIMPIEZA DE **AIB**
6) LIMPIEZA DE **PILETAS DE EQUIPOS DE PERFORACIÓN, WORKOVER Y ABANDONO**
7) LIMPIEZA DE **DERRAMES**
8) LIMPIEZA DE **INSTALACIONES EN GENERAL**
9) **DESPARAFINACIÓN** DE CAÑERÍAS
10) INYECCIÓN DE **VAPOR A POZOS**
11) INYECCIÓN DE **VAPOR**

Servicios

LIMPIEZA DE **INSTALACIONES EN GENERAL**



Proveemos calderas, equipos de alto vacío, cuadrillas de limpieza, hidrolavadoras autónomas, hidrogrúas y porta-volquetes para la limpieza de cualquier tipo de instalación existente en la industria petrolera.

1) **LIMPIEZA DE TANQUES**
2) TRANSPORTE DE **CUTTING**
3) LIMPIEZA DE **PILETAS DE EMERGENCIA**
4) LIMPIEZA DE **PILETAS API**
5) LIMPIEZA DE **AIB**
6) LIMPIEZA DE **PILETAS DE EQUIPOS DE PERFORACIÓN, WORKOVER Y ABANDONO**
7) LIMPIEZA DE **DERRAMES**
8) LIMPIEZA DE **INSTALACIONES EN GENERAL**
9) **DESPARAFINACIÓN** DE CAÑERÍAS
10) INYECCIÓN DE **VAPOR A POZOS**
11) INYECCIÓN DE **VAPOR**

Servicios

DESPARAFINACIÓN DE **CAÑERÍAS**



Realizamos el desplazamiento preventivo y/o correctivo de líneas de conducción e inyección, oleoductos, gasoductos con calderas de alta presión pudiéndose además utilizar scraper y/o productos químicos.

1) **LIMPIEZA DE TANQUES**
2) TRANSPORTE DE **CUTTING**
3) LIMPIEZA DE **PILETAS DE EMERGENCIA**
4) LIMPIEZA DE **PILETAS API**
5) LIMPIEZA DE **AIB**
6) LIMPIEZA DE **PILETAS DE EQUIPOS DE PERFORACIÓN, WORKOVER Y ABANDONO**
7) LIMPIEZA DE **DERRAMES**
8) LIMPIEZA DE **INSTALACIONES EN GENERAL**
9) **DESPARAFINACIÓN** DE CAÑERÍAS
10) INYECCIÓN DE **VAPOR A POZOS**
11) INYECCIÓN DE **VAPOR**





3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 3.3 VENTAS A YPF S.A.

La empresa no informó ventas a YPF S.A.

3.4 COMPRAS ANUALES

La empresa no informó compras a YPF S.A.

3.5 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	PETROSAR PRODUCCION Y SERVICIOS S.A.	Argentina	30-53983668-0	N/I	N/I
2	AUSTRAL GOMAS S.R.L.	Argentina	33-67025008-9	N/I	N/I
3	PROVIND S.R.L.	Argentina	33-61478358-9	N/I	N/I

Fuente: Medios externos de consulta.

3.6 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	YPF S.A.	Argentina	30-54668997-9	N/I	N/I
2	PANAMERICAN ENERGY LLC	Argentina	30-69554247-6	N/I	N/I
3	TERMAP S.A.	Argentina	30-66191520-6	N/I	N/I
4	TECPETROL S.A.	Argentina	30-64423904-3	N/I	N/I

Fuente: Medios externos de consulta.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	143144
Desde:	01/12/2006 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/06/2010 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	EXPERTA ART
N° de contrato:	173567
Desde:	01/07/2010 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/06/2011 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	PREVENCION
N° de contrato:	253281
Desde:	01/07/2011 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/10/2014 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	EXPERTA -
N° de contrato:	337614
Desde:	01/11/2014 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	30/11/2016 - Absorción de una ART por parte de otra.

Aseguradora:	EXPERTA ART
N° de contrato:	501291
Desde:	01/12/2016 - Absorción de una ART por parte de otra.
Hasta:	**Afiliación vigente**

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.7.3 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES POR PAÍS

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

	Sin Fondos				Def. Formales			
	Cantidad	%	Monto	%	Cantidad	%	Monto	%
Sin Abonar	0	0%	0,00	0%	5	100%	733 657,45	100%
Levantados	0	0%	0,00	0%	0	0%	0,00	0%
Totales	0	0%	0,00	0%	5	100%	733 657,45	100%

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

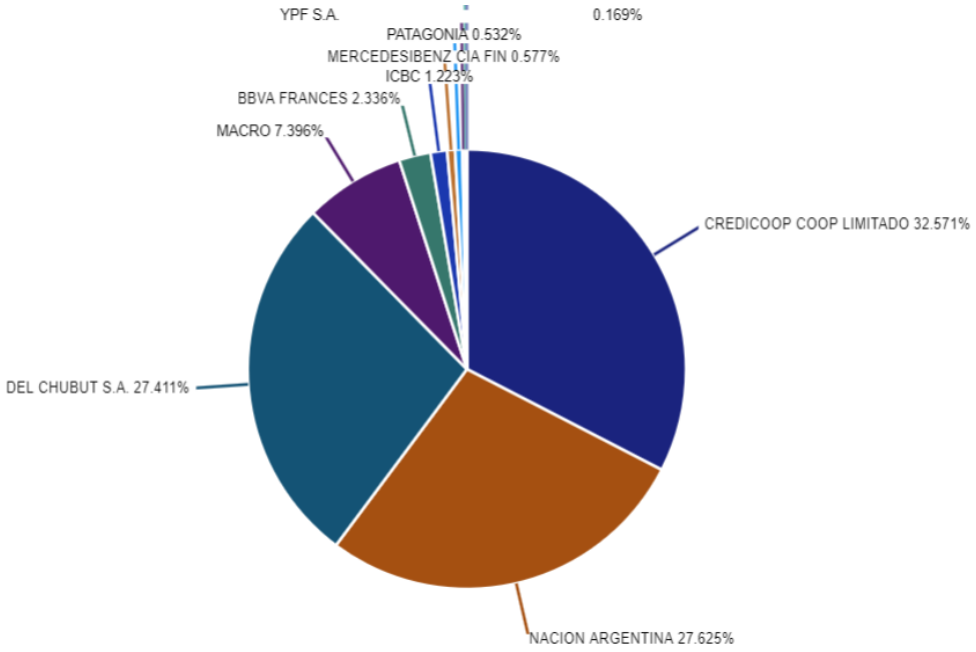
Banco	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021
PATAGONIA								
NACION ARGENTINA								
YPF S.A.			145	339	340	271	507	129
AMERICAN EXPRESS ARG SA		5		10	182		311	248
SANTANDER RIO S.A.	5 326	4 467	4 014	3 557	3 086	2 610	2 123	1 623
MERCEDESIBENZ CIA FIN	4 591	4 559	4 530	4 518	4 525	4 537	4 533	4 532
MACRO	27 409	23 022	19 979	16 999	13 904	10 761	7 567	14 616
ICBC	1 281	1 122	924	962	11 728	11 361	10 996	10 627
DEL CHUBUT S.A.	1 568	1 440	533		123			
DE SANTA CRUZ S.A.	147	110	74	37				
CREDICOOP COOP LIMITADO	44 251	34 035	49 542	43 925	55 513	116 019	137 442	95 125
CITIBANK N.A.	394							
BBVA FRANCES	5 331	5 377	4 611	4 115	3 732	3 331	2 913	2 473
TOTAL PERIODO	**90 298**	**74 137**	**84 352**	**74 462**	**93 133**	**148 890**	**166 392**	**129 373**

Banco	03/2021	04/2021	05/2021	06/2021	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021
PATAGONIA				3 070	3 040	3 010	2 976	78 709
NACION ARGENTINA			25 517	24 808	24 100	23 426	26 582	35 974
YPF S.A.	313	519	501	467	577	642	709	879
AMERICAN EXPRESS ARG SA	177	116	196	63	44	52	1	46
SANTANDER RIO S.A.	1 118	600	600	600	2 616	1 872	2 324	2 172
MERCEDESIBENZ CIA FIN	4 553	4 553	4 563	4 521	4 451	4 369	4 250	4 126
MACRO	2 588	23	9		9	55 014	2 391	219
ICBC	10 256	9 878	9 509	9 132	8 756	9 117	8 817	8 521
DEL CHUBUT S.A.	75 396	74 690	74 201	73 290	75 956	75 387	74 423	70 286
DE SANTA CRUZ S.A.	3	3				1	5	5
CREDICOOP COOP LIMITADO	128 819	119 387	111 985	104 518	118 012	113 026	115 993	112 214
CITIBANK N.A.								
BBVA FRANCES	2 039	1 639	1 253	904	636	216	604	324
TOTAL PERIODO	**225 262**	**211 408**	**228 334**	**221 373**	**238 197**	**286 132**	**239 075**	**313 475**

Banco	11/2021	12/2021	01/2022	02/2022	03/2022	04/2022	05/2022	06/2022
PATAGONIA	2 910	2 878	2 842	2 802	2 770	2 730	2 694	2 652
NACION ARGENTINA	35 323	33 721	32 616	31 841	30 294	41 291	49 250	137 616
YPF S.A.	621	953	500	1 698	1 252	1 200	1 134	841
AMERICAN EXPRESS ARG SA	13	172	177	1		344		2
SANTANDER RIO S.A.	2 015	1 855	1 692	1 518	1 347	1 167	983	794
MERCEDESIBENZ CIA FIN	4 018	3 872	3 714	3 935	3 396	3 242	3 096	2 876
MACRO	58	1	18	58	79 492	680	93	36 844
ICBC	8 220	7 921	7 620	7 315	7 013	6 706	6 400	6 092
DEL CHUBUT S.A.	72 778	71 942	71 098	69 768	69 254	84 939	133 715	136 550
DE SANTA CRUZ S.A.								
CREDICOOP COOP LIMITADO	121 269	133 047	130 851	139 190	128 941	168 097	157 372	162 254
CITIBANK N.A.								
BBVA FRANCES	22 722	21 226	19 977		16 501	14 826		11 637
TOTAL PERIODO	**269 947**	**277 588**	**271 105**	**258 126**	**340 260**	**325 222**	**354 737**	**498 158**

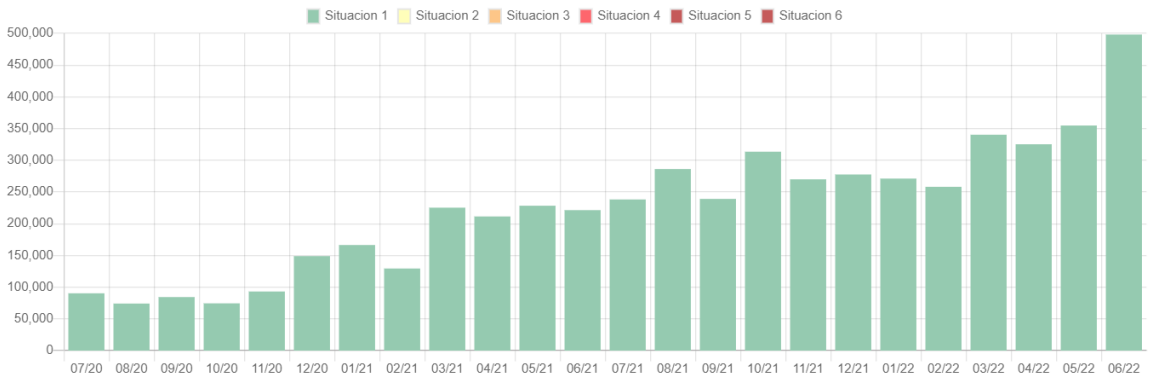
Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa



Situaciones últimos 24 meses

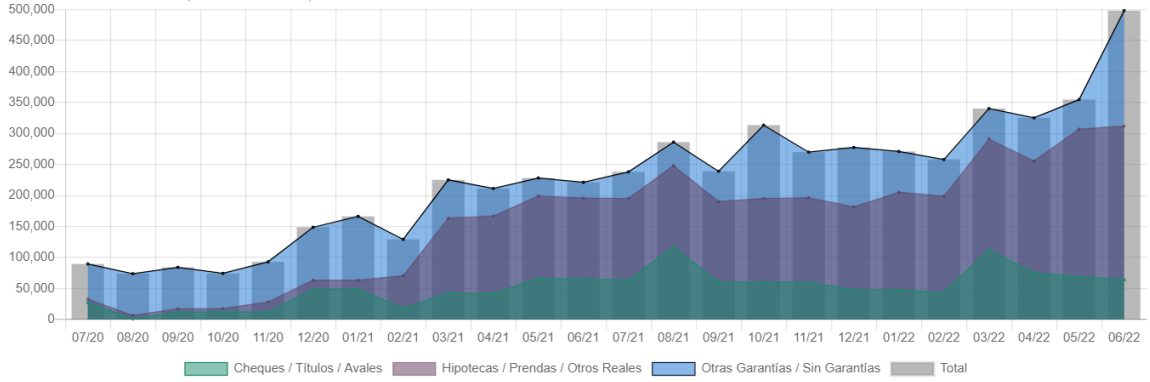
*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

Garantías últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se detectó información.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se detectó información.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	1991-05
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	ACTIVO	2002-09
30	IVA	ACTIVO	1991-05
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2005-01
186	ACTIVOS SOCIEDADES L.23905	BAJA DEFINITIVA	1991-05
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2003-05
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2005-10
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	1991-06
5900	IIBB CONVENIO MULTILATERAL	ACTIVO	1997-01

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. De Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Contribuyente sin deuda.**
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **16/09/2022**en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
09-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2021	SI	PAGO PARCIAL	PAGO	PAGO
01-2022	SI	PAGO PARCIAL	PAGO	PAGO
02-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2022	SI	PAGO PARCIAL	PAGO	PAGO
04-2022	SI	PAGO PARCIAL	PAGO	PAGO
05-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2022	SI	IMPAGO	PAGO	PAGO
07-2022	SI	IMPAGO	PAGO	PAGO
08-2022	SI	IMPAGO	IMPAGO	IMPAGO

VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA, CUIT 30643644858, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 16/09/2022.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, VIENTOS DEL SUR SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA CUIT 30643644858 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 16/09/2022 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: f444f523-8909-40d7-9d1c-25a594318ef3

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP Administración Federal · CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina · RENATRE Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores · SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD









7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

Los costos ocultos de la ruta de transporte a Vaca Muerta
Fuente: Fecha:

El negocio de la venta de la arena silícea para Vaca Muerta está atravesado por una creciente disputa en Chubut, principal proveedor de ese insumo estratégico. Se trata de un negocio que facturará este año US$ 200 millones y llegaría hasta los US$ 600 millones anuales en 2021. Empresarios locales, políticos y dirigentes sindicales quieren monopolizar el transporte de la arena hasta Neuquén. La figura de Jorge Taboada, líder de Camioneros en la provincia. Y la pelea por el destino de la renta de un mercado en el que Estado permanece ausente.

El control de un negocio millonario subsidiario a la explotación de Vaca Muerta dio lugar a una feroz disputa —por ahora silenciosa— entre petroleras, empresarios del área de transporte, dirigentes sindicales y políticos de Chubut. La pelea de fondo es por la renta que genera la extracción y procesamiento de arenas silíceas utilizadas durante el proceso de estimulación de los yacimientos no convencionales en Neuquén. Es un negocio que, a nivel nacional, en 2017 facturó unos US$ 170 millones a partir de la venta del insumo y de su traslado hasta la localidad neuquina de Añelo, puerta de acceso a Vaca Muerta. Este año está previsto que la venta de arena aumente por encima de los US$ 210 millones.

Para las productoras de hidrocarburos es un negocio estratégico que ampliará su facturación a medida que se sumen nuevos proyectos en el shale de la cuenca Neuquina. Si, por ejemplo, en 2021 se perforan 500 pozos en Vaca Muerta —tal como proyecta el Ministerio de Energía que dirige Juan José Aranguren— el negocio de la arena podría casi triplicarse hasta los US$ 600 millones. La disputa por esa renta es cotidiana en Chubut, uno de los dos principales proveedores de ese tipo de arena silícea, junto con Entre Ríos. Frente a la ausencia del Estado como ordenador de múltiples intereses encontrados, en los últimos nueve meses un entendimiento táctico entre políticos, dirigentes sindicales del sector de transporte y empresarios de ese rubro incrementó el poder de esos actores. Su objetivo es claro: quieren que la mayor parte de la renta quede en la provincia.

Para eso, pretenden que transportistas locales monopolicen el traslado de la arena hasta Neuquén. Las empresas petroleras y las que extraen la arena denuncian que ese apetito desmedido podría convertir en anti-económico el negocio de la arena en Chubut y advierten que, si los costos no bajan, terminará beneficiando a empresas de Entre Ríos o incluso a la importación del insumo

desde China. «La competitividad de Vaca Muerta aún está en duda. Si no logramos bajar los costos será complicado que arriben las inversiones que precisa Vaca Muerta. Los sobrecostos de la arena atentan directamente contra esa meta», advirtió el presidente de una de las cinco principales petroleras del país.

La semana pasada un grupo de 50 personas identificadas con el sindicato de Camioneros de Chubut, que lidera Jorge Taboada, tomaron la planta de La Porfía, una empresa dicadada a la extracción de arena silícea. El reclamo incluyó la mejora de las condiciones de trabajo de los operarios de la empresa, pero sorprendió por una exigencia extra-sindical: según indicaron a este medio fuentes al tanto del conflicto, el gremio presionó a los dueños de La Porfía para que designen al consorcio SGA como transportista exclusivo de las arenas desde la cantera ubicada en Dolavon, una localidad de Chubut a 35 kilómetros de Trelew, hasta Añelo, en Neuquén.

Fernando Zommer, uno de los accionistas de La Porfía, evitó confirmar la información y confrontar con el gremio, aunque advirtió que "el costo del transporte está afectando seriamente el negocio (de la arena) en Chubut".

Precios

El precio de la tonelada descargada en Chubut oscila hoy entre los 217 y los 228 dólares, según cuantificaron a este medio desde distintas petroleras. De esa cifra, la incidencia del transporte es de entre 65 y 90 dólares.

La arena es uno de los insumos con mayor preponderancia en la estructura de costos de las operadoras con proyectos en Vaca Muerta. Representa casi un 30% del costo de completación de un pozo horizontal en campos no convencionales. A YPF, la petrolera con mejores costos de desarrollo en Neuquén, un pozo tipo en Loma Campana —el mayor campo de shale oil (petróleo de arcillas) de la Argentina— le cuesta, en promedio, US$ 8,1 millones, según la última información difundida por la empresa.

YPF utiliza en promedio cercade 4500 bolsas de arena (cada una pesa 100 libras o 45 kilogramos) por etapa de fractura. Un pozo tipo con 25 fractuaras demanda más de 5100 toneladas de arena. A un costo de US$ 220 por Tn, el insumo -utilizado como agente sostén de la fractura hidráulica- le cuesta a YPF cerca de US$ 1,1 por pozo.

De ahí la obsesión de la empresa bajo control estatal por reducir esa cuenta. En el caso de otras petroleras, el costo de la arena es todavía más elevado. El año pasado la explotación de Vaca Muerta demandó, en promedio, 55.600 Tn mensuales de arena de fractura. Este año, esa cifra treparía hasta los por encima de los 80.500 Tn/mes a partir del ingreso en desarrollo de Fortín de Piedra, el campo de shale gas que explota Tecpetrol.

La extracción y procesamiento nacional de la arena se concentra en Chubut —con la firma Arenas Patagónicas como principal proveedor y otras empresas secundarias, como la mencionada La Porfía— y en Entre Ríos, donde la firma Cristamine se consolida como mayor oferente. Todas las petroleras con proyectos no convencionales —además de YPF figuran Tecpetrol, brazo petrolero de Techint, Pan American Energy (PAE), Shell, ExxonMobil y Total, entre otros— tienen en marcha estrategias para reducir el costo del insumo.

Transporte

YPF, por ejemplo, tiene decidido no comprar arena en Chubut si no logra mejorar el costo de su transporte hasta Añelo, en particular. Así se lo transmitió Fernando Giliberti, director de Supply Chain de YPF, a cargo de toda el área de Compras de la compañía, a empresarios de Comodoro Rivadavia con los que se reunió hace 10 días en la ciudad patagónica.

"Por la incidencia del transporte, la arena de Chubut termina siendo más cara que la de Entre Ríos", criticaron allegados a la petrolera controlada por el Estado. En diálogo con este medio, Taboada, que también es diputado nacional por Chubut Somos Todos (ChuSoTo), el partido creado por Mario Das Neves, reconoció: "nosotros (por el gremio de Camioneros) nos metimos en el negocio de la arena porque entendemos que es la única forma de generar algún valor agregado para la provincia".

¿Cómo se metió el sindicato en ese rubro? EconoJournal consultó a más de de 10 fuentes vincualdas a la política local, empresas de servicios petroleros y productoras. La mayoría coincidió, bajo reserva de nombre, en vincular a Taboada con el armado del consorcio SGA, que desde mediados del año pasado obtuvo la exclusividad para transportar la arena procesada por la firma Arenas Patagónicas, el mayor proveedor de arenas de Chubut, que es propiedad de Carlos Peralta, un empresario del negocio de áridos en la provincia. Sin embargo, ninguno de las fuentes consultadas accedió a ratificar sus dichos en entrevista.

Taboada negó tener una participación accionaria en SGA. "El transporte en Arenas Patagónicas era un despelote. Hasta que ingresó SGA el negocio lo administraba la dueña de la estación de servicio de YPF a las afueras de Trelew, que tenía un padrón informal de camioneros. Los choferes trabajaban en negro y en total y absoluo descontrol. Nosotros nos metimos para ordenar ese desastre. Nuestro objetivo es que el flete sea el valor agregado de la arena que se extrae en Chubut. Queremos que un 80% del transporte lo realicen camiones de la región", señaló Taboaba. "Lo que pasa es que las petroleras quieren bajar el costo de la arena a costilla del camionero", respondió.

Según sus números, el costo del viaje Dolavon-Añelo trepa hasta los $ 30.000, tres veces más que a principios del año pasado. Eso permite que un chofer que realiza dos viajes semanales desde Chubut hasta Neuquén perciba un ingreso mensual que ronda los 60.000 pesos (Ver gráfico).

Inestable

El del transporte es un rubro complejo, áspero e inestable, integrado por actores con aceitados nexos con el sindicalismo y la política provincial. Taboada, uno de los secretarios regionales con mayor juego propio dentro de la organización que lidera Hugo Moyano, construyó una poderosa red territorial que le permitió dosificar el transporte de la arena, hoy prácticamente monopolizado por la empresa SGA.

El titular de esa compañía es Pablo Pires, también cara visible de la empresa familiar titular **Vientos del Sur**, dedicada a los servicios petroleros. Pablo es hermano del abogado Alejo Pires, socio de Juan Campelo, con quien gerencia la histórica escribanía de Mariano Arcioni, gobernador de Chubut, en Comodoro Rivadavia. Sin embargo, **Alejo Pires** no tiene ninguna vinculación con el negocio de transporte.

En la industria denuncian que SGA ganó la exclusividad para gestionar el transporte de arena por presión del sindicato de Taboada, en línea también con el interés de empresarios del transporte que querían captar parte de esa renta.

La petroleras, por su parte, pretenden que cada productor pueda licitar el servicio de transporte para contratar al proveedor con mejor tarifa. Es lógico. También lo es que los transportistas locales quieran que parte de la renta de la extracción de la arena quede en la provincia. Si hasta el intendente de Dolavon, Dante Bowen, creó su propia cámara de transporte para meterse en el negocio. El problema son los costos ocultos de ese voracidad comercial que parece estar fuera de control.

Números encontrados

EconoJournal se reunió en Buenos Aires con Pablo Pires, que accedió a comentar algunas cifras de su negocio. Según sus numeros, el costo del flete de la arena desde Dolavon hasta Neuquén es de $ 1300 por tonelada (Tn). Es decir, cerca de 65

dólares. Menos de lo que informan las petroleras, que señalan que hasta fines del año pasado el precio del transporte trepaba hasta los 90 dólares.
Aficionando al automovilismo (es presidente del Auto Moto Club del Comodoro), Pires es un empresario sub-40 que promovió un consorcio que en poco tiempo se quedó con el monopolio del transporte de la arena de Vaca Muerta.
Sólo un 15% de la flota de camiones de SGA es propia. El resto está en manos de terceros. Detrás de Pires se encasillan una buena cantidad de transportistas y otros actores no del todo visibles. Muchos de ellos están alineados con la cámara de Tranporte de Puerto Madryn, de probados lazos con el dasnevismo, y la Cepatacal de Comodoro Rivadavia. También participan transportistas de cámaras de Neuquén y Río Negro.
“Creemos que el transporte no debería salír más de $ 1000 (menos de US$ 50 al tipo de cambio actual) por tonelada hasta Neuquén”, cuestionó Zommer.
Pires actúa un coordinador que gestiona el día a día del inestable equilibrio entre los que empresarios que participan del negocio y los que quieren ingresar en él.
¿Cuánto representa el negocio de la arena desde Chubut? Una cuenta rápida arroja un número cercano a los 8 millones de dólares por mes. Unos US$ 100 millones al año. En total, desde Chubut viajan cerca de 50 camiones, cargados con 18 bolsones de 1,3 Tn de arena cada uno. En total, cada camión transporta 28 Tn del insumo. Por mes, son algo más que 30.000 toneladas.
El mercado de arena de fractura depende, en definitiva, de la cantidad de proyectos de desarrollo activos en Vaca Muerta. Hasta ahora hay sólo dos explotaciones a gran escala en marcha: la de shale oil de YPF-Chevron en Loma Campana y la de shale gas de Tecpetrol en Fortín de Piedra.
Rutas deficientes
Las empresas de transporte alegan que la única forma de reducir el costo del transporte hasta Vaca Muerta es mejorar el estado de las rutas nacionales. Cuestionan, en ese sentido, lo poco que ha avanzado el gobierno nacional en la planificación y construcción de autovías en la zona patagónica que permitan la circulación de camiones bitrenes conformados por una unidad tractora con dos semirremolques unidos por un tren de ejes compartidos. Esos camiones permitirían duplicar la cantidad de arena transportada. “Con vehículos bitrenes podríamos recortar hasta un 40% los costos de transporte”, aseguró el titular de uan empresa transportista de Chubut.
Para transitar, ese tipo de camiones requiere de autovías en buen estado y de una regulación especial que debe ser promovida por el Estado nacional. En marzo de 2017, el presidente Mauricio Macri firmó una modificación del Decreto 779/95, que aprobó un aumento del Peso Bruto Total (PBT) de los camiones de transporte de cargas hasta 55,5 toneladas. Sin embargo, el Ejecutivo aún no precisó cuáles serán los corredores habilitados para los equipos bitrenes. Para habilitar la ruta Dolavon-Añelo habría que encarar un programa integral de mejora de rutas en Chubut, Río Negro y Neuquén.
“Sería muy bueno que Vialidad Nacional traze un plan de optimización de las rutas. Pero por el momento no hubo avances”, admitieron en otra empresa transportista.
Titularidad en pugna
El negocio de la arena en Chubut está atravesado por otro conflicto irresuelto por la titularidad de las canteras de donde se extrae el insumo. Es una pelea que involucra a YPF, la mayor empresa petrolera de la Argentina, con empresarios del sector de áridos.
En 2013, durante la gestión de Miguel Galuccio al frente de YPF, la compañía decidió integrarse en el negocio de la arena y adquirir reservorios de arena. Para eso realizó un relevamiento de los mejores campos y adquirió varios campos en todo el país. En Chubut, compró en 2013 a través de Cimsa, una subsidiaria, la cantera La Picada, que comprende 100 hectáreas en el departamento de Gaiman en Chubut. YPF cerró esa operación con Bernardo Conrad, ex titular de ese campo, a principios de 2013. Sin embargo, con anterioridad, en agosto de 2012, Conrad había firmado un contrato de alquiler por 10 años con Carlos Peralta, titular de Arenas Patagónicas, el principal proveedor de arenas de Chubut. Cuando YPF adquirió el campo se vio obligada a respetar ese contrato previo, que expira en 2022.
Arenas Patagónicas es la unión de dos empresas, Transportes Rada Tilly y Shale Compass, que comercializa cerca de 30.000 Tn mensuales hacia Vaca Muerta. Peralta, un empresario histórico de Comodoro Rivadavia (fue presidente del club de fútbol Comisión de Actividades Infantiles, que llegó a jugar en la B Nacional), construyó una planta de procesamiento en Dolavon. “El emprendimiento de arenas silíceas es la concreción de un proyecto largamente anhelado y analizado por parte de la empresa familiar”, explicó Juan Gutiérrez Hauri, abogado de Peralta, que respondió en nombre de Perelta, que se encontraba de viaje en Europa. El director comercial de Arenas Patagónicas es Guillermo Coco, ex ministro de Energía de Neuquén, que ante la consulta de este medio señaló que, tras dejar la función pública en 2014, se reinsertó en el sector privado con el objetivo de crecer en el negocio de venta de arena de fractura.
Arenas Patagónicas cuenta con un derecho de tercera categoría otorgado por el Ministerio de Hidrocarburos y Minería de Chubut que lo autoriza a extraer arena. La Porfía, cuyo principal propietario es Pastor Romero, posee un derecho de primera categoría —la arena de su yacimiento posee un mayor contenido de sílice, superior al 98%— otorgado en noviembre de 2013, según una publicación en el Boletín Oficial.
Ambas empresas mantienen un enfrentamiento con YPF por la operación de sus canteras de arena. Desde La Porfía incluso advierten que YPF no les permite el acceso a su yacimiento Romin I, por lo que ya enviaron varias cartas documento a la petrolera denunciando la situación. También solicitaron la inversión del Ministerio de Hidrocarburos provincial. Gutiérrez Hauri relativizó el alcance de la disputa con YPF. “A la fecha Transportes Rada Tilly tiene celebrado contratos con una serie de propietarios de inmuebles de la zona que le garantizan la provisión del recurso arena por más de 20 años”, afirmó.
Desde La Porfía, en tanto, reclamaron que “el Estado debe intimar a YPF para que otorgue un derecho de paso y servidumbre” que permita a la empresa operar el yacimiento.
Martín Cerdá, ministro de Hidrocarburos provincial, reconoció que la resolución del conflicto integra la agenda de su gestión. “Uno de los pedidos del gobernador (Arcioni) fue resolver el diferendo por la titularidad de la arena. Tenemos que ordenar la cuestión, entendiendo que eso generará beneficios para la provincia, tanto en términos impositivos como en la generación de mano de obra local”, precisó a EconoJournal. El funcionario quiere aggionar el esquema de tasas de regalías que pagan los productores de arena, que se encuentra desactualizado (la última corrección data del año 1996).
“YPF nos comentó que quiere instalar una planta para realizar un primer procesamiento en Chubut para luego terminar de refinar la arena en su planta en Loma Campana, en Neuquén”, aseguró Cerdá. La petrolera que preside Miguel Gutiérrez acaba de colocar el gerencimiento de su negocio de arena bajo la órbita de Carlos Alfonsi, vicepresidente de Operaciones y Transformación, con vistas a destrabar un conflicto que ya lleva casi cinco años.

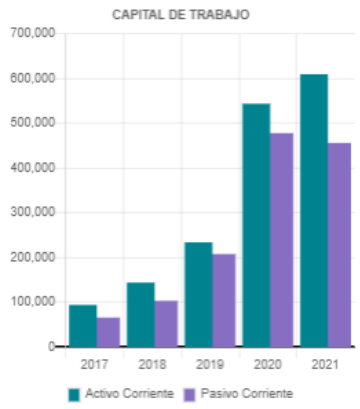
8- Estados Contables

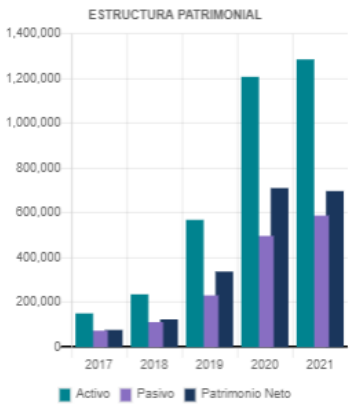
8.1 DATOS CONTABLES

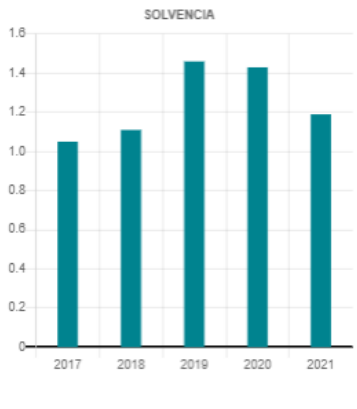
Activo

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Caja y Bancos	4 813	30 235	39 123	316 920	50 094
Inversión corriente	34 963	39 261	57 650	66 046	59 900
Ant Créditos por ventas	45 985	69 199	119 073	121 289	431 382
Otros Créditos	7 451	4 192	16 596	33 382	62 120
Bienes Cambio	1 233	1 559	1 949	6 626	6 800
Bienes Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	0	0	0
Total De Activo Corriente	94 444	144 447	234 391	544 264	610 296
Créditos Por Ventas	0	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	22 529	14 222	2 678	7 739	27 059
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	77 651	137 936	724 739	1 545 795	1 581 465
Depreciación Acumulada	43 668	60 250	392 362	888 945	932 167
Bienes De Uso	33 983	77 686	332 377	656 850	649 298
Activos Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	0	0
Total Activo No Corriente	56 512	91 908	335 055	664 589	676 357
Total Activo	150 956	236 356	569 446	1 208 853	1 286 653

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



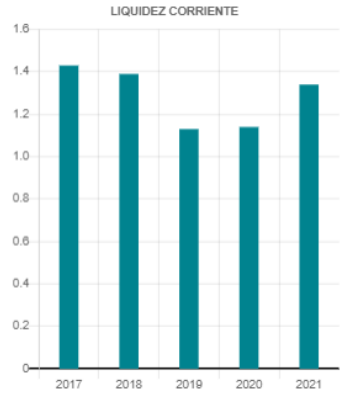


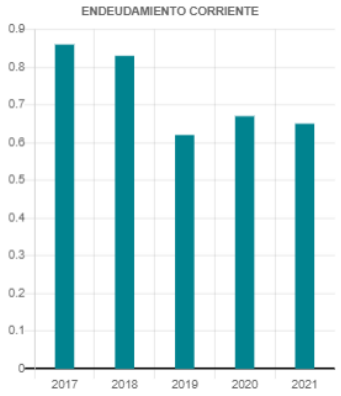


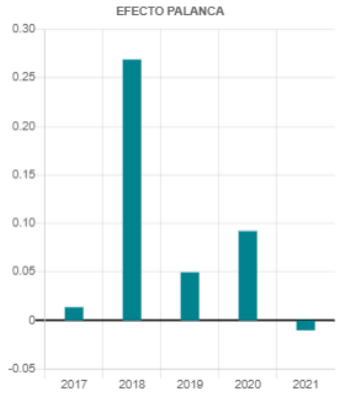
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	8 099	11 660	110 279	148 676	99 903
Préstamos (Deudas Bancarias)	16 303	52 728	33 213	82 921	57 989
Remuneraciones Y Cargas Sociales	17 495	24 818	59 435	98 464	131 991
Cargas Fiscales	12 724	13 372	4 269	96 709	166 743
Anticipos De Clientes	0	0	0	0	0
Otros Pasivos	11 576	1 130	938	51 758	0
Total Pasivo Corriente	66 196	103 709	208 134	478 529	456 626
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0	0
Préstamos	3 655	3 436	2 650	15 961	123 985
Deudas Fiscales	0	0	0	2 811	7 811
Otros Pasivos (No Corrientes)	3 836	4 875	20 629	0	0
Previsiones	0	0	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	7 490	8 311	23 279	18 772	131 796
Total Pasivo	73 687	112 020	231 413	497 301	588 422
Capital Social	84	23	23	2 154	2 154
Resultados No Asignados	77 185	124 252	337 024	709 398	696 077
Patrimonio Neto	77 270	124 336	338 033	711 552	698 231

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



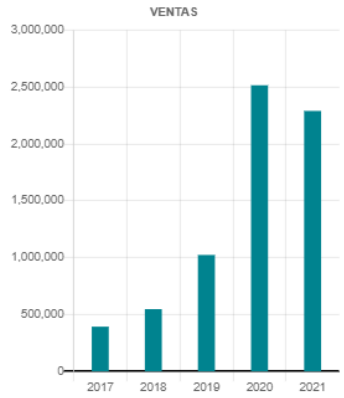


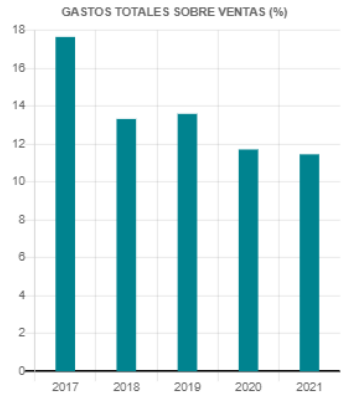


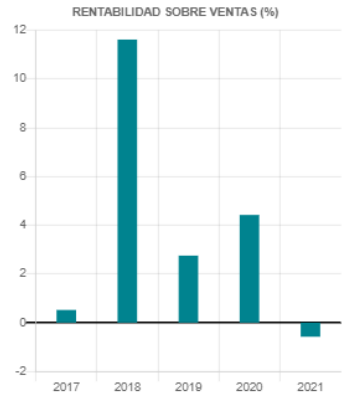
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Ventas	392 867	547 129	1 023 688	2 516 513	2 290 787
Compras Del Ejercicio	5 509	6 607	8 628	18 165	10 921
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	311 555	420 524	893 888	2 126 598	2 152 053
Resultado Bruto	81 311	126 606	129 799	389 915	138 735
Amortizaciones	8 460	17 404	77 194	145 641	168 558
Gastos de Comercialización	22 675	26 128	7 091	7 481	8 969
Gastos de Administración	44 103	40 377	120 657	287 207	253 406
Gastos Financieros	2 570	6 385	11 378	0	0
Otros Ingresos	6 589	41 115	60 804	136 654	113 577
Otros Egresos	0	0	0	0	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	178	0	0	-58 755	3 477
Impuesto a las Ganancias	16 686	31 253	23 311	61 895	6 734
Resultado	2 043	63 579	28 166	111 229	-13 321

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	1,05	1,11	1,46	1,43	1,19
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	0,86	0,83	0,62	0,67	0,65
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,86	0,83	0,62	0,67	0,65
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	28 247,60	40 738,64	26 256,74	65 734,63	153 670,51

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,43	1,39	1,13	1,14	1,34
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,41	1,38	1,12	1,12	1,32
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	8,54	7,91	8,60	20,75	5,31
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	266,75	393,53	424,92	461,40	504,00
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	252,77	269,66	458,62	320,93	316,47
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	2,60	2,31	1,80	2,08	1,78
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	11,56	7,04	3,08	3,83	3,53
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,26	0,45	0,11	0,14	0,26
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,61	1,23	0,42	0,47	0,95
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	18,54	37,47	12,79	14,34	28,99

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	20,70	23,14	12,68	15,49	6,06
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	0,52	11,62	2,75	4,42	-0,58
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	-1,16	4,11	-3,19	-1,01	-5,54
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,03	0,51	0,08	0,16	-0,02
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	1,35	26,90	4,95	9,20	-1,04
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	29 760 553,76	118 621 186,92	140 048 808,44	318 765 634,07	161 971 059,78
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,40	1,06	0,61	0,64	0,28
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,08	0,22	0,14	0,13	0,07
EBITDA / Intereses @traducir('(Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros','(Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros')	11,58	18,58	12,31	0,00	0,00

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/05/2017	31/05/2018	31/05/2019	31/05/2020	31/05/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,01	0,01	0,01	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,06	0,05	0,01	0,00	0,00
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,11	0,07	0,12	0,11	0,11
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,18	0,13	0,14	0,12	0,11
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	2,27	1,60	1,02	1,08	1,08
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	4,02	4,46	4,31	4,51	3,85

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial del cliente se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2019, 2020 y 2021 (fecha de cierre 31/05). Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Durante el último ejercicio la Facturación de la compañía mostró una caída interanual del 9%, alcanzando un total de $2.290 Millones vs $2.516 Millones en el ejercicio anterior.
- Los Costos Directos incrementaron del 84.5% al 93.9% su incidencia sobre las Ventas mientras que los Gastos de Estructura mantuvieron en el 11% su participación, determinando una Pérdida Operativa Neta de -$130.3 Millones (-5.7% s/ventas) vs la Ganancia de $33.3 Millones (1.32% s/ventas) en el ejercicio anterior.
- Se registraron Otros Ingresos por $117 Millones correspondientes mayoritariamente a crédito fiscal Decreto 814/2013, beneficio ATP y a venta de bienes de uso.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, la compañía registró Resultado Final negativo de -$13.3 Millones, cifra que representó el -0.6% de las Ventas vs la Ganancia de $111 Millones (4.4% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó una deficiente performance económica, presentando un Resultado final negativo debido al aumento de Costos.

Financieros

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 1.14 a 1.34, mejorando ligeramente y ubicándose dentro de parámetros aceptables.
- El Capital de Trabajo mostró un saldo de $155 Millones, cifra equivalente al 12% del Activo.

En resumen, la situación Financiera a 05/2021 se mostraba aceptable en base a los niveles de Liquidez y de Capital de Trabajo.

Patrimoniales:

- La sociedad presentó a 05/2021 un Patrimonio Neto de $698 Millones vs $711 Millones en el ejercicio anterior. Del total del Patrimonio Neto el 0.3% corresponde a Capital.
- El Pasivo representó el 45% del Activo, siendo las obligaciones fiscales y las bancarias las principales fuentes de apalancamiento.
- El indicador de Solvencia Patrimonial pasó de 1.43 a 1.19, manteniéndose en niveles adecuados, mientras que el Endeudamiento Corriente pasó de 0.67 a 0.65.

En resumen, la situación Patrimonial se considera adecuada, con satisfactorios niveles de Endeudamiento y de Solvencia, pero con una capitalización muy reducida.

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2019/2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	1,26	10	Liquidez corriente	ratio	1,28	7
Endeudamiento corriente	ratio	0,65	10	Liquidez acida	ratio	1,26	10
Capital corriente	%	9,9%	3	Rotación del pasivo corriente días	días	488	1
Activo no Cte sobre Activo	%	53,7%	6	Rotación de las cuentas a cobrar	días	46	10
Financiación del activo no cte.	ratio	1,19	10	Efecto Palanca	ratio	0,02	3
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	27,2%	9	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	22,6%	9	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0,1%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	0,4%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	2,6%	3	Gastos Administración sobre Ventas	%	11,2%	9
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	6,1%	3	Gastos Totales sobre Ventas	%	11,7%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	3,6%	2	Vida restante de Bienes de Uso	años	4	4
Resultado bruto sobre ventas	%	8,6%	1	Rotación de bienes de cambio	días	194	1
Rentabilidad sobre Ventas	%	0,8%	2	Rotación del activo	veces	1,86	1
Costo del financiamiento	%	0,5%	10	Total			
Rentabilidad Operativa	%	-4,0%	1	63,59			
EBITDA/Ventas	%	8,9%	4				
EBITDA/Intereses	%		10				

