DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

CITYTECH S.A.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Enero 2023

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								X
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								X
1.1.3	Presentación y pago de ART.								X
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales								X
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)								X
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)								X
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos								X
1.3	**Como es su situación bancaria**								X
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**100%**	**40**						

Tipo de Empresa	Servicios		No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	**Solvencia**				0.490	0.490	0.727	0.727	0.963	0.963	1.200	1.200
						X						
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2.000	2.000	1.500	1.500	1.000	1.000	0.500	0.500
								X				
2.2.1	**Índice de liquidez**				0.900	0.900	1.200	1.200	1.500	1.500	1.800	1.800
								X				
2.3.1	**Rentabilidad Bruta:**				0.200	0.200	0.267	0.267	0.333	0.333	0.400	0.400
					X							
2.3.2	**Ebit**				0.020	0.020	0.073	0.073	0.127	0.127	0.180	0.180
				X								
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0.030	0.030	0.087	0.087	0.143	0.143	0.200	0.200
				X								
Total Situación Económico-Financiero		**30%**	**9**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	**Cumplimiento Previsional y Fiscal**	40	**40**	**100%**	**10.0%**	**1.0**
2	**Situación Económico-Financiera**	9	**30**	**30%**	**90.0%**	**2.7**
Resultado Final		**3.7**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY SL SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

CITYTECH S.A. es una empresa especializada en brindar servicios de call center, administración de la experiencia del cliente, servicios administrativos y optimización de procesos comerciales. Fue inscripta en el año 2004 en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Sus accionistas son: TELEPERFORMANCE S.E. (Francia, 87.50%) y TELEPERFORMANCE INTERMEDIATION S.A.S. (Francia, 12.50%). De acuerdo con el Form.931 11/2022 cuenta con 6586 empleados registrados. Tiene afiliación vigente con PROVINCIA ART. No presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL, ni deuda exigible de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social. El Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires indica que es un Contribuyente Sin Deuda. Opera con normalidad con el sistema bancario, sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos. No se observan antecedentes judiciales, ni embargos, pero se detectaron notas de Prensa Negativa y eventos de Integridad para evaluar por el área de Proveedores.

Desde el punto de vista contable, la compañía exhibió a 12/2021 una deficitaria performance económica, con un leve incremento de Ventas (2.25% de variación interanual), Costos y Gastos sin variación significativa, presentando finalmente una exigua pérdida de -0.21% s/ventas vs el también exiguo 3.66% s/ventas en el ejercicio anterior. Financieramente, exhibió apropiados niveles de Liquidez Corriente (pasó de 1.32 a 1.35), y un ajustado Capital de Trabajo que representó el 17.8% del Activo. La situación Patrimonial se mantuvo sin mayores variaciones a lo largo de los últimos 4 ejercicios, con una baja Solvencia en 0.67 (0.73 en el ejercicio anterior), un ajustado Endeudamiento Corriente en 1.29 (1.19 en el periodo pasado) y una volátil conformación de PN. Las ventas post balance (6 meses) proyectarían un incremento del 13% interanual.

De acuerdo con los datos analizados, la compañía viene repitiendo esta performance a lo largo de los últimos periodos, presentando una rentabilidad exigua y una situación patrimonial ajustada. Recomendamos operar con cierta cautela ante esta situación.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**ARS 7 756 267 234**	**ARS 4 419 000 000**
Límite de compra	**ARS 2 326 880 170**	**ARS 1 325 700 000**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 8
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 11
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 12
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 16
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 16
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 16
2.7.1 Socios / Accionistas 16
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 16
2.7.3 Directivos 16
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 17
2.8 ACTIVOS 18
2.8.1 Inmuebles 18
2.8.2 Rodados 18
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 19
OTRAS PUBLICACIONES 19
2.10 CERTIFICACIONES 24
2.10.1 Certificaciones de Calidad 24
2.10.2 Distinciones Obtenidas 24
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 24
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 24
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 25

3- SITUACIÓN COMERCIAL 26

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 26
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 26
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA 26
3.4 PROVEEDORES 26
3.5 CLIENTES 27
3.6 SEGUROS 27
3.6.1 Registro de contratos con las ART 27
3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago 28
3.6.3 Otros Seguros contratados 28

4- COMERCIO EXTERIOR 29

4.1 IMPORTACIONES 29
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 29
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 30

4.4 EXPORTACIONES POR PAÍS 30

5- SITUACIÓN BANCARIA 31

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 31
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 31
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 32

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 33

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO 33
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE 33
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 33
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 33
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 33
6.3.3 Embargos 34
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 34

7- INTEGRIDAD 35

7.1 INTEGRIDAD 35
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 35

8- ESTADOS CONTABLES 36

8.1 DATOS CONTABLES 36
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 42
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 43
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 44
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 45
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 46
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 47
8.8 SCORE DE BALANCE 48

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	CITYTECH S.A.
Nombre de Fantasía	TELEPERFORMANCE S.A.
CUIT	30-70908678-9.
Domicilio	BOUCHARD AV. 680 Piso:10, (1106), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Posibles teléfonos	1155553077 - 1155553000 INT. 75888 - 1155553000
Actividad	822000 - SERVICIOS DE CALL CENTER 829900 - SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.
Forma Jurídica	SOC. ANONIMA
Fecha de Inscripción	10/02/2005
Fecha de Contrato Social	13/12/2004
Capital	$ 8 219 933
Patrimonio neto al 2021	$ 1 592 787 777
Cantidad Empleados	6277 (Fuente: Empresa).
Domicilio Legal	BOUCHARD AV. 680 Piso:10, (1106), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Domicilios Vinculados	PELLEGRINI CARLOS 885, (1009), CAPITAL FEDERAL, CAPITAL Y GBA NORTE SAGRADA FAMILIA 602 /DE/ 3-4, (5003), CORDOBA, CENTRO CARLOS PELLEGRINI 887 - 10* PISO, (1009), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA RECONQUISTA 1088 Piso:4, (1003), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

CITYTECH S.A. es el líder mundial en gestión de experiencia para clientes y ciudadanos de todo el mundo. Centrados en brindar servicios comerciales excepcionales, brindan un enfoque integrado a través de: administración de la experiencia del cliente, servicios administrativos y optimización de procesos comerciales. Esta cartera de soluciones integrales ayuda a las empresas a lograr resultados comerciales eficientes y mejorar la lealtad de los clientes al equilibrar las soluciones de alta tecnología con un enfoque centrado en las personas. Innovan utilizando tecnologías ágiles e inteligentes, los más altos estándares de seguridad de la industria y prácticas comerciales socialmente responsables. Con presencia en Buenos Aires, Tucumán y Chaco, Teleperformance Argentina tiene más de 6500 colaboradores en el país que transforman diariamente su pasión en excelencia. Sus operaciones se desarrollan en 6 campus diseñados especialmente donde se priorizan los espacios de trabajo equipándolos con la última tecnología para maximizar la eficiencia. Tienen experiencia en interacción con clientes de diferentes verticales y a través de diferentes canales, logrando que cada interacción sea un momento único. Creen que con un excelente ambiente de trabajo pueden brindar un servicio excepcional y, por esto, promueven actividades de recreación y motivación, así como planes de desarrollo profesional interno. Teleperformance en Argentina forma parte del ranking de Great Place to Work ® 2022 de las mejores empresas para trabajar en el país. Fue reconocida como una de las mejores empresas para trabajar en Latinoamérica e integra el Ranking mundial de Los Mejores Lugares para Trabajar™ del Mundo 2022 en el puesto número 11.

Fuente: Empresa

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

SAN MIGUEL DE TUCUMAN, 26 ENE 2009
RESOLUCION INTERNA Nº)

VISTO:

El Expediente Nº 12.158/09 por el cual la firma Citytech S.A., CUIT Nº 3 - 70908678-9, representada por su Apoderado Sr. Usach Marcelo Xavier, Solicita Reconsideración de la Resolución Denegada por falta de Pago TEM recaída en Expte. Nº 14.746/08 para Habilitar el Local Ubicado en Avda. Adolfo de la Vega Nº 345 para explotar la Actividad Centro de Atención Telefónica y Oficinas Administrativas, Y

CONSIDERANDO:

Que, en Expte. Nº 14.746/08 CTP se expide como Uso Permitido – Dto. C3 - Ord.2648/98 y que posee Inspecciones favorables de la Di.P.S.A. y Dirección Defensa Civil.

Que, se adjunta en autos Pago Anticipo TEM.

Por ello y en uso de las facultades conferidas por el Decreto Nº 310/74.

EL DIRECTOR DE PRODUCCION
Y SANEAMIENTO AMBIENTAL
RESUELVE:

Articulo 1º: **HACER LUGAR** al Recurso de Reconsideración interpuesto a la Resolución Denegada por falta de Pago TEM por la firma CITYTECH S.A. y en consecuencia procédase a otorgar la **HABILITACION** del Local Ubicado en Avda. Adolfo de la Vega Nº 345 para explotar la Actividad Centro de Atención Telefónica y Oficinas Administrativas.

Articulo 2º: **Notifíquese** al interesado de la presente haciéndole entrega de copia de la misma y dispóngase al trámite conforme normativa vigente. Cumplido archívese.-

D. A. K.
CML

C.P.N. Carlos Domingo Gomez
DIRECTOR
PRODUCCION y S. AMBIENTAL
MUNICIPALIDAD de S. M. DE TUCUMAN

MUNICIPALIDAD DE SAN MIGUEL DE TUCUMAN
Ciudad Histórica

DiPSA
Alberdi 230
Tel. 4222888 – 4300616

DIRECCION DE PRODUCCION Y SANEAMIENTO AMBIENTAL

RESOLUCION INTERNA Nº 453-03

San Miguel de Tucumán, 23 JUN 2014

VISTO:

El Expediente Nº 14368/14 de fecha 12/06/14 por el cual la firma Citytech S.A. CUIT Nº 30-70908678-9, representada por su Gerente el Sr. Alejandro Luís Vlasich DNI Nº 16076413, Solicita Dejar sin Efecto a la Resolución Interna Nº 460-03 de fecha 04/04/11, que por error involuntario que consigno mal el domicilio siendo correcto en calle Junín Nº 142/170 con salida por calle Mendoza Nº 854/860, **cuya actividad es; Centro de Atención Telefónica y Oficinas Administrativa, Y**

CONSIDERANDO:

Que, el Expediente en cuestión Nº 15447/10 posee acto administrativo firmado con fecha de hacer lugar el día 04 de Abril del 2011.

Que, a fs. 03, se adjunta en autos Actuación Notarial certificada ante escribano publico.

Que, a fs. 12, de acuerdo al informe del inspector actuante con conocimiento del Jefe del Dpto. de inspección General y de la Subdirección, el local reúne las condiciones para desarrollar la actividad.

Que, a fs. 13, se adjunta en autos de la Dirección de Defensa Civil Resolución Nº 203/DC/14, 18/06/14, Expediente Nº 101087/DC/2014, Resolución Modificatoria Nº 230/DC/2009- Expediente Nº 102087/DC/2009.

Por ello y en uso de las facultades conferidas por Dto. Nº 310/74.

El DIRECTOR DE PRODUCCION Y SANEAMIENTO AMBIENTAL
RESUELVE

Artículo 1°: **DEJAR SIN EFECTO** en todo sus termino a la Resolución Interna Nº 460-03 con fecha 04 de Abril del 2011, por los motivos expuesto en los considerándos que anteceden.

Artículo 2º: **HACER LUGAR** a lo solicitado por la **firma CITYTECH S.A.** CUIT Nº 30-70908678-9, representada por su Gerente el Sr. Alejandro Luís Vlasich DNI Nº 16076413, por los motivos expuestos en los considerando que anteceden y en consecuencia procédase a **RECTIFICAR** el domicilio de calle Junín Nº 142 siendo correcto en calle Junín Nº 142/170 con salida por calle Mendoza Nº 854/860, cuya actividad es; **Centro de Atención Telefónica y Oficinas Administrativa.**

Artículo 3º: **Notifíquese** al Interesado de la presente haciéndole entrega de copia de la misma y dispóngase el trámite conforme normativa vigente. Cumplido archívese.

JORGE ROJAS PAZ
JEFE DEPARTAMENTO PRODUCCION
D.I.P.S.A.
MUNICIPALIDAD DE S.M. DE TUCUMAN

MUNICIPALIDAD DE SAN MIGUEL DE TUCUMAN
DIRECCION DE PRODUCCION Y SANEAMIENTO AMBIENTAL
D.I.P.S.A.



MUNICIPALIDAD DE SAN MIGUEL DE TUCUMÁN

Av. Salta 790 (4000) San Miguel de Tucumán Tel: 0381-4226448

Dirección de Ingresos Municipales

00006753

SUB-DIRECCION DE HABILITACION DE NEGOCIOS

BICENTENARIO DE LA INDEPENDENCIA ARGENTINA 1816-2016

Expte. Nº 66590/260/2019 RESOLUCIÓN Nº 4069/S.H.N./2021

San Miguel de Tucumán, 14 ABR 2021

VISTO:

El expediente Nº 66590/260/2019 mediante el cual la Sociedad CITYTECH S.A CUIT Nº 30-70908678-9 por intermedio de su Apoderado Sr. Brousse Norberto Pedro, solicita la Habilitación Municipal, en los términos de los artículos 1º y 3º del Decreto Nº 4775/SEH/15, del local sito en Avenida Adolfo de la Vega Nº 457/473 como Anexo de Local para desarrollar en el mismo la actividad de: "Servicio de Call Center", Y

CONSIDERANDO:

Que el solicitante acredita su identidad mediante Documento Nacional de Identidad Nº 24.694.116 que en copia se adjunta a fs. 13 y sus facultades para efectuar el presente trámite mediante copia simple del Poder General Amplio de Administración que luce de fs. 14 a 22. Asimismo, de fs. 64 a 124 se adjuntan Copias de Actas de Directorios y Actas de Asamblea Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas, mediante el cual se acredita además la Personería Jurídica de la Sociedad.

Que de la Solicitud de Habilitación presentada que luce a fs. 01 surge que se trata de la habilitación de un Anexo de Local, en consecuencia, la Sociedad ya se encuentra empadronada ante la DIM por las actividades que viene desarrollando, tal como surge de la Ficha de Datos de Actividad Económica que luce a fs. 256.

Que según Estado de Cuenta de la Contribución que Incide Sobre los Inmuebles (CISI), reflejado en nuestro sistema, surge que la Sociedad se encuentra al día en dicho tributo. Lo mismo ocurre respecto del Tributo Económico Municipal (TEM), del Tributo a la Publicidad y Propaganda (TPyP) y de la Contribución que Incide Sobre la Ocupación y/o Uso del Espacio de Dominio Público (CISOUEDP).

Que de las actuaciones surge el Certificado de Uso Conforme, Ordenanza Nº 2648/98 y sus modificaciones, suscripto por el solicitante en el que indica los datos del local y declara la actividad a realizar. Asimismo, a fs. 181 se adjunta el informe emitido por el Departamento Normativa Urbana perteneciente a la Dirección de Planificación Urbanístico Ambiental atento a lo solicitado por la firma CITYTECH S.A respecto del pedido de factibilidad de uso permitido de "Call Center" en Avenida Adolfo de la Vega Nº 457/473, Distrito C3, este Departamento informa:

- "De acuerdo a las planillas de uso del suelo para cada distrito de la Ordenanza Nº 2648/98, hoja 63/63 dicha actividad se encuadra como ***Oficina de radiocomunicación, telecomunicaciones, telegrafía, telefonía, radiodifusión, servicios especiales y espaciales, etc., sin instalaciones complementarias, lo cual está permitida en el Distrito C3.***
- Deberá cumplir con lo estipulado en el Art. 24 de la misma ordenanza respecto a la ventilación de locales habitables clase A:
  - **Locales Habitables Clase A:** Dormitorios, comedor, sala de estar, biblioteca, escritorio, oficina, local de comercio o trabajo, sala,



00006754

MUNICIPALIDAD DE SAN MIGUEL DE TUCUMÁN

Av. Salta 790 (4000) San Miguel de Tucumán Tel: 0381-4226448

SUB-DIRECCION
DE
HABILITACION DE NEGOCIOS

BICENTENARIO DE LA INDEPENDENCIA ARGENTINA 1816-2016

Expte. Nº 66590/260/2019 RESOLUCIÓN Nº 4069/S.H.N./2021

San Miguel de Tucumán, 14 ABR 2021

Que, en forma posterior, el Jefe de Inspectores emite su informe manifestando que el local se encuentra en condiciones de resolver la habilitación solicitada atento que la Sociedad dio cumplimiento con los recaudos técnicos exigidos para el tipo de actividad que va a desarrollar.

POR ELLO, y en uso de las funciones y facultades conferidas a ésta Dirección por el artículo 1º Decreto Nº 4396/SEH/15,

EL DIRECTOR DE INGRESOS MUNICIPALES

RESUELVE:

Artículo 1º: HACER LUGAR al Anexo de Local solicitado por la **Sociedad CITYTECH S.A CUIT Nº 30-70908678-9** en su carácter de titular y, en consecuencia, proceder a otorgar la correspondiente **HABILITACIÓN MUNICIPAL** del local con oficinas y depósitos complementarios ubicado en Avenida Adolfo de la Vega Nº 473/57/55 de esta Ciudad de San Miguel de Tucumán, para desarrollar exclusivamente la actividad comercial de: **"Servicio de Call Center"**.-

Artículo 2º: DISPÓNESE que la habilitación municipal a la que hace referencia el artículo anterior tendrá validez por el término de tres (3) años de emitida la presente y mientras no existan modificaciones respecto de sus titulares, de las actividades habilitadas y de las características edilicias del establecimiento que se tuvieron en cuenta al momento de otorgarla.-

Artículo 3º: Se hace constar que la presente resolución deberá ser exhibida al público en general en el local que por el presente se habilita.-

Artículo 4º: NOTIFÍQUESE de la presente haciéndole entrega de una copia de la misma al interesado y a las Reparticiones pertinentes. Cumplido, archívese.-

CARLOS JAVIER DELGADO
SUB DIRECTOR

MUNICIPALIDAD de SAN MIGUEL de TUCUMAN
DIRECCION

C.P.N. ANGEL EDUARDO RUIZ
DIRECTOR

Fuente: Empresa.

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

CITYTECH SOCIEDAD ANONIMA CUIT: ***30-70908678-9***

Forma Jurídica: ***SOC. ANONIMA***

Fecha Contrato Social: ***13-12-2004***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 171	06-2020
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 770	05-2018
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 902	06-2020
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 903	06-2020
SIRE - IVA - 499	04-2020
SIRE - IVA - 831	01-2020
SIRE - IVA - 966	04-2020
GANANCIAS SOCIEDADES	02-2005
IVA	02-2005
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 94	02-2005
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 160	02-2005
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	02-2005
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 740	07-2018
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 742	02-2009
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 748	02-2009
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 754	02-2009
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	02-2005
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - CITI - COMPRAS	04-2011
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	12-2009

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*822000 (F-883) SERVICIOS DE CALL CENTER*	Mes de inicio: *02/2020*
Secundaria(s):	*829900 (F-883) SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.*	Mes de inicio: *02/2020*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***12***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

BOUCHARD AV. 680 Piso:10
1106-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***01-12-2022*** a ***31-12-2022***

Hora **15:14:22** Verificador **107729700435**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Si.Fe.Re. Sistema Federal de Recaudación	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5862
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 334556

CUIT: 30-70908678-9	Contribuyente: CITYTECH S.A.	Sede: 901
Anticipo: 202210	Secuencia: Original	Tipo: Sicom

Datos Presentación AFIP: DDJJ presentada el 17/11/2022 - 16:53:30 ante AFIP, Nº de Transacción 890525788

Jurisdicciones incluídas en la presente Declaración Jurada

Jurisdicción		Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A favor Contribuyente	A favor Fisco	A Pagar
901	CABA	$3.146.503,86	$8.610.016,74	$0,00	$5.463.512,88	$0,00	$0,00
902	BUENOS AIRES	$0,00	$2.856.352,10	$0,00	$2.856.352,10	$0,00	$0,00
906	CHACO	$1.853.641,00	$2.375.244,61	$185.364,10	$336.239,51	$0,00	$0,00
924	TUCUMAN	$3.137.759,53	$0,00	$0,00	$0,00	$3.137.759,53	$3.137.759,53
Totales		$8.137.904,39	$13.841.613,45	$185.364,10	$8.656.104,49	$3.137.759,53	$3.137.759,53

VEP

Comprobante de Pago

Datos del VEP:

Nro. VEP:	1023192959
Organismo Recaudador:	SIFERE CONVENIO MULTILATERAL
Tipo de Pago:	Convenio Multilateral - SIFERE PRESENTACION Y PAGO
Descripción Reducida:	CM-PYP10/22
CUIT:	**30-70908678-9**
Concepto:	19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto:	19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período:	2022-10
Generado desde la presentación de DJ nro:	890525788
CODIGO JURISDICCION:	901
NRO. INSCRIPCION:	9012084871
FORMULARIO ORIGEN:	5862 CM - PRESENTACION MENSUAL SICOM/S.REMOTO
Generado por el Usuario:	20287195975

CM TUCUMAN (5824) $3.137.759,53

Datos del comprobante de Pago:

Entidad de Pago:	INTERBANKING
Medio de Pago:	HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco:	HSBC BANK ARGENTINA S.A.
Nro. de Transacción:	1662546987
Código de Control:	992827
Fecha de Pago:	2022-11-18 Hora: 16:52:22
IMPORTE PAGADO	**$3.137.759,53**

IMPUESTO A LAS GANANCIAS

F. 713

Declaración Jurada

Firma

Carácter

Mes de Cierre	Período	C.U.I.T.
12	2021	30-70908678-9
0 Original 1-9 Rect.	**Cod. Activ.**	**Nro verificador**
Original	749900	214247
Ejercicio Fiscal	Regular	

Apellido y Nombre o Razón Social	Versión	Establecimiento
CITYTECH S.A.	2000001	0

Cantidad proyectos promovidos 0 **C.U.I.T./C.U.I.L. contador** 23-14689960-9 **Entidad Exenta** NO

R1 - Quebrantos Trasladables

a Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.A.)	0,00	e Quebrantos trasladables por venta de acciones (F.E.)	0,00
b Quebrantos trasladables por inst. financieros derivados	0,00	f Quebrantos trasladables resto (F.E.)	0,00
c Quebrantos trasladables resto (F.A.)	0,00	g Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.E.)	0,00
d Quebrantos trasladables Juegos de Azar (F.A.)	0,00		

R2 - Determinación del Resultado Neto

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
a Result. del Ejercicio (contable)	-16.094.470,00	0,00	g Quebrantos computables	0,00	0,00
b Ajustes	409.076.557,28	0,00	h Régimen de promoción	0,00	
c Donaciones	0,00		i Resultado Neto	392.982.087,28	0,00
d Resultado impositivo	392.982.087,28	0,00	j Resultado atrib. a los socios	0,00	0,00
e Queb. por Vta. de Acc. (Ejerc.)	0,00	0,00	k Queb. de Fuente Argentina		0,00
f Queb. por Contr. Deriv. (Ejerc.)	0,00		l Resultado Neto Final	392.982.087,28	0,00

R3 - Det. Resultado (Juegos de Azar)

	F. Argentina	F. Extranjera		F. Argentina	F. Extranjera
a Result. del Ejercicio (contable)	0,00	0,00	c Quebrantos computables	0,00	0,00
b Ajustes	0,00	0,00	d Resultado Impositivo	0,00	0,00

R4 - Determinación del Impuesto

a Alícuota %	35,00	e Alícuota para Juegos de Azar	41,50 %
b Imp.Determinado (Excepto juegos de azar)	134.793.730,55	f Impuesto determinado para Juegos de Azar	0,00
c Total Imp.Liberado (F.A y F.E.)	0,00	i Total Imp. Determinado	134.793.730,55
d Total Imp.no Liberado (F.A y F.E.)	0,00		

R5 - Determinación del Saldo del Impuesto

	A favor Contrib	A favor AFIP		A favor Contrib	A favor AFIP
a Imp. determinado F. Extranjera		0,00	v Anticipos Cancelados Credeb	22.974.698,99	
b Imp. Análogos Pagados en el Ext.	0,00		w Sdo.x Ant.cancelados Credeb	0,00	
c Subtotal Fuente Extranjera		0,00	x Saldo a Cancelar		111.819.031,56
d Imp. determinado F. Argentina		134.793.730,55	y Cómputo Credeb para canc. DJ	5.057.579,30	
e Pago a cuenta realizado en el exterior			aa Saldo a Ingresar		106.761.452,26
Art. 11.3.b) Acuerdo con Uruguay	0,00		Ant.canc.c/Cómp.de Bonos y Cr.Fisc.	0,00	
f Saldo a Favor per. ant. en Bonos	0,00		ai Cómputo de Bonos y Créditos		
g Anticipos canc. mediante F.515	0,00		Fiscales para cancelación de DDJJ	0,00	
h Total Bonos F.515	0,00		ab Sdo.a Fav.Contrib.x Ant.canc.		
i Saldo a favor del resp. en Bonos	0,00		c/Bonos o Cert.Fisc.	0,00	
j Sdo.Favor per.ant.Bonos CF Dto 135/06	0,00		ac Retenciones y/o Percepciones	126.362.998,66	
k Anticipos canc. BCF DTO. 135/06	0,00		ad Total antic.ingresados en efectivo		
l Total Bonos CF Dto. 135/06	0,00		o mediante débitos bancarios -excepto		
m Sdo.favor resp.ant.bonos CF Dto.135/06	0,00		F. 515 y bonos CF Dto. 135/06-	30.342.850,05	
n Subtotal Fuente Argentina		134.793.730,55	ag Percepciones aduaneras RG 3577	0,00	
ñ Diferimiento F.518	0,00		amP. a cuenta "Rég Art. 4 RG 3818"	0,00	
o Subtotal General			Total anticipos RG 4278	0,00	
p P. a Cuenta que no generan saldo a favor	0,00		aj Saldo a Favor Periodo Anterior	0,00	
u Saldo previo al Cómputo Credeb		134.793.730,55	ah Saldo a favor por fusión o absorción	0,00	
			af Saldo a favor	49.944.396,45	0,00

R6 - Forma de Ingreso

a Saldo a Ingresar	0,00	b Imp. ing. en DD.JJ. orig. o ult.	0,00	c Suma ing. en forma no bancari	0,00
d **Total a pagar**	**0,00**				

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **713 v2000 - GANANCIAS SOCIEDADES**
CUIT: **30-70908678-9**
Impuesto: **10 - GANANCIAS SOCIEDADES**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2021**
Nro. verificador: 214247
Cantidad de registros: 763

LEYENDA PFP: DJ SIN PLAN

Fecha de Presentación: 2022-05-26 Hora: 11:24:28
Nro. de Transacción: 856893976
Código de Control: J5UDTg
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20233269043

[214247F0713.5eb8bbb5ba2f6916daaccb1287f37531.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[5eb8bbb5ba2f6916daaccb1287f37531]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

AFIP **Impuesto al Valor Agregado** **F.731**	Sello fechador de recepción	Firma	CUIT: 30-70908678-9	
			Período fiscal 10-2022	0 Orig. 1-9 Rectificativa 0
		Carácter	Actividad principal 722000	Nº verificador 619716 / 163634
	Apellido y nombre o denominación: CITYTECH S.A.			
				Versión 5.7.5

Datos identificatorios

Proyectos promovidos - Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Proveedor de empresa promovida	No
Proyectos promovidos excepto los alcanzados por los Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Agropecuario con pago anual	No

Determinación del impuesto de las actividades no amparadas por regímenes promocionales

Concepto		*Importe*
Saldo de proveedores por operaciones con empresas promovidas		0,00
Total del débito fiscal del período		257.885.982,11
Total del crédito fiscal del período		70.693.729,73
Ajuste anual del crédito fiscal por operaciones exentas	AFIP	0,00
	Contribuyente	0,00
Reducción del Saldo Técnico - Beneficio a pequeños contribuyentes Art. 12 Ley 27.618		0,00
Saldo a favor del período anterior		0,00
Impuesto facturado vinculado con exportaciones perfeccionadas o no en el período o asimilables		0,00
Saldo técnico a favor del responsable		0,00
Saldo técnico a favor de AFIP		187.192.252,38
Crédito fiscal a imputar a otros impuestos por compra de insumos de editores libros, folletos, etc.		0,00
Diferimiento F.518		0,00

Total F.515	0,00	Total F.518	0,00	Total F.517/1	0,00

Determinación de la declaración jurada mensual (incluídos los régimenes promocionales)

Saldo técnico a favor de AFIP	187.192.252,38
- Bonos Fiscales - Decreto N° 1.145/09	0,00
Certificados de crédito fiscal - RG 4212 - Art. 9º	0,00
Saldo técnico total a favor del responsable incluído el no liberado	0,00
Ley Nº 25.360/2000	0,00
Total de Otros Conceptos que disminuyen el "Saldo Técnico a favor del Responsable"	0,00
Saldo a favor de AFIP	187.192.252,38
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior	0,00
Monto utilizado	0,00
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta	183.042.458,41
Monto de retenciones agropecuarias devuelto en el período	0,00
Compensación con saldo a pagar del mercado interno	0,00
Saldo a favor de AFIP neto de compensaciones por exportaciones	4.149.793,97
Acrecentamiento por notas de crédito a responsables no inscriptos	0,00
Acrecentamiento por operaciones con responsables no inscriptos	0,00
Saldo de libre disponibilidad del período	0,00
Saldo de impuesto a favor de AFIP	4.149.793,97
Total de pagos no bancarios	0,00
Monto que se ingresa	**4.149.793,97**

Saldo anterior Cr. Fis. Exp.	Imp. solic. p/ dev. acred. o transf.	Saldo final Cr. Fis. Exp.
0,00	0,00	0,00

Reintegro por Operaciones de venta de bienes de capital

Débito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Crédito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Saldo a favor del contribuyente por operaciones del período (considerando alícuota general para el Débito Fiscal	0,00
Monto límite para solicitar en devolución	0,00

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **731 v570 - IVA**
CUIT: **30-70908678-9**
Impuesto: **30 - IVA**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2022-10**
Nro. verificador: 619716
Cantidad de registros: 129

Fecha de Presentación: 2022-11-24 Hora: 15:25:02
Nro. de Transacción: 891881055
Código de Control: ARoFK$
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20287195975

[619716F0731.70a4fe39b700b4a7b33e8e9de6655040.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[70a4fe39b700b4a7b33e8e9de6655040]

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

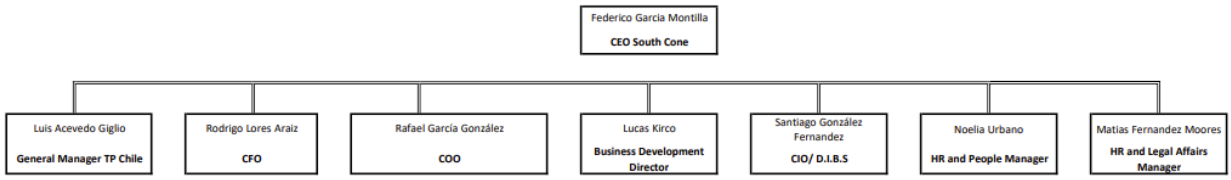
Datos sujetos a verificación

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Fuente: Empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad/País	Tax ID	%
TELEPERFORMANCE S.E.	Francia	30-71630752-9	87.50
TELEPERFORMANCE INTERMEDIATION S.A.S.	Francia	33-71630757-9	12.50

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad/País	Tax ID	Cargo
FEDERICO JOSE GARCIA MONTILLA	Argentina	20-21122930-7	Presidente
RODRIGO JAVIER LORES ARNAIZ	Argentina	20-22157386-3	Director suplente

Fuente: Empresa.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

GARCIA FEDERICO JOSE
ACCIONISTA DE: LOS TILOS S R L
CUIT: 30673266823

GARCIA FEDERICO JOSE
AUTORIDAD IGJ DE: FST SA
CUIT: 30697253404

GARCIA FEDERICO JOSE
AUTORIDAD IGJ DE: SOUTH CONE MANAGEMENT S.A. (desde 04-2021)
CUIT: 30711215510

GARCIA FEDERICO JOSE
SOCIA/O GERENTE DE: LOS TILOS S R L
CUIT: 30673266823

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
AUTORIDAD IGJ DE: CANFOT S.A. (desde 04-2021)
CUIT: 30710628315

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
AUTORIDAD IGJ DE: GREEN URBAN HOMES S.A. (desde 04-2021)
CUIT: 30711781281

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
AUTORIDAD IGJ DE: SITIA S.A. (desde 04-2021)
CUIT: 30714776440

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
AUTORIDAD IGJ DE: MALTERIA DEL PUERTO S.A.
CUIT: 33710358449

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
DIRECTOR/A SUPLENTE DE: PICO Y CABILDO S A (desde 08-2013)
CUIT: 33700964979

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
DIRECTOR/A SUPLENTE DE: MALTERIA DEL PUERTO S.A. (desde 08-2013)
CUIT: 33710358449

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: GCDI S.A (desde 07-2011)
CUIT: 30709282537

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: GREEN URBAN HOMES S.A. (desde 04-2015)
CUIT: 30711781281

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER - 20221573863

SCORE

84

LORES ARNAIZ RODRIGO JAVIER

FECHA NACIMIENTO:	29/04/1971
ESTADO CIVIL:	CASADO
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	? 0g? 000
BANCOS	?
ANTIGUEDAD SIT. 1	08/2000

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
PARAGUAY 1491 PISO:03, (1061), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
FISCAL:
PARAGUAY 1491 PISO:03, (1061), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	CITYTECH SOCIEDAD ANONIMA (07/2022)
CLAE	TRABAJADOR RELAC. DEPENDENCIA
INICIO ACTIVIDAD	01/03/1998
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial



2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

- ✓ TERRENO RECONQUISTA 150 EDIFICIOS V.O 29/9/2014 17.520.983,27000
- ✓ EDIFICIO RECONQUISTA 150 EDIFICIOS V.O 29/9/2014 40.882.294,30000
- ✓ TERRENO RECONQUISTA 150 EDIFICIOS V.O 30/9/2014 81.363,38000
- ✓ EDIFICIO RECONQUISTA 150 EDIFICIOS V.O 30/9/2014 189.847,89000
- ✓ SERV INMOB TERRENO RECONQUISTA EDIFICIOS V.O 3/10/2014 433.090,26000
- ✓ SERV INMOB EDIFICIO RECONQUISTA EDIFICIOS V.O 3/10/2014 1.010.543,94000

Fuente: Empresa.

2.8.2 Rodados

- ✓ AUDI Q5 2.0T FSI 2011 GRIS METEORO AG AUTOS V.O. 31/5/2011 296.913,19000
- ✓ VOLKSWAGEN VENTO 1,4 TSI GMG AUTOS V.O. 1/3/2017 385.300,23000
- ✓ AUDI Q5 TFSI STRONIC QUATTRO 252cv AUTOS V.O. 2/10/2018 2.601.407,87000
- ✓ REPARAC CORREA DE DISTRIBUCIÓN AUDI Q5 AUTOS V.O. 5/12/2018 107.507,60000
- ✓ CHEVROLET CRUZE 5P 1.4 TURBO LTZ AT+ AUTOS V.O. 1/3/2019 681.360,37000
- ✓ AUTO FORD territory trend 1.5L GTDI 4x2 AUTOS V.O. 20/12/2021 5.171.300,40000
- ✓ AUTO FORD territory trend 1.5L GTDI 4x2 AUTOS V.O. 20/12/2021 5.171.300,40000
- ✓ AUTO FORD territory trend 1.5L GTDI 4x2 AUTOS V.O. 20/12/2021 5.171.300,40000

Fuente: Empresa.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: Fecha: 28/01/2020

CITYTECH SA CITYTECH SA CUIT 30709086789 hace saber por un dia que por acta de asamblea ordinaria del 13/12/19 se ha resuelto: 1 Aceptar la renuncia de Agustin Grisanti como Director Titular y Vicepresidente de la sociedad a partir del 1/1/2020 2 Designacion de un nuevo directorio desde el 1/1/2020 el que quedo conformado: Director Titular y Presidente: Federico Jose Garcia Montilla; Director Suplente: Rodrigo Lores Arnaiz Todos los directores titulares con Domicilio constituido en Bouchard 680 Piso 10 CABA Eduardo M Solari Adot Abogado T 107 F 629 CPACF Autorizado segun instrumento privado acta de asamblea de fecha 13/12/2019 Eduardo Maria Solari Adot T : 107 F : 629 CPACF e 28/01/2020 N 3750/20 v 28/01/2020

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 10/05/2017

CITYTECH S.A. CITYTECH S.A. hace saber por un dia que por acta de asamblea ordinaria y extraordinaria del 23/1/17 se ha resuelto: 1) Modificar el Articulo Septimo del Estatuto, facultando a que las reuniones de Directorio puedan celebrarse por video conferencia o cualquier medio que permita la transmision simultanea de sonido, imagenes y palabras; 2) Aceptar la renuncia de Agustin Grisanti como Presidente de la sociedad a partir del 1/4/17, aumentando a dos de directores titulares y designando un nuevo directorio desde el 1/4/17, el que quedo conformado: Director Titular y Presidente: Federico Jose Garcia Montilla; Director Titular y Vicepresidente: Agustin Grisanti; Directora Suplente: Michele Goupil. Todos los directores titulares con Domicilio constituido en Bouchard 680, Piso 10°, CABA y Michele Goupil en Carlos Pellegrini 887, Piso 1°, Ciudad de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 23/01/2017 Eduardo Maria Solari Adot - T°: 107 F°: 629 C.P.A.C.F. e. 10/05/2017 N° 30297/17 v. 10/05/2017

OTRAS PUBLICACIONES

Expertos advierten que el espacio criptográfico argentino necesita mayor cantidad de profesionales
Fuente: www.iproup.com Fecha: 27/12/2022

El sector de la Economía del Conocimiento es uno de los que experimenta un crecimiento exponencial en la Argentina durante los últimos años.
En este escenario, Sergio Morales, co-organizador de **CityTech**, enfatizó que el "espacio criptográfico argentino necesita de una mayor cantidad de profesionales".
"De esta forma podremos pensar soluciones innovadoras que mejoren la seguridad y la experiencia de los usuarios de estas nuevas tecnologías", añadió Morales durante City Tech, una conferencia sobre Economía del Conocimiento, que contó con la presencia de funcionarios públicos de Nación y del Gobierno de la Ciudad.
Por último, convocó a funcionarios de gobierno, académicos, empresarios y representantes de la sociedad civil, para formar este think tank de la Industria del Conocimiento y debatir sobre blockchain, NFT Gaming y metaversos.
Por su parte, Mariana Biotti, Directora Nacional de Economía del Conocimiento, destacó los esfuerzos del país por promover la producción nacional de productos y servicios de alto valor agregado.
También participaron del encuentro líderes del sector como: Gonzalo Lema, Spanish Region Lead del exchange global Bybit; Fabián Aquino, CEO de Codeicus; Iasi "Oxaciano" Salomón, eSports Manager Latam de Axie Infinity; Ariel Parkinson, Business Development Manager de Defina Finance (GameFi líder en región asiática); y Alberto Echegaray, artista NFT e inversor.
Acompañaron el evento representantes de Coin Custody (Legder, SafePal y Trezor) y proyectos como The Harvest (videojuego NFT del mismo fundador de Rappi, Andrés Bilbao) y MetaSoccer (metaverso de fútbol con figuras como Emiliano "Dibu" Martínez y Ronaldinho), entre otros.
City Tech: un evento sobre Metaverso
Dario Nieto, legislador de la Ciudad, expresó que "en la historia no existió una tecnología tan transparente como blockchain, es pública, descentralizada y segura".
Y agregó: "En la Argentina deberíamos implementarla para acabar con las zonas oscuras en el manejo de recursos, que surgen por ineficiencia y otras veces por conveniencia".
Además, se mostró a favor de provocar una revolución tecnológica en el Estado que acabe con todos los "privilegios de la clase dirigente".
Facundo Serigos, subsecretario de Experiencia Digital y Pedro Alessandri, Director de Ciudadanía Digital, resaltaron el liderazgo de Buenos Aires a escala latinoamericana como centro de innovación.
"Es enorme el esfuerzo que lleva a cabo el Gobierno con diversas acciones, proyectos e iniciativas que promueven la implementación de la aplicación de tecnología para resolver problemáticas concretas de los porteños", explicó Serigos.
El Metaverso también estuvo presente en City Tech
También. durante el evento estuvo un show a cargo de la agencia audiovisual y de metaverso Trascendence, con un show vinculando arte y tecnología.
La conferencia fue organizada por la consultora CRYPTOCITY y ASTAR Network, la plataformade contratos inteligentes más grande del ecosistema de la red líder a nivel global Polkadot, que otorga subvenciones para desarrolladores Web3 que deseen construir sus proyectos blockchaindentro de su ecosistema.

Teleperformance Argentina realiza actividades siguiendo los protocolos sanitarios
Fuente: www.paradavisual.com Fecha: 17/05/2020

El gobernador de la provincia argentina de Tucuman, Juan Manzur, visitó las oficinas de la empresa de call center de **Teleperformance** para supervisar cómo se trabaja con los protocolos sanitarios, respetando el distanciamiento social.
La empresa, en tiempo normales, funciona con su salón con la presencia de 1.300 personas. Con la pandemia durante todo el día que funciona la empresa solo hay 150 personas (van rotando en diferentes turnos, pero no aumenta la presencia de empleados en el salón). El resto trabaja desde casa en formato home office.

En palabras del gobernador Manzur: "Hay más de 200 personas trabajando con todos los cuidados sanitarios y cumplimentado con los protocolos muy bien diseñados. También más de 3.500 personas que colaboran desde la casa para dar respuesta (…) El desafío que tenemos es aquí es que tienen la posibilitada de seguir incorporando a más personas y veremos con la ministra Vargas Aignasse, de qué manera solicitamos las autorizaciones para que se pueda realizar".
Por su parte, la ministra de Gobierno y Justicia, Carolina Vargas Aignasse dijo: "con el Gobernador supervisamos el cumplimiento de las medidas sanitaria en este call center. La empresa nos está solicitando algún tipo de flexibilixación que vamos a considerar, para los empleados que no pueden realizar las tareas desde su casa, vengan a las oficinas y puedan colaborar con las otras campañas del Anses".
El presidente de Teleperformance en Tucumán (CEO South Cone), Federico Garcia Montilla, agradeció el acompañamiento del Gobernador en este momento complejo que vive el mundo:
"Es un orgullo tenerlos en momentos tan difíciles. Teleperformance en Argentina tiene cerca de 4.800 colaboradores de los cuales poco menos de 4 mil están en la provincia de Tucumán, en nuestros tres edificios (…) Desde que empezó la cuarentena, rápidamente empezamos a trasladar la operación a los domicilios de los colaboradores que podían conectarse y hoy con mucho orgullo podemos decir que aproximadamente el 80 por ciento está trabajando desde sus casas".
Teleperformance se fundó en 1998, es pionera en la tercerización de servicios de contact center y business process outsourcing en Argentina. Administra una cartera de más de 20 clientes de primera línea de múltiples industrias, entre ellas, finanzas, seguros, tecnología, telecomunicaciones, energía y consumo masivo.

La Ciudad profundiza acciones en favor de la equidad de género en ámbitos laborales
Fuente: www.buenosaires.gob.ar Fecha: 03/03/2020

Ayer por la tarde, comenzamos a dictar el taller de equidad de género para empleados de RRHH de la empresa **Teleperformance**, que en 2019 adhirió al Protocolo Marco de Prevención y Acción en casos de violencia y discriminación en el ámbito laboral, generado por la CTIO (Comisión Tripartita de Equidad de Género, Diversidad Sexual e Igualdad de Oportunidades en el Ámbito Laboral CABA).
La actividad forma parte de una agenda de trabajo conjunta, desarrollada a partir de una carta compromiso firmada por el CEO de la empresa Teleperformance Argentina, Federico José García Montilla y el subsecretario de Trabajo, Industria y Comercio, Ezequiel Jarvis; con el objetivo de articular acciones de promoción de equidad de género y diversidad sexual en el ámbito laboral.
Cabe destacar que Teleperformance Argentina viene participando en forma activa de diversas iniciativas impulsadas por la Subsecretaría de Trabajo, Industria y Comercio, como las Expo Empleo Barriales y la Expo Empleo Mujer, a través de la contratación de distintos perfiles.
Además, en 2019 se articularon acciones con COPIDIS (Comisión para la Plena Participación e Inclusión de las personas con Discapacidad), para el reclutamiento y selección de personas con discapacidad.
Asimismo, durante los meses de agosto y octubre de 2019, en conjunto con la Subsecretaría de Derechos Humanos, se realizaron diversas jornadas de selección destinadas a la población Trans, a partir de las cuales Teleperformance Argentina pre-seleccionó 13 perfiles.

ENTREVISTA A FEDERICO GARCÍA MONTILLA
Fuente: contactcentersonline.com Fecha: 08/02/2019

Nómade de toda la vida. Desde San Juan hasta Estados Unidos, echó raíces por diferentes sitios, llevando consigo lo mejor de cada cultura y una experiencia incomparable: pudo conocer, comprender y comprometer a equipos de trabajo con idiosincrasias diversas. La educación y la disciplina como base, sumadas a habilidades profesionales adquiridas en años de trayectoria, lo posicionaron donde está hoy. En 2016, **Federico García Montilla** asumió el rol de CEO en Teleperformance y, desde entonces, lidera la firma como una gran familia.
¿Alguna vez te imaginaste en este rol?
No me imaginaba en este rol en Teleperformance, pero sí en mi anterior empleo, en Electronic Data Systems (EDS), en donde trabajé 14 años. Desde que ingresé en la compañía, tenía el objetivo en mente y me iba preparando para eso, pero cuando llegó un momento en el que existía la posibilidad, ésta no se dio. Siempre me quedó la duda si fue por circunstancias de contexto –HP había adquirido la firma y estaba en proceso de fusión- o porque yo no estaba lo suficientemente capacitado. Pasado esto, pensé: "Mi ciclo acá está terminado. Tengo que empezar de nuevo y romper la zona de confort". Pensaba tomarme un año sabático, pero me convocaron para sumarme en Teleperformance y acepté. Ingresé como director Financiero, cargo que había ocupado previamente en EDS, y decidí simplemente disfrutarlo. Creo que eso me soltó y empecé a desarrollar otras habilidades que me facilitaron el salto a este rol.
¿Cuál fue tu trayectoria profesional y laboral previa?
Nací en San Juan, pero realicé mis estudios secundarios en un colegio militar en Mendoza. Vivía en el colegio: ingresaba los domingos y los viernes por la tarde volvía a mi casa. Era un colegio muy bueno desde el punto de vista de la educación y la disciplina. Allí adopté el hábito del orden y de prever situaciones y sorpresas. Luego fui a estudiar a la Universidad Nacional de Córdoba en la Facultad de Ciencias Económicas, en donde me recibí de Contador. Tuve la suerte que mis padres me apoyaron para no trabajar mientras estudiaba. Finalmente, vine a Buenos Aires y me incorporé en Andersen Consulting -hoy Accenture-, como consultor en un mega-proyecto: la reestructuración de YPF para privatizarla. Tenía muy buenas calificaciones en la facultad y creo que eso me ayudó a conseguir un buen empleo. Trabajé durante dos años en ese proyecto, entre 1992 y 1993. Fue muy intenso: trabajábamos casi todos los fines de semana, para que la firma pudiera salir a la Bolsa y se privatizara.
Luego, viajé para realizar un Master in Professional Accounting, con especialización en management y control de gestión, en la Universidad de Texas, en Estados Unidos. Fueron dos años, y durante el segundo, ingresé en Electronic Data Systems (EDS), que tenía base en Plano, Texas. Esta compañía ofrecía outsourcing de tecnología, era una de las más grandes del mundo con 200.000 empleados en todos los países y tenía un buen plan de formación para potenciales lideres: los rotaban dentro de la compañía –en roles de Finanzas y de RRHH, por ejemplo- y por distintos países. Es una compañía muy bien pensada y con mucha inversión en el desarrollo de talento y formación de ejecutivos. Apuntaba a que, como futuros líderes, pudiéramos conocer las distintas áreas de la compañía, para interactuar más fácilmente con ellas.

¿En qué áreas y lugares rotaste?
Principalmente, trabajé en Estados Unidos y realizaba visitas a Europa. Tuve roles en áreas ligadas a finanzas, control de gestión, legales y tecnología.
Después, EDS compró otra firma en Argentina y vine a trabajar a Buenos Aires para ayudar en el inicio de esa fase. Durante cuatro años, trabajé como director Financiero para Argentina y Chile, hasta que, en 2002, me ofrecieron una posición similar en México, para México, Caribe y Centroamérica. En 2005, ampliaron mis responsabilidades a toda América Latina, por lo que interactué mucho con Colombia y Brasil, que eran los hubs más importantes. Como ya tenía un rol regional, tuve la oportunidad de regresar y desempeñarlo desde Buenos Aires. Decidí hacerlo porque iba a tener que viajar mucho, y preferí permanecer en Argentina, algo más cerca de la familia. Tiempo después, HP adquirió EDS.
¿Cómo viviste la gran cantidad de cambios, en provincias y países diferentes?
Era un desafío llegar a un entorno nuevo. Tenía preocupaciones y ciertos miedos, pero esto luego se empezó a transformar en una fortaleza. Comencé a ser mucho más perceptivo de la cultura de otros lugares: no se vive de la misma forma en San Juan que en Buenos Aires, por ejemplo.
¿Cómo fue la vida con tu familia y matrimonio, entre tantos viajes?
Conocí a mi esposa, Maria Elena, en Córdoba, cuando éramos compañeros en la facultad. Ella es rosarina. Nos separamos cuando fui a hacer el posgrado, volví y nos casamos. Luego, siempre me acompañó. Tuvimos tres hijas, una de ellas en México. Mi esposa es contadora, tiene una maestría en finanzas, trabajó muchos años en consultoría y, cuando se nos complicó la vida profesional a los dos, ella fue migrando a la docencia. Hoy, es profesora en universidades y en colegios secundarios.
¿Nunca pensaste en volver a San Juan?
Sí, pero fui echando raíces en otros lados. Lo lindo que tiene San Juan lo disfruto cuando voy a visitar a mis padres, muchas veces para las fiestas. Hoy, vivo en Pilar, en un entorno tranquilo, por lo que siento que no perdí la vida al aire libre, que para mí es fundamental. Tengo lo mejor de los dos mundos.
¿Cuáles son las experiencias más memorables que te llevás de todos estos lugares en los que viviste?
Culturalmente, el hecho de encontrarme con personas que ven las cosas de una forma muy diferente y poder entenderlas y comprometerlas. México es el país que más me enseñó. Sin intenciones de generalizar, debo reconocer que me encontré con personas que, muchas veces, no confrontaban las decisiones y órdenes por una cuestión de respeto, a diferencia de los argentinos. Esto igualmente no significaba que luego las cumplieran. Es muy importante comprender cómo piensan las otras personas, para entenderlas, abordarlas y comprometerlas con sus tareas.
Cuando ingresé en Teleperformance, pasé del outsourcing de tecnología al ámbito de contact centers. Sentí que me bajaba de una calesita y me subía una montaña rusa, porque esta industria es súper dinámica.
¿Qué te atrae del sector?
El rol social que tenemos. Hoy, Teleperformance tiene casi 5.000 empleados; es decir, hay 5.000 familias que viven con nosotros. Alrededor de 4.200 ellos residen en Tucumán, provincia en la cual somos el principal empleador. El hecho de tener una relación abierta con el Gobernador y con el sindicato hace que nos sintamos parte de un proyecto muy humano.
El 60% de nuestro equipo está compuesto por mujeres y, fundamentalmente, de una franja etaria joven. En el interior del país, es difícil tener un trabajo con las formalidades y la infraestructura que nosotros ofrecemos, por lo que los jóvenes hacen un esfuerzo muy grande por trabajar con nosotros y lo valoran. Tenemos también políticas muy estrictas: si un empleado presentó problemas de disciplina y dejó la compañía, no puede volver.
La disciplina es un valor que traigo de mi formación, que considero que es absolutamente necesaria para liderar una compañía tan grande. Por eso, también la demando en mis líderes: no podemos liderar si no somos ejemplo. En los chats que sostengo con los agentes, siempre les digo que tienen que demandar a sus líderes, porque ellos no ocupan la posición para tener beneficios, sino responsabilidades. En esta línea, tenemos un programa muy estricto de selección de líderes, por el cual no tomamos personas externas para los cargos, sino que ofrecemos un plan de formación de agentes para supervisores, y de supervisores para project managers, entre otros.
¿Cómo son los chat que mantenés con los operadores?
Coordinamos alrededor de cuatro rondas de encuentros presenciales en el año, con algunas sesiones masivas de 500 personas -TP Talks- y otras más focalizadas de 30 personas. Proponemos temas abiertos para conversar de lo que prefieran: hablamos sobre la industria, sobre lo que les pasa a ellos, y sobre lo que queremos mejorar, por ejemplo. Surgen cosas muy buenas y se genera una energía muy positiva. En estos casos, como responsables por haber participado, les pido que sean ellos quienes contagien ese aire, porque en general en los grupos sociales hay una tendencia a que los detractores sean los ruidosos; tenemos que romper este paradigma.
¿Tuviste algún referente en la carrera?
No tengo un referente, pero suelo observar mucho a las personas. Me gusta leer biografías de personajes reconocidos, como San Martín o Sarmiento, y valoro mucho a mi padre, mi madre y mis abuelos, todos inmigrantes. No tengo un líder que me haya llenado y decida copiarlo, pero cuando veo que alguno tiene un área muy desarrollada y me llama la atención, trato de estudiar cómo lograrlo. Creo que lo difícil como líder es ser equilibrado.
¿Cuál fue tu primer empleo?
Mientras estudiaba en el colegio, en las vacaciones de verano, colaboraba con las tareas de cosecha en las fincas vitivinícolas de mis padres. Era un trabajo muy intenso. Hacía mucho calor e implicaba sacrificios. Luego vendieron las tierras y cambiaron de rubro, porque era un trabajo demandante, aunque mi padre aún conserva una. Hoy, me gusta disfrutar de una copa de vino y entiendo del tema, pero creo que el mejor vino es el que más le gusta a cada uno.
¿Qué te gusta hacer en el tiempo libre?
Me gusta el aire libre y tengo una pasión por la fruticultura, por lo que tengo una pequeña huerta en mi casa y le dedico tiempo. Sin embargo, desde hace dos años, estoy abocado en la formación de un club de hockey en el colegio Oakhill de Pilar al que concurren mis hijas. Ya logramos inscribirlo, tenemos cancha sintética y casi 100 chicas jugando. Soy delegado y participo como juez de mesa. Además, trato de motivar a las chicas para que hagan deportes en equipo y se fidelicen con el club de su colegio, ya que como hasta entonces la institución no tenía esta disciplina, la mayoría de las chicas migraban a otros clubes más conocidos de la zona.
Me preocupa mucho la educación de las virtudes, y pongo mucho énfasis en la prudencia, la perseverancia, el orden y la

alegría. Esta fue una de las razones por la cual elegí el colegio. Es una escuela católica, muy enfocada en el desarrollo de las virtudes humanas.
¿Practicás algún deporte?
Hace tiempo andaba en bicicleta y hacía gimnasia, pero a causa de unas hernias de disco, me vi limitado en todas las actividades de impacto. Llevo ocho años nadando: entreno martes, jueves y sábado.
¿Cuáles fueron tus principales logros en Teleperformance y cuáles son tus objetivos?
El 2018 ha sido un gran año para nosotros. Hemos crecido 24% en una industria que prácticamente quedó estancada. Logramos subir 50% el índice de satisfacción de los empleados y tenemos casi 100% de satisfacción de clientes. Nuestros desafíos son seguir consolidando el equipo y diseñar mi plan de sucesión: uno tiene que estar preparado siempre. Nuestra apuesta es por ser absolutamente flexibles e ir más allá de las responsabilidades funcionales. En Teleperformance, conectamos las mejores marcas con sus respectivos clientes, cada interacción es una oportunidad para generar una experiencia memorable, y esto es extremadamente exigente.
¿Y en carácter personal? ¿Te ves en otra industria, por ejemplo?
No estoy cerrado, pero me resulta difícil pensarme en otra industria. Necesito una que me de la libertad y el dinamismo que tiene la de los contact centers, y no me movería a ninguna industria que sea burocrática; no podría soportarlo.
A futuro, me veo en la docencia, probablemente en clases de management o control de gestión, en secundarios y universidades. Tendría que formarme en pedagogía, pero creo que es algo que necesito como cierre de mi carrera profesional: me gustaría poder transmitir mis experiencias y conocimientos a los chicos, que están expuestos a un mundo muy distinto. Hay además un tema que no se está discutiendo y que quienes lideramos las compañías debemos analizar: cómo estamos formando a los jóvenes que liderarán las firmas. Me resulta atractivo imaginar cómo estos chicos pensarán a las compañías. Una persona puede dirigir algo que conoce, pero para conocerlo, necesita tiempo para involucrarse.
¿Cómo ves hoy el desafío de formar y de trabajar con jóvenes?
En el colegio, nos levantaban a las 6 de la mañana y cada 15 minutos teníamos que resolver distintas tareas, hasta que a las 7 ya nos sentábamos para tomar clases. Teníamos profesores universitarios, quienes nos motivaban a un nivel de pensamiento y de profundidad muy distinto. Esto se traduce en una fortaleza y en una ventaja, pero también en una desventaja, en un mundo tan dinámico como el que hoy vivimos: convivimos con generaciones que no han vivido de esa forma y no quieren hacerlo. Si no cambiamos de foco, no atraemos ni retenemos a los millennials o centennials.
Teleperformance no es solo un lugar para trabajar, sino un espacio desde el cual ayudamos a muchas organizaciones. Por ejemplo, apadrinamos un colegio en Tucumán: los alumnos son nuestros ahijados y los sponsoreamos durante toda la primaria y secundaria. Muchos agentes de la compañía son también profesores y dan apoyo a estos chicos.
Para abordar las tareas, organizamos diferentes comisiones: una trabaja en la infraestructura del colegio, otra en apoyo escolar y otra en la convocatoria para que los estudiantes se acerquen a la compañía para conocer el trabajo. Queremos que Teleperformance sostenga un rol social, porque es la única forma por la cual podemos alcanzar una identidad profunda. Hoy, los chicos trabajan en una compañía que sienten que les da una proyección más allá del día a día.
PING – PONG
Una comida: bife de chorizo jugoso con papas fritas.Un libro: dos libros de cabecera, de formación profesional y personal, son Metamanagement, de Fredy Kofman, y Educación de las virtudes, de David Isaacs, y otros libros de entretenimiento son: Juegos de Poder, de Dick Morris, y La resistencia, de Sábato.Una película: El gladiador.Una banda: U2. Pero también me gusta mucho la música instrumental de cuerdas.Un lugar: el camino de los 7 lagos.Hincha de: River Plate.

Teleperformance, otro call center llegaría al Chaco
Fuente: libertaddigital.com.ar Fecha: 15/06/2017

El vicegobernador Daniel Capitanich hizo pública una reunión con representantes de la empresa **Teleperformance**. Reconoció que la misma busca radicarse en Resistencia.
La empresa, de telecomunicaciones, ofrecería puestos de empleo principalmente para jóvenes. “Es una importante posibilidad de crecimiento personal tanto laboral como de estudios, ya que la mayoría trabaja para solventar carreras universitarias o terciarias”, aseguró.
Teleperformance opera en 65 países siendo una de las empresas más grandes en el rubro de telecomunicaciones. En Argentina están presentes en Buenos Aires y en Tucumán con más de 3.300 empleados.
Chaco ofrece a las empresas que se instalan en la provincia diferentes beneficios. Entre ellos, se encuentra un incremento de $1500 a cada trabajador por seis meses desde la fecha de incorporación de cada agente (este beneficio también es gestionado a través de la Oficina de Empleo municipal). Además, en lo relativo a los ingresos brutos, la Provincia facilita la exención del 100% del impuesto por los primeros ocho años de actividad.
También se reintegrará el 30% de la masa salarial durante el primer año de incorporación de cada agente; y 20% a partir del segundo hasta el octavo año. Otro de los beneficios propiciados por la provincia para la empresa tiene que ver con la promoción industrial, ya que con la obtención de la promoción –para lo cual se debe presentar un proyecto de inversión- se obtiene una reducción de hasta el 30% de la tarifa eléctrica y reintegro del 30% de la inversión del capital.
Además de la radicación, desde el gobierno local exigen a los empresarios que incorporen a discapacitados y cumplen con un cupo femenino.

Manzur envía un proyecto a la Legislatura para subsidiar a Call Centers
Fuente: www.eltucumano.com Fecha: 12/12/2016

El gobernador Juan Luis Manzur envió esta mañana un proyecto de ley a la Legislatura para solicitar la prórroga por cuatro años más del subsidio para las empresas de Call Center instaladas en la Provincia.
el subsidio mensual equivale a un 25% de las retribuciones brutas mensuales que abone a cada uno de sus empleados que cumplan funciones de operadores de procesos de negocios y/o agentes de telemercadeo, tanto en concepto remunerativos como no remunerativos, homologados por el ministerio de trabajo y que no superen los 3150 pesos
Los beneficiarios deben residir en las provincia y no hacer una reducción de personal superior al 10% de la planta
el subsisdio tendrá una vigencia de cuatro años, a parti de agosto de 2016

CityTech S.A 2007
Aegis Argentina S.A 2008
El proyecto que se remite se fundamenta en el hecho de que es coveniente mantener una fuente d etrabajo genuina destinada especialmente a los jovenes de uno u otro sexxo que en la mayoria de los casoss e trata de su primer trabajo rentado, realizandod e esta forma el Estado un aporte util que ayuda amantener los niveles de trabajo en el ámbito d ela provincia
una clusula manifiesta que el subsidio se antendrá viegnte mientras no haya una reduccion de la planta del personal superior al 10% de la planta contemplada
asimosmo darle continuidad a ka actividad que la empresa viene desarrollando desde 2007El gobernador Juan Luis Manzur envió esta mañana un proyecto de ley a la Legislatura para prorrogar por cuatro años más el subsidio a las empresas de Call Centers radicadas en la Provincia para evitar la pérdida de empleos.
El documento, que lleva la firma del mandatario provincial, establece un subsidio mensual equivalete a un 25% de las retribuciones brutas mensuales que las empresas Atento Argentina S.A, Citytech S.A y Aegis Argentina S.A abonan a sus empleados.
El beneficio económico, que no puede superar los $3150 pesos, incluye tanto el concepto remunerativo como el no remunerativo del total del sueldo que perciben los operadores de procesos de negocios y/o agentes de telemercadeo.
Como condición, las firmas no podrán reducir su planta de personal en un porcentaje superior al 10% y deberán contratar empleados con domicilio en Tucumán. El subsidio, de ser aprobado por los legisladores provinciales, tendrá vigencia a partir del mes de agosto de 2016.
"Enviamos a la Legislatura un proyecto de ley para prorrogar por cuatro años el subsidio del 25% para el sector de call centers. Esta medida beneficiará directamente a 6.300 trabajadores y permitirá a las empresas ampliar su planta de recursos humanos", publicó Manzur en su cuenta de Twitter, tras la firma del texto.
"El proyecto que se remite se fundamenta en el hecho de que es conveniente mantener una fuente de trabajo genuina destinada especialmente a los jóvenes que, en la mayoría de los casos, se trata de su primer trabajo rentado, realizando de esta forma el Estado un aporte útil que ayuda a mantener los niveles de trabajo en la Provincia", argumenta el proyecto que fue presentado esta mañana en Casa de Gobierno.

Teleperformance Argentina premiada por Frost & Sullivan
Fuente: www.ccsur.com Fecha: 24/02/2012

La firma recibió el galardón “2011 Latin American Frost & Sullivan Award for Customer Value Enhancement”, premio que anualmente entrega la consultora a aquellas empresas que se destacan en la implementación de estrategias que proactivamente generan valor para sus clientes.
Algunos de los puntos tenidos en cuenta fueron: su programa de desarrollo y formación Jump! que fue diseñado para capacitar a aquellos agentes con potencial que buscan crecer y desarrollarse dentro de la compañía; sus procesos Tops y Best; la implementación de “Top Call Drivers”, una iniciativa que extrae información fundamental de las interacciones de clientes para luego analizarla y ejecutar mejoras en toda la plataforma y la relevancia de la seguridad de sus clientes.
Este es el 11º premio que recibe **Teleperformance** por parte de Frost & Sullivan en los últimos 3 años.

Teleperformance pone $ 9 millones en call centers
Fuente: www.cronista.com Fecha: 07/11/2003

Las empresas argentinas de call centers pronosticaron a principios de 2002, en los meses siguientes a la devaluación, que el futuro de su negocio iba a pasar por la exportación de sus servicios. Tenían razón, pero los plazos no fueron tan rápidos como ellas querían: los clientes internacionales, que ya derivaban miles de puestos de trabajo a India y Filipinas, tardaron un año en acordarse de la Argentina, y sólo en 2003 pudo consolidarse una tendencia que podría explotar definitivamente el año que viene.
Teleperformance Argentina vivió un proceso similar. Pese a que pertenece a la tercera empresa mundial del sector (de origen francés), la casa matriz recién empezó este año a entregar trabajos en forma constante. Así, la compañía, cuya facturación había caído un 20% en 2002, a $ 10 millones, duplicó sus ingresos a $ 21 millones este año. La compañía inauguró ayer un call center con 410 posiciones, en el que trabajarán 600 personas para una compañía informática estadounidense cuyo nombre no fue revelado. Como ya ocurre con otros clientes suyos, como Microsoft, Motorola y Nextel, los telemarketers sólo hablarán en inglés (son entrenados para disimular el acento).
Teleperformance, que hace dos años empleaba a 500 personas, hoy tiene 1.960 trabajadores y su CEO, Norberto Varas –dueño, además del 30% de la subsidiaria local– afirma que dentro de doce meses su nómina crecerá a 3.500 personas. Teleperformance Argentina invirtió $ 4,3 millones en los últimos tres meses, y prevé desembolsar otros $ 5 millones en nuevas aperturas el próximo año. Ya completó los seis pisos que había disponibles en su edificio de Alem y Paraguay, ayer inauguró su primer centro en el edificio de Microsoft, en Bouchard y Viamonte, y también mudó su sede ejecutiva a Alem 1100, donde estaban las oficinas del partido Recrear.
La compañía obtiene el 70% de sus ingresos de los servicios offshore, pero ese porcentaje aumentará el año que viene, según Varas. “Exportar permite cobrar más caro y tener contratos más largos. El mercado local, que a pesar de todo está empezando a recuperarse, está quedando en manos de las compañías medianas del sector , indicó el ejecutivo.
Además de Teleperformance, las otras grandes del sector son Teletech (650 puestos y 1.100 empleados) y Atento, filial de Telefónica (1.200 y 2.000, a fin de año), que también obtienen el grueso de sus ganancias de los negocios en el extranjero.
En la Argentina hay alrededor de 22.000 posiciones de call center instaladas, que trabajando a pleno darían empleo a 50.000 personas, pero eso no está ocurriendo. Los clientes internacionales valoran de la Argentina el nivel de sus recursos humanos, la infraestructura de telecomunicaciones y un huso horario cercano al de Estados Unidos.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	REFERENCIA DE LICENCIA IRAM	IRAM	16/04/2021	21/12/2022

Fuente: Empresa.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2020	6393	3	169	6565
2021	6376	4	173	6553
2022	6112	4	161	**6277**

Fuente: Empresa.

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-70908678-9
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
11/2022	Servicios Eventuales: No
Empleados en nómina:	6586
Suma de Rem. 1:	477.272.916,45
Suma de Rem. 2:	490.570.968,22
Suma de Rem. 3:	490.570.968,22
Suma de Rem. 4:	580.226.890,97
Suma de Rem. 5:	477.272.916,45
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	593.524.942,75
Suma de Rem. 9:	660.504.501,12
Suma de Rem. 10:	461.937.785,44

Apellido y Nombre o Razón Social: CITYTECH SOCIEDAD ANONIMA

Nro. Verificador: 064874

Domicilio Fiscal: BOUCHARD AV. 680 10 CAPITAL FEDERAL V 44

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL		II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES	
a1 - Total de aportes	69.982.848,28	a1 - Total de aportes	17.338.252,02
a2 - Aportes a favor	0,00	a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**69.982.848,28**	**a3 - Aportes O.S. a pagar**	**17.338.252,02**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00	b1 - Total de contribuciones	34.709.102,60
b1 - Total de contribuciones	100.765.375,45	b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
b2 - Asignaciones compensadas	0,00		
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00	Subtotal contribuciones O.S.	34.709.102,60
		Retenciones	2.873.457,73
Subtotal contribuciones S.S.	100.765.375,45	**Contribuciones O.S. a pagar**	**31.835.644,87**
Retenciones	8.342.063,14		
Contribuciones S.S. a pagar	**92.423.312,31**		

III - RETENCIONES		IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS	
Saldo retenciones período anterior	0,00	Monto base de cálculo	0,00
Retenciones del período	11.215.520,87	**Contribuciones, Vales Alimentarios**	
Total retenciones	11.215.520,87	**y/o Cajas de Alimentos a pagar**	0,00
		Percepciones de Vales Aliment.	0,00
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	8.342.063,14		
Retenciones aplicadas a Obra Social	2.873.457,73	**V - RENATRE**	
Saldo de retenciones a período futuro	0,00	**Total Contribuciones RENATRE**	**0,00**
		Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO		VII - SEGURO DE VIDA	
Cantidad de CUILES con ART	6586 1.080.104,00	Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	6.586 - 245.065,06
Remun. con ART	660.504.501,12 14.808.510,92	Costo Emisión:	0,00
L.R.T. total a pagar	**15.888.614,92**	**S.C.V.O. a Pagar:**	**245.065,06**

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde — Porcentaje: 0,00 — Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraido: 27.820.293,71

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**92.423.312,31**	302 - Aportes de Obra Social	**17.338.252,02**
301 - Aportes de Seguridad Social	**69.982.848,28**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**15.888.614,92**
352 - Contribuciones de Obra Social	**31.835.644,87**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**245.065,06**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**



Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: 931 v4400 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS
CUIT: 30-70908678-9
Impuesto: 301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL
Concepto: 19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2022-11
Nro. verificador: 64874
Cantidad de registros: 13.311

Fecha de Presentación: 2022-12-12 Hora: 15:24:35
Nro. de Transacción: 894166679
Código de Control: zHjHbY
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 27288995708

[F931.cuit.30709086789.fecha.20221212.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[e70c38b39b59e3e8a3e368a71e41965a]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas

19313070908678900030111224

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

VEP

Comprobante de Pago

Datos del VEP:
Nro. VEP: 1032292226
Organismo Recaudador: AFIP
Tipo de Pago: Empleadores SICOSS - Saldo DJ
Descripción Reducida: SUPDJ11/22
CUIT: 30-70908678-9
Concepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2022-11
Generado desde la presentación de DJ nro: 894166679
Generado por el Usuario: 27288995708

CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL (351)	$92.423.312,31
EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL (301)	$69.982.848,28
CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL (302)	$31.835.644,87
APORTES OBRAS SOCIALES (302)	$17.338.252,02
ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557 (312)	$15.888.614,92
SEGURO DE VIDA COLECTIVO (28)	$245.065,06

Datos del comprobante de Pago:
Entidad de Pago: INTERBANKING
Medio de Pago: HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco: HSBC BANK ARGENTINA S.A.
Nro. de Transacción: 1671646220
Código de Control: 549482
Fecha de Pago: 2022-12-14 Hora: 13:34:48
IMPORTE PAGADO $227.713.737,46

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

Gestión de CX

CX digital e IA

Digital CX

Confianza y seguridad

Operaciones de IA

CX de vídeo

Metaverso

Procesamiento de back-office

Ventas integradas

Finanzas y contabilidad

Apuntalamiento inteligente

Trabajo en casa

Tienda Cloud Campus

Soporte multilingüe

Análisis y Consultoría

Análisis avanzado

Optimización de procesos de negocio

Transformación empresarial

Servicios Especializados

Servicios de Cobros

Traducción y localización

Visa y servicios consulares

StoryfAI

Fuente: Empresa.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
Enero 2022	$ 635 000 000	$ 67 000 000	ARS
Febrero 2022	$ 597 000 000	$ 68 000 000	ARS
Marzo 2022	$ 775 000 000	$ 152 000 000	ARS
Abril 2022	$ 683 000 000	$ 84 000 000	ARS
Mayo 2022	$ 793 000 000	$ 80 000 000	ARS
Junio 2022	$ 936 000 000	$ 160 000 000	ARS
TOTAL	**$ 4 419 000 000**	**$ 611 000 000**	**ARS**

Fuente: Empresa.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY S.L. SUC. ARGENTINA

Mes / Año	Ventas (montos sin impuestos)	Moneda
Septiembre 2022	$ 10 000 000	ARS
Octubre 2022	$ 9 000 000	ARS
Noviembre 2022	$ 9 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

3.4 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	CENTRALIMP S.A.S.	Argentina	30-71584875-5	$ 61 000 000	ARS
2	TELECOM ARGENTINA S.A.	Argentina	30-63945373-8	$ 35 000 000	ARS
3	INCEPTIA S.R.L.	Argentina	30-71629841-4	$ 28 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

3.5 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	ADMINISTRACIÓN NACIONAL DE LA SEGURIDAD SOCIAL ANSES	Argentina	33-63761744-9	$ 747 000 000	ARS
2	PRISMA MEDIOS DE PAGO S.A.U.	Argentina	30-59891004-5	$ 488 000 000	ARS
3	EMPRESA DISTRIBUIDORA Y COMERCIALIZADORA NORTE S.A. (EDENOR S.A.)	Argentina	30-65511620-2	$ 424 000 000	ARS
4	SUPERCANAL S.A.	Argentina	30-61118252-6	$ 333 000 000	ARS
5	COSMETICOS AVON S.A.C.I.	Argentina	30-51698467-4	$ 311 000 000	ARS
6	HOSPITAL BRITANICO DE BUENOS AIRES ASOCIACION CIVIL	Argentina	30-54593356-6	$ 262 000 000	ARS
7	CERVECERIA Y MALTERIA QUILMES S.A.I.C.A.Y G.	Argentina	33-50835825-9	$ 254 000 000	ARS
8	GENERAL MOTORS DE ARGENTINA S.R.L.	Argentina	30-66207168-0	$ 196 000 000	ARS
9	NEWSAN S.A.	Argentina	30-64261755-5	$ 184 000 000	ARS
10	TELECOM ARGENTINA S.A.	Argentina	30-63945373-8	$ 6 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

3.6 SEGUROS

3.6.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	PROVINCIA
N° de contrato:	205613
Desde:	01/09/2016 - Alta de afiliación
Hasta:	**Afiliación vigente**

Aseguradora:	INTERACCION
N° de contrato:	34003
Desde:	01/09/2013 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/08/2016 - Rescisión por liquidación de ART

Aseguradora:	GALENO
N° de contrato:	184014
Desde:	01/01/2012 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/08/2013 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	LIDERAR
N° de contrato:	1609
Desde:	01/09/2010 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/12/2011 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	MAPFRE
N° de contrato:	70527
Desde:	02/03/2005 - Alta de afiliación
Hasta:	31/08/2010 - Cambio de Aseguradora

3.6.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.6.3 Otros Seguros contratados

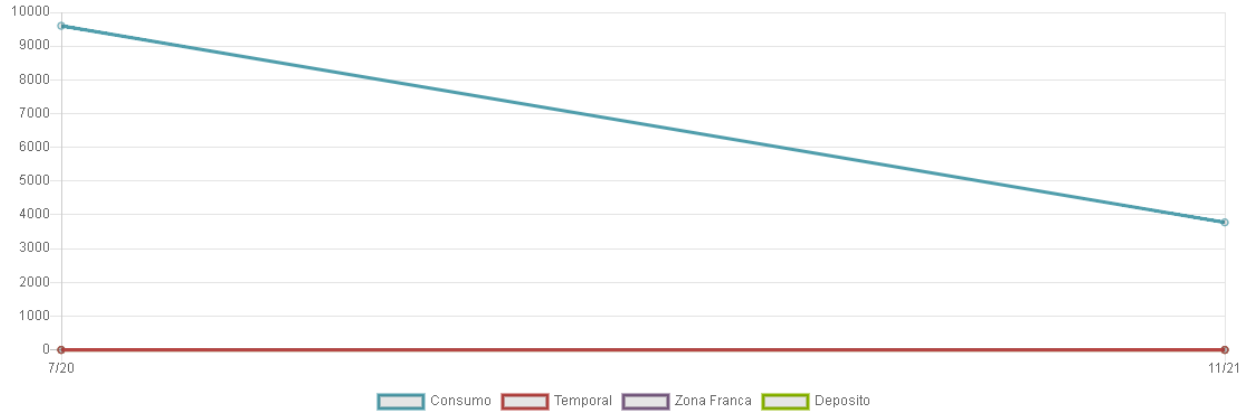
N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	RESPONSABILIDAD CIVIL	CHUBB SEGUROS ARGENTINA S.A.	853548E2	$ 110 000 000	USD
2	RESPONSABILIDAD CIVIL	CHUBB SEGUROS ARGENTINA S.A.	E1	$ 109 000 000	USD
3	RESPONSABILIDAD CIVIL	CHUBB SEGUROS ARGENTINA S.A.	853548	$ 3 000 000	USD
4	RESPONSABILIDAD CIVIL	CHUBB SEGUROS ARGENTINA S.A.	853649	$ 2 000 000	USD
5	RESPONSABILIDAD CIVIL	HDI SEGUROS	21917	$ 1 000 000	USD
6	INCENDIO	SWISS MEDICAL SEGUROS	710150	$ 21 000 000	ARS

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

Importaciones (últimos 24 meses)

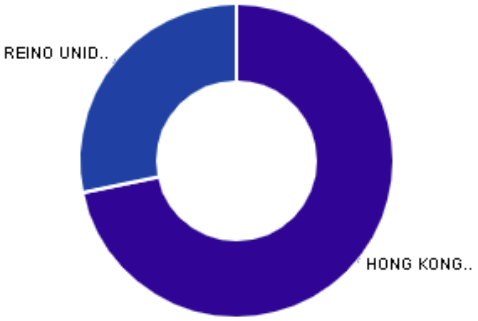


Período	Consumo Total: $ 13 376	(F.O.B. U$S) Temporal Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Depósito Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Zona Franca Total: $ 0	(F.O.B. U$S) Total Total: $ 13 376
11/2021	$ 3 776	$ 0	$ 0	$ 0	$ 3 776
07/2020	$ 9 600	$ 0	$ 0	$ 0	$ 9 600

4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
HONG KONG	71.77	$ 9 600
REINO UNIDO	28.23	$ 3 776
Totales		**$ 13 376**

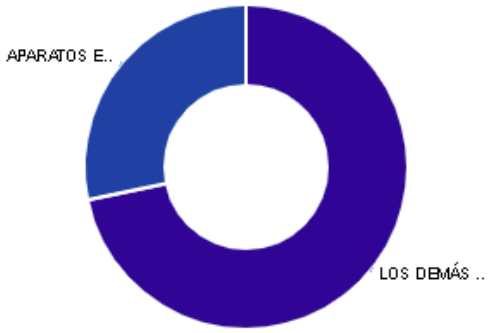
Valores estadísticos aproximados



4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
LOS DEMÁS ARTÍCULOS CONFECCIONADOS, INCLUIDOS LOS PATRONES PARA PRENDAS DE VESTIR.	6307	71.77	$ 9 600
APARATOS EMISORES DE RADIODIFUSIÓN O TELEVISIÓN, INCLUSO CO N APARATO RECEPTOR O DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE SONIDO INCORPORADO; CÁMARAS DE TELEVISIÓN, CÁMARAS FOTOGRÁFICAS DIGITALES Y VIDEOCÁMARAS.	8525	28.23	$ 3 776
Totales			**$ 13 376**

Valores estadísticos aproximados



4.4 EXPORTACIONES POR PAÍS

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

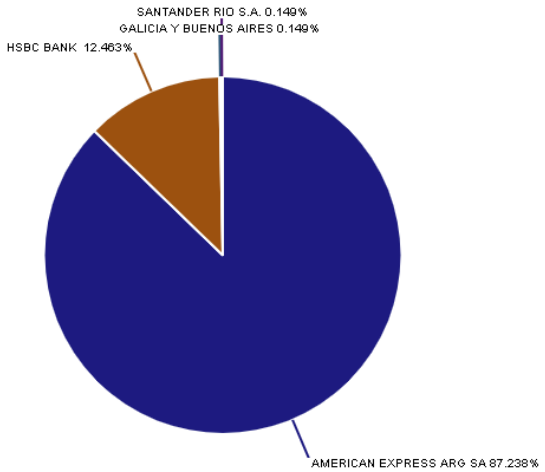
Banco	10/2020	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021	04/2021	05/2021
SANTANDER RIO S.A.								
HSBC BANK	20 168	20 176	20 189	20 165	21 525	23 569	30 115	27 576
GALICIA Y BUENOS AIRES	2	2	2	3	3			3
AMERICAN EXPRESS ARG SA	588	279	268	1 596	176	844	890	270
TOTAL PERIODO	**20 758**	**20 457**	**20 459**	**21 764**	**21 704**	**24 413**	**31 005**	**27 849**

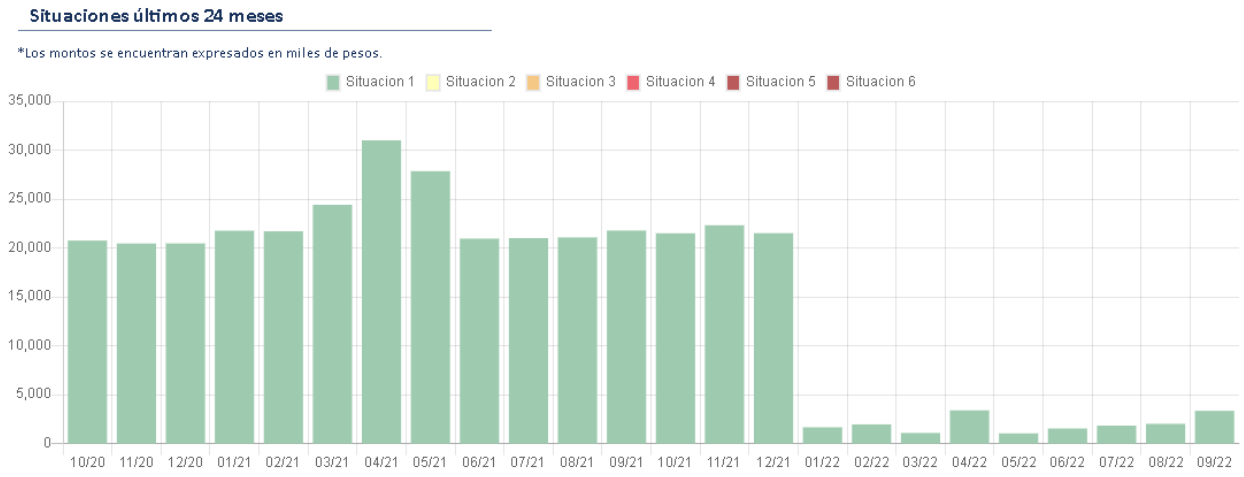
Banco	06/2021	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021	11/2021	12/2021	01/2022
SANTANDER RIO S.A.		2			1	12		
HSBC BANK	20 226	20 235	20 192	20 250	20 235	20 285	20 287	
GALICIA Y BUENOS AIRES	3	3	3	3	3	3	3	3
AMERICAN EXPRESS ARG SA	726	765	884	1 525	1 258	2 019	1 223	1 666
TOTAL PERIODO	**20 955**	**21 005**	**21 079**	**21 778**	**21 497**	**22 319**	**21 513**	**1 669**

Banco	02/2022	03/2022	04/2022	05/2022	06/2022	07/2022	08/2022	09/2022
SANTANDER RIO S.A.				21	36	58	58	5
HSBC BANK	25	146	268	371	259	370	416	417
GALICIA Y BUENOS AIRES	3	3	3	3	3	5	5	5
AMERICAN EXPRESS ARG SA	1 932	937	3 122	647	1 245	1 403	1 540	2 919
TOTAL PERIODO	**1 960**	**1 086**	**3 393**	**1 042**	**1 543**	**1 836**	**2 019**	**3 346**

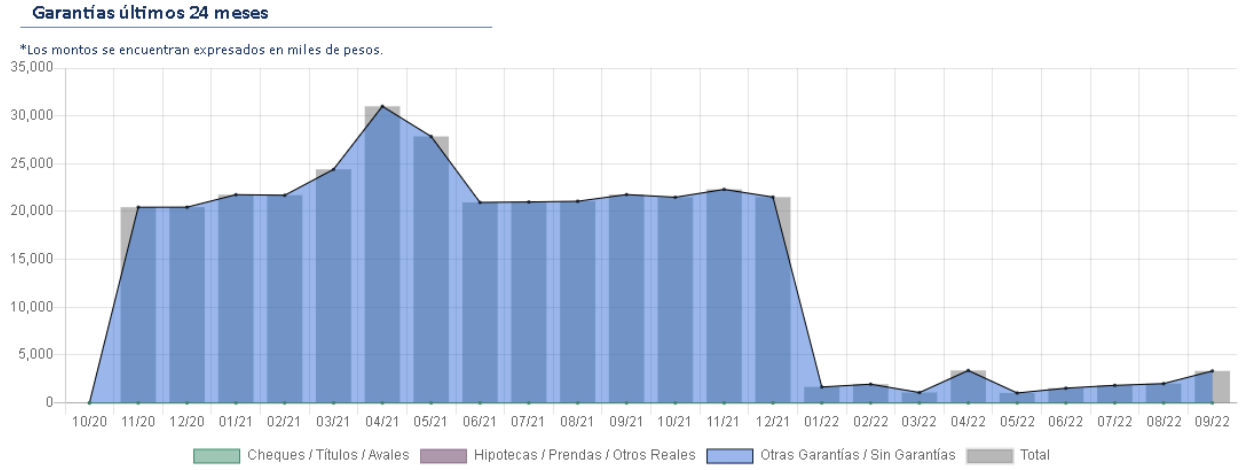
Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa





Los montos se encuentran expresados en miles de pesos



5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO DE GALICIA Y BUENOS AIRES S.A.	N/I	N/I
2	NUEVO BANCO DEL CHACO S.A.	N/I	N/I
3	HSBC BANK ARGENTINA S.A.	N/I	N/I

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO

No se registran Juicios Comerciales como Demandado.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE

No se registran Juicios Comerciales como Demandante.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2005-02
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	ACTIVO	2005-02
30	IVA	ACTIVO	2005-02
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2007-01
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2005-02
216	SIRE - IVA	ACTIVO	2020-01
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2005-02
218	IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT.	ACTIVO	2018-05
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2005-02
353	RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL	ACTIVO	2009-02

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. De Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Contribuyente sin deuda.**
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **28/12/2022** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INACTIVA COMO AGENTE DE RECAUDACION.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
01-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO

CITYTECH S.A., CUIT 30-70908678-9, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 28/12/2022.



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, CITYTECH SOCIEDAD ANONIMA CUIT 30709086789 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 28/12/2022 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 825c61c0-08e8-48cc-a16c-992eebea0520

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP Administración Federal · CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina · RENATRE Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores · SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: CITYTECH SOCIEDAD ANONIMA - 30709086789
Fecha: 29/12/2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GARCIA FEDERICO JOSE - 20211229307
Fecha: 29/12/2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: TELEPERFORMANCE INTERMEDIATION SAS - 33716307579
Fecha: 29/12/2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.


SEARCH CRITERIA

Datos consultados: TELEPERFORMANCE SE - 30716307529
Fecha: 29/12/2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

Consultar con área gestión de Proveedores.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

Consultar con área gestión de Proveedores.

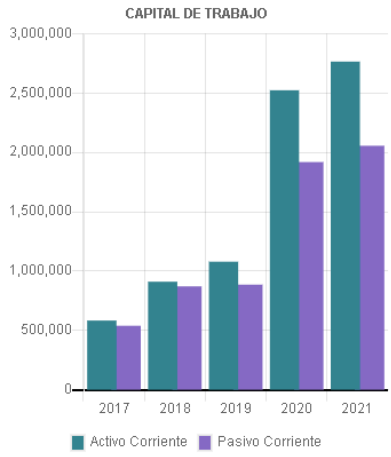
8- Estados Contables

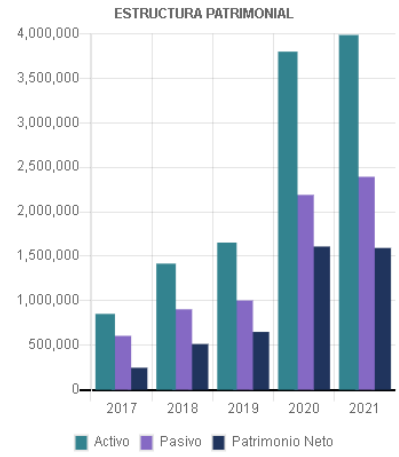
8.1 DATOS CONTABLES

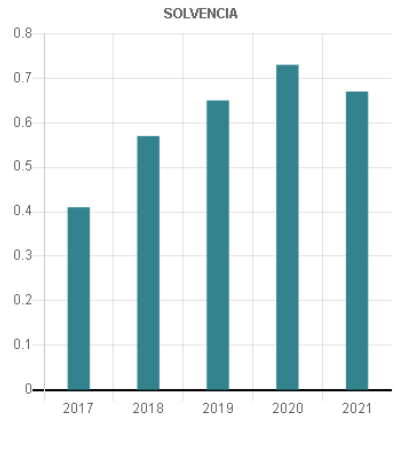
Activo

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Caja y Bancos	4 233	131 441	134 587	269 886	153 152
Inversión corriente	122 318	99 076	78 613	530 385	460 691
Ant Créditos por ventas	430 150	625 714	821 033	1 605 033	1 971 980
Otros Créditos	26 306	53 721	44 694	117 461	178 557
Bienes Cambio	0	0	0	0	0
Bienes Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	0	0	0	0
Total De Activo Corriente	583 007	909 952	1 078 927	2 522 764	2 764 381
Créditos Por Ventas	0	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	50 874	20 944	85 228	239 253	330 740
Otras Inversiones No Corrientes	30 865	88 802	77 558	232 939	184 681
Bienes De Uso Valor De Origen	522 634	904 808	974 634	2 124 472	2 186 834
Depreciación Acumulada	335 146	507 396	563 742	1 321 402	1 481 590
Bienes De Uso	187 488	397 412	410 892	803 070	705 243
Activos Intangibles	0	0	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	0	0
Total Activo No Corriente	269 227	507 159	573 678	1 275 262	1 220 664
Total Activo	852 235	1 417 111	1 652 605	3 798 026	3 985 045

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



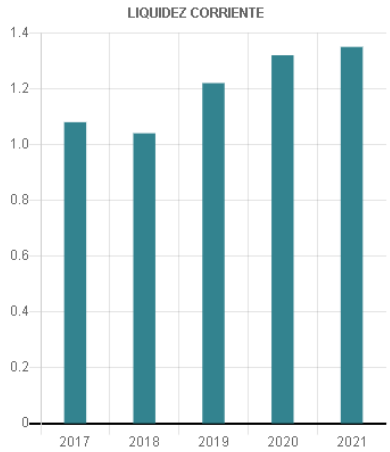


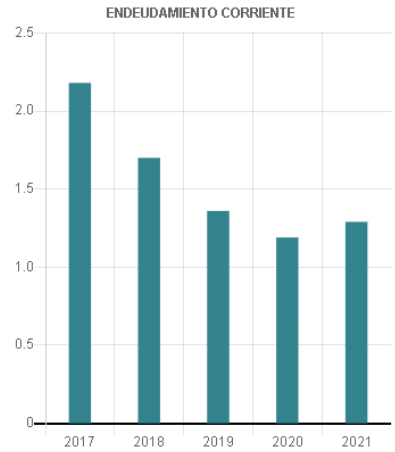


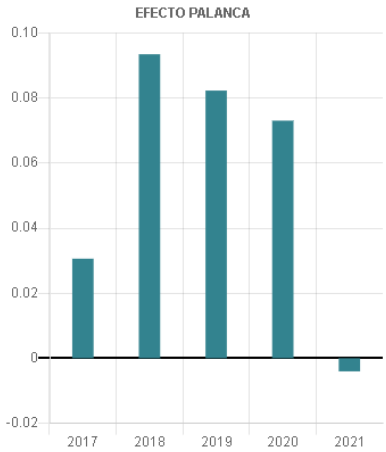
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	157 538	226 341	228 019	567 451	765 366
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	0	0	0
Remuneraciones Y Cargas Sociales	251 239	418 825	402 150	868 983	914 137
Cargas Fiscales	50 677	4 180	107 733	117 271	33 747
Anticipos De Clientes	0	0	0	0	0
Otros Pasivos	79 543	221 619	147 807	364 137	341 972
Total Pasivo Corriente	538 997	870 966	885 709	1 917 842	2 055 222
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0	0
Préstamos	0	0	0	0	0
Deudas Fiscales	19	0	1 263	1 700	969
Otros Pasivos (No Corrientes)	68	32 315	115 832	7 498	0
Previsiones	65 999	0	0	262 104	336 066
Total Pasivo No Corriente	66 086	32 315	117 094	271 302	337 035
Total Pasivo	605 084	903 281	1 002 803	2 189 144	2 392 257
Capital Social	43 629	67 327	67 327	137 958	137 958
Resultados No Asignados	203 522	446 503	582 475	1 470 924	1 454 829
Patrimonio Neto	247 151	513 830	649 802	1 608 882	1 592 788

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



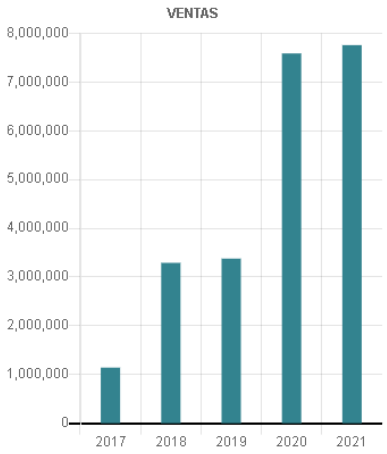


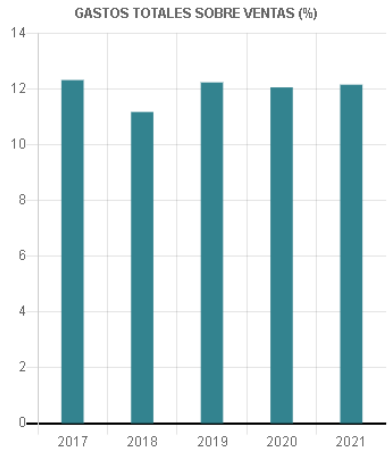


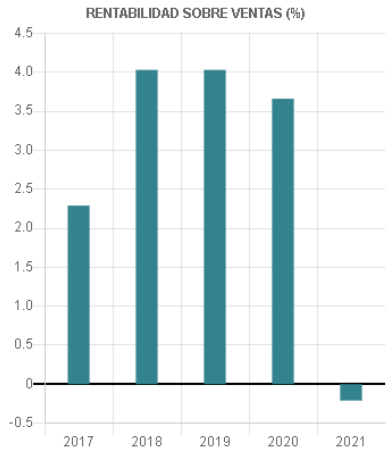
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Ventas	1 140 085	3 289 571	3 376 016	7 585 282	7 756 267
Compras Del Ejercicio	0	0	0	788 946	822 998
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	952 836	2 736 212	2 811 607	6 456 390	6 815 344
Resultado Bruto	187 248	553 359	564 408	1 128 892	940 924
Amortizaciones	16 243	43 328	75 709	191 775	184 196
Gastos de Comercialización	17 650	48 247	40 286	73 506	94 320
Gastos de Administración	122 788	319 339	372 752	839 573	846 637
Gastos Financieros	0	0	0	1 326	1 665
Otros Ingresos	21 517	107 483	59 226	125 509	146 352
Otros Egresos	0	0	0	0	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-16 539	-37 626	-4	122 781	-95 611
Impuesto a las Ganancias	25 699	123 197	74 621	185 388	65 137
Resultado	26 089	132 433	135 972	277 389	-16 094

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,41	0,57	0,65	0,73	0,67
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	2,45	1,76	1,54	1,36	1,50
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	2,18	1,70	1,36	1,19	1,29
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	44 010,08	38 986,29	193 218,04	604 922,34	709 158,37

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,08	1,04	1,22	1,32	1,35
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,08	1,04	1,22	1,32	1,35
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	2,65	5,26	4,11	4,73	3,93
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	1 157,73	714,74	646,86	339,64	351,13
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	1,34	2,32	2,04	2,00	1,95
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	6,08	8,28	8,22	9,45	11,00
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	16,42	16,82	16,72	14,88	12,13
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	2,29	4,03	4,03	3,66	-0,21
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	0,40	0,76	2,27	2,00	-2,09
EBIT Resultado Bruto - Amortizacions - Gastos de comercialización - Gastos de Administración	30 566 939	142 445 010	75 662 193	24 037 756	-184 229 449
EBIT/Ventas (EBIT/Ventas)*100	2,68	4,33	2,24	0,32	-2,38
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,11	0,26	0,21	0,17	-0,01
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	3,06	9,35	8,23	7,30	-0,40
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	68 030 516	298 958 335	286 301 417	655 878 123	234 902 915
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,11	0,33	0,29	0,30	0,10
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,06	0,09	0,08	0,09	0,03
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	0,00	0,00	0,00	494,74	141,10

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,02	0,01	0,01	0,01	0,01
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,11	0,10	0,11	0,11	0,11
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,12	0,11	0,12	0,12	0,12
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	1,32	1,29	1,58	2,00	2,26
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	11,54	9,17	5,43	4,19	3,83

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial de la Empresa se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2019, 2020 y 2021 (fecha de cierre 31/12) expresados en Pesos Argentinos. Información auditada sin salvedades.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado en 12/2021 alcanzaron a un total de $7.756 Millones vs $7.585 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose un aumento interanual de 2.25%.
- Los Costos Directos aumentaron en su incidencia sobre las Ventas, pasando del 85.1% a 87.9% mientras que los Gastos de Estructura se mantuvieron en el orden del 12% en su participación.
- En la parte no operativa del cuadro de resultados imputaron Ingresos por $146.3 Millones (1.89% s/ventas) que corresponden mayormente a Subsidio Provincial Ley n°7992 y modificatorias, y Egresos por 95.6 Millones (1.23% s/ventas) afectados a Resultados de Inversiones, Financieros y por Tenencia (incluido RECPAM).
- De acuerdo con lo expresado, se registró una pérdida Final de -$16 Millones (-0.21% s/ventas) vs la ganancia de $277.3 Millones (3.66% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 12/2021 un mínimo aumento de Ventas con Costos en leve aumento y Gastos sin variación, presentando un marginal quebranto final.

Financieros

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 1.32 a 1.35, manteniéndose en parámetros adecuados.
- El Capital de Trabajo fue $709.1 Millones (17.8% s/activo), considerándose ajustada la relación.

En resumen, la situación financiera se mostró dispar, con un adecuado indicador de Liquidez Corriente y Capital de Trabajo en baja con el activo.

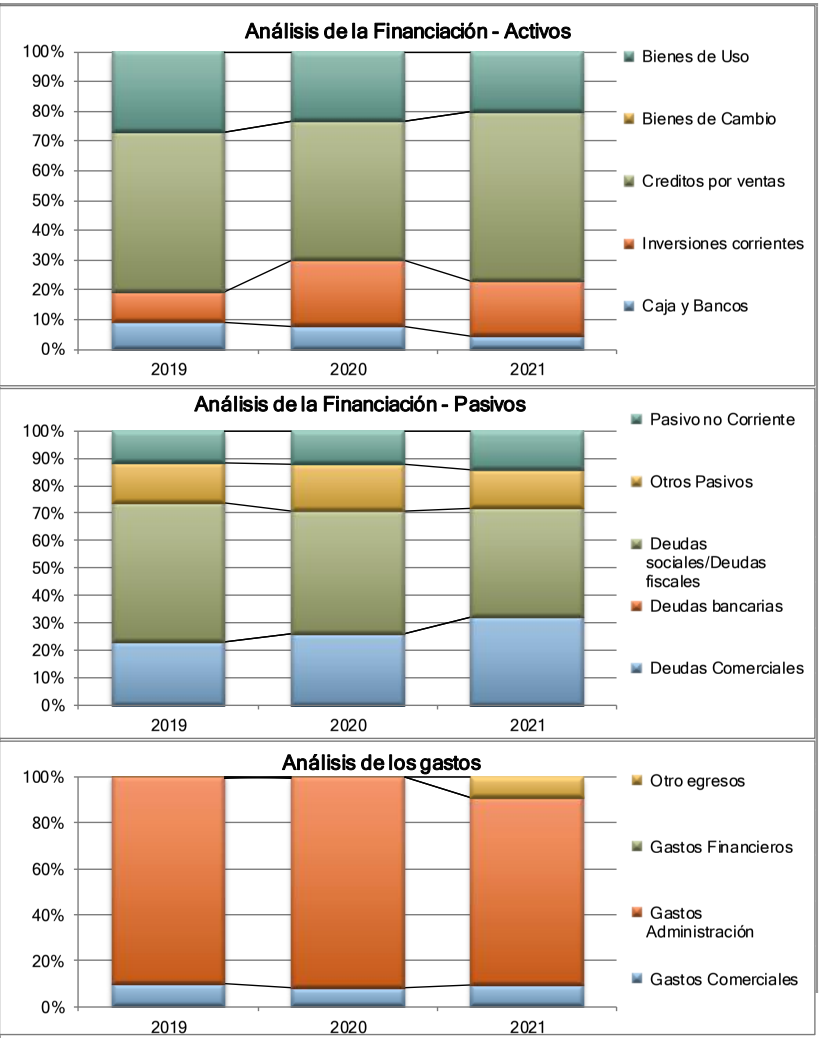
Patrimoniales:

- El Patrimonio Neto a 12/2021 fue de $1.592 Millones vs $1.608 Millones en el ejercicio anterior. Del total del PN, $137.9 Millones corresponden a Capital y Ajuste de Capital siendo volátil la participación.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 6% del Activo siendo las Deudas Sociales a corto plazo (38.2% del Pasivo Total) y las Deudas Comerciales a corto plazo (31.9% del Pasivo Total) las principales fuentes de apalancamiento.
- La Solvencia Patrimonial pasó de 0.73 a 0.67, permaneciendo en parámetros ajustados. El Endeudamiento Corriente pasó de 1.19 a 1.29, también en valores poco satisfactorios.

En resumen, la situación Patrimonial resultaba ajustada, con Solvencia y Endeudamiento en niveles poco satisfactorios y con una volátil conformación del PN.

Períodos Analizados			
Concept	dic-19	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	134.587.490	269.885.679	153.152.262
Inversiones corrientes	156.170.705	763.323.976	645.371.669
Creditos por ventas	821.032.884	1.605.032.658	1.971.979.747
Otros Créditos	129.922.110	356.713.505	509.297.416
Bienes de Cambio	-	-	-
Bienes de Uso	410.892.149	803.070.220	705.243.470
Otros activos corrientes	-	-	-
Activo Corriente	**1.652.605.338**	**3.798.026.038**	**3.985.044.564**
Deudas Comerciales	228.019.022	567.450.533	765.366.234
Deudas bancarias	-	-	-
Deudas sociales/Deudas fiscales	509.882.884	986.254.331	947.884.207
Otros Pasivos	147.807.055	364.136.924	341.971.747
Pasivo no Corriente	117.094.437	271.302.003	337.034.599
Pasivo	**1.002.803.398**	**2.189.143.791**	**2.392.256.787**
Gastos Comerciales	40.285.890	73.506.135	94.320.442
Gastos Administración	372.751.883	839.572.688	846.636.762
Gastos Financieros	0	1.325.704	1.664.808
Otro egresos	3.900	-	95.611.069
Impuesto a las ganancias	74.620.822	185.388.035	65.136.734
Total	**487.662.495**	**1.099.792.562**	**1.103.369.815**

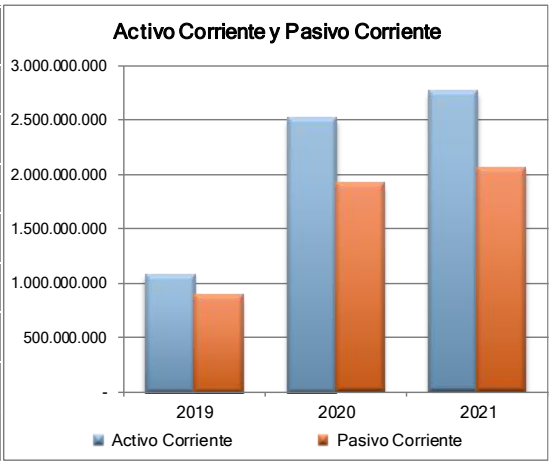
2019/2020/2021



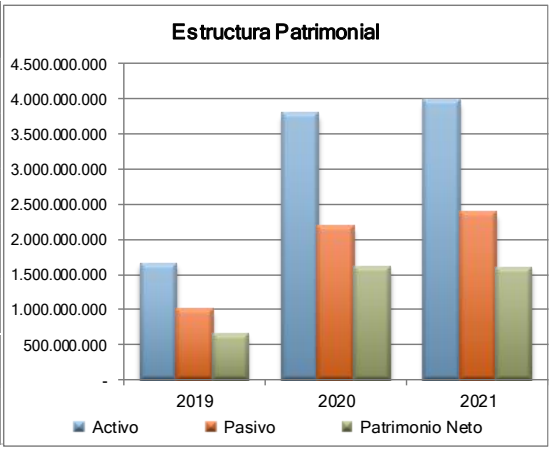
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

Períodos Analizados	2019/2020/2021

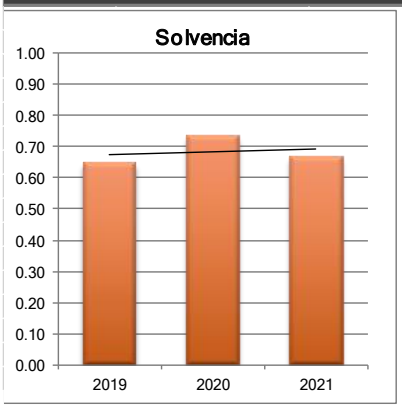
Analisis Patrimonial	dic-19	dic-20	dic-21
Solvencia	0.65	0.73	0.67
Patrimonio Neto sobre Activo	39%	42%	40%
Endeudamiento corriente	1.36	1.19	1.29
Capital corriente	0.12	0.16	0.18
Activo no Cte sobre Activo	35%	34%	31%
Financiación del activo no cte.	1.34	1.47	1.58
Deuda bancaria sobre Pasivo	0%	0%	0%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	23%	26%	32%

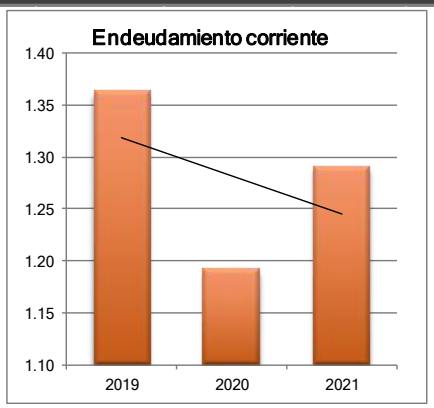


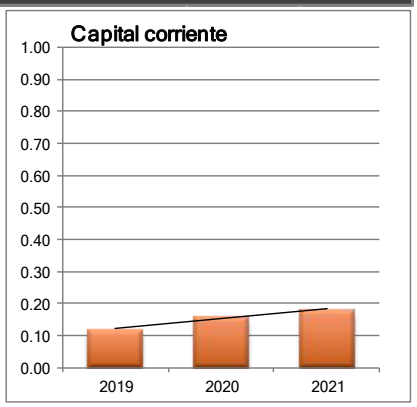
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Activo Corriente	$ 1.078.927.002	$ 2.522.764.127	$ 2.764.380.559
Activo no Corriente	$ 573.678.336	$ 1.275.261.911	$ 1.220.664.005
Activo	$ 1.652.605.338	$ 3.798.026.038	$ 3.985.044.564
Pasivo Corriente	$ 885.708.961	$ 1.917.841.788	$ 2.055.222.188
Pasivo no Corriente	$ 117.094.437	$ 271.302.003	$ 337.034.599
Pasivo	$ 1.002.803.398	$ 2.189.143.791	$ 2.392.256.787
Patrimonio Neto	$ 649.801.940	$ 1.608.882.247	$ 1.592.787.777



Trends





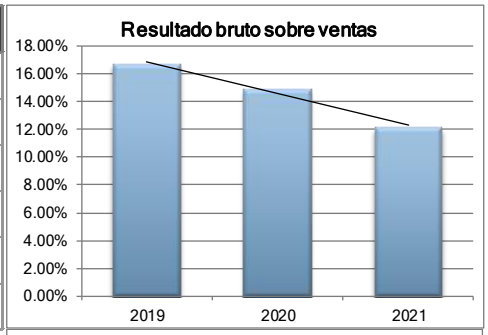


Importes Expresados en Miles de Pesos

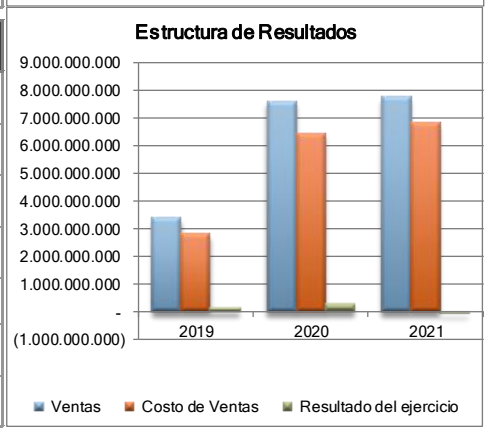
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

Períodos Analizados	2019/2020/2021

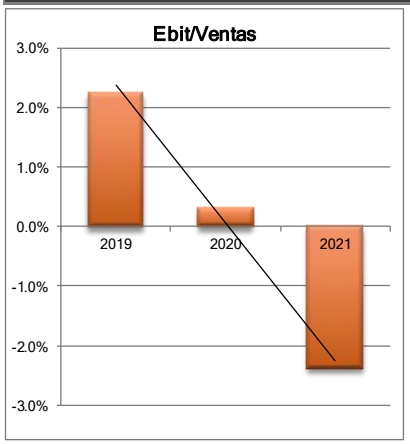
Análisis de rentabilidad	dic-19	dic-20	dic-21
Rentabilidad de la inversión total	20.9%	17.2%	-1.0%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	32.4%	28.8%	3.2%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	12.7%	12.2%	1.3%
Resultado bruto sobre ventas	16.7%	14.9%	12.1%
Rentabilidad sobre Ventas	4.0%	3.7%	-0.2%
Costo del financiamiento	0.0%	0.1%	0.1%

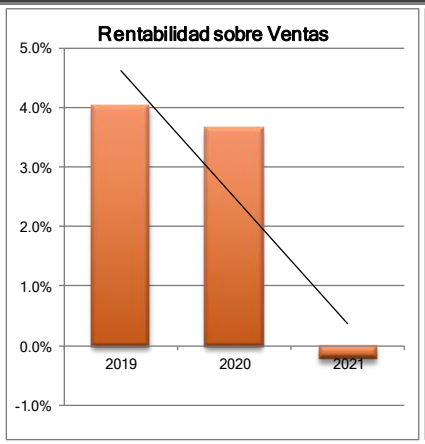


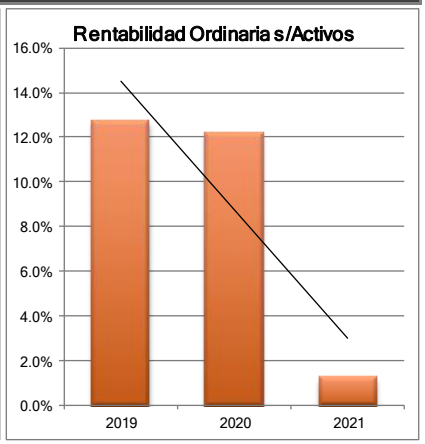
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Ventas	$ 3.376.015.682	$ 7.585.281.807	$ 7.756.267.234
Costo de Ventas	$ 2.811.607.200	$ 6.456.390.073	$ 6.815.343.636
Resultado del ejercicio	$ 135.972.079	$ 277.389.229	$ -16.094.470
Ebit	$ 75.662.193	$ 24.037.756	$ -184.229.449
Ebit/Ventas	2.2%	0.3%	-2.4%
EBITDA/Ventas	0.08	0.09	0.03
EBITDA/Intereses	2.863.014.171.00	494.74	141.10



Trends





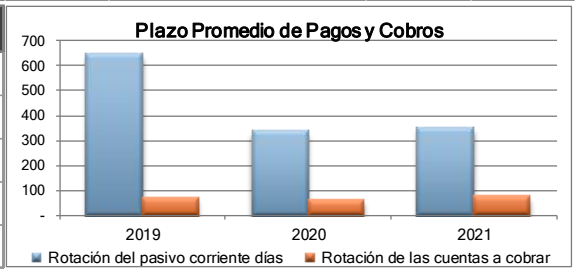


Importes Expresados en Miles de Pesos

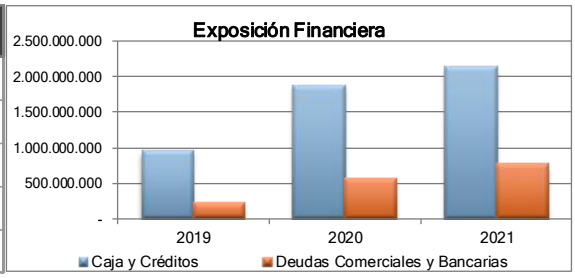
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

Períodos Analizados			2019/2020/2021

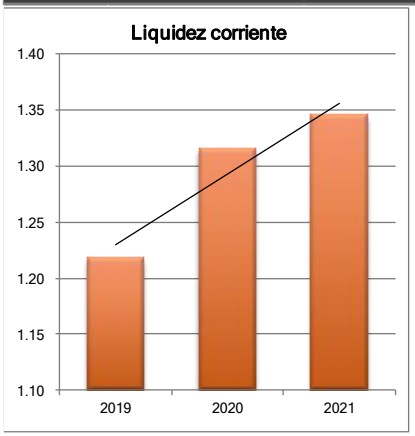
Analisis Financiero	dic-19	dic-20	dic-21
Liquidez corriente	1.22	1.32	1.35
Liquidez acida	1.22	1.32	1.35
Rotación del pasivo corriente días	647	340	351
Rotación de las cuentas a cobrar	73	64	77
Efecto Palanca	0.08	0.07	-0.00

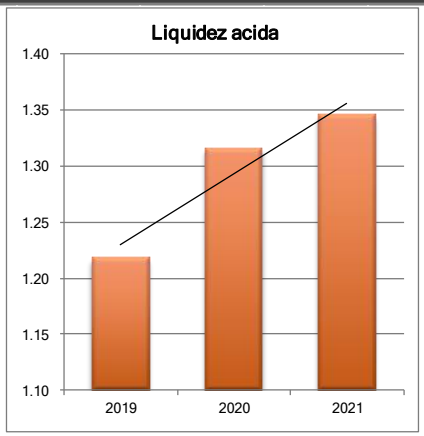


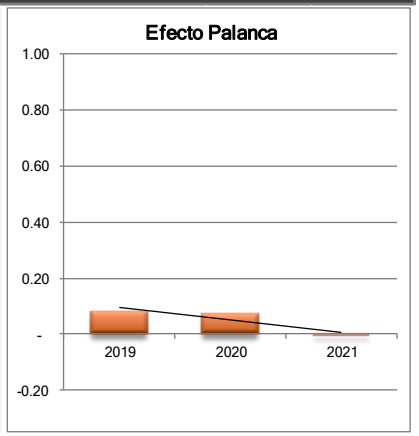
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	134.587.490	269.885.679	153.152.262
Creditos por ventas	821.032.884	1.605.032.658	1.971.979.747
Deudas Comerciales	228.019.022	567.450.533	765.366.234
Deudas bancarias	-	-	-
Deuda Financiera s/ P.Neto	-	-	-

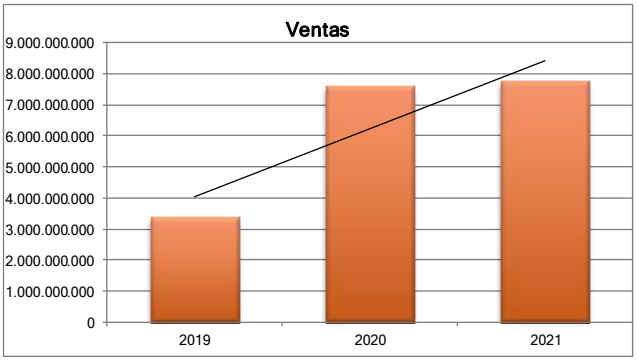


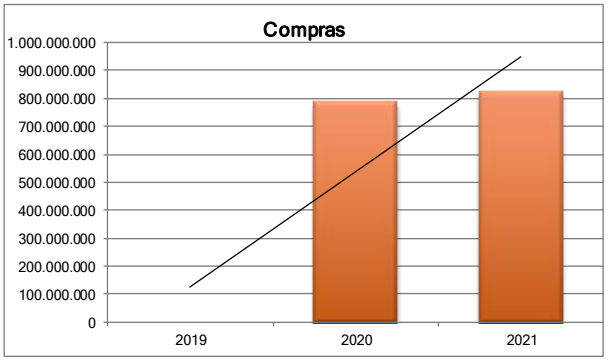
Trends







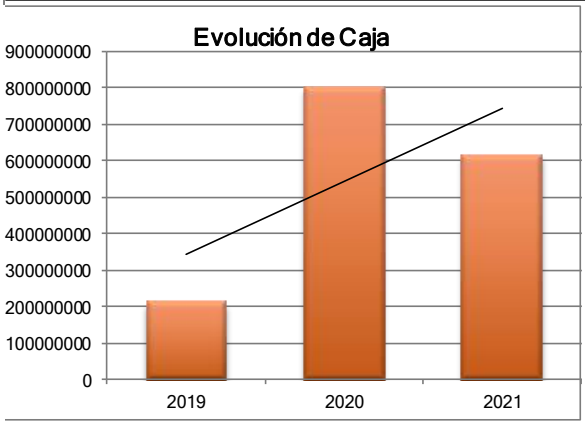


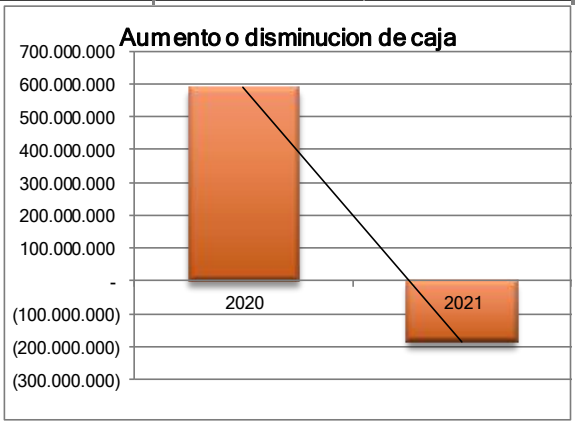


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2019/2020/2021	
Análisis del Flujo de fondos	dic-20	dic-21
Resultado del ejercicio	$ 277.389.229.00	$ -16.094.470.00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 191.775.155.00	$ 184.195.843.00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ 469.164.384.00	$ 168.101.373.00
Variación de créditos por ventas	$ -783.999.774.00	$ -366.947.089.00
Variación de otros créditos	$ -226.791.395.00	$ -152.583.911.00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -
Variación de otros activos corrientes	$ -155.381.070.00	$ 48.258.396.00
Variación de cuentas a pagar	$ 339.431.511.00	$ 197.915.701.00
Variación de deudas sociales	$ 466.832.547.00	$ 45.153.938.00
Variación de deudas fiscales	$ 9.976.540.00	$ -84.255.593.00
Variación de otras deudas	$ 107.995.930.00	$ -29.663.056.00
Variación de previsiones para contingencias	$ 262.103.865.00	$ 73.962.006.00
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ 489.332.538.00	$ -100.058.235.00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ 611.059.861.00	$ -
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 70.631.217.00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -583.953.226.00	$ -86.369.093.00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 587.070.390.00	$ -186.427.328.00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -	$ -
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ -
Aumento o disminucion de caja	$ 587.070.390.00	$ -186.427.328.00





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	646.355.603	$	S/Patrimonio Neto	55.505.468	$
Compras Mensuales	68.583.186	$	S/Capital de Trabajo	20.017.328	$
Modo de Cobro s/Balance	74	días	S/Activos Líquidos	52.580.186	$
Modo de Pago s/Balance	378	días	S/Variables Combinadas	44.076.895	$

Plazo		15	30	45	60	90	120
Dependencia Máxima Aceptada	90%	194.492.893	388.985.786	583.478.679	777.971.572	1.166.957.358	1.555.943.144
	80%	172.882.572	345.765.143	518.647.715	691.530.286	1.037.295.429	1.383.060.572
	65%	140.467.089	280.934.179	421.401.268	561.868.358	842.802.536	1.123.736.715
	50%	108.051.607	216.103.214	324.154.822	432.206.429	648.309.643	864.412.858
	40%	86.441.286	172.882.572	259.323.857	345.765.143	518.647.715	691.530.286
	30%	64.830.964	129.661.929	194.492.893	259.323.857	388.985.786	518.647.715
	20%	43.220.643	86.441.286	129.661.929	172.882.572	259.323.857	345.765.143
	10%	21.610.321	43.220.643	64.830.964	86.441.286	129.661.929	172.882.572
	2%	4.322.064	8.644.129	12.966.193	17.288.257	25.932.386	34.576.514

Importes Expresados en Miles de Pesos + Tax 21%

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2019/2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0.68	4	Liquidez corriente	ratio	1.33	8
Endeudamiento corriente	ratio	1.28	7	Liquidez acida	ratio	1.33	10
Capital corriente	%	16.8%	4	Rotación del pasivo corriente días	días	378	1
Activo no Cte sobre Activo	%	31.6%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	74	10
Financiación del activo no cte.	ratio	1.54	10	Efecto Palanca	ratio	0.02	4
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	0.0%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	29.9%	8	Gastos Financieros sobre Ventas	%	0.0%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	1.2%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	4.8%	3	Gastos Administración sobre Ventas	%	11.0%	9
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	11.2%	4	Gastos Totales sobre Ventas	%	12.1%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	4.6%	2	Vida restante de Bienes de Uso	años	4	4
Resultado bruto sobre ventas	%	13.1%	1	Rotación de bienes de cambio	días	-	10
Rentabilidad sobre Ventas	%	1.0%	2	Rotación del activo	veces	1.97	1
Costo del financiamiento	%	0.1%	10	Total			
Ebit/Ventas	%	-1.4%	1	61.02			
EBITDA/Ventas	%	4.7%	3				
EBITDA/Intereses	%						

