DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

GENESAL ENERGY MEXICO S.A. DE C.V.

Informe realizado a pedido de EMSEP S.A. DE C.V.

MEXICO

Abril 2022

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa	Servicios	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera				1	2		3		4		5
2.1.1 Solvencia				0,400	0,400	0,700	0,700	1,000	1,000	1,300	1,300
				X							
2.1.2 Endeudamiento Corriente				1,300	1,300	1,067	1,067	0,833	0,833	0,600	0,600
			X	X							
2.2.1 Índice de liquidez				0,500	0,500	0,933	0,933	1,367	1,367	1,800	1,800
					X						
2.3.1 Rentabilidad Bruta:				0,000	0,000	0,117	0,117	0,233	0,233	0,350	0,350
											X
2.3.2 Rentabilidad Operativa				0,000	0,000	0,067	0,067	0,133	0,133	0,200	0,200
											X
2.3.3 Rentabilidad Neta				0,000	0,000	0,043	0,043	0,087	0,087	0,130	0,130
			X								
Total Situación Económico-Financiero		47%									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA
		Puntaje Obtenido
1	Situación Económico-Financiera	47%
Resultado Final		2,3

Según políticas de calificación de EMSEP SA DE CV.

1.2. CONCLUSIÓN:

GENESAL ENERGY MEXICO S.A. DE C.V. inició sus actividades en el año 2014 y está radicada en Miguel Hidalgo, Ciudad de México, dedicándose a la Fabricación, Distribución y Mantenimiento de grupos electrógenos. Es controlada por la empresa española GENESAL ENERGY IB (99%). La empresa no informa empleados registrados y declara 1 subcontratado. No registra atrasos bancarios ni cheques rechazados por falta de Fondos. No se observan embargos, juicios en su contra, cuestiones de Integridad ni tampoco Prensa Negativa.
A Diciembre de 2021 la compañía exhibió una gestión económica deficitaria, con caída de Ventas (-28%. de variación interanual) y aumento de los Gastos, presentando un quebranto final de -$2 Millones, cifra que representó el -5.7% de las Ventas vs la Ganancia de $1 Millón (2% s/ventas) en el ejercicio anterior. En el aspecto Financiero, exhibió bajos niveles de Liquidez Corriente (0.62) y el Capital de Trabajo mostró un saldo negativo de -$18 Millones. La situación patrimonial también se mostraba muy debilitada, con una Solvencia casi inexistente (0.02) y un indicador muy elevado de Endeudamiento (48.50).
En líneas de lo expuesto, la empresa exhibió una situación económica, financiera y patrimonial muy debilitada por lo que recomendamos operar con extrema cautela. Eventualmente desarrollar proveedor alternativo.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**$MX 37 017 767**	**Sin información**
Límite de compra	**$MX 11 105 330**	**------**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / STATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 8
2.4.1 Constancia de inscripción 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 10
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 11
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 11
2.7.1 Socios / Accionistas 11
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 11
2.7.3 Directivos 11
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 12
2.8 ACTIVOS 16
2.8.1 Inmuebles / Rodados 16
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 16
OTRAS PUBLICACIONES 16
2.10 CERTIFICACIONES 20
2.10.1 Certificaciones de Calidad 20
2.10.2 Distinciones Obtenidas 20
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 20
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 20
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 20

3- SITUACIÓN COMERCIAL 21

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 21
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 22
3.3 VENTAS A EMSEP S.A. DE CV 22
3.4 COMPRAS ANUALES 22
3.5 PROVEEDORES 22
3.6 CLIENTES 22
3.7 SEGUROS CONTRATADOS 23

4- COMERCIO EXTERIOR 24

4.1 IMPORTACIONES 24
4.2 EXPORTACIONES 24

5- SITUACIÓN BANCARIA 25

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 25

5.2 CENTRAL DE DEUDORES 25
5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 25

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 26

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 26
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 26
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 26
6.3.1 Embargos 26
6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 26

7- INTEGRIDAD 27

7.1 INTEGRIDAD 27
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 27

8- ESTADOS CONTABLES 28

8.1 DATOS CONTABLES 28
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 34
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 35
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 36
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 37
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 38
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 39
8.8 SCORE DE BALANCE 40

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / STATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	GENESAL ENERGY MEXICO S.A. DE C.V.
RFC	BGM140603C42
Nombres Anteriores	BAUER GT MEXICO S.A. DE C.V.
Domicilio	Av. Jaime Balmes 11, Torre B, Piso 4-402
Municipio	Miguel Hidalgo
Ciudad	Ciudad de México
País	México
Código Postal	11510
Teléfono	5589756921
Fecha de Inicio	03/06/2014
Actividad Principal	Instalaciones eléctricas de edificios
Email	icrespo@genesal.com
Contacto	Ramon Iago Crespo Liñeiro

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

GENESAL ENERGY es un grupo empresarial dedicado al sector de la energía distribuida.

Sus actividades se encuentran completamente orientadas a las necesidades del cliente, proporcionando un servicio integral desde la fabricación del grupo electrógeno hasta el servicio postventa a disposición del cliente.

Su actividad principal es el diseño, producción, distribución y mantenimiento de grupos electrógenos.

Desarrolla su propia tecnología, ingeniería y sistemas de producción, lo que le proporciona la flexibilidad necesaria para adaptar sus equipos a las especificaciones y necesidades de cada cliente y proyecto.

Opera en más de 30 países de todo el mundo

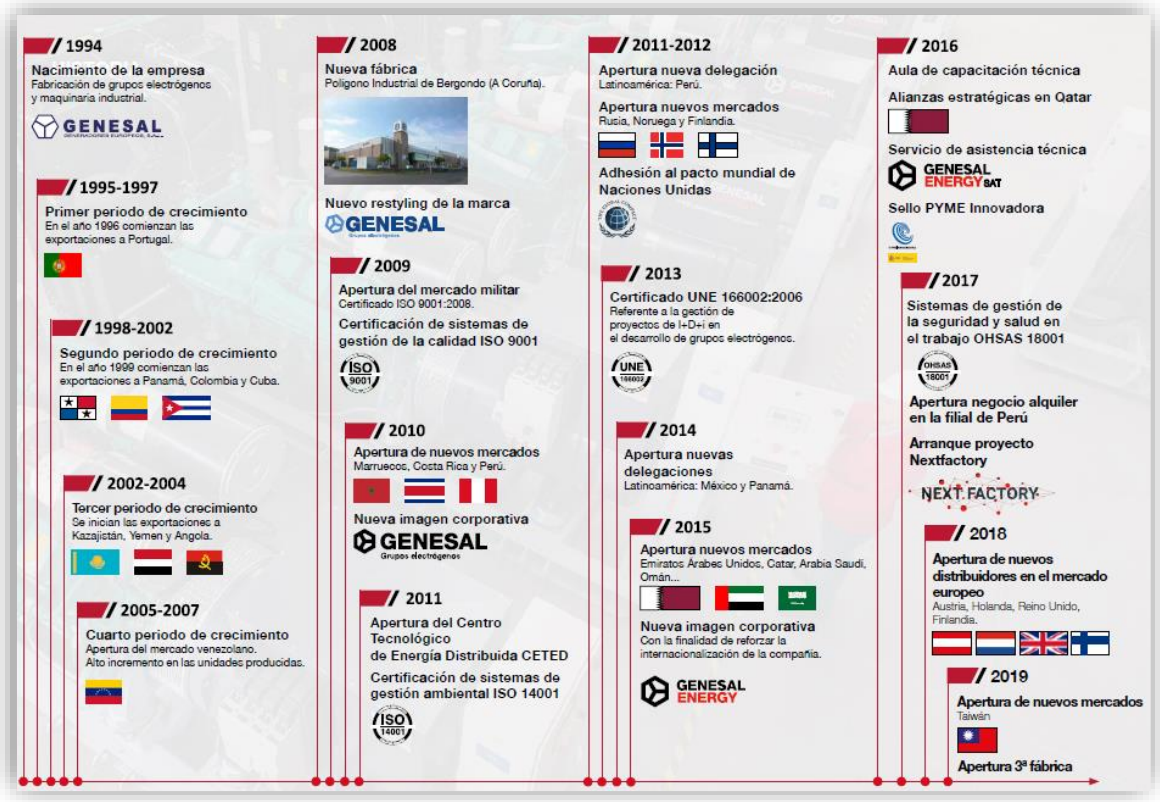
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

Misión

“Somos una empresa de origen español (gallego) que desde 1994 suministra energía a industrias y particulares. Nuestro objetivo es ofrecer soluciones eficientes para cualquier tipo de problema energético, adaptando el producto a la situación.”

Visión

“Queremos cambiar el paradigma actual de la industria energética dándole a la energía distribuida un papel esencial en la futura configuración del sector. Para conseguirlo, apostamos por la superación e innovación constante en tecnología, técnicas y productos.”



2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Constancia de inscripción

CÉDULA DE IDENTIFICACIÓN FISCAL

HACIENDA SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO | SAT SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA

BGM140603C42
Registro Federal de Contribuyentes

GENESAL ENERGY MEXICO
Nombre, denominación o razón social

idCIF: 14110664706
VALIDA TU INFORMACIÓN FISCAL

CONSTANCIA DE SITUACIÓN FISCAL

Lugar y Fecha de Emisión
MIGUEL HIDALGO , CIUDAD DE MEXICO A 28 DE ENERO DE 2022

BGM140603C42

Datos de Identificación del Contribuyente:	
RFC:	BGM140603C42
Denominación/Razón Social:	GENESAL ENERGY MEXICO
Régimen Capital:	SOCIEDAD ANONIMA DE CAPITAL VARIABLE
Nombre Comercial:	GENESAL ENERGY MEXICO
Fecha inicio de operaciones:	03 DE JUNIO DE 2014
Estatus en el padrón:	ACTIVO
Fecha de último cambio de estado:	03 DE JUNIO DE 2014

Datos del domicilio registrado	
Código Postal:11510	**Tipo de Vialidad:** AVENIDA (AV.)
Nombre de Vialidad: JAIME BALMES	**Número Exterior:** 11 TORRE B
Número Interior:PISO 4-402	**Nombre de la Colonia:** LOS MORALES
Nombre de la Localidad: MIGUEL HIDALGO	**Nombre del Municipio o Demarcación Territorial:** MIGUEL HIDALGO
Nombre de la Entidad Federativa: CIUDAD DE MEXICO	**Entre Calle:** AV EJERCITO NACIONAL
Y Calle: AV HOMERO	**Correo Electrónico:** icrespo@genesal.com
Tel. Fijo Lada: 55	**Número:** 68353230

Página [1] de [3]

HACIENDA SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO | SAT SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA

Contacto
Av. Hidalgo 77, col. Guerrero, C.P. 06300, Ciudad de México.
Atención telefónica desde cualquier parte del país:
MarcaSAT 55 627 22 728 y para el exterior del país
(+52) 55 627 22 728

Estado del domicilio: LOCALIZADO - Con Corrección de datos	**Estado del contribuyente en el domicilio:** LOCALIZADO - Contribuyente Localizado

Actividades Económicas:

Orden	Actividad Económica	Porcentaje	Fecha Inicio	Fecha Fin
1	Comercio al por mayor de equipo y material eléctrico	100	03/06/2014	

Regímenes:

Régimen	Fecha Inicio	Fecha Fin
Régimen General de Ley Personas Morales	27/01/2022	

Obligaciones:

Descripción de la Obligación	Descripción Vencimiento	Fecha Inicio	Fecha Fin
Declaración de proveedores de IVA	A más tardar el último día del mes inmediato posterior al periodo que corresponda.	03/06/2014	
Entero de retenciones mensuales de ISR por sueldos y salarios	A más tardar el día 17 del mes inmediato posterior al periodo que corresponda.	01/01/2015	
Pago provisional mensual de ISR personas morales régimen general	A más tardar el día 17 del mes inmediato posterior al periodo que corresponda.	27/01/2022	
Declaración anual de ISR del ejercicio Personas morales.	Dentro de los tres meses siguientes al cierre del ejercicio.	27/01/2022	
Pago definitivo mensual de IVA.	A más tardar el día 17 del mes inmediato posterior al periodo que corresponda.	27/01/2022	

Sus datos personales son incorporados y protegidos en los sistemas del SAT, de conformidad con los Lineamientos de Protección de Datos Personales y con diversas disposiciones fiscales y legales sobre confidencialidad y protección de datos, a fin de ejercer las facultades conferidas a la autoridad fiscal.

Si desea modificar o corregir sus datos personales, puede acudir a cualquier Módulo de Servicios Tributarios y/o a través de la dirección http://sat.gob.mx

"La corrupción tiene consecuencias ¡denúncíala! Si conoces algún posible acto de corrupción o delito presenta una queja o denuncia a través de: www.sat.gob.mx, denuncias@sat.gob.mx, desde México: (55) 8852 2222, desde el extranjero: + 55 8852 2222, SAT móvil o www.gob.mx/sfp".

Cadena Original Sello:
||2022/01/28|BGM140603C42|CONSTANCIA DE SITUACIÓN FISCAL|20000108888880000031||

Sello Digital:
pOVQU4W+LICR+H6NbbKY/L1DSnWGFgR3hhs/wfgl9kuQYZKl3GtPctUGGTQgGepc/3ZR+p3t6+SlUtpWnsE0J
olipA2HE0CaEKAQXn8Pxv9P9dny1sj6me1U+DJJsRd0HrzKsi5o+l9Ad/gACMOXlOgtPOrHgYJ0CNAnxhPIR9M=

HACIENDA SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO | SAT SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA

Contacto
Av. Hidalgo 77, col. Guerrero, C.P. 06300, Ciudad de México.
Atención telefónica desde cualquier parte del país:
MarcaSAT 55 627 22 728 y para el exterior del país
(+52) 55 627 22 728

HACIENDA
SECRETARIA DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO
SAT
SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA

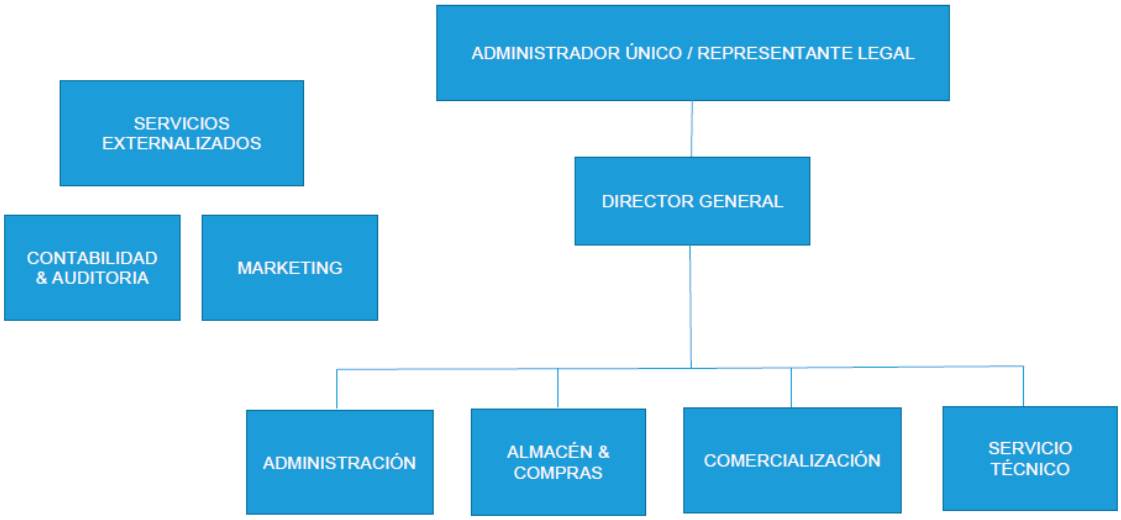
Contacto
Av. Hidalgo 77, col. Guerrero, C.P. 06300, Ciudad de México.
Atención telefónica desde cualquier parte del país:
MarcaSAT 55 627 22 728 y para el exterior del país
(+52) 55 627 22 728

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA



Fuente: Empresa

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
GENESAL ENERGY IB	España	A15482904	99.0
RAMON IAGO CRESPO LIÑEIRO	España	CELR820828LM2	1.0

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No declara.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
RAMON IAGO CRESPO LIÑEIRO	España	CELR820828LM2	Director General

Fuente: Empresa.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos



Iago Crespo Liñeiro

CEO GENESAL ENERGY MEXICO

Ciudad de México, México · Más de 500 contactos

Genesal Energy

MarCor Enterprise Advisor

Fundador y Director General de GENESAL ENERGY MÉXICO, filial de GENESAL ENERGY, multinacional del sector de la energía distribuida.

CEO, experto en desarrollo de negocio y gestor de proyectos en el sector de la generación eléctrica desde hace más de 13 años, dando soporte y asesoramiento a empresas líderes en su sector, como Iberdrola, Acciona, Elecnor, Kiewit, etc...

Licenciado en Relaciones Laborales y Recursos Humanos, Máster en Dirección de Recursos Humanos, Diplomado en Ventas y Gestión de Proyectos, Coach Ejecutivo, entre otros títulos.

Orgulloso gallego y ciudadano del mundo, apasionado del mundo de Recursos Humanos, los viajes, la gastronomía y la lectura.

Actualmente llevo 7 años en México, un hermoso país con maravillosas personas que me han adoptado y me ha hecho sentir un mexicano más.

Experiencia

Genesal Energy
14 años

Director General Mexico
jun. de 2014 - actualidad · 7 años 11 meses
Ciudad de México y alrededores, México

Director de Recursos Humanos y Sistemas
may. de 2008 - may. de 2014 · 6 años 1 mes
A Coruña (Spain)
- Diseño e implementación de la estrategia de Recursos Humanos a largo plazo.

- Alineamiento de la política de Recursos Humanos al Plan Estratégico de la empresa.

- Reclutamiento de personal a través de diversas plataformas de selección.

- Análisis, rediseño e implementación de nuevas políticas de retribución, alcanzando reduciones de costes del 20 por ciento.

- Elaboración de nuevos planes de capacitación y desarrollo para toda la organización.

- Impartición de capacitación interna y externa a grupos de entre 5 y 15 personas.

- Seguimiento y cierre de juicios laborales y mercantiles.

- Responsable de Sistema de Gestión Integral, incluyendo Calidad, Medio Ambiente y Seguridad e Higiene.

- Elaboración de Planes de Compensación Flexible para 50 empleados.

- Control del área de Responsabilidad Corporativa.

- Evaluación anual de rendimiento del personal de la organización.

- Negociación continua con sindicatos y representantes legales de los trabajadores.

Mostrar menos

Formador / Facilitador
IFFE Business School
abr. de 2013 - abr. de 2013 · 1 mes
A Coruña (Spain)
Formador del Máster de Recursos Humanos

Becario
Caixa Galicia
oct. de 2007 - abr. de 2008 · 7 meses
A Coruña (Spain)
Caixa Galicia:
Becario Depto. Comercial y Marketing.

Tareas Administrativas y Comunicación.
Estudio, diseño e implementación de la Encuesta de satisfacción Club Caixa.

Educación

MarCor Enterprise Advisor
Diplomado en Administración de Proyectos · Administración de Proyectos

2019 - 2019

Escuela Bancaria y Comercial
Diplomatura en Ventas y Estrategia Comercial · Marketing y ventas

2018 - 2019

Universidad de A Coruna
Grado en Relaciones Laborales y Recursos Humanos · Relaciones Laborales y Recursos Humanos

2009 - 2013

Escuela de Negocios Caixanova
Postgrado en Coaching Ejecutivo · Coaching Ejecutivo

2012 - 2012

Actividades y grupos: Pertenezco a la Asociación de Antiguos Alumnos de la Escuela de Negocios

CIPS (Centro de Iniciativas Profesionales)
Triple Master en Prevención de Riesgos Laborales, Calidad y Medio Ambiente · Prevención de Riesgos, Calidad y Medio Ambiente

2008 - 2009

ITE Caixa Galicia
Master en Dirección y Gestión de Recursos Humanos · Recursos Humanos

2007 - 2008

Actividades y grupos: Pertenezco a la Asociación de Antiguos Alumnos de la Escuela de Negocios.
Máster en Dirección de Recursos Humanos

University of A Coruna
Diplomado · Relaciones Laborales

2004 - 2007

Licenciatura en Relaciones Laborales y Recursos Humanos
Diplomatura en Relaciones Laborales

ThePowerMBA
Programa ThePowerMBA con especialización en Digital Marketing · Business & Marketing Expert - Gestión y Administración de Empresas

2022 - actualidad

Experiencia de voluntariado

Recogida de alimentos para los más necesitados
Rias Altas Food Bank

nov. de 2013

Ayuda humanitaria y en desastres naturales
En colaboración con la Federación Española de Bancos de Alimentos, participé en la iniciativa solidaria de recogida de alimentos en la ciudad de A Coruña.

Cursos

Capacitación para Formadores
ADECCO

Experto en Protección de Datos
EUROINNOVA

Gestión de Conflictos y Situaciones Dificiles
FEUGA

Gestión de Expatriación y Repatriación de trabajadores
APD

Implantación y Gestión de Sistemas de I+D+i
BUREAU VERITAS

Pecal Serie 2000: Requerimientos OTAN Industrias de Defensa
AEC

Primeros Auxilios y Extinción de Incendios
MUGATRA

Programa de Desarrollo
BBVA

Social Networking 2.0
FEUGA

Idiomas

Español
Competencia bilingüe o nativa

Inglés
Competencia básica profesional

Fuente: Medios externos de consulta.

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles / Rodados

- ✓ Cuenta con una camioneta Jeep propia, 4 autos rentados y una nave industrial rentada

Fuente: Empresa

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

No se detectó información.

OTRAS PUBLICACIONES

Genesal Energy suministra energía de emergencia a la mayor planta de ciclo combinado de América Latina
Fuente: energetica21 Fecha: 18/02/2022

La empresa **Genesal Energy** continúa su expansión en el mercado latinoamericano. En la estrategia diseñada por la compañía para este continente, México es crucial y en este país acaba de participar en la construcción de la segunda fase de la mayor planta de ciclo combinado de la América Latina con el suministro de tres grupos electrógenos.
Se trata de tres grupos electrógenos personalizados, realizados a medida, de 1.705 kVA, 300 kVA y 110 kVA de potencia, respectivamente. Su misión consiste en garantizar la energía en la fase II de esta inmensa central de generación eléctrica que tiene capacidad de 1,187 MW, genera más de 1.500 empleos directos y está compuesta por dos módulos de generación, dos turbinas de gas y una de vapor. Los grupos darán respaldo a los trabajos de construcción de la segunda fase de la instalación, cumpliendo estrictamente los lineamientos y especificaciones del cliente y de la legislación mexicana.
La solución desarrollada por el departamento de ingeniería de Genesal Energy consistió en dotar a la central de equipos muy especiales. Así, además de los grupos de 300 y 110 kVA, el tercero -y el de mayor potencia- fue diseñado para realizar una parada segura de todo el sistema en caso de emergencia.
En este sentido, el cliente había solicitado que el generador fuera gestionado, controlado y monitorizado de forma íntegra desde el propio panel de control y que también fuese capaz de arrancar ante el fallo de dos redes de alimentación que podrían suministrar las barras de esenciales. Al igual que los otros dos grupos electrógenos, este equipo, diseñado para que arranque sin necesidad de ningún tipo de tensión externa y sin necesitar tensión segura para el circuito de tensión, está insonorizado e integrado en un contenedor especial y a medida.
Respeto por el medio ambiente
La energía de emergencia es vital en las centrales de ciclo combinado, que generan electricidad mediante la coexistencia de dos ciclos termodinámicos: uno utiliza el vapor de agua y el otro, gases de combustión.
Además, las plantas de ciclo combinado se consideran energías limpias, muy poco contaminantes, ya que los gases desechados son reutilizados para producir más energía a partir del vapor de agua. El proyecto se enmarca en la filosofía de Genesal Energy de formar parte de proyectos donde las energías renovables sean protagonistas dentro de su apuesta por modelos energéticos sostenibles y en consonancia con la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y de los principios de la Agenda 2030.

Genesal Energy reforzará en 2022 su apuesta por la transición ecológica con el desarrollo de grupos electrógenos
Fuente: energetica21 Fecha: 17/01/2022

La empresa gallega **Genesal Energy** reforzará en 2022 su apuesta por la transición ecológica con el desarrollo de grupos electrógenos que formen parte de modelos energéticos sostenibles y eficientes porque "no hay plan B para el planeta", indican desde la compañía. Así, tanto a medio como a corto plazo, la estrategia empresarial de la firma se centrará en cumplir los compromisos de la Agenda 2030 y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) a través de la identificación y priorización de los proyectos sostenibles, tal y como realizó durante el pasado ejercicio económico, cuando, pese a los efectos de la pandemia, Genesal Energy cerró el año con grandes proyectos en la agenda basados en dos de sus grandes pilares: la internacionalización y la innovación. La apuesta de la empresa por la investigación como herramienta para destacar en el mercado ha marcado su trayectoria desde los inicios y le ha permitido crecer tanto a nivel nacional como internacional. En este sentido, la aplicación de las nuevas tecnologías a los productos que diseñan en la fábrica coruñesa de Bergondo es una de sus bazas para continuar creciendo.
Hacia la transición energética
En 2021, un año de transición debido a la crisis sanitaria, en Genesal Energy volvieron a acudir a eventos presenciales. Así, en la Feria Mindtech, que se celebró en el mes de septiembre en Vigo, la compañía mostró parte del trabajo que realiza en materia de I+D en su apuesta por avanzar hacia la transición ecológica.
El sistema Hybrid Microgeneration, que combina varias baterías alimentadas por diferentes fuentes renovables; los grupos electrógenos con motores diésel integrados -y adaptados a la normativa europea Stage V- y la línea de equipos alimentados por gas fueron protagonistas de su stand en Mintched. "Son tres ejemplos de avances en la senda de la eficiencia energética y la neutralidad de emisiones de cara a 2050", explican en Genesal Energy, donde indican que la inversión en productos que prioricen la eficiencia energética se reforzará este 2022
La proactividad se convierte así en una de las máximas de la compañía para lograr energía cada vez más limpia y sostenible y su respaldo a las energías renovables ya es una realidad.

Así se volvió a demostrar en los últimos doce meses, contribuyendo, por ejemplo, al desarrollo de instalaciones como el futuro parque eólico Fenicias, en México, que permitirá dejar de emitir a la atmósfera más de 320.000 toneladas de CO2 al año, o con el suministro de energía de emergencia para alimentar la subestación de una gran planta fotovoltaica en Atacama (Chile), uno de los grandes proyectos energéticos de este país.
El futuro se llama hidrógeno
Al margen de la progresiva transición hacia el gas, para la compañía gallega el hidrógeno es la próxima parada en materia de sostenibilidad. El desarrollo de sistemas de emergencia en las plantas de hidrógeno verde en Barcelona y Ciudad Real, que producen energía sin emitir dióxido de carbono a la atmósfera, son un buen ejemplo de ello. En este sentido, uno de los últimos proyectos de Genesal Energy, que se encuentra en fase de desarrollo, es la fachada fotovoltaica de su sede central en España, en Bergondo. En el balance de 2021, la empresa destacó de nuevo por priorizar el área de I+D+i y por diseñar grupos altamente especializados. Es el caso de sus grupos electrógenos para bajas temperaturas, como el creado para la subestación LitPol Link -que forma parte de la línea eléctrica de interconexión entre Polonia y Lituania-, un campo donde se ha convertido en referente, al igual que ocurre con su gama Rental con gran implantación en países como Perú y México, una apuesta que se consolidará a lo largo de 2022, avanzan desde la empresa.
Porque a pesar de todas consecuencias que ha traído la crisis sanitaria, a lo largo de este tiempo, Genesal Energy, como parte del sector energético, ha sido considerada un servicio esencial y por eso durante el pasado año incrementó sus esfuerzos para garantizar la seguridad en centros vitales e instalaciones críticas como hospitales, puertos o aeropuertos, y en el sector servicios con el diseño de energía de emergencia para hoteles, complejos de oficina o edificios administrativos.

Genesal Energy señala al hidrógeno como su próxima apuesta
Fuente: energynews Fecha: 17/01/2022

La empresa gallega **Genesal Energy** reforzará en 2022 su apuesta por la transición ecológica con el desarrollo de grupos electrógenos que formen parte de modelos energéticos sostenibles y eficientes. Desde la compañía indican que «no hay plan B para el planeta» y anuncian su apuesta por el hidrógeno.
Así, tanto a medio como a corto plazo, la estrategia empresarial de la firma se centrará en cumplir los compromisos de la Agenda 2030 y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) a través de la identificación y priorización de los proyectos sostenibles, tal y como realizó durante el pasado ejercicio económico, cuando, pese a los efectos de la pandemia, Genesal Energy cerró el año con grandes proyectos en la agenda basados en dos de sus grandes pilares: la internacionalización y la innovación.
La apuesta de la empresa por la investigación como herramienta para destacar en el mercado ha marcado su trayectoria desde los inicios y le ha permitido crecer tanto a nivel nacional como internacional. En este sentido, la aplicación de las nuevas tecnologías a los productos que diseñan en la fábrica coruñesa de Bergondo es una de sus bazas para continuar creciendo.
Sistema Hybrid Microgeneration
En 2021, un año de transición debido a la crisis sanitaria, en Genesal Energy volvieron a acudir a eventos presenciales. Así, en la Feria Mindtech, que se celebró en el mes de septiembre en Vigo, la compañía mostró parte del trabajo que realiza en materia de I+D en su apuesta por avanzar hacia la transición ecológica.
El sistema Hybrid Microgeneration, que combina varias baterías alimentadas por diferentes fuentes renovables; los grupos electrógenos con motores diésel integrados -y adaptados a la normativa europea Stage V- y la línea de equipos alimentados por gas fueron protagonistas de su stand en Mintched. Desde Genesal Energy explican: “Son tres ejemplos de avances en la senda de la eficiencia energética y la neutralidad de emisiones de cara a 2050”.
En los últimos meses, la compañía ha contribuido al desarrollo de futuras instalaciones como el parque eólico Fenicias, en México y ha suministrado energía de emergencia para alimentar la subestación de una gran planta fotovoltaica en Atacama (Chile), uno de los grandes proyectos energéticos de este país.
Apuesta por el hidrógeno
Al margen de la progresiva transición hacia el gas, para la compañía gallega el hidrógeno es la próxima parada en materia de sostenibilidad. El desarrollo de sistemas de emergencia en las plantas de hidrógeno verde en Barcelona y Ciudad Real, que producen energía sin emitir dióxido de carbono a la atmósfera, son un buen ejemplo de ello. En este sentido, uno de los últimos proyectos de Genesal Energy, que se encuentra en fase de desarrollo, es la fachada fotovoltaica de su sede central en España, en Bergondo. En el balance de 2021, la empresa destacó de nuevo por priorizar el área de I+D+i y por diseñar grupos altamente especializados. Es el caso de sus grupos electrógenos para bajas temperaturas, como el creado para la subestación LitPol Link -que forma parte de la línea eléctrica de interconexión entre Polonia y Lituania-, un campo donde se ha convertido en referente, al igual que ocurre con su gama Rental con gran implantación en países como Perú y México, una apuesta que se consolidará a lo largo de 2022, avanzan desde la empresa.

Genesal Energy consolida el alquiler en México con grupos de última generación y un servicio altamente especializado
Fuente: interempresas Fecha: 24/05/2021

Genesal Energy acaba de implantar en México su línea Rental en el marco de un ambicioso plan de consolidación de su negocio de alquiler, que introdujo hace tres años y que está en alza en este país americano.
Ante la creciente demanda de este servicio, la compañía gallega dará un fuerte impulso al alquiler durante 2021 con el objetivo de contar con una flota de más de medio centenar de grupos electrógenos a final del ejercicio, dando así cobertura a todo el país, de punta a punta. Para hacerlo posible, Genesal Energy ha llevado a cabo en los últimos meses un importante refuerzo de los equipos técnico y comercial, cuya plantilla se ha triplicado.
Esta fuerte apuesta empresarial cuenta con la alianza de Cofides y también se traduce en nuevas instalaciones en la filial de la empresa, situada en Ciudad de México, una nave de 1.200 metros cuadrados.
Iago Crespo, director general de Genesal Energy México define el plan de consolidación como “un gran reto” en el que la empresa aplicará los principios que la han distinguido desde su creación hace 26 años: máxima innovación y atención especializada. “Todos los grupos electrógenos de la gama Rental de México son nuestros, marca Genesal, completamente nuevos y además contarán con las últimas tecnologías”, explica Crespo, quien añade que la flota será actualizada de forma constante para ofrecer siempre a los clientes los últimos modelos del mercado.
Demanda creciente

El impulso del negocio de alquiler viene a dar respuesta a una necesidad que en Genesal Energy han visto desde hace tiempo porque es una modalidad que cada vez se solicita más y desde los más variados sectores, desde el energético hasta el sector oil&gas, minería, industria, retail o eventos.
El secreto del éxito de la gama radica -afirman los expertos- en una combinación de varios factores, pero sobre todo en uno: se trata de una línea de negocio práctica, versátil y muy enfocada al servicio. Así, aunque un cliente necesite energía por tiempo limitado, ésta debe estar garantizada, lo que veces no sucede. Por ello, depender únicamente de la red es muy arriesgado. Ante esta realidad, un grupo electrógeno de alquiler es la solución perfecta porque pone a disposición del cliente soluciones energéticas a demanda, es decir, durante un día, semanas, meses, un año… con todas las garantías y en tiempo récord.
Servicio técnico certificado
"Nuestros grupos están respaldados por un servicio técnico certificado, homologado, que garantiza una atención y calidad al más alto nivel. Los mantenimientos que hacemos son preventivos y correctivos e incluyen revisión eléctrica y mecánica, pruebas de funcionamiento con carga y sin carga, además de recomendaciones y reportes técnicos detallados", subraya Crespo.
En este aspecto, el responsable de Genesal Energy en México explica que la exigencia de respuesta debe ser mucho más rápida: "La inmediatez aquí es esencial, prácticamente tienes que estar pegado al equipo y disponible los 365 días del año y las 24 horas". "Llevamos energía de emergencia a cualquier lugar y en cualquier momento y condición, a todo tipo de instalaciones y/o actividades. Somos el mejor aliado del cliente", asegura.
Esta tónica también se aplica en Genesal Energy a la logística, aspecto fundamental que la compañía cuida con gran esmero. "Podemos entregar un equipo en la otra punta del país en un plazo máximo de 48-72 horas. Normalmente, los grupos electrógenos de más urgencia se piden en festivos o vacaciones. Nuestro servicio es continuo. Full time, las 24 horas", indica el director general de Genesal Energy México. Además del transporte puerta a puerta, el servicio de alquiler incluye la instalación y desistalación del equipo, el cableado de potencia y depósitos de alta capacidad.
Aunque inicialmente las nuevas instalaciones de la sede de Ciudad de México abrirán con un total de 21 grupos electrógenos, el objetivo es cerrar el año con 50 y hacer crecer esta línea de negocio. Las previsiones de la empresa apuntan alto: El negocio de alquiler, a medio plazo, podría representar entre el 60 y 70% del total, porcentajes que la empresa ha superado con creces en Perú, donde casi ocho de cada 10 equipos son de la gama Rental.

Genesal Energy, la energía distribuida más innovadora
Fuente: interempresas Fecha: 12/09/2018

Industria, innovación e internacionalización definen el modelo de negocio de **Genesal Energy,** el grupo empresarial con sede en Galicia dedicado a la energía distribuida que en apenas 25 años se ha convertido en un referente en el sector. En la actualidad, la exportación representa el 65% de la facturación de la empresa, que tiene sedes propias en Latinoamérica (Perú y México) y cuyos productos se exportan a más de 30 países.
Plan de expansión
El grupo, con sede central en Bergondo (A Coruña), nació en 1994 y su vocación internacional se materializó tan solo dos años después de su fundación, en 1996, aunque el proceso de internacionalización se consolidó en 2010 con un gran objetivo: disponer de estructuras propias en el extranjero para tener un mayor control sobre los canales de distribución y un contacto más cercano con el cliente. Se trataba de crecer ofreciendo alta tecnología, calidad y, además, un servicio integral, a medida.
Así, a la fabricación, al transporte y al suministro de los equipos, Genesal Energy añade los servicios de instalación modalidad llave en mano, mantenimiento y una forma de trabajar caracterizada por personalizar todo aquello que diseña, por aportar un plus al cliente, es decir, escucharlo para adaptar el equipo a las necesidades reales. Fiel a su vocación internacional, Genesal Energy consolidó su plan de expansión en 2014 con la apertura de la sede en México (país en el que ha participado en proyectos de gran envergadura como en el suministro de un grupo electrógeno a medida para la construcción del túnel sumergido de Coatzacoalcos, el más grande de Latinoamérica). Sus mercados en expansión se encuentran en los cinco continentes, con proyectos en Marruecos, Ecuador, Kenia o Arabia Saudí. Tanto sus equipos estándares como los altamente personalizados están preparados para superar cualquier tipo de reto energético, ya que deben superar los más altos controles de calidad en la sede central de A Coruña. Todos los grupos electrógenos que suministra Genesal Energy a sus clientes son testados a un 110 % de carga asegurándose así el correcto funcionamiento del equipo antes de salir de fábrica. En la actualidad, la compañía tiene más de 60 trabajadores y sigue creciendo de forma constante sin desviarse de la senda marcada en sus inicios, una hoja de ruta basada en tres pilares: industria, internacionalización e innovación. Estos tres factores, junto con el trabajo en equipo, han hecho de Genesal Energy una empresa de referencia a base de diferenciarse en un sector tan competitivo como el energético.
La vocación tecnológica tiene nombres y apellidos: se llama Centro de Energía Distribuida (CETED), que en un principio nace como start up especializada en gestión de proyectos pero que hoy ya forma parte del grupo como departamento estratégico para canalizar todo el esfuerzo y las acciones de la empresa en I+D+i. El CETED cuenta, además, con un departamento de ingeniería, un aula de formación y el laboratorio de lluvia más grande de Europa.
Eficiencia energética
Como fabricantes expertos en grupos electrógenos especiales, en Genesal Energy ofrecen soluciones eficientes para cualquier tipo de problema energético, adaptando cada producto a cada situación.
Hospitales, plantas de cogeneración, túneles, centrales de ciclo combinado, piscifactorías, aeropuertos y grandes y pequeñas infraestructuras disponen de equipos Genesal Energy, que apuesta en cada proyecto por la eficiencia energética.
Entre los últimos proyectos de Genesal Energy destacan el suministro de dos grupos de emergencia para una planta de energía solar en Sudáfrica, que suministrará electricidad a 150.000 hogares, y seis equipos para el Hospital Quito Sur, el más grande y moderno de Ecuador. También la central nuclear de Almaraz (Cáceres) confió en la empresa gallega para diseñar un equipo de emergencia preparado para responder con eficacia ante cualquier incidente o eventualidad. El proyecto consistió en un grupo electrógeno capaz de suministrar la potencia necesaria para alimentar los Almacenes Temporales Individualizados (ATI), que permiten almacenar temporalmente el combustible usado en los reactores ante un posible fallo de red, contando con todo el sistema de control, así como con un banco de carga integrado para pruebas. En El Jadida (Marruecos), Genesal Energy suministró al complejo Jorf Lasfar, en concreto a la central de tratamiento de fosfatos, tres grupos electrógenos especiales de 880 KVA: una isla de grupos idénticos para exterior diseñados para funcionar en paralelo o para alimentar cargas de forma individual.
Ghana, Noruega, Montenegro o Perú son otros de los países que forman parte de la cartera de clientes de Genesal Energy que hoy, casi 25 años después de su fundación, sigue apostando por crecer y superarse a base de calidad e innovación.

Genesal Energy suministra un grupo electrógeno de construcción especial para la planta de cogeneración Afranrent
Fuente: interempresas Fecha: 07/02/2017

Genesal Energy, una de las compañías de mayor crecimiento dentro del sector de las soluciones de energía distribuida y especializada en la ingeniería, fabricación y mantenimiento de grupos electrógenos, ha suministrado un grupo electrógeno de construcción especial para la planta de cogeneración Afranrent situada en Coatzacoalcos, México. El proyecto fue desarrollado durante el último trimestre del pasado año 2015.

Objetivo del proyecto

El objeto de este proyecto fue el diseño, documentación, materiales, fabricación, pruebas, suministro (incluyendo embalajes), transporte y puesta en marcha de un grupo electrógeno diésel y sus cuadros eléctricos asociados, así como el depósito de combustible externo para dar servicio a las barras de servicios auxiliares de baja tensión de la cogeneración de ciclo combinado Afranrent en Coatzacoalcos en México.

La planta de cogeneración en ciclo combinado, tiene como fin la generación de energía eléctrica, así como la producción de vapor de baja presión para la alimentación a dos grupos de frío por absorción, que a su vez proporcionarán agua helada a la planta criogénica próxima a la cogeneración.

La instalación eléctrica de la Central de Cogeneración estará compuesta por los transformadores elevadores, el sistema de generación de energía en 13.8 kV y el sistema de alimentación de servicios auxiliares de 4.16/0.48 kV. La energía se genera en la planta mediante una Turbina de Gas con su correspondiente generador síncrono de 135 MVA de potencia, factor de potencia de 0.90 y tensión 13.8kV±10%, y una Turbina de Vapor con su correspondiente generador síncrono de 55.412 MVA de potencia, factor de potencia de 0.85 y tensión 13.8 kV ± 10%. Mediante dos Transformadores Elevadores o Transformadores de Unidad se pasa de la tensión de generación (13.8 kV) a la tensión de transmisión (115kV). La energía generada se exporta a la red a través de una subestación de enlace en 115 kV.

Descripción del proyecto

Este proyecto fue desarrollado durante el último trimestre del pasado año 2015. El estudio de las especificaciones técnicas y los primeros diseños preliminares se realizaron durante la mitad del año 2015 para finalmente ser apremiados con el proyecto en septiembre de 2015. En septiembre de 2015 tuvo lugar la reunión de lanzamiento del proyecto en las oficinas de Genesal Energy. En dicha reunión se estableció el cronograma, los hitos, la documentación y los pasos a seguir para lograr los objetivos del proyecto. A partir de la reunión de lanzamiento, se fijaron los documentos necesarios para el buen desarrollo del proyecto y sus fechas de entrega. En estos documentos, se incluyen los diseños eléctricos, mecánicos, lista de señales, lista de materiales, pruebas del equipo y cálculos necesarios para el diseño del grupo siguiendo las directrices marcadas por la especificación enviada por parte de la Ingeniería. Una vez enviados los documentos son verificados por el cliente aportando sus comentarios y su aprobación para dar comienzo al proceso de fabricación del grupo electrógeno siguiendo las directrices marcadas en los diseños eléctricos y mecánicos. Para los diseños mecánicos, se hace el diseño con programas específicos en 3D garantizando un diseño previo de la máquina al 99% del acabado final.

Para el diseño eléctrico, se utiliza un programa específico de diseño donde se realizan los planos eléctricos desarrollados, esquemas unifilares, lista de materiales, distribución de armarios de control y fuerza totalmente detallados.

El proceso de fabricación, se empieza siguiendo fielmente los diseños realizados para que una vez finalizada, se hagan las pruebas en fábrica en presencia del cliente, siguiendo el documento de pruebas aprobado por el mismo.

En diciembre de 2015, se llevan a cabo las pruebas en la fábrica de Genesal Energy en presencia del cliente con el objetivo de comprobar que el diseño mecánico y eléctrico se llevó a cabo según los documentos aprobados. Comprobando que las dimensiones del equipo se correspondan con el diseño en 3D y el cableado eléctrico se corresponda con los esquemas eléctricos desarrollados. Además de esto, se sigue un riguroso protocolo probando todas las alarmas del equipo, todos los modos de funcionamiento solicitados por el cliente y una prueba en carga realizada con un banco resistivo-inductivo que simula las cargas existentes en la realidad y prueba el conjunto motor-generador al 110% de su potencia.

A principios de enero de 2016, una vez aprobadas las pruebas en fábrica y aprobada toda la documentación relacionada con el proyecto, se prepara el transporte para ser enviado desde las instalaciones de Genesal Energy hasta la planta de cogeneración de ciclo combinado de Afranrent en Coatzacoalcos (México).

Una vez llegado a México, se instala el generador en obra y técnicos de Genesal Energy en Junio de 2016, se desplazan para realizar una completa puesta en marcha del equipo probando no solo el equipo sino todo el funcionamiento que lleva consigo el grupo electrógeno probando todas las maniobras de sincronización entre grupo y redes de baja tensión que alimentan las barras de servicios auxiliares, dejando el grupo disponible para asumir las mínimas tensiones que se puedan provocar en los servicios esenciales de la planta de cogeneración de ciclo combinado de Afranrent.

Igualmente se realiza un curso de formación a los usuarios de la planta para que tengan un conocimiento exhaustivo del funcionamiento del equipo.

Características

Para cumplir con los requisitos de presión sonora, se insonoriza el grupo con panel acústico compuesto por lana de roca y chapa perforada y se equipan unos filtros silenciadores en la entrada y en la salida de aire. Los silenciadores de gases de escape se instalan dentro del contenedor, evitando así complicaciones en la instalación en obra. El contenedor se divide en 3 zonas: zona de motor-generador, zona sala eléctrica y zona depósito de combustible.

La sala de grupo dispone de dos puertas de doble hoja, una por cada lado para facilitar labores de mantenimiento. La sala dispone de alumbrado normal y de emergencia. La sala de control dispone de una puerta simple para acceso al exterior, la sala dispone de alumbrado normal y de emergencia y se encuentra climatizada. Dentro disponemos del armario de control (con autómata, pantalla táctil, relé de protección, sincronizado, etc.) y del armario de fuerza (con interruptor LSIG de salida de potencia y embarrado para conexión de los cables de fuerza).

La sala del depósito dispone de acceso desde el exterior por las propias puertas del contenedor y disponemos de alumbrado interno. Dentro se ubica un depósito cilíndrico de doble pared de 1500 L

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

N°	Certificado	Expedido por	Fecha Emisión	Fecha Vencimiento
1	LAPEM	CFE	25/10/2021	25/10/2022
2	SISTEMA DE GESTION DE CALIDAD	AENOR	16/03/2020	30/03/2023
3	GESTION DE CALIDAD	AENOR	16/03/2020	30/03/2023
4	GESTION DE I+D+i	AENOR	19/03/2020	30/03/2023
5	GESTION AMBIENTAL	AENOR	16/03/2020	30/03/2023

Se adjunta certificaciones.

Fuente: Empresa.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

No declara.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2021	1	0	0	1

Fuente: Empresa.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

GENESAL ENERGY posee línea de fabricación estándar y, a través de su oficina de proyectos, pone en valor su capacidad técnica de desarrollo de proyectos especiales, incluyendo análisis de viabilidad, planificación detallada, ejecución y puesta en marcha “in situ” con ingenieros especializados.

La compañía ofrece una amplia gama de productos y servicios:

- Ingeniería y mantenimiento
- Capacidad de diseño personalizado, para proyectos llave en mano bajo pedido, siguiendo las especificaciones del cliente.
- I+D+i / CETED (Centro Tecnológico de Energía Distribuida de GENESAL ENERGY).
- Torres de iluminación de alta eficiencia.
- Grupos electrógenos híbridos.
- Grupos electrógenos diésel, biodiésel, GLP o GNL.
- Sistemas de generación para centrales de ciclo combinado en aplicación de emergencia y Black Start.
- Generadores con capacidad de supervisión y operación remota.
- Equipos de características especiales, militares o diseñadas para entornos críticos.
- Grupos auxiliares marinos.



3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No declara.

3.3 VENTAS A EMSEP S.A. DE CV

Mes / Año	Ventas (montos sin impuestos)	Moneda
2021	$ 145 633	Dólares
2022	$ 129 525	Dólares

Fuente: Empresa.

3.4 COMPRAS ANUALES

La empresa no informó compras a EMSEP S.A. DE CV.

3.5 PROVEEDORES

N°	Razón Social	Tax ID	Nacionalidad	Monto Anual de Compras	Moneda
1	GENESAL IB	A15482904	España	$ 20 000 000	Dólares
2	ASPID AGENCIA DE MARKETING Y COMUNICACIÓN INDUSTRIAL, S.L.	B63641096	España	$ 5 040	Euros
3	MANTENIMIENTO DIESEL METROPOLITANO, S.A. DE C.V.	MDM810410FE8	México	$ 2 450 000	MXP

Fuente: Empresa.

3.6 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Tax ID	Nacionalidad	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	IBERDROLA ENERGIA TAMAZUNCHALE, S.A. DE C.V.	IET040628K42	España	$ 284 000	Dólares
2	NOVAMPER CONSTRUCCION MEXICO S.A. DE C.V.	NCM160804GH8	España	$ 100 000	Dólares
3	ELECNOR DE MEXICO	EME0007173V9	México	$ 5 900 000	MXP
4	ALL4LABELS MEXICO, S.A. DE C.V.	ERO740621PE5	Brasil	$ 2 600 000	MXP
5	INDUSTRIAL MINERA MEXICO, S.A. DE C.V.	IMM8505281U0	México	$ 1 700 000	MXP
6	AGGREKO ENERGY MEXICO, S.A. DE C.V.	AEM060912IL2	Argentina	$ 990 000	MXP
7	BII NEE STIPA ENERGIA EOLICA S.A. DE C.V.	BNS060307IR4	España	$ 700 000	MXP
8	KINO FACILITIES MANAGER S.A. DE C.V.	KFM170928KD0	México	$ 500 000	MXP

Fuente: Empresa.



3.7 SEGUROS CONTRATADOS

Tipo de Seguro	Compañía aseguradora	Nro. de Póliza	Suma Asegurada	Moneda
PROTECCION MEDICA	AXTM Y ASOCIADOS S.A.S	2882000007368/1	$ 100 000 000	MXP
PROTECCION MEDICA	AXTM Y ASOCIADOS S.A.S	2882100016477/0	$ 40 000 000	MXP
RESPONSABILIDAD CIVIL	AXTM Y ASOCIADOS S.A.S	3922100000992	$ 5 000 000	MXP
POLIZA VEHICULAR	HDI SEGUROS	019112003325904	$ 3 300 000	MXP
POLIZA DE ARRENDAMIENTO	DORAMA INSTITUCION DE GARANTIA	22A05026	$ 1 502 696	MXP
EQUIPO DE CONTRATISTAS Y MAQUINAS	AXTM Y ASOCIADOS S.A.S	3532100000662	$ 1 297 554	MXP

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registraron cheques rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

No se registra información de Bancos.

5.2 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO SANTANDER	0	Pesos y Dolares

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se detectó información.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se detectó información.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

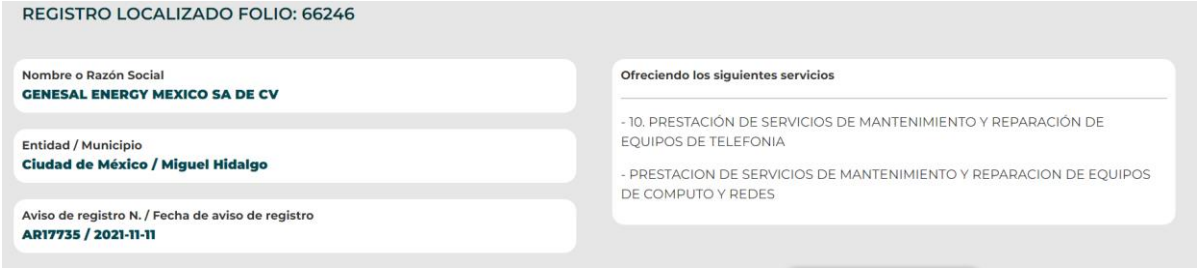
Consulta 32D Público

El RFC o CURP consultado no se encuentra autorizado para hacerse público.
* Información a la fecha de la consulta.

6.3.1 Embargos

No se detectó información.

6.3.2 Otra información Fiscal o Previsional de Interés


REGISTRO LOCALIZADO FOLIO: 66246

Nombre o Razón Social
GENESAL ENERGY MEXICO SA DE CV

Entidad / Municipio
Ciudad de México / Miguel Hidalgo

Aviso de registro N. / Fecha de aviso de registro
AR17735 / 2021-11-11

Ofreciendo los siguientes servicios

- 10. PRESTACIÓN DE SERVICIOS DE MANTENIMIENTO Y REPARACIÓN DE EQUIPOS DE TELEFONIA

- PRESTACION DE SERVICIOS DE MANTENIMIENTO Y REPARACION DE EQUIPOS DE COMPUTO Y REDES

Fuente: repse.stps.gob.mx

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA	
Datos Consultados	GENESAL ENERGY MEXICO SA DE CV

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA	
Datos Consultados	RAMON IAGO CRESPO LIÑEIRO

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

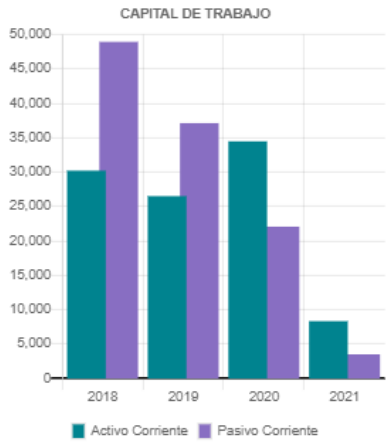
8- Estados Contables

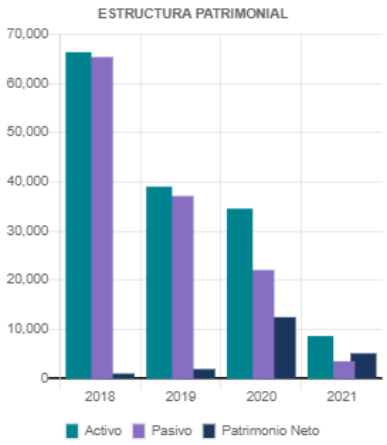
8.1 DATOS CONTABLES

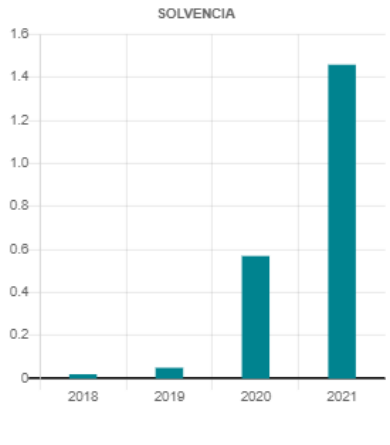
Activo

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Caja y Bancos	3 134	1 992	8 494	3 730
Inversión corriente	0	8	0	97
Ant Créditos por ventas	2 695	7 957	3 953	10 638
Otros Créditos	0	0	0	15
Bienes Cambio	1 331	22 579	12 105	4 517
Bienes Intangibles	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	1 184	1 949	1 967	11 230
Total De Activo Corriente	8 345	34 485	26 519	30 227
Créditos Por Ventas	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	0	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0	0
Bienes De Uso Valor De Origen	0	0	9 702	37 801
Depreciación Acumulada	0	0	-210	1 590
Bienes De Uso	299	88	9 912	36 211
Activos Intangibles	0	0	0	0
Otros Activos No Corrientes	0	0	2 626	0
Total Activo No Corriente	299	88	12 538	36 211
Total Activo	8 644	34 573	39 057	66 438

Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos



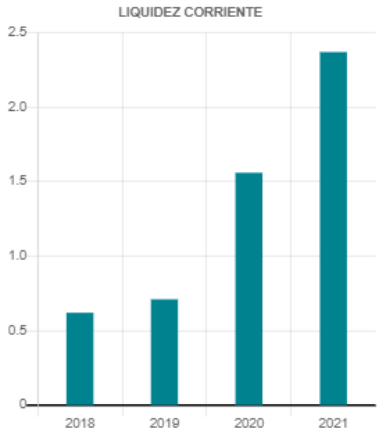


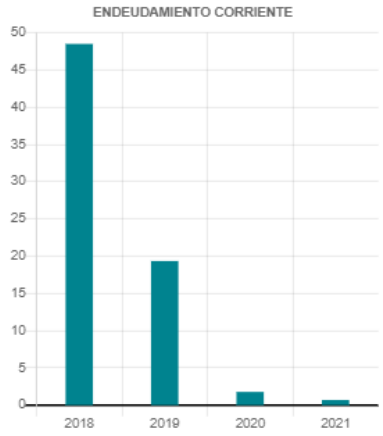


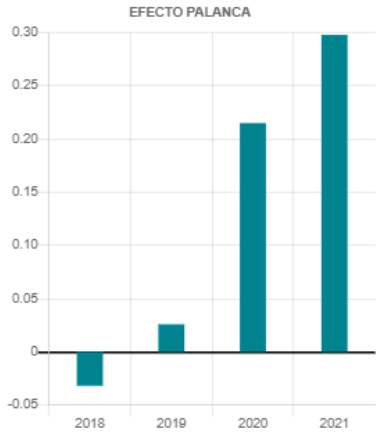
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	2 399	21 170	34 900	46 759
Préstamos (Deudas Bancarias)	0	0	0	0
Remuneraciones Y Cargas Sociales	15	15	0	0
Cargas Fiscales	22	204	1 458	1 603
Anticipos De Clientes	13	13	0	588
Otros Pasivos	1 070	678	780	0
Total Pasivo Corriente	3 519	22 080	37 138	48 950
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0
Préstamos	0	0	0	16 479
Deudas Fiscales	0	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	0	0	0
Previsiones	0	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	0	0	0	16 479
Total Pasivo	3 519	22 080	37 138	65 429
Capital Social	1 000	933	1 000	1 000
Resultados No Asignados	4 125	11 559	919	9
Patrimonio Neto	5 125	12 492	1 919	1 009

Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos



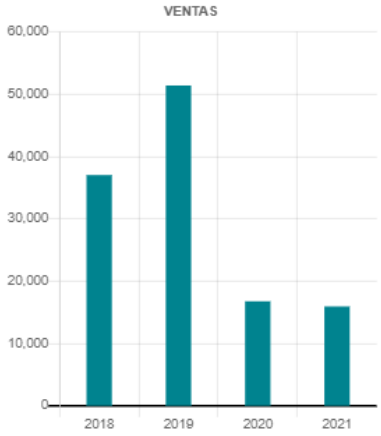


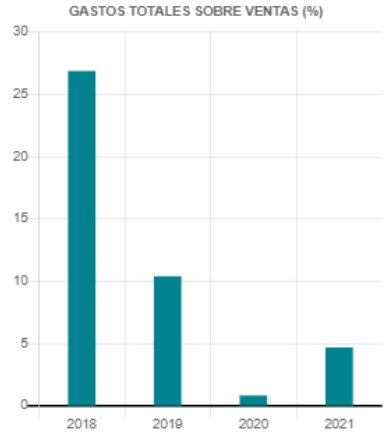


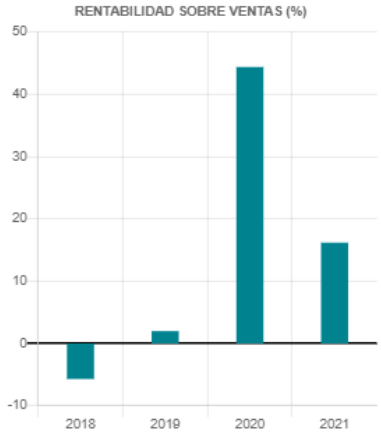
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Ventas	15 931	16 761	51 394	37 018
Compras Del Ejercicio	0	0	0	968
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	10 821	7 708	44 701	16 971
Resultado Bruto	5 110	9 052	6 693	20 047
Amortizaciones	0	0	0	0
Gastos de Comercialización	679	85	508	4 971
Gastos de Administración	0	0	4 833	0
Gastos Financieros	65	53	0	4 973
Otros Ingresos	680	0	0	42
Otros Egresos	2 470	1 480	11	15 904
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	0	0	-328	3 645
Impuesto a las Ganancias	0	0	0	0
Resultado	2 575	7 435	1 014	-2 114

Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos







Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	1,46	0,57	0,05	0,02
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	0,69	1,77	19,35	48,50
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	0,69	1,77	19,35	48,50
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	4 825,72	12 404,21	-10 619,27	-18 722,59

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	2,37	1,56	0,71	0,62
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	1,99	0,54	0,39	0,53
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	5,91	2,11	13,00	3,48
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	1 425,08	48 284,87	2 097,55	1 353,22
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	8,13	0,34	3,69	3,76
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	1,84	0,48	1,32	0,56
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	53,25	190,44	5,18	1,02
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	0,00	0,00	0,00	16,33
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	0,00	5,34
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	0,00	162,49

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	32,08	54,01	13,02	54,15
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	16,17	44,36	1,97	-5,71
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	27,40	53,19	1,99	37,14
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	0,50	0,60	0,00	-2,09
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	29,79	21,51	2,60	-3,18
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	2 640 771,00	7 488 210,00	1 013 610,00	2 858 687,00
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,75	0,34	0,03	0,04
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,17	0,45	0,02	0,08
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	40,34	141,36	0,00	0,57

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,13
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,04	0,01	0,01	0,13
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,00	0,00	0,09	0,00
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,05	0,01	0,10	0,27
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	17,13	141,94	0,19	0,03
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	0,00	0,00	0,00	0,00

Montos expresados en miles de Pesos Mexicanos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial del cliente se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2019, 2020 y 2021 (fecha de cierre 31/12). Información auditada sin salvedades.

Moneda: pesos mexicanos.

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado en 12/2021 alcanzaron a $37 Millones vs $51 Millones en el ejercicio anterior, evidenciándose una caída interanual de las Ventas del 28%.
- Los Costos Directos pasaron del 87% al 45.8% su incidencia sobre las Ventas, mientras que los Gastos de Estructura pasaron incrementaron del 10% al 27% su participación.
- Se registraron Otros Ingresos por 3.6 Millones correspondientes a productos financieros y Otros Egresos por $15.9 Millones correspondientes a gastos gerenciales.
- De acuerdo con lo expuesto en los párrafos precedentes, se registró una Perdida Final de -$2 Millones, cifra que representó el -5.7% de las Ventas vs la Ganancia de $1 Millón (2% s/ventas) en el ejercicio anterior.

En resumen, la compañía presentó a 11/2020 una performance económica deficitaria, con reducción de Ventas y aumento de Costos, presentando un Quebranto Final.

Financieros

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 0.71 a 0.62, desmejorando y manteniéndose en niveles inadecuados.
- El Capital de Trabajo al cierre es negativo en -$18 Millones.

En resumen, la situación financiera se mostró inadecuada en función de sus indicadores de Liquidez de Capital de Trabajo.

Patrimoniales:

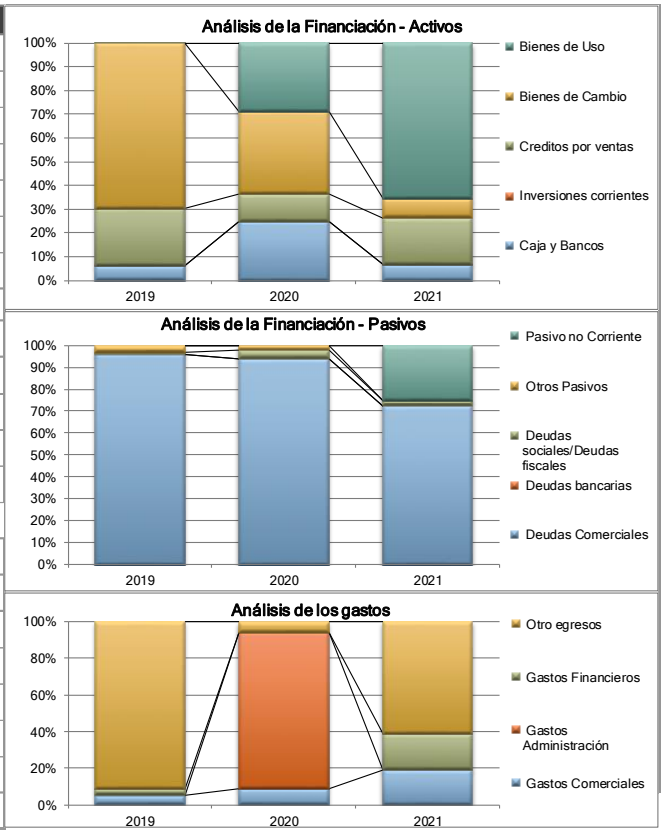
- Luego de absorber el Quebranto del período, el Patrimonio Neto exhibió a 12/2021 un saldo de $1 Millón vs $1.9 Millones en el ejercicio anterior.
- La estructura de financiamiento mostraba que el Pasivo representaba el 98.5% del Activo siendo las deudas comerciales corrientes la principal fuente de apalancamiento.
- El indicador de Solvencia patrimonial pasó de 0.05 a 0.02, mientras que el Endeudamiento Corriente pasó de 19.35 a 48.50.

En resumen, la situación patrimonial a 12/2021 resultaba muy debilitada, con muy elevado Endeudamiento corriente y con una casi inexistente Solvencia.

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

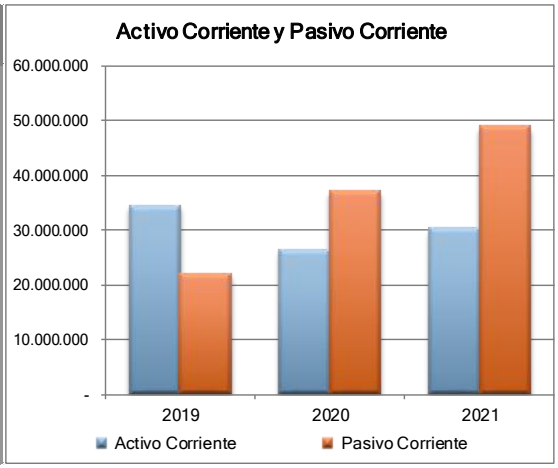
Períodos Analizados			
Concept	dic-19	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	1.991.529	8.494.420	3.730.161
Inversiones corrientes	8.000	-	97.359
Creditos por ventas	7.956.838	3.952.915	10.638.010
Otros Créditos	-	-	14.868
Bienes de Cambio	22.578.951	12.104.519	4.517.126
Bienes de Uso	88.010	9.912.236	36.210.878
Otros activos corrientes	1.949.261	4.593.092	11.229.796
Activo Corriente	**34.572.589**	**39.057.182**	**66.438.198**
Deudas Comerciales	21.183.241	34.899.960	47.346.740
Deudas bancarias	-	-	-
Deudas sociales/Deudas fiscales	218.749	1.458.356	1.603.167
Otros Pasivos	678.383	779.684	-
Pasivo no Corriente	-	-	16.479.022
Pasivo	**22.080.373**	**37.138.000**	**65.428.929**
Gastos Comerciales	84.973	507.904	4.970.716
Gastos Administración	-	4.832.982	-
Gastos Financieros	52.971	-	4.972.640
Otro egresos	1.479.631	338.932	15.904.215
Impuesto a las ganancias	-	-	-
Total	**1.617.575**	**5.679.818**	**25.847.571**

2019/2020/2021

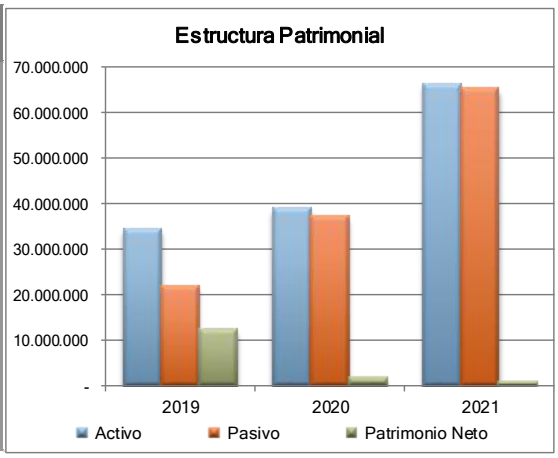


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

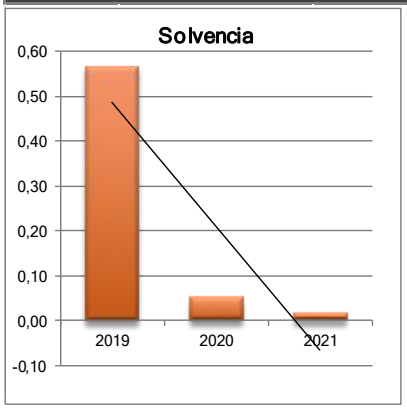
Períodos Analizados			2019/2020/2021
Analisis Patrimonial	dic-19	dic-20	dic-21
Solvencia	0,57	0,05	0,02
Patrimonio Neto sobre Activo	36%	5%	2%
Endeudamiento corriente	1,77	19,35	48,50
Capital corriente	0,36	-0,27	-0,28
Activo no Cte sobre Activo	0%	32%	55%
Financiación del activo no cte.	141,94	0,15	0,48
Deuda bancaria sobre Pasivo	0%	0%	25%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	96%	94%	72%

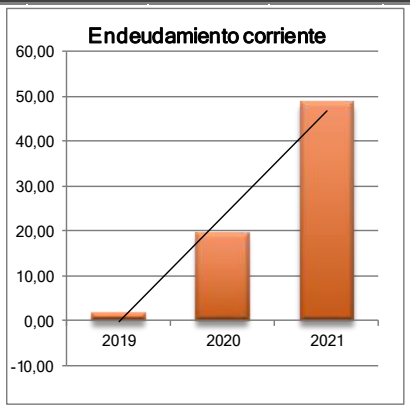


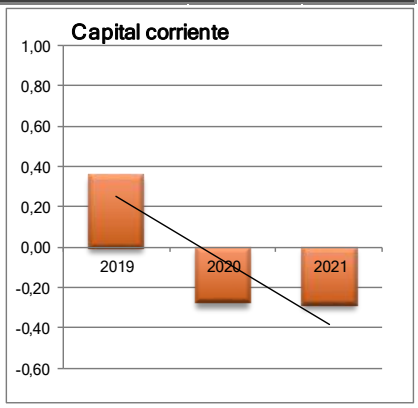
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Activo Corriente	$ 34.484.579	$ 26.518.732	$ 30.227.320
Activo no Corriente	$ 88.010	$ 12.538.450	$ 36.210.878
Activo	$ 34.572.589	$ 39.057.182	$ 66.438.198
Pasivo Corriente	$ 22.080.373	$ 37.138.000	$ 48.949.907
Pasivo no Corriente	$ -	$ -	$ 16.479.022
Pasivo	$ 22.080.373	$ 37.138.000	$ 65.428.929
Patrimonio Neto	$ 12.492.216	$ 1.919.182	$ 1.009.269



Trends



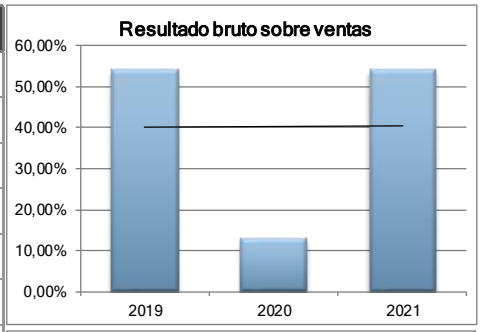




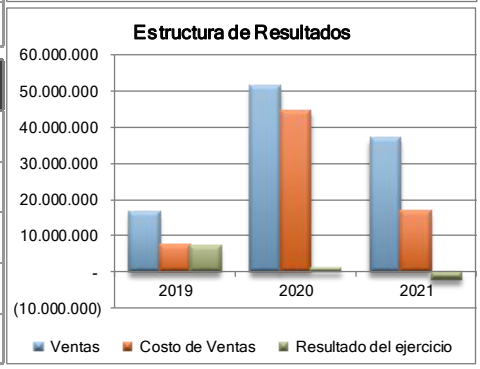
Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

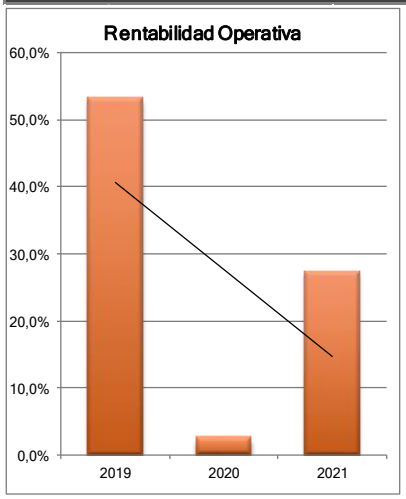
Períodos Analizados			2019/2020/2021
Análisis de rentabilidad	dic-19	dic-20	dic-21
Rentabilidad de la inversión total	59,5%	52,8%	-209,5%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	59,9%	52,8%	283,2%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	21,7%	2,6%	4,3%
Resultado bruto sobre ventas	54,0%	13,0%	54,2%
Rentabilidad sobre Ventas	44,4%	2,0%	-5,7%
Costo del financiamiento	0,2%	0,0%	7,6%
Rentabilidad Operativa	53,2%	2,6%	27,3%

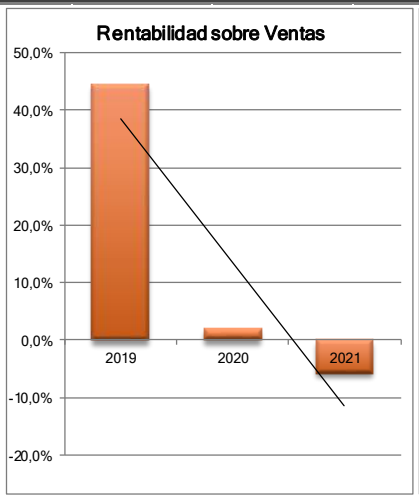


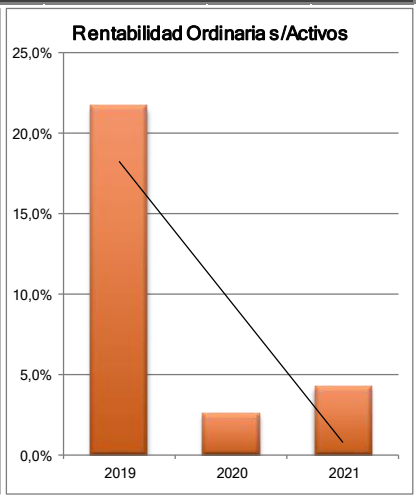
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Ventas	$ 16.760.672	$ 51.394.273	$ 37.017.767
Costo de Ventas	$ 7.708.243	$ 44.700.845	$ 16.971.061
Resultado del ejercicio	$ 7.435.239	$ 1.013.610	$ -2.113.953
EBITDA/Ventas	0,45	0,02	0,08
EBITDA/Intereses	141,36		0,57



Trends





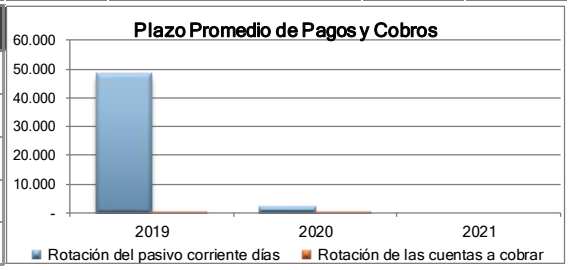


Importes Expresados en Miles de Pesos

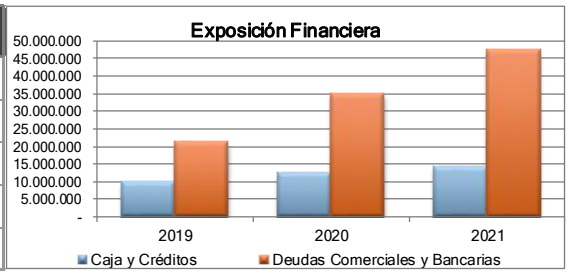
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

Períodos Analizados			
Analisis Financiero	dic-19	dic-20	dic-21
Liquidez corriente	1,56	0,71	0,62
Liquidez acida	0,54	0,39	0,53
Rotación del pasivo corriente días	48.285	2.098	
Rotación de las cuentas a cobrar	143	23	
Efecto Palanca	0,22	0,03	-0,03

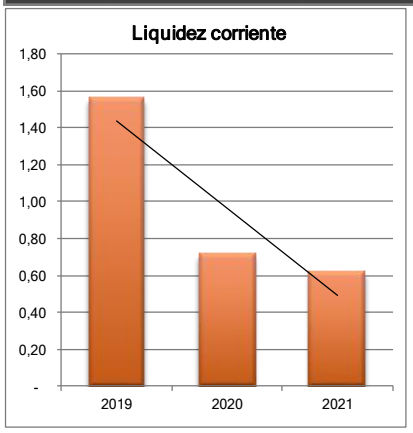
2019/2020/2021

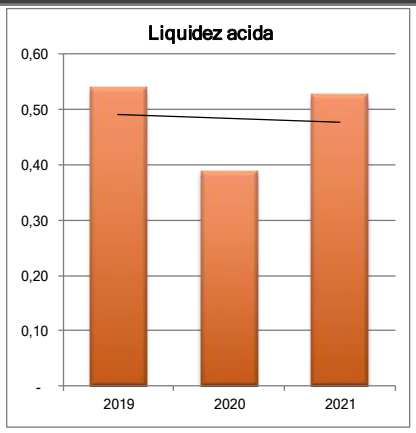


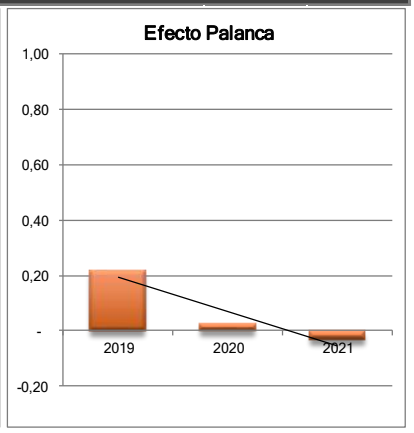
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	1.991.529	8.494.420	3.730.161
Creditos por ventas	7.956.838	3.952.915	10.638.010
Deudas Comerciales	21.183.241	34.899.960	47.346.740
Deudas bancarias	-	-	-
Deuda Financiera s/ P.Neto	-	-	16

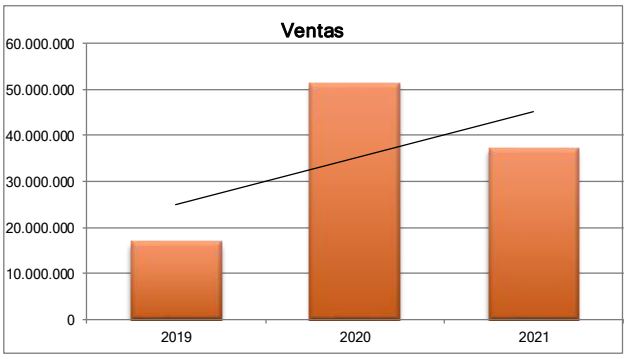


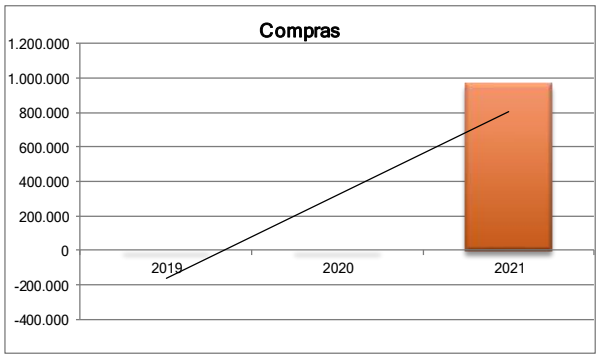
Trends







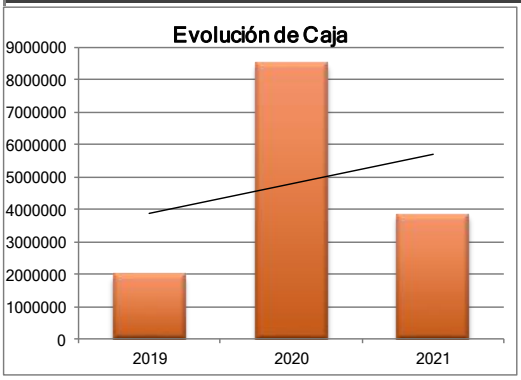


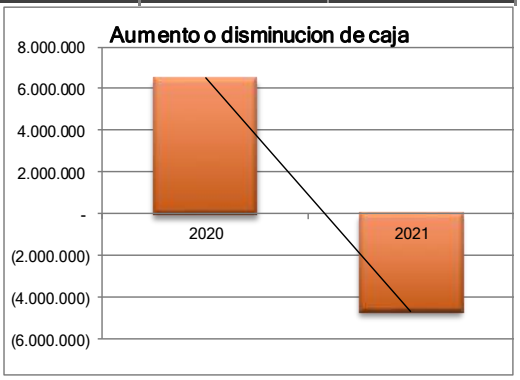


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2019/2020/2021	
Análisis del Flujo de fondos	dic-20	dic-21
Resultado del ejercicio	$ 1.013.610,00	$ -2.113.953,00
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ -	$ -
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	$ 1.013.610,00	$ -2.113.953,00
Variación de créditos por ventas	$ 4.003.923,00	$ -6.685.095,00
Variación de otros créditos	$ -	$ -14.868,00
Variación de Bienes de Cambio	$ 10.474.432,00	$ 7.587.393,00
Variación de otros activos corrientes	$ -2.643.831,00	$ -6.636.704,00
Variación de cuentas a pagar	$ 13.716.719,00	$ 12.446.780,00
Variación de deudas sociales	$ -14.619,00	$ -
Variación de deudas fiscales	$ 1.254.226,00	$ 144.811,00
Variación de otras deudas	$ 101.301,00	$ -779.684,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	$ 27.905.761,00	$ 3.948.680,00
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -11.653.572,00	$ 1.204.040,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ 66.928,00	$ -
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -9.824.226,00	$ -26.298.642,00
Flujo de fondos antes de la financiación	$ 6.494.891,00	$ -21.145.922,00
Variacion de deudas financieras corrientes	$ -	$ -
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ 16.479.022,00
Aumento o disminucion de caja	$ 6.494.891,00	$ -4.666.900,00





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	3.084.813,9	$	S/Patrimonio Neto	29.553,4	$
Compras Mensuales	80.690,1	$	S/Capital de Trabajo	-444.070,2	$
Modo de Cobro s/Balance		días	S/Activos Líquidos	298.717,4	$
Modo de Pago s/Balance		días	S/Variables Combinadas	34.212,5	$

Plazo de Ventas		15	30	45	60	90	120
Participación Máxima Aceptada	95%	-	-	-	-	-	-
	80%	-	-	-	-	-	-
	65%	-	-	-	-	-	-
	50%	-	-	-	-	-	-
	40%	-	-	-	-	-	-
	30%	-	-	-	-	-	-
	20%	-	-	-	-	-	-
	10%	-	-	-	-	-	-
	2%	-	-	-	-	-	-

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2019/2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,08	1	Liquidez corriente	ratio	0,73	1
Endeudamiento corriente	ratio	38,00	1	Liquidez acida	ratio	0,50	4
Capital corriente	%	-21,6%	1	Rotación del pasivo corriente días	días		1
Activo no Cte sobre Activo	%	44,6%	8	Rotación de las cuentas a cobrar	días		9
Financiación del activo no cte.	ratio	14,56	10	Efecto Palanca	ratio	0,00	2
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	17,6%	10	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	79,0%	2	Gastos Financieros sobre Ventas	%	9,4%	8
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	9,6%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	-130,1%	1	Gastos Administración sobre Ventas	%	1,9%	10
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	214,8%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	21,0%	10
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	5,7%	3	Vida restante de Bienes de Uso	años		10
Resultado bruto sobre ventas	%	45,9%	10	Rotación de bienes de cambio	días		365
Rentabilidad sobre Ventas	%	0,8%	2	Rotación del activo	veces	0,74	1
Costo del financiamiento	%	5,3%	10	Total			
Rentabilidad Operativa	%	25,0%	10	53,11			
EBITDA/Ventas	%	10,3%	5				
EBITDA/Intereses	%		10				

