DOSSIER FIDELITAS

Fidelitas

NRG ARGENTINA S.A.

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Abril 2022

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

Tipo de Empresa		Comercial	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	Solvencia				0,500	0,500	0,733	0,733	0,967	0,967	1,200	1,200
					X							
2.1.2	Endeudamiento Corriente				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
												X
2.2.1	Índice de liquidez				0,900	0,900	1,100	1,100	1,300	1,300	1,500	1,500
												X
2.3.1	Rentabilidad Bruta:				0,300	0,300	0,467	0,467	0,633	0,633	0,800	0,800
						X						
2.3.2	Rentabilidad Operativa				0,020	0,020	0,040	0,040	0,060	0,060	0,080	0,080
												X
2.3.3	Rentabilidad Neta				0,030	0,030	0,053	0,053	0,077	0,077	0,100	0,100
												X
Total Situación Económico-Financiero		77%	23									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

CONDICIÓN		CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	Cumplimiento Previsional y Fiscal	0	40	0%	10,0%	0,0
2	Situación Económico-Financiera	23	30	77%	90,0%	6,9
Resultado Final		6,9				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

NRG ARGENTINA S.A. fue constituida en el año 2018 y está dedicada a brindar soluciones integrales de provisión de arenas, incluyendo servicio de última milla con gestión de producto en locación a la industria del petróleo y gas. Es controlada por NRG PROPPANTS LLC (Estados Unidos, 98%). Sus directivos no registran antecedentes comerciales negativos a título personal, aunque el Director Suplente, STRIER DAMIAN, registra un cheque rechazado por Sin Fondos, abonado, como firmante de FDG S.A. La empresa cuenta con 89 empleados, tiene afiliación vigente con FED. PATRONAL ART, no presenta deuda exigible de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social ni sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. Desde el punto de vista fiscal, la Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro informa deuda en Categoría 1 (Hasta 5.000 pesos). Opera normalmente con los Bancos, sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos. No registra juicios comerciales en su contra, cuestiones de Integridad ni tampoco Prensa Negativa.

Desde el punto de vista contable, la compañía exhibió a Diciembre de 2021 una gestión económica satisfactoria, destacándose el importante incremento de Facturación ($439 Millones vs $838 Mil en 2019), con un Resultado Final de $409.2 Millones, equivalente al 90% s/ventas ($1.124 Millones del ejercicio anterior), que fue fuertemente influenciado por Otros Ingresos no Operativos correspondientes al RECPAM (98.9% de las Ventas). Financieramente, presentó una situación satisfactoria, con una excelente Liquidez Corriente (pasó de 0.10 a 4.73), aunque con Capital de Trabajo ajustado ($2.129 Millones, que equivale al 3.5% sobre Activo). Por otro lado, la situación patrimonial de la empresa se mantuvo debilitada por la casi nula Solvencia (0.06), con baja capitalización y un muy bajo Endeudamiento (pasó de 19.82 a 0.18). La empresa declara Ventas post balance entre Enero y Abril de 2022 por un monto negativo de -$3.4 Millones.

Por lo expuesto, recomendamos operar con extrema cautela debido a ser una empresa de reciente creación que presenta una situación patrimonial debilitada, además del indicativo de deterioro en el ejercicio actual. Monitorear su situación general.

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	**VENTAS BALANCE**	**VENTAS POST-BALANCE**
Ventas	**$ 439 600 000**	**$ -3.472.246**
Límite de compra	**$ 131 880 000**	**$ - 1 041 674**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 8
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 8
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 9
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 9
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 9
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 11
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 12
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 16
2.7.1 Socios / Accionistas 16
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 16
2.7.3 Directivos 16
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 17
2.8 ACTIVOS 18
2.8.1 Inmuebles 18
2.8.2 Rodados 18
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 18
2.10 CERTIFICACIONES 25
2.10.1 Certificaciones de Calidad 25
2.10.2 Distinciones Obtenidas 25
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 25
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 25
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 27

3- SITUACIÓN COMERCIAL 28

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 28
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 29
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA 30
3.4 COMPRAS ANUALES A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA 30
3.5 PROVEEDORES 30
3.6 CLIENTES 30
3.7 SEGUROS 30
3.7.1 Registro de contratos con las ART 30
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 30
3.7.3 Otros Seguros contratados 30

4- COMERCIO EXTERIOR 31

4.1 IMPORTACIONES 31
4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS 31
4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO 32

4.4 EXPORTACIONES 32

5- SITUACIÓN BANCARIA 33

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 33
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 33
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 34

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 35

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 35
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 35
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 35
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 35
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 35
6.3.3 Embargos 36
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 36
6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social 36

7- INTEGRIDAD 38

7.1 INTEGRIDAD 38
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 38

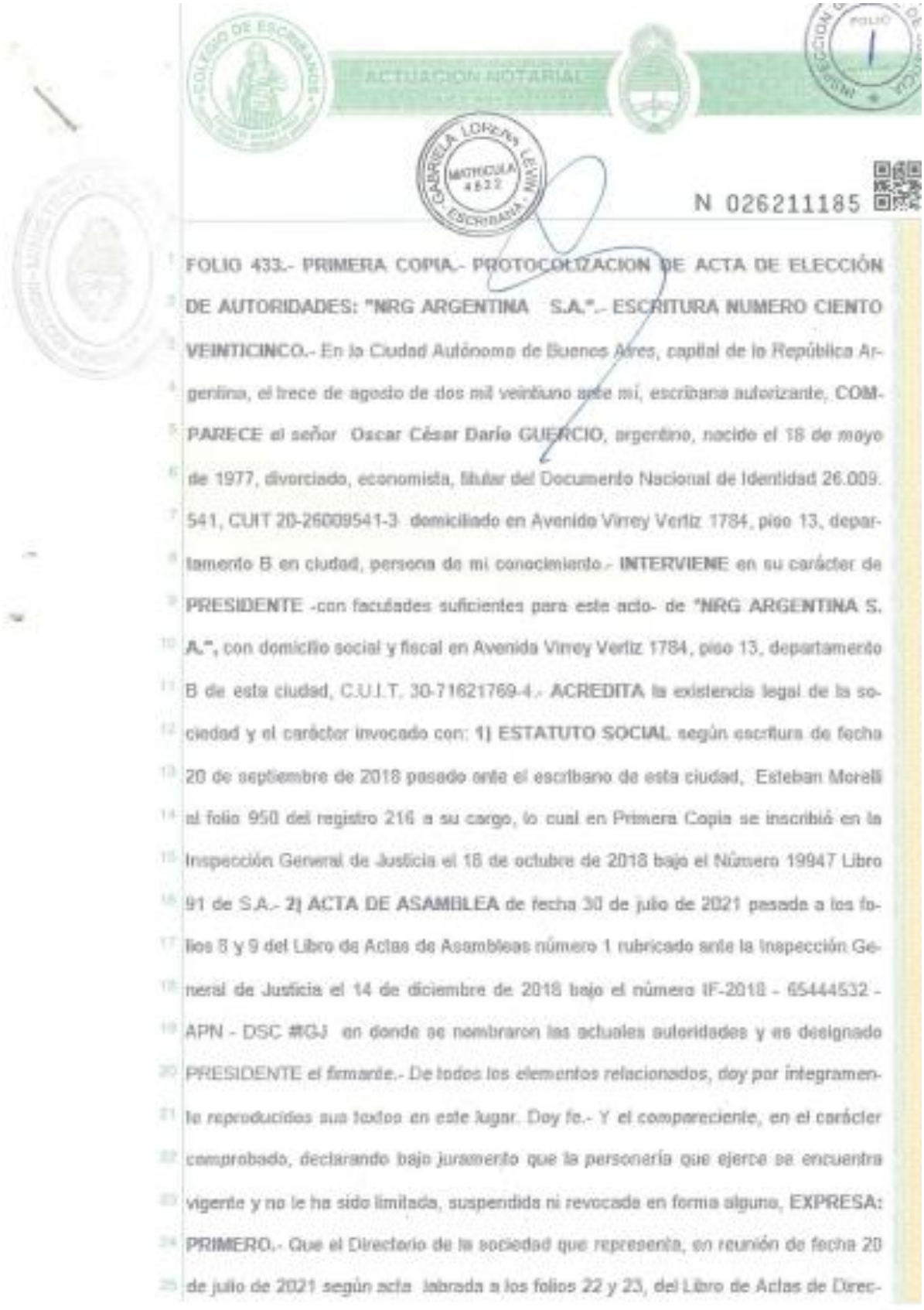
8- ESTADOS CONTABLES 39

8.1 DATOS CONTABLES 39
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 45
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 46
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 47
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 48
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 49
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 50
8.8 SCORE DE BALANCE 51

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	NRG ARGENTINA S.A.
CUIT	30-71621769-4
Domicilio	VERTIZ VIRREY 1784 Piso:13 Dpto:B, (1426), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Actividad	081300 - EXTRACCIÓN DE ARENAS, CANTO RODADO Y TRITURADOS PÉTREOS 522099 - SERVICIOS DE ALMACENAMIENTO Y DEPÓSITO N.C.P.
Forma Jurídica	SOC. ANONIMA
Fecha de Contrato Social	20/09/2018
Patrimonio neto al 2021	$ 3 219 000 000
Cantidad Empleados	89 Fuente: Informe Anterior.
Domicilio Legal	VERTIZ VIRREY 1784 Piso:13 Dpto:B, (1426), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Otros posibles domicilios, vinculados, o eventuales.	VERTIZ VIRREY 1784 Piso:13 Dpto:B, (1426), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA



ACTUACION NOTARIAL

N 026211185

FOLIO 433.- PRIMERA COPIA.- PROTOCOLIZACION DE ACTA DE ELECCIÓN DE AUTORIDADES: "NRG ARGENTINA S.A."- ESCRITURA NUMERO CIENTO VEINTICINCO.- En la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, capital de la República Argentina, el trece de agosto de dos mil veintiuno ante mí, escribana autorizante, COMPARECE el señor Oscar César Darío GUERCIO, argentino, nacido el 18 de mayo de 1977, divorciado, economista, titular del Documento Nacional de Identidad 26.009.541, CUIT 20-26009541-3 domiciliado en Avenida Virrey Vertiz 1784, piso 13, departamento B en ciudad, persona de mi conocimiento.- INTERVIENE en su carácter de PRESIDENTE -con facultades suficientes para este acto- de "NRG ARGENTINA S.A.", con domicilio social y fiscal en Avenida Virrey Vertiz 1784, piso 13, departamento B de esta ciudad, C.U.I.T. 30-71621769-4.- ACREDITA la existencia legal de la sociedad y el carácter invocado con: 1) ESTATUTO SOCIAL según escritura de fecha 20 de septiembre de 2018 pasado ante el escribano de esta ciudad, Esteban Morelli al folio 950 del registro 216 a su cargo, lo cual en Primera Copia se inscribió en la Inspección General de Justicia el 16 de octubre de 2018 bajo el Número 19947 Libro 91 de S.A.- 2) ACTA DE ASAMBLEA de fecha 30 de julio de 2021 pasada a los folios 8 y 9 del Libro de Actas de Asambleas número 1 rubricado ante la Inspección General de Justicia el 14 de diciembre de 2018 bajo el número IF-2018 - 65444532 - APN - DSC #IGJ en donde se nombraron las actuales autoridades y es designado PRESIDENTE el firmante.- De todos los elementos relacionados, doy por íntegramente reproducidos aus todos en este lugar. Doy fe.- Y el compareciente, en el carácter comprobado, declarando bajo juramento que la personería que ejerce se encuentra vigente y no le ha sido limitada, suspendida ni revocada en forma alguna, EXPRESA: PRIMERO.- Que el Directorio de la sociedad que representa, en reunión de fecha 20 de julio de 2021 según acta labrada a los folios 22 y 23, del Libro de Actas de Direc-

Se adjunta documentación (Pág. 1 de 30)
Fuente: Informe Anterior.

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

La empresa surge de la idea de dos profesionales de amplia trayectoria en la industria de Oil&Gas. Luego de conseguir financiamiento con un partnership canadiense, han conseguido materializar esa idea, la cual se trata de brindar una solución integral de provisión de arenas de cercanía incluyendo servicio de última milla con gestión de producto en locación.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

Valores

"SEGURIDAD

Promovemos un estricto enfoque de prevención de incidentes. Somos responsables de las condiciones de salud ocupacional y de seguridad e higiene de los empleados. Es así que garantizamos condiciones adecuadas en los espacios de trabajo que abarcan desde las instalaciones hasta el uso correcto de maquinarias y elementos de protección personal. Un ambiente de trabajo seguro y productivo es aquel que se encuentra libre de los efectos nocivos de sustancias controladas, alcohol y drogas legales o ilegales. No se permite el ingreso a las instalaciones de NRG, realizar negocios de la compañía y conducir u operar maquinaria o equipos bajo los efectos del alcohol, drogas o sustancias controladas.

EXCELENCIA Y PRECISIÓN

En NRG creemos que para alcanzar los más altos estándares competitivos de productos y servicios, debemos orientar nuestras acciones poniendo al cliente en el centro de todo lo que hacemos. Nuestro éxito como compañía depende de la prestación de servicios confiables a nuestros clientes y de la mejora contínua aplicada a la calidad de nuestros productos. Realizamos el trabajo de la manera correcta y oportuna siempre y demostramos nuestro compromiso con la excelencia y la precisión al alcanzar o superar las expectativas del cliente y evitando no conformidades en nuestras actividades diarias.

MIRADA SOCIAL

Nuestro crecimiento es también el de nuestros colaboradores, nuestra cadena de valor y vecinos cercanos a la operación. Somos parte activa de las comunidades en las que desarrollamos nuestra actividad. Fomentamos el desarrollo económico responsable contratando y capacitando personas en los sitios donde operamos, cumpliendo con las normas internacionales del trabajo y las leyes locales. En las distintas etapas del desarrollo de nuestro proyecto, generaremos alrededor de 500 empleos directos e indirectos principalmente en las provincias de Río Negro, Entre Ríos y Buenos Aires entre los que se encuentran los operarios de las canteras, planta de procesos, flota de camiones, laboratorio, manejo de producto en locación, personal administrativo y gerencial.

CUIDADO AMBIENTAL

En NRG cumplimos con las leyes ambientales aplicables y minimizamos el impacto que nuestro accionar genera en el ambiente. Lo hacemos previniendo la contaminación, reduciendo al máximo la huella de carbono en todas nuestras operaciones, consumiendo menos recursos naturales y minimizando el desperdicio. Implementamos mejoras continuas en nuestros estándares ambientales en todos los aspectos del negocio."

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

NRG ARGENTINA S.A. CUIT: 30-71621769-1

Forma Jurídica: *SOC. ANONIMA*

Fecha Contrato Social: 20-09-2019

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

IVA	01-2019
GANANCIAS SOCIEDADES	01-2019
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2019
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	10-2019
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	07-2019
RP-LOCACIONES O PARTICIPACIONES	01-2019

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a partir de la presente constancia

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:
- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.
- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal: 812300 (F-883) EXTRACCIÓN DE ARENAS, CANTO RODADO Y TRITURADOS PÉTREOS	Mes de Inicio 12-2019
Secundaria(s): 522099 (F-883) SERVICIOS DE ALMACENAMIENTO Y DEPÓSITO N.C.P.	Mes de Inicio 02-2022

Mes de cierre ejercicio comercial: 12

DOMICILIO FISCAL - ARBA

LIBERTADOR GRAL JM 6299 Piso: 9 Depto: 09
1429-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: 22-04-2021 a 22-05-2022

Hora: 17:42:49 Verificador: 10773079539

Si.Fe.Re.	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5866
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 324059

CUIT: 30-71621769-4	Contribuyente: NRG ARGENTINA S.A.	Sede: 901
Anticipo: 202111	Secuencia: Original	Tipo: Resto

Datos Presentación AFIP: DDJJ presentada el 20/12/2021 - 13:05:10 ante AFIP, Nº de Transacción 824926799

Jurisdicciones incluidas en la presente Declaración Jurada

Jurisdicción	Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A favor Contribuyente	A favor Fisco	A Pagar
901 CAPITAL FEDERAL	$388.910,69	$7.352.066,40	$0,00	$6.963.155,71	$0,00	$0,00
908 ENTRE RIOS	$77.607,74	$339.058,88	$0,00	$261.451,14	$0,00	$0,00
915 NEUQUEN	$62.396,23	$3.738.868,08	$0,00	$3.676.471,85	$0,00	$0,00
916 RIO NEGRO	$1.608.834,59	$3.573.421,24	$0,00	$1.964.586,65	$0,00	$0,00
Totales	$2.137.749,25	$15.003.414,60	$0,00	$12.865.665,35	$0,00	$0,00

ALLEN, 21 DIC 2021

VISTO:

La solicitud formulada por la Razón Social NRG Argentina S.A., CUIT Nº 30-71621769-4, y

CONSIDERANDO:

Que mediante la misma la Razón Social NRG Argentina S.A, solicita autorización para la Habilitación Comercial de una Planta Integral de Tratamientos de Arena para Fractura Hidráulica, Obras Anexas y Almacenamiento de Combustible para el Consumo Propio, en Parque Industrial Norte, de esta ciudad.

Que según consta en los informes de Fs.02, 03, 04, y 123, el Expte. 400-03891-20, no tiene deudas con el Municipio, posee planos y que cumplimenta las condiciones higiénico-sanitarias y bromatológicas para ejercer la actividad comercial solicitada.

POR ELLO:

La Señora Intendente Municipal de la Ciudad de Allen,

RESUELVE:

ARTICULO 1º: CONCEDER Licencia Comercial Nº 198/21, a la Razón Social NRG ARGENTINA S.A., CUIT Nº 30-71621769-4, para la habilitación comercial de una PLANTA INTEGRAL DE TRATAMIENTOS DE ARENA PARA FRACTURA HIDRAULICA, OBRAS ANEXAS Y ALMACENAMIENTO DE COMBUSTIBLE PARA EL CONSUMO PROPIO, en Parque Industrial Norte, de esta ciudad, a partir de la presente Resolución. Código 033031.-------

ARTICULO 2º: Expídase copia para el peticionante y notifíquese que deberá dar cumplimiento a las disposiciones vigentes en las reglamentaciones municipales, para este tipo de actividades.----

ARTICULO 3º:La presente será refrendada por el señor Secretario de Gobierno.

ARTICULO 4º:Háganse las comunicaciones pertinentes, cumplido, archívese.---

RESOLUCION MUNICIPAL Nº 2016/2021.-

VZ

Antonio Eduardo Rodriguez
Secretario de Gobierno
Municipalidad de Allen

MUNICIPALIDAD DE ALLEN

Dra. Laura M. Tognini
Intendente Municipal
Municipalidad de Allen



HABILITACION COMERCIAL Nº198/2021

CERTIFICO: Que esta Municipalidad ha concedido Licencia Comercial a la Razón Social **NRG ARGENTINA S.A.**, CUIT Nº 30-71621769-4, para trabajar como **PLANTA INTEGRAL DE TRATAMIENTOS DE ARENA PARA FRACTURAS HIDRAULICAS, OBRAS ANEXAS Y ALMACENAMIENTO DE COMBUSTIBLE PARA EL CONSUMO PROPIO,** en Parque Industrial Norte, de esta ciudad.

Allen, 21 de diciembre de 2021.-

Antonio Eduardo Dominguez
Secretario de Gobierno
Municipalidad de Allen

Dra. Liliana M. Martin
Intendente Municipal
Municipalidad de Allen

MUNICIPALIDAD DE ALLEN
RIO NEGRO

Fuente: Informe Anterior.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

NOMBRE: NRG FIELD
TIPO: Denominativa
CLASE: 19
ACTA: 3906425
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 02/09/2020

NOMBRE: NRG PRO
TIPO: Denominativa
CLASE: 19
ACTA: 3906426
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 02/09/2020

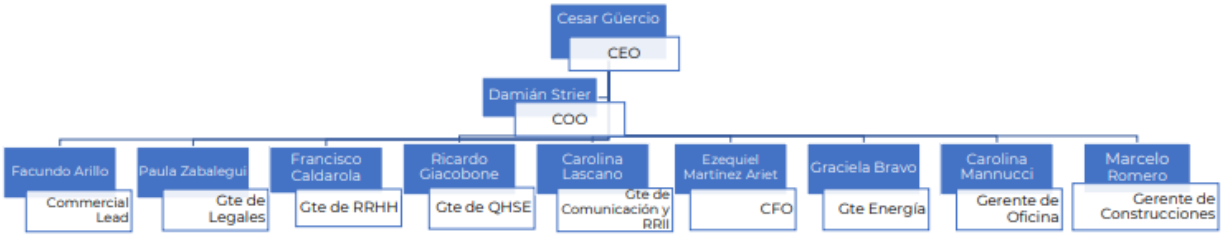
NOMBRE: NRG MAX
TIPO: Denominativa
CLASE: 19
ACTA: 3906427
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 02/09/2020

NOMBRE: NRG
TIPO: Denominativa
CLASE: 19
ACTA: 3915979
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 09/09/2020

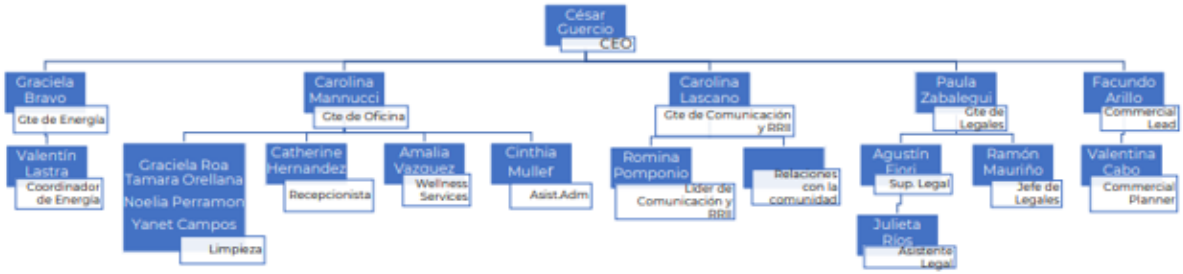
NOMBRE: NRG ARGENTINA
TIPO: Denominativa
CLASE: 19
ACTA: 3916032
BOLETÍN: -
PUBLICACIÓN: 09/09/2020

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

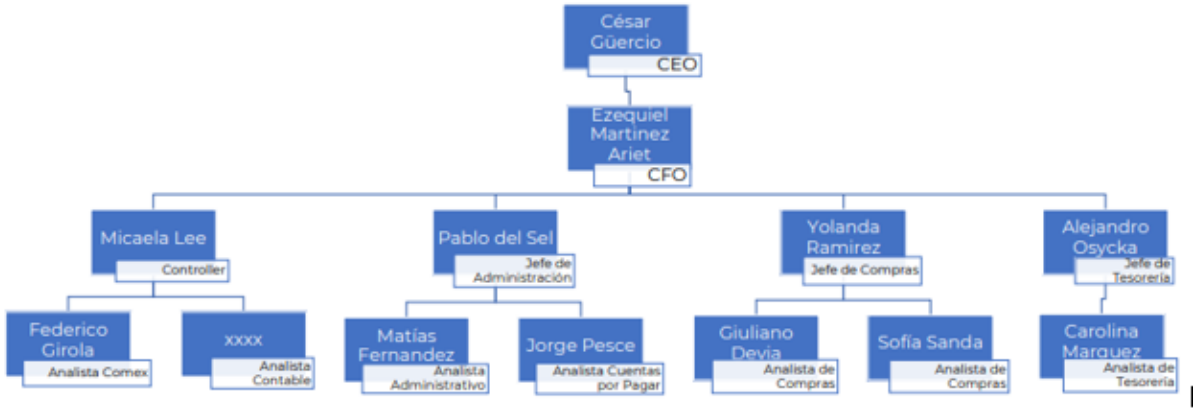
Estructura Corporativa
Nivel 1



Estructura Corporativa
Nivel 2

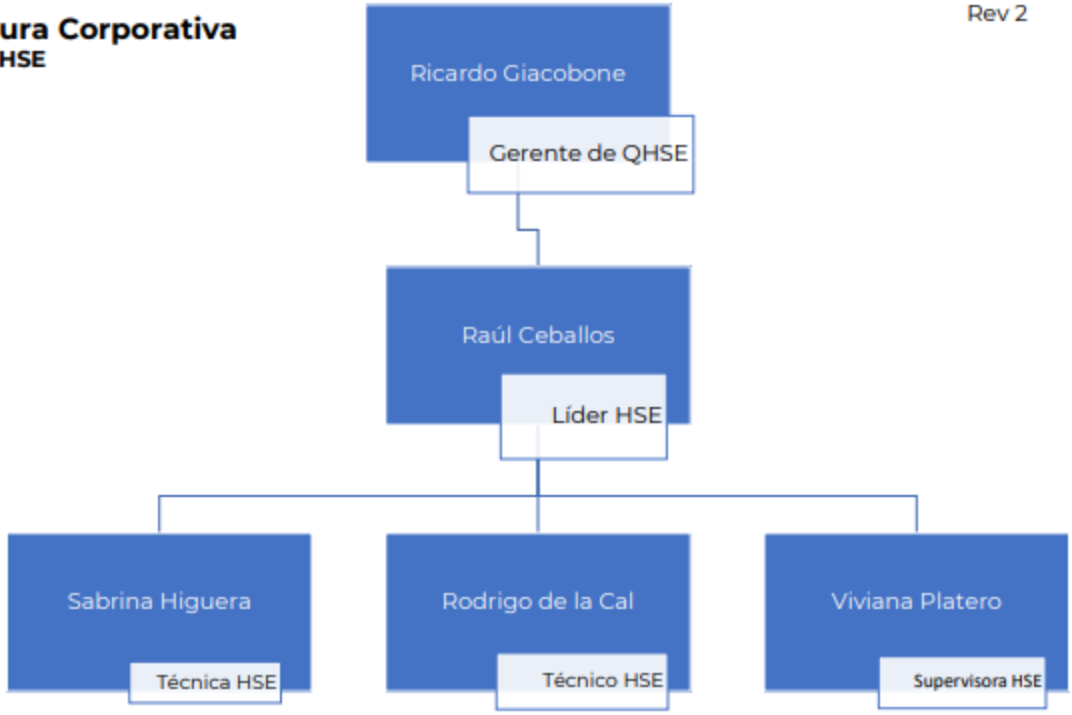


Estructura Corporativa
Equipo Administración y finanzas

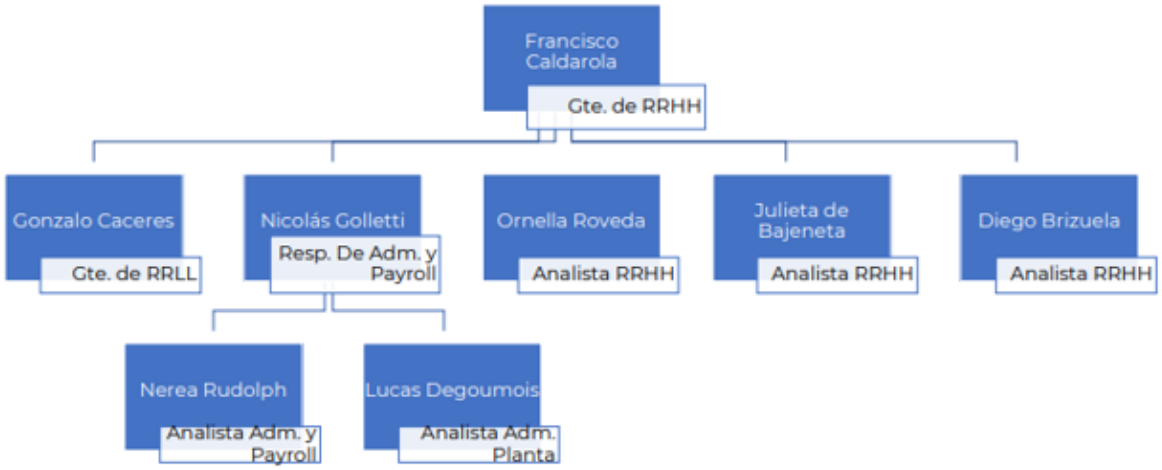


Rev 2

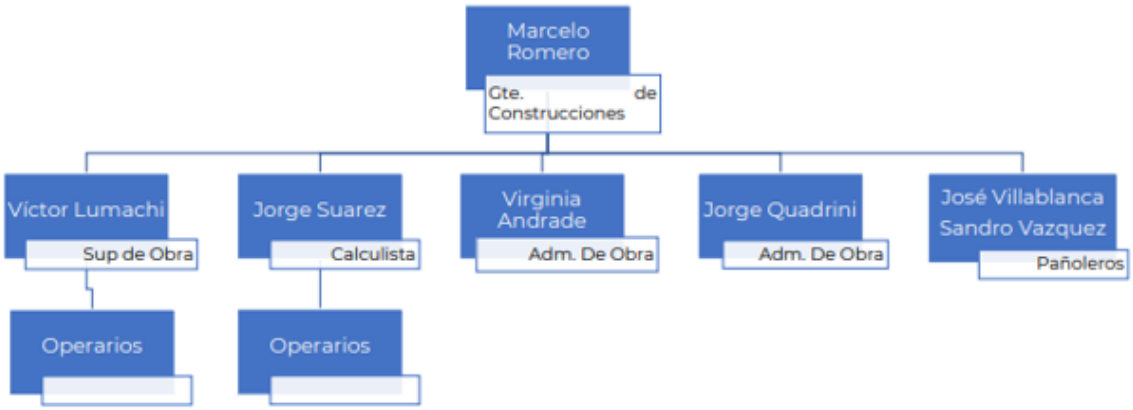
Estructura Corporativa
Equipo QHSE



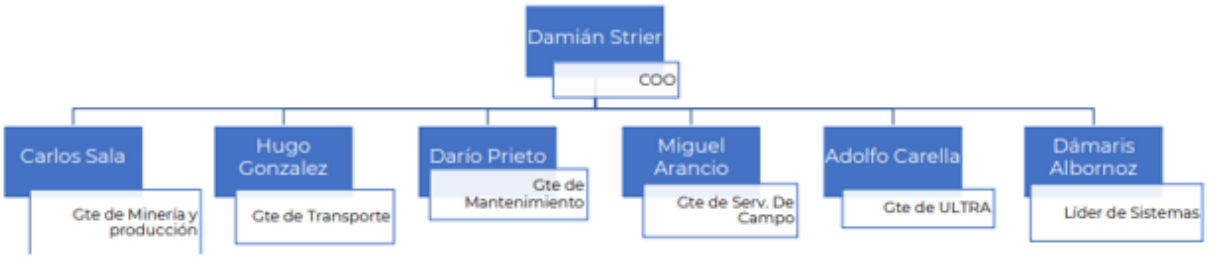
Estructura Corporativa
Equipo RRHH



Estructura Corporativa
Equipo Construcciones



Estructura Operaciones
Nivel 1

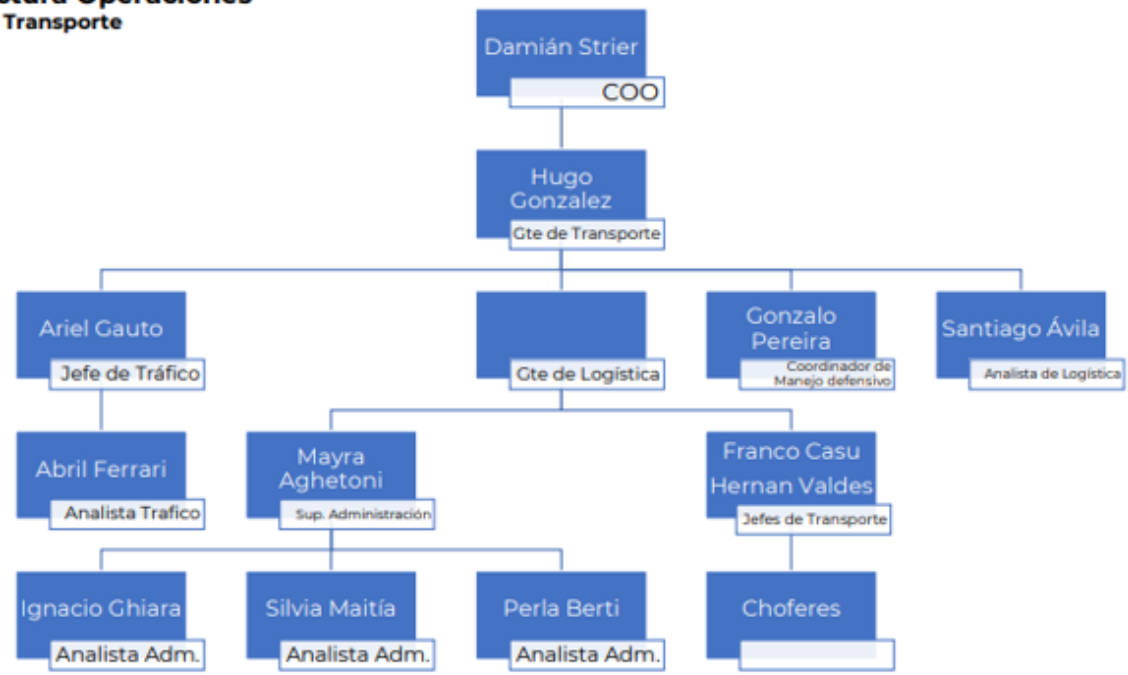


Estructura Operaciones
Nivel 2

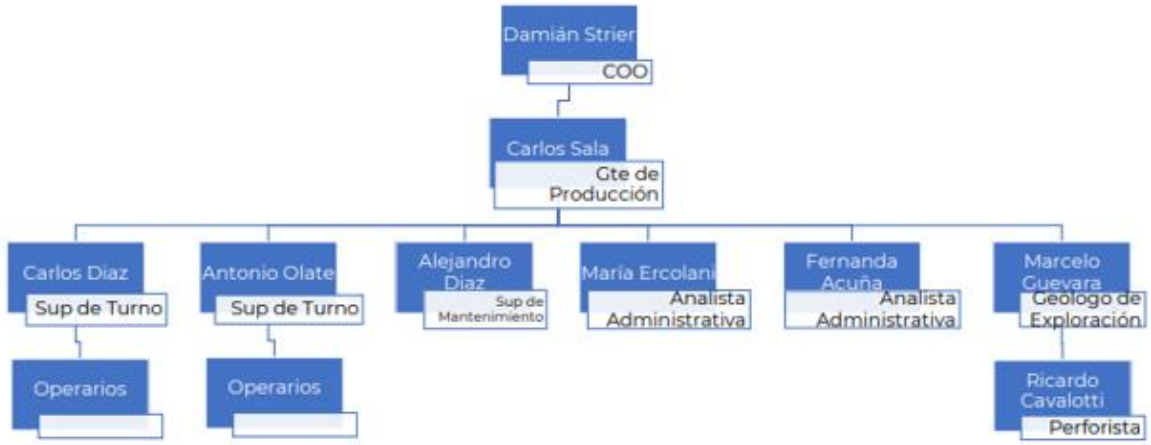


Rev 2

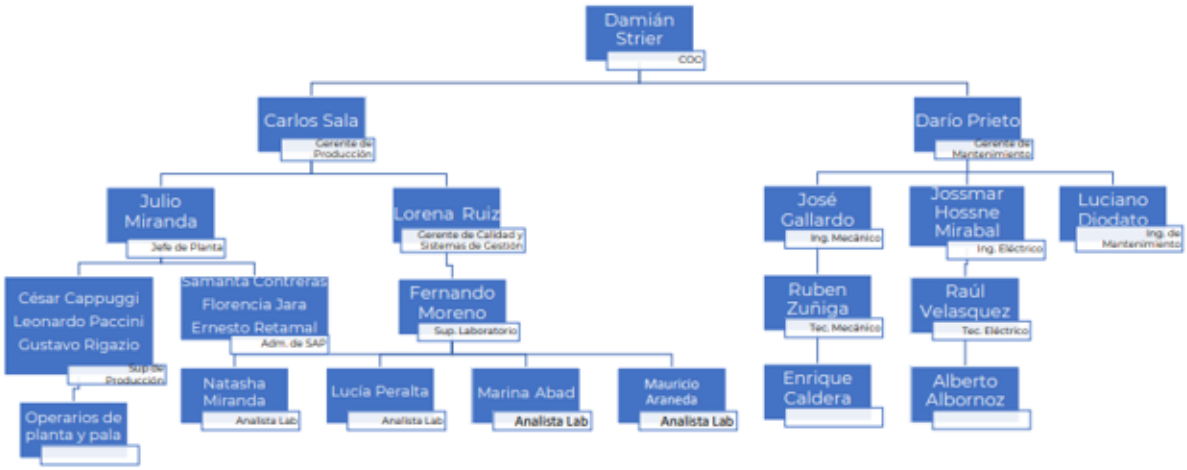
Estructura Operaciones
Equipo Transporte



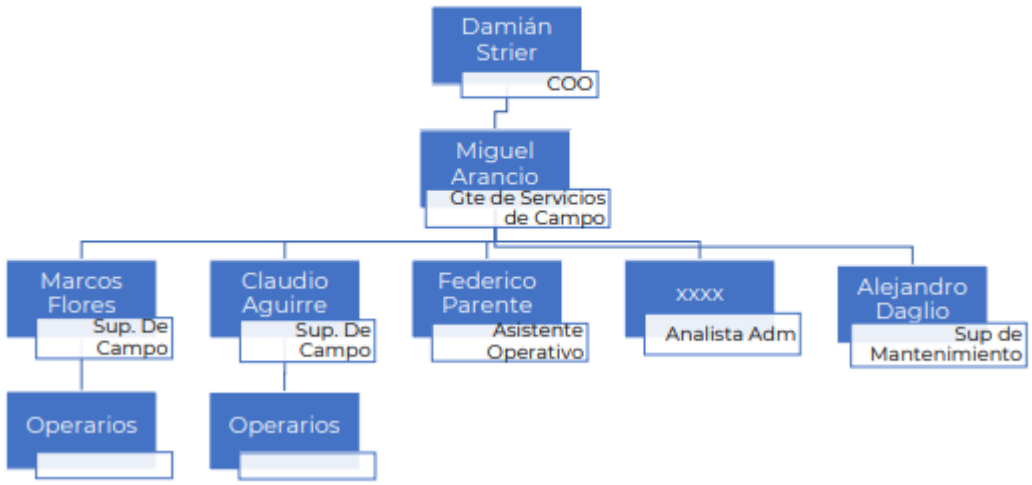
Estructura Operaciones
Equipo Minería

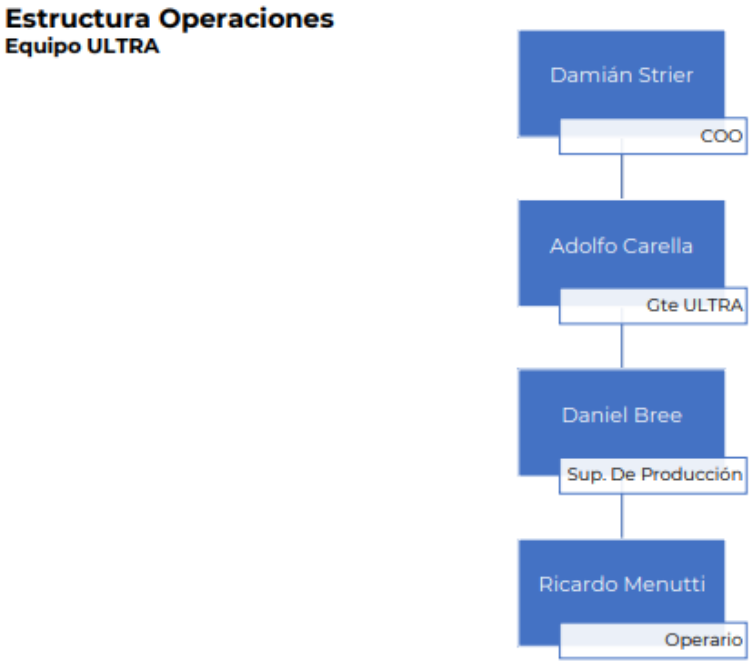


Estructura Operaciones
Equipos Producción y Mantenimiento



Estructura Operaciones
Equipo Servicios de Campo





Fuente: Informe Anterior.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
NRG PROPPANTS LLC	Estados Unidos	N/A	98.0
OSCAR CÉSAR DARÍO GÜERCIO	Argentina	20-26009541-3	1.0
DAMIÁN STRIER	Argentina	20-22138302-9	1.0

Fuente: Informe Anterior.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
GUERCIO OSCAR CESAR DARIO	Argentina	20-26009541-3	Presidente
STRIER DAMIAN	Argentina	20-22138302-9	Director Suplente

Fuente: Informe Anterior.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES/AUTORIDADES

STRIER DAMIAN
AUTORIDAD IGJ DE: NRG CONSTRUCCIONES (desde 04-2021)
CUIT : 30717077012

STRIER DAMIAN
AUTORIDAD IGJ DE: NRG MATERIALES (desde 04-2021)
CUIT : 30717077829

STRIER DAMIAN
AUTORIDAD IGJ DE: NRG SERVICIOS PETROLEROS (desde 04-2021)
CUIT : 30717132676

GUERCIO OSCAR CESAR DARIO
ACCIONISTA DE: 1791 LAM S.A.
CUIT : 30714005053

GUERCIO OSCAR CESAR DARIO
AUTORIDAD IGJ DE: NRG CONSTRUCCIONES (desde 04-2021)
CUIT : 30717077012

GUERCIO OSCAR CESAR DARIO
AUTORIDAD IGJ DE: NRG MATERIALES (desde 04-2021)
CUIT : 30717077829

GUERCIO OSCAR CESAR DARIO
AUTORIDAD IGJ DE: NRG SERVICIOS PETROLEROS (desde 04-2021)
CUIT : 30717132676

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

GUERCIO OSCAR CESAR DARIO - 20260095413

SCORE

81.9

GUERCIO OSCAR CESAR DARIO
FECHA NACIMIENTO: 18/05/1977
ESTADO CIVIL: DIVORCIADO
SEXO: M

FINANCIERO



TOTAL	1 071 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	11/2018

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:
LUIS M CAMPOS 70, CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
FISCAL:
LIBERTADOR DEL AV. 6299 PISO:3 DPTO:311, (1428), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
OTROS:
BOUCHARD AV. 599 PISO:20, (1106), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
OLLEROS 1780 PISO 7 DPTO. F, (1426), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE NRG ARGENTINA S.A. (10/2021)
CLAE SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO 01/03/2013

JUICIOS



no se detectó actividad judicial



2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

Equipos Pesados - Valor Origen USD 36 881 001

Rodados Livianos - Valor Origen USD 1 169 055

Rodados Pesados - Valor Origen USD 16 066 594

Semirremolques - Valor Origen USD 7 387 070

Obras en Curso - Valor Origen USD 357 023 001

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: Fecha: 28/12/2021

NRG ARGENTINA SA CUIT 30716217694 Por acta del 30/09/21 reforma articulo 3 objeto: a MINERAS: Investigacion prospeccion exploracion desarrollo preparacion extraccion lavado clasificacion trituracion molienda beneficio pelletizacion sinterizacion briqueteo calcinacion fundicion refinacion y otros procesos de tratamiento de minerales incluyendo arenas especiales y siliceas para fractura hidraulica en todos los casos en campo propio o alquilado planta de beneficio o bajo el sistema de derecho de superficie b Comerciales: Provision suministro y comercializacion de minerales e insumos para la industria de hidrocarburos no convencionales sea con previos procesamientos o tratamientos o en estado natural compra y venta de equipos propios de la actividad geologica y minera y el transporte de esos mismos bienes para si o para terceros c IMPORTADORES Y EXPORTADORES Importacion y exportacion de minerales maquinarias y equipos industriales de la industria extractiva y actividad geologica para uso propio y comercializacion d FINANCIERAS: Otorgamiento de prestamos credito o garantias relacionados con su operacion o con las actividades mencionadas en el presente excluyendo operaciones comprendidas en la ley de entidades financieras Autorizado segun instrumento publico Esc N 189 de fecha 17/11/2021 Reg N 575 Pablo Damian Rodriguez T : 69 F : 84 CPACF e 28/12/2021 N 101101/21 v 28/12/2021

Provincia: Fecha: 27/10/2021

NRG ARGENTINA SA CUIT 30716217694 Por acta del 23/09/21 cambia sede social a Av del Libertador 6299 Piso 3 Oficina 309 CABA Autorizado segun instrumento publico Esc N 169 de fecha 25/10/2021 Reg N Pablo Damian Rodriguez T : 69 F : 84 CPACF e 27/10/2021 N 81422/21 v 27/10/2021

Provincia: Fecha: 24/08/2021

NRG ARGENTINA SA CUIT 30716217694 Por acta del 30/07/21 Reelige Presidente Cesar Oscar Dario Guercio y Suplente Damian Strier todos con domicilio especial en Av del Libertador 6299 piso 3 oficina 309 CABA Autorizado segun instrumento publico Esc N 125 de fecha 13/08/2021 Reg N 575 Pablo Damian Rodriguez T : 69 F : 84 CPACF e 24/08/2021 N 59574/21 v 24/08/2021

Provincia: Fecha: 05/07/2021

NRG ARGENTINA SA CUIT 30716217694 Por acta del 23/09/21 cambia sede social a Av del Libertador 6299 Piso 3 Oficina 309 CABA Autorizado segun instrumento publico Esc N 169 de fecha 25/10/2021 Reg N Pablo Damian Rodriguez T : 69 F : 84 CPACF e 27/10/2021 N 81422/21 v 27/10/2021

OTRAS PUBLICACIONES

Arenas para Vaca Muerta: Río Negro tiene más de 800 pedidos de canteras
Fuente: www.rionegro.com.ar Fecha: 17/04/2022

Las arenas de sílice de Río Negro van ganando terreno en las operaciones de Vaca Muerta. Por su cercanía, representan una disminución en los costos de logística, ampliando la oportunidad para los desarrollos. Tal es así que en la actualidad hay 864 pedidos de concesiones de canteras entre tierras fiscales y privadas.

Con las primeras experiencias entre manos y las ventajas a la vista, cada vez más empresarios y particulares apuestan a desarrollar canteras en Río Negro. De los 864 pedidos, 476 corresponden a los primeros mencionados y 388 a particulares, según detalló a Energía On la secretaria de Energía de Río Negro, Andrea Confini.

Del total de expedientes, 851 están en tierras fiscales y 13 están en tierras de propiedad privada. En caso de aprobarse, el período máximo de concesión para canteras en terrenos fiscales y privados es de 10 años y la extensión máxima de 50 años. Por lo que, en los primeros años de 2030 finalizarían las primeras concesiones otorgadas en Río Negro.

En la actualidad, ya hay tres empresas que están produciendo y trasladan arena a Vaca Muerta: Cimsa Inversiones Mineras (YPF), **NRG Argentina SA** y Corral de Piedra, operada por la firma Sand Frac SRL.

Según la Encuesta Anual de Producción Minera, Cimsa ya obtuvo 68821 toneladas de arena, siendo este proyecto el más antiguo instalado en la zona. En cantidad le sigue NRG: en la propiedad minera Bauti 31 se extrajo unas 6.000 toneladas y en su planta de Allen operó unas 21.270 toneladas. Finalmente, la empresa Corral de Piedra ya obtuvo 2.650 toneladas.

Actualmente, los derechos mineros ya otorgados están en manos de siete empresas y 16 particulares, que deberán inscribirse como productores mineros al momento de iniciar la explotación. Restando las tres ya en actividad, hay cuatro empresas que se encuentran realizando tareas de caracterización del material y el estudio del mismo, que podrían iniciar sus actividades en un corto periodo.

Estos proyectos se ubican sobre la margen sur del río Negro, en un sector denominado zona de Cataicó o Bajo de Santa Rosa, una región que va desde Villa Regina, a Ramos Mexia y cruza la ruta provincial 66 de ripio. Desde allí hasta Añelo, la capital virtual de Vaca Muerta hay más de 300 kilómetros.

Más empleos para Río Negro

Confini aseguró: «nosotros creemos que es una posibilidad para la provincia siempre y cuando puedan cuidar y tengan los resguardos necesarios para la aceptación ambiental y la circulación de las rutas para la provincia».

A su vez, señaló que «es una gran posibilidad de poder generar puestos de trabajo a través del desarrollo que vaya a tener Vaca Muerta«.

Por otra parte, se refirió al futuro de la producción y aseguró que «el interés no decae y el volumen proyectado por las empresas que hoy extraen tampoco. Esto nos hace proyectarnos como la gran proveedora de arena«.

Comentó que hace pocos años «ni siquiera estábamos dentro de los cálculos para proveer arena para la fractura y hoy estamos rumbo a convertirnos en un jugador importante«.

La congestionada ruta de la arena: ya pasaron 3500 camiones

El área de Minería de Río Negro definió que la ruta de circulación de los camiones batea inicia por la 66, la Provincial 7 hasta Paso Córdova, la Provincial 6 desde Paso Córdova hasta la rotonda con la Ruta Nacional 22, y esta última para llegar hasta la zona de Añelo. Ante imprevistos y de forma alternativa, se había autorizado la circulación por los caminos rurales de Valle Azul y Chichinales, y desde ahí la Ruta 22 hacia Vaca Muerta.

La constante circulación de camiones afecta el estado de los caminos, principalmente en los de ripio, como son la ruta 66 y la 7. Según detalló Confini, la secretaría de Minería establece un acuerdo con las empresas: «cuando empiezan a producir ellos realizan el mantenimiento de las rutas. Desde marzo están trabajando de forma rigurosa para mantener el estado de transitabilidad. Por ellos, por sus propios camiones y por los productores que circulan por la ruta».

Según detalló la funcionaria, durante 2021 hasta ahora «pasaron alrededor de 3500 camiones en estas rutas provinciales«. A su vez, comentó que este número representa «alrededor del 28% de las arenas que se transportaron para Vaca Muerta«.

Con la cantidad de pedidos de concesiones de canteras, y el aumento esperado en la producción de Vaca Muerta, Confini expresó que «la cantidad de camiones va a ser exponencial en su transito sobre las rutas».

Es por esto que están pensando en alternativas de circulación, creando obras nuevas para descongestionar la Ruta 22, por la que también ingresan camiones desde Chubut y Entre Ríos con el mismo material.

Brasil lanza programa para biometano
Fuente: www.construccionlatinoamericana.com Fecha: 22/03/2022

Fue realizado ayer, 21, en el Palácio do Planalto, en Brasilia (DF), un evento con motivo de la firma del decreto del Régimen Especial de Incentivo al Desarrollo de Infraestructura (REIDI) para biometano y el lanzamiento de la Iniciativa de Reducción de Metano Programa. La acción fue promovida por el Gobierno Federal, a través de los Ministerios de Minas y Energía y Medio Ambiente, contó con el apoyo de la Asociación Brasileña de Biogás (ABiogás) y la participación de IVECO, que demostró, en la primera aparición pública, su camión pesado Hi -Vía alimentada por biometano y gas natural.
Estuvieron presentes el Presidente de la República, Jair Bolsonaro, ministros, autoridades, parlamentarios, representantes de la cadena sectorial de Biogás y Biometano y representantes de IVECO, como Eduardo Freitas, Director de Relaciones Institucionales para América Latina.
Márcio Querichelli, presidente de IVECO para América Latina, dice que la industria automotriz está dando grandes pasos para convertirse en una marca con un portafolio aún más verde y que cree que el biometano se convertirá en una opción de combustible cada vez más viable para los transportistas, dado el gran potencial de producción de este tipo de gas en Brasil, convirtiéndose en una opción relevante para el transporte brasileño en el futuro. “En Europa somos líderes en este segmento y, ahora, es momento de implementar esta tecnología de IVECO, que es referencia mundial, también en Brasil”, agrega Querichelli.
En América Latina, la marca ha vendido más de mil vehículos a gasolina y está a punto de culminar dos negociaciones:
- 100 unidades de Hi-Way CNG (gas natural comprimido), propulsadas por el motor FPT Cursor 13, de FPT Industrial, para **NRG Argentina SA**, proveedora de arena de fractura para la industria petrolera, especialmente en la región de Vaca Muerta, cercana a Patagonia, donde se encuentra un yacimiento de petróleo y gas.
- 35 unidades del Hi-Way LNG (Gas Natural Licuado), que también cuenta con el motor FPT Cursor 13, de FPT Industrial, para la empresa chilena de transportes San Gabriel. San Gabriel tiene una larga trayectoria en el mercado chileno y atiende a empresas como la cervecera AB InBev.
Bernardo Brandão, Director de Marketing y Portafolio de Productos de IVECO para Latinoamérica, destaca que en Argentina IVECO ya cuenta con un amplio portafolio de productos propulsados por gas natural y biometano, y fue la primera marca en tener el certificado de homologación para fabricar camiones propulsados por gas, con hoy la producción local de Tector GNC en la planta de Córdoba. “En Brasil, en el segundo trimestre, iniciaremos la operación asistida en clientes clave para consolidar el desarrollo de nuestro producto alimentado por biometano y gas natural, creado específicamente para atender las principales misiones de transporte de carga que se realizan en el país. Este es un paso importante para nuestro programa Brasil Natural Power, que cuenta con varios socios estratégicos para desarrollar conjuntamente el gas natural y, especialmente, el biometano como un combustible operacionalmente competitivo para el transportista”.

Tras exhaustivo operativo, recuperaron en Cinco Saltos una batea robada
Fuente: www.lmneuquen.com Fecha: 13/03/2022

Personal de la Policía de Río Negro recuperó en Cinco Saltos, tras un exhaustivo operativo, una batea de una empresa asentada en la localidad de Allen, la cual se dedica a la venta de arena para perforaciones de pozos petroleros.
El jefe de la Comisaría 7° de Cinco Saltos, Luis Balboa, explicó en diálogo con LM Cipolletti que el viernes 11 de marzo por la tarde recepcionaron una denuncia penal por el delito de hurto a la empresa **NRG Argentina S.A.** por el robo de una batea de importantes dimensiones.
Allí también se dejó constancia que la misma había sido vista dentro de un predio cerrado, situado en inmediaciones calle Ofelia Idoeta y Julián Romero, en Cinco Saltos. Por esta razón, los efectivos se acercaron al lugar para verificar la información, fijando una consigna policial en el domicilio.
"Se dio conocimiento Ministerio Público Fiscal obteniendo, en horas del mediodía de este sábado, la debida autorización judicial de allanamiento, arrojando resultado positivos", detalló el comisario.
De esta manera, el personal procedió al secuestro de la batea color blanco, dominio marca Patronelli, de la empresa NRG argentina S.A. "Una vez finalizada la diligencia se efectivizó entrega del secuestro a favor de la parte denunciante y empresa afectada", agregó Balboa.
La empresa a la cual le robaron la batea está asentada en la localidad de Allen, en el sector de bardar, y se dedica a la venta de arena para perforaciones de pozos petroleros.

Desde la empresa de arena para fracking aseguran que no hay riesgos
Fuente: www.lmcipolletti.com Fecha: 20/01/2021

La empresa **NRG Argentina S.A**. que se especializa en el procesamiento de arena para el fracking y que el fin de semana instaló 12 silos gigantes en una chacra al norte de Cipolletti, asegura que no están almacenando material en el lugar y que las estructuras están sólo de paso, en camino a los pozos de Vaca Muerta. Los vecinos radicaron una denuncia ante el temor de la manipulación de productos tóxicos en la zona.
Una fuente directa de la empresa accedió a brindar información a LM Cipolletti y afirmó que los vecinos del lugar no deben preocuparse porque no existe peligro alguno ya que en el predio donde se instalaron los silos no se almacena ni procesa arena, y que en unas semanas se irán rumbo a los pozos de sus clientes.
“La planta de procesamiento está ubicada en el parque industrial de Allen. En Cipolletti los silos están de paso, de manera temporal. No están almacenando arena ni procesando ningún material, por lo que no existe ningún tipo de peligro para los vecinos. En unas semanas serán transportados a los pozos donde ahí si comenzarán a prestar servicio”, indicaron desde NRG.
Indicaron que los silos no están cumpliendo ninguna función por el momento, y que sólo fueron elevados porque se trata de la maniobra común para aguardar su transporte.
“Se transportaron desde Buenos Aires de forma horizontal y una vez que llegan a destino, se instalan vertical. Cipolletti no es su destino final, están de paso, a la espera de que los clientes del sector petrolero autoricen el ingreso a las locaciones. Recién allí comenzarán a cumplir su función. Por el momento están solo parados, sin actividad”, expresaron desde la firma. Esa maniobra la denominaron “gurda temporal”.
Detallaron que las estructuras miden 15 metros y están en parada técnica. Agregaron que esta tecnología es nueva y disminuye el impacto ambiental porque se trata de elementos completamente sellados, y durante su uso, evitan el polvo en

suspensión porque impide que la arena esté en contacto con el aire. El mismo sistema se utiliza durante su traslado en camiones sellados.
"NRG ofrece varios servicios entre los que se destacan el denominado última milla y de manejo de locación. El primero consiste en el traslado de la arena especial desde el parque industrial hasta la locación requerida a través de un sistema de logística propio. Y el segundo agrega al traslado la posibilidad de gestión del material en la locación con la instalación de los silos y las descargas según la necesidad de tiempos del cliente", expresaron.
Los silos fueron colocados el fin de semana frente al barrio Quintas del Sauzalito ubicado camino a Ferri. Las enormes estructuras y la circulación de camiones alertaron a los vecinos quienes investigaron los orígenes de la empresa y radicaron una denuncia ante el temor del posible procesamiento de arena para pozos no convencionales en el lugar.
Además, exigieron al municipio información concreta sobre la actividad y a través de una carta documento pedirán a la firma el cese de las actividades.
"Se transportaron desde Buenos Aires de forma horizontal y una vez que llegan a destino, se instalan vertical. Cipolletti no es su destino final, están de paso, a la espera de que los clientes del sector petrolero autoricen el ingreso a las locaciones. Recién allí comenzarán a cumplir su función. Por el momento están solo parados, sin actividad", expresaron desde la firma. Esa maniobra la denominaron "gurda temporal".
Detallaron que las estructuras miden 15 metros y están en parada técnica. Agregaron que esta tecnología es nueva y disminuye el impacto ambiental porque se trata de elementos completamente sellados, y durante su uso, evitan el polvo en suspensión porque impide que la arena esté en contacto con el aire. El mismo sistema se utiliza durante su traslado en camiones sellados.
"NRG ofrece varios servicios entre los que se destacan el denominado última milla y de manejo de locación. El primero consiste en el traslado de la arena especial desde el parque industrial hasta la locación requerida a través de un sistema de logística propio. Y el segundo agrega al traslado la posibilidad de gestión del material en la locación con la instalación de los silos y las descargas según la necesidad de tiempos del cliente", expresaron.
Los silos fueron colocados el fin de semana frente al barrio Quintas del Sauzalito ubicado camino a Ferri. Las enormes estructuras y la circulación de camiones alertaron a los vecinos quienes investigaron los orígenes de la empresa y radicaron una denuncia ante el temor del posible procesamiento de arena para pozos no convencionales en el lugar.
Además, exigieron al municipio información concreta sobre la actividad y a través de una carta documento pedirán a la firma el cese de las actividades.

Roca perdió más que u$s 100 millones con la salida de NRG
Fuente: www.rionegro.com.ar Fecha: 20/10/2020

El traslado del proyecto de la empresa **NRG** hacia Allen no dejó a Roca solamente sin una inversión de 100 millones de dólares. También se alejaron 700 puestos de trabajo directos y se volvió a foja cero con el plan para dotar de gas al Parque Industrial II, porque los fondos para esa obra los iba a aportar la firma que mudó sus intereses a la localidad vecina.
Esos datos surgieron hoy, después de la firma del convenio que garantizó a la compañía un importante predio dentro del Parque Industrial Norte de Allen. La intención de NRG es montar en el Alto Valle una planta de procesamiento de arena, para dotar con ese insumo a los yacimientos de Vaca Muerta.
¿Por qué una empresa que desarrolla un proyecto de inversión, elige una locación, anuncia públicamente sus planes y pone 10 millones de pesos como seña para un predio, termina abandonando su idea?
La pregunta fue formulada a las cuatro partes involucradas y ninguna ofreció una respuesta definitiva. Los gobiernos de Roca y de Allen, la empresa y el exfuncionario provincial que participó de las negociaciones aportaron versiones diferentes y con información retaceada.
La fragilidad del clima político e institucional es evidente y nadie quiere hablar de más para evitar mayores tensiones.
El que más detalles ofreció fue el exsecretario de Desarrollo Económico de la provincia, Andrés Barresi, quien aseguró que la diferencia principal entre NRG y el municipio de Roca fue por el precio de las 35,3 hectáreas que pensaban ocuparse para alojar la planta.
Según el exrepresentante del gobierno provincial, la firma consideró excesivos los $ 105.256.975,44 que surgieron luego de una tasación y advirtió que en un predio lindero al Parque Industrial el valor de la hectárea era 16 veces menor.
El excandidato a intendente de Juntos Somos Río Negro dijo que la empresa planteó el uso de esas tierras cercanas y ante la imposibilidad formal, empezaron a mirar otros puntos de radicación.
RÍO NEGRO consultó al gobierno roquense sobre esa posible razón y oficialmente se respondió que "no consta en el expediente ningún pedido de NRG para mudarse a otro lugar en el ejido de Roca".
"La posibilidad de que la industria de arenas silíceas se asentara en el Parque Industrial II, alejada de la zona urbana y del río, con ingreso y egreso por Ruta 6, con la posibilidad de que el Municipio fiscalizara en forma directa el cumplimiento de las medidas de mitigación de impacto ambiental, era una opción viable. Si la empresa hubiese requerido instalarse en otro lugar de la ciudad, el Municipio lo hubiese analizado en función de la ubicación y se hubiese requerido un nuevo estudio de impacto ambiental, sin embargo, tal mudanza nunca fue requerida", agregaron desde el municipio.
Sobre el valor del lote en el Parque Industrial II, desde el gobierno de María Emilia Soria aseguraron que "no es antojadizo" sino que "resulta de lo establecido por Ordenanza".
"Si bien en un principio la empresa NRG aceptó el valor establecido e incluso efectuó una seña del 10% del total, luego en forma intempestiva cambió de parecer y terminó instalándose en Allen. Desconocemos los motivos o intereses que originaron este cambio de posición por parte de la empresa", concluyeron.
Barresi sostuvo también que fue él quien sugirió a la empresa la radicación en Allen, "buscando que se quedaran en Río Negro" y confirmó que la salida de NRG también significó un retroceso en el proyecto para dotar de gas al Parque Industrial II de Roca.
Esa obra -comprometida meses atrás por el gobierno rionegrino- se iba a financiar con fondos de la firma, a compensar después mediante un esquema impositivo.
Ahora deberá pensarse en una alternativa para lograr ese servicio, que es clave para captar el interés de otras empresas para radicarse en Roca.
La expectativa por los futuros empleos
"La instalación de esta planta dará impulso positivo a la actividad económica de la zona de influencia de manera directa y

también impactará en la actividad general en las provincias más cercanas. Se crearán aproximadamente 700 empleos directos entre la etapa de obra y la de producción", aseguró la empresa **NRG Argentina SA** en un comunicado emitido luego de firmar el convenio con el municipio de Allen.
La firma agregó que la planta de procesamiento de arenas es de última generación y "garantiza la más elevada eficiencia en los procesos, el uso racional de los recursos y una calidad constante en el producto final".
"Contiene todas las etapas de tratamiento necesarias (lavado y corte húmedo, secado y clasificación) para transformar el material crudo en el agente de sostén que cada operador necesita", detallaron.
Por su parte, la intendenta de Allen, Liliana Martín precisó que el monto que invertirá NRG para las obras que dotarán de servicios al Parque Industrial Norte tienen un costo equivalente al valor de 140 hectáreas dentro de ese predio. La superficie total del Parque es de 437 hectáreas.
La dirigente de Juntos Somos Río Negro evitó hacer comentarios sobre la salida de NRG de Roca, destacando el trabajo de los equipos técnicos y el gabinete allense, que en tres semanas lograron un acuerdo para garantizar la inversión en la ciudad.

Firma de acuerdo en Allen: "Nos va a permitir el desarrollo de nuestro Parque Industrial"
Fuente: www.mediosdelaire.com.ar Fecha: 20/10/2020

La Municipalidad de Allen firmó un acuerdo con la firma **NRG Argentina S.A.** El mismo prevé la realización de obras de infraestructura a cargo de la empresa para dotar al Parque Industrial Norte de servicios. Como contraprestación se entregará la posesión de una parcela de terreno a NRG Argentina para la instalación de su planta. La firma tiene previsto concretar una inversión millonaria para montar una planta de procesamiento de arena de fractura.
"Siempre una inversión empresarial en la ciudad es importante, y para nosotros en un doble aspecto porque nos va a permitir el desarrollo de nuestro Parque Industrial, además de la instalación de futuras empresas a partir de que ya contará con la infraestructura necesaria", expresó Liliana Martín, intendenta de Allen, en diálogo con Medios del Aire.
Si bien la empresa estará trabajando en el área, la transferencia de la tierra se producirá cuando estén finalizadas las obras previstas y se corrobore su funcionamiento por los organismos prestadores de los servicios.
Sobre el impacto ambiental que tenga la instalación de la planta de arenas Martín asegura: "Nosotros tenemos los informes ambientales que la empresa había logrado cuando tenía previsto instalarse en Roca. Esos informes estaban aprobados y ahora hay que adecuarlos a la ciudad de Allen".
"El rigor con el que trabajan las arenas no genera impacto ambiental en cuanto se trabajan en silos, no a cielo abierto. De igual forma la actividad minera siempre produce impacto como cualquier actividad antrópica, pero se va desarrollando con todos los cuidados y resguardos ambientales necesarios", explicó la Jefa Comunal.
El parque está localizado en la zona de bardas a 6 kilómetros del casco urbano, en inmediaciones el autódromo y con la firma NRG se acordó la concreción de un acueducto de agua para provisionar al parque y la realización de una obra eléctrica para el desarrollo industrial.

UNA EMPRESA ARGENTINA COMPRÓ 100 CAMIONES A GNC
Fuente: www.transportemundial.com.ar Fecha: 30/09/2020

Iveco, marca perteneciente al grupo CNH Industrial y pionera en la comercialización y fabricación de vehículos propulsados con combustibles alternativos en el país, cerró un nuevo acuerdo de venta por 100 unidades Stralis NP Cursor 13 a GNC (gas natural comprimido) con **NRG Argentina S.A**., empresa proveedora de arena de fracturas para la industria del petróleo y el gas.
Con más de 20 años de experiencia a nivel mundial en el desarrollo y comercialización de vehículos impulsados con energías alternativas, Iveco se convirtió en la primera marca en alcanzar un hito de estas características en América del Sur. "Nos enorgullece comunicar una nueva operación de venta de camiones a GNC y afirmar que es la operación más grande de la región en lo que a combustibles alternativos se refiere. Para la marca es muy importante construir e incrementar alianzas estratégicas, como el caso de NRG Argentina S.A., en donde la tecnología de nuestros productos logra introducirse de una manera económicamente sustentable permitiendo el desarrollo de soluciones de transporte en Argentina, un país con grandes oportunidades y un promisorio futuro energético", argumentó Márcio Querichelli, máximo líder de Iveco en América del Sur.
NRG Argentina S.A. es una empresa que le ofrece a la industria del petróleo y el gas insumos estratégicos, como arena natural y agente sintético ultraliviano en cantidades y tiempos demandados por la operación. Se trata de la primera compañía integrada del sector, ya que además de proporcionar estos productos críticos para el desarrollo responsable de los recursos no convencionales, brinda servicios de última milla y de manejo en locación. Asimismo, la empresa lleva adelante una estrategia de triple impacto, poniendo el foco tanto en la obtención de resultados de negocio exitosos, como en la consideración del entorno en donde opera y el uso responsable de los recursos.
"La adquisición de una flota de camiones a GNC es un ejemplo claro de la importancia que tiene para NRG Argentina la incorporación de tecnologías y buenas prácticas que tengan en cuenta el cuidado del ambiente, al tiempo que brindan las soluciones que los clientes necesitan", sostuvo César Güercio, CEO de NRG Argentina S.A.
Otra característica destacable de la operación es la venta de 100 contratos de mantenimiento que acompañan a las unidades adjudicadas por la empresa. En este sentido, la marca asistirá a NRG Argentina S.A., en el desarrollo de un centro de atención y mantenimiento exclusivo dentro de su base de operaciones, ubicada en la provincia de Río Negro. El objetivo de esta gestión es brindar soporte para que la nueva flota pueda desarrollar sus operaciones con altos estándares en el servicio y la asistencia del concesionario de la zona. "Seguimos ofreciendo a nuestros clientes una solución sustentable, tanto para el medio ambiente como para la rentabilidad del negocio. Esta venta significa un gran paso para la introducción de esta tecnología en el mercado local donde Iveco busca liderar el cambio, tal como lo hizo en Europa, y que responde a un cambio de la matriz energética en nuestro país. Además, la venta de 100 contratos de mantenimiento para dichas unidades reafirma nuestra filosofía de comercializar no sólo productos, sino también soluciones logísticas y operativas completas", afirmó Francisco Spasaro, Director Comercial de Iveco en Argentina. Los nuevos vehículos adquiridos por la empresa rionegrina cuentan con la más alta tecnología, diseño y equipamientos superiores a su par diésel con un beneficio de entre 40% y 50% en la reducción del costo del combustible. Los camiones, que harán su trabajo entre las provincias argentinas de Entre Ríos, Neuquén y Río Negro, poseen una configuración AS440S46T/P 6×2 y, debido a que son impulsados por GNC, su emisión de gases presenta reducciones extraordinarias de hasta el 90% del dióxido de nitrógeno, 99% de partículas y hasta 95% de dióxido de carbono

cuando se utiliza biometano como combustible.
Estos camiones tienen una Certificación PIEK que garantiza niveles de ruido por debajo de los 71dB, tecnología de frenos AEBS, retardador hidráulico, ESP y suspensión neumática en el eje trasero.

"Argentina se encamina hacia una nueva era de cobre"
Fuente: www.energiaynegocios.com.ar Fecha: 02/01/2022

El 2021 nos ha dejado varias lecciones. Los mercados minerales se han desacoplado por primera vez, al menos en las 4 recesiones globales previas, de los ciclos bajistas que caracterizan períodos de demanda deprimida. Varios factores se conjugaron en este sentido: los lockdowns produjeron restricciones en la oferta, las cadenas logísticas se resintieron pero el mayor impulso estuvo dado por la rápida reacción china que ya desde el segundo trimestre del 2020 entró en un sendero de crecimiento a contramano de lo que ocurría en las economías norteamericana y europeas.
Sí, en esta oportunidad, aún en el contexto de catástrofe económica y humanitaria que significó la pandemia, los principales mercados minerales se fortalecieron. No estamos hablando sólo del metal dorado, cuyo valor de refugio lo instala como vedette de todas las crisis, hemos visto al cobre, al hierro, a la plata y al litio, entre otros en un rally alcista que los llevó a valores récord o muy por encima del valor evidenciado en el lustro previo. El litio, de hecho, llegó a superar los picos históricos y al cierre de estas líneas aún mantiene una cotización robusta.
Otra de las lecciones ha sido la resiliencia de la industria y la capacidad de adaptarse al cambiante escenario geopolítico. Las restricciones comerciales impuestas por China a Australia para la importación de su carbón, por las tensiones diplomáticas o la incertidumbre política en Chile y Perú, países que explican cerca de la mitad de la oferta primaria de cobre, son algunos de los aspectos que dotan de mayor volatilidad a los mercados y prueban que la oferta y la demanda siempre ajustan por precios o cantidades. Y los precios al alza sientan muy bien a los países que pueden mantener o mejorar cantidades.
Los resultados de la cumbre de Glasgow son alentadores para aquellos minerales que desempeñarán un rol central en la transición energética. Si bien el crecimiento esperado del litio parece central, no se debe perder de vista la pequeña base sobre la que se proyecta. La demanda de litio de 2020 (≈300.000 t LCE) versus la de cobre refinado (22.550.000 t) es una relación de 1 a 75. Tomando precios de largo plazo por tonelada similares en ambos metales, podría decirse que aún en el escenario SDS, de desarrollo sostenible, proyectado por IEA (litio x42, cobre x2,7) el mercado del litio sería un quinto del del cobre, en términos de producción primaria. Tampoco se puede soslayar la velocidad de los cambios tecnológicos que pueden producirse en 20 años. Solo este año las expectativas en torno al hidrógeno lo trajeron al primer plano como potencial vector energético acercando ese mundo que imaginó Rifkin hace casi dos décadas. Su suplementariedad con otras fuentes puede ser un game-changer si se decide apostar a una revancha de los motores a combustión interna, como la tecnología de baterías LFP (litio-hierro-fosftato) ha puesto en duda la hegemonía del cobalto.
El 2021 ha sido un año de hitos importantes dentro de la industria, hechos que no suceden con mucha frecuencia en países con larga tradición minera, menos aún en nuestro país, y esto tiene que ver con el largo plazo de las etapas y procesos que caracterizan al sector.
A principios del año, en el primer trimestre, cuando muchos sectores todavía nadaban en la incertidumbre con la inminencia de la segunda ola de covid, se produjeron varios acontecimientos muy relevantes para el sector.
En la puna salteña, comenzó a producir de manera comercial la mina de oro Lindero. Un proceso que había iniciado en el año 2017, y que, por ser una actividad esencial, pudo continuar de manera ininterrumpida (con protocolos de bioseguridad) la última parte de su construcción en el año 2020. Esta nueva operación, que requirió una inversión de US$ 320 millones para su puesta en marcha y que exportará durante 13 años en el orden de US$ 150 millones anuales, coloca a Salta en el mapa de las minas metalíferas contemporáneas, diversificando su matriz productiva y sus exportaciones, una provincia con larga historia minera asociada principalmente a los minerales industriales.
En Río Negro, **NRG Argentina S.A**., puso en marcha una planta de arenas de fractura para abastecer el desarrollo de Vaca Muerta. Con una inversión de 200 millones de dólares, la firma estadounidense construyó en Allen, una planta para producir entre 700 y 800 mil toneladas anuales, alimentada por canteras de la Línea Sur de la misma provincia y de Entre Ríos 1 . Si bien no es la primera planta de este tipo en el país, es considerada una de las de mayor tecnología en la actualidad, y por su dimensión, podrían captar el 60% del market share 2.
En el sector del litio, en materia de avance de proyectos e inversiones, las principales novedades tienen que ver con el anuncio de la francesa Eramet de retomar la construcción del proyecto Centenario Ratones, en Salta.
Este emprendimiento había sido suspendido por la compañía a comienzos de 2020, ante la caída del precio del litio, incertidumbre con relación al rumbo que tomaría el mercado, dificultades financieras propias y falta de garantías locales sobre el acceso a las divisas.
Con una inversión de alrededor de US$ 400 millones, se convertiría en el segundo proyecto de litio en construcción en la actualidad en nuestro país.
El 2021, además, fue un año de fusiones y adquisiciones para el metal estrella de la electromovilidad. La postmandemia (si es que cabe el término) trajo una recuperación del precio del litio mucho mayor de la que esperaban la mayoría de los analistas y stakeholders. Ante esta situación, las empresas recurrieron a reacomodar sus estrategias ante el nuevo escenario. Precisamente, el anuncio de Eramet tuvo lugar luego de llegar a un acuerdo con la siderúrgica china Tsingshan, quien financiará la construcción del proyecto, a cambio del 49,9% de participación en el mismo. Otro acontecimiento importante se dio en el mes de abril, con el anuncio de la fusión entre Orocobre Limited, que produce carbonato de litio en el salar de Olaroz jujeño desde 2015, y Galaxy Resources Ltd., con una mina de litio de pegmatitas en Australia, y el proyecto Sal de Vida, en la provincia de Catamarca. Está fusión creó la quinta mayor empresa mundial de productos químicos de litio, con el dato no menor de que sus headquarters se ubicarían en Buenos Aires. Otro proyecto argentino que despertó interés fue Pastos Grandes, en la provincia de Salta, desarrollado hasta la factibilidad por Millennial Lithium.
A lo largo del año, la firma canadiense recibió tres ofertas diferentes para ser adquirida junto a todos sus activos. Primero fueron las chinas Ganfeng Lithium y CATL, sin embargo, ganó la pulseada la canadiense Lithium Americas, que además, está en las fases finales de construcción de Cauchari-Olaroz en Jujuy (en sociedad con Ganfeng Lithium) y que se prepara para iniciar la fase comercial en el segundo semestre de 2022.
Con una de las carteras de proyectos avanzados más importantes a nivel mundial, Argentina se encamina hacia una era del cobre. Una era necesaria para nuestro país, para aumentar las exportaciones y los puestos de trabajo, pero también para la

industria global, en pos de acelerar la transición energética y de alcanzar los objetivos del Acuerdo de París. Se han perdido muchas oportunidades en los últimos 20 años de poner en operación nuevas minas, el crecimiento de la demanda fue capitalizado en otros países del mundo y en especial de la región. En el período 2002-2018 se han puesto en operación 20 minas de cobre o expansiones entre Perú y Chile con inversiones conjuntas en torno a los 70.000 millones de dólares. Los precios del cobre llegaron a ubicarse en septiembre pasado casi al nivel promedio de febrero de 2011 cuando alcanzó su anterior pico. La señal de precios se constituye, para esta industria de largos ciclos, en un impulso para la inversión y la expansión de la oferta, ampliando capacidades en operaciones existentes o estimulando el desarrollo de nuevos proyectos.
En esta línea, la canadiense Josemaría Resources, del grupo Lundin, anunció en noviembre al presidente de la Nación que llevará adelante el desarrollo del yacimiento sanjuanino, lo que significaría volver a producirel metal rojo en nuestro país hacia finales de esta década, luego de que cerrara Bajo la Alumbrera en 2018. La inversión anunciada alcanzaría los US$ 4.200 millones, divididos en US$ 3.100 millones para la construcción hasta 2025, US$ 900 millones durante la operación, en materia de sostenimiento,y US$ 200 millones para el cierre de mina, luego de 19 años de operación. Se estima que las exportaciones alcanzarían valores promedio de 1.700 millones de dólares anuales más que duplicando las actuales exportaciones con origen en San Juan y ubicando a la provincia como la cuarta exportadora argentina, sólo por detrás del tridente agroindustrial pampeano. Sin grandes anuncios este año, esperan por su turno otros grandes pórfidos de cobre que equiparan o superan la envergadura de Josemaría: el vecino Pachón en San Juan, Taca Taca en Salta o MARA en Catamarca avanzan en la definición de reservas y en tareas de ESG.
El sector calero y cementero también tuvo un año con novedades positivas. Según los números de la Asociación de Fabricantes de Cemento Portland, en los once meses del 2021 se registró un incremento del 24,9% 3 en los despachos de cemento, con respecto al mismo período de 2020, y proyectan un cierre en diciembre en torno al 20,6% 4 de crecimiento interanual. Esta recuperación está traccionada por la reactivación de la obra privada que se registra desde comienzos de año, pero desde el sector indican la necesidad de reactivación de obras públicas para terminar de consolidar la recuperación. La carga de la deuda dificulta las proyecciones pero un eventual acuerdo con el Fondo podría aclarar el horizonte inmediato y empujar el financiamiento de grandes obras de infraestructura tan necesarias para la recuperación económica.
Pero en este sector las buenas noticias no tienen que ver sólo con la mayor producción, sino también con las inversiones que se realizan, cuyos frutos se ven con cierto rezago. Varias de las caleras y cementeras ampliaron la capacidad de producción de sus instalaciones, con inversiones desde algunas decenas de millones de dólares hasta la ampliación de la planta L´Amalí de Loma Negra, en la provincia de Buenos Aires 5 que significó una inversión en el orden de los U$S 350 millones A su vez, las caleras ven en la propia industria minera un aliado y miran con buenos ojos los avances en el sector del litio y del cobre en el país.
Además de la importancia de las obras de ingeniería civil en la fase de construcción, con instalaciones de gran magnitud, la cal se constituye en un reactivo muy demandado en los procesos metalúrgicos de este tipo de proyectos. En el tratamiento de las salmueras, la cal es utilizada para separar y precipitar otros elementos que están disueltos junto al litio. Según las características de cada salar, se estima que se necesitan alrededor de 3 toneladas de cal por cada tonelada de carbonato de litio producido.
Esto quiere decir que cada proyecto “estándar” de 20.000 toneladas de LCE anuales necesitaría unas 60.000 toneladas de cal. Aquí es donde se torna central reducir los costos del transporte o procurar yacimientos cercanos a las explotaciones. Varias compañías de litio ya han estado evaluando los afloramientos de rocas calcáreas de la región para integrar verticalmente la producción de este insumo.
Por su parte, en la minería del cobre, el principal uso de la cal es en el proceso de flotación, en el cual se separa el mineral de cobre del resto de los sulfuros. Las estimaciones, basadas en operaciones concretas, indican que se requieren en promedio 1,6 kg de cal por tonelada de material procesado 6. Para el caso de Josemaría, con una capacidad de procesamiento de 152.000 toneladas diarias significaría un consumo de cerca de 90.000 toneladas de cal al año. Gran expectativa para el sector calero de San Juan.
Exploración
Las actividades de exploración minera se vieron globalmente afectadas por la pandemia en el año 2020, pero no tanto por cuestiones operativas, sino más bien porque las empresas decidieron preservar los flujos de efectivo para las operaciones y frenar las tareas exploratorias brownfield. Sin embargo, en 2021, la recuperación de los precios de los principales commodities, la mayor liquidez financiera internacional y los protocolos más laxos que permitieron menos interrupciones en las operaciones y cadenas de suministro, tuvo su efecto en la exploración minera.
A nivel mundial, según la consultora S&P Global, el presupuesto anual de exploración en metales no ferrosos aumentó un 35%, llegando a los 11.200 millones de dólares en 2021, frente a los 8.300 millones de 2020; lo que significó una recuperación más rápida de lo previsto al comienzo de la pandemia. El mayor aumento se vio en el oro, asociado al aumento de precio que se registró el año pasado. Si se observa respecto del nivel prepandemia el aumento ha alcanzado el 21% sobre 2019.
En nuestro país, de acuerdo a lo que informa GEMERA, que nuclea a las empresas exploradoras, en base a la misma consultora (S&P), la inversión en el rubro alcanzaría los US$ 227 millones en 2021, marcando un incremento del 46% con respecto a 2020. La distribución sería bastante equilibrada en oro, cobre y litio, cada uno con sus particularidades: en oro, inversión brownfield en minas maduras en operación; en cobre, se concentraría en los proyectos avanzados, que intentan seguir los pasos de Josemaría, para llegar a la factibilidad en el corto plazo, aprovechando el ciclo alcista; por su parte, en litio, hay más heterogeneidad, con proyectos en etapas tempranas, intermedias y avanzadas.
Hacia el 2022, el escenario se presenta positivo a nivel global, que en conjunto con las señales locales determinarán el ritmo y el nivel de nuevas inversiones mirando al mediano y largo plazo. Si se concretan las decisiones de inversión en los grandes proyectos latentes de cobre, la construcción de nuevas operaciones de litio, la ampliación de reservas brownfield y cuánto de nuestro vasto territorio inexplorado verá buenos interceptos. Allá vamos.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2020	3	1	26	30
2021	14	2	64	80
2022	18	2	69	89

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-71631369-4
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
12/2023	Servicios Eventuales: No
Empleados en nómina:	82
Suma de Rem. 1:	24.183.805,13
Suma de Rem. 2:	29.354.817,11
Suma de Rem. 3:	29.354.817,11
Suma de Rem. 4:	24.183.805,13
Suma de Rem. 5:	24.183.805,13
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	29.354.817,11
Suma de Rem. 9:	29.437.317,11
Suma de Rem. 10:	26.393.664,85

Apellido y Nombre o Razón Social: NRG ARGENTINA S.A.

Nro. Verificador: 021619

Domicilio Fiscal: LIBERTADOR DEL AV. 6299 3 309 CAPITAL FEDERAL

V 43

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL	
a1 - Total de aportes	3.368.029,82
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**3.368.029,82**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	5.005.111,38
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	5.005.111,38
Retenciones	318.725,50
Contribuciones S.S. a pagar	**4.686.385,88**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES	
a1 - Total de aportes	555.335,73
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes O.S. a pagar	**555.335,73**
b1 - Total de contribuciones	1.298.242,28
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
Subtotal contribuciones O.S.	1.298.242,28
Retenciones	82.669,20
Contribuciones O.S. a pagar	**1.215.573,08**

III - RETENCIONES	
Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	401.394,70
Total retenciones	401.394,70
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	318.725,50
Retenciones aplicadas a Obra Social	82.669,20
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS	
Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE	
Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO			
Cantidad de CUILES con ART	87	4.348,26	
Remun. con ART	29.437.317,11	2.123.902,43	
L.R.T. total a pagar			**2.128.250,69**

VII - SEGURO DE VIDA	
Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	87 - 2.118,45
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**2.118,45**

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde

Porcentaje: 0,00

Resultado: 0,00

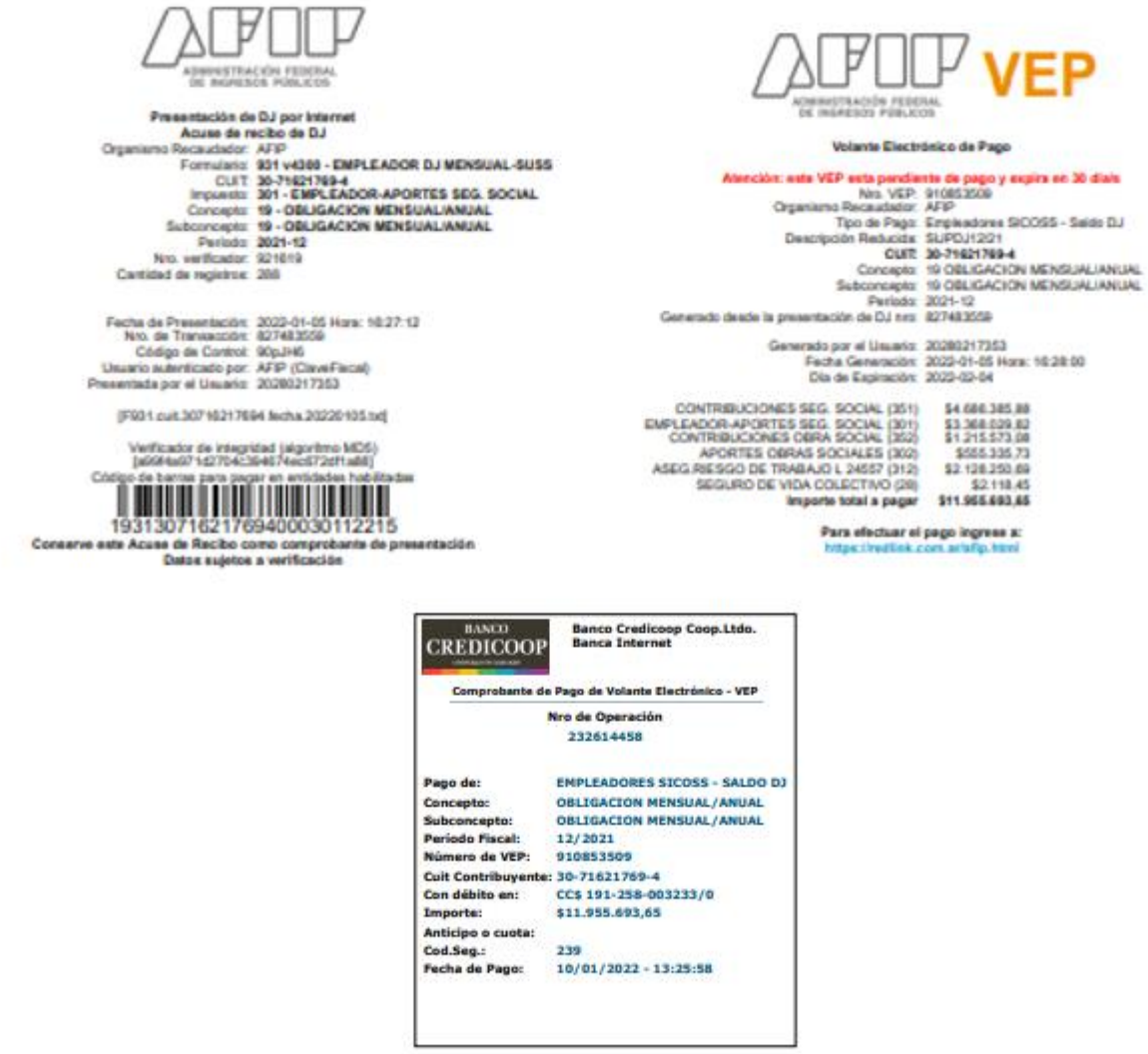
Ley 27.430 - Monto Total Detraído: 811.152,26

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**4.686.385,88**	302 - Aportes de Obra Social	**555.335,73**
301 - Aportes de Seguridad Social	**3.368.029,82**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**2.128.250,69**
352 - Contribuciones de Obra Social	**1.215.573,08**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**2.118,45**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Cheque 48 hs.**

Imprimir



AFIP
ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **931 v4300 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT: **30-71621769-4**
Impuesto: **301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2021-12**
Nro. verificador: 921619
Cantidad de registros: 268

Fecha de Presentación: 2022-01-05 Hora: 16:27:12
Nro. de Transacción: 827483559
Código de Control: 9DpJH6
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20280217353

[F931.cuit.30716217694.fecha.20220105.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[a66f4a971427042364874ec572df1a88]
Código de barras para pagar en entidades habilitadas

193130716217694000030112215

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación
Datos sujetos a verificación

AFIP VEP
ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Volante Electrónico de Pago

Atención: este VEP esta pendiente de pago y expira en 30 días

Nro. VEP: 910853509
Organismo Recaudador: AFIP
Tipo de Pago: Empleadores SICOSS - Saldo DJ
Descripción Reducida: SUPDJ12/21
CUIT: 30-71621769-4
Concepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2021-12
Generado desde la presentación de DJ nro: 827483559

Generado por el Usuario: 20280217353
Fecha Generación: 2022-01-05 Hora: 16:28:00
Día de Expiración: 2022-02-04

CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL (351)	$4.686.385,88
EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL (301)	$3.368.029,82
CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL (352)	$1.215.573,08
APORTES OBRAS SOCIALES (302)	$555.335,73
ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557 (312)	$2.128.250,69
SEGURO DE VIDA COLECTIVO (28)	$2.118,45
Importe total a pagar	**$11.955.693,65**

Para efectuar el pago ingrese a:
https://redlink.com.ar/afip.html

BANCO CREDICOOP

Banco Credicoop Coop.Ltdo.
Banca Internet

Comprobante de Pago de Volante Electrónico - VEP

Nro de Operación
232614458

Pago de:	EMPLEADORES SICOSS - SALDO DJ
Concepto:	OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto:	OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período Fiscal:	12/2021
Número de VEP:	910853509
Cuit Contribuyente:	30-71621769-4
Con débito en:	CC$ 191-258-003233/0
Importe:	$11.955.693,65
Anticipo o cuota:	
Cod.Seg.:	239
Fecha de Pago:	10/01/2022 - 13:25:58

Fuente: Informe Anterior.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2020	0	0	0	0
2021	0	0	0	0
2022	0	0	0	0

Fuente: Informe Anterior.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

Ofrecemos una variedad de productos que le permite a los operadores y compañías de servicios de la industria del petróleo y el gas elegir el agente de sostén más adecuado para maximizar su eficiencia y el retorno de las inversiones.

Dada la importancia que posee la identificación de las mejores zonas de una formación tan heterogénea como Vaca Muerta, es fundamental eliminar toda fuente posible de incerteza que no provenga exclusivamente del subsuelo. Es por ello que en NRG estamos en proceso de certificación de calidad de todos nuestros procesos y de implementación de un sistema de trazabilidad único en el mercado con el fin de asegurar la provisión de grandes volúmenes de producto, manteniendo a la vez una calidad estable y consistente.

Los productos pueden ser enviados por NRG directamente al pad de fractura o ser recogido en nuestra planta por los clientes.

Estamos listos para acompañar los esfuerzos por optimizar el desarrollo de los recursos no-convencionales de la Argentina.

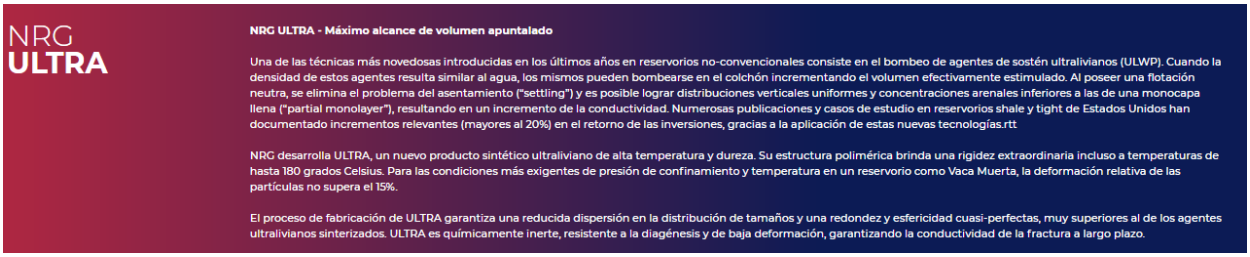
- **ARENA NATURAL**

Nuestro objetivo es brindar productos destacados, entregando la arena más apropiada según el tipo de operación en las cantidades demandadas y con una calidad consistente en el tiempo.



- **AGENTE DE SOSTÉN SINTÉTICO ULTRALIVIANO**

Ofrecemos un producto ideal para incrementar el volumen efectivo apuntalado, obteniendo un mayor alcance de fractura y conductividad y, por ende, un mejor retorno de la inversión.



- **SERVICIOS**

Somos la primera compañía integrada del sector ya que además de proporcionar productos críticos para el desarrollo de los recursos no convencionales del país, brindamos servicios de última milla y de manejo en locación.

SERVICIO DE ÚLTIMA MILLA

Para optimizar la logística de distribución de agentes de sostén, ofrecemos la entrega de producto final en tiempo y forma, incorporando la última milla a nuestro servicio.

En esta etapa pueden surgir múltiples problemas logísticos en relación al transporte como por ejemplo: vehículos averiados, tráfico, atascos o zonas de difícil acceso. La logística de última milla busca solucionar todos estos problemas o reducir su impacto al mínimo.

En NRG contamos con una flota propia de camiones a GNC con tolvas especialmente construidas para la carga y descarga rápida del material a granel, manteniendo el producto seco y en óptimas condiciones. Las unidades tractoras han sido fabricadas en Europa y certificadas bajo la reglamentación "Unece R-110" de Naciones Unidas que rige en toda la Unión Europea. Cuentan con el aval y las homologaciones de los organismos correspondientes en la Argentina.

Esta flota cautiva de camiones pesados a GNC transporta material tanto de las canteras hacia la planta de procesamiento como de la planta hacia los pozos, con una notoria reducción de la emisión de ruidos, gases tóxicos y gases de efecto invernadero.

Otra de nuestras ventajas competitivas es que por nuestra ubicación geográfica, utilizamos caminos alternativos a los actuales -que se encuentran saturados- asegurando entregas en los tiempos y cantidades comprometidas, aumentando la seguridad, reduciendo la siniestralidad y el impacto negativo en las rutas congestionadas de la cuenca neuquina.

SERVICIO DE MANEJO EN LOCACIÓN

Firmamos un contrato de exclusividad con la empresa National Oilwell Varco (NOV) para la provisión de su sistema Sandbank de silos móviles. Este sistema está reemplazando paulatinamente el sistema de cajas (sand-boxes) que si bien descargan arena más rápidamente que las anteriores tolvas y generan menos material particulado, requieren de un alto movimiento en locación lo que puede traer aparejado incidentes.

El sistema de silos móviles tiene altos estándares de seguridad y menor impronta en locación. Brinda mayor eficiencia operativa en un servicio crítico como es el abastecimiento de agentes de sostén en el blender.

Cada sistema está compuesto por 6 silos y mecanismos para descarga de camiones tolva por gravedad en tiempos menores que con cualquier otro sistema. Además, está completamente cerrado, eliminando así el problema del material particulado que, por ende, no afecta la salud de los empleados.

Esta solución permite reducir el impacto en la zona de operación de la fractura, minimizar desperdicios de material y proteger la salud y el ambiente mitigando ruido y polvo en suspensión, incrementando así la cantidad de etapas de fractura realizables por día de trabajo.

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
ENERO 2022	$ -1 919 552	N/I	$
FERBRERO 2022	$ 1 960 661	N/I	$
MARZO 2022	$ -1 298 041	N/I	$
ABRIL 2022	$ -2 215 314	N/I	$
TOTAL	**$ -3 472 246**	N/I	$

Fuente: Empresa.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.4 COMPRAS ANUALES A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

La empresa no informó compras a PAE.

3.5 PROVEEDORES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	MARULL HEAVY EQUIPMENTS	Estados Unidos	N/I	$ 247 042 483	USD
2	CNH INDUSTRIAL ARGENTINA	Argentina	30-58589526-8	$ 1 188 117 417	$
3	ATARUSIS	Argentina	30-70763866-0	$ 372 577 130	$

Fuente: Informe Anterior.

3.6 CLIENTES

N°	Nombre y Apellido - Razón Social	Nacionalidad o País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	C&E CONSTRUCCIONES S.A.	Argentina	30-70828836-1	$ 21 398 869	$
2	MATHEOS Y CIA 2010 S.A.	Argentina	30-71159835-5	$ 2 688 636	$
3	TECPETROL S.A.	Argentina	30-59266547-2	$ 3 773 246	USD
4	SHELL ARGENTINA S.A.	Argentina	30-69557093-3	$ 0	USD

Fuente: Informe Anterior.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	FED. PATRONAL
N° de contrato:	4834517
Desde:	15/07/2019 - Alta de afiliación
Hasta:	Afiliación vigente

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.7.3 Otros Seguros contratados

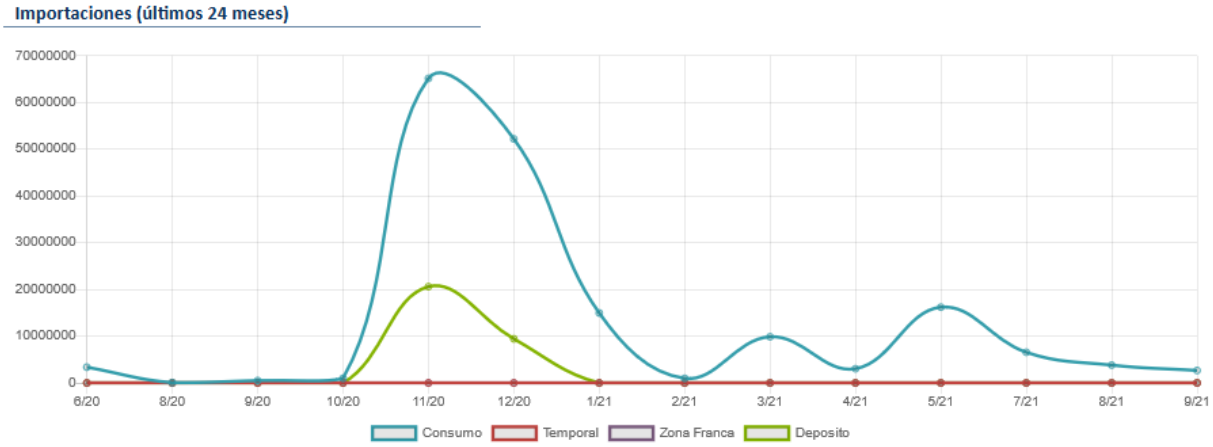
N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	Nº Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	TODO RIESGO CONSTRUCCION	Zurich / Meridional	26-15671	$ 142 800 000	USD
2	RESPONSABILIDAD CIVIL D&O	Meridional	8170	$ 10 000 000	USD
3	RESPONSABILIDAD CIVIL	Zurich	16-20093	$ 1 000 000	USD

Fuente: Informe Anterior.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

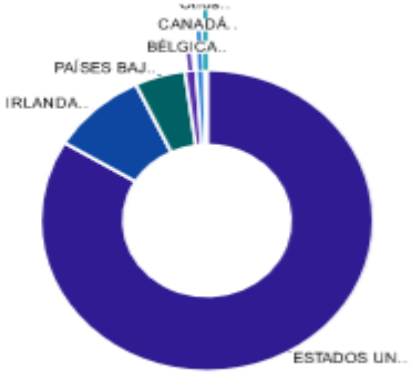
Período	Consumo	(F.O.B. U$S) Temporal	(F.O.B. U$S) Depósito	(F.O.B. U$S) Zona Franca	(F.O.B. U$S) Total
09/2021	2 667 097	0	0	0	2 667 097
08/2021	3 812 366	0	0	0	3 812 366
07/2021	6 557 793	0	0	0	6 557 793
05/2021	16 204 043	0	0	0	16 204 043
04/2021	3 042 106	0	0	0	3 042 106
03/2021	9 878 190	0	0	0	9 878 190
02/2021	987 737	0	0	0	987 737
01/2021	14 954 020	0	0	0	14 954 020
12/2020	52 198 855	0	9 431 642	0	61 630 497
11/2020	65 143 005	0	20 597 558	0	85 740 563
10/2020	1 002 521	0	0	0	1 002 521
09/2020	507 421	0	0	0	507 421
08/2020	71 521	0	0	0	71 521
06/2020	3 375 729	0	0	0	3 375 729
TOTAL	**180 402 404**	**0**	**30 029 200**	**0**	**210 431 604**



4.2 IMPORTACIONES POR PAÍS

País	%	(F.O.B. U$S) Total
ESTADOS UNIDOS	83.65	165 896 596
IRLANDA	9.33	18 500 623
PAÍSES BAJOS	4.91	9 734 520
BÉLGICA	1.09	2 165 490
CANADÁ	0.79	1 570 076
Otros	0.23	465 562
Totales		198 332 867

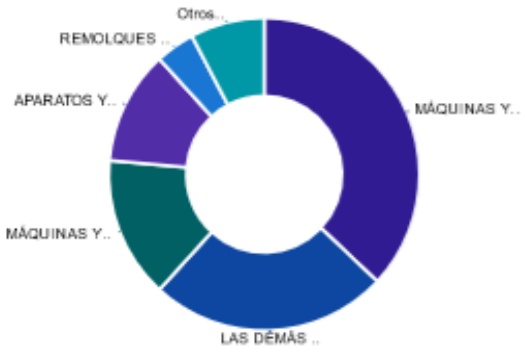
Valores estadísticos aproximados



4.3 IMPORTACIONES POR RUBRO

Nombre	Posición	%	(F.O.B. U$S) Total
MÁQUINAS Y APARATOS DE CLASIFICAR, CRIBAR, SEPARAR, LAVAR, QUEBRANTAR, TRITURAR, PULVERIZAR, MEZCLAR, AMASAR O SOBAR, TIERRA, PIEDRA U OTRA MATERIA MINERAL SÓLIDA (INCLUIDOS EL POLVO Y LA PASTA); MÁQUINAS DE AGLOMERAR, FORMAR O MOLDEAR COMBUSTIBLES MINER	8474	37.02	73 425 014
LAS DEMÁS MÁQUINAS Y APARATOS DE ELEVACIÓN, CARGA, DESCARGA O MANIPULACIÓN (POR EJEMPLO: ASCENSORES, ESCALERAS MECÁNICAS, TRANSPORTADORES, TELEFERICOS).	8428	24.77	49 135 486
MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS CON FUNCIÓN PROPIA, NO EXPRESADOS NI COMPRENDIDOS EN OTRA PARTE DE ESTE CAPÍTULO.	8479	14.62	28 994 648
APARATOS Y DISPOSITIVOS, AUNQUE SE CALIENTEN ELECTRICAMENTE (EXCEPTO LOS HORNOS Y DEMÁS APARATOS DE LA PARTIDA 85.14), PARA EL TRATAMIENTO DE MATERIAS MEDIANTE OPERACIONES QUE IMPLIQUEN UN CAMBIO DE TEMPERATURA, TALES COMO CALENTAMIENTO, COCCIÓN, TORREFA	8419	11.79	23 380 395
REMOLQUES Y SEMIRREMOLQUES PARA CUALQUIER VEHICULO; LOS DEMAS VEHICULOS NO AUTOMOVILES; SUS PARTES.	8716	4.09	8 103 856
Otros		7.71	15 293 468
Totales			198 332 867

Valores estadísticos aproximados



4.4 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

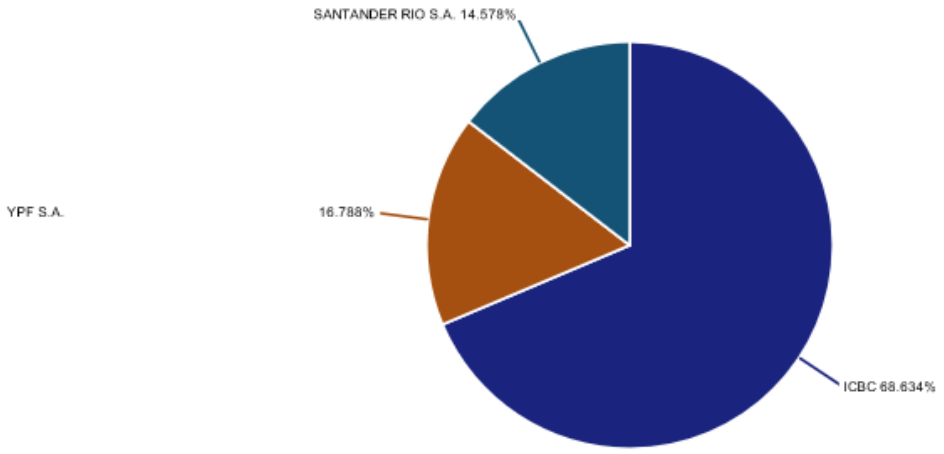
Banco	03/2020	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020
MULTIFINANZAS CIA FINANCIERA SA								
SANTANDER RIO S.A.								
YPF S.A.								6
ICBC						3	10	11
TOTAL PERIODO						**3**	**10**	**17**

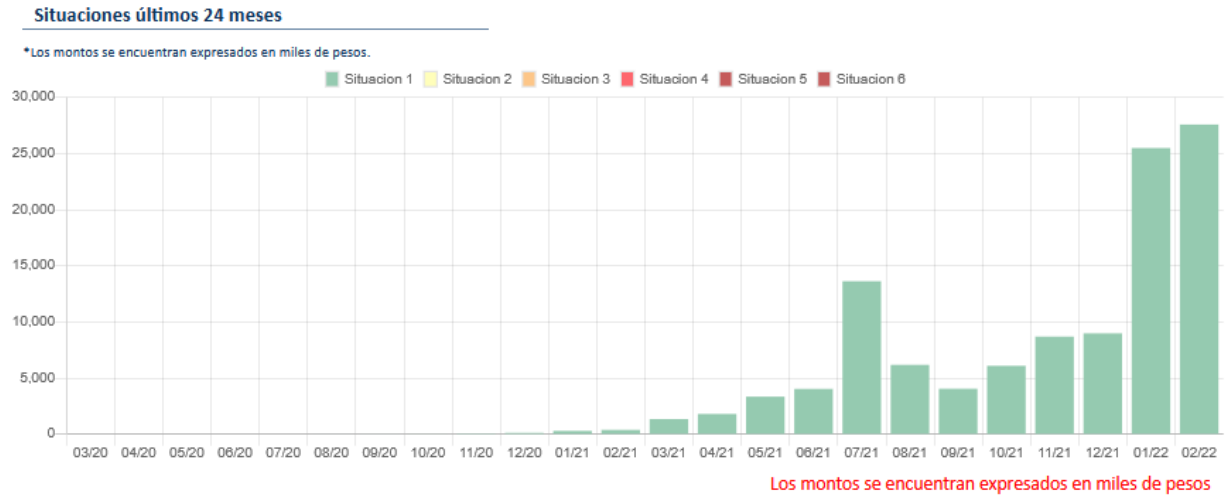
Banco	11/2020	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021	04/2021	05/2021	06/2021
MULTIFINANZAS CIA FINANCIERA SA								
SANTANDER RIO S.A.						15	1 822	2 455
YPF S.A.	56	120	296	383	1 346	1 786	1 521	1 576
ICBC								
TOTAL PERIODO	**56**	**120**	**296**	**383**	**1 346**	**1 801**	**3 343**	**4 031**

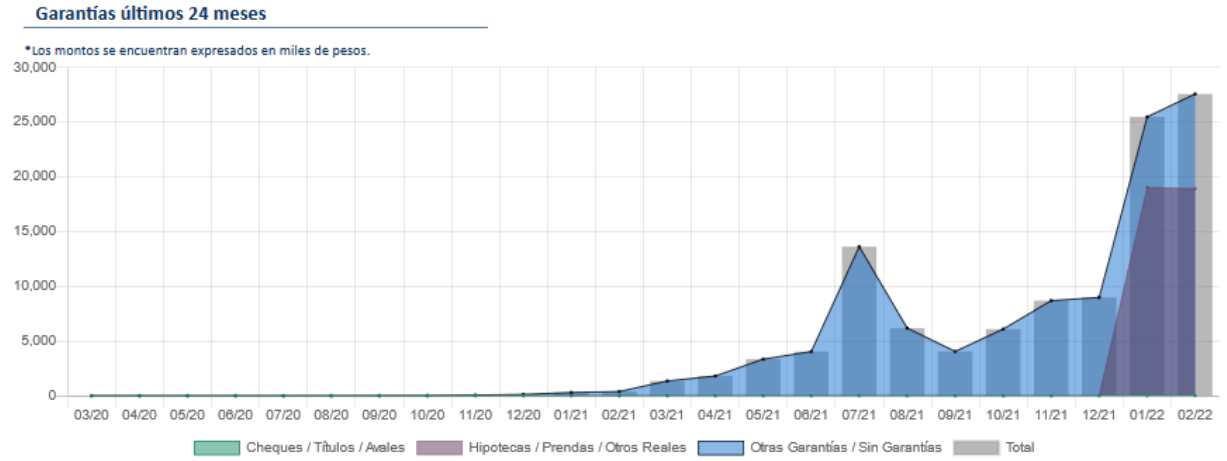
Banco	07/2021	08/2021	09/2021	10/2021	11/2021	12/2021	01/2022	02/2022
MULTIFINANZAS CIA FINANCIERA SA	9 196	3 757						
SANTANDER RIO S.A.	3 156	1 781	3 157	3 382	4 170	3 626	2 652	4 019
YPF S.A.	1 266	637	846	2 707	4 517	5 352	3 781	4 628
ICBC			43				19 043	18 921
TOTAL PERIODO	**13 618**	**6 175**	**4 046**	**6 089**	**8 687**	**8 978**	**25 476**	**27 568**

Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa







5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	Santander Río	$0	$
2	ICBC	$0	$
3	Banco Credicoop	$0	$

Fuente Informe Anterior.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se detectó información.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se detectó información.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	2019-01
30	IVA	ACTIVO	2019-01
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2019-01
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2019-01
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2019-07

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Contribuyente sin deuda.**
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **25/04/2022** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

Informe Estado de Deuda Agencia Recaudación Tributaria Rio Negro

Impuesto	Planes de Pago Vigentes	Intimaciones en Curso	Juicios en Curso	Situación
AUTOMOTOR	NO	NO	NO	**Categoría 0**
CONVENIO MULTILATERAL	NO	NO	NO	**Categoría 1**
MULTAS	NO	NO	NO	**Categoría 0**
SELLOS	NO	NO	NO	**Categoría 0**

Categorías	
Categoría 0	**Sin deuda**
Categoría 1	**Hasta 5.000 pesos**
Categoría 2	Desde 5.001 hasta 25.000 pesos
Categoría 3	Desde 25.001 hasta 100.000 pesos
Categoría 4	Más de 100.000 pesos

La información expuesta es la registrada al **25/04/2022** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro respecto a la CUIT consultada. La misma proviene de la sumatoria de importes adeudados vinculados a los impuestos: Inmobiliario, Automotores, Ingresos Brutos, Sellos. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella cuyo vencimiento haya operado con fecha anterior al 13/05/2019 y no obre constancia de pago de esta. La información se encuentra agrupada, pudiendo incluirse en un concepto deudas por uno o más dominios/partidas de propiedad del contribuyente. No se consideran aquellos sujetos que: Registren exenciones vigentes, Sean propietarios de un inmueble único comprendido en el Tramo 1. Las columnas de **Intimaciones en Curso o Juicios en Curso** indican si se han iniciado acciones administrativas o judiciales para el cobro de la deuda. Para consultas o reclamos, comuníquese a nuestro Centro de Atención Telefónico (0800-222-3278) o diríjase a la Oficina más cercana a su domicilio.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
04-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2022	SI	PAGO	PAGO	PAGO

6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social

NRG ARGENTINA S.A., CUIT 30716217694, no presenta Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social vigente al 01/12/2021

NRG ARGENTINA S.A., CUIT 30716217694, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 25/04/2022

REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, NRG ARGENTINA S.A. CUIT 30716217694 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 25/04/2022 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 3df174e5-c3bb-403d-bfdd-34db27e4edcc

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina

AFIP ADMINISTRACIÓN FEDERAL

CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina

RENATRE REGISTRO NACIONAL DE TRABAJADORES RURALES Y EMPLEADORES

SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: NRG ARGENTINA S.A. - 30716217694
Fecha: 03-02-2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GUERCIO OSCAR CESAR DARIO - 20260095413
Fecha: 03-02-2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: STRIER DAMIAN - 20221383029
Fecha: 03-02-2022

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos Consultados NRG PROPPANTS LLC

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

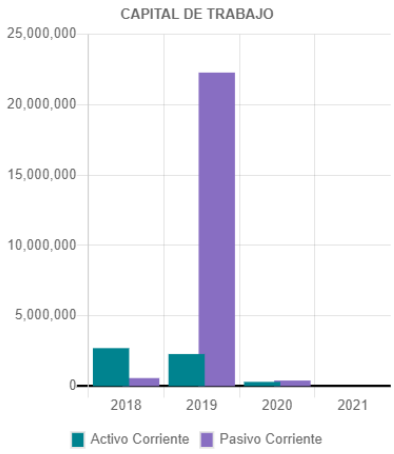
8- Estados Contables

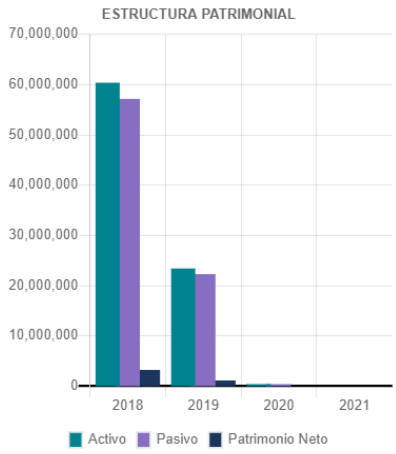
8.1 DATOS CONTABLES

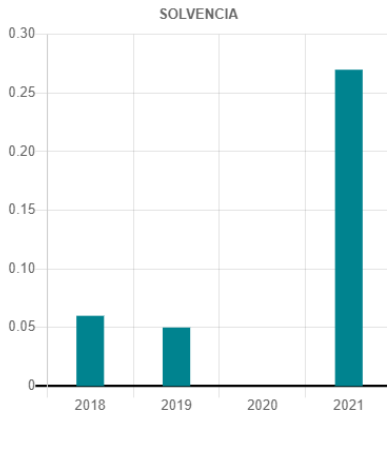
Activo

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Caja y Bancos	154	9 826	40 516	29 000
Inversión corriente	0	0	734 855	229 000
Ant Créditos por ventas	0	0	870	156 000
Otros Créditos	0	286 480	1 349 308	41 000
Bienes Cambio	0	0	0	818 000
Bienes Intangibles	0	0	0	0
Otros Activos Corrientes	0	5 154	156 093	1 427 000
Total De Activo Corriente	154	301 460	2 281 642	2 700 000
Créditos Por Ventas	0	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	0	0	0	523 000
Otras Inversiones No Corrientes	0	0	0	54 000
Bienes De Uso Valor De Origen	0	1 162	14 918 827	61 502 100
Depreciación Acumulada	0	106	339 672	5 591 100
Bienes De Uso	0	1 056	14 579 155	55 911 000
Activos Intangibles	566	94 397	6 561 067	43 000
Otros Activos No Corrientes	0	0	0	1 180 000
Total Activo No Corriente	566	95 453	21 140 222	57 711 000
Total Activo	720	396 913	23 421 864	60 411 000

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



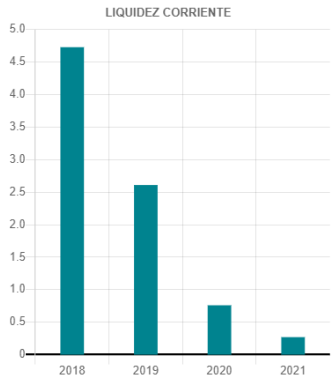


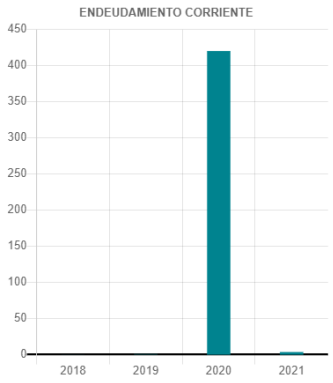


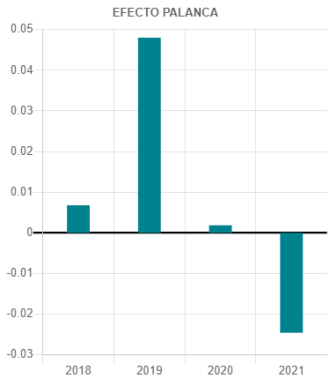
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	0	5	102 143	243 000
Préstamos (Deudas Bancarias)	566	394 813	22 185 995	163 000
Remuneraciones Y Cargas Sociales	0	1 152	6 234	49 000
Cargas Fiscales	0	0	2 512	0
Anticipos De Clientes	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	110	116 000
Total Pasivo Corriente	566	395 971	22 296 993	571 000
Cuentas Por Pagar	0	0	0	0
Préstamos	0	0	0	55 816 000
Deudas Fiscales	0	0	0	0
Otros Pasivos (No Corrientes)	0	0	0	800 000
Previsiones	0	0	0	5 000
Total Pasivo No Corriente	0	0	0	56 621 000
Total Pasivo	566	395 971	22 296 993	57 192 000
Capital Social	112	234	112	112
Resultados No Asignados	42	708	1 124 888	3 218 888
Patrimonio Neto	154	942	1 125 000	3 219 000

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



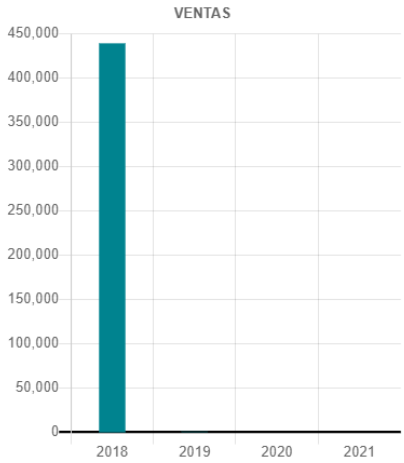


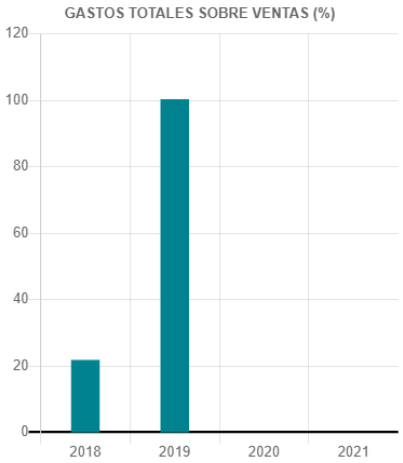


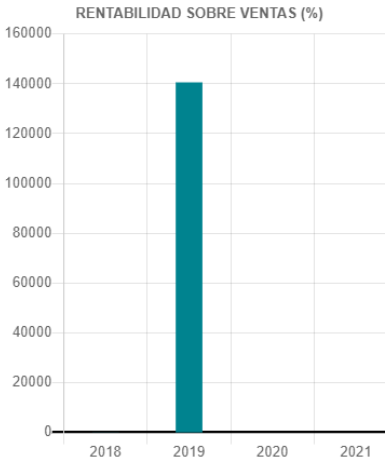
Estado de Resultados

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Ventas	0	0	839	439 600
Compras Del Ejercicio	0	0	26 268	0
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	0	4 731	120 882	287 700
Resultado Bruto	0	-4 731	-120 043	151 900
Amortizaciones	0	264	339 414	0
Gastos de Comercialización	0	0	0	20 800
Gastos de Administración	0	0	482	75 200
Gastos Financieros	0	184	360	0
Otros Ingresos	0	0	1 245 788	0
Otros Egresos	0	0	0	42 200
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	-18	5 647	0	395 500
Impuesto a las Ganancias	0	0	0	0
Resultado	-18	732	1 124 900	409 200

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Análisis Patrimonial

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,27	0,00	0,05	0,06
Endeudamiento Total Pasivo Total / Patrimonio Neto	3,68	420,42	0,78	0,18
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	3,68	420,42	19,82	0,18
Capital de Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	-412,26	-94 511,11	1 408 000,00	2 129 000,00

Análisis Financiero

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,27	0,76	2,61	4,73
Liquidez Seca (Prueba Acida) (Activo Corriente – Bienes de Cambio) / Pasivo Corriente	0,27	0,76	2,61	3,30
Rotación de Créditos Ventas / Créditos por Ventas	0,00	0,00	0,80	2,82
Rotación de Pasivo Corriente (Pasivo Corriente * 365) / ((Compras + Gastos) * 1.21)	0,00	650 059,97	248 094,06	1 794,21
Rotación De Inventarios Costo Mercaderías / Bs. de Cambio	0,00	0,00	0,00	0,35
Rotación de Activos Ventas / Activo Total	0,00	0,00	0,00	0,01
Rotación de Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	0,00	0,00	0,00	0,01
Préstamos sobre Patrimonio Neto Préstamos / Patrimonio Neto	3,68	419,19	19,72	17,39
Meses de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 12) / Ventas	0,00	0,00	317 335,30	1 528,09
Días de Deuda (Préstamos (o BCRA) * 365) / Ventas	0,00	0,00	9 652 282,02	46 479,38

Análisis de Rentabilidad

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Margen Bruto (Resultado Bruto / Ventas) * 100	0,00	0,00	100,00	34,55
Margen Neto (Resultado Neto / Ventas) * 100	0,00	0,00	140 612,50	93,08
Margen Operativo (Resultado Neto + Otros Egresos – Otros Ingresos) / Ventas * 100	0,00	0,00	-14 409,20	102,68
Margen s/ Patrimonio (Resultado Neto / Patrimonio Neto) * 100	-0,12	0,78	1,00	0,13
Margen s/ Activo (Resultado Neto / Activo Total) * 100	-2,46	0,18	4,80	0,68
EBITDA Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias	-17 703,94	1 180 206,42	1 464 675 858,00	409 200 000,00
EBITDA / Pasivo (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	-0,03	0,00	0,05	0,01
EBITDA / Ventas (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Ventas	0,00	0,00	1 745,82	0,93
EBITDA / Intereses (Resultado Neto + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Gastos Financieros	0,00	6,42	4 070,61	0,00

Análisis de Eficiencia

Fecha Balance	31/12/2018	31/12/2019	31/12/2020	31/12/2021
Gastos Financieros / Ventas Gastos Financieros / Ventas	0,00	0,00	0,43	0,00
Gastos Comerciales / Ventas Gastos Comerciales / Ventas	0,00	0,00	0,00	0,05
Gastos de Administración / Ventas Gastos de Administración / Ventas	0,00	0,00	0,57	0,17
Gastos Totales / Ventas (Gastos de Administración + Gastos Financieros + Gastos Comerciales) / Ventas	0,00	0,00	1,00	0,22
Inversiones en Bienes De Uso (Patrimonio Neto / Bs. de Uso) * 100	0,00	0,89	0,08	0,06
Vida Restante de los Bienes de Uso Bienes de Uso / Amortizaciones	0,00	4,00	42,95	0,00

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación Económica Financiera y Patrimonial del cliente se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2019, 2020 y 2021 (fecha de cierre 31/12). Aclaraciones previas: Información sin auditar. El análisis se efectuó sobre un borrador .

Principales indicadores

Económicos:

- Las Ventas del ejercicio cerrado el 31/12/2021 ascendieron a $439 Millones, mostrando una importante expansión comparada con las ventas registradas en el ejercicio de inicio de actividad donde las mismas alcanzaban apenas los ascendieron a $838 Mil.
- Los Costos Directos ascendieron al 65% s/ventas, contra 144% s/ventas del periodo pasado y los Gastos de Estructura fueron de 21.8% s/ventas vs 57% s/ventas del ejercicio anterior, determinando una Ganancia operativa Neta de $55.9 Millones (12.72% s/ventas) vs una Pérdida Operativa de -$120 Millones en el ejercicio precedente.
- Se registraron Otros Ingresos no operativos por $395.5 Millones y Otros Egresos por $42.2 Millones, sin especificar composición.
- La empresa registró una Ganancia de $409.2 Millones (93% s/ventas) vs una Ganancia de $1.124 Millones del ejercicio anterior (que fuera originada por la influencia de los Resultados Financieros y por Tenencia).

A Diciembre de 2021 la compañía exhibió una gestión económica satisfactoria, con importante incremento de Ventas y resultados positivos tanto a nivel operativo como final.

Financieros

- El indicador de Liquidez Corriente pasó de 0.10 a 4.73, mejorando y ubicándose dentro de parámetros muy adecuados.
- A 12/2021 el Capital de Trabajo mostró un saldo de 2.129 Millones (3.5% sobre Activo), considerándose débil su relación.

En resumen, la compañía presentó una situación Financiera a 12/2021 aceptable con excelente Liquidez, aunque con Capital de Trabajo ajustado.

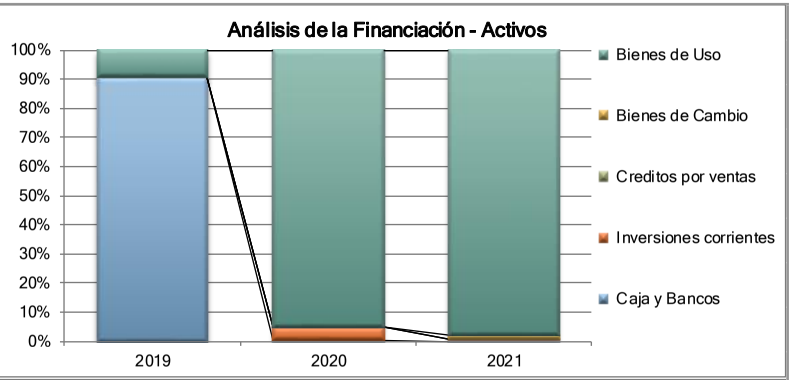
Patrimoniales:

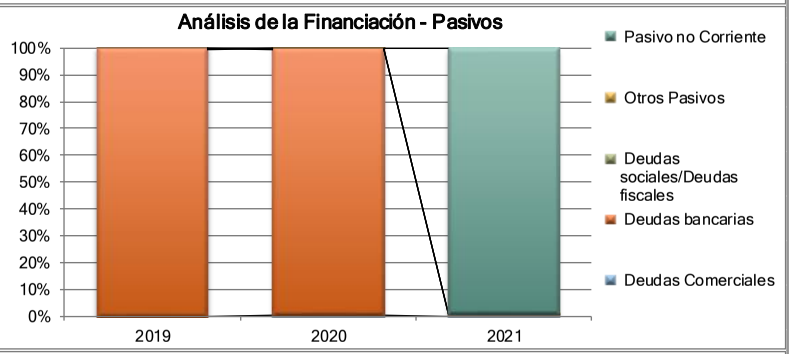
- La sociedad presentó a 12/2021 Patrimonio Neto de $3.219 Millones vs $1.124 Millones en el ejercicio anterior. Del total del Patrimonio Neto solo el 0.002% corresponde a Capital Social.
- El Pasivo representó el 90% del Activo, siendo las Deudas Bancarias ($55.816 Millones, 99.6% s/pasivo) la principal fuente de apalancamiento.
- El indicador de Solvencia Patrimonial se mantuvo en niveles casi nulos pasando de 0.05 a 0.06, mientras que Endeudamiento Corriente pasó de 19.82 a 0.18 mejorando y ubicándose dentro de valores muy satisfactorios.

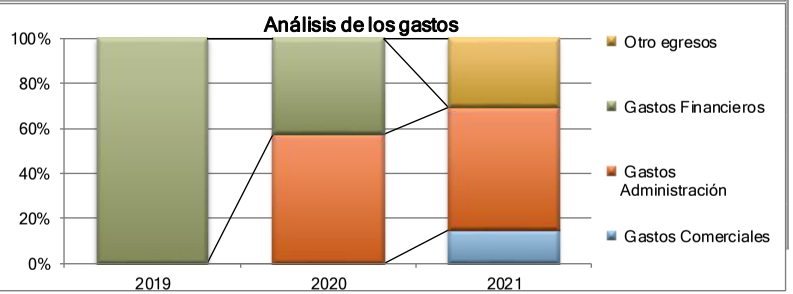
Si bien presenta significativas inversiones en activos fijos, la situación patrimonial de la empresa se ve debilitada por Solvencia casi inexistente, baja capitalización y Endeudamiento adeduado.

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

Períodos Analizados				2019/2020/2021
Concept	dic-19	dic-20	dic-21	
Caja y Bancos	9.825.799	40.516.035	29.000.000	
Inversiones corrientes	-	734.855.447	283.000.000	
Creditos por ventas	-	869.561	156.000.000	
Otros Créditos	286.480.061	1.349.307.789	564.000.000	
Bienes de Cambio	-	-	818.000.000	
Bienes de Uso	1.056.200	14.579.155.368	55.911.000.000	
Otros activos corrientes	99.550.495	6.717.159.968	2.650.000.000	
Activo Corriente	**396.912.555**	**23.421.864.168**	**60.411.000.000**	
Deudas Comerciales	5.260	102.142.825	243.000.000	
Deudas bancarias	394.813.048	22.185.995.000	163.000.000	
Deudas sociales/Deudas fiscales	1.152.408	8.745.435	49.000.000	
Otros Pasivos	-	110.000	116.000.000	
Pasivo no Corriente	-	0	56.621.000.000	
Pasivo	**395.970.717**	**22.296.993.260**	**57.192.000.000**	
Gastos Comerciales	-	-	20.800.000	
Gastos Administración	-	482.402	75.200.000	
Gastos Financieros	183.746	359.817	-	
Otro egresos	-	-	42.200.000	
Impuesto a las ganancias	-	-	-	
Total	**183.746**	**842.219**	**138.200.000**	



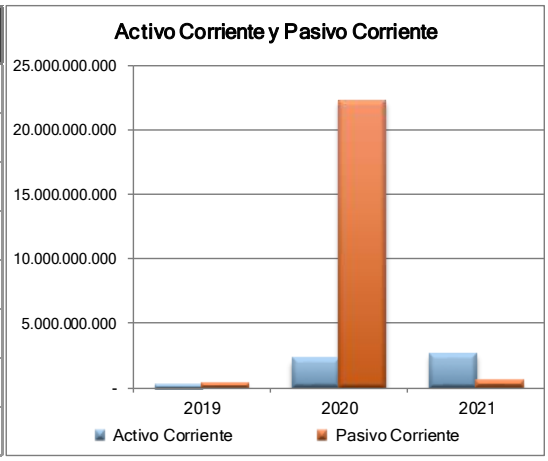




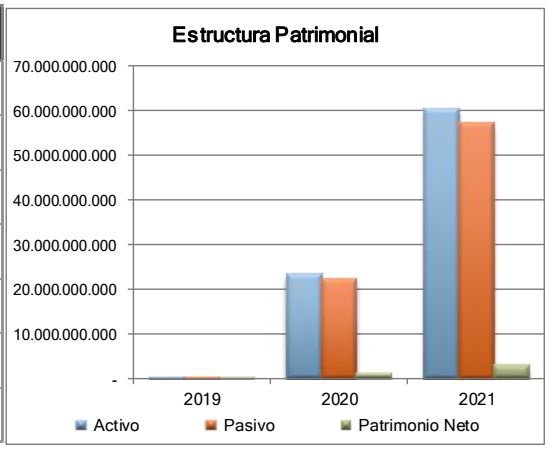
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

Períodos Analizados	2019/2020/2021

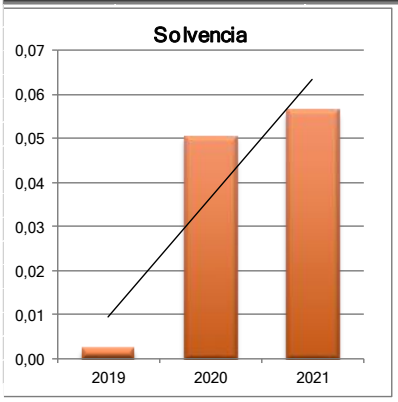
Analisis Patrimonial	dic-19	dic-20	dic-21
Solvencia	0,00	0,05	0,06
Patrimonio Neto sobre Activo	0%	5%	5%
Endeudamiento corriente	420,42	19,82	0,18
Capital corriente	-0,24	-0,85	0,04
Activo no Cte sobre Activo	24%	90%	96%
Financiación del activo no cte.	0,01	0,05	1,04
Deuda bancaria sobre Pasivo	100%	100%	98%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	0%	0%	0%

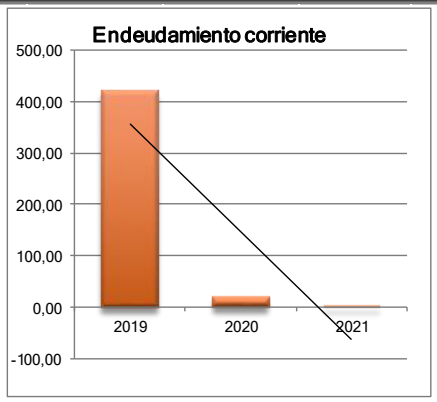


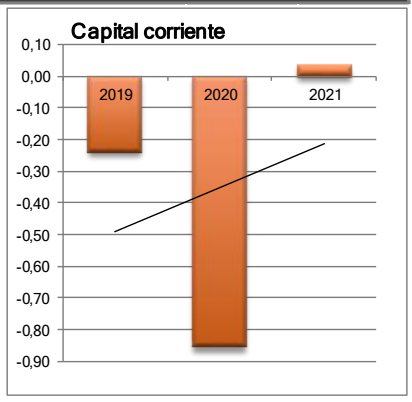
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Activo Corriente	$ 301.459.610	$ 2.281.642.254	$ 2.700.000.000
Activo no Corriente	$ 95.452.945	$ 21.140.221.913	$ 57.711.000.000
Activo	$ 396.912.555	$ 23.421.864.167	$ 60.411.000.000
Pasivo Corriente	$ 395.970.717	$ 22.296.993.260	$ 571.000.000
Pasivo no Corriente	$ -	$ 0	$ 56.621.000.000
Pasivo	$ 395.970.717	$ 22.296.993.260	$ 57.192.000.000
Patrimonio Neto	$ 941.838	$ 1.124.870.907	$ 3.219.000.000



Trends





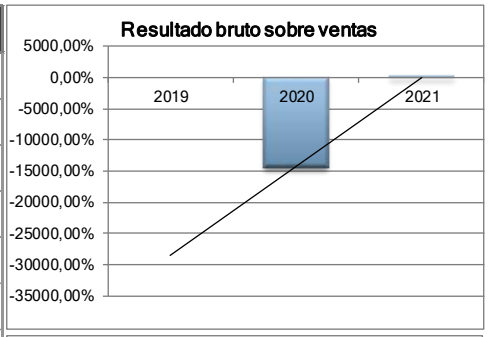


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

Períodos Analizados			2019/2020/2021

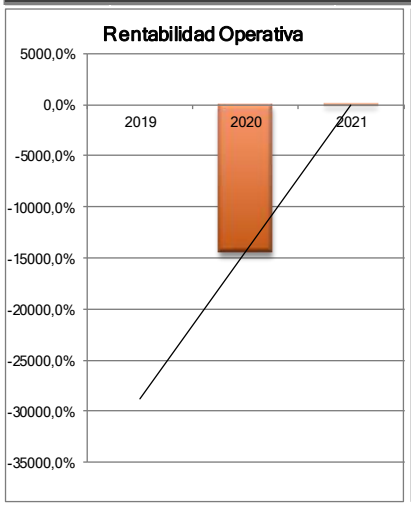
Análisis de rentabilidad	dic-19	dic-20	dic-21
Rentabilidad de la inversión total	77,8%	100,0%	12,7%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	97,3%	100,0%	12,7%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	0,2%	4,8%	0,7%
Resultado bruto sobre ventas		-14308,5%	34,6%
Rentabilidad sobre Ventas		134082,8%	93,1%
Costo del financiamiento	0,0%	0,0%	0,0%
Rentabilidad Operativa		-14408,9%	12,7%

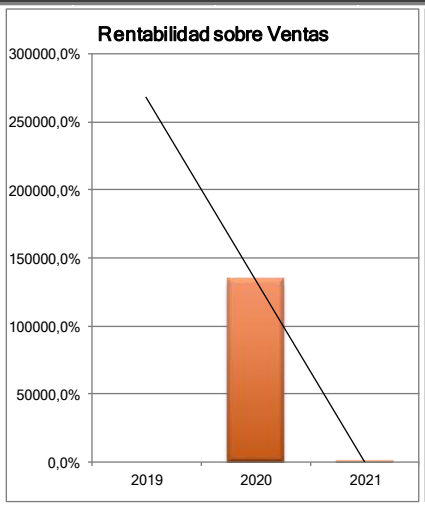


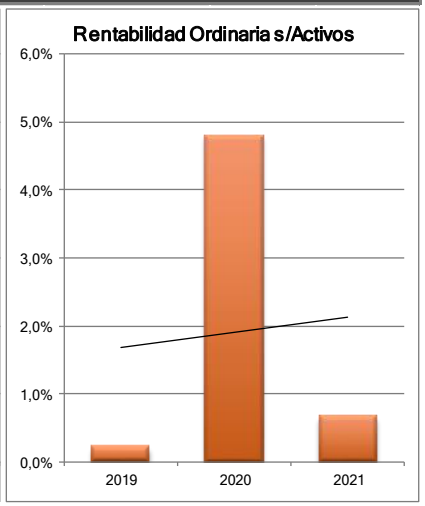
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Ventas	$ 0	$ 838.961	$ 439.600.000
Costo de Ventas	$ 4.730.926	$ 120.881.808	$ 287.700.000
Resultado del ejercicio	$ 732.411	$ 1.124.902.515	$ 409.200.000
EBITDA/Ventas	1.180.207.000,00	1.745,82	0,93
EBITDA/Intereses	6,42		



Trends





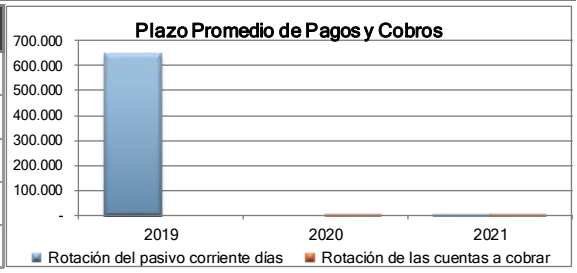


Importes Expresados en Miles de Pesos

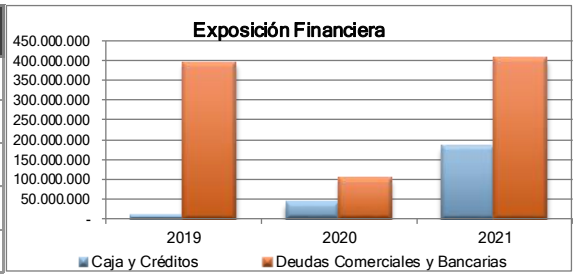
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

Períodos Analizados			2019/2020/2021

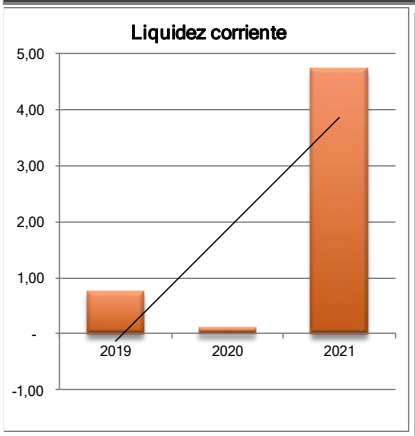
Analisis Financiero	dic-19	dic-20	dic-21
Liquidez corriente	0,76	0,10	4,73
Liquidez acida	0,76	0,10	3,30
Rotación del pasivo corriente días	650.059		1.794
Rotación de las cuentas a cobrar	-	313	107
Efecto Palanca	0,00	0,05	0,01

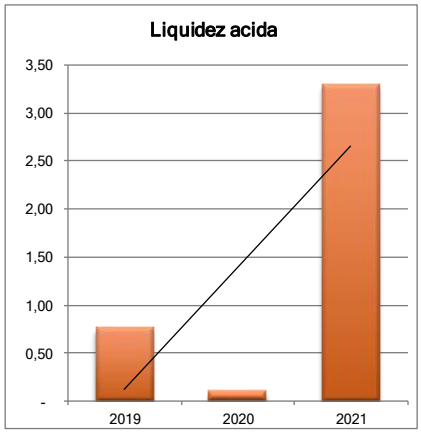


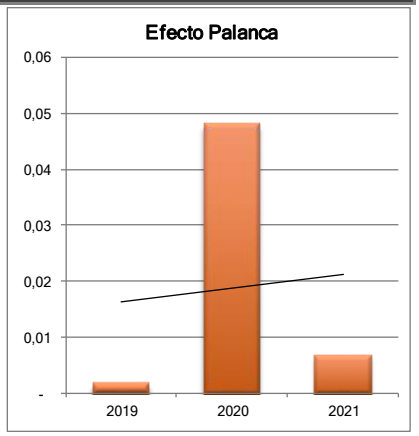
Info	dic-19	dic-20	dic-21
Caja y Bancos	9.825.799	40.516.035	29.000.000
Creditos por ventas	-	869.561	156.000.000
Deudas Comerciales	5.260	102.142.825	243.000.000
Deudas bancarias	394.813.048		163.000.000
Deuda Financiera s/ P.Neto	419	20	17

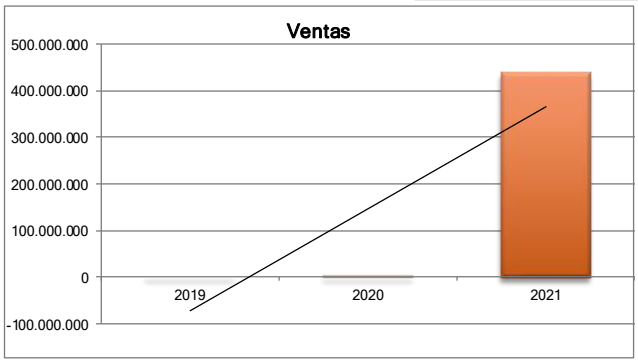


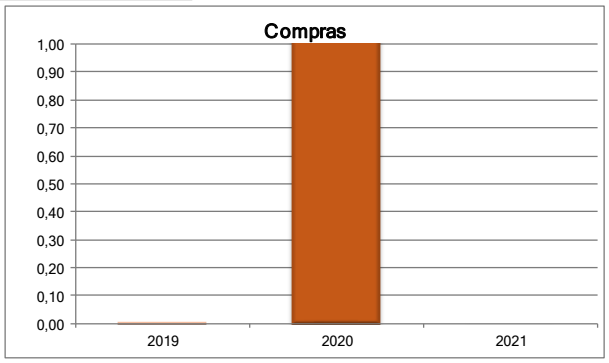
Trends







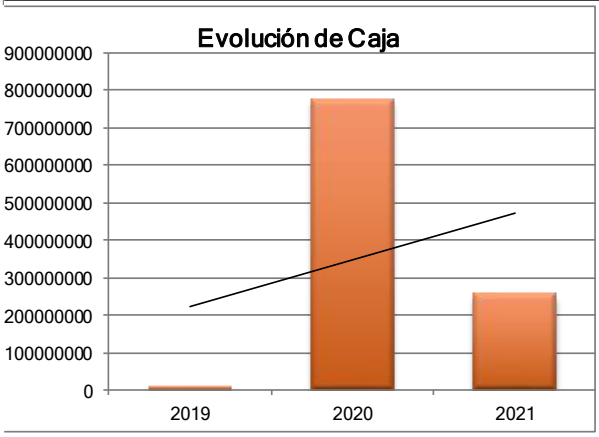


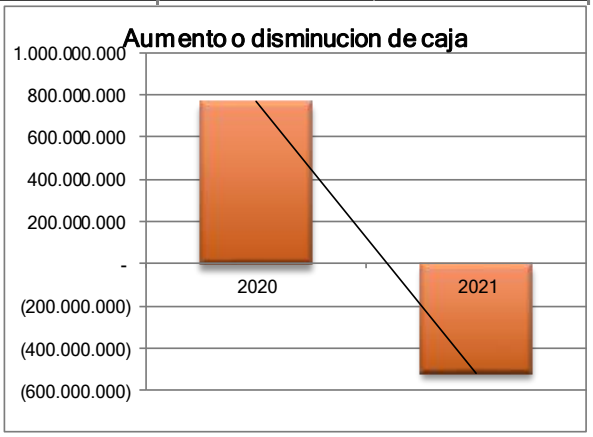


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2019/2020/2021	
Análisis del Flujo de fondos	**dic-20**	**dic-21**
Resultado del ejercicio	**$ 1.124.902.515,00**	**$ 409.200.000,00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 339.413.527,00	$ -
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	**$ 1.464.316.042,00**	**$ 409.200.000,00**
Variación de créditos por ventas	$ -869.561,00	$ -155.130.439,00
Variación de otros créditos	$ -1.062.827.728,00	$ 785.307.789,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -	$ -818.000.000,00
Variación de otros activos corrientes	$ -6.617.609.473,00	$ 4.013.159.968,00
Variación de cuentas a pagar	$ 102.137.565,00	$ 140.857.175,00
Variación de deudas sociales	$ 5.081.236,00	$ 42.766.356,00
Variación de deudas fiscales	$ 2.511.791,00	$ -2.511.791,00
Variación de otras deudas	$ 110.000,00	$ 915.890.000,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ 5.000.000,00
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	**$ -6.107.150.128,00**	**$ 5.336.539.058,00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -973.446,00	$ 1.685.051.114,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ -	$ -122.021,00
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -14.917.512.695,00	$ -41.331.844.632,00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ -21.025.636.269,00**	**$ -34.310.376.481,00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ 21.791.181.952,00	$ -22.022.995.000,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ -	$ 55.816.000.000,00
Aumento o disminucion de caja	**$ 765.545.683,00**	**$ -517.371.481,00**





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	36.633.333	$	S/Patrimonio Neto		$
Compras Mensuales	-	$	S/Capital de Trabajo		$
Modo de Cobro s/Balance	137	días	S/Activos Líquidos		$
Modo de Pago s/Balance	115881	días	S/Variables Combinadas		$

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2019/2020/2021			
Concepto	Expresado por	Valor	Grade	Concepto	Expresado por	Valor	Grade
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,05	1	Liquidez corriente	ratio	3,41	10
Endeudamiento corriente	ratio	46,13	1	Liquidez acida	ratio	2,40	10
Capital corriente	%	-17,0%	1	Rotación del pasivo corriente días	días	115.881	1
Activo no Cte sobre Activo	%	87,3%	1	Rotación de las cuentas a cobrar	días	137	5
Financiación del activo no cte.	ratio	0,74	6	Efecto Palanca	ratio	0,01	3
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	98,4%	1	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	0,4%	10	Gastos Financieros sobre Ventas	%		1
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	3,3%	10
Rentabilidad de la inversión total	%	36,7%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	23,5%	4
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	38,6%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%		1
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	1,5%	2	Vida restante de Bienes de Uso	años	9	8
Resultado bruto sobre ventas	%		1	Rotación de bienes de cambio	días		1
Rentabilidad sobre Ventas	%		10	Rotación del activo	veces	0,00	1
Costo del financiamiento	%	0,0%	10	Total			
Rentabilidad Operativa	%		1	52,14			
EBITDA/Ventas	%		10				
EBITDA/Intereses	%	-	10				

