DOSSIER FIDELITAS

PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC

Informe realizado a pedido de YPF SA

ARGENTINA

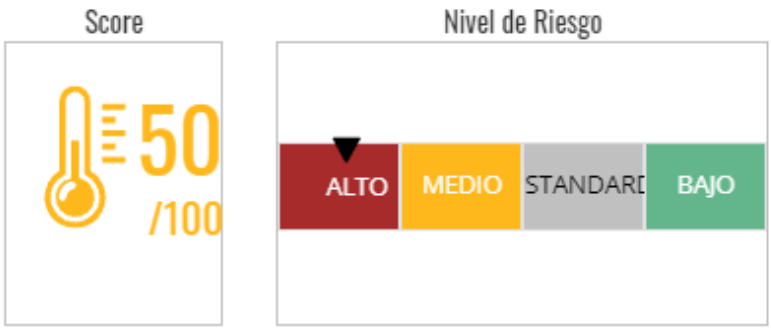
Octubre 2021

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN





1.2. CONCLUSIÓN:

PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC nació de una fusión entre ANDES ENERGIA PLAC y PETROLERA EL TREBOL S.A. (PETSA) en el año 2007, dedicándose al negocio de exploración y producción de petróleo y gas del grupo internacional MERCURIA ENERGY GROUP LTD en Argentina. Según fuentes de la propia empresa, MERCURIA ENERGY GROUP LTD posee el 83.6% de las acciones, mientras que José Luis Manzano y familia poseen el 4%. El principal directivo de la compañía (ARNTSEN ALAN) no poseen antecedentes comerciales negativos, aunque es mencionado en listas como PEP por ser Director Titular de INDUPA SOLVAY S.A. Además, figura y figuró como Accionista, Director y Autoridad en diversas sociedades. No se pudo determinar la cantidad empleados registrados. No presenta deuda exigible de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social según información de AFIP y tampoco presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. No se encontraron datos sobre afiliaciones en ART. No se detectó actividad con el sistema bancario y no se registraron cheques rechazados por Sin Fondos. No se detectaron juicios en su contra. El Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As. indica que es un contribuyente sin bienes asociados. No se encontraron una Notas de Prensa Negativa. No se detectó información contable.

Ante lo dicho, no se encontraron mayores inconvenientes en operar con normalidad, aunque recomendamos cautela por no disponer información contable.

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 6
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 6
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 7
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 8
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 9
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 9
2.7.1 Socios / Accionistas 9
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 9
2.7.3 Directivos 9
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 15
2.8 ACTIVOS 15
2.8.1 Inmuebles 15
2.8.2 Rodados 15
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 15
2.10 CERTIFICACIONES 23
2.10.1 Certificaciones de Calidad 23
2.10.2 Distinciones Obtenidas 23
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 23
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 23

3- SITUACIÓN COMERCIAL 24

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 24
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 24
3.3 VENTAS A YPF 24
3.4 COMPRAS ANUALES 24
3.5 PROVEEDORES 24
3.6 CLIENTES 24
3.7 SEGUROS 24
3.7.1 Registro de contratos con las ART 24
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 24
3.7.3 Otros Seguros contratados 24

4- COMERCIO EXTERIOR 25

4.1 IMPORTACIONES 25
4.2 EXPORTACIONES 25

5- SITUACIÓN BANCARIA 26

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 26
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 26
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 26

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 27

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 27
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 27
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 27
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 27
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 27
6.3.3 Embargos 27
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 27
6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social 27

7- INTEGRIDAD 29

7.1 INTEGRIDAD 29
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 29

8- ESTADOS CONTABLES 30

8.1 DATOS CONTABLES 30

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC.
CUIT	30-71649453-1.
Domicilio	SUIPACHA 1111 Piso: 18 Dpto: 0 S: 0 T: 0 M: 0, (1008), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Actividad	000012 - SIN ACTIVIDAD ECONOMICA
Forma Jurídica	SUC. EMP. EXT.
Fecha de Contrato Social	22/11/2007
Domicilio Legal	SUIPACHA 1111 Piso: 18 Dpto: 0 S: T: 0 M: 0, (1008), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Phoenix Global Resources fue creada por la combinación de Andes Energia Plc y Petrolera El Trébol SA (“PETSA”), la compañía operadora del negocio de exploración y producción de petróleo y gas de Mercuria Energy Group Limited en Argentina.

Andes Energia se unió a AIM en septiembre de 2007 cuando Ragusa Capital plc adquirió ciertos activos de exploración de gas y petróleo y servicios públicos en América del Sur, incluidos Integra Oil y Andes Oil. En julio de 2012, los activos de servicios públicos dentro de Andes Energia se escindieron en una empresa separada llamada Andina, lo que convierte a Andes Energia en una empresa de exploración de gas y petróleo pura.

La combinación de Andes Energía y PETSA creó una empresa con la escala para realizar el potencial argentino utilizando una cartera equilibrada de activos existentes. Producción y potencial de crecimiento de la producción a corto plazo.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

No se detectó información.

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

“Phoenix Global Resources plc cotiza en AIM (AIM: PGR), el mercado en crecimiento de la Bolsa de Valores de Londres, y en la Bolsa de Valores de Buenos Aires (BCBA: PGR).

La compañía está constituida en Inglaterra y Gales bajo la Ley de Sociedades de 2006 con número de registro 05083946 y su principal país de operaciones es Argentina.

La empresa y el Grupo se comercializan con el nombre de “Phoenix Global Resources”.”



“Argentina tiene una larga historia de producción de petróleo y gas que se extiende hacia principios del siglo XX, tras el primer descubrimiento realizado en 1907.

En la actualidad, el país produce un poco más de 500.000 bpd de petróleo y sólo 4 bpcd de gas. Estas cifras representan alrededor del 75 % del consumo local de petróleo y 85 % del consumo local de gas.

Argentina es una región líder en shale, ya que cuenta con los segundos recursos recuperables de gas shale más importantes del mundo y con los cuartos recursos recuperables de petróleo shale más importantes a nivel mundial. La mayoría de estos recursos se encuentra en la formación Vaca Muerta.”

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

No se detectó información.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias



ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC CUIT: ***30-71649453-1***

Forma Jurídica: ***SUC. EMP. EXT.***

Fecha Contrato Social: ***22-11-2007***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

No registra impuestos activos

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:

- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

DOMICILIO FISCAL - AFIP

SUIPACHA 1111 Piso:18 Dpto:0 S:0 T:0 M:0
1008-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***05-10-2021*** a ***04-11-2021*** Hora **12:47:53** Verificador **110736840288**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Fuente: Externa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

No se detectó información.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

No se detectó información.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

No se detectó información.

2.7.3 Directivos

Apellido y Nombre	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
ARNTSEN ALAN	Argentina	20132564303	Representante Legal

Fuente: Externa.

ACTUACIÓN Y/O PARTICIPACIÓN EN EMPRESAS DE LOS SOCIOS/DIRECTORES

ARNTSEN ALAN
ACCIONISTA DE: CERAMICA SCOP S.A.
CUIT : 30707281347

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: AGCO ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30503858327

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: CAHUANE SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30561090722

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: INVERSIONES RIO LEON S A (desde 04-2021)
CUIT : 30620086807

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: INVERSIONES FALABELLA ARGENTINA S A
CUIT : 30655726051

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: OMNILINK SA (desde 04-2021)
CUIT : 30687821269

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: EQUITY ARGENTINA S A (desde 04-2021)
CUIT : 30689908973

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: CTM ARGENTINA S A (desde 04-2021)
CUIT : 30689910749

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: CHEMIE DE ARGENTINA S A (desde 04-2021)
CUIT : 30691212854

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: ATALAYA ENERGY S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30695533434

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: ENERSIS DE BUENOS AIRES SA (desde 04-2021)
CUIT : 30695601545

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: DIQUE 3 TOWERS S A (desde 04-2021)
CUIT : 30700462257

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: PILAR DEL ESTE SA (desde 04-2021)
CUIT : 30700526204

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: SUMITOMO CHEMICAL ARGENTINA S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30700528975

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: VIRGINIA SURETY COMPA#IA DE SEGUROS SA (desde 04-2021)
CUIT : 30705061412

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: FUNDACION IMPULSAR (desde 04-2021)
CUIT : 30705077793

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: WORLD MANAGEMENT ADVISORS ARGENTINA S A (desde 04-2021)
CUIT : 30707207945

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: CERAMICA SCOP S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30707281347

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: DE SANGOSSE LATIN AMERICA S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30708143681

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: CHPPC ANDES S.R.L.
CUIT : 30708680229

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: ANDES ENERGIA ARGENTINA SA
CUIT : 30710346409

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: MSO ANDES ENERGIA ARGENTINA S.A.U.
CUIT : 30710556357

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: NUSEED SA (desde 04-2021)
CUIT : 30711184550

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: LUXXON PARTICIPACOES S.A. (desde 04-2021)
CUIT : 30711966133

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: APC SOUTH AMERICA INC. (SOCIEDAD EXTRANJERA) (desde 04-2021)
CUIT : 30712008055

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: INTERNATIONAL TECHNICAL AND ADVISORY SERVICES LIMITED (desde 04-2021)
CUIT : 30712486577

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: HEWLETT PACKARD THE HAGUE B.V.
CUIT : 30714038598

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: CEDARINO S.A.U. (desde 04-2021)
CUIT : 30714440671

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: MATTEL MARKETING HOLDINGS PTE. LTD. (desde 04-2021)
CUIT : 30715086421

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: MEDIA CONTACTS S.A.
CDI : 30715297627

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: TREFOIL GMBH (desde 04-2021)
CUIT : 30715564943

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: TREFOIL LIMITED (desde 04-2021)
CDI : 30715616900

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: OPEN BANK ARGENTINA (desde 04-2021)
CUIT : 30716858088

ARNTSEN ALAN
AUTORIDAD IGJ DE: IVAX ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA (desde 04-2021)
CUIT : 33501707029

ARNTSEN ALAN
DIRECTOR/A SUPLENTE DE: QUEST WORLDWIDE SOCIEDAD ANONIMA (desde 11-1995)
CUIT : 30685863223

ARNTSEN ALAN
DIRECTOR/A SUPLENTE DE: AON RE ARGENTINA S.A (desde 02-2004)
CUIT : 30695590829

ARNTSEN ALAN
DIRECTOR/A TITULAR DE: MATTEL ARGENTINA S A
CUIT : 30662100451

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: INVERSIONES Y SERVICIOS CORPORA S A
CUIT : 30711321396

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: ASPRO DO BRASIL SISTEMAS DE COMPRESSAO PARA GNV LTDA.
CUIT : 30711966079

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: UBS AMERICAS INC.
CUIT : 30714048577

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: CARBON TRADING HOLDINGS LLC
CUIT : 30714304425

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: CEDARINO S.A.U.
CUIT : 30714440671

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: TETRA LAVAL HOLDINGS & FINANCE SA
CUIT : 30714645036

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: UBS INTERNATIONAL HOLDINGS B.V.
CUIT : 30715226452

ARNTSEN ALAN
EX-AUTORIDAD IGJ DE: TREFOIL LIMITED
CDI : 30715616900

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: IVAX MANUFACTURING ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA (desde 09-2002)
CUIT : 30500681973

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: NASCHEL SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30501645431

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: VALVULAS WORCESTER DE ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30516014748

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: ESFEROMATIC S A
CUIT : 30517445734

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: AMPACET SOUTH AMERICA SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA
CUIT : 30536367396

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: COMPAÑIAS ASOCIADAS PETROLERAS S A (desde 04-2001)
CUIT : 30568531392

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: INVERSIONES RIO LEON S A (desde 01-2013)
CUIT : 30620086807

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: DROGUERIA SAM SA
CUIT : 30652870445

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: EDESUR S A (desde 12-2010)
CUIT : 30655116512

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: C M R FALABELLA S A (desde 05-2005)
CUIT : 30655723532

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A SUPLENTE DE: COGAS SA (desde 08-1998
CUIT : 30658635235

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A FARMA SYSTEM SA (desde 04-2003)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30677262393

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A RHEIN ARGENTINA SA
SUPLENTE DE:
CUIT : 30677805656

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A FABI BOLSAS INDUSTRIALES S A
SUPLENTE DE:
CUIT : 30684098906

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A COCA COLA POLAR ARGENTINA S A (desde 05-1997)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30685904175

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A OMNILINK SA (desde 11-1999)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30687821269

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A CHEMIE DE ARGENTINA S A (desde 04-1997)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30691212854

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A J M HUBER ARGENTINA S A (desde 09-1997)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30691231069

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A ATALAYA ENERGY S.A. (desde 10-1997
SUPLENTE DE:
CUIT : 30695533434

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A AMPACET DE ARGENTINA S A
SUPLENTE DE:
CUIT : 30695587755

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A PLASTICOS TATAY ARGENTINA S A
SUPLENTE DE:
CUIT : 30700436159

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A METRO AIRE S A (desde 03-1999)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30700514818

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A HORIZONS INSTITUTE DE ARGENTINA SA (desde 06-1997)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30702158962

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A WORLD MANAGEMENT ADVISORS ARGENTINA S A (desde 04-2003)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30707207945

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A CERAMICA SCOP S.A. (desde 02-2004)
SUPLENTE DE:
CUIT : 30707281347

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A IVAX ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA (desde 01-2006
SUPLENTE DE:
CUIT : 33501707029

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A FARRELTON ARGENTINA S A
SUPLENTE DE:
CUIT : 33680803299

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR GRIJALBO S A (desde 05-1997
DE:
CUIT : 30547607925

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR BNY ARGENTINA S A (desde 09-2004)
DE:
CUIT : 30579230335

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR DISTRILEC INVERSORA SA (desde 04-2003)
DE:
CUIT : 30655725993

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR ENERSIS DE BUENOS AIRES SA (desde 06-1999)
DE:
CUIT : 30695601545

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR SUMITOMO CHEMICAL ARGENTINA S.A. (desde 02-2012)
DE:
CUIT : 30700528975

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR DE SANGOSSE LATIN AMERICA S.A. (desde 11-2002)
DE:
CUIT : 30708143681

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR JUMBO RETAIL ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA (desde 12-2011)
DE:
CUIT : 30708772964

ARNTSEN ALAN
EX-DIRECTOR/A TITULAR GUY CARPENTER & COMPANY SA
DE:
CUIT : 33685880909

ARNTSEN ALAN
EX-PRESIDENTE DE: SPARKLING SOC ANONIMA
CUIT : 30612981279

ARNTSEN ALAN
EX-PRESIDENTE DE: CULLIGAN ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30678617306

ARNTSEN ALAN
EX-PRESIDENTE DE: ABACUS MINERALS CORPORATION ARGENTINA S A (desde 02-1999)
CUIT : 30705037600

ARNTSEN ALAN
EX-PRESIDENTE DE: COLERIDGE SOCIEDAD ANONIMA (desde 11-2004)
CUIT : 30709606944

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: LA PAPELERA DEL PLATA S A
CUIT : 30501036672

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: DECKER INDUSTRIAL S.A.
CUIT : 30501156570

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: ENEL GENERACION COSTANERA SOCIEDAD ANONIMA
CUIT : 30652254248

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: C M P C INVERSIONES DE ARGENTINA S A (desde 03-2002)
CUIT : 30654516894

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: PRODUCTOS TISSUE SA
CUIT : 30655875642

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: PILAR DEL ESTE SA (desde 11-2001
CUIT : 30700526204

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: INVERSIONES LOS ALPES S A
CUIT : 30700532727

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: SOCIEDAD RECUPERADORA DE PAPELES ARGENTINA SA
CUIT : 33677798519

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO SUPLENTE DE: INVERSIONES LOS ANDES SA (desde 03-2001)
CUIT : 33683127499

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO TITULAR DE: NEGOCIOS Y PARTICIPACIONES SOCIEDAD ANONIMA (desde 12-1993)
CUIT : 30617515780

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO TITULAR DE: MOTOROLA DE INVERSIONES SA
CUIT : 30622680935

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO TITULAR DE: NAVIERAS AMERICANAS S A
CUIT : 30685919911

ARNTSEN ALAN
EX-SINDICO TITULAR DE: ULTRAPETROL S A
CUIT : 33656853439

ARNTSEN ALAN
EX-VICE-PRESIDENTE DE: LOCKWOOD Y CIA SAIC
CUIT : 30534475930

ARNTSEN ALAN
EX-VICE-PRESIDENTE DE: PEREVENT EMPRESA DE SERVICIOS EVENTUALES S A (desde 05-2005)
CUIT : 30616061204

ARNTSEN ALAN
EX-VICE-PRESIDENTE DE: ROBERT BOSCH FRENOS S A
CUIT : 30677783466

ARNTSEN ALAN
EX-VOCAL TITULAR DE: ALGODONERA FLANDRIA S A
CUIT : 30501176229

ARNTSEN ALAN
PRESIDENTE DE: CAHUANE SOCIEDAD ANONIMA (desde 05-2013)
CUIT : 30561090722

ARNTSEN ALAN
PRESIDENTE DE: GLACCO COMPAÑIA PETROLERA SA (desde 07-2013)
CUIT : 30599830827

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE LEGAL DE: PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC (desde 03-2018)
CUIT : 30716494531

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **INVERSIONES LA ARAUCANA S A** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30695548725

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **WINGATE SOLUTIONS LLC** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30708650370

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **VIRGINIA SURETY COMPANY, INC** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30710591454

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **INVERSIONES Y SERVICIOS CORPORA S A** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30711321396

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **IVAX CORPORATION** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30711470464

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **N & W GLOBAL VENDING SPAIN SL** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30711520011

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **GALBA SA** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30711741603

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE
TITULAR DE: **ASPRO DO BRASIL SISTEMAS DE COMPRESSAO PARA GNV LTDA.** (desde 04-2021)
CUIT : 30711966079

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **LUXXON PARTICIPACOES S.A.** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30711966133

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE
TITULAR DE: **INTERNATIONAL TECHNICAL AND ADVISORY SERVICES LIMITED** (desde 04-2021)
CUIT : 30712486577

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **UBS AMERICAS INC.** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30714048577

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **CARBON TRADING HOLDINGS LLC** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30714304425

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **CEDARINO S.A.U.** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30714440671

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **TETRA LAVAL HOLDINGS & FINANCE SA** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30714645036

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE
TITULAR DE: **SANTANDER ASSET MANAGEMENT UK HOLDINGS LIMITED** (desde 04-2021)
CUIT : 30714997935

ARNTSEN ALAN
REPRESENTANTE **MATTEL MARKETING HOLDINGS PTE. LTD.** (desde 04-2021)
TITULAR DE:
CUIT : 30715086421

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

ARNTSEN ALAN - 20132564303

SCORE

62.5

ARNTSEN ALAN

FECHA NACIMIENTO:	26/02/1957
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	M

FINANCIERO



TOTAL	1 353 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	06/2002

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

SUIPACHA 1111 PISO:18, (1008), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

SUIPACHA 1111 PISO:18, (1008), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

FLORIDA 1065, (1005), CAPITAL FEDERAL, CAPITAL Y GBA NORTE

ARENALES 873, PISO 6 A, (1061), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

AV. CALLAO 1885, (1024), CIUDAD AUTONOMA DE

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE CUERPOS DE DIRECCIÓN EN SOCIEDADES EXCEPTO LAS ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/06/1986
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 11/05/2018

ANDES ENERGIA PLC En cumplimiento del artículo 10 de la Ley General de Sociedades N° 19.550, se informa que mediante Asamblea Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas de PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC ("PGR" o la "Sociedad") de fecha 9/08/2017, se resolvió mediante votación a mano alzada por la mayoría requerida, cambiar el nombre de la Sociedad de "Andes Energia plc" a "PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC". Autorizado según instrumento privado Expediente CNV 151/2018 de fecha 06/12/2017 Lucas Ernesto Cataldi Othacehe - T°: 102 F°: 175 C.P.A.C.F. e. 11/05/2018 N° 32493/18 v. 11/05/2018

Otras Publicaciones:

Mayor debilidad a medida que Phoenix Global Resources (LON: PGR) cae un 12% esta semana, lo que lleva las pérdidas de tres años al 81%
Fuente: simplywall Fecha: 01/09/2021

Todos los inversores del mundo hacen malas decisiones a veces. Pero las inversiones realmente malas deberían ser raras. Así que tómese un momento para simpatizar con los accionistas a largo plazo de **Phoenix Global Resources plc** (LON: PGR), que han visto el precio de las acciones hundirse en un enorme 81% durante un período de tres años. Eso sería suficiente para causar inquietud incluso a las mentes más fuertes. Y los compradores más recientes también lo están pasando mal, con una caída del 45% en el último año. Peor aún, ha bajado un 16% en aproximadamente un mes, lo cual no es nada divertido. Realmente esperamos que cualquiera que se mantenga a través de esa caída de precios tenga una cartera diversificada. Incluso cuando pierde dinero, no tiene por qué perder la lección.
Dado que las acciones han perdido un 12% la semana pasada, vale la pena echar un vistazo al desempeño comercial y ver si hay señales de alerta.
Dado que Phoenix Global Resources no obtuvo ganancias en los últimos doce meses, nos centraremos en el crecimiento de los ingresos para tener una visión rápida de su desarrollo comercial. Los accionistas de empresas no rentables suelen esperar un fuerte crecimiento de los ingresos. Esto se debe a que el rápido crecimiento de los ingresos se puede extrapolar fácilmente para pronosticar ganancias, a menudo de un tamaño considerable.
Durante los últimos tres años, los ingresos de Phoenix Global Resources cayeron un 27% anual. Definitivamente, ese es un resultado más débil de lo que informan la mayoría de las empresas sin fines de lucro. La rápida caída del precio de las acciones a una tasa compuesta anual del 22%, refleja este débil desempeño fundamental. Preferimos dejar que los payasos intenten atrapar los cuchillos que caen, como esta culata. Vale la pena recordar que los inversores llaman a la compra de un precio de acción que cae abruptamente "atrapar un cuchillo que cae" porque es un paso del tiempo peligroso.
Este informe interactivo gratuito sobre la solidez del balance general de Phoenix Global Resources es un excelente lugar para comenzar, si desea investigar más las acciones.
Una perspectiva diferente
Los accionistas de Phoenix Global Resources han bajado un 45% durante el año, pero el mercado en general ha subido un 29%. Por supuesto, el largo plazo importa más que el corto plazo, e incluso las grandes acciones a veces tendrán un mal año. La pérdida de tres años del 22% anual no es tan mala como en los últimos doce meses, lo que sugiere que la empresa no ha podido convencer al mercado de que ha resuelto sus problemas. Seríamos cautelosos a la hora de comprar una empresa con problemas sin resolver, aunque algunos inversores comprarán acciones en dificultades si creen que el precio es lo suficientemente atractivo. Siempre es interesante hacer un seguimiento del comportamiento del precio de las acciones a largo plazo. Pero para comprender mejor los recursos globales de Phoenix, debemos considerar muchos otros factores. Aun así, tenga en cuenta que Phoenix Global Resources está mostrando3 señales de advertencia en nuestro análisis de inversión , y 1 de ellas es un poco preocupante ...

La receta para explotar petróleo, que se convierte en una nueva fuente de dólares
Fuente: cronista Fecha: 23/08/2021

Por efecto de la caída de la demanda interna durante la pandemia, en 2020 la Argentina exportó volúmenes de petróleo que no se veían hace al menos una década. El crudo de Vaca Muerta llegó por primera vez a refinerías internacionales y confirmó su potencial: ¿hecho aislado o muestra de lo que vendrá?
La industria petrolera global atraviesa una de las etapas más inquietantes de su historia. La crisis del coronavirus disparó la caída de precios más abrupta de las últimas décadas, pero aquello fue apenas el comienzo.
La disputa entre Rusia y Arabia Saudita para coordinar el recorte de la producción de la OPEP+ en el inicio del lockdown global marcó la pauta de lo difícil que sería operar en un mundo sin aviones, sin personas yendo a su oficina, sin roadtrips en ninguna carretera del mapa.
Sobraba petróleo y la capacidad de almacenaje se colmó rápidamente, generando imágenes insólitas como la de los precios negativos en los futuros del WTI en los Estados Unidos. La estructura de evacuación del crudo americano es todavía limitada (la exportación estuvo prohibida entre 1975 y 2015) y el exceso en cuencas como Permian no encontraba destino.
El desplome de los precios fue especialmente duro en esa suerte de Vaca Muerta Texana, donde las petroleras independientes que habían capitaneado el boom de años anteriores debieron afrontar su alto grado de apalancamiento.
Chesapeake debió reorganizarse bajo el Chapter 11, Noble fue comprada por Chevron en u$s 5000 millones, Occidental sigue desprendiéndose de activos para pagar la rutilante compra de Anadarko en 2019.
La crisis del Covid-19 también aceleró la agenda verde y la presión para que las principales compañías de hidrocarburos adopten una estrategia renovable es cada vez mayor, incluso dentro de sus propios directorios.
La transición energética sin embargo es sinuosa, y en la recuperación pospandemia de un mundo que necesita salir de la recesión, el petróleo es hoy insustituible. Aquello quedó a la vista en la carta del presidente de Estados Unidos a la OPEP+ a principios de agosto para que sus miembros aumenten el nivel de producción para así bajar el precio del barril, que en junio se acomodó cerca de los u$s 70 y no ha descendido desde entonces. Joe Biden y su "Green New Deal" no pueden permitir que sus compatriotas sigan pagando más de u$s 3 por el galón de gasolina.
Para la Argentina, la crisis de los precios del petróleo fue también muy dura, especialmente debido a la extensión de las cuarentenas. Solo el gasoil que demandaron las dos muy buenas cosechas del agro en 2020 y 2021 sostuvo un nivel razonable. El resto de la demanda, desde el jet fuel hasta las naftas para automovilistas particulares, aún hoy no recuperó su nivel prepandemia. Pero como dice aquel proverbio chino que a veces parece un mal chiste: la crisis también fue oportunidad. En 2020, la Argentina exportó un total de 28 millones de barriles de petróleo, el número más alto desde 2010.
Lo más interesante del caso es que por primera vez desde el inicio de las perforaciones en 2013, el crudo de Vaca Muerta fue probado en refinerías de varios lugares del mundo: en Chile y otros países de la región, en los Estados Unidos y hasta en Asia. Que aquellas colocaciones sean una anécdota o el primer capítulo de la Argentina convertida en exportadora estable de petróleo depende de la capacidad de incrementar la producción.

Según escenarios como los de Bain & Company, el desarrollo masivo de la formación no convencional le permitiría a la Argentina exportar 500.000 barriles de petróleo diarios, un ducto de ingreso de dólares solo equiparable con el complejo agroindustrial. La ventana de oportunidad sin embargo no es eterna. Y según los especialistas, lo que ocurra dentro de los próximos cinco años definirá si la Argentina habrá aprovechado su oportunidad. ¿Qué se necesita para exportar petróleo? A continuación, lo explican los líderes de la industria.

LOS BROTES NEGROS

Las exportaciones de petróleo en 2020 y 2021 fueron lideradas por Pan American Energy, la compañía integrada de hidrocarburos cuya rama en downstream es Axion y que pisa fuerte sobre todo en el Golfo San Jorge, Chubut, la primera meca del petróleo argentino. La compañía que tiene su origen en Bridas y la asociación entre BP y la china CNOOC es la principal exportadora del país hace casi dos décadas. "Hemos tenido ciclos donde nuestros principales compradores estaban en los Estados Unidos, luego emergió China y hoy tenemos una combinación de clientes que buscan el crudo Escalante para la producción de combustible de bajo azufre, que se suman a los compradores históricos", dice Daniel Ciaffone, gerente Ejecutivo de Integrated Supply y Trading de PAE. El crudo Escalante es el típico del yacimiento de Cerro Dragón, en la zona del golfo, y es un crudo pesado, que las refinerías argentinas absorben solo en parte.

La novedad de 2020, como dice Ciaffone, fue la oportunidad del crudo shale de Vaca Muerta, más liviano que el Escalante, de características similares a las del crudo Medanito, el característico de la Cuenca Neuquina. En la industria se habla del "Nuevo Medanito", con mayor grado API (más liviano) y con menor contenido de azufre. "Es un crudo que el mundo no comercializaba, las refinerías no lo tenían estudiado y no sabían aún cómo sacarle el máximo provecho", explica Ciaffone. "Ese capítulo del desarrollo comercial hoy ya está completo.

El capítulo que sigue es el de conseguir un flujo estable de exportación, que consolide el apetito del mundo por este crudo. Es una dinámica en la que todos se benefician y a lo que nosotros contribuimos porque estamos ampliando nuestra producción que consumimos en la Refinería Campana (una inversión de u$s 1500 millones, la más importante en los últimos 30 años en el sector de refino) y así ampliamos el surplus exportador de toda la cuenca. La exportación a su vez atrae inversión. Es un círculo virtuoso que debemos proteger como industria y como país".

La performance más destacada en las exportaciones desde Vaca Muerta la tuvo sin dudas Vista Oil & Gas, la compañía fundada en 2017 por Miguel Galuccio, el ex CEO de YPF. Con resultados prometedores en su bloque de Bajada del Palo, Vista explicó alrededor del 40% de las exportaciones de Vaca Muerta en 2020. Fueron 2,8 millones, sobre un total 7,1 millones en toda la Cuenca Neuquina. En el segundo trimestre de 2021, el mercado interno ya significó el 83% de sus ventas totales. Una muestra de la lenta pero creciente recuperación en los surtidores.

El optimismo de Vista respecto de su potencial fue refrendado con dos anuncios en el mes de junio. Primero la venta del 10% de la participación de la compañía en el bloque Coirón Amargo Sur Oeste, con el objetivo de acelerar el desarrollo de Bajada del Palo Oeste, su bloque insignia. Allí, anunció un acuerdo de inversión conjunta por u$s 250 millones con Trafigura Argentina para el desarrollo de veinte pozos. Trafigura es uno de los traders de petróleo más importantes del mundo, pero además tiene tres activos clave en el país: la terminal de Campana, la refinería de Bahía Blanca y la estructura de comercialización de combustibles de Puma Energy.

Una de las colocaciones más llamativas para el petróleo de Vaca Muerta fue en las refinerías de la Costa Oeste de Estados Unidos, compitiendo directamente con el crudo de Alaska y el propio Golfo de México. Durante los últimos meses de 2020 se comprobó que, si bien demandó tiempo, el costo logístico fue competitivo. El crudo viajó de Neuquén hasta el puerto de Bahía Blanca, y luego en barco hacia el sur para cruzar el estrecho de Magallanes para finalmente retomar hacia el norte a través del Pacífico.

Para Diego García, partner de Bain & Company en Buenos Aires y quien lidera la relación con la industria petrolera en la región, el destino al que debería apuntar la Argentina es primero a la región y luego a Asia. "Si pensamos en el potencial full, no creo que se puedan colocar más de 200.000 barriles diarios en la región: sobre todo Chile, Perú, quizás Colombia, y quizás algo en el sur de Brasil. Eso ya sería un gran avance. Todos los demás tienen que mirar seguramente a Asia, que es el nuevo gran polo de refino. Pero tenemos que posicionarnos. Los crudos livianos están ganando mucho espacio en la agenda global porque son más ecológicos: la huella de carbono para refinarlos es más baja", explica.

Para García, a partir de ahora la clave es la constancia. "No podés vender dos meses, después desaparecer y después volver. Hay refinerías que sí lo van a comprar porque están preparadas para hacer el blending, pero diría que el 70% del parque de refinerías está tuneado para determinado tipo de crudos y tienen que meterlos en su dieta de manera estable. Caso contrario, los venderás con un descuento importante a un trader que lo distribuye. Necesitamos una industria que genere saldos continuamente. Para hacer eso, necesitás previsibilidad para las inversiones y una cadena de supply que te permita traer el equipamiento necesario".

NÚMEROS

128 millones de dólares es lo que consiguió YPF por la exportación de crudo durante 2020

42.000 barriles quieren producir diariamente Shell durante 2022. Para este año espera terminar con 30.000 al día

27.905.039 barriles se exportaron en total durante 2020

17,11% crecieron las exportaciones de petróleo respecto a 2019

2010 es el año que se exportó más que durante 2020: 33,4 millones de barriles

u$s 921,38 M se recaudaron por todos estos envíos, cifra que estuvo por debajo de los u$s 1438 millones de 2019

CUESTIÓN DE PRECIOS

En su última presentación ante los inversionistas de Vista, Galuccio explicó que el precio en el mercado interno se ubicó entre los u$s 54 y u$s 55 por barril en el segundo trimestre de 2021, mientras el Brent (precio de referencia internacional) oscilaba cerca de los u$s 63. La brecha de precios entre el mercado interno y el de exportación también fue importante en el inicio de la pandemia, pero de manera opuesta a la actual. Para paliar la crisis de la industria, el Gobierno estableció un precio sostén de u$s 45 por barril.

El decreto de mayo de 2020 también estableció una disminución de las retenciones, en un nivel de entre 0% a u$s 45 y 8% en caso de que llegase a u$s 60. La medida, coinciden en el sector, fue un alivio para recomponer las cuentas de las compañías, pero en el panorama actual con un barril por encima de los u$s 70, es extemporánea. La principal preocupación es qué capacidad tiene el mercado interno para llegar a esos precios con surtidores congelados para no echarle más nafta al fuego de la inflación.

"Es difícil estimar en este momento que sucederá", dice Sean Rooney, presidente de Shell Argentina. "Dependerá de muchos factores, entre ellos de lo que se decida en la nueva ley de hidrocarburos. Vender localmente tiene sus ventajas, es más directa nuestra contribución al desarrollo del país y por cercanía al consumidor local, el costo logístico es menor."
"Pero para poder hacerlo, los precios locales y la cadena de valor local deben ser coherentes con los precios internacionales. Eso se logra con un mercado suficientemente abierto, con acceso a divisas, negociaciones libres de precios entre productores y refinerías y la posibilidad de exportar para las operadoras y de abastecerse del mercado internacional para las refinerías. Hoy no es así, y por eso una vez que está abastecido el mercado interno, la preferencia pasa por exportar. Esta salida se abrió con más fuerza el año pasado por la caída de la demanda local, pero si la cuenca alcanza el desarrollo que queremos, vamos a poder abastecer un mercado doméstico en crecimiento y exportar al mismo tiempo", dice.
Tras la puesta en marcha de una nueva planta de producción en Vaca Muerta, Shell plantea terminar 2021 con un nivel de 30.000 barriles por día, la primera etapa de un plan anunciado en 2018 con el que esperan llegar a los 42.000 barriles diarios en 2022: un triple de su nivel actual. "Mantuvimos nuestro plan y lo que estamos viendo ahora son los resultados de esa confianza", plantea Rooney.
Según estas versiones, las empresas estarían habilitadas a exportar hasta el 50% de la producción incremental que sumen al mercado. Para Rooney, los dos aspectos más importantes a incluir allí son "la capacidad de acceder a divisas y poder comerciar en el mercado local con precios alineados a los precios internacionales. Se pueden hacer muchas cosas más, pero esas dos son esenciales para generar la competitividad y la confianza que necesita un inversor para decidirse por invertir proyectos energéticos en Argentina".
"Medidas como la reducción de los derechos de exportación que se establecieron en el 2020 favorecieron la exportación del crudo", afirma Daniel De Nigris, Lead Country Manager de ExxonMobil.
La filial exportó el primer crudo no convencional de de la compañía a partir de sus bloques en la cuenca neuquina, principalmente Bajo del Choique - La Invernada y Los Toldos I Sur. Para De Nigris, continuar por ese camino requiere "generar las condiciones de previsibilidad y sostenibilidad en el tiempo que hagan que el desarrollo de nuestros recursos sean competitivos a nivel internacional. Las reglas sostenidas, claras y predecibles en el tiempo son un requisito crucial para que la industria ejecute más inversiones".
Ciaffone, de PAE, cree que "sin dudas, la industria funciona mejor cuando los precios domésticos del petróleo y los combustibles están en línea con los internacionales. Claro que ello implica volatilidad, que debe administrarse creativa y responsablemente por todos los jugadores. Desde fines de 2014 vivimos una nueva dinámica de precio internacional del petróleo con subas y bajas pronunciadas. Pero la experiencia argentina y también la internacional muestran que un andamiaje regulatorio que intente desacoplarse de los precios internacionales cruje tanto en las subas como en las bajas".
CRUDO FOR EXPORT
En su última call con inversores, el CEO de YPF, Daniel Affronti, afirmó que "aunque actualmente compramos crudo para abastecer a nuestras refinerías, esperamos convertirnos en un exportador neto en unos años, ya que continuamos focalizados en desarrollar todo el potencial que tenemos en Vaca Muerta". Alejandro Lew, CFO de la compañía de mayoría estatal, agregó que "vemos que YPF es un exportador neto y que todo el país es un exportador neto de una manera muy significativa". Sin embargo, "no en el muy corto plazo. Probablemente llevará algunos años, pero vemos esa posibilidad".
Durante 2020, YPF logró exportar crudo por u$s 128 millones, colocándose detrás de PAE en el ranking general. En lo que va de 2021, y aunque la producción aumentó notablemente, la capacidad para generar saldos fue mucho menor, un 82% menos que el año pasado. Llamativamente, el rubro de exportaciones que más dólares aportó a YPF fueron granos y harinos, producto del sistema de canjes con el sector agrícola.
"Lo que pasó en 2020 es que terminaste de validar a Vaca Muerta como activo de clase mundial. Que tenés el recurso, que lo podés sacar a costo muy competitivo y que es valorado en las refinerías de todo el mundo. Eso no estaba tan claro", dice Rodrigo Álvarez, economista y consultor de la industria hidrocarburífera.
"¿Esto qué quiere decir? Que la Argentina tiene un vector disponible fuera del agro para generar dólares de manera rápida", agrega. Álvarez confía en que más temprano que tarde y con los incentivos correctos se retomará la "velocidad crucero de inversión" en Vaca Muerta, que en sus mejores años estuvo entre los u$s 4.000 y u$s 5.000 millones.
"Pero podríamos acelerarla mucho más", asegura. "El principal condicionante por supuesto es macro. Paradójicamente, la Argentina necesita dólares y los dólares están ahí. Necesitamos reconstruir los puentes con la comunidad financiera internacional para que las operadoras puedan invertir. Para no tener el trade off entre mercado internacional y mercado local, tenemos que generar las condiciones para que la inversión acelere. No tenemos un problema de oferta o de capacidad productiva. Tenemos un problema de inversión".
¿Esto qué quiere decir? Que nadie va a iniciar proyectos por encima de esos precios. Y en Vaca Muerta ya están todas las major. Está Chevron, Wintershall, ahora también ConocoPhillips, los grandes jugadores del Permian están acá. Vaca Muerta puede producir petróleo a 25 dólares, tenemos que ser ambiciosos".
Aún en el escenario de aceleración de la agenda verde y reemplazo de los hidrocarburos, García cree que la oportunidad de Vaca Muerta es real. Pero "los próximos cinco años son críticos para meternos en un sendero fuerte de crecimiento. El pico de la demanda es inevitable que sea antes de 2030. Pero si hoy mismo se prohibiera perforar un nuevo pozo, la producción caería 3, 4% al año. Y no va a caer. Todo el potencial de petróleo no convencional en Argentina técnicamente recuperable son 27 billones de barriles.
Con los escenarios de demanda que planteamos nosotros, habría que meter 10 Vaca Muertas y sacarlo todo. Queda un negocio de hidrocarburos muy grande, que tiene que hacerse de manera mucho más eficiente con una huella de carbono más baja. Pero que todavía es muy importante".
VACA MUERTA X 100
Pablo Bizzotto es uno de los hombres clave para entender la historia de Vaca Muerta. A partir de 2016 encabezó un cambio de paradigma en YPF para migrar la producción de pozos verticales a horizontales, el método que prevaleció y potenció la baja de costos y la productividad en toda la industria. Fue VP de Upstream de la compañía entre 2017 y 2020, y antes había trabajado más de 10 años en PAE, donde llegó a dirigir la producción en Cerro Dragón. Desde septiembre de 2020 es CEO de **Phoenix Global Resources**, uno de los jugadores más novedosos en Vaca Muerta, a la que Bizzotto considera todavía una "startup".
La compañía nació de la fusión entre Andes Energía PLC y Mercuria, un importante trader global con sede en Ginebra. A fin de año, Bizzotto obtuvo el financiamiento para negociar la concesión no convencional de Mata Mora con una inversión de u$s 110

millones para un proyecto piloto con cuatro PADs de tres pozos horizontales cada uno, que planean finalizar en 2 años.
Además, en agosto comenzaron los movimientos para la exploración en Corralera, en la zona de Rincón de los Sauces, al norte de Neuquén. "Si logramos descubrir el potencial, que todavía es muy exploratorio, puede ser una refundación de la zona. Es casi revolucionario. Sería fundar un nuevo Añelo en Rincón de los Sauces".
Pese a su indisimulable entusiasmo con Vaca Muerta, Bizzotto plantea que "para acelerar en no convencional no se puede descuidar el convencional. Cuando estaba en YPF, el 70% de mi agenda lo ocupaba en el convencional. Yo insisto en que si no se hace lo necesario, todo el esfuerzo que hagamos en Vaca Muerta será para balancear la declinación natural de los pozos convencionales. Por eso trabajamos tanto en la recuperación secundaria y terciaria en YPF. Sigo sosteniendo ese paradigma de que si no ayudamos a que esos campos maduros, que todavía tienen un componente muy fuerte en la matriz de hidrocarburos, no los ayudamos a que declinen suavemente, el exceso de hidrocarburos no va a ser tan sustentable".
Resuelta o morigerada esta declinación, Bizzotto cree que el potencial exportador de Vaca Muerta es enorme. "Es un tren que no hay que dejarlo pasar. Ya construimos las vías, armamos la máquina, la pusimos a funcionar. Y ya es un tren bala. Ahora falta que llegue a la estación. Vaca Muerta nunca se puede pensar solamente para el desarrollo doméstico. Es mirando al mundo. Aunque seguramente necesitemos más infraestructura, el sistema de Oldelval está preparado para llevar el petróleo de Neuquén a Bahía Blanca, y también hacia Chile. Yo creo que esta es la mejor muestra de lo que puede ser una política de Estado y de consenso. Si fui optimista cuando los pozos nos costaban 30 millones de dólares, ahora que nos cuestan debajo de 10 no puedo no serlo".
Bizzotto cree que el proyecto de Mata Mora puede alcanzar los 40.000 barriles diarios de producción, y afirma que Corralera ya tiene interesados entre las major para asociarse como operadores. Pero es consciente de que las decisiones de inversión no eligen "entre Vaca Muerta, Mendoza o Chubut. Vaca Muerta compite con el Permian. Por eso, a la incertidumbre que tenemos con el precio del petróleo no le podemos seguir agregando incertidumbre argentina. El crudo debe valer lo que vale en el mundo. De una vez por todas tenemos que dar certezas para que la gente invierta. Para que en Vaca Muerta no haya 20 o 30 equipos. Para que haya 100. El día que tengamos 100 equipos perforando no nos va a preocupar el abastecimiento del mercado interno porque va a haber petróleo de sobra".
LEVEMENTE GASIFICADA
La exportación de crudo es más sencilla que la exportación de gas, tanto en términos logísticos como comerciales. "En cuanto a infraestructura hay dos escalas de trabajo", explica Daniel Ciaffone, de PAE. "La primera es reactivar la capacidad de transporte desde la Cuenca Neuquina que sirvió bien a aquellos máximos históricos de producción convencional. Esa tarea está en marcha, tanto para la exportación desde Bahía Blanca como desde Chile. Es capacidad suficiente para tener un flujo de exportación relativamente estable, aunque modesto. Sin embargo, si tenemos la ambición de hacer de Vaca Muerta un play de escala global, como es el Presal en Brasil, debemos escalar la infraestructura".
En gas, las rutas de evacuación existentes son en primer lugar las que conectan al país con Chile, país con el que existieron contratos firmes de exportación hasta 2004, cuando Néstor Kirchner decidió suspenderlos desatando un duro conflicto diplomático. "Chile tiene una demanda agregada potencial de alrededor de 20 mm de m3 para reemplazar al carbón con gas, que es un excelente combustible de transición. Sería triste no aprovecharlo. Está la infraestructura preparada", dice Diego García, de Bain.
Además, existen conexiones con Uruguay e incluso con Brasil, para alimentar a la central térmica de Uruguaiana, en Río Grande do Sul. La prioridad sin embargo todavía es extender la red de gas para sustituir las importaciones que, durante los meses más fríos del año, pesan fuerte sobre la cuenta corriente. Ese propósito tiene el flamante Gasoducto Néstor Kirchner, por el que acaba de cerrarse un acuerdo para financiarlo con u$s 1.550 millones de China. El gasoducto conectará a Neuquén con Buenos Aires y Rosario.
Durante 2017 y 2018, tanto en la industria como en el Gobierno se hablaba con relativa certeza de la necesidad de construir una planta de Gas Natural Licuado para exportar gas en barcos y atacar al mercado asiático. La crisis macro argentina puso on hold el proyecto que demandaría una inversión de al menos u$s 5000 millones, y que García considera muy complejo desde el punto de vista de estructuración contractual, comercial y financiera:
"Tenés que asegurar la provisión de gas, la compra de gas y la financiación. Además, los costos pueden ser muy justos. Hoy vemos precios altos, pero prepandemia veíamos barcos en Japón con GNL de u$s 7,5. De ese precio, el costo del gas son u$s 3. O sea, es más caro licuarlo y llevarlo que el propio gas. En petróleo, es totalmente al revés. Tenés u$s 3 de costo logístico sobre un precio que hoy está en u$s 70".
Según Pablo Bizzotto, la Argentina debería ir por etapas. "Lo primero es convertirse en un proveedor confiable. La palabra es 'mandatorio'. Tenemos que respetar como política de Estado la exportación durante 365 días del año. Si durante el pico de la demanda en invierno tenés una necesidad puntual, puede evaluarse, pero tenemos que sacarnos de encima esas discusiones superfluas de que venga el barco es malo. Si exportas gas seguramente necesites cubrir algún pico, pero lo ganás durante todo el año".
La elasticidad de la demanda es un problema tanto en el pico como en el valle: sin capacidad de colocar gas durante otoño y primavera, alcanzar el suministro para el nivel máximo en invierno y, cada vez más habitualmente, para la demanda eléctrica en verano, es un gran desafío. Aunque en el crudo, la estabilidad también es un requisito, en gas, los contratos requieren extrema previsibilidad. Vaca Muerta necesita infraestructura de evacuación para escalar al nivel que promete su potencial. El aumento de la producción empujado por el reciente Plan Gas tiene un límite precisamente allí. Crear las condiciones comerciales para que tenga sentido esa nueva infraestructura es uno de los desafíos más urgentes de Vaca Muerta.

Vaca Muerta: adjudican área a G&P y Phoenix Global con inversión inicial de u$s110 millones
Fuente: AMBITO Fecha: 05/03/2021

Es la adjudicación número 41 en Vaca Muerta y la primera del 2021. El área tiene 175,73 kilómetros cuadrados. Prevén perforar 12 pozos en cuatro Pads de tres pozos en un plazo de cinco años.
El Gobierno de Neuquén adjudicó a la petrolera provincial Gas y Petróleo (G&P), asociada a las compañías Kilwer (operadora del área) y Ketsal; ambas filiales de **Phoenix Global Resources PLC**, la concesión para la exploración y explotación de hidrocarburos en Vaca Muerta, con una inversión inicial de u$s110 millones.
Al destacar que es la adjudicación número 41 en Vaca Muerta y la primera del 2021, agradeció "este acto de confianza que nos

demuestra a los neuquinos y neuquinas la decisión de seguir invirtiendo en este momento en que estamos desarrollando un plan de reactivación y recuperación".
Precisó que "el desarrollo de estos 12 pozos, en un plazo de cinco años, en el caso de que los resultados sean positivos, habrá de dar lugar a una inversión importante de 2.300 millones de dólares".
Por su parte, el CEO de Phoenix, Pablo Bizzotto expresó: "Para nosotros es un momento fundacional para la compañía, que empieza a transitar un proceso gradual de poner en valor los recursos no convencionales, somos optimistas del futuro de la compañía".
En tanto el ministro Alejandro Monteiro sostuvo que "esta inversión apalanca la necesidad del país de seguir creciendo en la producción de energía, generando a futuro la posibilidad de exportar o ser un exportador permanente de energía a los países de la región y el resto del mundo".
A su turno el titular de GyP, Alberto Saggese, manifestó: "para nosotros es la concesión número 14, GyP con esto pasa a ser la empresa que más concesiones otorgadas tiene, de esas concesiones los planes piloto están en el orden de los US$ 1.500 millones de inversión comprometida".
El área adjudicada tiene una superficie de 175,73 kilómetros cuadrados, ubicado en la ventana de producción de petróleo "negro" de la formación Vaca Muerta, y en la etapa piloto, que contempla un periodo de cinco años, se prevé invertir u$s110 millones para perforar 12 pozos en cuatro Pads de tres pozos.

"¿Cómo entro a Harvard?": historias de argentinos que estudiaron en la elite universitaria
Fuente: La Nacion Fecha: 11/02/2020

En el mismo campus donde el entonces desconocido Barack Obama estudió Derecho, más tarde Mark Zuckerberg desarrolló el código de lo que sería Facebook y, luego, Natalie Portman descolló con una A+ en el seminario "La neurosicología y la ley". Cada uno de ellos –y muchos otros antes- formó parte de la vida de Harvard. En la actualidad, se calcula que hay 371 mil egresados vivos. De ellos, 600 son argentinos, según datos del Harvard Club de Argentina.
Alan Arntsen, Ramiro López Larroy y Nicolás Manes son tres exalumnos que vivieron en la universidad en 1980, 1990 y 2020, respectivamente. En diálogo con LA NACIÓN, explicaron cómo fue aplicar, cursar y egresar de las aulas donde estudiaron 161 premios Nobel.
Misión Harvard: cómo aplicar
"Harvard quiere un perfil particular, pero nadie sabe cuál es", dice Alan Arntsen, hoy presidente del club argentino que reúne a los egresados. Cursó el Máster en Derecho entre 1983 y 1984. Antes, había egresado de la carrera de grado en la Universidad Católica Argentina (UCA) y había hecho un posgrado en Cambridge. Decidir aplicar a Harvard era, para su momento, una odisea. "Para mi familia ya era un esfuerzo enorme mandarme a Cambridge y mantenerme, porque no tenés la chance de trabajar", recuerda. Sin embargo, decidió animarse y aplicar pero… ¿Cómo hacerlo? Existen tres etapas: el ensayo, donde cada potencial alumno se presenta y cuenta por qué debería ser aceptado; el examen de inglés internacional TOEFL; y las cartas de recomendación, donde un profesor universitario o profesional allegado avala la postulación. Pero, ¿cuán difícil es que te acepten? De acuerdo con datos de la universidad, para el MBA que inicia en 2022 aplicaron 9304 postulantes y fueron aceptados 732. "En la década del 80 era todo por carta. El personal statement es la clave para el ingreso. Ahí te describís a vos mismo y tenés que decir cómo sos. Es donde ellos tienen gente especializada para analizar los perfiles. En mi caso particular me parece que tomaron todo lo que hacía a mi vida extracurricular; por ejemplo, el teatro (yo había actuado en el circuito amateur) y que participaba en coros y en sociedades de debate. Y todas esas actividades suman más allá de lo estrictamente jurídico", rememora Arntsen. La experiencia de Ramiro López Larroy, vicepresidente del club, fue similar. Egresado de la carrera de Economía de la UCA en 1994, aplicó para un MBA en la Harvard Business School en 1997. Ya tenía en sus espaldas años de trabajo en una multinacional. "Siempre tuve ese interés por estudiar negocios, no solo economía pura, porque me parecía que la combinación de ambos era crucial", sostiene. "Buscan una cabeza distinta, y en el caso de la escuela de negocios aspiran a tener líderes. Se enfocan en lo que era en su momento el general managment. Hay que transmitir pasión. Yo había tenido la posibilidad de trabajar en un deal de Miami, así que conté con una carta de recomendación de un colega de un estudio de afuera, que me ayudó", dice López Larroy.
En su caso, la aplicación contó con un examen llamado GMAT. "Consta de tres partes: gramática, matemática y reading comprehension. Todo es multiple choice. La parte de matemáticas es muy dura, incluso en el puntaje", recuerda y cuenta, sobre el ensayo, las preguntas que lo interpelaban: "Te plantean cuestiones como 'por qué querés aplicar' o que cuentes un ejemplo de liderazgo".
LE ROSEY: CÓMO ES EL COLEGIO MÁS CARO DEL MUNDO
Para Manes, su experiencia arrancó tras egresar de San Andrés, donde gracias a una beca se recibió de economista. Hijo de docentes, explica que si bien Harvard es una elite, el mito de la cuna de oro no es tan tajante como muchos se imaginan. De hecho, en su caso, también contó con el respaldo financiero de la universidad estadounidense para poder estudiar. "En Harvard primero te aceptan y después te preguntan cómo vas a pagar", afirma. Sobre ese velo que esconde qué busca Harvard, asegura que el espíritu que se persigue es el de líderes que, en el tiempo, le generen orgullo a la universidad: "Buscan un alumno para que, dentro de 30 años, puedan decir 'qué bueno que estudió con nosotros'".
En su ensayo destacó para qué usaría el conocimiento que adquiriría en Harvard. "Conté mi historia, la de querer ayudar a la Argentina para que vuelva a ser el país al que vinieron mis abuelos", dice y agrega que lo que siguió fue una entrevista personal, que se tomaba en San Pablo. "Podía viajar a Estados Unidos o a Brasil para esa etapa, pero San Pablo era más barato en todo sentido. Ya ahí me entrevistaron y creo que les gustó la coherencia entre el ensayo y mi currículum, porque trabajé en McKinsey, que es una muy buena escuela para los primeros años de tu carrera; después estuve en el Ministerio de Transporte, con proyectos muy grandes; y también hacía trabajo social", enumera.
Cada clase, un examen
A diferencia de las clases en cualquier universidad, en Harvard la lógica se invierte. En cada una se trata un caso real y el profesor actúa como una especie de moderador del debate. "La participación es una parte fundamental de la nota, así que muchos se desesperan por sobresalir, para ser lo más ingeniosos posibles en los planteos", dice Arntsen. Y, por más que cursó más de diez años después, López Larroy vivió la misma realidad. "El primer año estudié sin parar, porque el 50% de la nota es participación en clase. El método es conocido como cold call, donde el profesor le pregunta a un alumno por un caso. Hay

mucha responsabilidad compartida con la clase, no solo porque querés que te vaya bien, sino porque te preparás por respeto a tus compañeros, para que el intercambio sea bueno", cuenta y destaca que la presión está presente: "Es un debate constante con gente que trabajó en empresas de primer nivel, como Goldman Sachs".
En 2019, cuando le tocó transitar esas aulas, Manes sintió exactamente lo mismo: "El primer trimestre hay mucha ansiedad por mostrarse, pero después te das cuenta de que vas a escuchar, a aprender lo que dice el otro, a abrir la cabeza; yo tenía compañeros que se habían criado en zonas de guerra, así que me interesaba más lo que tenía para decir el otro. Sin embargo, sí es verdad que el primer semestre hay mucha ansiedad porque te importa la nota, porque si no hablás, desaprobás".
Es que la idea de fondo es debatir como forma de aprender. "La universidad tiene un nivel de invitados de elite, pero también cuestionados; quizás te invitan a Nicolás Maduro y es en pos del intercambio. Si una característica tiene la universidad es que el debate es constante: se escuchan todas las voces, ya sean extremas o no", dice Arntsen. "Quizás un día va Jamie Damon, del JP Morgan, y tenés la posibilidad de tratarlo de igual a igual, y ahí te das cuenta de que llegó hasta ahí con esfuerzo y trabajo y ves que vos también podés lograrlo", subraya Manes.
Aprendizajes y consejos
"Mi recomendación para aplicar es simplemente eso, hacerlo, porque es una experiencia de vida", reflexiona Arntsen y aclara: "Lo ideal es que tengas una trayectoria laboral no menor a dos años. Yo no terminaría una carrera de grado y saldría volando para allá". En tanto, sobre las cartas de recomendación, asegura que son una de las piedras angulares de la aplicación: "Es muy recomendable tener recomendaciones de profesores, de titulares de cátedra; para ellos un profesor universitario es sumamente importante". López Larroy coincide: animarse es el primer paso. "Es un tema que lleva tiempo, pero parte del secreto es aplicar; mucha gente tiene miedo de no conseguir el dinero necesario. Sin embargo, nosotros en el Harvard Club de Argentina tenemos un fondo de préstamos. No conozco a nadie que haya sido aceptado y no haya ido por un tema de plata", asevera. De acuerdo con datos del Club Internacional para la Educación de Calidad, con sede en Madrid, el costo total durante el curso 2018-2019 para Harvard College sin ayuda financiera fue de US$46.340 para la matrícula y US$67.580 para la matrícula, la habitación, la comida y las tarifas combinadas.
Manes cuenta su experiencia: estuvo becado al 80% por la universidad y tuvo, por el hecho de ser alumno, un crédito otorgado por un banco estadounidense. Hoy, ya de vuelta en Buenos Aires, fundó junto a dos compañeros –un argentino y un uruguayo- una empresa llamada Nilus, que busca complementar a los jugadores que intervienen en lo que sería la solución al hambre –es decir, Gobierno y ONGs- pero desde el sector privado. "Un 30% de la comida que se produce se tira, por lo que nosotros trabajamos con los productores para comprarla a precio descontado y acercarla a quien la necesita", ejemplifica.
¿Qué enseñanza le dejó Harvard? "Aprendí que todos nosotros somos los mejores del mundo en algo. Yo estoy seguro de que hay algo en lo cual no hay nadie es mejor que vos. Por lo tanto, es muy importante descubrir qué es eso que te apasiona y que está a tu alcance lograr con potencial", concluye.

Una petrolera suiza que opera en Vaca Muerta nombra a un CEO argentino
Fuente: letrap Fecha: 04/09/2020

Se trata de Pablo Bizzotto, ex vicepresidente de YPF. La firma europea reinicia la operación tras el parate por el coronavirus.
La petrolera suiza **Phoenix Global Resources PLC** anunció como CEO al argentino Pablo Bizzotto, ex vicepresidente de YPF, y comunicó que reinició su producción en sus licencias operadas en Puesto Rojas, Tupungato y Atamisqui y su licencia no operada Chachahuén.
A raíz del freno del sector por la caída del valor de petróleo y la baja de consumo por la pandemia de coronavirus, la compañía europea vuelve a poner en marcha sus operaciones en la región de cuyo y espera reiniciar la producción en su licencia operada Mata Mora y sus licencias no operadas Rio Cullen, Las Violetas y Cajón de Los Caballos.
El flamante CEO, con más de 20 años de experiencia en la industria petrolera, estará en la sede de Buenos Aires. Bizzotto fue vicepresidente Ejecutivo en YPF y antes de eso el Gerente Ejecutivo de Recursos No Convencionales en YPF, donde lideró operaciones en la formación Vaca Muerta en la cuenca de Neuquén y algunos de los desarrollos de tight gas más importantes de Argentina, como Rincón del Mangrullo.
Anteriormente trabajó durante más de 12 años en Pan American Energy, donde ocupó diversos cargos, adquiriendo experiencia en todas las cuencas de Argentina. Bizzotto, licenciado en Ingeniería en Petróleo de la Universidad Comahue, también tuvo un paso por Panamerican Energy (PAE) y Tecpetrol, del Grupo Techint.
"Me gustaría dar la bienvenida a Pablo a la Compañía, quien aporta una gran experiencia en no convencional a la compañía. En estos tiempos difíciles, este nombramiento demuestra nuestro compromiso con Argentina y el desarrollo de nuestra superficie no convencional y el continuo apoyo de Mercuria, nuestro principal accionista", detalló Michael Rake, presidente de Phoenix Global Resources.
Phoenix tiene una posición altamente atractiva en el shale no convencional Vaca Muerta a lo largo de varias concesiones que abarcan más de 400.000 hectáreas netas en la cuenca neuquina. La firma es una sociedad dedicada a la producción y exploración de petróleo y gas que cotiza en el AIM de la Bolsa de Comercio de Londres (AIM: PGR) y la mayoría de sus activos se encuentran principalmente en Argentina.

Phoenix Global Resources acelerará el desarrollo en Vaca Muerta
Fuente: lexlatin Fecha: 23/05/2018

Fecha de publicación: 23/05/2018
La petrolera **Phoenix Global Resources plc** , establecida en Reino Unido y resultado de la combinación de operaciones de Andes Energia plc y Trefoil Holdings BV , acelerará el desarrollo en la formación argentina de Vaca Muerta, en la Cuenca Neuquina, donde la empresa planea invertir este año un monto que no fue revelado.
A tal efecto, la empresa recurrió a la asesoría de Perez Alati, Grondona, Benites & Arntsen.
En la operación, que concluyó el 18 de abril, la estatal Gas y Petróleo del Neuquén SA e YPF SA, esta última sociedad de Phoenix en dos bloques de Vaca Muerta, fueron asistidos por sus equipos legales internos.
En abril, Gas y Petróleo del Neuquén adjudicó cuatro de seis áreas de exploración en Vaca Muerta a Petrolera El Trébol SA - Phoenix Global Resources plc, de acuerdo con un reporte de Lmneuquen.com.
Phoenix posee 794 mil acres en la Cuenca Neuquina, donde trabaja desde 2006 en diversas concesiones. La compañía

observa con interés la apertura de la industria petrolera argentina a la inversión extranjera.
En un documento consignado ante la Comisión Nacional de Valores de ese país, la empresa aseguró:
Las inversiones significativas por parte de muchas de las principales compañías de petróleo y gas a nivel mundial durante los últimos dos años es testimonio de estos cambios y del atractivo de la industria argentina de gas y petróleo no convencional ”
Phoenix Global Resources se dedica a la producción y exploración de petróleo y gas y tiene buena parte de sus activos en Argentina. Mercuria Energy Group Limited, matriz de Trefoil, es el mayor accionista de la empresa con 79,48% de las acciones.
Asesores legales
Asesores de Phoenix Global Resources plc:
Abogado interno: Alex Maculus.
Pérez Alati, Grondona, Benites & Arntsen: Socios Alan Arntsen, Francisco Romano y Vanina Veiga. Asociados Ignacio Payarola, Bárbara Santori y María Lourdes Arias.
Asesores de Gas y Petróleo del Neuquén SA:
Abogada interna: Valeria Pelletieri.
Asesores de YPF SA:
Abogados internos: Tomas Chevallier Boutell y Mariana Labombarda.

Martínez de Hoz, de lobbista a funcionario
Fuente: Pagina 12 Fecha: 23/06/2016

Las comparaciones de las medidas y los personajes que condujeron al país la última dictadura y en los noventa con la impronta del actual gobierno son inevitables. Y las designaciones de funcionarios de Mauricio Macri son parte esencial de esas similitudes. Al frente del Instituto Nacional de la Propiedad Industrial (INPI), organismo encargado de proteger las patentes de la actividad fabril, el gobierno designó como presidente a Dámaso Alejandro Pardo, quien estará acompañado por José Alfredo Martínez de Hoz, hijo del ex ministro de Economía de la dictadura. Tanto Pardo como Martínez de Hoz (h) fueron denunciados por el Observatorio Sudamericano de Patentes por incompatibilidad de funciones, dado que ambos son socios y representantes legales del estudio Pagbam (Pérez Alati, Grondona, Benites, **Arntsen** & Martínez de Hoz) que asesora a las principales empresas transnacionales en propiedad intelectual. No es la primera vez que el macrismo designa funcionarios que evidencian un claro conflicto de intereses entre la función pública en la que son designados y las actividades que ejercían anteriormente. En un gabinete compuesto por ex CEOs de multinacionales y banqueros y financistas del JP Morgan, los nombramientos en distintos organismos de contralor de directivos que estuvieron del otro lado del mostrador también son una constante. El caso más llamativo es la Unidad de Información Financiera (UIF), conducida por Mariano Federici y María Eugenia Talerico, que antes defendían a empresas que litigaban contra ese mismo organismo. Lo mismo sucede ahora con el INPI, a lo que se suma la historia de sus protagonistas. El INPI tiene por objetivo la protección de los derechos de propiedad industrial, a través del otorgamiento de títulos o efectuando los registros establecidos en la legislación para ese fin. El Gobierno designó a Pardo al frente de la entidad, mientras que Martínez de Hoz (h) lo acompañará en la presidencia de la oficina de marcas y patentes. Martínez de Hoz es el primogénito del ex ministro de Economía, de quien heredó su pensamiento. El 21 de mayo de 2010 publicó una solicitada donde sostuvo que la detención de su padre fue “un trofeo para el Bicentenario” que la Justicia entregó al Gobierno y a los organismos de Derechos Humanos. Sus primeras armas en el mundo jurídico las hizo en el influyente estudio Klein & Mairal, donde trabajó desde 1981 hasta 1991. En 1991 fundó su propio buffet con Jorge Pérez Alati, Mariano Grondona, Manuel Benites y **Alan Arntsen**. Pardo también integraba el bufete, pero lo abandonó para conducir el INPI.
Desde el Observatorio Suda- mericano de Patentes señalan que hay un conflicto de intereses en relación a Pardo, ya que co-encabeza el área de Propiedad Intelectual de Pagbam y es el agente de la propiedad industrial. “Según su currículum, Pardo tiene experiencia en todas las áreas de propiedad intelectual, incluyendo la tramitación de marcas, diseños industriales, patentes y todas las transacciones relativas a la propiedad intelectual”, detalla el Observatorio. También presta asesoramiento jurídico y litiga en cuestiones de marcas, infracciones de patentes, asuntos de protección al consumidor, derechos de autor, publicidad y derecho de Internet y tecnología, privacidad y los nombres de dominio de Internet, según la página Web del estudio Pagbam en el área de propiedad intelectual. Su práctica también se centra en asesorar a las agencias de publicidad y a las empresas en temas relativos con la publicidad y la competencia desleal. Pardo y Martínez de Hoz (h) reemplazaron a Mario Aramburu y Mario Díaz, respectivamente, quienes estuvieron durante 15 años dirigiendo el INPI. Se especula con un cambio en el manejo de las patentes, en especial en materia de medicamentos. Con el objetivo de estimular la producción local y el empleo nacional, el régimen de patentes para medicamentos obligaba a las empresas extranjeras a fabricarlo en el país para poder acceder a la patente. Las patentes son nacionales y las otorga cada país e incluye a todas las ramas productivas.
La anterior conducción del INPI fue removida por el macrismo por haber congelado el otorgamiento de patentes principalmente en el sector de medicamentos, pese a haber sido una medida para fomentar esa industria. Pardo participó en los noventa de la Comisión Directiva de la Asociación Argentina de Agentes de la Propiedad Industrial, integrada por los principales estudios que representan a empresas extranjeras en el país. Ahora, junto a Martínez de Hoz (h) deberán intermediar en la pelea constante entre cámaras industriales que agrupan a laboratorios nacionales y las multinacionales.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

“Phoenix Global Resources está comprometida con altos estándares de salud, seguridad y cuidado del medio ambiente en todas nuestras actividades.
La compañía se esfuerza por limitar cualquier impacto ambiental en el área donde opera y tiene como objetivo cumplir con todos los requisitos reglamentarios y legislativos relevantes y las mejores prácticas de la industria.”

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectó información.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO

Phoenix Global Resources (PGR) es una sociedad dedicada a la producción y exploración de petróleo y gas.

- Generación, Transmisión y Suministro de Energía Eléctrica
- Extracción de Petróleo Crudo
- Extracción de Gas Natural

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A YPF

La empresa no informó ventas a YPF.

3.4 COMPRAS ANUALES

No se detectó información.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

No se detectó información.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

No se encuentran datos sobre afiliaciones.

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.7.3 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

No se registra información de Bancos.

5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se detectó información.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se detectó información.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

No se detectó información.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	CUIT SIN BIENES ASOCIADOS

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

No se detectó información.

6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social

PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC, 30716494531, no presenta deuda exigible de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social según informacion de AFIP a 30/08/2021.

PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 05/10/2021



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, PHOENIX GLOBAL RESOURCES PLC CUIT 30716494531 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 05/10/2021 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 09b184c2-b757-4b9d-aa07-345eef1075a7

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina

AFIP ADMINISTRACION FEDERAL

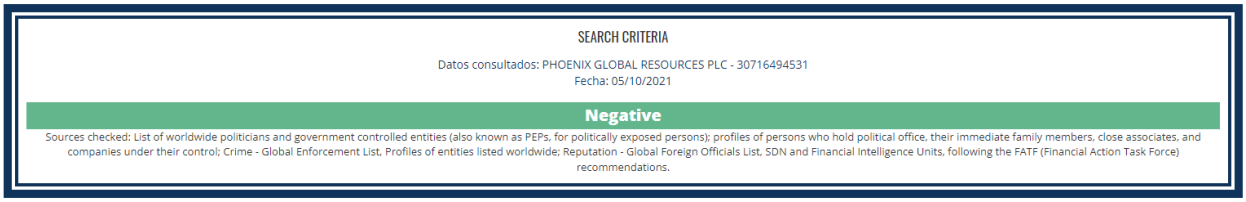
CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina

RENATRE REGISTRO NACIONAL DE TRABAJADORES RURALES Y EMPLEADORES

SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD





7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

8- Estados Contables

8.1 DATOS CONTABLES

No se detectó información.