DOSSIER FIDELITAS

PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A.

Informe realizado a pedido de YPF SA

ARGENTINA

Octubre 2021

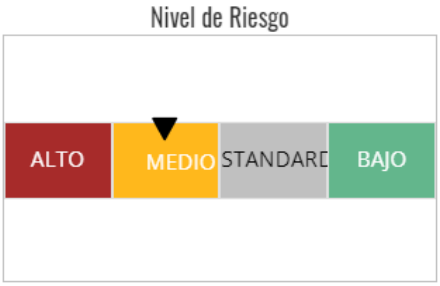
Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN







1.2. CONCLUSIÓN:

PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A. es una compañía que desarrolla actividades de exploración y producción de petróleo y gas. Opera desde el año 1991 y tiene operaciones en Argentina y Colombia. No se detectó información societaria. Los principales directivos de la compañía no poseen antecedentes comerciales negativos, como así tampoco se registraron eventos de Integridad. Según fuentes externas, poseen 50 empleados. No presenta deuda exigible de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social según información de AFIP y tampoco presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL. Tiene afiliación vigente con OMINT ART. Operan con normalidad con el sistema bancario sin registrar cheques rechazados por Sin Fondos. No se detectaron juicios en su contra. El Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As. indica que es un contribuyente sin deuda, su similar de Rio Negro informa deuda en Categoría 2 (Desde 5.001 hasta 25.000 pesos). Se ha encontrado una Nota de Prensa Negativa referida a un conflicto sindical por motivos de reconocimiento de Antigüedad de su personal. No se detectó información contable.
Ante lo dicho, no se encontraron mayores inconvenientes que impidan operar en forma normal.

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 7
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 8
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 9
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 9
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 9
2.7.1 Socios / Accionistas 9
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 9
2.7.3 Directivos 9
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 10
2.8 ACTIVOS 12
2.8.1 Inmuebles 12
2.8.2 Rodados 12
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 12
2.10 CERTIFICACIONES 18
2.10.1 Certificaciones de Calidad 18
2.10.2 Distinciones Obtenidas 18
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 18
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 18

3- SITUACIÓN COMERCIAL 19

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 19
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 19
3.3 VENTAS A YPF 19
3.4 COMPRAS ANUALES 19
3.5 PROVEEDORES 19
3.6 CLIENTES 19
3.7 SEGUROS 19
3.7.1 Registro de contratos con las ART 19
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 20
3.7.3 Otros Seguros contratados 20

4- COMERCIO EXTERIOR 21

4.1 IMPORTACIONES 21
4.2 EXPORTACIONES 21

5- SITUACIÓN BANCARIA 22

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 22
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 22
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 23

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 24

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 24
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 24
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 24
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 24
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 25
6.3.3 Embargos 25
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 26
6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social 26

7- INTEGRIDAD 27

7.1 INTEGRIDAD 27
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 28

8- ESTADOS CONTABLES 29

8.1 DATOS CONTABLES 29

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A.
CUIT	33-65260768-9.
Domicilio	TUCUMAN 829 PISO 4 DPTO. B, (1049), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Posibles teléfonos	(011) 4332-4199 - 32203850
Actividad	061000 - EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO CRUDO 062000 - EXTRACCIÓN DE GAS NATURAL 649999 - SERVICIOS DE FINANCIACIÓN Y ACTIVIDADES FINANCIERAS N.C.P. 829900 - SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.
Forma Jurídica	SOC. ANONIMA
Fecha de Inscripcion	05/06/1992
Fecha de Contrato Social	04/07/1991
Cantidad Empleados	50 Aprox.
Domicilio Legal	TUCUMAN 829 PISO 4 DPTO. B, (1049), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA
Otros posibles domicilios, vinculados, o eventuales.	PELLEGRINI CARLOS 1265 Piso:2, (1009), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA BELGRANO AV. 955 Piso:28, (1092), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA PELLEGRINI CARLOS 1149 3, (1009), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA CERRITO 740 - PISO 16*, (1309), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA TUCUMAN 1 Piso:4, (1049), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

Petróleos Sudamericanos Energy es una compañía de energía con más de 25 años de trayectoria, desarrollando actividades de exploración y producción de petróleo y gas, con operaciones en Argentina y Colombia.

Petróleos sudamericanos Energy enfoca sus actividades en la explotación de yacimientos convencionales en campos maduros y/o marginales mediante la aplicación de las mejores tecnologías de recuperación primaria y secundaria, basadas en altos estándares de operación. Todo ello lo realiza bajo el cumplimiento de las leyes de Salud, Seguridad Industrial, Medio Ambiente y Relaciones Comunitarias de los países en donde opera. Con el fin de cumplir dichos requisitos, la compañía mantiene un Sistema de Gestión Integrado para todas las operaciones sin importar su localización, el cual está basado en la adaptación de las Normativas Internacionales a la legislación local del área en donde actúa.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

Misión

"Somos una compañía de hidrocarburos dedicada a la exploración, explotación y operación de campos maduros de manera segura, eficiente y sostenible; con capital humano altamente capacitado, comprometida con el medio ambiente y la generación de valor a los grupos de interés."

Visión

"Seremos una compañía líder en Latinoamérica especializada en la operación de campos maduros, con niveles de producción por encima de los 10.000 barriles de petróleo equivalente por día a partir del 2021."

Valores

- ✓ "**Humildad**: Tomamos las lecciones aprendidas como herramienta fundamental para oriental el camino a la excelencia operativa. (Reconocemos nuestros errores)
- ✓ **Respeto**: Escuchamos y gestionamos las expectativas de nuestros grupos de interés internos y externos, buscando relaciones de confianza y mutuo beneficio.
- ✓ **Gratitud**: Somos agradecidos con todos nuestros grupos de interés por permitir el desarrollo de nuestras actividades, de forma armónica y sostenible en los territorios donde operamos."

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

No se detectó información.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias

ADMINISTRACION FEDERAL DE INGRESOS PUBLICOS

CONSTANCIA DE INSCRIPCION

PETROLEOS SUDAMERICANOS SA CUIT: ***33-65260768-9***

Forma Jurídica: ***SOC. ANONIMA***

Fecha Contrato Social: ***04-07-1991***

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

RECARGO SOBRE EL GAS NATURAL	02-2019
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 748	12-2019
RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL - 754	07-2020
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 171	11-2020
IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT. - 900	11-2020
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	12-2009
GANANCIAS SOCIEDADES	06-1992
IVA	05-2008
BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	05-2003
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - CITI - COMPRAS	04-2011
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	12-2009
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 94	02-2011

****

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:
- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.
- Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Responsable Deuda Ajena Aporte Solidario: de corresponder, deberá solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	*61000 (F-883) EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO CRUDO*	Mes de inicio: *02/2020*
Secundaria(s):	*649999 (F-883) SERVICIOS DE FINANCIACIÓN Y ACTIVIDADES FINANCIERAS N.C.P.*	Mes de inicio: *02/2020*
	62000 (F-883) EXTRACCIÓN DE GAS NATURAL	Mes de inicio: *10/2020*
	829900 (F-883) SERVICIOS EMPRESARIALES N.C.P.	Mes de inicio: *10/2020*

Mes de cierre ejercicio comercial: ***12***

DOMICILIO FISCAL - AFIP

MADERO EDUARDO AV. 900 Piso:24
1106-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

Vigencia de la presente constancia: ***04-10-2021*** a ***03-11-2021*** Hora **13:17:08** Verificador **106673001436**

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP **http://www.afip.gob.ar**.

Fuente: Externa.

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

No se detectó información.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

No se detectó información.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

N°	Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	Tipo de Relación
1	**PETROLEOS SUDAMERICANOS S A JCR SA HOMAQ SA UNION TRANSITO**	N/A	33656426549	N/A

Fuente: Externa.

2.7.3 Directivos

Apellido y Nombre	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
PEREZ DE SOLAY MARTIN	Argentina	20211096544	Presidente
GALLOL CARLOS GUILLERMO	Argentina	20113947129	Vice-Presidente
PAREJO JAVIER MARCELO	Argentina	20251322415	Director Titular
SPADA LILIANA INES	Argentina	27105515206	Directora Suplente
PEREZ VARELA MARIA CATALINA	Argentina	27604400169	Directora Suplente

Fuente: Externa.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos

PEREZ DE SOLAY MARTIN - 20211096544

SCORE

N/A

PEREZ DE SOLAY MARTIN

FECHA NACIMIENTO: 22/10/1969

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

IBERA 1841

FISCAL:

BALBIN RICARDO 2566, (1428), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

IBERA 1843, (1429), CAPITAL FEDERAL, CAPITAL Y GBA NORTE

FISCALES

CLAE SERVICIOS PERSONALES N.C.P.

RIESGO FISCAL NO

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

GALLOL CARLOS GUILLERMO - 20113947129

SCORE

N/A

GALLOL CARLOS GUILLERMO

FECHA NACIMIENTO: 22/05/1955

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS



BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

S.PE¥A 582

FISCAL:

SAENZ PEEA 582, (7100), DOLORES, BUENOS AIRES, ARGENTINA

JUICIOS



no se detectó actividad judicial

PAREJO JAVIER MARCELO - 20251322415

SCORE

76.5

PAREJO JAVIER MARCELO

FECHA NACIMIENTO:	16/05/1976
SEXO:	M

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS

BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ROCA 1357, (5560), TUNUYAN, MENDOZA, ARGENTINA

FISCAL:

ROCA 1357, (5560), TUNUYAN, MENDOZA, ARGENTINA

FISCALES

CLAE	VENTA AL POR MENOR DE FRUTAS, LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS
INICIO ACTIVIDAD	01/01/2012
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

no se detectó actividad judicial

SPADA LILIANA INES - 27105515206

SCORE

64.9

SPADA LILIANA INES

FECHA NACIMIENTO:	18/10/1952
SEXO:	F

FINANCIERO



TOTAL	783 000
BANCOS	2
ANTIGUEDAD SIT. 1	02/2018

CHEQUES RECHAZADOS

BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS

DOMICILIO:

JUNCAL 2900 PISO:PB DPTO:B, (1425), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

JUNCAL 2900 PISO:PB DPTO:B, (1425), CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

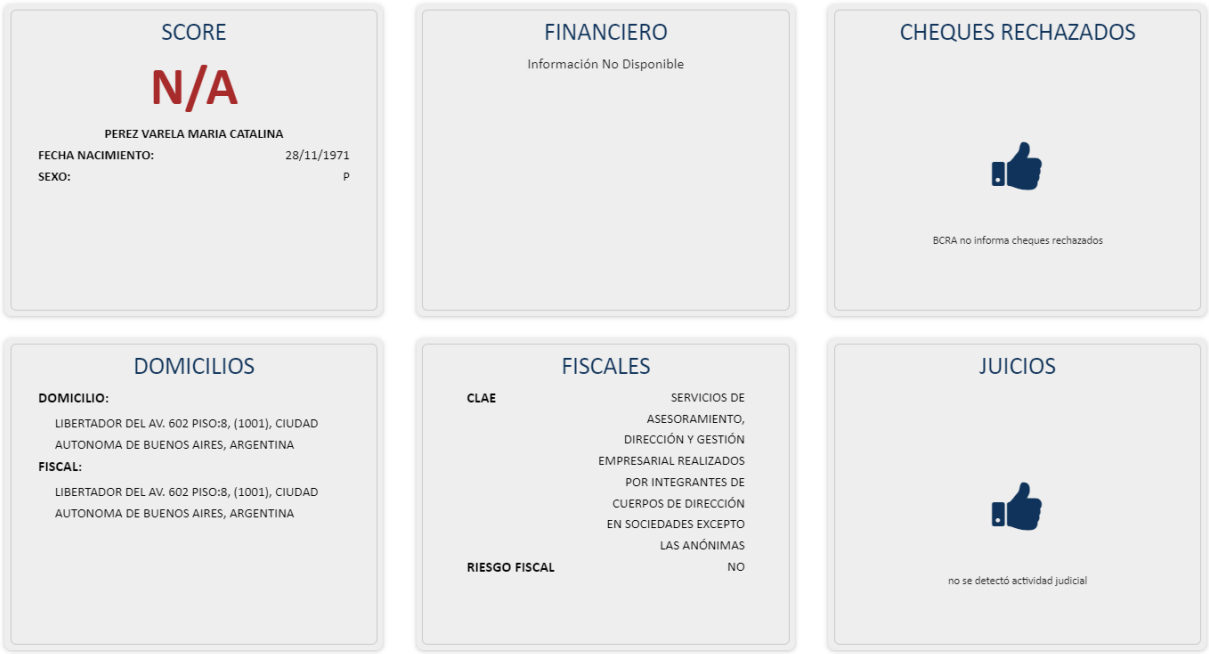
FISCALES

EMPLEADO DE	OLAROZ LITHIUM S.A. (04/2021)
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

no se detectó actividad judicial

PEREZ VARELA MARIA CATALINA - 27604400169



2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

No se detectó información.

2.8.2 Rodados

No se detectó información.

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: BUENOS AIRES Fecha: 21/02/2020

PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A. CUIT N° 33-65260768-9. Segun acta de Directorio del 12/09/2019 se resolvio aprobar el traslado de la sede social de Carlos Pellegrini 1265, Piso 2°, CABA a la Avenida Eduardo Madero 900, Piso 24°, de esta misma Ciudad Autonoma de Buenos Aires. Autorizado segun instrumento privado Acta de Directorio de fecha 12/09/2019 Constanza Paula Connolly - T°: 79 F°: 579 C.P.A.C.F. e. 21/02/2020 N° 9311/20 v. 21/02/2020 Fecha de publicacion 21/02/2020

Provincia: BOLETIN OFICIAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA Fecha: 02/07/2019

PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A Segun acta de Directorio del 20.04.2018, se resolvio trasladar la sede social de la Av. Belgrano 955, piso 28, CABA, a Carlos Pellegrini 1265, piso 2°, CABA. Autorizado segun instrumento privado Directorio de fecha 20/04/2018 Constanza Paula Connolly - T°: 79 F°: 579 C.P.A.C.F.e. 02/07/2019 N° 46967/19 v. 02/07/2019

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 20/07/2017

PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A. Comunica que segun Asamblea del 17.4.17 se designó por un ejercicio Directorio: Presidente: Martin Perez de Solay, Vicepresidente: Guillermo Callol, Director Titular: Javier Parejo, Directores Suplentes: Maria Catalina Perez Varela y Liliana Ines Spada de Garcia Albarido. Los directores designados con domicilio especial en Av. Belgrano 955, piso 28, CABA. Autorizado segun instrumento privado Asamblea de fecha 17/04/2017 Constanza Paula Connolly - T°: 79 F°: 579 C.P.A.C.F. e. 20/07/2017 N° 51727/17 v. 20/07/2017

Provincia: CIUDAD AUTONOMA DE BUENOS AIRES Fecha: 18/05/2016

PETROLEOS SUDAMERICANOS S.A. Comunica que segun: (i) Asamblea del 18.04.2016, se resolvio: (i) fijar en 3 el número de Directores Titulares y en 2 el número de Directores Suplentes; y (ii) designar, hasta la Asamblea que trate el Balance al 31.12.2016, a Martin Perez de Solay como Presidente, a Guillermo Callol como Vicepresidente, a Javier Parejo como Director Titular y a Julian Jaime Jackson y Maria Catalina Perez Varela como Directores Suplentes. Todos los directores designados con domicilio especial en Av. Belgrano 955, piso 28º, C.A.B.A. Constanza P. Connolly, en caracter de autorizada segun Asamblea del 18.04.2016. Autorizado segun instrumento privado Asamblea de fecha 18/04/2016 Constanza Paula Connolly - T°: 79 F°: 579 C.P.A.C.F. e. 18/05/2016 N° 32892/16 v. 18/05/2016

Otras Publicaciones:

Oro blanco: litio, un negocio de u$s 2000 M que impulsa el Gobierno para que Argentina sea líder mundial
Fuente: cronista Fecha: 26/07/2021

El nuevo impulso al electro movilidad que llega de Estados Unidos, China y Europa revitalizó las inversiones en litio, aquella gran promesa del noroeste argentino. ¿Qué tan real es la revolución del mineral? ¿Cuánto puede aportar al desarrollo y a una eventual industrialización? Hablan los protagonistas del sector.

En 2021 se cumplieron 30 años del lanzamiento comercial de la primera batería recargable de ion-litio, desarrollada por Sony para sus cámaras portátiles. Hasta entonces, el litio estaba asociado sobre todo a la industria farmacéutica y el tratamiento de trastornos bipolares. Una prueba de esto es "Lithium", la balada maníaco depresiva de Kurt Cobain para uno de los puntos más altos de Nevermind, el disco clave de Nirvana, que también apareció en 1991.

La batería de Sony sentó las bases para alimentar uno de los fenómenos comerciales más impactantes de la humanidad contemporánea: la era móvil, el amplísimo espectro de artefactos portables de electrónica de consumo, desde las primeras laptops hasta los smartphones. Pronto, esa tecnología revolucionaria migró, razonablemente, a la industria de la movilidad. En 2008 apareció el Tesla Roadster, el primer "supercar" con baterías de ion-litio, el primer paso para la que hoy es la automotriz más valiosa del mundo.

Pero, ¿qué tiene el litio que no tengan otros minerales? ¿Por qué se convirtió en este fetiche de la electromovilidad? Porque es el más ligero de todos los metales, tiene un enorme poder electroquímico que habilita una gran densidad energética y resolvió buena parte del problema del "efecto memoria" en las baterías: el litio permite que puedan recargarse miles de veces con una muy baja pérdida de eficiencia.

Ahora bien, llamar "oro blanco" al litio tal vez suene al menos voluntarista. Para empezar, se calcula que su costo explica alrededor del 5 por ciento del costo de una batería. El comercio global de litio en 2020 no superó los US$ 2000 millones y todavía no llega ni a los talones del volumen que mueve, por ejemplo, el cobre. El año pasado, solo Chile exportó de este metal clave para la electricidad US$ 36.000 millones en todos sus formatos. Aún más arriesgado es el mote de "petróleo del siglo XXI". En 2020, la Argentina exportó 28 millones de barriles de crudo por casi US$ 1000 millones. Aún muy por debajo del potencial de Vaca Muerta, este volumen es menos de un tercio del petróleo que consume todo el mundo en 24 horas.

El litio sin embargo está todavía en pañales. Ni siquiera es una commodity estrictamente hablando. Su extracción, refinación y puesta en valor requieren mano de obra intensiva y aplicación de tecnología de vanguardia, y si algo no se discute en este mercado en constante disrupción es que su demanda va a seguir creciendo. Al menos 10 veces en los próximos 10 años. Las baterías son la llave para descarbonizar el transporte y son una alternativa más que viable para almacenar la energía de fuentes renovables, cuya intermitencia es su principal debilidad.

El litio presenta además una clara oportunidad para la Argentina, uno de los tres vértices del famoso "triángulo del litio" junto con Bolivia y Chile. El país concentra alrededor de un quinto de las reservas globales y de acuerdo con todos los análisis de mercado se consolida como el tercer gran proveedor del mundo detrás de Australia y Chile. Si todo sale bien, la Argentina debería superar pronto a China, que al cierre de esta edición permanece en el podio de los productores.

En 2021, el panorama es todavía más optimista que en 2020, el año Covid, e incluso 2019, cuando la crisis macro nacional coincidió con un exceso de oferta del mineral -entre otros ruidos- que devino en caída generalizada de los precios del litio. La tonelada de carbonato de litio "grado batería" tocó la zona de los US$ 6000 a principios de 2020 tras caer drásticamente desde fines de 2018. Al cierre de esta edición, se habían cerrado contratos en China por encima de los US$ 13.000. El triunfo de Joe "Green New Deal" Biden en Estados Unidos, las regulaciones europeas para erradicar los motores de combustión más temprano que tarde y el decisivo avance de China en sus planes de electrificación pusieron al litio otra vez en el centro de la escena.

Estas razones son las que motivaron, por un lado, un revival en los planes de inversión en las provincias de Catamarca, Salta y Jujuy. Y por el otro, un rumor en los pasillos legislativos: un proyecto de un sector del oficialismo para declarar "estratégico" al litio e incluso nacionalizarlo con el propósito de industrializarlo tierra adentro o captar más renta por su exportación. Si bien la industria prefiere no hacer comentarios, las provincias no dudan en rechazar la idea de plano. Coinciden en la perspectiva industrialista, pero priorizan antes la consolidación del mercado.

Con un total de 50 proyectos en distintas etapas de factibilización y desarrollo, hoy solo hay dos proyectos en

operación: la explotación de Livent en el Salar del Hombre Muerto, en Catamarca, y la de Orocobre en el Salar de Olaroz, en Jujuy. Ambos exportaron litio por US$ 166 millones en 2019. Sus principales desafíos hoy son expandir su producción, hacer más eficiente la extracción y obtener compuestos de mayor calidad. Objetivos que pueden impactar fuertemente en la economía y preparar al sector para cuando la electromovilidad sea una realidad en América latina.

Lo que está sucediendo ahora mismo, sin embargo, ya es estimulante. Orocobre y Galaxy, dos jugadores importantes del mercado, se fusionaron para crear -con sede en la Argentina- la "tercera compañía de carbonato de litio fuera de China". Livent anunció inversiones para duplicar su producción, con contratos high class como el de BMW. La surcoreana POSCO anunció el inicio de la construcción de su planta de producción en Salta. La minera Exar de la china Ganfeng y Lithium America Corp. está cada vez más cerca de entrar en producción. La francesa Eramet busca retomar sus planes después de la crisis de 2019. Y proyectos ambiciosos como el de Integra avanzan en sus etapas de factibilidad.

A continuación, los actores más relevantes de esta, que es todavía una nueva industria, cuentan sus planes y explican por qué vale la pena hablar de litio en la Argentina.

¿QUÉ GUSTO TIENE LA SAL?

El litio catamarqueño impulsa el rugido artificial de alguno de los Tesla que surcan hoy las calles de Nueva York, Berlín o Shanghai. Aunque el acuerdo de provisión se hizo público oficialmente recién el año pasado, Livent abastece de hidróxido de litio a Panasonic hace años para conectar las baterías de Elon Musk. Livent nació formalmente en 2018, como spin off del negocio de litio de FMC Corporation, que había ingresado en ese mercado con la compra de Lithium Corporation of America en 1985. En esos años también desembarcó en Catamarca y se convirtió en uno de los primeros proveedores de Sony: el comienzo de la revolución.

Desde su oficina en Princeton, New Jersey, el CEO de Livent, Paul Graves, describe el anuncio de inversiones de US$ 640 millones para construir su segunda planta de producción en Antofagasta de la Sierra. La construcción demandará aproximadamente tres años, con una primera fase que debería completarse en 2023 y la segunda en 2024. Cuando se completen las dos, Livent habrá duplicado su capacidad, de las 20.000 toneladas actuales a las 40.000 toneladas de carbonato de litio. "La fase 2 va a suceder exactamente cuándo dijimos que sucedería, ese fue siempre el plan. La fase 1 está muy retrasada, la pusimos on hold hace un año por las restricciones del Covid-19. No podríamos haber operado con tanta gente involucrada", indica.

El carbonato es uno de los dos compuestos de esta industria junto con el hidróxido de litio. Ambos se utilizan en baterías, pero su destino es diferente. El carbonato se emplea para los cátodos de las baterías tipo LFP (litio-ferrofosfato) o las baterías LCO (litio-cobalto) de los celulares y el hidróxido para la tipo NMC (níquel-manganeso-cobalto) o NCA (níquel-cobalto-aluminio). El hidróxido también lo utilizarán las nuevas baterías ricas en níquel de Tesla (libres de cobalto congoleño), y la nueva generación de vehículos eléctricos de Volkswagen.

La pregunta por "carbonato vs. Hidróxido" es una de las más inquietantes de esta industria. Y Graves tiene su opinión: "Dijimos durante muchos años que la demanda de carbonato seguiría creciendo mucho. No crece tan rápido como el hidróxido pero crece desde una base más amplia. El roadmap de Tesla para el futuro es en High Nickel, pero eso es Tesla. No todos siguen el mismo camino. Y no todos tienen las mismas capacidades. Lo que vamos a ver en Electric Vehicles (EV) de US$ 20.000 seguramente sean baterías de carbonato".

El rápido crecimiento del hidróxido, del lado de la oferta, fue captado por Australia, que extrae litio a partir de la espodumena, minado a cielo abierto en áreas como la de Greenbushes. Las ventajas competitivas de Australia allí son tres: sus enormes capacidades mineras, un proceso menos costoso que el de las salmueras (aunque el valor de sus productos sea menor) y su cercanía respecto de China, donde se producen el 79 por ciento de las baterías del planeta. Es por eso que Australia lidera el mercado de litio con el 53 por ciento, por encima de Chile, el histórico líder, que igual que la Argentina es fuerte en salmueras. Del lado trasandino, sobre los salares de Atacama, los gigantes SQM y Albemarle producen hoy poco más del 20 por ciento global. La Argentina, menos del 10 por ciento.

Pese al hype del hidróxido, el aumento de la demanda de carbonato para baterías LFP en China (menos sofisticadas, pero más económicas) fue la gran noticia de este año. "Hasta que inventemos una tecnología que pueda convertir hidróxido desde la salmuera, es bastante probable que la Argentina esté en el mercado del carbonato", dice Graves. "Es más grande, más profundo y es más fácil hacer carbonato por la sencilla razón de que sus consumidores no son tan demandantes".

La estrategia de Livent, sin embargo, está claramente dirigida hacia el hidróxido, que lo produce en sus plantas de China y Estados Unidos a partir del carbonato que refina en Catamarca. "Hasta hace poco, la mayoría del hidróxido estaba hecho de carbonato, pero pronto, la mayoría vendrá directamente de la espodumena. Van a seguir siendo dos mercados paralelos y muy importantes", explica.

La operación de Orocobre es similar en ese sentido. Sales de Jujuy se llama la empresa en la que está asociado con Toyota Tsusho, una compañía independiente de Toyota Motor Company creada para abastecer de materiales críticos a la automotriz japonesa, y JEMSE (Jujuy Energía y Minería Sociedad del Estado), que retiene una participación minoritaria. El litio que obtienen en el salar de Olaroz tiene dos destinos: carbonato "grado técnico" para ser convertido en hidróxido en Japón y carbonato "grado batería", que lo utilizan directamente los fabricantes de cátodos en Japón, Corea y China. La diferencia de precios es de alrededor de un 20 por ciento.

"El año pasado firmamos un acuerdo con Prime Planet Energy & Solutions, un joint venture entre Toyota y Panasonic para producir baterías para todos los EV de Toyota y otras compañías automotrices. Tenemos un

memorándum de entendimiento para entregarles 30.000 toneladas de carbonato". Quien habla es **Martín Pérez de Solay, flamante** CEO de una compañía que todavía no tiene nombre: la fusión entre las australianas Orocobre y Galaxy, que a partir de ahora tendrá sus headquarters en la Argentina. Juntas tienen un valor de mercado de US$ 4000 millones y reúnen operaciones muy relevantes para el país: Olaroz, que ya lleva invertidos US$ 300 millones y comprometidos otros US$ 400, y el proyecto Sal de Vida, en Catamarca. Pérez de Solay se convirtió en CEO de Orocobre en 2018 tras una extensa carrera en hidrocarburos, donde aprendió que "el mejor hedge es producir a bajo costo". Pero al mismo tiempo sabe que en este mercado las exigencias van a ser cada vez mayores: "La performance de un auto eléctrico reside más en la batería que en el motor. La química de la batería es crítica. Entregar una química de litio sustentable y estable es importante para obtener los contratos con las automotrices grandes y entender qué es lo que el mercado va a necesitar".

Es por esta razón que tanto Pérez de Solay como Graves coincide en que el litio no es estrictamente una commodity. "Tenemos un grupo de clientes que pidieron más volumen y nos da la impresión, aunque no lo sabemos con certeza, de que otros suppliers no están siendo capaces de producir la calidad que prometían", afirma Graves, y agrega que es allí, en la calidad y en las cada vez más exigentes especificaciones de pureza de los clientes, donde se juega la gran batalla.

LA CORTEZA TERRESTRE

El amplio espectro de la inversión en litio tiene muchos jugadores, con distinta expertise y estrategias. Entre las mineras "junior", enfocadas en la etapa de prospectiva y exploración, está Integra Lithium, la división de litio de Integra Capital, el holding fundado por José Luis Manzano en 1995, que comprende operaciones en hidrocarburos, medios de comunicación y otras inversiones energéticas. Desde 2019, Integra comenzó a adquirir propiedades que hoy consolidan un total de 365.000 hectáreas de salares y otras 77.000 para extracción en roca en la zona de Ancasti, Catamarca. Para estas áreas de minería más tradicional, donde la Argentina tiene poca experiencia, Integra está asociada con la australiana Latin Resources, que también tiene proyectos de litio en Brasil y otros de oro y cobre en Perú, Chile y Australia. "Queremos posicionarnos como uno de los principales proveedores a nivel global", dice Pablo Tarantini, CEO de Integra Lithium y Managing Director de Integra Capital. En total planean consolidar seis clusters para entrar en producción en los próximos 6 años con un nivel de entre 80.000 y 100.000 toneladas anuales de carbonato de litio.

Para eso están buscando financiamiento por US$ 35 millones que les permitan factibilizar, para empezar, tres proyectos. Y si bien Tarantini observa que la macro argentina necesita estabilizarse para avanzar más rápido, cree que el interés por la posición estratégica del país hará que los fondos lleguen pronto. Integra no es la primera compañía con experiencia en hidrocarburos en aventurarse en el litio. En 2019, Pluspetrol adquirió la canadiense LSC Lithium por US$ 83,6 millones, y más temprano que tarde se oficializará la creación de YPF Litio, de la que ya hablaron su presidente Pablo González y el ministro de Producción, Matías Kulfas.

"El manejo de reservorios con características hidrológicas es similar, y hasta podría decirse que el litio es más sencillo que oil & gas", afirma Tarantini. "Por otro lado, tenemos una ventaja por estar instalados en la Argentina, que es algo que muchos no tienen en cuenta", agrega. Una vez completada la factibilización, Integra necesita incorporar un socio para la producción, un mercado que requiere skills químicas y comerciales muy específicas. "Si la Argentina se posiciona rápido, vamos a ser muy relevantes. No nos tiene que pasar lo mismo que con Vaca Muerta", afirma sin ocultar su entusiasmo.

Una de las Juniors que más avanzó en la última década se llama Lithium Americas Corp (LAC), cuyas acciones en la bolsa canadiense pasaron de US$ 3,5 en enero de 2020 a casi US$ 15 en junio de 2021, con picos de US$ 23 a principios de año. "En general, los proyectos mineros son de argentinos que los venden a una compañía exploradora, que a su vez después lo venden a una mejor", explica Ignacio Celorrio, presidente para Latam de LAC. "En nuestro caso, los titulares de la propiedad eran una compañía relacionada con la familia Mignacco, que en lugar de venderla se quedaron con una participación importante en LAC. Y cuando la exploración fue exitosa, LAC no vendió a una major sino que buscó un socio para producir en conjunto, con la idea de tomar conocimiento a través del proyecto", agrega. El primer socio fue SQM, que en un marco de crecientes regulaciones y presiones impositivas en Chile había decidido diversificar sus inversiones en la Argentina. Así nació Minera Exar para encarar el proyecto Cauchari-Olaroz, para el que LAC a su vez buscó financiamiento de la corporación tailandesa Bangchak y la china Jiangxi Ganfeng, uno de los jugadores más relevantes del mundo litio. Eventualmente, SQM decidió concentrarse otra vez en Chile (había ganado la presidencia Sebastián Piñera) y vendió su parte a Ganfeng, que ahora es socio directo e indirecto (a través de LAC) en Minera Exar, junto con JEMSE, que también tiene una participación minoritaria. Su presidente es Franco Mignacco.

Exar terminará de construir su planta a mediados de 2022 con una capacidad de producción de 40.000 toneladas de carbonato "grado batería", lo que puede llevarlos rápido a pelear la primera posición con Orocobre/Galaxy y Livent. La principal ventaja del proyecto es que su cliente es la propia Ganfeng, que es la única compañía del mundo (al menos hasta que la coreana POSCO comience a producir su propio litio) totalmente integrada verticalmente: fabrica cátodos, fabrica baterías y hasta recicla baterías. Ganfeng además lleva adelante el proyecto Mariana, en Salta, y tiene otras inversiones de extracción de litio adentro de China, en Australia, México, Irlanda, y últimamente también en Mali. Además de sus propias fabricaciones, vende compuestos de litio a las grandes ligas: Tesla, Panasonic, LG, Volkswagen y BMW.

Ganfeng es la compañía que en marzo de este año firmó un memorándum de entendimiento con el gobierno de

Jujuy y el ministerio de Desarrollo Productivo para evaluar la fabricación de baterías en la provincia. Aunque los más escépticos dicen por lo bajo que es humo de fantasía, Celorrio pondera la "visión estratégica" de sus socios asiáticos, quienes ya han corrido la línea de lo posible varias veces. "El tema es ver cómo y cuándo", señala.

El anuncio jujeño entronca con la discusión legislativa en ciernes, donde un sector del Gobierno propone que el litio argentino, o al menos una parte, se quede en la Argentina para agregarle valor. "Nosotros como LAC vamos a apoyar cualquier norma que incentive la electromovilidad. Pero no debería tener solo fundamentos ideológicos o científicos sino también de mercado y financieros. Si hacés dos o tres medidas para aprovecharte del mercado, lo más probable es que lo cierres. Y termines yendo en contra de lo que querés lograr. Hoy por hoy, la Argentina tiene una posibilidad de oro de ser el número uno en algo muy complicado y específico que es producir carbonato de litio de calidad. Eso en sí es un desafío enorme para lo que se necesitan muchos recursos. Antes de estar en esa posición, con una producción de, con toda la furia, 30.000 tn, sos un jugador, sí, pero uno más. Si vos consolidás tu posición, aprovechás la ventana, todas las demás cosas quizás empiezan a jugar a tu favor. Pero primero hay que ampliar la torta y traer conocimiento", sentencia Celorrio.

CUANDO TENGA LA TIERRA

En su trabajo sobre el litio publicado por Fundar, el investigador de Conicet y director de CENIT-UNSAM, Martín Obaya, sostiene que la Argentina necesita construir una visión sobre el útil metal; una que supere "las tensiones entre las visiones extractivista e industrialista sobre el recurso". En conversación con APERTURA, afirma que "la Argentina es número 2 en recurso, pero produce el 8 por ciento. En 2011, mientras hablábamos de la OPEP del litio, explicábamos el 15 por ciento de la producción. Y mientras discutíamos entre nosotros, Australia pasó de producir el 30 por ciento al 55 por ciento del litio mundial. Ahí se terminó la discusión".

En el triángulo del litio, la Argentina tiene el régimen más liberal. El litio es un mineral más, concesionable por los estados provinciales, regido por la ley de inversiones mineras y el código de minería que no contemplan ninguna restricción para su uso o comercialización. Aunque goza de estabilidad fiscal, la carga impositiva es igual que para cualquier otra actividad, y las regalías para las provincias tienen un tope de 3 por ciento. En Bolivia, las atribuciones de exploración, explotación, industrialización y comercialización de litio fueron reservadas al Estado en 2008, durante la oleada de nacionalizaciones que llevó adelante Evo Morales. Pero a diferencia de los hidrocarburos, donde siguieron operando compañías internacionales, el litio quedó en manos de la estatal YLB. Al día de hoy, no produce litio de manera industrial. En Chile, el litio quedó fuera del marco del resto de los minerales con un decreto de Augusto Pinochet, que lo declaró de "interés nuclear" en 1976. Desde entonces, aunque con variaciones, el recurso no es concesionable y sus dos explotaciones actuales (SQM y Albemarle) están enmarcadas en asociaciones con la Corporación de Fomento chilena (Corfo).

Para Celorrio, esa es la razón por la cual la Argentina tiene hoy dos minas en producción, tres más en construcción (Exar, Eramet y POSCO), 16 proyectos en factibilidad y 20 más en etapas tempranas de exploración. "A pesar de tener condiciones macro más atractivas que la Argentina -opina-, Chile no tenía una micro en litio que atrajera esa inversión. Hace 10 años, la plata no podía ir a Chile, que era el lugar donde sabían de litio. ¿Por qué vinieron a la Argentina? Porque es un mineral más".

"El marco normativo explica que tengas muchos proyectos (y muchos especulando)", dice Obaya. "Lo que te explica la situación macro argentina es que todavía hay mucha dificultad para pasar a operaciones". Para Obaya, la discusión por la ansiada fábrica de baterías omite que el 95 por ciento de su costo deberá ser importado. "Si fuera el Estado y tengo que poner un peso, no lo pondría en una fábrica que ensamble baterías", opina.

"Hay mucho cliché y visión idealizada", asegura. "Lo que tenemos que preguntarnos es en qué queremos y podemos ser muy buenos. ¿Por qué no invertimos en desarrollarnos como exportadores de tecnología para explotar proyectos de litio en todo el mundo? La carrera de las baterías es muy difícil de correr. Hay otras que sí son interesantes de explorar. Por ejemplo, Dynami, una startup dedicada a la aplicación de nanotecnología en baterías de litio. Ahí no competís con escala".

El científico Ernesto Calvo tiene una idea. Director del Inquimae (Instituto de Química Física de los Materiales del Conicet), desarrolló un método de extracción electroquímica de litio, que se destaca entre los varios proyectos de extracción directa de litio (DLE) que están en carrera hoy en todo el mundo. Livent de hecho tiene su propio DLE, que según afirma su CEO Paul Graves, posiciona a la compañía como la más sustentable entre sus competidoras. La mayoría utilizan el método de evaporación, que a juicio de Calvo "es lento y de muy baja eficiencia".

El método Calvo "utiliza básicamente la tecnología de las baterías. Es decir, usamos dos electrodos para captar litio por un lado y cloruro por el otro, selectivamente dejando la mayor parte de los otros iones (sodio, potasio, calcio, sulfato, cloruro en solución)". Para alimentar esta electricidad propone utilizar la abundante energía solar de la puna. Las pruebas en laboratorio fueron exitosas, y ya están preparando las pruebas industriales para buscar la inversión para escalar.

"Muchas empresas de litio aún están desarrollando nuevas tecnologías para lograr un producto final lo más cercano al grado de pureza necesario para baterías", afirma Sebastián Rendina, director de Desarrollo de Negocios en Buenos Aires de Austrade, la agencia de promoción de Australia. "Un ejemplo es Lake Resources, una empresa australiana que utiliza una tecnología sin piscinas de evaporación sino a través de intercambio de iones que logran extraer el litio de la salmuera", explica.

Al cierre de esta edición, se conoció que la surcoreana POSCO iniciará la construcción de su propia planta para producir tanto carbonato como hidróxido de litio en Salta y completar así su operación Sal de Oro, en el salar del

Hombre Muerto. La de POSCO es "una tecnología disruptiva", avisan en el sector, pero todavía no hay información oficial de la compañía.
Aunque más rezagado, el proyecto Centenario-Ratones de la francesa Eramet en Salta también comienza a reactivarse. Su operación en litio debió suspenderse en 2019 frente a la caída de los precios. "A eso le tenés que sumar la situación argentina", dice Daniel Chávez Díaz, CEO de Eramine Sudamérica, la operadora del proyecto. En Eramine analizan dos opciones: una "Fase 0" para exportar cloruro de litio concentrado (una etapa antes que el carbonato) o la original Fase 1: construir una planta de 24.000 toneladas de carbonato de litio/año. Ambos planes necesitan al menos 18 meses de construcción.
"Hay sinceras razones para ser ambiciosos", afirma Celorrio. "Pero hay que tomar conciencia de la cantidad de condicionamientos que tiene este mercado. Veo una presunción de que estamos arriba del caballo y para mí es clarísimo que estamos muy lejos de eso todavía". "Ya va a llegar el momento de tener nuestra fábrica de baterías", sostiene Pérez de Solay. "Gran parte de los minerales están en la región. Cobre en Argentina y Chile, y níquel en Brasil. Y por supuesto también litio. Hay un montón de elementos que te dicen que en la medida en que la demanda esté, vamos a poder abastecer pero por acelerar ese proceso que sería hoy nocivo, no dañemos la capacidad que tenemos hoy de volver a colocar a la Argentina en el mundo con nuestras exportaciones", concluye.
Argentina tiene en el litio una oportunidad de desarrollo para una de las regiones más postergadas del país. La integración con las comunidades, a diferencia de otros proyectos mineros, tiene capítulos virtuosos. Según los reportes de Orocobre, en 2020, los 380 proveedores locales facturaron US$ 77 millones en Salta y Jujuy. La replicación de esos modelos con mejoras en la eficiencia y sustentabilidad de las explotaciones, y el posterior eslabonamiento permite ser entusiasta. ¿Podrán?

Una minera australiana que opera en Jujuy exportará litio a China
Fuente: cronista Fecha: 21/01/2020

Orocobre firmó dos contratos con empresas asiáticas para realizar envíos desde el proyecto Olaroz, ubicado en el noroeste argentino. El acuerdo es por 10.080 toneladas en tres años
La minera australiana Orocobre Limited exportará a China carbonato de litio durante tres años desde el proyecto Olaroz, situado en la provincia de Jujuy.
El acuerdo prevé envíos por un total de 10.080 toneladas. Uno de los contratos contempla el suministro de 7200 toneladas de carbonato de litio, mientras que el otro se firmó por 2880 toneladas de carbonato de litio de grado de batería micronizado.
La exportación del mineral comenzará en marzo y se utilizará, principalmente, en la producción de baterías para la industria tecnológica y automotriz. "Nuestra producción aporta un importante agregado a la extracción de litio, ya que se integra directamente a una de las cadenas de valor más dinámicas de la actualidad: la fabricación de baterías para autos eléctricos", sostuvo el Managing Director y CEO de la empresa, **Martin Pérez de Solay**.
Hoy se realizó el primer encuentro entre directivos de la cerealera y productores y acopiadores a los que les adeuda pagos. Aunque todavía no se realizó una propuesta formal, la agroexportadora adelantó parte de ella. Esperan definiciones en estos días
El precio de venta para cada contrato se establecerá según una fórmula acordada y estará relacionado a los valores del mercado, con un piso y un tope, según explicó el presidente de Orocobre, quien antes fue CEO de Petróleos Sudamericanos, productor de petróleo y gas de la Argentina y Colombia, y se desempeñó como director Financiero y jefe de Desarrollo Corporativo de GeoPark, un operador de petróleo y gas con activos en la Argentina y Chile.
"Este es el primer paso de nuestra estrategia comercial de vender una mayor proporción de nuestro producto bajo acuerdos de venta a largo plazo con clientes clave, destacó Pérez de Solay.
La compañía australiana produce litio en el salar de Olaroz desde 2017. Opera a través de las subsidiarias Sales de Jujuy, gestionada por un joint-venture del cual participa con el 66,5% de las acciones, mientras que la firma japonesa Toyota Tsusho (del Grupo Toyota) cuenta con el 25% y la empresa provincial Jujuy Energía y Minería Sociedad del Estado (Jemse) es dueña del 8,5%.
Olaroz aspira a convertirse en el principal proveedor de carbonato de litio de alta calidad del mercado global, a medida que aumenta su producción. Ubicado dentro del "Triángulo del Litio, una zona que la Argentina comparte con Bolivia y Chile, allí se encuentra la reserva más grande del mundo de este mineral.
En el país, hay alrededor de 60 proyectos de exploración, pero Olaroz es uno de los pocos que está en fase productiva. Comenzó en 2014 y, actualmente, junto al Salar del Hombre Muerto en Catamarca produce el 16% de la demanda mundial de litio.
En agosto del año pasado, Orocobre obtuvo un financiamiento de u$s 180 millones para continuar con la segunda etapa de su expansión en suelo jujeño, que espera finalizar en la primera mitad de 2021, e incrementar su capacidad de producción. El plan es pasar de las 25.000 toneladas anuales actuales a un total de 42.500 por año en 2029.
Parte de esa producción se utilizará como materia prima en la planta de hidróxido de litio que la empresa australiana ya empezó a construir en Naraha (Japón), que abastecerá a la industria de baterías de ese país y contará con una capacidad de elaboración de 10.000 toneladas anuales.
En 2019, los ingresos por ventas de Orocobre alcanzaron los u$s 124,7 millones, con 12.080 toneladas de carbonato de litio vendidas a un precio promedio de u$s 10.322 cada una, por debajo de los u$s 12.578 por

tonelada logrados en el período correspondiente anterior.
“Orocobre registra márgenes sólidos pese a las condiciones de mercado más débiles y la introducción del arancel de exportación. Continuaremos consolidando nuestra posición para convertirnos en el productor principal, rentable y de bajo costo de carbonato de litio", aseguró el CEO.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No se detectó información.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectó información.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

No se detectó información.

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO

- Extracción de petróleo crudo
- Extracción de gas natural
- Servicios de financiación y actividades financieras
- Servicios empresariales

3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

No se detectó información.

3.3 VENTAS A YPF

La empresa no informó ventas a YPF.

3.4 COMPRAS ANUALES

No se detectó información.

3.5 PROVEEDORES

No se detectó información.

3.6 CLIENTES

No se detectó información.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	SWISS MEDICAL
N° de contrato:	70791
Desde:	04/10/2005 - Alta de afiliación
Hasta:	09/08/2009 - Rescisión por falta de pago

Aseguradora:	SWISS MEDICAL
N° de contrato:	107099
Desde:	03/12/2010 - Alta de afiliación
Hasta:	31/07/2016 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	OMINT
N° de contrato:	3981
Desde:	01/08/2016 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	**Afiliación vigente**

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

Extinción:	10/08/2009
Regularización:	27/08/2010 - Pago de la deuda

3.7.3 Otros Seguros contratados

No se detectó información.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

No se registran Cheques Rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

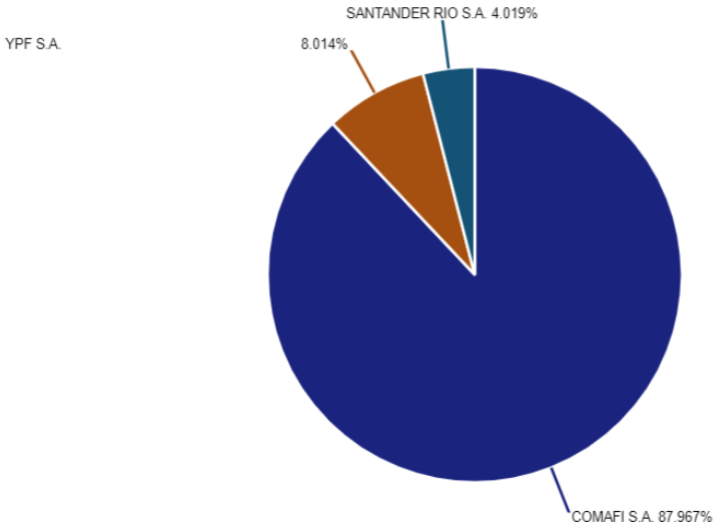
Banco	08/2019	09/2019	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020
NALDO LOMBARDI S.A.								
HSBC BANK								
COMAFI S.A.								
CMF S.A.								
YPF S.A.							68,00	147,00
PATAGONIA							4,00	
SANTANDER RIO S.A.	819,00	832,00	810,00	778,00	714,00		584,00	414,00
TOTAL PERIODO	**819,00**	**832,00**	**810,00**	**778,00**	**714,00**		**656,00**	**561,00**

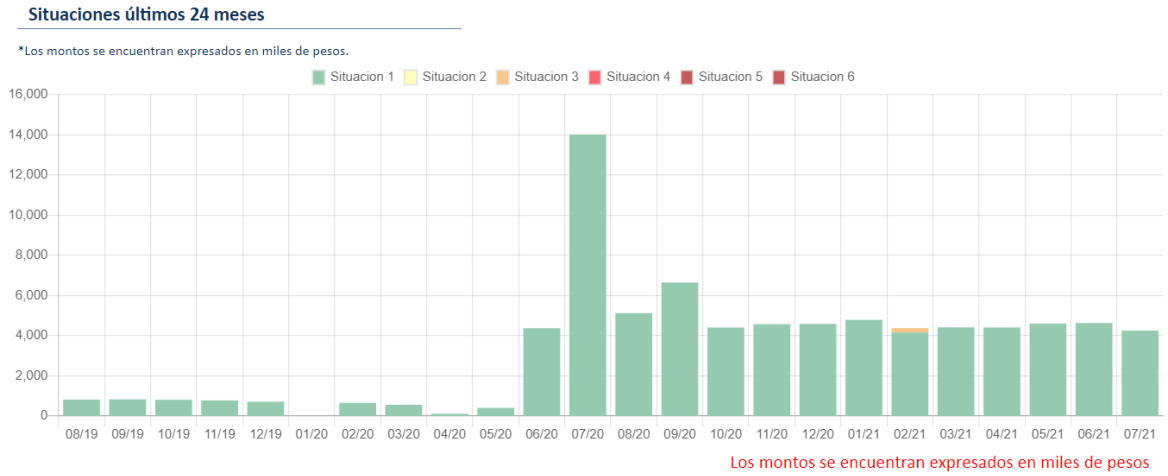
Banco	04/2020	05/2020	06/2020	07/2020	08/2020	09/2020	10/2020	11/2020
NALDO LOMBARDI S.A.								
HSBC BANK			11,00					
COMAFI S.A.			4 214,00	4 340,00	4 593,00	4 284,00	4 113,00	4 313,00
CMF S.A.		1,00						
YPF S.A.	112,00	112,00	149,00	154,00	316,00	152,00	155,00	142,00
PATAGONIA					4,00			
SANTANDER RIO S.A.		290,00		9 531,00	211,00	2 212,00	141,00	119,00
TOTAL PERIODO	**112,00**	**403,00**	**4 374,00**	**14 025,00**	**5 124,00**	**6 648,00**	**4 409,00**	**4 574,00**

Banco	12/2020	01/2021	02/2021	03/2021	04/2021	05/2021	06/2021	07/2021
NALDO LOMBARDI S.A.						18,00	47,00	
HSBC BANK								
COMAFI S.A.	4 291,00	4 001,00	3 962,00	3 921,00	3 878,00	4 066,00	4 068,00	3 743,00
CMF S.A.								
YPF S.A.	152,00	231,00	217,00	278,00	259,00	277,00	305,00	341,00
PATAGONIA						6,00		
SANTANDER RIO S.A.	147,00	558,00	200,00	219,00	275,00	241,00	215,00	171,00
TOTAL PERIODO	**4 590,00**	**4 790,00**	**4 379,00**	**4 418,00**	**4 412,00**	**4 608,00**	**4 635,00**	**4 255,00**

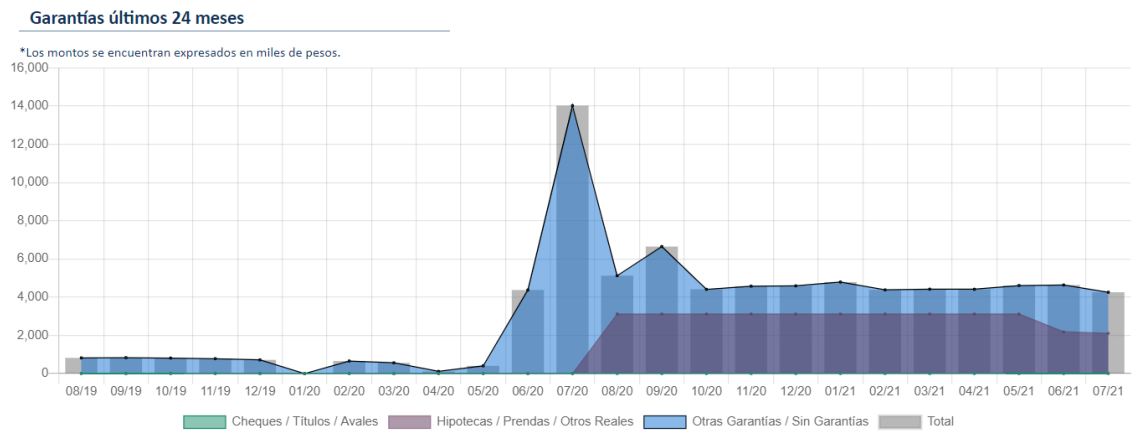
Importes expresados en Miles de Pesos

1 Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2 Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3 Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4 Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5 Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6 Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
B.C.R.A. no informa





Los montos se encuentran expresados en miles de pesos



5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

No se detectó información.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

No se detectó información.

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

No se detectó información.

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	1992-06
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	ACTIVO	2000-05
30	IVA	ACTIVO	2008-05
34	IVA NO ALCANZADO	BAJA DEFINITIVA	2004-12
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2007-01
186	ACTIVOS SOCIEDADES L.23905	BAJA DEFINITIVA	1992-06
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2003-05
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2011-02
218	IMP.A LAS GAN.- BENEF.DEL EXT.	ACTIVO	2020-11
229	RECARGO SOBRE EL GAS NATURAL	ACTIVO	2019-02
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	2009-12
353	RETENCIONES CONTRIB.SEG.SOCIAL	ACTIVO	2019-12

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. De Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Contribuyente sin deuda.**
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	Desde $4.501 hasta $10.000
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **04/10/2021**en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	CUIT INEXISTENTE COMO AGENTE DE RECAUDACION.

Informe Estado de Deuda Agencia Recaudación Tributaria Rio Negro

Impuesto	Planes de Pago Vigentes	Intimaciones en Curso	Juicios en Curso	Situación
SELLOS	NO	NO	NO	**Categoría 1**
CONVENIO MULTILATERAL	NO	NO	NO	**Categoría 0**
MULTAS	NO	NO	NO	**Categoría 1**

Categorías	
Categoría 0	Sin deuda
Categoría 1	Hasta 5.000 pesos
Categoría 2	**Desde 5.001 hasta 25.000 pesos**
Categoría 3	Desde 25.001 hasta 100.000 pesos
Categoría 4	Más de 100.000 pesos

La información expuesta es la registrada al **04/10/2021** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación Tributaria de la Provincia de Río Negro respecto a la CUIT consultada. La misma proviene de la sumatoria de importes adeudados vinculados a los impuestos: Inmobiliario, Automotores, Ingresos Brutos, Sellos. Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella cuyo vencimiento haya operado con fecha anterior al 13/05/2019 y no obre constancia de pago de esta. La información se encuentra agrupada, pudiendo incluirse en un concepto deudas por uno o más dominios/partidas de propiedad del contribuyente. No se consideran aquellos sujetos que: Registren exenciones vigentes, Sean propietarios de un inmueble único comprendido en el Tramo 1. Las columnas de **Intimaciones en Curso o Juicios en Curso** indican si se han iniciado acciones administrativas o judiciales para el cobro de la deuda. Para consultas o reclamos, comuníquese a nuestro Centro de Atención Telefónico (0800-222-3278) o diríjase a la Oficina más cercana a su domicilio.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Pres. DDJJ	Aporte Seg. Soc.	Aporte Obra Soc.	Contr. Patronal
09-2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10-2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11-2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12-2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
07-2021	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08-2021	SI	PAGO	PAGO	IMPAGO

6.3.5 Deuda exigible en Aportes y Contribuciones de Seguridad Social

PETROLEOS SUDAMERICANOS SA, 33652607689, no presenta deuda exigible de Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social según informacion de AFIP a 30/08/2021.

PETROLEOS SUDAMERICANOS SA no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 04/10/2021



REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, PETROLEOS SUDAMERICANOS SA CUIT 33652607689 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 04/10/2021 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: bed6580b-aa4f-4e7c-bd56-903482cb0e3d

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina · AFIP Administración Federal · CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina · RENATRE Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores · SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PETROLEOS SUDAMERICANOS SA - 33652607689
Fecha: 04/10/2021

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PEREZ DE SOLAY MARTIN - 20211096544
Fecha: 04/10/2021

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: GALLOL CARLOS GUILLERMO - 20113947129
Fecha: 04/10/2021

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PAREJO JAVIER MARCELO - 20251322415
Fecha: 04/10/2021

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: SPADA LILIANA INES - 27105515206
Fecha: 04/10/2021

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos consultados: PEREZ VARELA MARIA CATALINA - 27604400169
Fecha: 04/10/2021

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons); profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

Un impasse en el conflicto con Petróleos Sudamericanos
Fuente: lmneuquen Fecha: 10/02/2020

Hubo dos audiencias en Catriel y el miércoles habrá una nueva reunión. La petrolera **Petróleos Sudamericanos** acató la conciliación obligatoria.

El gremio de base y la compañía Petróleos Sudamericanos mantiene la tregua en el conflicto que se desató la semana pasada, cuando la organización que lidera Guillermo Pereyra lanzó un paro. El llamado a conciliación obligatoria llevó a las partes a participar a dos audiencias, donde acordaron la reincorporación al staff de tres operarios a una de las nuevas contratistas.

Los cortocircuitos comenzaron cuanto la operadora decidió una reingeniería de toda su estructura, dado que es una compañía más pequeña que su antecesora: YPF. A mediados de 2018 compró el área de la empresa controlada por el estado nacional e inició una evaluación de los yacimientos, todos ellos maduros y con baja producción.

Para reactivarlos, Petróleos Sudamericanos tuvo que iniciar una nueva estrategia. Es así que despidió a todo el personal y les dio un nuevo alta. De esta forma, los operarios perdieron sus "derechos adquiridos" y todos los acuerdos que tenían con YPF y sus contratistas, entre ellas siendo la de mayor espalda AESA. Ahora, la nueva operadora quiere pagar según corresponda en el convenio colectivo de trabajo, según conoció +e de fuentes involucradas en las negociaciones.

A su vez, el sindicato activó el alerta para evitar que en esta reingeniería queden trabajadores afuera. Ese es el mayor foco del conflicto que tendrá un nuevo capítulo miércoles 12 en Catriel, durante una nueva audiencia. Sin embargo, en las últimas reuniones con la mediación de la Secretaría de Trabajo de Río Negro se conoció que hubo retiros voluntarios. Y se desprendieron otros temas como remuneraciones atrasadas e ítems desactualizados.

En la audiencia celebrada el viernes último, a la que accedió +e, la operadora señala que le pedirá a sus contratistas la incorporación de tres trabajadores más de AESA y uno de PROSEIN. Respecto de los otros trabajadores reclamados por la entidad gremial, analizaremos la situación particular de cada uno de ellos en aras del mantenimiento de la paz social".

"Teniendo en cuenta que no tenemos constancias suficientes de una afectación directa y permanente en nuestros yacimientos, en consecuencia solicitamos a la entidad gremial continuar entablando reuniones por fuera de este organismo para buscar una solución al referéndum planteado", sostuvo en actas la compañía.

El gremio de Pereyra ratificó su denuncia, que data del 3 de diciembre del año pasado, para darles continuidad a los operarios y de los "derechos adquiridos". Otro tema que se detectó fue la mal categorización de algunos de estos trabajadores.

"Además, la entidad gremial le pidió a la operadora y sus contratistas la documentación que respalde lo manifestado al respecto de los trabajadores. "Asimismo, requerimos la continuidad laborar de las áreas bajo explotación de la operadora Petróleos Sudamericanos y atento al incumplimiento de lo asumido por las distintas empresas en audiencia de fecha 4 de febrero quedamos en libertad de acción y analizaremos la implementación de medidas de acción directa", indicaron los gremialistas.

Las áreas que opera Petróleos Sudamericanos son El Medanito, Bajo del Piche, Barranca de los Loros y El Santiagueño. Petróleos Sudamericanos se especializa en trabajos sobre yacimientos maduros, donde ya venía operando los bloques Centro Este y Loma Montosa.

8- Estados Contables

8.1 DATOS CONTABLES

No se detectó información.