DOSSIER FIDELITAS

GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA

Informe realizado a pedido de PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

ARGENTINA

Julio 2020

Esta información es confidencial y de uso exclusivo de quien la solicita. Su finalidad es meramente orientativa en decisiones crediticias. No implica juicio de valor ni de solvencia de los informados. Su evaluación y las decisiones que el cliente tome son ajenas a Fidelitas.

1- Resumen Ejecutivo

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN

			No Aplica	No cumple / No posee / No cedio información (0)	Con irregularidades / sin planes de regularización / cedió información parcial (1)	No aplica por que contrata monotributistas. (2)	Están inscriptos en moratorias, planes de pagos, etc. y paga (3)	Se detectan caso de atraso puntuales (4)	No se detectan desvíos (5)
1. Cumplimiento de Obligaciones Previsionales e Impositivas									
1.1	**Como es su situación salarial y social respecto de:**								
1.1.1	Pago de sueldos y remuneraciones.								x
1.1.2	Presentación y pago de aportes y contribuciones F-931								x
1.1.3	Presentación y pago de ART.								x
1.1.4	Presentación y pago de otras cargas sociales							x	
1.2	**Como es su situación fiscal respecto de:**								
1.2.1	Presentación y pago del impuesto a las ganancias (DDJJ y anticipos)								x
1.2.2	Presentación y pago del impuesto al valor agregado (I.V.A. F-731)								x
1.2.3	Presentación y pago del impuesto a los ingresos brutos								x
1.3	**Como es su situación bancaria**								x
Total Cumplimiento Previsional e Impositivo		**98%**	**39**						

	Tipo de Empresa	Servicios	No Aplica	"No cedió información / Valor por debajo del mínimo (0)"	Malo	Regular		Bueno		Muy Bueno		Excelente
2. Situación Económico-Financiera					1	2		3		4		5
2.1.1	**Solvencia**				0,490	0,490	0,727	0,727	0,963	0,963	1,200	1,200
								x				
2.1.2	**Endeudamiento Corriente**				2,000	2,000	1,500	1,500	1,000	1,000	0,500	0,500
								x				
2.2.1	**Índice de liquidez**				0,900	0,900	1,200	1,200	1,500	1,500	1,800	1,800
										x		
2.3.1	**Rentabilidad Bruta:**				0,200	0,200	0,267	0,267	0,333	0,333	0,400	0,400
												x
2.3.2	**Rentabilidad Operativa**				0,020	0,020	0,073	0,073	0,127	0,127	0,180	0,180
												x
2.3.3	**Rentabilidad Neta**				0,030	0,030	0,087	0,087	0,143	0,143	0,200	0,200
												x
Total Situación Económico-Financiero		**83%**	**25**									

Calificación y Ponderación de la Reevaluación / Ampliación de Alcance

	CONDICIÓN	CALIFICACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA				
		Puntaje Obtenido		% respecto al total	Ponderación (%)	Resultado
1	**Cumplimiento Previsional y Fiscal**	39	**40**	**98%**	**10,0%**	**1,0**
2	**Situación Económico-Financiera**	25	**30**	**83%**	**90,0%**	**7,5**
Resultado Final		**8,5**				

Según políticas de calificación de PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

1.2. CONCLUSIÓN:

GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA es una empresa que opera desde 1938 en la comercialización y corretaje de granos en Argentina, además de ser accionista y operadora de los principales mercados de futuros. Sus socios son: SEBASTIAN PELS (47.5%), HUGO PELS (47.5%) y SUSANA BEATRIZ BLOCH (5%). Hay eventos de Integridad para ser evaluado por el Area de Proveedores. No se ha identificado prensa negativa. Declaran vinculaciones con SERVICIOS AGROPECUARIOS CUYO aunque no de que tipo. El edicto del 10/1/19 informa una escisión cuya sociedad escindente es RIO ARRAYANES INMOBILIARIA E INVERSORA S.A. Tienen un juicio por Apremio radicado en San Nicolás cuyo demandante es la Municipalidad desea ciudad. El Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As. indica que la compañía está en categoría 2 (Deuda desde $4.501 hasta $10.000). No declara trabajar con Certificaciones de calidad. Tienen 62 empleados registrados y afiliación vigente con GALENO ART. Los aportes previsionales presentan periodos impagos (6/2020). Opera con normalidad con el sistema bancario y no presenta cheques rechazados por Sin Fondos, aunque uno de sus accionistas presenta un cheque personal rechazado por Sin Fondos ($2.400 25/1/16) aun sin reponer.

Los ingresos del último ejercicio tuvieron un incremento del 225% en relación con el ejercicio precedente mostrando una buena performance económica. El costo directo se redujo del 44% al 29% sobre ventas, igual que los gastos de estructura que pasaron de 49.9% al 35% su participación. Esta situación llevo al indicador de Margen Bruto a subir a 71 sobre 56.02 del ejercicio anterior. El rubro Ingresos diversos ($ 44.6 Millones) y los $55,5 millones correspondientes a los resultados financieros y por tenencia fueron importantes para que el Margen Neto llegue a 46.78 sobre los 139.06 del ejercicio anterior (en el ejercicio anterior hubo ingresos financieros extraordinarios que explican este indicador). Los indicadores de Liquidez (1.32 vs el actual 1.80) y capital de trabajo ($189 Millones vs el actual $547,7Millones) mostraron niveles óptimos. El patrimonio neto (de conformación volátil) tuvo una variación interanual del 82% mientras que el pasivo aumentó el 15% , situación que se refleja en su Solvencia (pasó de 0,64 a 1,0) y en su Endeudamiento corriente que pasó de 1,56 a 0,99, Los 9 meses de ventas Post Balance nos indicarían un aumento de su facturación.

Ante lo dicho, no vemos mayores inconvenientes en operar con normalidad

LÍMITE DE COMPRA (30% sobre ventas)	VENTAS BALANCE	VENTAS POST-BALANCE
Ventas	**$ 507 492 773**	**$ 503 973 644**
Límite de compra	**$ 152 247 831**	**$ 151 192 093**

Contenidos

1- RESUMEN 2

1.1 CALIFICACIÓN Y EVALUACIÓN 2
1.2. CONCLUSIÓN: 3

2- DATOS ORGANIZACIONALES 6

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO 6
2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES 7
2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES 7
2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS 7
2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional 7
2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias 7
2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS 10
2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA 10
2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES 10
2.7.1 Socios / Accionistas 10
2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas 10
2.7.3 Directivos 10
2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos 11
2.8 ACTIVOS 14
2.8.1 Inmuebles 14
2.8.2 Rodados 14
2.9 PUBLICACIONES OFICIALES 15
2.10 CERTIFICACIONES 20
2.10.1 Certificaciones de Calidad 20
2.10.2 Distinciones Obtenidas 20
2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria 21
2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO 21
2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO 21

3- SITUACIÓN COMERCIAL 24

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÚEDAD EN EL MERCADO 24
3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS 24
3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA 24
3.4 COMPRAS ANUALES 24
3.5 PROVEEDORES 24
3.6 CLIENTES 25
3.7 SEGUROS 25
3.7.1 Registro de contratos con las ART 25
3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago 25
3.7.3 Otros Seguros contratados 25

4- COMERCIO EXTERIOR 26

4.1 IMPORTACIONES 26
4.2 EXPORTACIONES 26

5- SITUACIÓN BANCARIA 27

5.1 CHEQUES RECHAZADOS 27
5.2 CENTRAL DE DEUDORES 28
5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO 30

6- SITUACIÓN JUDICIAL COMERCIAL 31

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*) 31
6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*) 31
6.3 FISCALES Y PREVISIONALES 31
6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales 31
6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia 32
6.3.3 Embargos 32
6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés 33

7- INTEGRIDAD 34

7.1 INTEGRIDAD 34
7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA 35

8- ESTADOS CONTABLES 36

8.1 DATOS CONTABLES 36
SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL 40
8.2 ANÁLISIS VERTICAL 41
8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL 43
8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD 44
8.5 ANÁLISIS FINANCIERO 45
8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS 46
8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN 47
8.8 SCORE DE BALANCE 48

2- Datos Organizacionales

2.1 CONSTITUCIÓN / ESTATUS JURÍDICO / DOMICILIOS / TELÉFONOS/ ESTATUTO

Razón Social	GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA
CUIT	30-52898170-0.
Domicilio	Lavalle 348, piso: 9, (1047), Ciudad Autónoma Buenos Aires, Argentina.
Teléfonos	+54 11 5219-8000
CODIGO C.L.A.E.	461011 - 011119 - 012110 - 110212 - 649210 - 649999 - 681098
Fecha de inicio de actividad	01/08/1938
Actividad	- VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS - CULTIVO DE CEREALES N.C.P., EXCEPTO LOS DE USO FORRAJERO - CULTIVO DE VID PARA VINIFICAR - ELABORACIÓN DE VINOS - ACTIVIDADES DE CRÉDITO PARA FINANCIAR OTRAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS - SERVICIOS DE FINANCIACIÓN Y ACTIVIDADES FINANCIERAS N.C.P. - SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES URBANOS PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P.
Forma Jurídica	Sociedad Anónima
Fecha De Constitución O Inicio De Act.	01/08/1938
Duración	99 años
Capital	$ 1 000 000
Cantidad Empleados	62 (Fuente: 931 05/2020)
Domicilio Legal	Lavalle 348 - 9* Piso, (1047), Ciudad Autónoma De Buenos Aires, Argentina
Otros Domicilios	- Madres Plaza 25 De Mayo 3020, (2000), Rosario, Litoral - Corrientes Av. 222 Piso:07 Dpto:A, (1043), Ciudad Autonoma Buenos Aires, Argentina

2.2 RESEÑA HISTÓRICA / GENERALIDADES

GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA, nacida en 1938 es una de las empresas líderes en comercialización y corretaje de granos en Argentina.

Accionista y operadora de los principales mercados de futuros desde sus comienzos.

2.3 MISIÓN, VISIÓN Y VALORES

“La incesante búsqueda de la innovación y la auto exigencia para obtener cada vez mejores resultados caracterizan a Granar S.A.”

2.4 INFORMACIÓN ADICIONAL / DATOS DE INTERÉS

2.4.1 Certificado Fiscal para Contrataciones de la Administración Nacional

Información no proporcionada por la empresa.

2.4.2 Constancia de inscripción AFIP/IIBB/Ganancias



AFIP

Comarb
COMISIÓN ARBITRAL DEL CONVENIO MULTILATERAL

CUIT: **30-52898170-0**
GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA
Forma Jurídica: **SOC. ANONIMA**
Fecha Contrato Social: **18-08-1938**

IMPUESTOS/REGIMENES NACIONALES REGISTRADOS Y FECHA DE ALTA

BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	05-2003
REG. INF. - PARTICIPACIONES SOCIETARIAS	01-2007
REG. INF. - CITI - VENTAS	06-2008
REG. INF. - CITI - COMPRAS	04-2011
REG. INF. - PRESENTACION DE ESTADOS CONTABLES EN FORMATO PDF	01-2010
REG. INF. - REGIMEN INFORMATIVO DE COMPRAS Y VENTAS	07-2015
IVA	11-1990
SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS - 116	01-2000
REG. SEG. SOCIAL EMPLEADOR	08-1938
SICORE - RETENCIONES Y PERCEPC - 660	01-2000
GANANCIAS SOCIEDADES	09-1972

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emision de la presente constancia.

Esta constancia no da cuenta de la inscripción en:
- Impuesto Bienes Personales y Exteriorización - Ley 26476: de corresponder, deberán solicitarse en la dependencia donde se encuentra inscripto.
- Impuesto a las Ganancias: la condición de exenta, para las entidades enunciadas en los incisos b), d), e), f), g), m) y r) del Art. 20 de la ley, se acredita mediante el "Certificado de exención en el Impuesto a las Ganancias" - Resolución General 2681.

ACTIVIDADES NACIONALES REGISTRADAS Y FECHA DE ALTA

Actividad principal:	461011 (F-883)	VENTA AL POR MAYOR EN COMISIÓN O CONSIGNACIÓN DE CEREALES (INCLUYE ARROZ), OLEAGINOSAS Y FORRAJERAS EXCEPTO SEMILLAS	Mes de inicio: 11/2013
Secundaria(s):	11119 (F-883)	CULTIVO DE CEREALES N.C.P., EXCEPTO LOS DE USO FORRAJERO	Mes de inicio: 11/2013
	12110 (F-883)	CULTIVO DE VID PARA VINIFICAR	Mes de inicio: 11/2013
	110212 (F-883)	ELABORACIÓN DE VINOS	Mes de inicio: 04/2015
	681098 (F-883)	SERVICIOS INMOBILIARIOS REALIZADOS POR CUENTA PROPIA, CON BIENES URBANOS PROPIOS O ARRENDADOS N.C.P.	Mes de inicio: 06/2015
	649210 (F-883)	ACTIVIDADES DE CRÉDITO PARA FINANCIAR OTRAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS	Mes de inicio: 06/2015
	649999 (F-883)	SERVICIOS DE FINANCIACIÓN Y ACTIVIDADES FINANCIERAS N.C.P.	Mes de inicio: 09/2016

Mes de cierre ejercicio comercial: **9**

DOMICILIO FISCAL - AFIP

LAVALLE 348 Piso:9
1047-CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES

IMPUESTOS PROVINCIALES - FECHA DE ALTA

IIBB CONVENIO MULTILATERAL - ACTIVO	08/1938

Vigencia de la presente constancia: **02-07-2020** a **01-08-2020** Hora **12:31:21** Verificador **109549366553**

AFIP AFIP AFIP AFIP AFIP

Los datos contenidos en la presente constancia deberán ser validados por el receptor de la misma en la página institucional de AFIP http://www.afip.gob.ar

Fuente: Empresa

AFIP			CUIT: 30-52898170-0	
		Firma	Período fiscal: 05-2020	0 Orig. 1-9 Rectificativa: 0
Impuesto al Valor Agregado	Sello fechador de recepción	Carácter	Actividad principal: 511111	Nº verificador: 825883 / 134844
F.731	Apellido y nombre o denominación: GRANAR S.A.C. Y F.			
				Versión 5.5.0

Datos identificatorios

Proyectos promovidos - Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Proveedor de empresa promovida	No
Proyectos promovidos excepto los alcanzados por los Dtos. Nº2054/92 - 804/96 - 857/97	0	Agropecuario con pago anual	No

Determinación del impuesto de las actividades no amparadas por regímenes promocionales

Concepto		*Importe*
Saldo de proveedores por operaciones con empresas promovidas		0,00
Total del débito fiscal del período		15.392.483,75
Total del crédito fiscal del período		7.189.805,86
Ajuste anual del crédito fiscal por operaciones exentas	AFIP	0,00
	Contribuyente	0,00
Saldo a favor del período anterior		0,00
Impuesto facturado vinculado con exportaciones perfeccionadas o no en el período o asimilables		0,00
Saldo técnico a favor del responsable		0,00
Saldo técnico a favor de AFIP		8.202.677,89
Crédito fiscal a imputar a otros impuestos por compra de insumos de editores libros, folletos, etc.		0,00
Diferimiento F.518		0,00

Total F.515	0,00	Total F.518	0,00	Total F.517/I	0,00

Determinación de la declaración jurada mensual (incluidos los regímenes promocionales)

Saldo técnico a favor de AFIP	8.202.677,89
- Bonos Fiscales - Decreto Nº 1.145/09	0,00
Certificados de crédito fiscal - RG 4212 - Art. 9º	0,00
Saldo técnico total a favor del responsable incluido el no liberado	0,00
Ley Nº 25.360/2000	0,00
Total de Otros Conceptos que disminuyen el "Saldo Técnico a favor del Responsable"	0,00
Saldo a favor de AFIP	8.202.677,89
Saldo a favor de libre disponibilidad del período anterior	0,00
Monto utilizado	0,00
Total de retenciones, percepciones y pagos a cuenta	10.791.900,29
Monto de retenciones agropecuarias devuelto en el período	0,00
Compensación de créditos fiscales vinculados con exportaciones	0,00
Saldo a favor de AFIP neto de compensaciones por exportaciones	0,00
Acrecentamiento por notas de crédito a responsables no inscriptos	0,00
Acrecentamiento por operaciones con responsables no inscriptos	0,00
Saldo de libre disponibilidad del período	2.589.222,40
Saldo de impuesto a favor de AFIP	0,00
Total de pagos no bancarios	0,00
Monto que se ingresa	**0,00**

Saldo anterior Cr. Fis. Exp.	Imp. solic. p/ dev. acred. o transf.	Saldo final Cr. Fis. Exp.
0,00	0,00	0,00

Reintegro por Operaciones de venta de bienes de capital

Débito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Crédito Fiscal computable de las operaciones del período	0,00
Saldo a favor del contribuyente por operaciones del período (considerando alícuota general para el Débito Fiscal)	0,00
Monto límite para solicitar en devolución	0,00

07313052898170005202082588 3

0730ffbf61cce744316821467e5129ad

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que he confeccionado la presente utilizando el programa aplicativo (software) entregado y aprobado por la AFIP, sin omitir ni falsear dato alguno que deba contener, siendo fiel expresión de la verdad.

AFIP
ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: AFIP
Formulario: **731 v550 - IVA**
CUIT: **30-52898170-0**
Impuesto: **30 - IVA**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2020-05**
Nro. verificador: 825883
Cantidad de registros: 3.070

Fecha de Presentación: 2020-06-17 Hora: 17:22:05
Nro. de Transacción: 729272688
Código de Control: 5RH0ue
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 20117730310

[825883F0731.0730ffbf61cce744316821467e5129ad.b64]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[0730ffbf61cce744316821467e5129ad]
Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación
Datos sujetos a verificación

Fuente: Empresa

Si.Fe.Re. Sistema Federal de Recaudación	Impuesto sobre los Ingresos Brutos Convenio Multilateral	N° de Formulario 5862
CM03	Presentación y Pago	N° Verificador 409084

CUIT: 30-52898170-0	Contribuyente: GRANAR S.A. COMERCIAL Y	Sede: 901
Anticipo: 202005	Secuencia: Original	Tipo: Sicom
Datos Presentación AFIP:		

Jurisdicciones incluídas en la presente Declaración Jurada

Jurisdicción		Anticipo Impuesto Determinado	Valores Restan	Valores Suman	A favor Contribuyente	A favor Fisco	A Pagar
901	CAPITAL FEDERAL	$916.610,62	$461.895,46	$0,00	$0,00	$454.715,16	$454.715,16
902	BUENOS AIRES	$746.531,45	$313.086,59	$0,00	$0,00	$433.444,86	$433.444,86
904	CORDOBA	$278.005,56	$797.676,96	$0,00	$519.671,40	$0,00	$0,00
905	CORRIENTES	$0,00	$151.809,27	$0,00	$151.809,27	$0,00	$0,00
906	CHACO	$27.541,32	$10.791,65	$2.754,13	$0,00	$19.503,80	$19.503,80
908	ENTRE RIOS	$136.589,50	$803.337,35	$0,00	$666.747,85	$0,00	$0,00
911	LA PAMPA	$246.120,72	$169.175,12	$0,00	$0,00	$76.945,60	$76.945,60
913	MENDOZA	$23.621,12	$1.513.567,42	$0,00	$1.489.946,30	$0,00	$0,00
917	SALTA	$0,00	$643.157,29	$0,00	$643.157,29	$0,00	$0,00
919	SAN LUIS	$7.013,60	$3.642,43	$0,00	$0,00	$3.371,17	$3.371,17
921	SANTA FE	$572.464,82	$2.811.806,38	$0,00	$2.239.341,56	$0,00	$0,00
922	SANTIAGO DEL ESTERO	$9.964,99	$6.635,36	$0,00	$0,00	$3.329,63	$3.329,63
	Totales	$2 964 463,76	$7 686 581,28	$2 754,13	$5 710 673,67	$991 310,22	$991 310,22

AFIP ADMINISTRACIÓN FEDERAL DE INGRESOS PÚBLICOS — Si.Fe.Re.

Presentación de DJ por Internet
Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador: SIFERE CONVENIO MULTILATERAL
Formulario: **5862 v500 - CM - PRESENTACION MENSUAL SICOM/S.REMOTO**
CUIT: **30-52898170-0**
Impuesto: **5800 - CM PROV. VARIAS**
Concepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto: **19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período: **2020-05**
Nro. verificador: 409084
Cantidad de registros: 3.064

Fecha de Presentación: 2020-06-16 Hora: 16:29:54
Nro. de Transacción: 728858125
Código de Control: vOfQm6
Usuario autenticado por: AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario: 30658892718

[F5862.30528981700.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)
[5ce279b0dfce352ba6abb9089b5e4192]
Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación
Datos sujetos a verificación

VEP — Si.Fe.Re.

Comprobante de Pago
Datos del VEP:
Nro. VEP: 710305610
Organismo Recaudador: SIFERE CONVENIO MULTILATERAL
Tipo de Pago: Convenio Multilateral - SIFERE PRESENTACION Y PAGO
Descripción Reducida: CM-PYP05/20
CUIT: 30-52898170-0
Concepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto: 19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período: 2020-05
Generado desde la presentación de DJ nro: 728858125
CODIGO JURISDICCION: 901
NRO. INSCRIPCION: 9019132784
FORMULARIO ORIGEN: 5862 CM - PRESENTACION MENSUAL SICOM/S.REMOTO

Generado por el Usuario: 20117730310

CM PCIA BS AS (5802)	$433.444,86
CM CHACO (5806)	$19.503,80
CM LA PAMPA (5811)	$76.945,60
CM SAN LUIS (5819)	$3.371,17
CM SGO. DEL ESTERO (5822)	$3.329,63
CM GCBA (5825)	$454.715,16

Datos del comprobante de Pago:
Entidad de Pago: INTERBANKING
Medio de Pago: HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco: BANCO PATAGONIA S.A.
Nro. de Transacción: 1361681564
Código de Control: 480294
Fecha de Pago: 2020-06-16 Hora: 17:06:41
IMPORTE PAGADO $991.310,22

Fuente: Empresa

2.5 MARCAS / PATENTES / LICENCIAS

No se detectó información.

2.6 ORGANIGRAMA DE LA COMPAÑÍA

Información no proporcionada por la empresa.

2.7 ESTRUCTURA SOCIETARIA Y VINCULACIONES

2.7.1 Socios / Accionistas

Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	%
SEBASTIAN PELS	ARGENTINA	20-26632398-1	47.5 %
HUGO PELS	ARGENTINA	20-26632397-3	47.5 %
SUSANA BEATRIZ BLOCH	ARGENTINA	27-05017656-3	5 %

Fuente: Empresa.

2.7.2 Vinculaciones / Empresas Relacionadas

N°	Razón Social	Nacionalidad	Tax ID	Tipo de Relación
1	SERVICIOS AGROPECUARIOS CUYO	ARGENTINA	30-71198233-3	N/A

Fuente: Empresa.

2.7.3 Directivos

Nombre y Apellido	Nacionalidad	Tax ID	Cargo
RICARDO GUSTAVO FORBES	ARGENTINA	20-11773031-0	PRESIDENTE
SUSANA BEATRIZ BLOCH	ARGENTINA	27-05017656-3	VICEPRESIDENTE
SEBASTIAN PELS	ARGENTINA	20-26632398-1	DIRECTOR TITULAR
HUGO PELS	ARGENTINA	20-26632397-3	DIRECTOR TITULAR
BETINA PELS	ARGENTINA	27-14593314-0	DIRECTOR TITULAR

Fuente: Empresa.

2.7.4 Antecedentes de Principales Directivos



BLOCH SUSANA BEATRIZ - 27050176563

SCORE
(SEGÚN PARAMETRIZACIÓN DE EXTERNO)

56.7

BLOCH SUSANA BEATRIZ

FECHA NACIMIENTO:	20/01/1945
ESTADO CIVIL:	CASADA/O
SEXO:	F

FINANCIERO

Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS

PENDIENTES DE PAGO	1
ABONADOS	0
POR DEFECTOS FORMALES	0

DOMICILIOS

DOMICILIO:

ALFARO 195, (1640), ACASSUSO, BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCAL:

LAVALLE 348 PISO:9, (1047), CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES, ARGENTINA

OTROS:

ALEM 1763, (6640), BRAGADO, BUENOS AIRES

FISCALES

CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/12/1984
RIESGO FISCAL	NO

JUICIOS

PELS SEBASTIAN - 20266323981

SCORE
(SEGÚN PARAMETRIZACIÓN DE EXTERNO)

82.4

PELS SEBASTIAN

FECHA NACIMIENTO:	12/05/1978
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO
Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS
BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS
DOMICILIO:
NOBOYA 10 C 670, OLIVOS, BUENOS AIRES, ARGENTINA
FISCAL:
LAVALLE 348 PISO:9, (1047), CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES, ARGENTINA
OTROS:
CORRIENTES AV. 222 7, (1043), CIUDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/06/1999

JUICIOS
no se detectó actividad judicial

PELS HUGO - 20266323973

SCORE
(SEGÚN PARAMETRIZACIÓN DE EXTERNO)

82.4

PELS HUGO

FECHA NACIMIENTO:	12/05/1978
ESTADO CIVIL:	NO INFORMADO
SEXO:	M

FINANCIERO
Información No Disponible

CHEQUES RECHAZADOS
BCRA no informa cheques rechazados

DOMICILIOS
DOMICILIO:
ALFARO 195, (1640), ACASSUSO, BUENOS AIRES, ARGENTINA
FISCAL:
LAVALLE 348 PISO:9, (1047), CIUDAD AUTONOMA BUENOS AIRES, ARGENTINA
OTROS:
CORRIENTES AV. 222 7, (1043), CIUDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

FISCALES

EMPLEADO DE	GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA (02/2020)
CLAE	SERVICIOS DE ASESORAMIENTO, DIRECCIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL REALIZADOS POR INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y/O FISCALIZACIÓN EN SOCIEDADES ANÓNIMAS
INICIO ACTIVIDAD	01/06/1999

JUICIOS
no se detectó actividad judicial



2.8 ACTIVOS

2.8.1 Inmuebles

INMUEBLES				
INMUEBLES	**Ubicación**	**Hectáreas**	**Valor**	**Hipoteca**
VIÑEDOS	Mendoza	50	1500000	No

Fuente: Empresa

2.8.2 Rodados

RODADOS				
MARCA	**MODELO**	**AÑO**	**Dominio**	**Prenda**
TOYOTA	HILUX SRX 4X4 CD 2.8 TDI A	2019	AD904NN	No
HONDA	CRV EX T 1.5 4WD	2019	AE112CM	No
VOLKSWAGEN	GOLF (VII) 1.4 TSI CONFORT DSG	2018	AC774XW	No
VOLKSWAGEN	VENTO 1.4 TSI BM TECH	2017	AA952HN	No
TOYOTA	HILUX SRX 4X4 CD 2.8 TDI A	2017	AC004UL	No
VOLKSWAGEN	VENTO 1.4 TSI BM TECH	2017	AC194UJ	No
LAND ROVER	DISCOVERY SPORT 2.0 T HSE	2017	AC998FW	No
PEUGEOT	2008 ALLURE 1.6 TRPTONIC	2016	AA323XR	No
TOYOTA	HILUX 4X4 D/C SRX 2.8 TDI 6 A/T	2016	AA894PC	No
VOLKSWAGEN	PASSAT CC 2.0 TSI EXCLUSI	2013	NAP767	No
VOLKSWAGEN	VENTO 2.0T FSI ELEGANCE	2010	JEI290	No

Fuente: Empresa

2.9 PUBLICACIONES OFICIALES

Provincia: CIUDAD DE BUENOS AIRES
Fecha: 10/01/2019

ESCISION: GRANAR S.A. COMERCIAL Y FINANCIERA. En cumplimiento del art. 88 inc. 4 Ley 19.550 se comunica que por asamblea extraordinaria unánime del 28/12/2018, se aprobó la escisión de GRANAR S.A. COMERCIAL Y FINANCIERA Sociedad escindente: RIO ARRAYANES INMOBILIARIA E INVERSORA S.A., inscripta en el RPC el 20/07/1988 bajo el N° 4823, L° 105, T° A de Sociedades Anónimas. Sede Social: Lavalle 348, piso 9° C.A.B.A. Según balance del 30/09/2018: antes de la escisión: Activo: $ 977.376.596; Pasivo: $ 595.737.648. Sociedad es cisionaría a constituirse en la Ciudad de Buenos Aires: RIO ARRAYANES INMOBILIARIA E INVERSORA S.A. Sede Social: Lavalle 348, piso 9°, C.A.B.A. Activo que compone el patrimonio destinado de la nueva sociedad RIO ARRAYANES INMOBILIARIA E INVERSORA S.A. Activo: $ 65.103.492; Pasivo: $ 0. Oposiciones y reclamos de ley en Lavalle 348, piso 9°, C.A.B.A. El firmante está Autorizado según Acta de Asamblea del 28/12/2018 relacionada: Alberto Mario Sibileau T° 55 F° 383 C.P.A.C.F. Autorizado según instrumento privado Acta de Asamblea de fecha 28/12/2018 ALBERTO MARIO SIBILEAU - T°: 55 F°: 383 C.P.A.C.F. e. 08/01/2019 N° 855/19 v. 10/01/2019

Provincia: CIUDAD DE BUENOS AIRES
Fecha: 07/08/2018

GRANAR S.A.C.Y F.COMPLEMENTA EDICTO 53589/18 del 26/07/2018. Habiéndose omitido publicar la elección de director Martin Pels: Por Acta de Asamblea del 16/01/2018 se eligen autoridades y por Acta de Directorio del18/01/2018 se distribuyen los cargos: DIRECTOR TITULAR Martin Pel. Acepta cargo y fijan domicilio en sede social. Autorizado según instrumento público Esc. N° 266 de fecha 12/07/2018 Reg. N° 91ALBERTO MARIO SIBILEAU - T°: 55 F°: 383 C.P.A.C.F

Provincia: CIUDAD DE BUENOS AIRES
Fecha: 26/07/2018

Por Acta de Asamblea del 16/01/2018 se eligen autoridades y por Acta de Directorio del 18/01/2018 se distribuyen los cargos: PRESIDENTE Ricardo Gustavo Forbes; VICEPRESIDENTE Susana Beatriz Bloch; DIRECTORES TITULARES Sebastián Pels, Hugo Pels, Betina Pels; DIRECTORES SUPLENTES Claudio Fabián Travi y Diego Preda. Y por Acta de Asamblea del 20/12/2017 se elige sindicatura: SINDICO TITULAR Héctor Tristan; SINDICO SUPLENTE Rodrigo Vendramin. Todos aceptan cargos y fijan domicilio en sede social. Autorizado según instrumento público Esc. N° 266 de fecha 12/07/2018 Reg. N° 91 ALBERTO MARIO SIBILEAU - T°: 55 F°: 383 C.P.A.C.F. e. 26/07/2018 N° 53589/18 v. 26/07/2018

Otras Publicaciones:

El USDA sorprendió al reducir su previsión sobre el área sembrada con maíz
Fuente: agritotal Fecha: 30/06/2020



El mercado entiende que haría caer la estimación de cosecha estadounidense 2020/2021 de 406,29 a 380,80 MT. Un dato alcista para el mercado

Las novedades más relevantes de estos nuevos informes del USDA están en el espacio del maíz, dado que relevó existencias trimestrales superiores a las expectativas de los operadores y una superficie sembrada muy inferior a las cifras manejadas por el mercado.

Este último dato resulta el más importante, dado que tiene un fuerte correlato sobre las expectativas de cosecha 2020/2021 que, según las cifras oficiales vigentes, caería de 406,29 a 380,80 millones de toneladas.

Para la consultora **GRANAR SA**. Esto, no obstante, podría modificarse en el próximo informe mensual si el organismo eleva, como muchos operadores lo prevén, la cifra de rinde promedio nacional, desde los 112,04 quintales por hectárea actuales.

MAÍZ

Sorprende el USDA al calcular las existencias estadounidenses de maíz al 1° de julio en 132,69 millones de toneladas, un 5,34% más que los 125,96 millones estimados, en promedio, por los privados. A diferencia de lo visto en el caso de la soja, el volumen de maíz queda casi sin cambios respecto de los 132,14 millones vigentes un año atrás.

SOJA

El USDA relevó el volumen de existencias de soja al 1° de junio en 37,72 millones de toneladas, en línea con los 37,86 millones previstos en promedio por los privados. Dicho volumen resulta un 22,58% inferior al vigente un año atrás.

TRIGO

El USDA relevo el stock de trigo estadounidense al 1° de junio en 28,41 millones de toneladas, un 5,77% arriba de los 26,86 millones previstos en promedio por los operadores. El dato oficial quedó un 2,64% debajo de los 29,18 millones vigentes un año atrás.

El USDA recortó el volumen de maíz destinado a la industria del etanol
Fuente: agritotal Fecha: 09/04/2020



Para la Argentina achicó de 54 a 52 millones de toneladas su previsión sobre el volumen de la cosecha de soja, pero mantuvo el cálculo de las exportaciones de poroto de soja en 8,20 millones.
El Departamento de Agricultura de los Estados Unidos publicó hoy su nuevo informe mensual con las estimaciones sobre oferta y demanda de granos en el nivel mundial. En este trabajo, el último que pone en foco la campaña 2019/2020, dado que el mes próximo se conocerá el primer reporte con proyecciones 2020/2021, el organismo dejó muchos datos relevantes para la formación de los precios.
Para la consultora **GRANAR SA**. En soja, sinceró su previsión sobre las exportaciones, al reducirlas de 49,67 a 48,31 millones de toneladas, en buena medida por el atraso que se evidencia en el cumplimiento de China de lo acordado en la "fase uno" del entendimiento firmado en Washington el 15 de enero pasado. Ese dato repercutió sobre las existencias finales, que debieron ser incrementadas hasta los 13,07 millones, arriba de los 11,70 millones calculados por el mercado. Y como se esperaba, el USDA ajustó sus previsiones sobre las cosechas de Brasil y de la Argentina.
El etanol fue el dato más relevante en el espacio dedicado al maíz. Y si bien el mercado esperaba cambios en esa materia producto del derrumbe de los precios del petróleo, que pone en riesgo de cierre a muchas industrias estadounidenses, el ajuste hecho por el USDA sorprende por su magnitud.
En efecto, el organismo achicó de 137,80 a 128,27 millones de toneladas su previsión sobre el volumen que irá a la producción del biocombustible. Y ese dato tuvo un impacto directo sobre las existencias finales, que crecieron 48,07 a 53,15 millones de toneladas, contra los 50,90 millones previstos por el mercado. Y todo esto se da en la previa del inicio de una campaña para la que se prevé un fuerte aumento de la siembra que, en condiciones climáticas normales, podría dar lugar a una cosecha récord en el nuevo ciclo agrícola.
En cuanto al trigo, por recortes en el uso forrajero y en las exportaciones estadounidenses, las existencias finales estadounidenses fueron elevadas por el USDA de 25,58 a 26,40 millones de toneladas, por lo que quedaron arriba de los 25,58 millones previstos por los privados.
SOJA
Acerca de la cosecha de Brasil, el USDA redujo su estimación de 126 a 124,50 millones de toneladas, pero elevó de 77 a 78,50 millones su previsión sobre las exportaciones brasileñas. También hoy, la Conab ajustó de 124,21 a 122,06 millones de toneladas su proyección sobre la cosecha de soja brasileña. Para la Argentina el USDA achicó de 54 a 52 millones de toneladas su previsión sobre el volumen de la cosecha de soja, pero mantuvo el cálculo de las exportaciones de poroto de soja en 8,20 millones.
MAÍZ
Respecto de la cosecha de Brasil, el USDA mantuvo su proyección en 101 millones de toneladas y el cálculo de exportaciones en 36 millones. Por su parte, la Conab elevó hoy de 100,08 a 101,87 millones de toneladas su estimación sobre la producción brasileña de maíz e incrementó de 34 a 34,50 millones su previsión sobre las exportaciones. Para la Argentina el USDA mantuvo en 50 millones de toneladas su previsión sobre el volumen de la cosecha de maíz y en 33,50 millones su cálculo sobre las ventas externas.
TRIGO
Para la Argentina no hubo cambios, la cosecha fue sostenida en 19,50 millones de toneladas y las ventas externas, en 13,50 millones.
En el nivel mundial el USDA estimó la producción de trigo en 764,46 millones de toneladas, frente a los 764,49 millones de marzo, mientras que las existencias finales fueron proyectadas en 292,78 millones, respecto de los 287,14 millones del mes pasado y de los 287,40 millones calculados por los privados.

China deja atrás la pandemia y sale a comprar soja
Fuente: La Voz Fecha: 25/03/2020



Su regreso fue una buena noticia para el precio del grano: subió 8,6% en menos de 10 días.
El valor de la oleaginosa acumula en Chicago siete subas consecutivas.
Estiman que podría importar en esta campaña 88 millones de toneladas.
En una coyuntura dominada por el coronavirus y la crisis financiera global, China parece ir disipando sus nubarrones.
A menos de cuatro meses del inicio del contagio del virus en su territorio (el 30 de diciembre en la provincia de Wuhan), el país asiático ha dado señales de que volverá a jugar con fuerza en los mercados internacionales, en especial en los agrícolas.
Por séptima jornada consecutiva, la cotización de la soja subía ayer miércoles en el Mercado de Chicago. Los 327 dólares por tonelada que tocó el precio del grano representan una recuperación del mínimo alcanzado a mediados de la semana pasada, cuando tocó los 301 dólares. Las razones de esa debacle habían sido el avance del coronavirus y el desplome de los mercados globales.
Desde que tocó el valor mínimo de 301 dólares, la soja ha recuperado 8,6 por ciento de su valor.
De regreso
Con la enfermedad controlada en su territorio y con la necesidad de reactivar su economía, en especial la producción de alimentos, el país asiático vuelve a tocar la puerta de las naciones productoras de soja.
Si bien el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (Usda) había confirmado el viernes 20 de marzo ventas de soja estadounidense por sólo 110 mil toneladas y hacia destinos no conocidos, los rumores de nuevas ventas a China estimularon los precios.
Desde la consultora **GRANAR** identificaron ese factor como un primer paso firme hacia una plena reactivación de la demanda de China, largamente esperada tras la firma de la "fase uno" del acuerdo comercial, el 15 de enero pasado.
En los últimos años, y a partir de su alta demanda para convertir proteína vegetal en animal, China se convirtió en el mayor

importador mundial del grano y en la principal referencia para la fijación de su precio internacional.
Sin embargo, primero la guerra comercial con Estados Unidos, que tuvo a la soja como botín de la puja arancelaria; luego el foco de peste porcina africana, que redujo en 30 por ciento el número de cerdos en China; y por último el coronavirus, que paralizó la actividad portuaria, alejaron al gigante asiático del mercado de soja mundial.
Sobre una producción mundial estimada en 341 millones de toneladas, el Usda prevé que China comprará en la actual campaña 88 millones de toneladas de soja.
La potencial demanda china está lejos aún de la campaña 2017/2018, cuando el organismo norteamericano estimó que las importaciones chinas llegaron al récord de 99 millones de toneladas de soja.
Además de China
Más allá de la recuperación de la demanda china, otro factor de sostén que exhiben los precios es el avance del coronavirus en los tres principales países productores del grano.
"Los operadores miran el brote de coronavirus en la Argentina, Brasil y Estados Unidos y anticipan problemas logísticos en medio de la cosecha", observan desde la corredora Futuros y Opciones (FyO).
Cómo se desarrolle la logística en Estados Unidos, Brasil y Argentina será clave para el cumplimiento de los embarques y del comercio del grano.
Economistas y operadores consideraron que la volatilidad y los vaivenes de los precios de los granos en el mercado internacional continuarán. Sostienen que el escenario se extendería hasta que haya alguna certidumbre sobre el desenlace de la pandemia.
Coronavirus y su impacto en la economía argentina
"La volatilidad se va amplificar en el mercado de granos porque son más países que tienen infectados y que toman medidas más restrictivas para morigerar el impacto de la crisis; es una incertidumbre muy grande en general y eso da mucha volatilidad", asegura el economista jefe de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, Agustín Tejeda.

El aumento del valor del trigo argentino preocupa al mercado brasileño
Fuente: La Nación Fecha: 31/01/2020

Con compras totales que se prevén en torno de los siete millones de toneladas, para el mercado brasileño la suba de los precios del trigo en la Argentina no es una noticia que pasa desapercibida, sobre todo porque las compras del grano argentino por parte de los molinos de Brasil se estiman en torno de los cinco millones de toneladas.
Desde fines de noviembre, en plena cosecha local, la cotización del trigo para la zona del Gran Rosario trepó hasta un 20,6%, de 170 a 205 dólares por tonelada, mientras que el precio FOB en los puertos argentinos (valor de exportación) aumentó un 21,8%, de 197 a los actuales 240 dólares por tonelada.
"Si no estuviera el Arancel Externo Común del Mercosur (AEC), que penaliza con un 10% de impuesto a la mercadería procedente desde fuera del bloque, los 240 dólares actuales del trigo FOB argentino estarían a la par del trigo duro de invierno estadounidense, en cuyo caso muchas fábricas optarían por el grano de Estados Unidos. Sin embargo, el arancel está y pese al aumento de precios, aún lo mantiene competitivo", dijo a LA NACION desde San Pablo Roberto Sandoli, especialista en el mercado de trigo de la consultora INTL FCStone.
El analista brasileño explicó que varios molinos lograron posicionarse con compras de trigo argentino para entregas entre abril y mayo, e incluso hasta en junio, antes de la suba. "Sin embargo, para quienes no lo hicieron, el aumento de precios tiene un impacto significativo en el presupuesto de las fábricas, ya que se perdieron de cerrar valores que estaban entre 20 y 30 dólares más baratos".
Para Adrián Seltzer, operador de la corredora **GRANAR SA**, "por el temor a la suba de las retenciones, en el actual ciclo comercial del trigo se registró un apuro de los productores por vender sus granos de manera anticipada, para así evitar la eventual penalización, y un fuerte interés de los exportadores por acelerar contratos de venta al exterior, para quedar exceptuados de pagar un mayor impuesto sobre mercadería comprada antes de la posible suba de las retenciones. Por eso hoy vemos un mercado local tan firme a poco tiempo de terminada la cosecha que, además, coincidió con una demanda externa que necesita diversificar proveedores, por la fuerte caída de la cosecha de Australia y por las menores ventas de Rusia".
Al 22 de enero la exportación compró 13.817.400 toneladas de trigo argentino de la campaña 2019/2020, un 42,9% más que un año atrás, en tanto que el volumen de Declaraciones Juradas de Ventas al Exterior (DJVE) sumó 11.984.100 toneladas y superó en un 71,4% a la cifra registrada a igual fecha de 2019, según datos de la Dirección de Planeamiento y Análisis de Mercado del Ministerio de Agricultura de la Nación.
Sobre la relación con Brasil, Seltzer explicó que cuando el remanente del saldo exportable argentino se asemeja a lo que necesitan comprar los molinos brasileños los precios se fortalecen, como está ocurriendo anticipadamente en la actual campaña. "Lo que sucede normalmente en la relación comercial entre la Argentina y Brasil por el trigo, en esta campaña se está dando de manera anticipada, pero no es algo que podamos considerar inusual, ni imposible de predecir por la demanda. De hecho, muchos molinos harineros brasileños tienen tres o cuatro meses de abastecimiento asegurado a valores más bajos que los actuales, mientras que otros, no podría decir si por una mala estrategia comercial o por falta de respaldo financiero, tienen solo unas semanas de materia prima ya comprada", explicó.
Preocupación por la harina
La mayor preocupación en Brasil, según Sandoli, es el impacto de la suba del valor del trigo sobre el precio de la harina. "A pesar de que la economía brasileña muestra algunos síntomas de recuperación, ese movimiento aún es tímido y las mejoras que las fábricas esperaban (para las bolsas de harina) no fueron de la misma proporción que las reflejadas sobre los precios del trigo", advirtió.
Cabe recordar que el gobierno de Brasil abre de manera anual un cupo de 750.000 toneladas para importar trigo desde fuera del Mercosur sin aranceles. "Esa cuota aún no se ha utilizado y considero que los molinos están esperando el momento adecuado para solicitar acceder a una parte de ella", dijo Sandoli. Agrego que hasta el momento "ya hay un molino que, ante precios similares, expresó su preferencia por el trigo estadounidense, principalmente para la entrega en mayo, cuando se prevé que la presión de la nueva cosecha del hemisferio norte deprima los valores".
Respecto del cupo libre de aranceles que el gobierno de Brasil puede asignar, Seltzer dijo que "ese beneficio, en general, es utilizado por la demanda vecina justamente en momentos como el actual, cuando nuestro trigo deja de ser el más accesible, y suelen tenerlo

como herramienta para mostrar cierto freno en la demanda, con la esperanza de que eso produzca la caída de las cotizaciones".
Añadió que también es habitual en los momentos en que la mercadería argentina muestra picos de precios "escuchar desde Brasil que la calidad del trigo argentino es inferior a otros y que están dispuestos a pagar unos dólares más por grano de otro origen que les asegure uniformidad en la harina e, incluso, que comercialmente les sirve importar trigo desde países con los que pueden negociar a cambio, por ejemplo, la venta de carnes bovina, porcina o aviar. Todo esto es parte de una estrategia comercial usual, tendiente a bajar el valor del trigo argentino".
En los últimos días, entre la aparición del coronavirus en China y la incertidumbre sobre las eventuales compras chinas de trigo estadounidense, se registraron bajas en los precios en las Bolsas de Chicago y de Kansas. "El trigo de los Estados Unidos tienden a ser más barato y si las fábricas necesitan comprar algo en este momento, creo que darán preferencia al origen estadounidense", dijo Sandoli.
Y en cuanto a la perspectiva para los próximos meses, el especialista brasileño señaló que si los valores del trigo argentino no retroceden y si siguen a la par del grano de los Estados Unidos, "los principales molinos del sudoeste y del noroeste de Brasil tenderán a preferir el trigo estadounidense, es decir, la mercadería de la Argentina necesitaría tener un cierto 'descuento' frente a la de EE.UU. para volver a entrar en la preferencia de la industria brasileña".
Por su parte, Seltzer señaló que en adelante las oscilaciones del valor FOB del trigo argentino y la actividad demandante de Brasil "estará signada por la forma en que utilicen las toneladas que pueden importar sin arancel y, fundamentalmente, por la actitud del gobierno de Jair Bolsonaro respecto del AEC".

El USDA mejoró las estimaciones de la cosecha de granos
Fuente: baenegocios Fecha: 10/05/2019



Calculó una producción de maíz y soja en Argentina de hasta las 49 y 56 millones de toneladas respectivamente
El Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) elevó la estimación de producción de maíz y soja en Argentina hasta las 49 y 56 millones de toneladas respectivamente, al tiempo que informó sobre incrementos en los stocks de ambos cultivos en Estados Unidos.
Respecto de las proyecciones para Argentina, incrementó la previsión de cosecha de soja en 1 millón de toneladas, para ubicarla en 56 millones de toneladas.
En relación del maíz, y como consecuencia del aumento en su estimación de producción, también se incrementó su saldo exportable en 1 millón de toneladas hasta las 31,5 millones de toneladas, al mismo tiempo que mantuvo sin cambios las de soja en 6,3 millones de toneladas.
La próxima campaña
La agencia norteamericana también realizó previsiones sobre los cultivos de cara a la próxima campaña agrícola en Argentina. En el caso del trigo, siembra pronta a comenzar, se proyectó una producción de 20 millones de toneladas, 500.000 toneladas más que en el ciclo anterior.
Por el lado del maíz, si bien el USDA mantuvo sin cambios la previsión de producción en 49 millones de toneladas para la campaña 2019/20, incrementó en un 1 millón de toneladas con respecto a lo previsto para la presente campaña en el grano que tendrá como destino la exportación y la ubicó en 32,5 millones de toneladas.
Por último en cuanto a Argentina, la dependencia estadounidense redujo la estimación de soja en 3 millones de toneladas respecto a los que se prevé cosechar para esta campaña y la posicionó en 53 millones de toneladas, aunque elevó la estimación de exportación en 700.000 toneladas hasta las 7 millones de toneladas.
En lo que respecta a los Estados Unidos, los datos aportados resultaron de tono bajista para la cotización de los granos.
En este sentido, elevó los stocks finales de soja de la campaña 2018/19 de 24,37 a 27,09 millones de toneladas, lo que originó "una nueva revisión bajista de las exportaciones de Estados Unidos, muy golpeadas por la guerra comercial con China, que parece estar lejos de terminar", expresaron desde la corredora de granos Granar.
Así, el USDA recortó de 51 a 48,3 millones de toneladas la previsión de exportaciones de dicho país, lo que dejó a las existencias finales en niveles récords, con un incremento del stock del 127,27% respecto de los 11,92 millones de la campaña anterior.
"Esta es la consecuencia más cabal e inexorable de la guerra comercial con China", concluyeron desde **GRANAR**.
Asimismo, proyectaron una baja de las importaciones chinas del poroto de 86 a 88 millones de toneladas, producto, también, de la fiebre porcina africana que afectó fuertemente a la producción de cerdos de ese país.
Para la campaña 2019/20, que comenzó hace poco tiempo, se prevé una producción de 112,95 millones de toneladas, más de 10 millones de toneladas por debajo de lo obtenido en la campaña 2018/19, aunque las abultadas existencias finales quedarían en los mismos niveles que los actuales: 26,41 millones de toneladas.
Respecto al maíz, los stocks pasaron de 51,70 millones en abril a 53,23 millones de toneladas con la sorpresa de "la abultada oferta" para la campaña en desarrollo, calculados en 63,1 millones de toneladas, "10 millones de toneladas más que lo descontado por los operadores", expresaron desde la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR).
Por último, el USDA mantuvo la estimación de producción de Brasil de soja en 117 millones de toneladas e incremento en 4 millones de la maíz hasta los 100 millones de toneladas.

Guerra fina: Rusia le arrebató a EE.UU. el liderazgo en el mercado mundial de trigo
Fuente: news.agrofy.com.ar Fecha: 20/02/2018

El país norteamericano quedó por debajo de su principal competidor. Rusia se quedó con liderato en las exportaciones mundiales de trigo con una cosecha récord de 85 millones de toneladas.

Como si la actual coyuntura agrícola hubiese sido escrita por un autor de ficción en plena era de la "Guerra Fría", Rusia le arrebató a los Estados Unidos el liderazgo como país exportador global de trigo, a partir de una cosecha 2017/2018 récord, de 85 millones de toneladas, y a un saldo exportable que mes tras mes es revisado al alza, con una última previsión hecha por el propio Departamento de Agricultura estadounidense de 36 millones de toneladas. Y esto, frente a los 47,37 y a los 25,86 millones producidos y eventualmente exportados por EE.UU.

Las cifras anteriores y la estratégica ubicación rusa de cara a buena parte de los principales compradores mundiales de trigo de Medio Oriente, del norte de África y del sudeste asiático acentúan el liderazgo de Rusia por una favorable combinación de precios más fletes y ponen al resto de los exportadores del grano fino, y en particular a los Estados Unidos, a "mendigar" competitividad para no seguir resignando mercados. Así, en países como Egipto, que supo ser un activo comprador de trigo estadounidense, hoy resulta una rareza ver la llegada de barcos despachados desde el Golfo de México.

"Para los productores de trigo de los Estados Unidos los tiempos que corren son difíciles", dijo a LA NACION Swithun Still, londinense, director de Solaris Commodities SA, firma que desde Suiza se ubica entre las diez principales comercializadoras de trigo ruso, con 1,5 millones de toneladas en el actual ciclo. Añadió que EE.UU. viene perdiendo mercados a partir del avance del grano ruso y que el agricultor estadounidense "está sembrando cada vez menos trigo, al punto de registrar en la actualidad el área cubierta más baja en 99 años, para optar por cultivos más rentables, como la soja y las legumbres".

Desde Chicago, y como comercializador de trigo estadounidense, Charlie Sernatinger, jefe Global de Futuros de Granos de ED&F Man Capital Markets Inc, coincidió con su colega inglés: "Lentamente, Estados Unidos está quedando fuera del mercado de exportación de trigo". Y explicó que, junto con el avance ruso, el cambio climático empujó a muchos productores a sembrar más maíz, soja y sorgo en lugar de trigo. "La tierra en los Estados Unidos es de dos a tres veces más cara que la tierra destinada al trigo ruso, por lo que probablemente nunca podamos cambiar la tendencia que hoy estamos viendo", vaticinó.

En 2017 Rusia colocó su producción en más de 60 mercados, incluyendo Egipto, Albania, Turquía, Vietnam, Chipre, Bangladesh, Arabia Saudita, Túnez, Uganda, Libia, Malasia, Marruecos e Israel.

Pero, ¿cómo llegó Rusia a dominar el mercado mundial de trigo? ¿Se trató sólo de un golpe de suerte climático o, mas bien, de un éxito programado y sustentable?

"Rusia se convirtió en un jugador importante para los mercados mundiales de exportación de trigo a partir de 2011. El crecimiento reciente se debe, en parte, a las sanciones que se impusieron a Rusia (tras el inicio del conflicto bélico con Ucrania) y a la debilidad de los precios del petróleo -principal fuente de ingresos-, que dieron lugar a una importante devaluación del rublo. Una moneda devaluada es buena para los exportadores y, en ese contexto, Rusia pudo incrementar su producción y sus exportaciones de manera sustancial", explicó Still.

Y añadió que a pesar de la disminución global de los precios del trigo, el agricultor ruso pudo disfrutar de una mayor renta "ya que su costo de producción no aumentó al mismo nivel que la depreciación de la moneda local. Las exportaciones de trigo ya habían aumentado en 2002 y estaban creciendo exponencialmente hasta la sequía de 2010, cuando el gobierno prohibió las ventas externas. En cualquier caso, esta es una historia sorprendente, ya que en los años 70 y 80, la Unión Soviética era un importador neto de trigo y de maíz, mientras que en la actualidad, Rusia es líder en exportación de trigo y Ucrania una potencia exportadora de maíz".

El jefe del Departamento Económico de la Representación Comercial de la Federación de Rusia en la Argentina, Farid Mamedov, explicó a LA NACION que con el fin de promover el crecimiento del complejo agrícola ruso el Estado desarrolló un programa de fomento especial. "Por ejemplo, el sector agropecuario de la región de Moscú recibió cerca de 30.000 millones de rublos (US$530 millones). Pero en total, el volumen de las inversiones públicas en 2017 alcanzó los 242.000 millones de rublos (US$4,3 mil millones)".

El funcionario explicó que ahora el gobierno tomó la decisión no solo de preservar el nivel corriente del aporte sino de "incrementarlo en 20.000 millones de rublos (US$353 millones) para los próximos tres años. Pero además del fuerte aporte estatal, Mamedov destacó el aporte de la inversión privada. "Como lo señaló el ministro de Agricultura de Rusia, Alexander Tkachev, por cada rublo del aporte estatal fueron atraídos cerca de 7 rublos de inversiones privadas", destacó.

Tiempos de la URSS

Still contó que antes de la disolución de la Unión Soviética, Rusia destinaba alrededor de 120 millones de hectáreas a la producción agrícola. "Desde entonces hubo una disminución de alrededor de 40 millones de hectáreas, a medida que el sistema capitalista evolucionó -desde 1991- y que la gente comenzó a perseguir sus propias necesidades y no las del gobierno. Entonces, pensando a futuro, el crecimiento potencial puede provenir del uso de hectáreas adicionales, sin embargo, el precio de los granos debería mejorar para impulsar el desarrollo de los campos abandonados", especuló.

En ese sentido, Mamedov contó que Rusia cuenta hoy con "10 millones de hectáreas" adicionales que podrían ser reintroducidas al sistema productivo de granos. "En 2017 Rusia logró establecer un récord en la producción total de granos, con 133 millones de toneladas. Hacia 2030 esperamos elevar la producción hasta los 150 millones y las exportaciones totales, hasta los 70 millones".

En cuanto a productividad, Still señaló que es posible un mayor aumento del rinde de los cultivos, sin embargo, Rusia ya mejoró de alrededor de 2 toneladas por hectárea a 2,5/3 toneladas en los últimos 3 a 5 años. "Sí se puede lograr un crecimiento de la producción en la medida que se desarrolle la relación con China y que crezca la inversión en la infraestructura ferroviaria que conecte la parte central de Rusia (la región de Siberia) con China de manera más eficiente. Este desarrollo puede despertar el interés del consumidor chino -no tanto de trigo, donde China tiene abundantes cosechas y amplias reservas-, una mayor inversión en la región y, por lo tanto, una mayor producción", dijo Still.

Al respecto, Mamedov destacó que resulta un emprendimiento "muy prometedor" la construcción del Zabaikalskiy, que será una gran terminal ferroviaria en la ciudad de Zabaikalsk, en la frontera rusa. "Tendrá como fin promover la exportación de los cereales siberianos a China, dado que permitirá reducir los costos logísticos al evitar el transbordo tren/barco".

Agregó que, además, se construirá un nuevo puerto en la ciudad de Taman y que ya está en marcha la modernización del puerto de Novorossiysk, en Krasnodar, donde se encuentra el principal polo exportador ruso, "que permitirá incrementar la capacidad en unos 30 millones de toneladas en los próximos cinco años".
Precio/calidad
Lejos del preconcepto que cunde entre quienes sostienen que la oferta de trigo rusa es de baja calidad, Still sostuvo que si bien el precio es uno de los principales impulsores de la demanda del cereal de Rusia, "la calidad también es excelente y se compara sin problemas con la del trigo duro rojo de invierno (HRW, por sus siglas en inglés) de los Estados Unidos, tan es así que algunos destinos de África occidental combinan el grano ruso con el de otros orígenes, como el trigo duro canadiense o el HRW". Señaló que los molinos nigerianos, que antes compraban más HRW, hoy optan por orientar buena parte de su demanda a Rusia, "pese a preferir la mayor estabilidad de la mercadería estadounidense, que no siempre puede ser garantizada por el grano ruso", dijo el corredor, que es un activo informante de las variables diarias del mercado de trigo desde su cuenta en la red social twitter, @RussianGrainTra.
"El HRW compite directamente con el trigo ruso, ya que es la misma calidad. Ahora, para muchos compradores la relación precio/flete del cereal de Rusia implica un descuento frente al costo de optar por de trigo estadounidense y ello está afectando nuestros mercados tradicionales", dijo Sernatinger. la nacion le preguntó ¿cómo logra, entonces, EE.UU. mejorar la competitividad de su trigo para no perder más mercados? La respuesta fue lacónica: "No lo logrará. Seguiremos perdiendo lentamente participación de mercado". Y agregó que el trigo estadounidense puede "comprar" algo de demanda si el dólar continúa debilitándose frente al resto de las monedas relevantes para el comercio agrícola. "Pero eso será una reacción de corto plazo; las tendencias de largo plazo permanecen intactas", aseguró.
Brasil y algo más para no padecer
La consolidación de Rusia como líder del mercado exportador de trigo se da justo en momentos en que la Argentina busca elevar la vara productiva tras la remoción de las trabas que limitaban su crecimiento. En ese contexto, la consulta trasladada por LA NACION a los especialistas fue qué impacto podría tener este nuevo escenario global para las aspiraciones exportadoras domésticas.
"Nos afecta más en la primera parte de nuestro año comercial (noviembre/febrero), que es cuando debemos salir a colocar trigo en destinos extra Mercosur", aseguró Adrián Seltzer, de la firma corredora **GRANAR SA**. Y explicó que en ese período, "para ser competitivos se pierde plata, de manera de lograr contrarrestar la oferta y las mejores condiciones comerciales de la oferta rusa". Según el analista, esto se vio claramente en esta campaña, donde los exportadores ofrecieron 155 dólares para el trigo con entrega en noviembre y, ahora, 185 dólares por el cereal para marzo. "Luego de ese primer tramo, el trigo argentino compensa los números y se concentra en el mercado brasileño, nuestro principal destino", concluyó.
Para Dolores Rodríguez Pareja, analista de la firma Morgan, García Mansilla y Cía. SA, el vínculo con Brasil es fuerte y estable por la mutua conveniencia que da la proximidad. "El trabajo fuerte está en consolidar el comercio con destinos como Indonesia, Argelia, Vietnam y Tailandia, que en los últimos años nos volvieron a comprar. Para eso, a la cuestión precio/calidad hay que sumar la confiabilidad, un bien muy preciado en los mercados", destacó. Recordó que ese activo se perdió tras las sucesivas intervenciones en el mercado argentino y apuntó a la necesidad de hacer de la Argentina un "proveedor confiable, sobre todo para esos compradores más distantes".
Sin rival
"La Argentina suma dos años de cosechas en alza, pero en esos mismos años Rusia exportó una cantidad récord de granos. Hoy Rusia tiene suficientes destinos cautivos como para que la Argentina se convierta en una preocupación. Para eso el peso se debería devaluar aún más; la cosecha tendría que crecer dramáticamente, o el rublo debería fortalecerse, al punto de hacer menos competitivas las exportaciones rusas. La Argentina no se ve como un competidor del trigo ruso", aseguró Still.
Producción
El ciclo 2017/2018 marcó un récord histórico para la cosecha de trigo de Rusia, que con 85 millones de toneladas superó en un 17,2% el volumen del ciclo anterior, de 72,53 millones.
Exportaciones
A partir de la abundante cosecha, también el saldo exportable ruso se prevé récord, con 36 millones de toneladas, y con una participación del 20% en las ventas externas globales.
EE.UU. en baja
Tras cubrir una de las superficies más bajas en 100 años, la cosecha estadounidense dejó 47,37 millones de toneladas y un saldo exportable hoy previsto en 25,86 millones.
Horizonte
Con preeminencia del trigo sobre el resto de los cereales, Rusia prevé exportar 70 millones de toneladas de granos hacia 2030 y con esa meta inició obras de infraestructura.
Crecimiento
Con un saldo exportable de 12,50 millones de toneladas, el trigo argentino suma dos ciclo en franco crecimiento, tras la remoción de las trabas que limitaban su progreso.

2.10 CERTIFICACIONES

2.10.1 Certificaciones de Calidad

No declara.

2.10.2 Distinciones Obtenidas

No se detectó información.

2.10.3 Programas de Responsabilidad Social Empresaria

No se detectaron programas de responsabilidad social.

2.11 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL CONTRATADO

Año	Personal Producción	Personal Comercial	Personal Administración	Total
2018	0	20	42	62
2019	0	20	42	62
2020	0	19	43	**62**

Fuente: Empresa.

2.12 EVOLUCIÓN MENSUAL/ DETALLE DE PERSONAL SUB- CONTRATADO

No declara.

931

Declaración Jurada en Pesos con centavos S.U.S.S.

Declaro que los datos consignados en este formulario son correctos y completos y que no se ha omitido ni falseado información que deba contener esta declaración, siendo fiel expresión de la verdad.

C.U.I.T.	30-52898170-0
Mes - Año	Orig. (0) - Rect. (1/9): 0
05/2020	Servicios Eventuales: No

Empleados en nómina:	62
Suma de Rem. 1:	6.269.518,02
Suma de Rem. 2:	7.221.654,30
Suma de Rem. 3:	7.221.654,30
Suma de Rem. 4:	6.269.518,02
Suma de Rem. 5:	6.269.518,02
Suma de Rem. 6:	0,00
Suma de Rem. 7:	0,00
Suma de Rem. 8:	7.221.654,30
Suma de Rem. 9:	7.221.654,30
Suma de Rem. 10:	6.515.748,39

Apellido y Nombre o Razón Social: GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA

Nro. Verificador: 252944

Domicilio Fiscal: LAVALLE 348 9 CAPITAL FEDERAL V 4200

I - REGIMEN NACIONAL DE SEGURIDAD SOCIAL

a1 - Total de aportes	869.686,31
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes S.S. a pagar	**869.686,31**
b - Asignaciones familiares pagadas	0,00
b1 - Total de contribuciones	1.252.013,01
b2 - Asignaciones compensadas	0,00
b3 - Detracción art. 23 Ley 27.541	0,00
Subtotal contribuciones S.S.	1.252.013,01
Retenciones	299.956,03
Contribuciones S.S. a pagar	**952.056,98**

II - REGIMEN NACIONAL DE OBRAS SOCIALES

a1 - Total de aportes	145.981,95
a2 - Aportes a favor	0,00
a3 - Aportes O.S. a pagar	**145.981,95**
b1 - Total de contribuciones	337.666,34
b2 - Excedentes de contribuciones a favor	0,00
Subtotal contribuciones O.S.	337.666,34
Retenciones	80.897,09
Contribuciones O.S. a pagar	**256.769,25**

III - RETENCIONES

Saldo retenciones período anterior	0,00
Retenciones del período	380.853,12
Total retenciones	380.853,12
Retenciones aplicadas a Seguridad Social	299.956,03
Retenciones aplicadas a Obra Social	80.897,09
Saldo de retenciones a período futuro	0,00

IV - VALES ALIMENTARIOS / CAJAS DE ALIMENTOS

Monto base de cálculo	0,00
Contribuciones, Vales Alimentarios y/o Cajas de Alimentos a pagar	0,00
Percepciones de Vales Aliment.	0,00

V - RENATRE

Total Contribuciones RENATRE	**0,00**
Total Seg. Sepelio UATRE	**0,00**

VI - LEY DE RIESGOS DE TRABAJO

Cantidad de CUILES con ART	61	0,00
Remun. con ART	7.221.654,30	36.108,27
L.R.T. total a pagar		**36.108,27**

VII - SEGURO DE VIDA

Cuiles c/S.C.V.O. - Prima	62 - 1.179,86
Costo Emisión:	0,00
S.C.V.O. a Pagar:	**1.179,86**

Ley 25.922 Encuadre: No Corresponde — Porcentaje: 0,00 — Resultado: 0,00

Ley 27.430 - Monto Total Detraído: 410.905,91

VIII - MONTOS QUE SE INGRESAN

351 - Contribuciones de Seguridad Social	**952.056,98**	302 - Aportes de Obra Social	**145.981,95**
301 - Aportes de Seguridad Social	**869.686,31**	270 - Vales Alimentarios/Cajas de alimentos	**0,00**
360 - Contribuciones RENATRE	**0,00**	312 - L.R.T.	**36.108,27**
352 - Contribuciones de Obra Social	**256.769,25**	028 - Seguro Colectivo de Vida Obligatorio	**1.179,86**
935 - Seg. Sepelio UATRE	**0,00**		

Forma de Pago: **Efectivo**

Fuente: Empresa.

VEP

Comprobante de Pago

Datos del VEP:

Nro. VEP:	706465280
Organismo Recaudador:	AFIP
Tipo de Pago:	Empleadores SICOSS - Saldo DJ
Descripción Reducida:	SIJPDJ05/20
CUIT:	**30-52898170-0**
Concepto:	19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Subconcepto:	19 OBLIGACION MENSUAL/ANUAL
Período:	2020-05
Generado desde la presentación de DJ nro:	727047619
Generado por el Usuario:	20117730310

CONTRIBUCIONES SEG. SOCIAL (351)	$952.056,98
EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL (301)	$869.686,31
CONTRIBUCIONES OBRA SOCIAL (352)	$256.769,25
APORTES OBRAS SOCIALES (302)	$145.981,95
ASEG.RIESGO DE TRABAJO L 24557 (312)	$36.108,27
SEGURO DE VIDA COLECTIVO (28)	$1.179,86

Datos del comprobante de Pago:

Entidad de Pago:	INTERBANKING
Medio de Pago:	HomeBanking-EFECTIVO
Debito en cuenta del Banco:	CITIBANK N.A.
Nro. de Transacción:	1359448495
Código de Control:	223319
Fecha de Pago:	2020-06-09 Hora: 10:07:08
IMPORTE PAGADO	**$2.261.782,62**

Presentación de DJ por Internet

Acuse de recibo de DJ

Organismo Recaudador:	AFIP
Formulario:	**931 v4200 - EMPLEADOR DJ MENSUAL-SUSS**
CUIT:	**30-52898170-0**
Impuesto:	**301 - EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL**
Concepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Subconcepto:	**19 - OBLIGACION MENSUAL/ANUAL**
Período:	**2020-05**
Nro. verificador:	252944
Cantidad de registros:	735
Fecha de Presentación:	2020-06-05 Hora: 20:18:58
Nro. de Transacción:	727047619
Código de Control:	DDxKrg
Usuario autenticado por:	AFIP (ClaveFiscal)
Presentada por el Usuario:	20117730310

[F931.cuit.30528981700.fecha.20200605.txt]

Verificador de integridad (algoritmo MD5)

[c89ae73e65ab5187e4c3419051c5cd56]

Código de barras para pagar en entidades habilitadas

19313052898170000030105209

Conserve este Acuse de Recibo como comprobante de presentación

Datos sujetos a verificación

3- Situación Comercial

3.1 PRODUCTOS/SERVICIOS Y ANTIGÜEDAD EN EL MERCADO

CORRETAJE DE CEREALES



ADMINISTRACION DE CANJES



FUTUROS Y OPCIONES



DERIVADOS FINANCIEROS



3.2 DETALLES Y EVOLUCIÓN DE COMPRAS Y VENTAS

Mes	Ventas (montos sin impuestos)	Compras (montos sin impuestos)	Moneda
OCTUBRE 19	$ 46 107 091	$ 13 352 142	Pesos
NOVIEMBRE 19	$ 45 935 222	$ 8 945 650	Pesos
DICIEMBRE 19	$ 53 502 233	$ 8 025 437	Pesos
ENERO 20	$ 54 459 605	$ 6 010 245	Pesos
FEBRERO 20	$ 41 047 735	$ 7 262 230	Pesos
MARZO 20	$ 42 339 709	$ 7 729 345	Pesos
ABRIL 20	$ 58 657 390	$ 6 531 694	Pesos
MAYO 20	$ 77 087 706	$ 8 687 415	Pesos
JUNIO 20	$ 84 836 953	$ 9 412 162	Pesos
Total	**$ 503 973 644**	**$ 75 956 320**	Pesos

Fuente: Empresa.

3.3 VENTAS A PAN AMERICAN ENERGY LLC SUC. ARGENTINA

La empresa no informó ventas a PAE.

3.4 COMPRAS ANUALES

La empresa no informó compras a PAE.

3.5 PROVEEDORES

N°	Razón Social	País de Origen	Tax ID	Monto Anual de Compras	Moneda
1	TARNET S.A.	ARGENTINA	30-69533013-4	$ 2 461 000	Pesos
2	TRISTAN HECTOR	ARGENTINA	20-10559841-7	$ 2 164 000	Pesos
3	GOROSITO HORACIO	ARGENTINA	20-11020394-3	$ 1 972 000	Pesos

Fuente: Empresa.

3.6 CLIENTES

N°	Razón Social	País de Destino	Tax ID	Monto Anual de Ventas	Moneda
1	A D M AGRO S.R.L.	ARGENTINA	30-62197317-3	$ 195 541 913	Pesos
2	COFCO INTERNATIONAL ARGENTINA S.A.	ARGENTINA	33-50673744-9	$ 56 346 398	Pesos
3	CARGILL S.A.C.I.	ARGENTINA	30-50679216-5	$ 38 555 173	Pesos
4	OLEAGINOSA MORENO HNOS S A C I F I Y A	ARGENTINA	33-50223222-9	$ 26 185 405	Pesos
5	BUNGE ARGENTINA S.A.	ARGENTINA	30-70086991-8	$ 24 451 132	Pesos

Fuente: Empresa.

3.7 SEGUROS

3.7.1 Registro de contratos con las ART

Aseguradora:	SWISS MEDICAL
N° de contrato:	203460
Desde:	01/11/2017 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	31/03/2019 - Cambio de Aseguradora

Aseguradora:	GALENO
N° de contrato:	4782560
Desde:	01/04/2019 - Cambio de Aseguradora
Hasta:	Afiliación vigente

3.7.2 Contratos extinguidos por falta de pago

No se registran contratos extinguidos por falta de pago.

3.7.3 Otros Seguros contratados

N°	Tipo de Seguro	Compañía Aseguradora	N° Póliza	Suma Asegurada	Moneda
1	Crédito Doméstico	Compañía de Seguros Insur SA	100000071	$ 300 000 000	$

Fuente: Empresa.

4- Comercio Exterior

4.1 IMPORTACIONES

No se registraron operaciones de importación vinculadas a la empresa analizada.

4.2 EXPORTACIONES

No se registraron operaciones de exportación vinculadas a la empresa analizada.

5- Situación Bancaria

5.1 CHEQUES RECHAZADOS

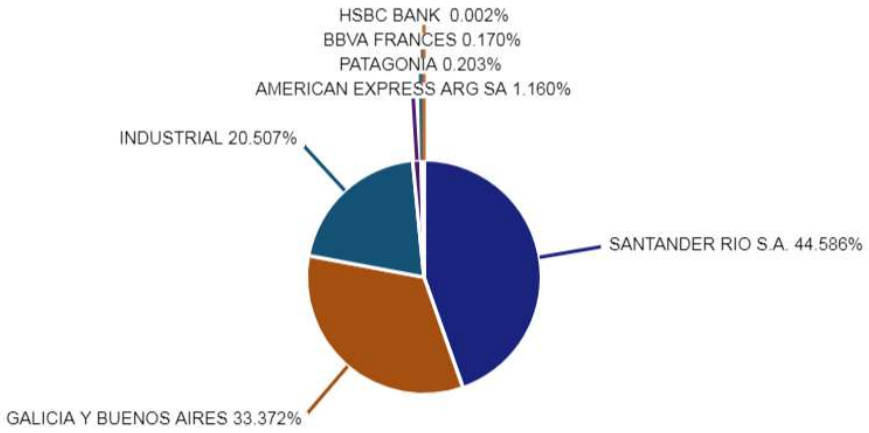
No existen registros de cheques rechazados.

5.2 CENTRAL DE DEUDORES

Banco	05/2018	06/2018	07/2018	08/2018	09/2018	10/2018	11/2018	12/2018
PIANO S.A.								
MARIVA S.A.								
CIUDAD DE BUENOS AIRES								
HSBC BANK								
AMERICAN EXPRESS ARG SA					1 030,00	1 213,00		1 817,00
INDUSTRIAL			100,00		625,00	4,00	2,00	260,00
SUPERVIELLE	2 491,00							
SANTANDER RIO S.A.	30 935,00	28 862,00	27 343,00	37 125,00	40 897,00	36 200,00	38 022,00	37 808,00
PATAGONIA	34 063,00	39 541,00	37 583,00	54 252,00	90 474,00	167,00	162,00	185,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	10,00	2,00	3,00	505,00	9,00	395,00	3,00	193,00
CITIBANK N.A.	731,00			597,00	57 738,00	437,00	442,00	448,00
BBVA FRANCES	1 887,00	1 338,00	1 339,00	31 131,00	1 349,00	1 620,00	6 910,00	2 479,00
TOTAL PERIODO	**70 117,00**	**69 743,00**	**66 368,00**	**123 610,00**	**192 122,00**	**40 036,00**	**45 541,00**	**43 190,00**

Banco	01/2019	02/2019	03/2019	04/2019	05/2019	06/2019	07/2019	08/2019
PIANO S.A.							1,00	
MARIVA S.A.							47,00	
CIUDAD DE BUENOS AIRES						2 809,00	2 448,00	993,00
HSBC BANK		1,00					1,00	
AMERICAN EXPRESS ARG SA	1 456,00	1 087,00	1 419,00	1 970,00	2 419,00	1 574,00	1 763,00	1 571,00
INDUSTRIAL	58,00							515,00
SUPERVIELLE								
SANTANDER RIO S.A.	37 035,00	38 998,00	43 353,00	44 010,00	44 870,00	42 448,00	43 871,00	59 075,00
PATAGONIA	308,00	162,00	233,00	325,00	186,00	323,00	422,00	335,00
GALICIA Y BUENOS AIRES	4,00	5,00	2 784,00	2 852,00	2 922,00	1 996,00	27,00	201,00
CITIBANK N.A.	293,00	38 737,00	69 814,00	53 535,00	54 824,00	52 110,00	53 005,00	71 717,00
BBVA FRANCES	947,00		955,00	961,00	576,00		569,00	609,00
TOTAL PERIODO	**40 101,00**	**78 990,00**	**118 558,00**	**103 653,00**	**105 797,00**	**101 260,00**	**102 154,00**	**135 016,00**

Banco	09/2019	10/2019	11/2019	12/2019	01/2020	02/2020	03/2020	04/2020
PIANO S.A.					2,00			
MARIVA S.A.								
CIUDAD DE BUENOS AIRES		9 151,00	9 470,00	9 810,00				
HSBC BANK							3,00	
AMERICAN EXPRESS ARG SA	1 752,00	3 130,00	3 303,00	2 125,00	2 669,00	2 984,00	1 678,00	
INDUSTRIAL	143,00	150,00	1 166,00	54 288,00		93,00	29 653,00	
SUPERVIELLE								
SANTANDER RIO S.A.	57 558,00	59 728,00	81 845,00	81 278,00		62 208,00	64 470,00	
PATAGONIA	384,00	287,00	14 639,00	14 556,00	350,00	193,00	293,00	
GALICIA Y BUENOS AIRES	85,00	50 865,00	34,00	73,00	158,00	43 892,00	48 255,00	
CITIBANK N.A.	70 251,00	73 289,00	165,00	167,00	208,00	210,00		
BBVA FRANCES	50 867,00	591,00		203,00	188,00		246,00	
TOTAL PERIODO	**181 040,00**	**197 191,00**	**110 622,00**	**162 500,00**	**3 575,00**	**109 580,00**	**144 598,00**	



Situaciones últimos 24 meses

*Los montos se encuentran expresados en miles de pesos.



Los montos se encuentran expresados en miles de pesos

1	Situación Normal (atraso hasta 30 días)
2	Con Riesgo Potencial (atraso de 31 a 90 días)
3	Con Problemas (atraso de 91 a 180 días)
4	Con Alto Riesgo de Insolvencia (atraso de 181 a 365 días)
5	Irrecuperable (atraso de más de 365 días)
6	Irrecuperable por Disposición Técnica (Morosos de ex-entidades financieras, con atraso de más de 180 días)
	B.C.R.A. no informa



5.3 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO INFORMADO

N°	Entidad	Deuda	Moneda
1	BANCO PATAGONIA S.A.	$ 72 956 000	Pesos
2	BANCO INDUSTRIAL	0	Pesos
3	BANCO GALICIA	0	Pesos

Fuente Empresa.

6- Situación Judicial Comercial

6.1 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDADO (*)

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Actor	Observaciones
APREMIO	30/12/2016	CIVIL Y COMERCIAL	3	BUENOS AIRES - San Nicolás	-	MUNICIPALIDAD DE SAN NICOLAS	-

6.2 CARÁTULAS DE JUICIOS COMERCIALES COMO DEMANDANTE (*)

Tipo	Fecha	Radicación	Juzgado	Localidad	Secretaria	Demandado	Observaciones
EJECUCION HIPOTECARIA	01/03/2017	CIVIL Y COMERCIAL	1	BUENOS AIRES - Trenque Lauquen	-	NANDUBAY SRL	-

6.3 FISCALES Y PREVISIONALES

6.3.1 Detalle de Inscripciones Fiscales

Código	Nombre	Estado	Fecha Inscripción
10	GANANCIAS SOCIEDADES	ACTIVO	1972-09
25	GANANCIA MINIMA PRESUNTA	ACTIVO	1999-03
30	IVA	ACTIVO	1990-11
103	REGIMENES DE INFORMACIÓN	ACTIVO	2007-01
186	ACTIVOS SOCIEDADES L.23905	BAJA DEFINITIVA	1984-02
208	RET.GAN.RG2651-PRE-SICORE	BAJA DEFINITIVA	
211	BP-ACCIONES O PARTICIPACIONES	ACTIVO	2003-05
217	SICORE-IMPTO.A LAS GANANCIAS	ACTIVO	2000-01
301	EMPLEADOR-APORTES SEG. SOCIAL	ACTIVO	1938-08
767	SICORE-IMPTO.AL VALOR AGREGADO	ACTIVO	2000-01
978	CONV.GREMIAL-CEREALERO	BAJA PROVISORIA	1993-10
983	CONV.GREMIAL-CEREALERO(GRUESA)	BAJA PROVISORIA	1993-10

Contribuyente no amparado en los beneficios promocionales INDUSTRIALES establecidos por Ley 22021 y sus modificatorias 22702 y 22973, a la fecha de emisión de la presente constancia.
Esta constancia no da cuenta de la inscripción en el Impuesto sobre los Bienes Personales ni del Impuesto Exteriorización - Ley 26476, la cual de corresponder deberá solicitarse en la Dependencia donde se encuentra inscripta la referida.

6.3.2 Informe Estado de Deudas por Provincia

Informe Estado de Deuda Agencia de Recaudación de la Pcia. de Bs. As.

Contribuyente	
Identificación:	Contribuyente sin Deuda
Situación actual:	**Categoría 2**

Referencias de categorías	
Categoría 0	Contribuyente sin deuda.
Categoría 1	Desde $501 hasta $4.500
Categoría 2	**Desde $4.501 hasta $10.000**
Categoría 3	Mayor a $10.000
Categoría 4	CONTRIBUYENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **13/07/2020** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante de la sumatoria de las deudas asociadas al Impuesto Inmobiliario, a los Automotores, a las Embarcaciones Deportivas y a los Ingresos Brutos, respecto de la CUIT consultada.
Para el cálculo de la deuda expuesta, se considera aquella con antigüedad mayor a los sesenta días. No se consideran aquellos sujetos que posean un único Inmueble Urbano Edificado con Valuación Fiscal menor a $50.000, quienes posean una deuda global menor a $500 o quienes posean un automotor de modelo inferior al año 2000. Para el caso del Impuesto sobre los Ingresos Brutos, sólo se consideran aquellos casos con Títulos Ejecutivos iniciados y aquellos con planes de pago caducos. En la categoría 4 se encuentran los contribuyentes con deudas en proceso de ejecución judicial como así también los planes de regularización de deuda judicial siempre que el mismo se encuentre caduco.

Agente de Recaudación	
Identificación:	AGENTE SIN INCUMPLIMIENTO.
Situación actual:	**Categoría 0**

Referencias de categorías	
Categoría 0	**Agente sin incumplimiento.**
Categoría 1	Incumplimiento mayor a 0% y menor o igual a 5%
Categoría 2	Incumplimiento mayor a 5% y menor o igual a 25%
Categoría 3	Incumplimiento mayor 25%
Categoría 4	AGENTE EN INSTANCIA JUDICIAL

La información expuesta es la registrada al **13/07/2020** en las bases de datos de la Agencia de Recaudación de la Provincia de Buenos Aires, siendo la resultante del grado de cumplimiento de presentación de declaraciones juradas que les corresponde efectuar en su actuación como agentes de recaudación en el régimen general de retención y en el régimen general de percepción del impuesto sobre los Ingresos Brutos. El cumplimiento se computa de manera conjunta por ambos regímenes de recaudación.
En la categoría 4 se encuentran los agentes de recaudación con deudas en proceso de ejecución judicial provenientes de percepciones y retenciones no efectuadas, efectuadas y no ingresadas, intereses, accesorios, recargos y multas. Se incluyen dentro de esta categoría a quienes, habiendo realizado la adhesión a un régimen de regularización de deudas en proceso de ejecución judicial, el mismo se encuentre caduco.

6.3.3 Embargos

No se detectó información.

6.3.4 Otra información Fiscal o Previsional de Interés

Período	Incluido en declaración jurada	Aportes de seguridad social	Aportes de obra social	Contribución patronal de obra social
07/2019	SI	PAGO	PAGO	PAGO
08/2019	SI	PAGO	PAGO	PAGO
09/2019	SI	PAGO	PAGO	PAGO
10/2019	SI	PAGO	PAGO	PAGO
11/2019	SI	PAGO	PAGO	PAGO
12/2019	SI	PAGO	PAGO	PAGO
01/2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
02/2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
03/2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
04/2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
05/2020	SI	PAGO	PAGO	PAGO
06/2020	SI	IMPAGO	IMPAGO	IMPAGO
Referencias:	Pago	Pago parcial	Impago	No declarado

GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA, no presenta sanciones laborales publicadas en el listado REPSAL vigente al 13/07/2020

REPSAL

Registro público de empleadores con sanciones laborales
Ley 26.940

Se deja constancia que a la fecha de emisión, GRANAR S A COMERCIAL Y FINANCIERA CUIT 30528981700 no registra sanciones en el REPSAL, conforme al Art. 2 de la Ley 26.940

Fecha de emisión: 13/07/2020 (válido únicamente por el día de emisión)

Sello Electrónico: 30921caa-6ab4-4da9-b2d7-d3698fe5dccc

Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social Argentina — AFIP Administración Federal — CFT Consejo Federal del Trabajo República Argentina — RENATRE — SRT Superintendencia de Riesgos del Trabajo

7- INTEGRIDAD

7.1 INTEGRIDAD

SEARCH CRITERIA

Datos Consultados BLOCH SUSANA BEATRIZ - 27050176563

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos Consultados PELS SEBASTIAN - 20266323981

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos Consultados PELS HUGO - 20266323973

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

SEARCH CRITERIA

Datos Consultados PELS BETINA SENDA - 27145933140

Negative

Sources checked: List of worldwide politicians and government controlled entities (also known as PEPs, for politically exposed persons), Profiles of persons who hold political office, their immediate family members, close associates, and companies under their control; Crime - Global Enforcement List, Profiles of entities listed worldwide; Reputation - Global Foreign Officials List, SDN and Financial Intelligence Units, following the FATF (Financial Action Task Force) recommendations.

Consultar con Area Gestión de Proveedores.

7.2 INFORMACIÓN DE PRENSA NEGATIVA

No se detectó información de prensa negativa.

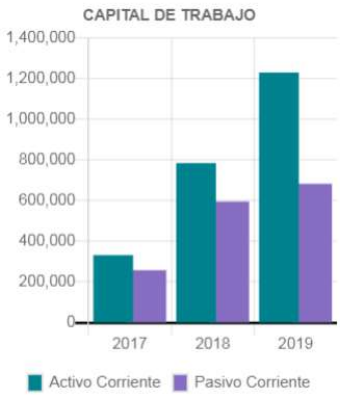
8- Estados Contables

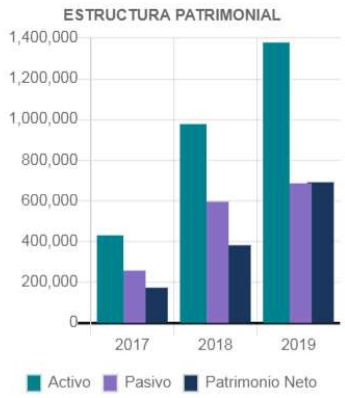
8.1 DATOS CONTABLES

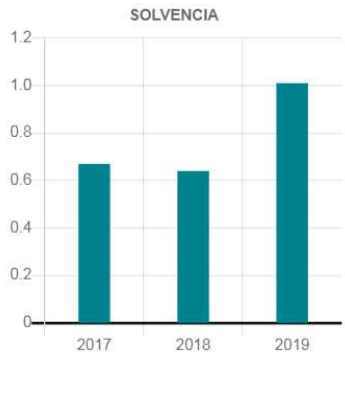
Activo

Fecha Balance	30/09/2017	30/09/2018	30/09/2019
Caja y Banco	32 573	109 283	418 845
Inversion Corriente	231 241	460 151	624 174
Anc Creditos Por Ventas	52 737	194 045	144 796
Otros Créditos	3 298	10 050	12 483
Bienes Cambio	4 933	10 427	23 394
Bienes Intangibles	0	0	0
Otros Activos Corrientes	6 517	988	7 015
Total Activo Corriente	331 299	784 944	1 230 707
Credito Por Venta	0	0	0
Otros Créditos No Corrientes	169	0	0
Otras Inversiones No Corrientes	88 424	180 512	135 279
Bienes De Uso Valor De Origen	16 347	18 487	43 918
Depreciación Acumulada	6 707	7 630	31 902
Bienes De Uso	9 640	10 857	12 016
Activos Intangibles	740	366	85
Otros Activos No Corrientes	0	698	0
Total Activo No Corriente	98 973	192 433	147 381
Total Activo	430 272	977 377	1 378 088

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



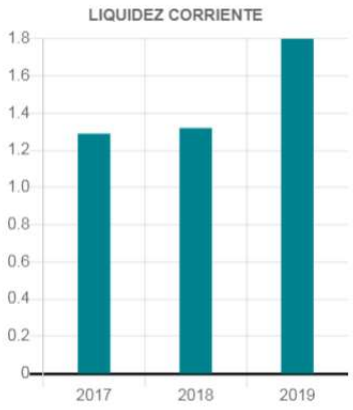


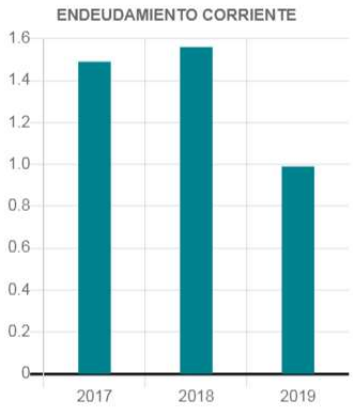


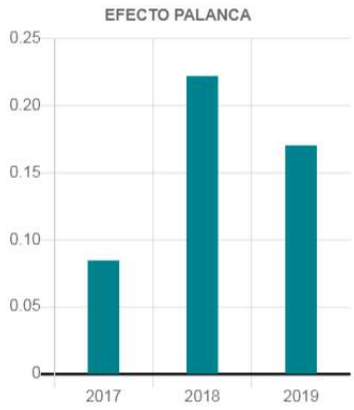
Pasivo / Patrimonio Neto

Fecha Balance	30/09/2017	30/09/2018	30/09/2019
Cuentas Por Pagar (Deudas Comerciales)	0	380 440	378 812
Prestamos (Deudas Bancarias)	37 715	160 889	186 778
Remuneraciones Y Cargas Sociales	9 020	11 574	13 869
Cargas Fiscales	14 746	13 458	52 631
Anticipos Clientes	0	0	0
Otros Pasivos	195 754	28 874	50 935
Total Pasivo Corriente	257 235	595 235	683 025
Cuentas Por Pagar	0	0	0
Prestamos	0	499	0
Deudas Fiscales	0	0	3 440
Otros Pasivos (No Corrientes)	4	4	4
Previsiones	0	0	0
Total Pasivo No Corriente	4	503	3 444
Total Pasivo	257 239	595 738	686 469
Capital Social	12 614	12 614	33 126
Resultados No Asignados	160 419	369 025	658 493
Patrimonio Neto	173 033	381 639	691 619

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos



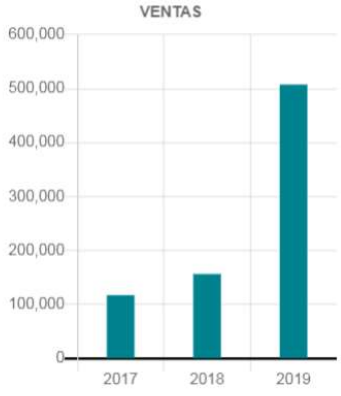


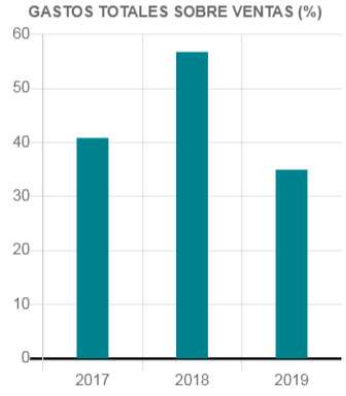


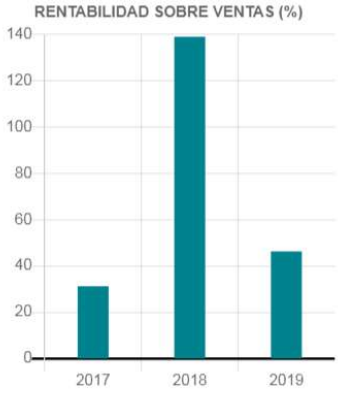
Estado de Resultados

Fecha Balance	30/09/2017	30/09/2018	30/09/2019
Ventas	116 731	156 142	507 493
Compras Del Ejercicio	9 513	10 710	40 120
Costos de las mercaderías, productos, servicios vendidos	50 916	68 665	147 163
Resultado Bruto	65 816	87 477	360 329
Amortizaciones	1 244	1 251	2 452
Gastos de Comercialización	18 945	20 571	72 161
Gastos de Administración	21 915	57 346	105 320
Gastos Financieros	6 832	10 764	0
Otros Ingresos	7 748	261 422	44 618
Otros Egresos	14 517	43 248	0
Resultados financieros y por tenencia (incluyendo result.por exposición a inflación)	29 543	5 197	55 496
Impuesto A Las Ganancias	4 500	5 035	48 093
Resultado	36 397	217 131	234 869

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos







Indices de Gestión

Fecha Balance	30/09/2017	30/09/2018	30/09/2019
Liquidez Corriente Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,29	1,32	1,80
LIQUIDEZ SECA (Acida) (Act.Corriente - Bs.Cambio) / Pas.Corriente	1,27	1,30	1,77
Endeudamiento Corriente Pasivo Corriente / Patrimonio Neto	1,49	1,56	0,99
Endeudamiento Activo Fijo Pasivo No Corriente / Bs. de Uso	0,00	0,05	0,29
Solvencia Patrimonial Patrimonio Neto / Pasivo Total	0,67	0,64	1,01
Capital De Trabajo Activo Corriente - Pasivo Corriente	74 064,23	189 709,04	547 682,51
Inversiones De Bienes De Uso Patrimonio Neto / Bs. de Uso	17,95	35,15	57,56
Margen Bruto (Utilidad Bruta / Ventas) * 100	56,38	56,02	71,00
Margen Neto (Utilidad Neta / Ventas) * 100	31,18	139,06	46,28
Retorno Sobre Patrimonio Utilidad Neta / Patrimonio Neto	0,21	0,57	0,34
Rotacion De Activos Ventas / Activo Total	0,27	0,16	0,37
Rotacion Activo Fijo Ventas / Bs. de Uso	12,11	14,38	42,23
RENTABILIDAD S/ACTIVO (Utilidad Neta / Activo Total) * 100	8,46	22,22	17,04
EBITDA / PASIVO (Resultado del ejercicio + Amortizaciones + Gastos Financieros + Impuesto a las ganancias) / Pasivo Total	0,16	0,38	0,28
Rotacion De Creditos Ventas / Creditos por Ventas	2,21	0,80	3,50
Rotacion De Inventarios Costo Mercaderías / Bs.de Cambio	10,32	6,59	6,29
PRESTAMOS / P.N. Prestamos / Patrimonio Neto	0,22	0,42	0,27
PRESTAMOS / (VENTAS/12) Prestamos / (Ventas / 12)	0,32	1,03	0,37

Montos expresados en miles de Pesos Argentinos

SITUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA Y PATRIMONIAL

Para el análisis de la situación económica financiera y patrimonial del cliente se utilizaron los Estados Contables correspondientes a los ejercicios 2017, 2018 y 2019 (fecha de cierre 30/09).

Aclaraciones previas:

1. Información auditada sin salvedades.
2. La sociedad no ejerció la opción de no determinar el patrimonio neto ajustado al inicio del ejercicio comparativo y por ello se presenta información comparativa correspondiente a los estados de resultados, de evolución del patrimonio neto, de flujo de efectivo y la información complementaria con ellos relacionada, expresada en moneda de Sept. de 2019.

Principales Indicadores:

Económicos

- Los ingresos del último ejercicio ascendieron a $ 507,4 Millones lo cual representó un incremento del 225% en relación con el ejercicio precedente ($156 Millones).
- El costo directo se redujo del 44% al 29% su incidencia s/ventas mostrando un comportamiento más eficiente. Los gastos de estructura mostraron un comportamiento eficiente y se redujeron del 49.9% al 35% su participación.
- En función de lo expuesto el resultado operativo alcanzó $182,8 Millones y representó el 36% de las ventas versus 6,12% en el ejercicio anterior.
- Se registraron ingresos diversos por $100 Millones, de los cuales $55,5 millones corresponden a los resultados financieros y por tenencia, incluyendo resultados. por exposición a inflación.
- Luego de deducir el cargo por impuesto a las ganancias correspondiente al ejercicio que fue de $48 Millones, la empresa generó una ganancia final de $234,8 Millones, monto equivalente a 46,3% s/ventas.
- Es importante resaltar que a 09/2018 los ingresos financieros netos ($ 246 Millones) fueron superiores a los ingresos por servicios ($156 Millones) y por ese motivo la rentabilidad del ejercicio fue de 139%.

En síntesis, la compañía presentó una óptima situación económica, con incremento de las ventas y reducción de los costos, alcanzando un excelente margen de rentabilidad a nivel operativo y final.

Financieros

- Los indicadores de liquidez (1.80) liquidez ácida (1.77) y capital de trabajo ($547,7Millones) mostraron niveles óptimos a 09/2019.
- El capital de trabajo representó el 40% del activo.
- Se mantuvo una razonable exposición financiera ya que las disponibilidades y los créditos por ventas representaban 1.6 veces las obligaciones comerciales y bancarias corrientes.
- El EBITDA representó el 43,7% del pasivo corriente considerándose ajustada la relación.

En resumen, la situación financiera a 09/2019 era adecuada sustentándose en satisfactorios niveles de liquidez, capital de trabajo y exposición financiera. Como aspecto negativo inadecuada capacidad de generación de fondos en relación con sus obligaciones.

Patrimonial

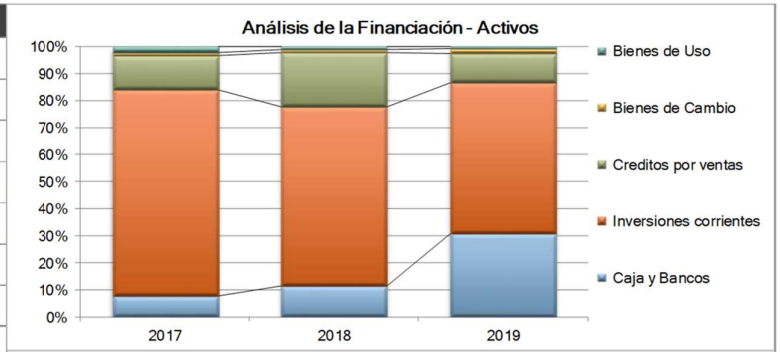
- El patrimonio neto al 09/2019 fue de $ 691,6 millones de lo cual solamente el 4,79% corresponde a capital presentando una conformación muy volátil.
- La estructura de financiamiento mostraba que el pasivo representaba el 49,8% del activo (60,9% en el ejercicio anterior) siendo las deudas comerciales las principales fuentes de apalancamiento.

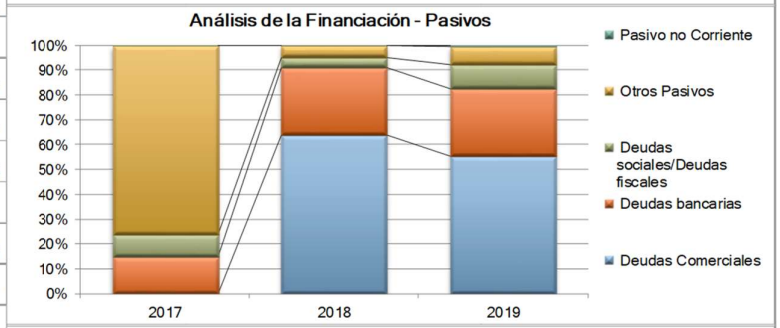
- La solvencia pasó de 0,64 a 1,01 y el endeudamiento corriente de 1,56 a 0,99, mejorando y ubicándose dentro de parámetros adecuados.

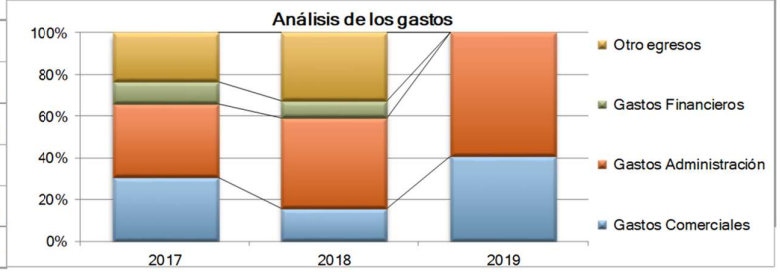
En resumen, la situación patrimonial a 09/2019 si bien presentaba una volátil conformación del PN al mismo tiempo mostraba un adecuado nivel de solvencia y de endeudamiento corriente.

8.2 ANÁLISIS VERTICAL

Períodos Analizados				2017/2018/2019
Concept	sep-17	sep-18	sep-19	
Caja y Bancos	32.573.110	109.283.044	418.844.684	
Inversiones corrientes	319.665.029	640.662.084	759.453.641	
Creditos por ventas	52.737.257	194.045.422	144.796.225	
Otros Créditos	3.467.440	10.049.589	12.482.916	
Bienes de Cambio	4.933.273	10.427.068	23.393.856	
Bienes de Uso	9.639.703	10.857.191	12.016.131	
Otros activos corrientes	7.256.671	2.052.198	7.100.360	
Activo Corriente	**430.272.483**	**977.376.596**	**1.378.087.813**	
Deudas Comerciales	-	380.440.232	378.812.087	
Deudas bancarias	37.714.789	160.889.216	186.778.187	
Deudas sociales/Deudas fiscales	23.766.228	25.031.694	66.499.475	
Otros Pasivos	195.754.145	28.873.595	50.934.811	
Pasivo no Corriente	3.950	502.911	3.444.167	
Pasivo	**257.239.112**	**595.737.648**	**686.468.727**	
Gastos Comerciales	18.945.391	20.571.111	72.161.203	
Gastos Administración	21.915.121	57.346.341	105.320.022	
Gastos Financieros	6.831.863	10.764.108	0	
Otro egresos	14.516.732	43.248.175	-	
Impuesto a las ganancias	4.499.990	5.034.786	48.093.242	
Total	**66.709.097**	**136.964.521**	**225.574.467**	

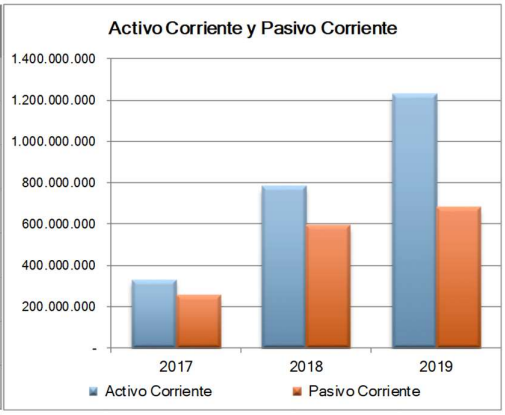




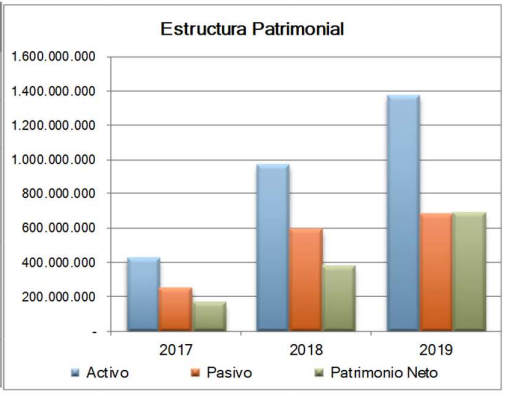


8.3 ANÁLISIS PATRIMONIAL

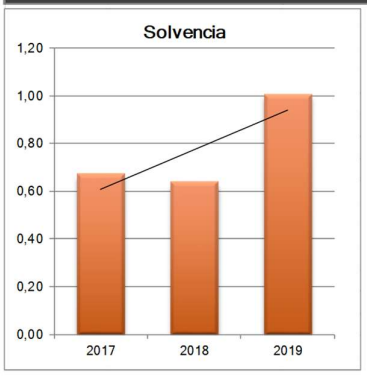
Períodos Analizados	2017/2018/2019		
Analisis Patrimonial	sep-17	sep-18	sep-19
Solvencia	0,67	0,64	1,01
Patrimonio Neto sobre Activo	40%	39%	50%
Endeudamiento corriente	1,49	1,56	0,99
Capital corriente	0,17	0,19	0,40
Activo no Cte sobre Activo	23%	20%	11%
Financiación del activo no cte.	1,75	1,99	4,72
Deuda bancaria sobre Pasivo	15%	27%	27%
Deudas Comerciales sobre Pasivo	0%	64%	55%

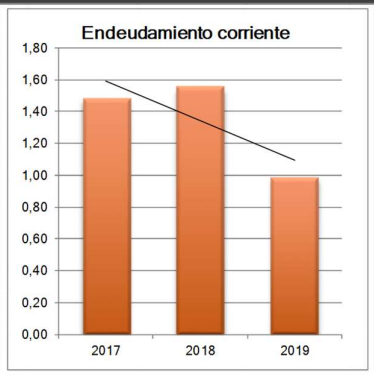


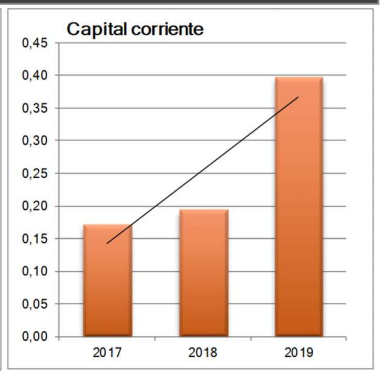
Info	sep-17	sep-18	sep-19
Activo Corriente	$ 331.299.395	$ 784.943.781	$ 1.230.707.069
Activo no Corriente	$ 98.973.088	$ 192.432.815	$ 147.380.744
Activo	$ 430.272.483	$ 977.376.596	$ 1.378.087.813
Pasivo Corriente	$ 257.235.162	$ 595.234.737	$ 683.024.560
Pasivo no Corriente	$ 3.950	$ 502.911	$ 3.444.167
Pasivo	$ 257.239.112	$ 595.737.648	$ 686.468.727
Patrimonio Neto	$ 173.033.371	$ 381.638.948	$ 691.619.086



Trends







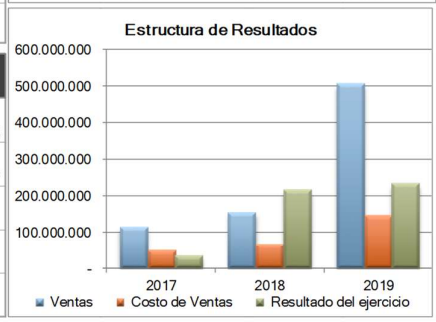
Importes Expresados en Miles de Pesos

8.4 ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

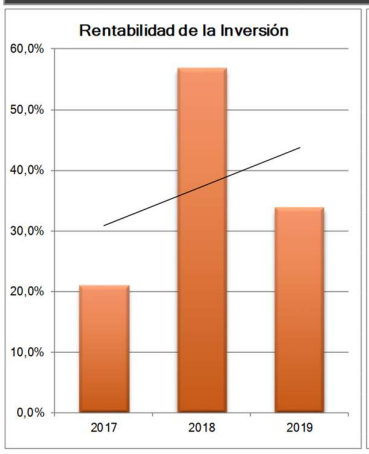
Períodos Analizados			2017/2018/2019
Análisis de rentabilidad	sep-17	sep-18	sep-19
Rentabilidad de la inversión total	21,0%	56,9%	34,0%
Rentabilidad ordinaria de la inversión	27,6%	61,0%	40,9%
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	11,1%	23,8%	20,5%
Resultado bruto sobre ventas	56,4%	56,0%	71,0%
Rentabilidad sobre Ventas	31,2%	139,1%	46,3%
Costo del financiamiento	2,7%	1,8%	0,0%
Rentabilidad del capital	288,5%	1721,4%	709,0%

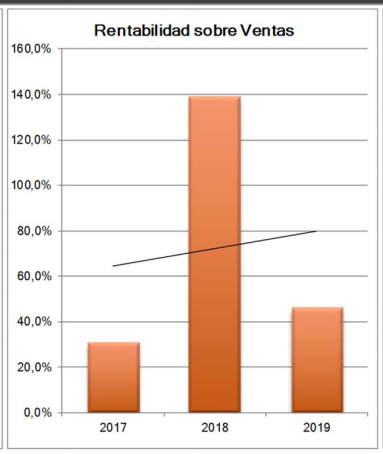


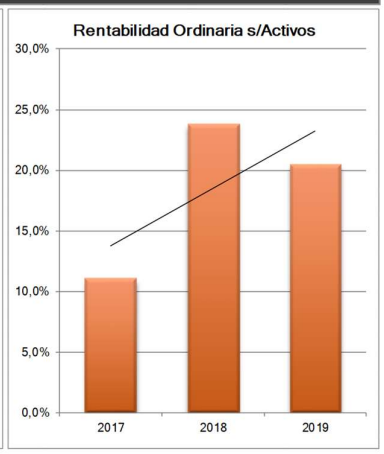
Info	sep-17	sep-18	sep-19
Ventas	$ 116.731.465	$ 156.141.798	$ 507.492.773
Costo de Ventas	$ 50.915.959	$ 68.664.979	$ 147.163.437
Resultado del ejercicio	$ 36.397.127	$ 217.131.219	$ 234.869.211
EBITDA/Ventas	0,42	1,50	0,56
EBITDA/Intereses	7,17	21,76	0,00



Trends







Importes Expresados en Miles de Pesos

8.5 ANÁLISIS FINANCIERO

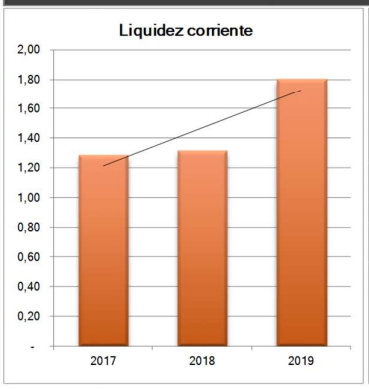
Períodos Analizados				2017/2018/2019
Analisis Financiero	sep-17	sep-18	sep-19	
Liquidez corriente	1,29	1,32	1,80	
Liquidez acida	1,27	1,30	1,77	
Rotación del pasivo corriente días	1.356	1.807	947	
Rotación de las cuentas a cobrar	136	375	86	
Efecto Palanca	0,08	0,22	0,17	

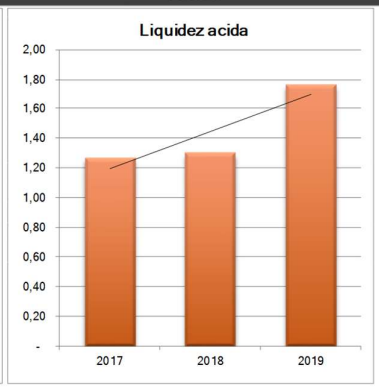


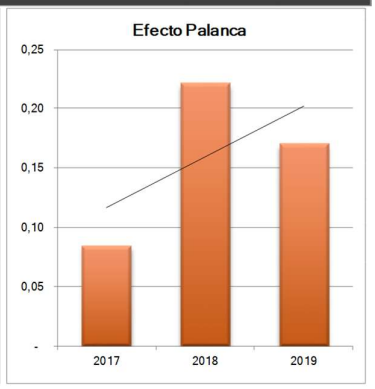
Info	sep-17	sep-18	sep-19
Caja y Bancos	32.573.110	109.283.044	418.844.684
Creditos por ventas	52.737.257	194.045.422	144.796.225
Deudas Comerciales	-	380.440.232	378.812.087
Deudas bancarias	37.714.789	160.889.216	186.778.187
Deuda Financiera s/ P.Neto	0	0	0

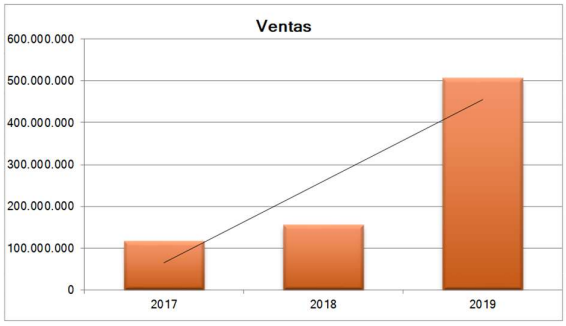


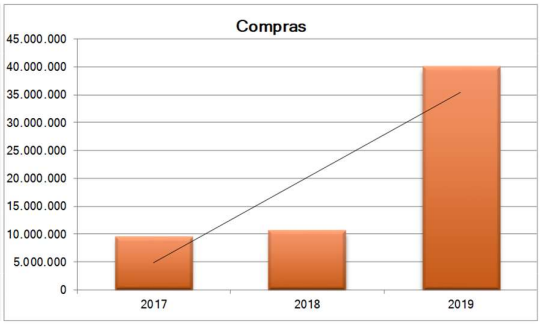
Trends







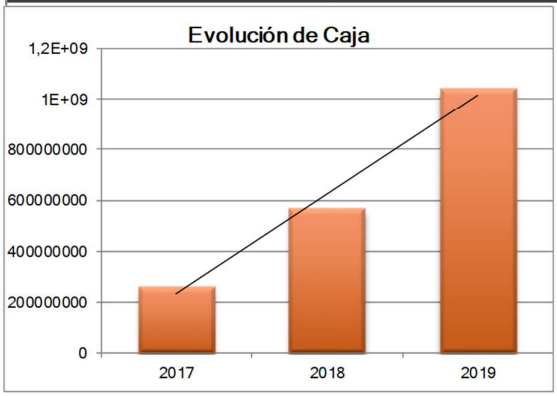


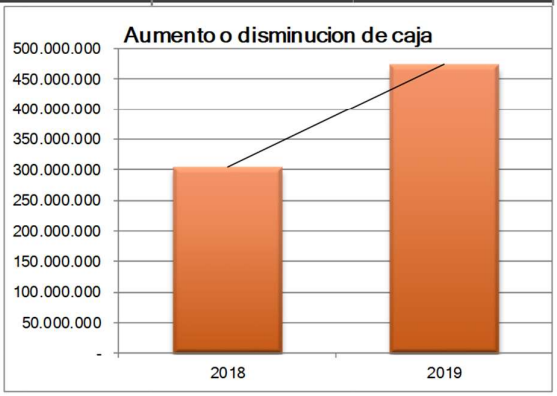


Importes Expresados en Miles de Pesos

8.6 ANÁLISIS DE FLUJO DE FONDOS

Períodos Analizados	2017/2018/2019	
Análisis del Flujo de fondos	**sep-18**	**sep-19**
Resultado del ejercicio	**$ 217.131.219,00**	**$ 234.869.211,00**
Amortizaciones de Bienes de Uso	$ 1.250.959,00	$ 2.451.569,00
Depreciacion de Intangibles	$ -	$ -
Generación interna de fondos	**$ 218.382.178,00**	**$ 237.320.780,00**
Variación de créditos por ventas	$ -141.308.165,00	$ 49.249.197,00
Variación de otros créditos	$ -6.582.149,00	$ -2.433.327,00
Variación de Bienes de Cambio	$ -5.493.795,00	$ -12.966.788,00
Variación de otros activos corrientes	$ -86.882.924,00	$ 40.184.122,00
Variación de cuentas a pagar	$ 380.440.232,00	$ -1.628.145,00
Variación de deudas sociales	$ 2.553.150,00	$ 2.295.337,00
Variación de deudas fiscales	$ -1.287.684,00	$ 42.612.661,00
Variación de otras deudas	$ -166.880.550,00	$ 22.061.216,00
Variación de previsiones para contingencias	$ -	$ -
Ajuste		
Flujo de fondos operativos netos	**$ 192.940.293,00**	**$ 376.695.053,00**
AREA/Dividendos pagados / Honorarios	$ -8.525.642,00	$ 54.598.441,00
Aporte de capital / Ajustes AREA	$ -	$ 20.512.486,00
Adquisicion de Bienes de Uso	$ -2.468.447,00	$ -3.610.509,00
Flujo de fondos antes de la financiación	**$ 181.946.204,00**	**$ 448.195.471,00**
Variacion de deudas financieras corrientes	$ 123.174.427,00	$ 25.888.971,00
Variacion de deudas financieras no corrientes	$ 498.961,00	$ -498.961,00
Aumento o disminucion de caja	**$ 305.619.592,00**	**$ 473.585.481,00**





Importes Expresados en Miles de Pesos

8.7 CÁLCULO DE CAPACIDAD DE CONTRATACIÓN

Datos Estadísticos			Niveles de Crédito teóricos s/Balance		
Ventas Mensuales	42.291.064,4	$	S/Patrimonio Neto	28.285.837,4	$
Compras Mensuales	3.343.346,2	$	S/Capital de Trabajo	18.143.286,6	$
Modo de Cobro s/Balance	166	días	S/Activos Líquidos	16.366.768,0	$
Modo de Pago s/Balance	1223	días	S/Variables Combinadas	19.367.197,8	$

8.8 SCORE DE BALANCE

Períodos Analizados				2017/2018/2019			
Concept	Expresado por	Valor	Grade	Concept	Expresado por	Valor	Puntaje
Analisis Patrimonial				**Analisis Financiero**			
Solvencia	ratio	0,87	7	Liquidez corriente	ratio	1,60	10
Endeudamiento corriente	ratio	1,21	7	Liquidez acida	ratio	1,58	10
Capital corriente	%	31,3%	8	Rotación del pasivo corriente días	días	1.223	1
Activo no Cte sobre Activo	%	14,8%	10	Rotación de las cuentas a cobrar	días	166	3
Financiación del activo no cte.	ratio	3,59	10	Efecto Palanca	ratio	0,17	10
Deuda bancaria sobre Pasivo	%	25,3%	9	**Analisis de Eficiencia**			
Deudas Comerciales sobre Pasivo	%	49,1%	6	Gastos Financieros sobre Ventas	%	2,6%	10
Análisis de rentabilidad				Gastos Comerciales sobre Ventas	%	14,3%	9
Rentabilidad de la inversión total	%	37,8%	10	Gastos Administración sobre Ventas	%	24,4%	4
Rentabilidad ordinaria de la inversión	%	43,9%	10	Gastos Totales sobre Ventas	%	41,3%	6
Rentabilidad ordinaria sobre el activo	%	19,9%	5	Vida restante de Bienes de Uso	años	6	6
Resultado bruto sobre ventas	%	65,1%	10	Rotación de bienes de cambio	días	245	1
Rentabilidad sobre Ventas	%	67,2%	10	Rotación del activo	veces	0,30	1
Costo del financiamiento	%	0,9%	10	Total			
Rentabilidad del capital	%	899,0%	10	80,57			
EBITDA/Ventas	%	77,5%	10				
EBITDA/Intereses	%		11				

