Julio Emilio Miranda, CV - Índice de Contenidos

Carta de presentación - Letter of presentation 2

Perfil profesional 3

Experiencia laboral 4

Jefe de Operaciones - Febrero 2020 - Presente. 4

Jefe de Minería - Octubre 2017 - Febrero 2020. 4

SR Consulting Partner - Febrero 2016 - Febrero 2018. 5

Gerente de Proyecto - Noviembre 2013 - Agosto 2015. 5

Gerente de Operaciones - Marzo 2012 - Octubre 2013. 5

Gerente de Servicios LATAM - Abril 2011 - Febrero 2012. 6

Supervisor de Compras y Contratos SR - Junio 2010 - Abril 2011. 6

Analista SR de Supply Chain - Noviembre 2007 - Mayo 2010. 7

Analista e Investigador Asociado - Marzo 2007 - Noviembre 2007. 7

Analista de Datos - Marzo 2005 - Mayo 2005. 8

Formación profesional 9

Experto en Project Management (PMI) 9

Mantenimiento preventivo de Puentes Grúa 9

Seminario de Logística Integral 9

Pulley's building technologies 9

Hydraulic system set up 9

Overland conveyors design 9

Reductores para cintas transportadoras 9

Conveyor belt technologies 9

Superportable stacking system 9

Licenciatura en Letras 9

Bachiller con orientación en Construcciones 9

Know how 10

Idiomas 10

Comercio exterior 10

Logística internacional 10

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

Carta de presentación - Letter of presentation

A quien corresponda,

Tengo el agrado de dirigirme a usted a fin de presentar mis aptitudes profesionales junto a mis antecedentes laborales destacables.

Mi nombre es Emilio Miranda y poseo una vasta experiencia en el mercado minero e industrial de la región, habiéndome desempeñado en distintas posiciones empresariales, iniciando como analista, hasta alcanzar puestos de conducción y liderazgo en la industria metalífera y el sector de servicios de construcción para clientes privados y gubernamentales.

Poseo un sólido entrenamiento profesional, adquirido especialmente en el ámbito empresarial, acompañado de una amplia formación humanística.

Mis principales logros siempre han estado relacionados al desarrollo y gestión de equipos multidisciplinarios orientados a generar resultados de alta calidad.

Me siento motivado por la gestión; análisis y desarrollo de proyectos industriales, destacándome en ámbitos que precisen pensamiento creativo y proactividad ante crisis o entornos dinámicos.

El tipo de Organización que más valoro, sin limitaciones en su naturaleza o industria, es aquella que permita crecer profesional y personalmente a sus colaboradores; promueva los valores de la sostenibilidad y asigne una gran importancia a la calidad de sus productos y servicios.

Finalmente, quisiera señalar que poseo un espíritu emprendedor que me incentiva a generar procesos de mejora continua desde la administración de los recursos humanos y materiales, hasta la innovación colaborativa en los sistemas y los productos.

Desde ya, agradezco su tiempo y atención.
Que tenga un buen día.
Atte. EM

To whom it may concern.

It's my pleasure to address you in order to present my professional credentials and my most remarkable labor background.

My name is Emilio Miranda and have achieved a vast experience in the regional mining and industrial market, starting as a junior analyst and progressing through different roles into management positions in the metal ores mining industry and construction services sector, working with clients both private and public.

I have a solid professional training, acquired mainly in the corporate field, along with a wide humanistic education.

My primary achievements have been related to development and management of multidisciplinary teams focused in delivering high quality results.

Also, I feel motivated by the management, analysis and development of industrial projects, especially in contexts that needs creative thinking and proactive approach in crisis or dynamic scenarios.

The type of Organization I value the most, without limitations in the nature of its industry, is the ones that allows the grow both professionally and personally of its collaborators, embraces the values of sustainable development and power up the quality of its products and services.

Finally, I would like to point that I've an entrepreneurship vocation that boost me to generate continuous improvement process such in the human and material resources management as in the collaborative innovation of systems and products.

Thank you already for your time and attention.
Have a nice day.
Best regards. EM

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

Perfil profesional

Julio Emilio Miranda
23 de abril de 1981 (40 años), Casado
D.N.I. 28.720.576

Rivadavia, San Juan, Argentina
+54-9-264-411-5998
jemiranda@gmail.com



Profesional de la Cadena de Suministros y Gerenciamiento de Proyectos industriales, bilingüe en español e inglés, con conocimientos funcionales en portugués. Cuenta con más de quince años de experiencia en el mercado minero latinoamericano y la industria de servicios especializados en energía y construcción, habiendo liderado equipos multidisciplinarios con un enfoque creativo y fuertemente orientado al desarrollo de resultados de alta calidad.

Posee un amplio conocimiento en el desarrollo de emprendimientos mineros e industriales, en toda la cadena de valor, y una formación técnico-humanística de base, destacándose en la gestión de personas y la planificación estratégica en el área productivo-financiera.

Emilio ha participado en fases de construcción; comisionamiento; operación y overhauling de proyectos mineros, habiendo diseñado instrumentos contractuales a medida y programas de aprovisionamiento bajo complejos fundamentos de logística y comercio internacional; desarrollo de proveedores y negociaciones estratégicas de alto valor agregado para las Organizaciones en que se desempeñó.

En su más reciente experiencia, se desempeñó como Project Manager en contratos del tipo EPC, diseñando y liderando equipos y recursos de trabajo vinculados a servicios de construcción en obra eléctrica y electromecánica en ámbitos de gran dificultad operativa y complejidad técnica. Además, ha diseñado y dirigido programas de Responsabilidad Social Empresaria con énfasis en el empleo local; el desarrollo de proveedores en comunidades de influencia; la inversión social y el asociativismo como ejes para un desarrollo sostenible.

Experiencia laboral

Sergio Chiconi S.R.L.
(Minería / Energía)
Jefe de Operaciones - **Febrero 2020 - Presente.**
Argentina

Responsable de todas las Operaciones de la Compañía.
Responsable del Sistema de Gestión de la Calidad (ISO9001-2015).
Alta dirección y management estratégico.
Gestión de proyectos bajo estándar PMI. Enfoque ágil y predictivo.
Desarrollo de obras eléctricas en MT; BT y muy baja tensión.
Desarrollo de obras civiles complementarias.
Supervisión de Área de Ingeniería y Prefactibilidad de proyectos junto a Sectores de Minería; Abastecimiento y Logística; Recursos Humanos; Mantenimiento; Calidad y Seguridad; Salud y Medio Ambiente.
Planificación financiera de obras y proyectos y gestión presupuestaria.
Gestión de recursos y negociación sindical bajo CCT UOCRA/AOMA.
Desarrollo de tableros de control e indicadores de gestión clave (kpi's).

www.chiconisrl.com.ar
300 Personas a cargo.

Sergio Chiconi S.R.L.
(Minería / Energía)
Jefe de Minería - **Octubre 2017 - Febrero 2020.**
Argentina

Responsable de Área Minería desarrollando tareas en Mina Veladero; Proyecto Lama y Proyecto Del Carmen de Barrick Gold Inc.
Áreas que reportan al Jefe de AM: Construcciones; Mantenimiento; Operaciones; Higiene y Seguridad; Administración; Calidad.
Supervisión general de contratos de provisión de personal calificado en procesos de Mantenimiento Metalúrgico; Instrumentación y Control; Energía; Puentes Grúa y Mantenimiento Eléctrico; de caminos y canales hídricos.
Supervisión de Área de Obras civiles; metalúrgicas y eléctricas en Mina Veladero y Proyecto Lama.
Administración de contratos.
Coordinación de procesos licitatorios. Planificación estratégica. Relaciones institucionales.
Desarrollo de Política de Calidad.

www.chiconisrl.com.ar
140 Personas a cargo.

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

AMM Group Argentina
(Minería / Energía)
SR Consulting Partner - **Febrero 2016 - Febrero 2018.**
Argentina

Desarrollo de proyectos de energías renovables en segmentos fotovoltaico e hidráulico.
Análisis de mercado y prefactibilidad económica.
Proyectos Big data.
Desarrollo de contratos a término (Power Purchase Agreement).
Manejo un presupuesto anual propio.
www.amm.group
Referencias: Dra. Catalina Álvarez (catalina.alvarez@amm.group).

Esperanza Resources S.A.
(Minería / Petróleo / Gas)
Gerente de Proyecto - **Noviembre 2013 - Agosto 2015.**
Argentina

Supervisar las áreas de Exploración regional; Operaciones; Comercialización; Permisos y Legales; Abastecimiento y Logística; RRHH y Administración General.
Reportes ante el board.Relaciones institucionales.
Desarrollo de Política de Responsabilidad Social Empresaria. Relaciones comunitarias.
20 Personas a cargo.
Manejaba un presupuesto anual propio.
Referencias: Dr. Mauricio Monserrat (estudiomonserratmartinez@gmail.com).

Sinergy Mining S.A.
(Minería / Petróleo / Gas)
Gerente de Operaciones - **Marzo 2012 - Octubre 2013.**
Argentina

Desarrollo de estrategia de negocio. Supervisión de las áreas de servicios:
1. Sondajes diamantinos.
2. Provisión de bandas para cintas transportadoras.
3. Hauling.
Supervisión de las áreas de Comercio Exterior; Abastecimiento y Logística y RRHH.

30 Personas a cargo.
Manejaba un presupuesto anual propio.
Referencias: Dr. Mauricio Monserrat (estudiomonserratmartinez@gmail.com).

Sinergy Mining S.A.
(Minería / Petróleo / Gas)
Gerente de Servicios LATAM - **Abril 2011 - Febrero 2012.**
Argentina

Desarrollar las estrategias de comercialización para las distintas unidades de negocio:
Coordinar las unidades comerciales internas y externas.
Seguimiento de la gestión de los representantes comerciales.

Seguimiento de la gestión del Procurement and Logistic manager:
Supervisión del proceso de abastecimiento y Logística

Desarrollar proyectos de negocio:
Búsqueda continua de diferentes oportunidades de negocio.
Búsqueda y creación de alianzas con proveedores y clientes.

Ampliación de cartera de productos y servicios:
Gestión de cartera de clientes
Liderar el proceso de negociación con clientes.
Estratificación de clientes. Relaciones Comunitarias.
10 Personas a cargo.
Manejaba un presupuesto anual propio.

Yamana Gold Inc. - Minas Argentinas S.A.
(Minería / Petróleo / Gas)
Supervisor de Compras y Contratos SR - **Junio 2010 - Abril 2011.**
Argentina

Opex: Cartera de adjudicaciones anual de u$s 100.000.000,00.
Capex: He liderado para el Área Abastecimiento proyectos de upgrade integral en sistemas de trituración primaria y secundaria; valles de lixiviación y sistemas de transporte de mineral por US$ 30.000.000,00.

Reestructuración del sistema de contrataciones; desarrollo de biblioteca de contratos; desarrollo de base ERP; e-procurement; e-sourcing; benchmarking.
Análisis de inventario; programas de reaprovisionamiento de stock.
Análisis de actualización de precios a través de fórmulas polinómicas y derivados.
Desarrollo de estrategias de negociación; desarrollo de plan de crisis.
Control de costos y ejecución presupuestaria.

Dictado de capacitaciones a nivel gerencial; programa de desarrollo de personal.
Desarrollo de programa de entrenamiento en estrategias de negociación de contratos.
Proveer soporte identificando riesgos legales; impositivos; operativos (red flags) en la negociación de contratos. Contratos tipo:

MARC; LPP; Hauling; Catering; Hotelería & Housekeeping; Hauling; Perforación; EPC/EPCM; desarrollos tailor made; Transporte de personal; Mantenimiento edilicio; Provisión de personal calificado; etc.

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

Conducir licitaciones internacionales. Liderar negociaciones de actualización de costos de contratos.
Desarrollar programa de nacionalización de partes.
Planificación estratégica. Informes ante el board.
Participación en programas de Desarrollo Sustentable en comunidades de influencia.
Desarrollo de proveedores locales.
Referencias: https://ar.linkedin.com/in/mauro-rognetta-48760214.
10 Personas a cargo.
Manejaba un presupuesto anual propio.

Yamana Gold Inc. - Minas Argentinas S.A.
(Minería / Petróleo / Gas)
Analista SR de Supply Chain - **Noviembre 2007 - Mayo 2010.**
Argentina

Desarrollar negocios de largo plazo con proveedores de la compañía.
Garantizar el suministro continuo y óptimo de ítems estratégicos asignados.
Mantener relaciones pro-activas con el usuario a través de todas las unidades de negocio e igualmente con los proveedores.
Liderar el desarrollo de Proveedores y/o Productos y Servicios en los suministros de comportamiento irregular.
Garantizar el cumplimiento de políticas, procedimientos y procesos locales de suministros.
Liderar la creación del portafolio de proveedores, materiales y servicios estratégicos.
Adquisición de bienes y contratación de servicios.
Gestión de licitaciones privadas y compulsas de precios.
Adjudicaciones de alto valor financiero y complejidad operacional.
Gestión de importaciones. Exportaciones temporales.
Logística internacional (marítima & charters ≥100Tn) y regional.
Dictado de capacitaciones a nivel gerencial sobre sistema de gestión de compras.
Catalogación de ítems de stock.
Desarrollo de inventario.
Implementación de ERP. Especialista IT.
Referencias: https://ar.linkedin.com/in/marcelo-perez-simondini-b77b0115
y https://ar.linkedin.com/in/rmpalacio/es.

Universidad Católica de Cuyo - Instituto de Desarrollo Sostenible
(Educación e investigación)
Analista e Investigador Asociado - **Marzo 2007 - Noviembre 2007.**
Argentina

Organizador y coordinador del II Seminario Internacional de Desarrollo Sostenible:
"El aporte de la universidad al Desarrollo Sostenible".
Compilador y coeditor de las actas del II SIDS; (ISBN Nº978-950-559-204-3).
Participación en programas de desarrollo sostenible para la industria minera regional.
Pacto Global de las Naciones Unidas.
Manejaba un presupuesto anual propio.

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

Viceroy Exploration Inc.
(Minería / Petróleo / Gas)
Analista de Datos - **Marzo 2005 - Mayo 2005.**
Argentina

Proceso de información obtenida en campañas infill.
Validación de datos.
Sistematización y administración de bases de datos.

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

Formación profesional

Universidad Tecnológica Nacional *Ago. 2019*
Experto en Project Management (PMI) ***Argentina***
Dirección ejecutiva (CER-ACYTF7Z0-349456)

IEVI *Nov. 2017*
Mantenimiento preventivo de Puentes Grúa ***Argentina***
Ing. Mecánica

Universidad Austral ***Mar. 2010 - Junio 2010***
Seminario de Logística Integral ***Argentina***
Ing. Industrial

RAS Pulleys Inc. ***Nov. 2009 - Nov. 2009***
Pulley's building technologies ***Canadá***
Ing. Mecánica/Metalúrgica

Johnson Industries Ltd. ***Nov. 2009 - Nov. 2009***
Hydraulic system set up ***Canadá***
Ing. Mecánica/Metalúrgica

Conveyor Dynamics Inc. ***Nov. 2009 - Nov. 2009***
Overland conveyors design ***Estados Unidos***
Ing. Mecánica/Metalúrgica

Rexnord Falk ***Oct. 2009 - Nov. 2009***
Reductores para cintas transportadoras ***Estados Unidos***
Ing. Mecánica/Metalúrgica

Veyance Technologies Inc. ***Oct. 2009 - Oct. 2009***
Conveyor belt technologies ***Estados Unidos***
Ing. en Materiales

Terra Nova Technologies Inc. ***Oct. 2009 - Oct. 2009***
Superportable stacking system ***Estados Unidos***
Ing. Mecánica/Metalúrgica

Universidad Nacional de San Juan ***Mar. 2002 - Nov. 2006***
Licenciatura en Letras ***Argentina***
Lingüística y literatura.
Universitario. Promedio: 9,85.

Escuela Industrial Domingo F. Sarmiento ***Mar. 1994 - Nov. 1998***
Bachiller con orientación en Construcciones ***Argentina***
Bachiller.
Secundario. Promedio: 8,65.

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng

Know how

Gold projects development.
Project Coordination.
Contract Negotiation.
Logistics.
Supply Chain Management.
Business Strategy.
SAP.
Project Planning.
Strategic Planning.
Operations Management.
Forecasting.
Team Leadership.
Lean Manufacturing.
ERP.
Procurement.
Change Management.
Inventory Management.
Process Improvement.
Gestión de crisis
Sistemas de planificación de recursos empresariales.

Idiomas

Español (Competencia bilingüe o nativa).
Inglés (Competencia profesional completa).
Portugués (Competencia básica profesional).

Comercio exterior

Experiencia de trabajo con freight forwarders y despachantes de aduana con cargas en América; Europa y Asia.

Logística internacional

Experiencia en manejo de cargas terrestres y aéreas en los EEUU con almacén de consolidaciones en Miami, Fl.
Contratación y coordinación de vuelos charter desde Miami a Bs.As.
Aeronave: Boeing 747 con capacidad de 110 tn.

jemiranda@gmail.com - +54 9 264-411-5998 - Skype: em.sng