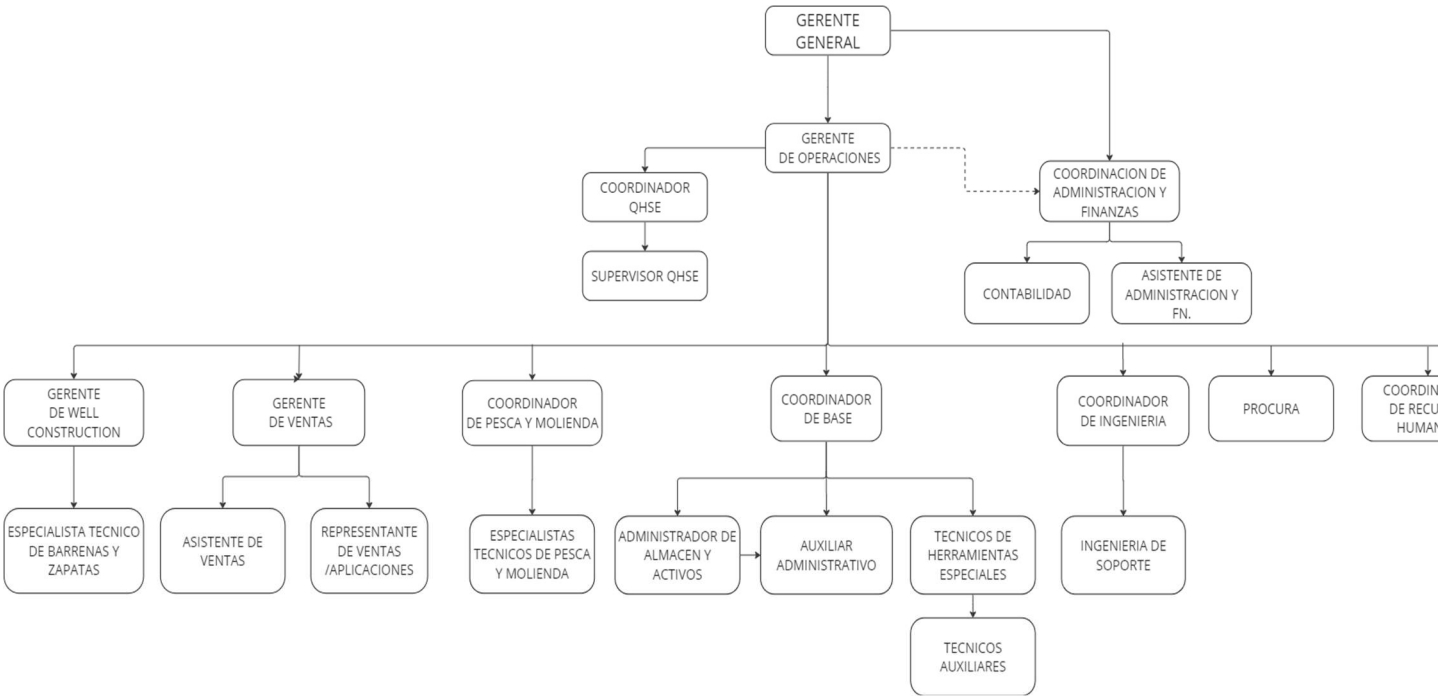
GRUPO EMPRENDEDOR TEXASOIL DE MEXICO

ORGANIGRAMA



NOMBRE DEL PUESTO

Gerente de Operaciones

OBJETIVO DEL PUESTO

Supervisar, administrar y coordinar al personal para la realización de las ingenierías, fabricación y construcción, operación

AUTORIDAD PARA

- Recibir y asignar al personal que llevará a cabo las propuestas técnico- económicas.
- Autorizar la entrega de las propuestas técnico- económicas.
- Recibir las requisiciones de órdenes de trabajo y canalizarlas a los coordinadores de orden de trabajo.
- Autorizar el inicio de la ejecución de las órdenes de trabajo.
- Autorizar los recursos humanos y materiales necesarios para llevar a cabo las órdenes de trabajo.
- Designar al coordinador de orden de trabajo que participará en la realización de la orden de trabajo.
- Tomar decisiones, si la orden de trabajo y el cliente así lo requiere, sobre cambios en el alcance de las ingenierías y operación.
- Solicitar los avances sobre el cumplimiento de las órdenes de trabajo.
- Autorizar la entrega de documentos finales al cliente.
- Designar actividades para el finiquito de las órdenes de trabajo.

REPORTA A

Gerente General

SUPERVISA A

Operación, Ingeniería y Taller.

FUNCIONES GENERALES

- Responsable de la dirección de la empresa, validando que todo se encuentre dentro de las leyes y regulaciones locales.
- Planificar y someter a aprobación las estrategias para promover los productos y servicios de la empresa.
- Control y supervisión de todas las operaciones y logística relacionadas con la compañía.
- Manejo del personal y de los recursos asignados.
- Búsqueda de oportunidades de negocios y de colocación de productos y servicios.
- Responsable de la aprobación de órdenes de trabajo, recursos, presupuestos, etc. para la ejecución de las actividades, todo con previa autorización de la Junta Directiva.
- Velar por el crecimiento de la empresa, evaluando las necesidades progresivas para el mejor funcionamiento de la compañía (personal, materiales, equipos, entre otros).
- Control y seguimiento del presupuesto, actividades y gestión administrativa.
- Negociaciones con clientes, y validar que todas las actividades se desarrollen cumpliendo

- los requerimientos administrativos mínimos necesarios (Órdenes de Compra, Facturas,
- Packing List, etc).
- Velar por el crecimiento de la empresa, evaluando las necesidades progresivas para el
- mejor funcionamiento de la compañía (personal, materiales, equipos, entre otros).

NIVEL ACADÉMICO

Ingeniería o carrera profesional con afinidad al área.

FORMACIÓN

- Conocimiento en operaciones petroleras.
- Conocimiento en herramientas de perforación direccional, hidráulica, sistemas rotatorios y Well Control.
- Curso anexo SSPA, ISO calidad, seguridad y ambiental.
- Curso básico de seguridad.
- Administración de proyectos.
- Administración de contratos.
- Reglamento de Seguridad e Higiene de petróleos mexicanos y organismos subsidiarios.
- RIG PASS

HABILIDADES

- Manejo de personal.
- Facilidad en coordinación de proyectos.
- Liderazgo.
- Facilidad en toma de decisiones.
- Facilidad de negociación.

EXPERIENCIA

5 años de experiencia en el puesto o puesto con afinidad.

NOMBRE DEL PUESTO

Coordinador de Ingeniería

OBJETIVO DEL PUESTO

Coordinar y dar seguimiento a las propuestas técnico-económicas y órdenes de trabajo referentes al área de Ingeniería.

AUTORIDAD PARA

- Designar el grupo de especialistas que participarán en la elaboración de la propuesta técnico - económica.
- Designar el grupo de especialistas que participarán en la orden de trabajo.
- Elaborar la planeación de trabajo para identificar los recursos necesarios para dar cumplimiento a las órdenes de trabajo de ingeniaría.
- Solicitar las necesidades de infraestructura y recursos humanos que necesitan las órdenes de trabajo.
- Asignar las actividades a los Especialistas de Ingeniería de acuerdo con lo estipulado en las órdenes de trabajo.
- Revisar avances de cumplimiento de las órdenes de trabajo.

REPORTA A

Gerente Administrativo

SUPERVISA A

- Jefes de Especialidades
- Especialistas.
- Auxiliar de Proyectos
- Capturista

FUNCIONES GENERALES

- Recepción de solicitudes técnicas
- Recepción y envío de órdenes de compra a administración
- Control y gestión de solicitudes y propuestas
- Elaboración de propuestas técnicas
- Análisis técnico – Simulación de hidráulica y torque
- Participación en reuniones técnicas con clientes
- Elaboración de casos de éxito de herramientas
- Control de importaciones (documentación de herramientas)
- Validación de ACR y fichas técnicas
- Documentación de información para procesos licitatorios (ACREF)

NIVEL ACADÉMICO

Licenciatura, Ingeniería o Carrera Profesional a fin

FORMACIÓN

- Cursos básicos de seguridad.
- Curso básico de Software de manejo de proyectos (Microsoft Project).
- Curso de hidráulica

- Curso de introducción a las SSPA, ISO calidad, seguridad y ambiental.

HABILIDADES

- Manejo de personal.
- Facilidad en coordinación de proyectos.
- Liderazgo.
- Facilidad en toma de decisiones.
- Facilidad de negociación.

EXPERIENCIA

2 años de experiencia en puestos similares

NOMBRE DEL PUESTO

Gerente de Ventas

OBJETIVO DEL PUESTO

Lograr el crecimiento y los objetivos de la empresa, mediante el diseño de propuestas y estrategias comerciales de los productos y servicios que se ofertan, impulsando así al desarrollo de una cartera solida de clientes, que garantizan el fortaleciendo la presencia de la compañía, con ayuda de la gestión de un equipo de trabajo.

AUTORIDAD PARA

REPORTA A

Gerente General

SUPERVISA A

FUNCIONES GENERALES

- Revisar y validar la cartera de oportunidades de la línea de producto para todos los pronósticos y objetivos de ingresos por ventas.
- Impulsar la adopción adecuada de tecnología por parte de los clientes.
- Comprender los impulsores del mercado, priorizar oportunidades y garantizar una cobertura suficiente de las cuentas de los clientes y una gestión eficiente.
- Asignación/distribución de clientes.
- Garantiza que las cuentas C4C estén actualizadas, incluidos los perfiles de los clientes. Revisar los planes de cuentas de ventas, asegurando la alineación con controladores de línea de producto.
- Responsable de la ejecución y entrega del Resumen de ventas mensuales a las partes interesadas en Mexico y latino América.
- Impulsa las estrategias comerciales de propuesta/licitación y la evolución de los modelos de negocio de la línea de productos y toda la tecnología.
- Comprender las pérdidas y ganancias de Mexico en el estado financiero de pérdidas y ganancias, validar precios y estrategias y desarrollar acciones de ventas de apoyo.
- Contribuir a las estrategias de ventas multi-Líneas de producto.
- Negociar y ejecutar estrategias de continuación de contratos, así como abrir nuevos contratos con clientes potenciales.
- Proporcionar soporte de cuentas para cuentas por cobrar según sea necesario.
- Asegurar el cumplimiento total del equipo respecto al Código de Conducta, Reconocimiento de Ingresos.
- Cumplimiento de QHSE en áreas clave como Conducción, Seguridad de datos y demás.

- Eventos de Ventas y Marketing: apoyar la planificación, gestión y ejecución de eventos de ventas como parte de Mexico, latino América de la línea de producto de ventas.
- Contribuir al plan de insumos de para la línea de productos.

NIVEL ACADÉMICO

- Licenciatura en ingeniería Petrolera
- Licenciatura en Ingeniería Mecánica

CAPACITACION

- Maestría en Administración
- Especialidades en Marketing y Ventas
- Capacitación en ventas

HABILIDADES

- paquetería Office (Excel, Word, PowerPoint).
- Ingles 70%
- Liderazgo
- Claridad de comunicación
- Conocimiento de Herramientas y productos en el ramo petrolero
- Gusto por las ventas
- Capacidades resolutivas
- Gestión de tiempo y recursos

EXPERIENCIA

- Mas de 15 años de experiencia en Gestión de Negocios, Ventas
- Mas de 5 años en productos y servicios en ramo petrolero

NOMBRE DEL PUESTO

Gerente de Fishing Reentry & Rig Supplies

OBJETIVO DEL PUESTO

Realizar las gestiones necesarias para lograr los objetivos operacionales de la empresa en las diferente líneas de servicio.

AUTORIDAD PARA

Realizar convenios y contratos con posibles clientes

REPORTA A

Gerente General

SUPERVISA A

Operadores de cucharas, corta tubos, motores y herramientas de perforación y limpieza

FUNCIONES GENERALES

- Supervisar Operaciones de Perforación Direccional
- Supervisar Operaciones de corte y recuperación de T.R.
- Supervisar la Operación y Reparación de estabilizadores y Martillos
- Supervisar el Mantenimiento de herramientas de limpieza de pozos
- Revisión y aprobación de Programas de Corte y Pesca de T.R.
- Revisión y aprobación de Programas de Pesca y Molienda.
- Revisión y aprobación de Programas de operaciones de anclaje de cucharas Hidráulicas y Mecánicas
- Revisión aprobación de sartas de limpieza.
- Evaluación y capacitación de Operadores de Campo
- Instructor de nuevos ingenieros de campo.
- Seguimiento de la facturación mensual de cada una de las operaciones y renta de herramientas.

NIVEL ACADÉMICO

Licenciatura en Ingeniera Petrolera

FORMACIÓN

- Capacitaciones de nivel de supervisor
- Diseño y construcción de pozos multilaterales
- Curso de operaciones de perforación direccional
- Cursos de Hidráulica
- Diseño de motores
- Operaciones MWD IV
- Administración de riesgos operativos
- Inducción Ambiental
- Y todo curso y talleres, requeridos por las empresas

HABILIDADES

- Líderazgo
- Coaching
- Selección y capacitación de equipos de trabajo
- Experiencia en Perforación y Reparación de pozos
- Experiencia en operaciones con MLWD, Direccional, Motores de fondo, Barrenas, Fluidos de Perforación y Herramientas Especiales de Perforación.

EXPERIENCIA

Experiencia mínima de 15 años en perforación