Paula Rabinovich

www.linkedin.com/in/paularabinovich
paularabinovich78@gmail.com
celular +1169811526

PERFIL PROFESIONAL

Licenciada en Comercio Internacional con Posgrado en Dirección de Empresas.
Trayectoria como Directora Regional en Share Services para Order To Cash (OTC) para Latinoamérica, liderando un equipo multidisciplinario de 70 personas, sólida experiencia en el área de cobranzas, análisis de créditos, facturacion, cash application, customers reconciliation y administración de contratos.

Manejo de distintos porfolios de cobranzas en compañías multinacionales y de negociaciones difíciles con clientes tops y grandes empresas, asimismo amplio conocimiento de las culturas de la región y requerimientos locales. Experiencia en merge y adquisiciones, implementación de sistemas y proyectos, eficientización de procesos, reducción de indicadores de gestión (KPI), customer service y reorganización de equipos.

Rápida en la toma de decisiones y ejecución de planes de acción, dispuesta al aprendizaje y con habilidades para adaptarme a los distintos entornos de trabajo.

TRAYECTORIA LABORAL

WBD – WM – Turner **Septiembre 2002 – Diciembre 2024**

Warner Bros Discovery Enero 2021 – Diciembre 2024

Director Order To Cash Latam

Reporte directo a la VP OTC Global basada en Atlanta, dentro del grupo de Global Business Services (GBS).
Lidero un equipo conformado por 70 personas, reportándome desde diversas oficinas: Atlanta, México, Colombia, Chile, Brasil y Argentina.
Responsable de OTC Share Services para LATAM para los procesos de facturación, cobranzas, análisis de crédito, administración de contratos, decos, customer reconciliation & pre-billing y certificación de pautas, para las diferentes unidades de negocios de la Cia.

- Lideré la transición y armado del Share Service de OTC en Mexico.
- Participé en la implementación e integración de sistemas, como consecuencia del merge entre las Cias, buscando rápidamente estandarizar y homogenizar sistemas y procesos, generando eficiencias en la gestión del día a día y mejorando los KPI de la región (disminución DBO, DSO y > 120 días).
- Ejecuté mejoras en los procesos de gestión de cobranzas, logrando incrementar las mismas y reduciendo los índices del área, tomando como objetivo estar debajo de los 120 días de vencido del Aging.
- Implementé SAP S4 Hana para facturacion, cobranzas, cuentas corrientes y aplicación de pago para Argentina y Brasil, rediseñando y definiendo los procesos junto con los funcionales y desarrolladores.
- Lideré el update de SAP Hana para OTC para Colombia, Chile, Mexico, Brasil y Argentina.

WarnerMedia Noviembre 2016 – Diciembre 2020

Director Revenue Services LatAm (Director Regional)

Reporte directo al LatAm Controller basado en Atlanta, dentro del grupo de Accounting Business Services (ABS).
Equipo conformado por 39 / 60 personas, distribuidas en Chile, Argentina, Mexico, Brasil, USA y Colombia.
Porfolio de 730 clientes.
Responsable de OTC (cuentas a cobrar, análisis de crédito, facturación, cash application, administración de contratos y decos) para Latam sobre los negocios de publicidad, distribución, licencias y direct to consumers, incluyendo la operación de Chilevision (Chile) y TopSports (Brasil).

- Lideré la integración entre Turner y HBO para OTC, unificando sistemas y estandarizando procesos de ambas compañías, en un tiempo record de 6 meses.
- Lideré la implementación de facturación local electrónica en Colombia y Mexico en SAP S4 Hana, estableciendo las definiciones y diseño de los procesos junto con los funcionales y desarrolladores.

- Ejecuté un plan de gestión para reducir el 50% de las retenciones pendientes de recibir en Latam durante los últimos 5 años de cobranzas de HBO, cubriendo el 70% del monto pendiente en los Aging.
- Fomente la integración de culturas, incentivando el engagement, accountabillity y empowerment de los equipos, generando un gran ambiente de trabajo e incentivando el desarrollo profesional y personal de cada uno.
- Participé en la adquisición e integración de CDF (Canal de Chile de futbol), en lo relacionado con OTC.
- Participé en las definiciones e implementé la nueva versión SAP S4 Hana para Chile, diseñé los procesos de cobranzas y aplicación de pagos, trabajé con funcionales y desarrolladores de SAP.

Turner International Argentina Septiembre 2002 – Octubre 2016

Accounts Receivable & Contract Administration Sr Manager Southern Cone Enero 2015 – Octubre 2016
Reporte directo al VP de Administración y Finanzas para Cono Sur.
Equipo conformado por 12 personas, 11 en Argentina y 1 en Chile
Responsable de la administración de contratos de ventas de distribución y decodificadores para Cono Sur.
Supervisión de la gestión de las cuentas por cobrar y del análisis de crédito para el Cono Sur y la región andina, sobre una cartera de 600 clientes para los negocios de publicidad, distribución y licencias.

Accounts Receivable Sr Manager Southern Cone Diciembre 2012 - Diciembre 2014

Accounts Receivable Manager Southern Cone Septiembre 2007 - Noviembre 2012

Accounts Receivable Supervisor Southern Cone Marzo 2005 - Agosto 2007

Analista de Cobranzas Septiembre 2002 - Marzo 2005

Agilent Technologies Argentina SRL Noviembre 1999 - Septiembre 2002

Coordinadora del Departamento de Cobranzas y Tesorería

Hewlett Packard Argentina SA Febrero 1998 - Octubre1999

Analista de Cuentas por cobrar

INFORMACIÓN ACADEMICA

Posgrado en Dirección de Empresas, UADE, 2015.

Licenciada en Comercio Internacional, Univ. Nacional de La Matanza (UNLM), 2001. (1996 / 2001)

Programa Ejecutivo en Habilidades en Negociación, Univ. De Palermo, 2017.
Programa Ejecutivo en Dirección de Empresas, Universidad del CEMA, 2006.

Idiomas & sistemas:

Inglés: Avanzado **Portugués**: Intermedio

Sistemas corporativos: SAP S4 HANA 2023 (Modulo SD, FI & Reporting) - PeopleSoft 9.1, Enterprise, Armada, Summa ++, Geminis, Aleph, Counterpoint & Ibravo.

CAPACITACIÓN

- Woman´s Leadership Academy (Negociación, Imagen professional, Networking, entre otros) – 2022
- Bold Directors: In Company program (Management & Leadership tools, Innovation, Radical Candor, Design Thinking) - 2021
- Shaping the Future: Argentina Leadership & Innovation Program - 2020
- Leading in accelerated times, Tim Lucas (modelo Design Thinking) - 2020

DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 15 de abril de 1978
Dirección: Ituzaingó, GBA.