Carolina Bonilla

Avenida Cabildo 202, Palermo - CABA
11 24989242
gbonilla.carolina@gmail.com

FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad del Estado del Amazonas, Manaus: *Licenciada en Administración de Empresas*
Abril/2011 - Julio/2017
Bachiller en Administración de Empresas en la Universidad Estatal más reconocida del Estado del Amazonas/Brasil.

Pontificia Universidad Católica del Perú - PUCP, Perú: *Curso corto de Actualización en Herramientas de Gestión y Planificación Financiera.*

CODERHOUSE*: Curso de Procesamiento de datos en Excel Flex*
Junio/2024

EXPERIENCIA

SpacePlus, Argentina: *Analista de ventas y adquisición*
Enero/2024 – Hasta el momento

- Responsable por la gestión del embudo de adquisición, desde la captación de potenciales clientes hasta su conversión en distribuidores.
- Monitorización de los principales KPI's, siendo los principales: tasa de conversión en cada etapa del embudo, costo de adquisición de leads, tiempo medio de conversión, ticket medio, ciclo de recompra, entre otros.
- Elaboración de informes de rendimiento de ventas y actualización de dashboard para la tomada de decisiones, elaboración y envió de listas de precios a representantes comerciales.
- Onboarding de nuevos representantes. Preparación y presentación de los resultados mensuales y quarter a los gestores.

SpacePlus, Argentina: *Ventas*
Agosto/2022 – Diciembre/2023

- Responsable por portafolio importante de grandes clientes.
- Generación de una **receta anual de USD 9.907.256,3.**
- Captación de nuevos leads, controle de las ventas hechas, análisis sencillo de comportamiento de compras.
- Construcción de una base de relacionamiento sólido, compromiso con la conversión de ventas y logro de metas mensual.

Hermida Maia Sociedad Individual de Abogado, Home Office: *Asistente Administrativo*
Julio/2021 - Enero/2022

- Elaboración de contratos, recepción de documentos y atención al cliente.

La Rosa Náutica Restaurante, Perú: Atención al Cliente
Octubre/2018 - Febrero/2020

- Realización de reservaciones, contestar llamadas telefónicas, promocionar eventos del restaurante, mostrar a través de recorridos explicativos, los espacios dispuestos para eventos y conferencias.

IDIOMAS

- **Portugués: Nativo;**
- **Español: Nível C2;**
- **Inglés: Nível B2.**

CONOCIMIENTOS TÉCNICOS

- **Paquete office**
- **Hubspot: módulos Ventas y Marketing**