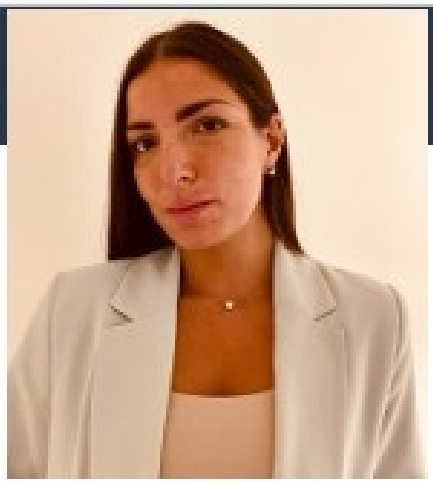


LIC. MARÍA EUGENIA MARRACO

Graduada en Marketing y cursando la Licenciatura en Comercio Internacional (ambas carreras en UADE), poseo una sólida formación que combina experiencia en mercados locales e internacionales. Mi habilidad para construir relaciones comerciales estratégicas me permite no solo asegurar alianzas de alto valor, sino también captar insights claves que impulsan la toma de decisiones. Reconocida por mi enfoque analítico y ejecución disciplinada, aporto rigor y puntualidad en cada proyecto. Además, mi fluidez en inglés amplia mi alcance en mercados globales, facilitando una conexión y negociación efectiva en entornos multiculturales.

(+54) 11-34165181

meugeniamarraco@gmail.com

/eugeniamarraco

Caballito, CABA

38.522.068

SKILLS

- **Organización y gestión:**
Reconocida por mi enfoque metódico, orden y responsabilidad en todas las tareas

- **Idioma:**
Inglés - avanzado, profesional

- **Google AdWords**
Certificación obtenida en la UADE en 2022, ampliando competencias en marketing digital

CURSOS

UBA – CAPACITARTE
Marzo 2017
- Logística y distribución

UBA – CAPACITARTE
Julio 2017
- Legislación aduanera

REFERENCIA

Christian Scarpatto, Sales Director Hapag Lloyd

Experiencia laboral

CARGONET
Senior Sales Executive
Julio 2024 - actualidad
- Detectar nuevas oportunidades de negocio mediante posición "hunter"
- Ampliación del 12% de la cartera de clientes existente.
- Desarrollo de la actividad exportadora dentro del departamento comercial.

MARTICO SUR
Senior Sales Executive
Marzo 2024 - Junio 2024
- Seguimiento de cotizaciones y licitaciones de los clientes actuales.
- Análisis de nuevas oportunidades dentro del rubro exportador-cárnico.
- Desarrollo en un 50% sobre visitas a clientes (tanto potenciales como fidelizados) presenciales en planta.

HAPAG LLOYD
Senior Sales Coordinator
Julio 2022 - Diciembre 2023
- Consultas comerciales y gestión de cartera de clientes, de los cuales el 8% son cuentas GNP (Great Productive Node)
- Negociación de tarifas, condiciones de embarque, contrato y días libres tanto en origen como destino.
- Gestion y desarrollo de cuentas globales.

Senior Sales Coordinator
Marzo 2020- Junio 2022
- Gestion de documentos marítimos y aduaneros. Generación de facturas
- Coordinación de ingreso a puerto y liberación de carga en dicho lugar.
- Coordinación de pasantes.

Semi Senior Customer Service Export
Marzo 2019- Febrero 2020
- Emisión y configuración del documento de embarque (BL)
- Seguimiento y rastreo de las exportaciones.
- Gestión de facturas exportadoras.

Jr. Customer Service Export
Junio 2018- Marzo 2019

- Asistente de Comercio Internacional para las operaciones de exportación para el mercado argentino y uruguayo.
- Responsable de envío de documentos sobre las exportaciones.
- Establecer relaciones con agentes de carga y portuarios.

OUTLAND LOGISTICS

Jr. Analista Comercio Internacional

Marzo 2018- Junio 2018

- Emisión de documentos de transporte.
- Entrega de documentación a clientes directos.
- Seguimiento de embarques.