Datos de la Solicitud

Id Solicitud	368265
Canal de análisis	Estándar
Código Empresa	98120
Razón Social	JSOS S.R.L.
Código Socio	52421
Estado Socio	Activo
Fecha Solicitud	21/9/2026
Asesor Comercial	Maria Jose Rodriguez
Sucursal	Tucumán
Analista de Riesgo	Marianela Franetovich
Fecha Inicio Actividad	01/6/2021

Actividad Económica

Actividad Económica	VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPOS, PERIFÉRICOS, ACCESORIOS Y PROGRAMAS INFORMÁTICOS
Sector AFIP	107 - COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR; REPARACION DE VEHICULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS

Informe Comercial

Descripción Empresa

Descripción Empresa - IC SEPTIEMBRE 2026. Se trata de una empresa constituida en el año 2020, orientada a la importación y comercialización de tecnología de primeras marcas como Intel, AMD, Afore, Longi, HP, Lenovo y Asus. Se especializan en brindar soluciones confiables y de alto rendimiento para el mercado corporativo y residencial, garantizando productos originales y soporte técnico calificado. Además, desarrollan e instalan sistemas de energía solar fotovoltaica, ofreciendo proyectos llave en mano que optimizan el consumo energético y promueven la eficiencia y la sustentabilidad. En el área de comercio exterior, cuentan con una sólida trayectoria y se adaptan a los pedidos y requerimientos de sus clientes. También incursionan en la exportación de legumbres desde el año 2022. Son representantes de Control4, líder mundial en automatización y domótica, lo que les permite integrar soluciones inteligentes para hogares y empresas, elevando la experiencia de confort, seguridad y control. Su compromiso es brindar tecnología de vanguardia, asesoramiento profesional y un servicio confiable que acompañe el crecimiento de sus clientes desde 2020. El proceso operativo se inicia con la gestión de abastecimiento a proveedores internacionales homologados y continúa con la provisión, configuración e integración de equipos según los requerimientos de cada proyecto. En el segmento solar y de domótica, la empresa realiza relevamientos técnicos, ingeniería, instalación, puesta en marcha y soporte postventa bajo modalidad llave en mano. La actividad presenta una estacionalidad moderada: el segmento tecnológico mantiene demanda relativamente estable durante el año, mientras que los proyectos solares y las exportaciones agrícolas dependen en mayor medida del ciclo de inversión y de la campaña productiva. La comercialización se estructura mediante un esquema multicanal que incluye venta directa, canal corporativo, e-commerce y desarrollo del canal B2B con constructoras, integradores y clientes del sector agroindustrial. Como aspectos centrales del negocio se destacan la integración de soluciones, el trabajo con marcas internacionales líderes, la capacidad técnica propia y la orientación a proyectos a medida, lo que permite a la sociedad mantener competitividad y diversificación de ingresos. La empresa opera en tres verticales dinámicas en Argentina: tecnología IT, energías renovables (solar) y domótica, todos con tendencia de crecimiento estructural impulsada por digitalización, eficiencia energética y automatización. El contexto macro presenta desafíos (tipo de cambio, importaciones), pero al mismo tiempo abre oportunidades para empresas ágiles con capacidad de integración tecnológica. La sociedad se dedica a la importación, comercialización e integración de soluciones tecnológicas de primeras marcas internacionales, entre las que se destacan Intel, AMD, HP, Lenovo y Asus en el segmento de tecnología informática; Afore y Longi en el área de energía solar fotovoltaica; y la representación de Control4 para sistemas de automatización y domótica. Su portafolio comprende la provisión de notebooks, computadoras de escritorio, componentes informáticos y equipamiento corporativo, así como mo el diseño, suministro e instalación de sistemas solares on-grid e híbridos bajo modalidad llave en mano para aplicaciones

residenciales, comerciales e industriales. Asimismo, la empresa desarrolla soluciones de automatización que integran control de iluminación, climatización, audio, video y seguridad. Como principales ventajas competitivas, es que la empresa importa directamente desde china o USA los productos, además la compañía trabaja con productos originales de fabricantes líderes, dispone de capacidad técnica propia para ingeniería y dimensionamiento de proyectos, y brinda soporte técnico local especializado. El modelo de comercialización se estructura mediante un esquema multicanal que incluye venta directa a clientes finales, ejecución de proyectos corporativos y residenciales, presencia en plataformas de comercio electrónico y marketplaces (Mercado Libre), y desarrollo del canal B2B con constructoras, desarrolladores inmobiliarios, integradores eléctricos y clientes del sector agroindustrial. Este posicionamiento permite a la sociedad ofrecer soluciones tecnológicas integrales con alto estándar de calidad y adaptadas a los requerimientos específicos de cada cliente.

Destino de los Fondos

Destino de los fondos: Los fondos serán destinados para capital de trabajo con el fin de financiar el giro normal de la empresa Se solicita la siguiente línea: A) Monto: $ 173.000.000 garantía financiera con destino capital de trabajo. Plazo: 36 meses y amortización mensual. Monetizador: BNA ? Contragarantías: - FIANZA SOLIDARIA DE: • ROSA MARIA GASPERINI (95%) 27232387594 • MARQUEZ MARK GUILLERMOVICH (Conyuge) 27191219630

Clientes y Proveedores

- Proveedores: ELIT SA LQNET SA - Clientes: * SMARTOPLAY * HT NOA

Otras Observaciones

Expedientes

Nro. Expediente	273950
Producto	Garantía Financiera
Importe Solicitado	$ 173.000.000,00
Plazo En Meses	36
Contragarantías	? Contragarantías: - FIANZA SOLIDARIA DE: • ROSA MARIA GASPERINI (95%) 27232387594 • MARQUEZ MARK GUILLERMOVICH (Conyuge) 27191219630