## Datos de la Solicitud

| | |
|---|---|
| **Id Solicitud** | 360234 |
| **Canal de análisis** | Estándar |
| **Código Empresa** | 19085 |
| **Razón Social** | REGIONAL MED S.R.L. |
| **Código Socio** | 11580 |
| **Estado Socio** | Activo |
| **Fecha Solicitud** | 20/5/2026 |
| **Asesor Comercial** | Angel Verzzali |
| **Sucursal** | Santa Fé |
| **Analista de Riesgo** | Claudia Etcheverry |
| **Fecha Inicio Actividad** | 06/11/2013 |

## Actividad Económica

| | |
|---|---|
| **Actividad Económica** | VENTA AL POR MAYOR DE PRODUCTOS FARMACÉUTICOS |
| **Sector AFIP** | 107 - COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR; REPARACION DE VEHICULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS |

## Informe Comercial

| | |
|---|---|
| **Descripción Empresa** | Empresa familiar que se dedica a la venta de medicamentos al por mayor. Su socio Gerente (Rafael) es farmacéutico de profesión y previamente trabajó en un importante laboratorio local (ZELLTEK SA- que se dedica a fabricar drogas para combatir el cáncer). Primero comenzó como unipersonal y desde octubre de 2011 funciona como sociedad. Venta mayorista de medicamentos para uso humanos. La empresa participa en el segmento del mercado de remedios sustitutivos (genéricos). Los laboratorios que le proveen de la mercadería son en su mayoría de capitales nacionales. Sus clientes se agrupan en dos segmentos: a) Institucional (público –hospitales, SAMCOS, etc.- o privado –clínicas y sanatorios-); para atender este segmento cuentan con un comercial. b) Farmacias: para atender este último segmento cuenta con 3 comerciales y las mismas se encuentran ubicadas en Santa Fe, Entre Ríos y Corrientes. Este último segmento genera la mayor parte de la facturación de la empresa; y además las ventas presentan una alta atomización; puesto que cuenta con una cartera de 500 clientes, de los cuales 350 le compran todos los meses. Su administración y depósito se encuentra ubicado en un inmueble propio (en la ciudad de Santa Fe). Dirigida por los socios. Cuentan con el asesoramiento de profesionales en la parte administrativa. En el mercado institucional se puede participar mediante compra directa o licitaciones –según el volumen. La empresa es socia de GTZ desde 2011, comenzó operando solo líneas CPD Terceros y luego fue incorporando otros productos. Toma todos los años las líneas aguinaldo, tomó dos líneas para descuento de CPD Propios con buen cumplimiento y finalmente en 2019 tomó una Garantía Financiera con Banco Galicia y una operación de Pagaré Bursátil que se canceló en situación regular. La empresa presenta un impecable comportamiento tanto con GTZ como con el sistema financiero en general. Tiene una cartera de clientes muy diversificada (abastece a casi 500 farmacias), lo que reduce el riesgo en contextos de inestabilidad económica como los actuales. |
| **Destino de los Fondos** | Capital de Trabajo. Para el giro habitual de la empresa. Empresa con crecimiento, receintemente esta terminando un deposito extra, lo que permitirá mejorar la logistica como asi tambien el almacenamiento y stock de productos. |
| **Clientes y Proveedores** | La empresa tiene una cartera de clientes muy diversificada, atendiendo a más de 500 farmacias. Entre sus principales clientes se puede mencionar: Hospital San Martín, Farmacia Amur, Farmacia M Acosta. Sus proveedores son principalmente droguerías nacionales, entre ellas Microsules Argentina SA, Klonal SRL, Marcris Medical SA, TRB Pharma. |
| **Otras Observaciones** | - |

## Expedientes

| | |
|---|---|
| **Nro. Expediente** | 271617 |
| **Producto** | Garantía Financiera |
| **Importe Solicitado** | $ 250.000.000,00 |
| **Plazo En Meses** | 36 |
| **Contragarantías** | Fianza solidaria de los socios Perez del Viso Ferrero Rafael Ignacio y Carlos Abraham Scheiner y su cónyuge Roberti Verónica Paola |