Camino del Inca S.A.
Avenida Chile 1461, 4400, Salta Capital, Argentina
Tel. +5493874669968
tbordon@lacteoselmilagro.com

14 DE JULIO DE 2026

Estimados:

Presentación Camino del Inca SA

Nuestra historia

Somos una empresa familiar con 40 años de trayectoria, comenzamos en 1984 como un emprendimiento dedicado a la comercialización de productos Lácteos y fiambres.

Nos conocen, en el mercado salteño, con el nombre "El Milagro" y es con la visión de **satisfacer plenamente las necesidades de nuestros clientes** que hoy la propuesta de productos que ofrecemos es amplia y variada. Buscamos centrar nuestra ventaja competitiva en el servicio, en la atención y en la experiencia de compra que tienen nuestros clientes, en un negocio que ofrece precios altamente competitivos.

En los últimos años, hemos experimentado un crecimiento significativo y una transformación impresionante. Desde 2019, hemos inaugurado cinco nuevas sucursales, lo que nos ha permitido no solo consolidar nuestra presencia en Salta, sino también expandirnos hacia nuevas localidades. Actualmente, contamos con ocho sucursales estratégicamente ubicadas, incluida nuestra incursión exitosa en Oran, que representa un hito importante en nuestro crecimiento geográfico.

Nuestra estructura

Nuestra infraestructura incluye nueve sucursales de venta al público, un depósito central y una flota de camiones propios equipados con tecnología de vanguardia para garantizar una distribución eficiente. Además, hemos implementado el sistema SAP para mejorar la gestión de nuestros procesos y mantener altos estándares de calidad en todas nuestras operaciones.

- Sucursal 1: **Avenida Chile 1461 – Salta Capital** (inmueble propio de **1200**m2 y alquiler de 1200m2 para estacionamiento, salón de ventas de 400 m^2 en refacciones para llegar a 550 y depósito de 600m2)
- Sucursal 2: **Avenida Artigas 20 – Salta Capital** (inmueble propio de **2500**m2, salón de ventas de 700 m2 en refacciones para llegar a 800m2, con playa de estacionamiento de 1200m2 y depósito de 500m2)
- Sucursal 3: **Mercado Cofruthos – Salta Capital** (puestos 34 y 35, propios, en negociaciones para adquirir un puesto lindero para ofrecer más productos).
- Sucursal 4: **Mendoza 1263 – Salta Capital**: (Salón de ventas de **500**m2, playa de estacionamiento de 800m2 y depósito de 100m2.) Sucursal inaugurada el 20 noviembre 2019.

- Sucursal 5: **Reyes católicos 2203 – Salta Capital** Obra inaugurada el 26 de mayo de 2020. Salón de ventas de **900m2** con playa de estacionamiento de 400m2.
- Sucursal 6: **Avenida Arenales 1651 – Salta Capital** (Inmueble propio **1200** m2 y alquiler de 800 m2 para estacionamiento) Sucursal inaugurada en octubre de 2022.
- Sucursal 7: **Avenida General Güemes 438 – Oran** (Inmueble propio 1200 m2 y alquiler de 800 m2 para estacionamiento) Inauguración noviembre 2023.
- Sucursal 8: **Avenida Bolivia 3400 – Salta Capital**. (Terreno propio de **3500** m2, Galpón de **2000** m2 y playa de estacionamiento). Fecha de inauguración agosto 2024.
- Sucursal 9: **Radio San Salvador de Jujuy 3201 – Salta Capital.** Fecha de apertura: Marzo de 2025.
- Depósito: Contamos con un depósito externo de **1625**m2 que alquilamos para el almacenamiento y recepción de mercaderías de forma centralizada.

Si bien los salones al público son nuestro principal canal de venta, tenemos otros como la distribución local a clientes con los que manejamos precios especiales por volumen, y la distribución con transporte propio al norte de la provincia con frecuencia quincenal, zona en la que contamos con aproximadamente 150 clientes mayoristas que son gestionados por el área de ventas de la empresa.

En cuanto a nuestra capacidad logística tenemos cinco camiones propios todos con semirremolques térmicos (2 Scania 460, 1 Scania 250, un Iveco y un Mercedes) que viajan todas las semanas principalmente a Córdoba a retirar mercadería de distintas fábricas y cubren la logística interna entre depósitos, sucursales y aprovisionamiento de la sucursal de Orán.

Nuestros desafíos

En nuestras cuatro décadas de historia, hemos evolucionado desde un modesto emprendimiento familiar hasta una organización sólida y en crecimiento. Con nueve sucursales estratégicamente ubicadas en Salta y una incursión exitosa en Oran, hemos logrado una cobertura significativa en la región. Además, nuestro enfoque en la profesionalización de procesos, la expansión geográfica y la inversión en recursos humanos nos ha permitido triplicar nuestra red de colaboradores en los últimos cuatro años.

Enfrentamos el desafío de fortalecer nuestras relaciones con proveedores claves como parte de nuestra estrategia de crecimiento.

Confiamos en que nuestra reputación, nuestro compromiso con la excelencia y nuestra visión de negocio alineada con la suya, hacen de esta asociación una oportunidad mutuamente beneficiosa.

Sin más, los saludamos atentamente y espero con ansias una favorable respuesta a nuestra intención de trabajar juntos, ya que estamos convencidos de que será un acierto para ambas partes.

Tomas Bordón

Gerente General