Sistemas Analíticos S.A.

Resumen Histórico de la Empresa:

Sistemas Analíticos fue fundada en 1978, por quienes actualmente son su Presidente y Vicepresidente, Roberto Hugo Benetti y Stella Maris Boezio de Benetti.

Inicialmente se dedicaron a la distribución en general de artículos para Laboratorios, equipamiento, vidrio, papel de filtro, etc. de marcas locales.

Siendo Roberto Benetti químico de profesión y con experiencia en Laboratorios Químicos, Laboratorios de Investigación y ya en el tema comercial en empresas similares, abrieron su primer negocio para el público en general y participaban en Licitaciones públicas.

Se visitaban centros de investigación, industrias y universidades.

El emprendimiento fue creciendo y con novedosos métodos de marketing como la Bioguia® (publicación que llegaba a mas de 6000 laboratorios) y constantes ofertas se constituyo en un referente a nivel nacional del mercado de productos para laboratorios.

En 1982 comenzó a importar material de Europa y Japón.

En 1985 se muda a lo que actualmente es la sede central de la empresa Avda. Díaz Vélez 4562

En 1988 **Feather Safety Razor** nos otorga la Distribución exclusiva de su línea de cortes histológicos, cabe mencionar que Feather es la empresa líder en el mundo, en cortes histológicos. Sistemas Analíticos participa actualmente con el 75% del mercado de este segmento.

En 1989 comienza a desarrollarse una marca propia de reactivos químicos cuya marca registrada es **Biopack®.**

En 2003 **PRODUCTOS ROCHE S.A.Q.e.I** cambia su política de distribución y nos convoca para colaborar como Distribuidores en la tarea de Distribución otorgándonos zonas exclusivas para desarrollar la venta de todas sus líneas.

A principios del 2004 se inaugura la nueva planta en Zárate en donde se produce y distribuye la marca **Biopack®** y se importa y distribuye la marca **Feather®** para corte histológico.

Proceso de consolidación:

Biopack® actualmente cuenta con más de ochocientos cincuenta productos entre fórmulas exclusivas, de desarrollo propio, dedicados a : Patología, Citología, Bioquímica y reactivos en general.

Como **Distribuidores de PRODUCTOS ROCHE S.A.Q.e.I , División Diagnóstico** hemos sido destacados durante 2 años consecutivos con el Galardón de "Diamante" que significa haber superado los objetivos del año que son discutidos y acordados por Roche y por cada distribuidor.

Atendemos a Laboratorios públicos y privados e Instituciones como el Hospital Garrahan en Capital Federal, los Hospitales de Pcia. De Chubut, La Pampa y Santa Cruz.

Proyección y nuevos desafíos:

El crecimiento de estos años nos exigen día a día mejorar el estándar de calidad no solo en la producción y distribución, sino en todas las etapas de la comercialización por lo cual este año unificaremos en nuestra planta de Lima la distribución de ambas unidades de negocio habiendo invertido en una unidad de logística adecuada a los reactivos de **Roche,** cumpliendo con las exigencias de GMP del ente regulador de nuestro sector, ANMAT.

Esperamos con esta inversión llegar a nuestros clientes en menos tiempo.

Mejorar la atención al cliente es primordial para el crecimiento y conocimiento de nuestros productos, para tal fin hemos modificado las actividades de algunos de los empleados de expedición que por la unificación de las logísticas quedarían fuera de la empresa, generando la "Carrera de Oportunidades y Crecimiento del Personal de Sistemas Analíticos" incorporándolos como ayudantes y soporte de los vendedores. Esto determinó el cambio de la Gerencia de Ventas y la configuración de un plan integral de entrenamiento y coaching. Las oficinas de Ventas se trasladarán a Área 3 un emprendimiento de Co Working en la Calle El Salvador en Palermo.

Un desafío de cambio en medio de un año en el que la pandemia modificó la manera de trabajar y esta nueva visión está siendo muy positiva a pesar de las dificultades del País.

La visión de la Empresa es aprovechar los tiempos de crisis para ver las oportunidades que antes no se consideraban en virtud de la vorágine laboral: parar- revisar y plantear desafíos para crecer.

Comercio exterior:

IMPORTACIÓN:

Es fundamental para obtener un buen producto contar con materias primas de calidad por lo que hemos buscado las mejores opciones en el mundo contando con Proveedores Certificados en su mayoría.

EXPORTACIÓN: A pesar de nuestros problemas de política comercial sumado a las limitaciones de algunos en cuanto a los permisos que se deben obtener en cada país para exportar productos de

diagnóstica, hemos desarrollado una red de Distribución en América Latina. Ambicionamos poder crecer en este campo, este año lamentablemente la Pandemia no nos permitió cumplir con los planes de visitas y contactos.

Certificaciones

2007 Certificación ISO 9001:2000 Certificada por TÜV Rheinland

2008 Certificación GMP MERCOSUR Tecnologías Medicas Ministerio de Salud.

2011 Certificación GMP (Buenas prácticas de Fabricación) TÜV Rheinland.

2016 Habilitación Inter jurisdiccional de Productos Médicos y de Diagnóstico In Vitro Disposición Nro. 13635/16

2018 Certificación ISO 9001:2015

2018 GMP Disposición ANMAT Nro. 7425/13.